

БИЗНЕСКЛАСС

16+

ГАЛИНА ХОХРИНА

СОБСТВЕННИК СТРОИТЕЛЬНОЙ
КОМПАНИИ «ВЯТКА МИКС»



Женщине легко быть
предпринимателем,
когда она уверена,
что дома её поддержат
в любой ситуации

с. 14

**Металлурги
не ослабляют
стальную хватку**

Интервью с Сергеем Волосковым,
генеральным директором Омутнинского
металлургического завода с. 50

**Номинанты премии
«Человек года-
2023» в фотопроекте
«Бизнес-вселенная»**

с. 38



BERTAZZONI

ГОТОВИМ В ЛУЧШИХ ИТАЛЬЯНСКИХ ТРАДИЦИЯХ

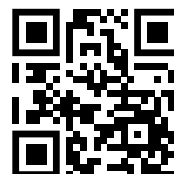


ПОДАРОК – ужин на двоих
в ресторане «Васнецовъ» при покупке
техники BERTAZZONI!*

Центр
встраиваемой
техники

КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89
Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,
8-922-973-60-07

cvtplus.ru
cvtpluskirov



Оставьте
заявку
на подбор
техники

*Подробную информацию по срокам и условиям акции уточняйте по телефону 49-82-57

IN FASHION

КУХНИ И МЕБЕЛЬ



Создаем мебель
с индивидуальностью Клиента



Киров, Ленина, 193
+7 (8332) 42-48-88

MEBELINFASHION.RU



Дизайнер — Татьяна Кунгурцева



ПРАЗДНИК ХОРОШЕГО ВКУСА уютно & удобно

Интерьер без границ

Как должна выглядеть квартира путешественников? В ней всё должно быть изысканно, уютно и эргономично. Каждая комната, как отдельный трип: от античности до хай-тека. Здесь много света, зеркал, хромированных деталей, яркой мебели и предметов декора. Благодаря тонкому вкусу заказчиков, знаниям дизайнера и мастерству отделочной бригады получилась уникальная квартира, где каждая деталь на своём месте.



ДИЗАЙН-ПРОЕКТ В ПОДАРОК!*

Не знаете, с чего начать ремонт?
Запишитесь на бесплатную консультацию.

Покажем высокое качество наших работ и устроим бесплатную индивидуальную экскурсию по действующим объектам.

📍 ул. Труда, 71

🌐 sanpro43.ru

☎ (8332) 77-40-47

📧 sanpro43



смотрите видеобзор
этой квартиры



Александр Печёнкин,
основатель «СанПро43»
Киров—Москва—Сочи

*Подарим дизайн-проект при заказе комплексного ремонта в компании «СанПро43»



Наталья Зобнина,
руководитель
PR-направления
ГК «Дело и Деньги»,
пациент клиники

ИМЕНЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ВЫ ОТДЫХАЕТЕ – ЭЛАЙНЕРЫ РАБОТАЮТ

Подарите себе красивую улыбку
без брекетов и неудобств

Элайнеры – «невидимая» альтернатива привычным брекетам, используются для выравнивания зубов и исправления прикуса. Элайнеры представляют собой одно из лучших достижений современной ортодонтии. Используя возможности компьютерного моделирования и 3D-печати, вы сможете увидеть результат ещё до начала лечения. Виртуальный план разработан специально для ваших зубов, что делает результат более предсказуемым. Удобство и эстетика – неоспоримые преимущества метода.



3 000 Р за единицу*
изготовление элайнера

Ваша улыбка – лучшее украшение
в клинике «Моя Стоматология»



СТОМАТОЛОГИЯ

📍 ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

📍 ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

🌐 my-dent.ru

Регистрационный номер лицензии:
ЛО41-01160-43/00307901 от 24.08.2016 г.



*Акция действует до 1 сентября 2023 г. Подробнее об организаторе акции, правилах её проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения уточняйте по т. (8332) 66-04-10 или на сайте my-dent.ru. ООО «Моя Стоматология», ОГРН 1114345021460

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ПРАВИЛА ЖИЗНИ

Я ПОМОГАЮ людям
СТАТЬ ОБЛАДАТЕЛЯМИ
ПРАКТИЧНЫХ,
ОРИГИНАЛЬНЫХ И
ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫХ ДОМОВ

МНЕ УДАЛОСЬ
СБРОСИТЬ 30 КГ
ЛИШНЕГО ВЕСА

МОЙ САМЫЙ
БОЛЬШОЙ СТРАХ
ОСТАНОВИТЬСЯ
В РАЗВИТИИ

У МЕНЯ ЕСТЬ ЧЕРТА,
КОТОРАЯ НЕ ПОДВОДИТ, —
БЫТЬ ВЕРНЫМ
СВОИМ УБЕЖДЕНИЯМ

Я — ПЕРФЕКЦИОНИСТ,
НО К ОШИБКАМ И НЕУДАЧАМ
ОТНОШУСЬ ОРГАНИЗОВАННО
И СПОКОЙНО

В ЖИЗНИ
НУЖНО БЫТЬ
ДЛЯ КОГО-ТО
ПОЛЕЗНЫМ

АРТЕМ БЕЛОБОРОДОВ,
ЭКСПЕРТ-СТРОИТЕЛЬ
ИНДИВИДУАЛЬНОЙ
ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Стиль Paul Becker:

костюм-тройка — 25 990 ₽
рубашка — 3 990 ₽
галстук (лён) — 1 690 ₽

В ДЕТСТВЕ
я **МНОГО**
СОМНЕВАЛСЯ
И МАЛО МЕЧТАЛ

НЕТ НИЧЕГО
ХУЖЕ,
ЧЕМ ЖАЛОВАТЬСЯ
И НЕ ВЕРИТЬ В СЕБЯ

ДРУЖЕСКИЕ
СВЯЗИ
ПОМОГАЮТ
СТАНОВИТЬСЯ
СИЛЬНЕЕ И
УВЕРЕННЕЕ

НЕЛЬЗЯ
ЗАБЫВАТЬ
РАСШИРЯТЬ
ГРАНИЦЫ СВОИХ
СПОСОБНОСТЕЙ

Paul Becker
салоны мужской одежды
СТИЛЬ И КАЧЕСТВО В КАЖДОЙ ДЕТАЛИ

📍 ЦУМ. 3 этаж
ТЦ «Европейский», 1 этаж
ТРЦ «Макси», 2 этаж

☎ 8-922-661-05-43

Следи за модными
новинками ВКонтакте



ПРИНЦИПЫ, МОТИВАЦИЯ, МЫСЛИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Я НАУЧИЛАСЬ

БЫСТРО ПРИНИМАТЬ РЕШЕНИЯ
И НЕ ВКЛЮЧАТЬ ЗАДНЮЮ

В ОТНОШЕНИЯХ
ГЛАВНОЕ ДЛЯ МЕНЯ —
ИСКРЕННОСТЬ

Я ЗНАЮ, ЧТО ЗАВТРА У МЕНЯ ВСЕ
ПОЛУЧИТСЯ, ПОЭТОМУ СЕГОДНЯ
ПОЗВОЛЯЮ СЕБЕ
ЖИТЬ В УДОВОЛЬСТВИИ

В МОЕМ ГАРДЕРОБЕ
НЕТ МИНИ-ЮБОК

ДЛЯ СЧАСТЬЯ
МНЕ ДОСТАТОЧНО
ЛЮБВИ, ЗДОРОВЬЯ
МОИМ РОДНЫМ, А ВСЁ
ОСТАЛЬНОЕ МОЖНО
КУПИТЬ

ДОВЕРЯЙТЕ
НЕ ВЕСАМ, А ГЛАЗАМ



Я ПОМОГАЮ СНИЖАТЬ ВЕС
БЕЗ ГОЛОДОВОК,
НЕ СЧИТАЯ КАЛОРИИ
И НЕ ВЗВЕШИВАЯ ЕДУ

МОЙ ЛЮБИМЫЙ
РЕЦЕПТ — САЛАТ С
АВОКАДО И КРАСНОЙ
РЫБОЙ. ПОЛЕЗНЫЕ ЖИРЫ
ОЧЕНЬ ВАЖНЫ ДЛЯ
ЖЕНСКОГО ЗДОРОВЬЯ И
КРАСОТЫ

ЕСТЬ МОЖНО ВСЁ, НО В
МЕРУ! ТЕМ БОЛЕЕ ЕСЛИ
ЗНАЕШЬ СЕКРЕТ
ПРАВИЛЬНОЙ ФОРМУЛЫ
РАЗГОНА ОБМЕНА
ВЕЩЕСТВ

Я УЧУСЬ У СВОИХ ДЕТЕЙ
РАДОВАТЬСЯ
МЕЛОЧАМ И В ЛЮБОЙ
СИТУАЦИИ ИСКАТЬ ЧТО-ТО
ХОРОШЕЕ

**МАРИЯ КАЗАКОВА,
ДИЕТОЛОГ,
НУТРИЦИОЛОГ, АВТОР
КУРСА «ХУДЕЙ ЛЕГКО»**

Стиль: бренд женской
одежды FEMINELLI WEAR
авторский костюм в стиле
Кимоно — 11 800 ₽

Комплект украшений UNA:
серьги — 1 470 ₽
чокер — 3 260 ₽

Место проведения съемки:
отель Four Elements Kirov,
Октябрьский пр-кт, 145/1,
т. (8332) 74-47-00,
📍 kirov.4ehotels.com

FEMINELLI

📍 Октябрьский проспект, 117

☎ +7 (922) 980-80-07 📧 feminelli



📍 Киров, ул. Горбачёва, 62,
офис 4, 7 эт.

🌐 unabracelet.com



СЛЕДОВО




— Главное событие июля, которого, безусловно, ждёт всё бизнес-сообщество Кирова — это летняя премия «Человек года-2023. Малый и средний бизнес». Она состоится 20 июля в парк-холле «Мы Же На Ты». Для многих предпринимателей это серьезный шаг и желанная цель. Целый год они усиленно готовятся к своей победе. И весь коллектив журнала «Бизнес Класс» от души желает им удачи!

Екатерина Сулова — главный редактор журнала «Бизнес класс»

Макияж и укладка — Нина Кушова



Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 322, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Сулова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@bk43.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 2Б. Заказ № 2078. Журнал № 7 (174) июль 2023. Дата выхода: 1 июля 2023 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком  публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.



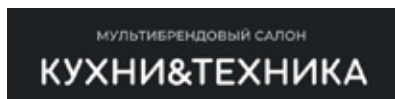
Ульяна Юрлова, руководитель мебельного салона «Кухни&Техника»

Семейные ценности складываются из настоящего

— Созданная с любовью и вниманием к деталям кухонная мебель из массива дерева превращает приготовление еды в настоящий семейный ритуал!

Чтобы дать нашим клиентам лучшие цены, мы работаем напрямую с производителями лучших мировых фабрик кухонь. Наш салон является официальным представителем в России кухонной фабрики GEOS IDEAL (Белоруссия). У фабрики своя делянка, заготовительная и производственная линия по производству фасадов из массива и шпона по индивидуальным размерам. Все модели кухонь из натурального дерева трендовые, стильные, модные и отражают все тенденции мировой моды в мебели!

«Кухни&Техника» — кухни премиального уровня с полной комплектацией бытовой техникой, сантехникой и установкой под ключ. Цена на бытовую технику у нас 100% выгоднее, чем в любом интернет-магазине, потому что мы за 15 лет работы мы наладили и сохранили прочные и надёжные отношения с лучшими поставщиками. Ждём к нам за настоящим и вечным, кухнями из массива и лучшей техникой для вашей семьи!



📍 ул. Пролетарская, 14
☎ 8 (912) 734-38-30
32-94-90
🌐 Gl.by
📧 kuhni_tehnika43



Яндекс Музыка



Подкасты ВК

PODCAST БК. БИЗНЕС ГОВОРИТ
НОВЫЙ ПРОЕКТ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»

НАВЕДИТЕ КАМЕРУ НА QR-КОДЫ
И СЛУШАЙТЕ АУДИОПОДКАСТЫ 🎧



ЧЕМ МОЖЕТ ПОМОЧЬ КАДАСТРОВЫЙ ИНЖЕНЕР?

Наталья Ашихмина,
ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ ЗЕМЕЛЬНО-ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ,
ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «АКТИОН»



КАК СОБЛЮСТИ ДРЕСС-КОД И ПРАВИЛА ЭТИКЕТА НА «ЧЕЛОВЕКЕ ГОДА»?

Татьяна Мишкина,
БИЗНЕС-ВУМЕН, СТИЛИСТ,
ЧЛЕН АССОЦИАЦИИ СПЕЦИАЛИСТОВ
ПО ЭТИКЕТУ



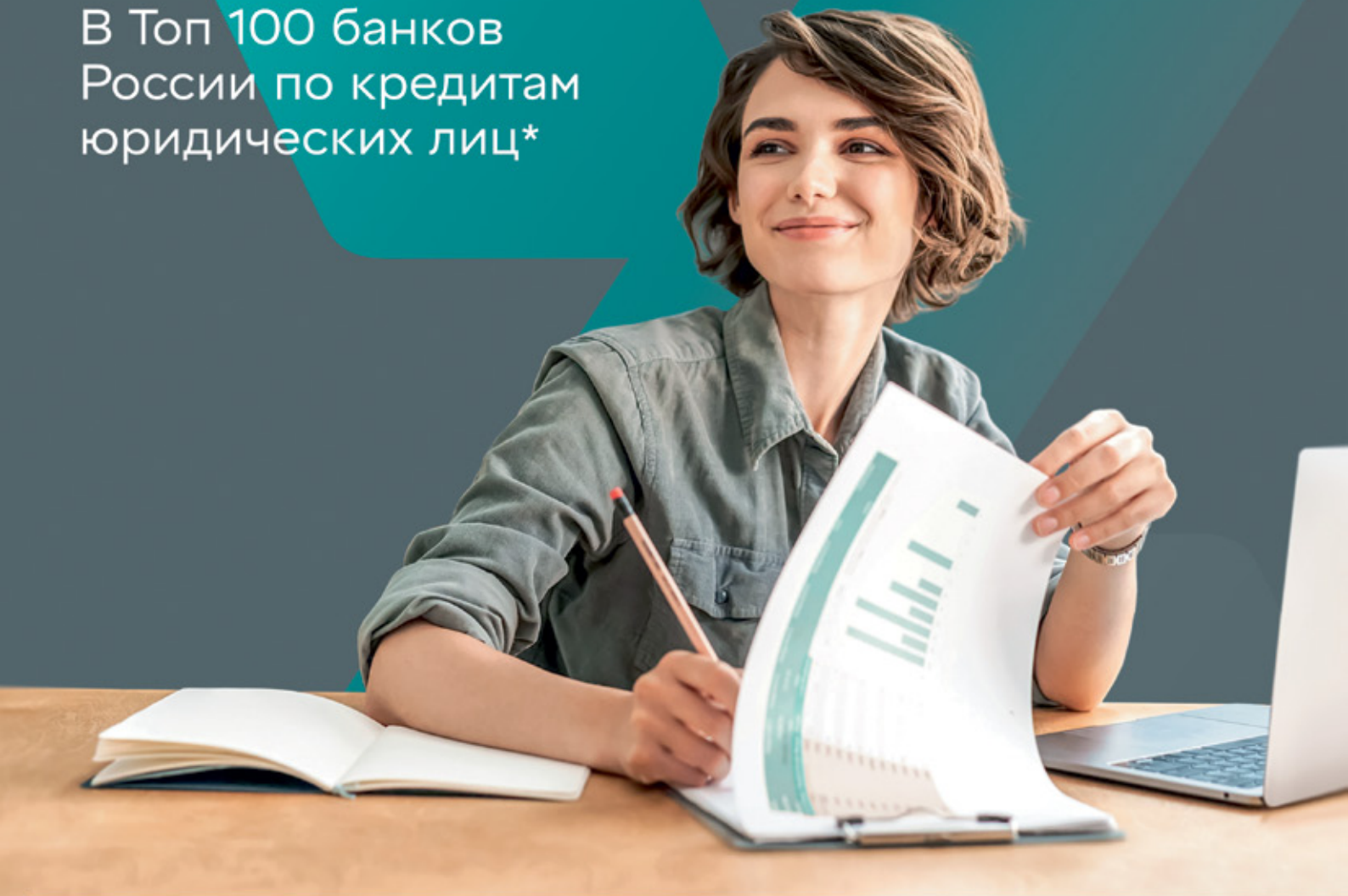
БИЗНЕС В РАЗРЕЗЕ: КАК ЗАРАБОТАТЬ НА СБОРЕ ГРИБОВ И ЯГОД?

Анастасия и Максим
Елизаровы,
ОСНОВАТЕЛИ БРЕНДА
«Грибы Да! Ягоды!»



КРЕДИТ ДЛЯ БИЗНЕСА от банка Хлынов

В Топ 100 банков
России по кредитам
юридических лиц*



Оставьте заявку на кредит онлайн

*РЕЙТИНГ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ПРИСВОЕН RAEX «ЭКСПЕРТ РА» ПО РОССИЙСКОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ШКАЛЕ 22.12.2020 И ЯВЛЯЕТСЯ СТАБИЛЬНЫМ (ИСТОЧНИК: RAEXPERT.RU/DATABASE/COMPANIES/HLYNOV), РЕЙТИНГ ПО РЕНТАБЕЛЬНОСТИ И ПО ВЕЛИЧИНЕ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ПРИСВОЕН ПО ДАННЫМ ИНТЕРНЕТ-ПОРТАЛА BANKI.RU 01.02.2022 (ИСТОЧНИК: BANKI.RU/BANKS/RATINGS/?BANK_ID=192862). ПРЕДЛОЖЕНИЕ НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ОФЕРТОЙ. ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ УСЛОВИЯХ КРЕДИТОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ – В ОФИСАХ БАНКА, ПО ТЕЛЕФОНУ 8 (800) 250-2-777 И НА САЙТЕ БАНК-ХЛЫНОВ.РФ. УСЛОВИЯ ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫ НА ДАТУ 01.07.2023 Г. КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК «ХЛЫНОВ» (АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО), ЛИЦЕНЗИЯ ЦБ РФ № 254.



ИП Гребенцова К.А. ОГРНИП 3204350000033820

ТОПАЗ

В САМЫЕ СЧАСТЛИВЫЕ МОМЕНТЫ ЖИЗНИ МЫ РЯДОМ С ВАМИ!

- ТРЦ «МАКСИ», ул. Луганская, д. 53/2, 1 этаж
- ТРЦ «ЖАМ МОЛЛ» ул. Горького, д. 5а, 1 этаж
- ТЦ «РОСИНКА», ул. Воровского, д. 71, 1 этаж
- ТЦ «ГЛОБУС», ул. Воровского, д. 135, 2 этаж
- ТЦ «ЯБЛОЧКО», ул. К. Маркса, д. 40
- ТЦ «МИКС», ул. Ленина, д. 169, 1 этаж
- ТЦ «ЛЕТО», Привокзальная пл., 1


- ТЦ «ЛЕПСЕ», пр-т Октябрьский, д. 24
- ТЦ «КОНТИНЕНТ», ул. Лепсе, д. 67
- г. КИРОВ, ул. Комсомольская, д. 21


ДИСКОНТ-ЦЕНТРЫ:


- ТРЦ «МАКСИМУМ», ул. Пролетарская, д. 15, 1 этаж
- ТЦ «ВРЕМЯ ПРОСТОРА», ул. Щорса, д. 95



ЕЩЁ БОЛЬШЕ
УКРАШЕНИЙ ТУТ

 topaz-online.ru

 topaz43kirov

 8(800) 250 0049

ВЗЯТЬ СВОЮ ВЫСОТУ И СТРЕМИТЬСЯ ВЫШЕ

□ О СВОЕЙ ЖИЗНЕННОЙ ПОЗИЦИИ И СВОЁМ ДЕЛЕ — ТАТЬЯНА ПОЛЯНИНА, СОБСТВЕННИК САЛОНА КРАСОТЫ BROW MIR

ЛИДЕРСКАЯ ПОЗИЦИЯ ВСЕГДА БЫЛА МОЕЙ. Я от- личалась от других активностью и целеустремленностью. Мне важно быть в центре событий и приносить пользу.

ВСЕГДА ЧУВСТВОВА- ЛА, ЧТО МОЯ ЖИЗНЬ бу- дет яркой. Знала, что стану вра- чом и буду помогать людям.

МОЯ ВЕРА В СВОЙ УСПЕХ НЕСОКРУШИМА. Она даёт силы карабкаться даже по самым крутым скалам — вверх, к цели!

БЛАГО ЛЮДЕЙ ставлю выше собственного. Поэтому выкладываюсь для клиента на 200%. И того же требую от своих сотрудников.

ДОБРО ВСЕГДА ПО- БЕЖДАЕТ, ПОТОМУ ЧТО МИРОМ ПРАВЯТ ЛЮДИ, которые обладают большим сердцем. Они открыты и от- зывчивы и всегда идут к своей цели. Только у таких получае- тся подняться наверх и удержать- ся там.

МЕНЯ И ГРАБИЛИ, И ТОПИЛО, и переезд в Киров добавил сложностей и бессон- ных ночей, и с коллективом всё складывалось далеко не просто. Но когда я прихожу в свой са- лон сегодня, то понимаю: всё это было не зря! У меня получи- лось! Без этих трудностей я не стала бы той, кто есть сейчас.

Я ВИЖУ, КАК ЛЮДИ, КО- ТОРЫЕ ПРИХОДЯТ К НАМ В BROW MIR, расслабляются и отдыхают у нас во время процеду- ры. Их суета и проблемы остаются за порогом. Всё дело в атмосфере! Я наблюдаю, как гости салона вос- хищаются нашей обстановкой, им нравятся дизайн и сервис. Это нечто большее, чем просто качественная услуга. Нечто неуловимое, тонкое, — та грань, которая отделяет просто хороший салон красоты от такого, который запоминают, куда люди возвращаются с радостью. И именно такой салон становится любимым.

Я СЧАСТЛИВА, КОГДА ВИЖУ, как мои усилия, мой опыт и знания, весь проделанный мною путь — помогают людям.

МАСТЕР ПО ОФОРМЛЕ- НИЮ БРОВЕЙ — это всего лишь мастер. Таких сотни и тысячи. Я же врач с высшим медицинским образованием.

ПО СОСТОЯНИЮ БРО- ВЕЙ МОГУ ОПРЕДЕЛИТЬ СОСТОЯНИЕ ВАШЕГО ОРГА- НИЗМА. Всё, чему меня в меда- кадемии учили 8 лет, я применяю в работе. Оцениваю весь организм в целом, могу сказать, почему бро- ви не растут и что делать, чтобы они росли

СЕЙЧАС ЗАНИМАЮСЬ РАЗВИТИЕМ СВОЕГО ЛИЧ- НОГО БРЕНДА, потому что это инструмент для роста бизнеса. Люди идут на людей. Охотнее до- веряют тем, у кого личный бренд сильнее.

БРЕНДОМ, НАПРИ- МЕР, СЧИТАЮ ИРИНУ ХАКАМАДУ. Её позиция, ха- рактер, харизма и целеустрем- ленность восхищают. Нравятся её слова: «Смелые — это не те, кто не испытывает страха, а те, кто побеждает его».

ВАЖНО РАССКАЗЫВАТЬ ЛЮДЯМ, чем можешь быть им полезным, какую их потребность готов решить.

БОЛЬШЕ ВСЕГО НА СВЕТЕ Я ХОЧУ, чтобы все были здоровы. Чтобы российский бизнес процветал, наша страна вставала на ноги и шла вперед.

ЦЕЛЬ, К КОТОРОЙ ИДУ СЕЙЧАС — масштаби- рование своего бизнес-проект- та и переход в наставничество в сфере бьюти-комьюнити. Как раз учусь стратегическому управлению салоном красоты.

МОГУ СКАЗАТЬ О СЕБЕ ПРЯМО — Я ДОСТИ- ГАТОР. Вижу цель, не вижу преград. Иду вперед. Через страх, боль и сложности. Главный признак успешного че- ловека — вовсе не слово, а дело.

УЧАСТВУЮ В ПРЕ- МИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА», потому что хочу, чтобы люди вдохновились моим приме- ром — всего за 1 год в новом го- роде можно достигнуть высоких результатов.

И кайфануть от процесса! ■





📍 г. Киров, ул. Свободы, 84



8-919-512-22-84

ЧТОБЫ ПОСТРОИТЬ КРЕПКИЙ СЕМЕЙНЫЙ СОЮЗ, НУЖНЫ ТЁПЛЫЕ И НАДЁЖНЫЕ СТЕНЫ

□ О БИЗНЕСЕ И СЕМЬЕ — ГАЛИНА ХОХРИНА, СОБСТВЕННИК СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ «ВЯТКА МИКС»

Идти в баню — любимое занятие в моей семье! Каждую субботу мы собираемся в саду у родителей мужа, где стоит отличная банька, и паримся! Берёзовые веники и ароматный пар снимают всю усталость за неделю.

Самое главное, что я усвоила из детства, — не нужно бояться брать ответственность на себя. Девиз «делай хорошо или не делай совсем» — по жизни со мной.

Я умная и достойна большего — так всегда говорили мне родители. Папа меня очень любил и баловал. Я выросла у него в гараже. Мы всё время что-то мастерили и строили вместе. Мама держала меня в строгости. Сейчас они оба на небесах, но помогают мне оттуда — я это чувствую.

Я росла упрямой девочкой, даже мама со мной не спорила, потому что знала — бесполезно. Всё равно сделаю так, как хочу. На всё у меня была своя точка зрения.

Меня воспитали в труде, другой жизни я не знала. Маму видела всегда в работе: ночами с папками, счетами, отчётами. Она заведовала магазинами в Нижнеинкино. На семью, конечно, оставалось мало времени. Как и у меня сейчас — вот она, наследственность! Мама была примером для подражания — на неё равнялись окружающие. У нас дома осталось много вырезок из со-

**ВСЕГДА ДУМАЛА,
ЧТО СТАНУ
РУКОВОДИТЕЛЕМ.
НЕ ЗНАЛА ТОЛЬКО,
ЧЕМ И КЕМ БУДУ
РУКОВОДИТЬ**

**Я ТОГДА ПОНЯЛА
ТОЛЬКО ОДНО — ЧТО
ТАК ЖИТЬ НЕ БУДУ
НИКОГДА**

**БЫЛО СТРАШНО,
Я МОЛОДАЯ, ОПЫТА
МАЛО, ПОДДЕРЖКИ
НИКАКОЙ, РАЗВОД
С ПЕРВЫМ МУЖЕМ —
И Я СТРОЮ БИЗНЕС**

ветских газет с её фото. Недавно нашла у неё красную депутатскую карточку с правом решающего голоса. Она всегда достигала своих целей, преодолевала любые трудности и была уверена в себе — по-женски.

Девяностые не заметила — родители сберегли. В этот период я училась. С финансами туго, мама уже на пенсии, папа, строитель, подрабатывал шашками. Выживали, как могли. Я тогда поняла

только одно — что так жить не буду никогда.

Всегда думала, что стану руководителем.

Не знала только, чем и кем буду руководить.

Но в жизни складывалось всё так, что бизнес приходил ко мне сам. Сразу после окончания вуза решила работать на себя. Сначала открыла летнее кафе, причём будучи беременной! Сама прошла через все инстанции и согласования с администрацией. Сезон проработала и поняла, что не моё. После рождения сына наступил сложный финансовый период, поэтому пришлось искать новые источники дохода. Пришлось разбираться в логистике и грузоперевозках по РФ. Разобралась. 7 лет вела этот бизнес, но уже лет через 5 поняла, что выгораю — пропал запал.

Тогда в мою жизнь пришло строительство. Было страшно, я молодая, опыта мало, поддержки никакой, развод с

первым мужем — и я строю бизнес в сфере ма-





Галина Хохрина — с супругом Константином и сыном Владом



лоэтажного строительства. Но мне повезло: попались опытные наставники.

Я бы никогда не вязалась в стройку, если бы не случай!

Решение приняла вопреки мнению близких. Я же упрямая.

Моё главное стремление —

быть лучшей версией себя. Возможно, поэтому в моей жизни много перемен.

Стройка — это моя жизнь,

моё детище, моё счастье. Я живу ею и наслаждаюсь. Иногда устаю, конечно.

Чтобы построить по-настоящему крепкий семейный союз, нужны надёжные и тёплые стены. Поэтому, когда изучила технологию «Термоспан», сразу влюбилась в неё и поехала обучаться на завод.

Когда люди спрашивают, из чего мы строим, я объясняю, что это капитальный тёплый дом для постоянного проживания, который будет радовать долгие годы.

Бизнес принёс мне самореализацию. Я люблю заниматься разными делами, иногда даже кайфую от многозадачности (но недолго!).

Не люблю громкое слово

«успех», потому что в жизни всё меняется. Сегодня у тебя нет ничего, потом кружится голова от успеха, а успеху это не нравится, и он уходит. Ко всему стараюсь относиться ровно. После дождя всегда приходит солнце.

Женщине легко быть предпринимателем, когда она уверена, что дома её поддержат в любой ситуации. Мой супруг — опора по жизни. Он даёт мне ощущение стабильности, я знаю, что, несмотря ни на что, он будет рядом, сделает всё возможное и невозможное. Он очень помогает в бизнесе, его вклад в нашу компанию бесценен. На его плечах — сложные задачи.

Я благодарна первому клиенту, что 12 лет назад он не боялся строить со мной свой дом. Конечно, вышло с погрешностями. Но потом клиенты пошли ко мне по рекомендации. Я практически не давала рекламу.

Сейчас мы строим уже по-другому. Опыт и ответственность мастеров выросли в разы. И я горжусь своими ребятами. Уже не ставим коробки, а возводим дома под ключ.

Моя полезная привычка, которая положительно влияет на бизнес, — не возвращаться к одному вопросу несколько раз, а решать его сразу.

В Кирове много строительных компаний, но мы среди них занимаем особое место, потому что строим по уникальной энергосберегающей технологии, которая помогает людям

сберечь тепло, средства и время. Один раз построил и забыл!

Часто наши заказчики, которые уже давно проживают в домах, делятся своими впечатлениями. Говорят, что дома действительно тёплые и энергосберегающие, но сейчас они отказались бы от вторых и мансардных этажей и задумались бы о плоских крышах.

Для души люблю рисовать красками. Или просто что-то красить — стены, например. Муж говорит, что если дать мне в руки кисточку, то меня

можно потерять.

Мир спасёт... разум!

Я люблю свою страну, потому что здесь родилась. Значит, лучшего места для меня нет.

Через 40 лет я буду весело путешествовать с внуками по миру.

Сильные люди всегда бросают себе вызов. Я по-

борола свой страх глубины и прыгнула в открытое море (правда, в спасательном жилете). А самый сильный для меня человек — это мой муж. Он не бросает себе вызовов, но делает мой мир лучше, чище, оберегает меня и дарит маленькие женские радости.

Самые сильные чувства, которые двигают людьми, и мной в том числе — это голод и страх. Когда голоден, не можешь думать, когда не можешь думать — ты слаб. Если ты слаб — тебе страшно, когда тебе страшно — не видишь свою дорогу и теряешь ориентиры.

Конкуренцию в своей сфере воспринимаю как данность. Это нормально. У людей должно быть право выбора. Каждый выбирает то, что ему ближе.

Когда мне бывает плохо, говорю себе «всё пройдёт». Когда мне хорошо, я готова подарить всё, что у меня есть (в разумных пределах).

Самая спонтанная моя покупка — это автомобиль. Хотела давно, а купила мо-

ментально, даже опомниться не успела.

При строительстве дома очень важна энергия. Как говорит мой супруг: «Нельзя ругаться в доме — он вернёт негатив обратно в твоё сердце». Мы стараемся предложить лучший вариант для клиента на любом этапе сотрудничества. Живите в мире, господа! ■

САМЫЙ СИЛЬНЫЙ ДЛЯ МЕНЯ ЧЕЛОВЕК — ЭТО МОЙ МУЖ. ОН ДЕЛАЕТ МОЙ МИР ЛУЧШЕ, ЧИЩЕ, ОБЕРЕГАЕТ МЕНЯ И ДАРИТ МАЛЕНЬКИЕ ЖЕНСКИЕ РАДОСТИ

НЕ ВОЗВРАЩАЮСЬ К ОДНОМУ ВОПРОСУ НЕСКОЛЬКО РАЗ. РЕШАЮ ЕГО СРАЗУ

НЕЛЬЗЯ РУГАТЬСЯ В ДОМЕ — ОН ВЕРНЁТ НЕГАТИВ ОБРАТНО В ТВОЁ СЕРДЦЕ

ЛЕЖАТЬ НА ДИВАНЕ МОЖЕТ КАЖДЫЙ, НО ЧТО В ЭТОМ ИНТЕРЕСНОГО?

□ О СВОИХ ПРАВИЛАХ В ЖИЗНИ И БИЗНЕСЕ — АЛЕКСАНДР ЩЕГЛОВ,
СОБСТВЕННИК КОМПАНИИ KIMONO43

Желание достичь цели — вот то, что помогает идти вперёд. Я всегда хотел иметь своё дело, а желания же должны сбываться! При этом не по мановению волшебной палочки. В нашей жизни всё зависит от нас. Как и в спорте. Нет такого, что ты родился и у тебя сразу всё получается. **УСПЕХ — ЭТО 99% ЖЕЛАНИЯ И ТРУДОЛЮБИЯ И ЛИШЬ 1% ТАЛАНТА И СПОСОБНОСТЕЙ.**

Мне нравится делать то, у чего есть видимый результат. Поэтому я занимаюсь производством. Это не просто монотонный труд, плодов которого даже не замечаешь. **СВОЁ ПРОИЗВОДСТВО — ЭТО ВОЗМОЖНОСТЬ ПОСТОЯННОГО РАЗВИТИЯ.** И это такой кайф — видеть, как растёт твоё дело, твоя команда. Вдвойне приятно, что это дело приносит ещё и прибыль.

НИКОГДА НЕ ЗАДУМЫВАЛСЯ О ТОМ, ЧТОБЫ ОСТАНОВИТЬСЯ. У нашей компании огромный потенциал — есть множество сфер, куда мы можем зайти. Есть много видов спорта, экипировка к которым ещё не представлена в нашей линейке. Кроме того, никто нас не заставляет заикливаться на спортивной экипировке. Мы можем производить и другие изделия, открывать другие направления. Сейчас мы открываем новый цех, в ближайшее время будем завозить оборудование, набираем персонал. У нас уже две производственные точки. И это точно ещё не предел.

Что поддерживает интерес? Возможность постоянно развиваться. Современные реалии не дают расслабиться. И ещё есть силы для роста. Я сотрудникам и друзьям всё время говорю: **ДАВАЙТЕ, ДЕЙСТВУЙТЕ, ЧЕГО ВЫ КИСНЕТЕ.** Лежать на диване может каждый, но что в этом интересного? Ничего!

Моя **КЛЮЧЕВАЯ ЦЕННОСТЬ В БИЗНЕСЕ — ЛЮДИ**, которые помогают компании расти, та команда, которая приносит прибыль и помогает идти вперёд и развиваться. Очень ценю коллектив, который у нас собрался. Благодаря ему мы добиваемся значительных успехов.

В людях ценю искренность. Не прошу предательства. И сам никогда не буду обманывать людей — сотрудников, партнёров, клиентов. **ЕСЛИ Я ВЗЯЛ НА СЕБЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ДОЛЖЕН ИХ ВЫПОЛНИТЬ.** Доверие — это самое главное.

Пандемия стала неким переломным моментом для компании. Тогда **БЫЛО ЛИШЬ ДВА ПУТИ — ЛИБО ЗАКРЫВАТЬСЯ, ЛИБО ИСКАТЬ ВЫХОД.** Тогда я смотрел на сотрудников, на тех, за кого несу ответственность, и понимал — пути назад нет. Поэтому находил варианты, заказы, и работали дальше. Тогда мы не потеряли ни одного клиента.

ПЕРВОЕ И ГЛАВНОЕ ПРАВИЛО — НЕ ПАНИКОВАТЬ. Если что-то не получается, нужно выдо-

хнуть, взять паузу, сосредоточиться и трезво посмотреть на ситуацию. И только потом делать выводы, тонем мы или идём на подъём. В 99 случаях из 100 — выход най-ти удаётся. Ну а если тонем, значит, что-то где-то не так сделали. Тогда нужно просто попробовать по-другому. Тут же как в спорте — кто не падал, тот не поднимался! **ПРОИГРЫВАЯ ГДЕ-ТО, МОЖНО ВЫИГРАТЬ В ДРУГОМ.**

Когда что-то не получается, я себе задаю два вопроса. Первый: зачем я тогда всё начал, если сейчас брошу? В любом деле: в жизни, спорте, работе. **СМЫСЛ НАЧИНАТЬ, ЕСЛИ ПОТОМ ИЗ-ЗА КАКОЙ-ТО НЕУДАЧИ ОТСТУПАТЬ.**

Второй: а что бы я сделал, чтобы сейчас всё изменить? Всего 2 вопроса, которые дают реальный результат.

Радуют отзывы, которые нам приходят от родителей и тренеров. И главный их посыл — экипировка, которую мы делаем, защищает на тренировках и соревнованиях. Таким образом, **МЫ СНИЖАЕМ КОЛИЧЕСТВО ТРАВМ СРЕДИ СПОРТСМЕНОВ.** Наверное, в этом наше предназначение — качественная экипировка, которая помогает детям и взрослым снизить травматизм.

Три моих главных **ПОБЕДЫ В ЖИЗНИ СВЯЗАНЫ СО СПОРТОМ, СЕМЬЁЙ И БИЗНЕСОМ.** В 2003 году я взял первое место на Первенстве России по карате. Тогда об этом написали в газетах и показали на местном ТВ. Это был переход на новый уровень. С того момента я должен был показывать совсем другое карате.

Вторая победа — появление ребёнка. Голова начинает работать уже совсем по-другому, когда в суете разных событий у тебя появляется ответственность за маленького человека.

Ну и третье достижение — уход из найма в своё дело. Вот, пожалуй, основные события, которые сформировали меня сегодняшнего.

ЛЮБЛЮ РЫБАЛКУ И ОХОТУ. Когда есть возможность, либо один, либо с друзьями, стараюсь провести время с пользой для себя, отвлечься от всего — от людей, от проблем, от бешеного ритма. Просто уезжаю отдохнуть, зарядить внутренние батарейки. Чтобы восстановить ресурс, достаточно всего нескольких дней. И снова можно ставить цели и идти к ним. ▀



📍 ул. Производственная, 38

☎ 89229134343 (опт),
89229130011 (розница)

🌐 kimono43.ru 📧 kimono43





ЗАДАЧА РУКОВОДИТЕЛЯ — НАУЧИТЬ ЛЮДЕЙ ЛЮБИТЬ СВОЮ РАБОТУ

□ **ОЛЬГА ГОРДИЕНКО, ДИРЕКТОР КИРОВСКОГО ФИЛИАЛА АО «АВВА РУС», О ТОМ, КАКИЕ ЗАДАЧИ СТОЯТ ПЕРЕД ПРЕДПРИЯТИЕМ, ЧЕМ ЗНАЧИМА РАБОТА НА ФАРМПРОИЗВОДСТВЕ, КАКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ОТКРЫВАЮТСЯ МОЛОДЫМ СПЕЦИАЛИСТАМ, — В ИНТЕРВЬЮ ЖУРНАЛУ «БИЗНЕС КЛАСС»**

ГЛАВНАЯ ЗАДАЧА — РАЗРАБАТЫВАТЬ И ПРОИЗВОДИТЬ ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ

— Фармацевтическая отрасль — специфическая, особенно сфера разработки и производства лекарственных препаратов. Обычно в неё попадают целенаправленно и осознанно. Каким был ваш путь?

— Я — экономист по образованию, мои знания и квалификация дают мне возможность активно развивать любую отрасль во всех направлениях. Для грамотного построения бизнеса, достижения определённых целей во главе компании должен быть прежде всего менеджер.

Работая долгое время в металлургическом бизнесе, никогда не думала, что однажды возглавлю завод по производству медицинских препаратов. Но в итоге то, чем я занимаюсь последние 11 лет, связав свою жизнь с фармацевтикой, мне очень ценно и важно, так как фармотрасль — это важнейший стратегический ресурс развития страны. Чувствую

свою значимость, высокую потребность в ассортименте и качестве продукции, выпускаемой для людей. Мы востребованы сейчас как никогда ранее. Фармотрасль является ключевым звеном сохранения жизни и здоровья человека.

— Расскажите, что на сегодня представляет собой фармкомпания «АВВА РУС». Какова позиция предприятия в фармотрасли региона, страны?

— В портфеле компании зарегистрировано порядка 120 лекарственных препаратов. Наша продукция представлена не только в России, но и на территории более 60 стран мира. Если говорить о нашей позиции, в Кирове несколько фармацевтических предприятий. Но мы не конкурируем друг с другом, потому что производим разные лекарственные препараты и находимся в разных сегментах. Это позволяет нам взаимодействовать, советоваться, узнавать какие-то новые тенденции, обсуждать вопросы развития отрасли. Если говорить про Россию, рейтинг, конечно, имеет место,

но моя позиция — это не ступенька в рейтинге, мы узнаваемы и широко востребованы. Я сужу о нашей значимости по количеству продуктов, которые мы производим, и об их необходимости на рынке.

— *Есть ли дефициты препаратов в связи с уходом зарубежных компаний, какие это дефициты?*

— Сложно сейчас что-то комментировать по этому вопросу, ситуация меняется постоянно. Самое главное — иметь возможность обеспечить население необходимыми продуктами. В нашем портфеле большой ассортимент препаратов. В лицензии — обширное разнообразие видов лекарственных средств. Поэтому мы способны без остановок производить достаточное количество продукции, обеспечивая спрос.

Да, фармрынок перераспределился. Но потребность потребителя осталась та же. Поэтому наша главная задача — не останавливаться, продолжать разрабатывать лекарственные препараты. Ежегодно наша компания выводит на рынок по-



ту с душой, борются за качество, и в принципе равнодушны. Они любят свою работу не на словах, а на деле. Как они могут сделать продукт хуже? Это невозможно.

На нашем предприятии осуществляется строгий контроль качества каждой произведённой серии. Это качество определяют нормативные документы. При отклонении от норм зарегистрировать и произвести препарат нереально.

КАЧЕСТВО ДЕЛАЮТ ЛЮДИ

— *Потребность в новых препаратах — это и рост производства. Наверняка появляется необходимость и в новых кадрах? Мне кажется, на подобное предприятие нужны штучные специалисты, способные работать на производстве, функционирующем по стандартам GMP. Сложно найти специалистов такого уровня?*

— Соответствовать требованиям международных стандартов непросто. Качество делают люди. И оно не бывает случайным. Это система, которую выстраивает персонал.



рядка 10 новых продуктов, в том числе жизненно необходимых препаратов, без которых некоторым категориям населения просто не обойтись.

За прошлый год мы перестроили схемы закупки на страны Дальнего Востока и Азии, заместив европейских поставщиков сырья. Было непросто, но трудные периоды пережили все предыдущие поколения. И справились.

— *Насколько наши отечественные препараты могут по качеству конкурировать с импортными аналогами?*

— Джenericовый портфель — это продукты, которые полностью соответствуют аналогам, в том числе зарубежным. Это препараты, которые доказали свою эффективность, здесь мы полностью сохраняем состав продукта. Хорошо ли производят из аналогичного по качеству сырья и аналогичной технологии препараты на территории России, и в частности Кирова? Мне кажется, чем глубже расположено место производства, тем качественнее продукт. Потому что здесь люди более трудолюбивы! Они делают свою рабо-



Конечно, трудно подобрать команду. Потому, что производство — это не один человек. Жизненный цикл лекарственного препарата состоит из множества этапов. И на каждом этапе должны быть идеальные люди, иначе качество будет потеряно.

У нас выстроена система наставничества, мы готовы брать выпускников вузов и колледжей, обучать их всему. Разница между образованием и практикой — велика. Сложно понять стандарты, основываясь только на теоретических знаниях. Наши опытные специалисты помогают новичкам окунуться в производственный процесс, передают свои секреты мастерства.

К сожалению, производство сегодня — не самое популярное место работы у молодёжи. Но именно здесь проще построить карьеру, быть полезным, востребованным, успешным. Кировские образовательные учреждения дают нам прекрасных специалистов. Мне очень хочется, чтобы они оставались в профессии, приходили на завод. Не нужно бояться этого слова — «завод». Ведь это огромная возможность себя реализовать. А ещё значимость того, что мы делаем каждый день. И эта значимость должна подкупать. Только представьте: лекарственный препарат, который выйдет из ваших рук, навеки может быть полезен для населения. Разве не стоит задуматься о том, чтобы идти на завод, где происходит это чудо? Для меня наш продукт не поточный. Хотя, конечно, мы фурами отправляем лекарственные препараты. Я говорю о штучном товаре в том ключе, что каждый лекарственный препарат предназначен для какого-то конкретного человека. Произведённый руками молодого специалиста продукт может сделать хотя бы одного человека здоровым. Это дорогого стоит! Я именно так думаю о своём производстве. И эту идею передаю коллегам. А иначе не получится.

НАУЧИТЬ ЛЮДЕЙ ЛЮБИТЬ СВОЮ РАБОТУ — ЭТО ЗАДАЧА РУКОВОДИТЕЛЯ

— *Возникает ощущение, что вы лично знаете чуть ли ни каждого своего сотрудника?*

— Знаю, наверное, почти каждого. По-другому нельзя. Я благодарна сотрудникам за то, что они делают. И должна быть уверена, что могу на них рассчитывать во всем. А как, если я не знаю человека? Кроме того, работу нужно давать ту и тому, кто с ней справится лучше всех. Если не знать людей, как можно так распределить труд? У меня очень гибкий подход к персоналу.

— *Какой вы руководитель?*

— Я — строгий руководитель. Очень требовательна, и требовательна, в первую очередь, к себе. При опросе на предприятии: спрашивали сотрудников, какой ваш директор. Люди написали — справедливый. И эта справедливость важна каждому. Потому что, когда человек понимает, какие он нарушил правила, за что его наказали, тогда и исправить хочется, и нет неприятного осадка. Ну ошибся, с кем не бывает! Всё можно в жизни исправить, и на производстве тоже.



АЛЕКСЕЙ СТОЙЛОВ, НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА КОМПАНИИ «АВВА РУС»

— На предприятие я пришел в 2006 году на должность начальника вводимой в эксплуатацию микробиологической лаборатории. За время работы нам с коллегами удалось создать из коллектива отдела сплочённую команду, модернизировать систему обучения персонала таким образом, что из сотрудника с базовым образованием мы можем подготовить высококлассного специалиста любого интересующего нас профиля, улучшить систему управления качеством, благодаря чему отдел успешно проходит многочисленные проверки российских и зарубежных надзорных органов, освоить методики контроля большого количества новых препаратов, принять участие в ряде международных проектов. Я рад, что работаю здесь, потому что фармацевтика — это одна из динамично развивающихся отраслей промышленности, поэтому работая в ней, можно постоянно получать новые знания и использовать их в работе. Во-вторых, лекарствами пользуются все, поэтому работа на фармпроизводстве гарантирует стабильность. Ну и в-третьих, наша продукция помогает восстанавливать, поддерживать и улучшать здоровье людей.



ЕКАТЕРИНА БАШМАКОВА, НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА РЕГИСТРАЦИИ И ВВОДА В ОБРАЩЕНИЕ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ КОМПАНИИ «АВВА РУС»

— На предприятие я пришла после института в 2016 году в должности обычного рядового специалиста, но уже через 4 года, в 2020 году, я возглавила отдел регистрации и ввода в обращение лекарственных средств. Под моим руководством мы зарегистрировали более 25 лекарственных препаратов. При этом процесс регистрации происходит не только в Российской Федерации, а также в странах СНГ, ближнего и дальнего зарубежья. А также я хотела бы дополнить, что «Авва Рус» — моё первое и единственное место работы. С компанией я уже на протяжении семи лет. И, наверное, не побоюсь сказать, что она может стать единственным моим карьерным местом.



Полное интервью
Ольги Гордиенко
по QR-коду

РАБОТАТЬ — ЗНАЧИТ ВКЛАДЫВАТЬ В СЕБЯ

— *Что даёт опыт работы на таком предприятии, как ваше?*

— Ценность. Работать на предприятии и получать опыт — это значит, в первую очередь, вкладывать в себя, своё будущее. Быть востребованным, стабильным. Это помимо прочих условий, которые мы даём.

— *Какие это условия?*

— Достойный уровень заработной платы — от 30 до 150 тысяч рублей. Кроме стандартного соцпакета — белая зарплата, больничные, отпуска, у нас есть множество мотивирующих программ. Я даю ученические отпуска, даже если люди учатся не по профилю. Мы оплачиваем обучение детей сотрудников: если они хорошо учатся, я плачу за это хорошее вознаграждение. Компания компенсирует детский отдых, предоставляет бесплатное горячее питание, обеспечиваем жильём на период работы иногородних сотрудников.

— *А если говорить про карьерный рост: можно расти на предприятии?*

— Сегодня практика такая, что людей меньше, чем работы. Поэтому вырасти не сможет только ленивый человек, тот, кто этого не хочет. У нас все ключевые руководители в возрасте 30-35 лет. Поэтому на моём предприятии можно и нужно расти!

— *Фармацевтика может стать династийным делом? Хотели бы, чтобы ваши дети пошли по вашим стопам?*

— Хотела бы, но дети, наверное, не очень в этом заинтересованы. Хотя старшая дочь поступила в медицинский



институт, пошла по пути «белого халата» и, возможно, станет хорошим кардиохирургом. У меня ещё пятеро маленьких детей. Может быть, кто-то из них захочет продолжить моё дело в будущем.

— *А если дети выберут что-то кардинально противоположное?*

— Я приму любой их выбор. Хочу, чтобы они стали хорошими людьми. Если они просто будут хорошими людьми, не подведут моё имя, будут заниматься любимым делом, как делаю это я, я буду счастлива. ▣



📍 ул. Луганская, 53а

☎ +7 (833) 225-12-27

✉ info@kirov.avva-rus.ru

🌐 avva-rus.ru

ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИЙ В СФЕРЕ
ЗДРАВООХРАНЕНИЯ
(КОММЕРЧЕСКИЕ
КОМПАНИИ)»

Алексей Замыров

Главный врач
клиники «Созвездие офтальмика»

«СОЗВЕЗДИЕ» — ИЗВЕСТНЫЙ БРЕНД, СИМВОЛ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА И ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

— Медицинский бизнес — это не просто бизнес, мы работаем в поле повышенной ответственности, где интересы пациента и качество медицинской помощи всегда будут превалировать над фактором прибыли. Офтальмология — особая сфера медицины, ведь зрение имеет первостепенное значение для качества жизни. Ещё одна отличительная черта офтальмологии, в частности офтальмохирургии, в быстрых темпах развития технологий лечения и постоянном появлении новых.

Для того чтобы заявлять о себе как о высокотехнологичной клинике, нужно развиваться непрерывно и динамично. Нашим приоритетом был и остаётся высокий уровень услуг, из этой цели вытекают задачи, которые мы ставим перед собой: овладение новыми технологиями, обучение персонала, постоянное обновление парка оборудования. Пациенты, обратившиеся в «Созвездие», знают, что получают услугу, отвечающую мировым стандартам.

Клинике «Созвездие офтальмика» в Кирове исполнилось 11 лет. Подразделения клиники работают ещё в Сыктывкаре и Нижнем Новгороде. «Созвездие» — известный бренд, символ профессионализма и высокого качества.

Прошедший год был для нас очень продуктивным по всем направлениям. В подразделении клиники в Сыктывкаре была внедрена Femto-технология, которая ранее освоена и уже несколько лет успешно применяется нами в клиниках Кирова и Нижнего Новгорода.

Второе важное направление нашей работы — это хирургия хрусталика (хирургия катаракты и рефракционная замена хрусталика). Для повышения безопасности и эффективности лечения введены в эксплуатацию новый хирургический комплекс производства США с расширенными возможностями и операционный микроскоп, последняя разработка Мёллер Ведель (Германия).

Одной из самых частых причин потери зрения является глаукома. Лазерное лечение — высокоэффективная и безопасная технология. В этом году мы освоили новую методику низкоэнергетического нетравматичного лечения, для которой был приобретен лазер производства Франции.

Освоена новая технология аппаратной диагностики синдрома сухого глаза, позволяющая не только определить наличие либо отсутствие заболевания, но и степень его выраженности, особенности течения заболевания, а также оценить эффективность назначенного лечения.

Мы приобретаем не только оборудование, предусмотренное стандартом оснащения офтальмологической клиники, а исходим прежде всего из необходимости обеспечить качественную диагностику — залог эффективного и безопасного лечения. Так, за 2022 год была обновлена практически вся линейка диагностического оборудования.

«Созвездие офтальмика» растёт, в нашем коллективе более 80 сотрудников, поэтому повышение квалификации — одна из приоритетных задач. В 2022 году врачи клиники приняли участие в 27 научных конференциях, а это не только возможность услышать доклады ведущих специалистов страны по современным методам диагностики и лечения, но и «живая» хирургия, обмен мнениями с коллегами. Наши врачи не только учатся, на базе клиники регулярно проводятся обучающие курсы для офтальмологов, которые собирают коллег из самых разных регионов страны. Мы гордимся своими специалистами и приветствуем их желание профессионально расти!

КАК МЫ ИЗМЕНИМСЯ ЧЕРЕЗ ГОД?

Мы вырастем! Продолжим совершенствоваться, овладевать новыми технологиями, поддерживать уровень качества и безопасности для самых лучших результатов лечения.

Большинство пациентов на вопрос, почему они выбрали именно нас, отвечают, что пришли в «Созвездие офтальмика» по рекомендации своих друзей, родных или коллег. Люди нам доверяют, и мы не можем позволить себе снизить планку. Мы с уверенностью заявляем: «Созвездие» — надёжная клиника для вашего бесценного зрения. Приходите — сами увидите!»



СОЗВЕЗДИЕ
ОФТАЛЬМИКА





ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИЙ В СФЕРЕ
БИЗНЕС-УСЛУГ»

Елена Бушуева

Основатель и руководитель Бюро переводов «Лингвист», переводчик-лингвист, специалист по межкультурной коммуникации, эксперт по нотариальному переводу, постоянный участник международных переводческих форумов и конференций. Владею 15 языками

8 ЛЕТ НАШИХ ПОБЕД

— Бюро было основано в 2015 году. Всё началось с нотариального перевода личных документов физлиц. У меня был небольшой офис, стандартный набор оргтехники, но главное — знания, квалификация, умение работать оперативно без потери качества. Ну и, как обычно говорят в таких случаях, заработанная репутация стала лучшей рекламой. За помощью в переводе стали обращаться представители бизнеса, а также органы власти. И вот спустя 8 лет мы работаем со множеством предприятий, в том числе поставляющими продукцию за рубеж, банками, органами судебной системы и следствия. Отрасли разные. За все время работы число клиентов превысило 10,5 тысячи, а наш офис украшает множество благодарственных писем от клиентов.

БОЛЕЕ 400 ПЕРЕВОДЧИКОВ, 58 ЯЗЫКОВ И СТРОГИЕ СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА

Наибольшим спросом пользуются услуги нотариального перевода документов компаний, сертификатов продукции, международных контрактов, документов для таможенно-логистического оформления и других документов, необходимых для ведения международного бизнеса и выхода на международные рынки. Сотрудничество с опытными нотариусами позволяет соблюсти все нормы законодательства при оформлении документов. Мы также предоставляем услуги устного перевода на деловых мероприятиях: переговорах, презентациях, встречах иностранных гостей и специалистов, при сопровождении иностранных делегаций, нотариальных сделок, монтажа и настройки оборудования с участием иностранных специалистов.

Могу с уверенностью сказать, что на сегодняшний день в Кировской области такой набор профессиональных переводчиков и языков можем предложить только мы. Ещё одно наше преимущество — сжатые сроки исполнения заказа. Горжусь тем, что мы успешно справлялись с задачами, от которых отказывались конкуренты. Важный момент — деятельность переводчиков не подлежит лицензированию. А потому на нашем рынке нередки ситуации, когда клиент, поверив обещаниям об оперативном переводе с любого и на любой язык, не получает адекватного результата. По сути — покупает «кота в мешке». Обращаясь в наше

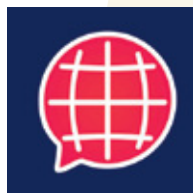
бюро, клиент может быть уверен в качестве. Мы уже добровольно разработали и внедрили регламенты работы, соответствующие ГОСТу и международным стандартам качества работы переводчика. Следующая цель — прохождение сертификации ISO.

Последний год был очень успешный для нас в плане профессионального роста. Мы освоили видео-удаленный перевод VRI (video remote interpreting), устный перевод в режиме онлайн, сочетающий в себе преимущества традиционного устного перевода и технологичного формата онлайн-связи. Ещё внедрили в работу современное программное обеспечение, которое позволяет эффективно управлять бизнес-процессами и значительно сокращает время работы переводчика над документами, содержащими специфическую узкопрофильную терминологию. Самое главное — автоматизация процессов позволяет оптимизировать затраты клиента, так как с одним и тем же документом параллельно могут работать и переводчики, и редакторы, и менеджеры, при этом полностью соблюдаются принципы конфиденциальности.

РАЗВОРОТ НА ВОСТОК

Наши заказчики ценят нас за надёжность, добросовестность, профессионализм, высокий уровень сервиса и клиентоориентированность — это и есть мои приоритеты в работе. Нужно быть компетентным в том, чем ты занимаешься, развивать soft skills, быть гибким и слышать заказчика. В офисе не должно быть очередей, заставлять людей ждать — это дурной тон.

Технологии, как и мир в целом, стремительно меняются. Поэтому для меня важно постоянно развивать свои компетенции и внедрять новые подходы в управлении собственным делом. А ещё мы берем курс на Восток! Есть запрос от клиентов, которые начали деловое сотрудничество с азиатскими странами. Наша команда готова к этому вызову! 🚩





ЧЕЛОВЕК
ГОДА
2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ЧЕЛОВЕК
ДЕЛА»

Михаил Жданов

Идейный вдохновитель
и владелец загородного комплекса
«Усадьба SOKOLKA»

СТАРАЙСЯ ДЕЛАТЬ ХОРОШО. ПЛОХО — ОНО И САМО ПОЛУЧИТСЯ

— Я не особый бизнесмен. У меня эта опция требует развития, к сожалению это или счастью, я не знаю. Если бы я хотел в первую очередь заработать денег, то скорее всего сделал бы многое не так, как сейчас, другими способами, средствами и в другой промежуток времени. Но я свято верю в величие своего проекта, поэтому прилагаю все возможные и невозможные усилия. 10 лет с супругой мы строим наш уникальный загородный комплекс, в котором присутствуют необычные формы домов для отдыха... Я ввязался в сложный и достаточно интересный проект. Возможно, было бы гораздо проще купить готовый бизнес, например, небольшой отель где-нибудь на Бали, отдохнуть там и получать прибыль... Но этого мне не хочется. Самое важное для меня — это сделать хорошо людям. Как мне однажды сказал один батюшка: «Миша, старайся всё делать хорошо, плохо — оно и само получится, а хорошо надо стараться». Поэтому я стараюсь делать не просто хорошо, а ещё лучше, чем хорошо!

ПОСТРОИЛИ УНИКАЛЬНЫЙ ДОМ В ФОРМЕ УЛИТКИ

SOKOLKA — особенное место и даже немного мистическое, так как сама Соколя гора официально считается действующей аномальной зоной и местом силы. Поэтому всё, что находится в комплексе: от сферических домов до предметов декора — имеет особый сакральный смысл.

Сейчас загородный комплекс SOKOLKA — это место, где мы сами живем, это наше место. Вы приезжаете в наш дом, вы — наши гости, и мы искренне стараемся, чтобы вы качественно отдохнули, прочувствовали нашу энергетику и наш посыл миру. Мы — проводники в чьих-то мудрых руках, наше место использует нас как инструмент. Мы не можем сделать что-то из своих «хотелок», у нас особенная связь с этим местом, поэтому мы его чувствуем, что и как необходимо делать и сделать, оно нам диктует свои условия, наше место имеет свой дух!

На текущий момент у нас построено два сферических дома «Дом-SFERA» по формуле золотого сечения Леонардо

да Винчи. В этом году мы открыли ещё два уникальных дома с нереально крутой архитектурой в виде улитки: «Дом-Spirals Улитка». Это не просто крутые дома, таких в мире вообще нет! Только у нас такие дома, мы их сами разработали и построили, это авторская работа!

Также в этом году мы открыли глэмпинг с двумя круглогодичными модулями «Гео-Купол» — это палатки уровня отеля 5 звёзд. Это стоит увидеть, уверяю вас!

А ещё готовится к открытию несколько авторских номеров в цокольном этаже посадочной платформы вращающегося дома Domespace. Это вообще взрыв мозга, этого даже не объяснить, это необходимо увидеть своими глазами! В платформе Domespace будут также располагаться кафе, летняя веранда, трапезная, йога-зал, лекторий.

ЧЕРЕЗ ГОД ОБЕЦАЮ

Я обещаю, что через год гости будут к нам приезжать и получать все услуги комплексно, включая походы на байдарках, поездки на велосипедах, поход в лес в гости к снежному человеку, экскурсию на Жуковлянские валуны и многое другое. У нас появится роскошный ресепшен, проект, который я уже давно проектирую и вынашиваю как дитя. И самое главное, фишка нашего комплекса — это вода, которая находится под нами. Мы построили водосвятную часовню в честь праздника Иконы Богоявления. Я верю в то, что это будет один из основных туристических «магнитов» области! Часовня в 2024 году будет функционировать на 100%. Внутри неё расположится трёхуровневый источник со святой водой — фонтан, и он будет красиво журчать, вы его слышите! А еще купели с полным погружением!

Эта часовня будет общедоступной, и все желающие во время работы нашего комплекса всегда смогут зайти в неё и окунуться в святой воде.

Мы всегда рады людям и открыты для людей! 📌



УСАДЬБА
SOKOLKA





ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИИ В СФЕРЕ
МАЛОЭТАЖНОГО
СТРОИТЕЛЬСТВА,
СТРОИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ
И МАТЕРИАЛОВ»

Яков Митрофанов

Собственник строительной компании
«Альянс»

КРИЗИС ПОДСКАЗАЛ НАПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕСА

— Мой первый шаг в бизнесе — такой же, как у многих. В студенчестве начал заниматься отделкой, собрал свою бригаду, чуть позже, в 2006 году, открыли с партнёром компанию. Тогда был бум на евроремонты, который резко оборвался в 2008 году. И вот именно тогда началась история строительной компании «Альянс». Искали нишу для работы, остановились на строительстве коммерческой недвижимости из сэндвич-панелей. Во-первых, сфера была новой для Кирова и соседних регионов. Во-вторых, на фоне кризиса сэндвич-панели стали идеальным решением: самое экономичное и быстрое строительство коммерческой недвижимости.

РАЗВИВАТЬСЯ НАС ЗАСТАВЛЯЛИ КЛИЕНТЫ

Сначала мы были лишь подрядчиками — просто строили на заказ. Но со временем выросли в компанию, которая предоставляет полный комплекс услуг в строительстве коммерческой недвижимости. А заставляли нас улучшаться и развивать компанию с точки зрения предоставления сервиса сами клиенты.

Построить здание — лишь малая часть работ. Сначала его нужно спроектировать, получить разрешительную документацию, а после строительства — ввести в эксплуатацию. И за каждый этап — отвечают разные компании. Мы же объединили все эти услуги!

На самом деле, не надо тратить большие деньги на маркетинг, нужно просто прийти к своим клиентам и спросить, чего они хотят. А после предложить им это. Отклик будет самый лучший! У нас сложился целый пул клиентов, которые не хотят работать больше ни с кем. И количество заказчиков только растёт.



РАЗВИВАЕМ ФРАНЧАЙЗИНГОВУЮ СЕТЬ

Строительный сервис очень скудный по всей стране. Поэтому во всех регионах есть огромный спрос на строительные компании полного цикла. А раз есть спрос — мы даём предложение. Мы выстроили целую франчайзинговую сеть. У нас есть 7 отделов наших представителей — в Москве, Московской области, Твери, Санкт-Петербурге, Ленинградской области, Татарстане, Красноярске, Владимирской области. Все представители прошли у нас обучение и работают по нашим высоким стандартам.

ЗАДАЁМ НОВЫЙ УРОВЕНЬ СЕРВИСА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

На ближайший год есть чёткие цели — удвоиться во всех направлениях: персонале, площадях строительства, в количестве представителей франчайзинговой сети. Глобальная же цель нашей компании — сломать стереотип строителя, который сложился за десятилетия. Хотим своим примером задать новый уровень сервиса в строительной отрасли. У нас всё прозрачно. Нас сами клиенты подталкивали к тому — если пообещал, сделай. И сделай хорошо. Больше ничего не надо. Если все строители будут просто выполнять свои обещания, соблюдать технологию, предоставлять клиенту то, что он просит, то завтра рынок изменится к лучшему. ■



Ирина Хлопкова

Директор Вятской стекольной мануфактуры «Антарес»

БИЗНЕС ПО ПРАВИЛУ ТРЁХ «Н»: НЕТ НИЧЕГО НЕВОЗМОЖНОГО

— Я начинала карьеру менеджером в одной из компаний стекольной отрасли, а в голове всегда лелеяла заветную мечту — открыть своё дело! И в январе 2022 года звёзды сошлись и я осуществила задуманное — так появилось моё любимое детище — Вятская стекольная мануфактура «Антарес»!

На первый взгляд кажется, что резка стекла — это чисто мужской бизнес. Но меня никогда не пугали трудности и своего рода сложности в работе. Я целеустремленная и терпеливая. Если задача кажется на первый взгляд невыполнимой, то я всегда включаю правило трёх «Н»: нет ничего невозможного!

Первые шаги в бизнесе давались нелегко. В этом деле надо быть тонким психологом и гибким стратегом. Ну и тонкая женская интуиция в моём «неженском» бизнесе меня всегда выручала!

На сегодняшний день «Антарес» — это:

- один из самых профессиональных поставщиков изделий из стекла и зеркал;
- высококачественные материалы, высокотехнологичное оборудование и многолетний опыт сотрудников гарантируют долгий срок службы и отличное качество наших изделий.

Заняв лидирующие позиции в своей области, мы продолжаем активно развиваться, расширяя географию продаж, увеличивая ассортимент продукции и услуг. Мы плотно сотрудничаем с предприятиями мебельного производства, строительными организациями, дизайнерскими бюро, предприятиями автомобилестроения. И, конечно, воплощаем в реальность самые смелые дизайнерские решения.



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ПРОИЗВОДСТВЕННИК
ГОДА»

ЕДИНСТВЕННЫЕ В ГОРОДЕ, КТО РИСКНУЛ ПРИВЕЗТИ ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ВИДЫ СТЕКЛА И ЗЕРКАЛ

За прошедший год, а это первый год нашей работы, нам удалось вырасти из простой стеклорезки в производственную компанию полного цикла. Для этого нами было приобретено высокоточное оборудование для резки и обработки стекла. Также мы запустили новое направление по производству зеркал с подсветкой и интерьерных зеркал.

Без ложной скромности отмечу, что мы единственные в городе стали возить эксклюзивные виды стекла (рифлённые стекла Altddeutsch,

Ribbed, Шелби, Кафедрал и другие) и зеркал (состаренные зеркала, зеркало Гезелла, цветные зеркала).

Горжусь, что в своей работе мы уже вышли за рамки нашего региона и стали активно сотрудничать с крупными компаниями нашей страны из Республики Коми, Татарстана, Московской области. Среди наших уважаемых партнёров крупнейшие предприятия Кировской области: такие как АО «Гордормостстрой», ООО «Завод «Вяткакран», АО КССК, ООО «Савеле Классик» и многие другие.

Я считаю, что главное в бизнесе — не топтаться на месте, а постоянно идти вперёд. А без этого никак! Да, это всегда определённые риски. Однако удача любит смелых, а в бизнесе без смелости никак! ■



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИИ В СФЕРЕ
МАЛОЭТАЖНОГО
СТРОИТЕЛЬСТВА,
СТРОИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ И
МАТЕРИАЛОВ»

Андрей Иванов

Собственник компании
«Электросила»

СПАСИБО КРЕДИТАМ И КОРОНАВИРУСУ

— «Электросилу» я создал в 2020 году. Мир задышался от пандемии, и мне казалось, что ничего из моей бизнес-идеи толкового не выйдет. Тем более что я взял на себя немало кредитов. Но как раз эти непростые обстоятельства и активизировали мой мозг, заставили крутиться и искать способы зарабатывать. С минимальной численностью наёмных работников начал с монтажа на некрупных объектах. Работали много и честно. Постепенно дела пошли в гору. Сформировалась база постоянных клиентов, объёмы выросли, к отделу электромонтажных работ добавились отдел продаж, проектный отдел и электротехническая лаборатория.

СОЗДАЕМ НОВЫЕ РАБОЧИЕ МЕСТА

Я люблю погружаться в процесс, генерировать идеи, строить планы. Но самое главное — я люблю своё дело и готов создавать для себя, своих клиентов и сотрудников самые комфортные условия! Это касается всего: как интерьера



в офисе, так и разных программных и технических нюансов.

В ближайший год планирую увеличить прибыль в 2 раза, а стоимость среднего чека повысить в 1,5, расширить географию объектов, выполнить планы по монтажу видеонаблюдения и обязательно участвовать в общественных проектах Кирова и области. ■

ЗА ГОД МЫ ДОБИЛИСЬ НЕМАЛЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ, ГЛАВНЫЕ ИЗ НИХ — ЭТО:

- увеличение количества рабочих мест;
- открытие новых направлений — проектирование и монтаж видеонаблюдения;
- выход на крупные заводы и крупных застройщиков.

ELECTROSILA
ЭЛЕКТРОМОНТАЖНЫЕ РАБОТЫ



Екатерина Белорусова

Руководитель компании
«Мир цветов»

**ЧЕЛОВЕК
ГОДА
2023**

**УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
ТОРГОВОЙ СЕТИ»**

ПЕРВАЯ КРАСНОДАРСКАЯ РОЗА НА ВЯТСКОЙ ЗЕМЛЕ

— Наш семейный бизнес родился ещё в 1968-м, когда мой дед Владимир Александрович Белорусов первый начал выращивать краснодарскую розу на вятской земле. В 80-х гг. это дело подхватил мой отец Владимир Владимирович Белорусов. Интересно, что именно с 8 марта мы стали выращивать тюльпаны. Потом построили первую теплицу для роз. Цветы продавали на центральном рынке. В 90-х гг. открыли первый магазин. Мне хотелось творить красоту и создавать что-то необычное. Я часто ездила в Москву за товаром и каждый раз исследовала новые цветочные магазины, анализировала, изучала разные сорта. Лучшие мы привозили в Киров. Постепенно открывали новые салоны и масштабировались.

Сегодня на первом месте в нашем бизнесе стоит сервис и качество продукции. Профессия флориста требует постоянного развития! Поэтому для сотрудников постоянно провожу обучающие мастер-клас-



сы и курсы повышения квалификации. На первом месте для нас всегда довольный клиент.

Поэтому мы доставим любой цветок, в любом количестве — хоть с Луны!

ПОПОЛНЕНИЕ ЦВЕТОЧНОЙ СЕМЬИ

Главным результатом в этом году стало открытие нового салона в мкр. Коминтерн. И дальше мы продолжаем масштабироваться!

Не знаю, считать это прорывом года или нет, но в нашей цветочной семье — большое пополнение! 7 сотрудниц ушли в декрет. И мы ждём их возвращения!

Какие планы на будущее? Стать лидерами в своей сфере, продолжать радовать наших жителей и гостей города качественными цветами и отличным сервисом. ▣

МИР ЦВЕТОВ
Сеть салонов



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ПРОИЗВОДСТВЕННИК
ГОДА»

Анатолий Попов

Собственник фабрики мягкой
мебели Everly

ВСЕ СВОИ ЗНАНИЯ, ОПЫТ И ТЕХНОЛОГИИ Я ПЕРЕНЕС В EVERLY

— В 2003 году я окончил училище по специализации обивщик мягкой мебели. Уже на первых курсах учёбы понял для себя, что создание мебели — это моё. И это было действительно замечательное время знакомства и погружения в работу с новыми для меня материалами, освоения традиционных техник обтяжки мебели. Я стремился узнать что-то новое, изучал мебельное производство самостоятельно и параллельно начал сам создавать свои первые мебельные проекты. Я работал во многих мебельных компаниях, и везде вскоре упирался в потолок в собственном развитии. Это и повлияло на то, чтобы я ушёл из найма и открыл свой бизнес ещё в юности.

Наш опыт работы в сфере производства составляет более 15 лет — фабрика была основана в 2008 году. Я рискнул и открылся в кризис! Да, было трудно, было много проб и ошибок с ассортиментом. Но, без ложной скромности, мы со всем справились!

Что такое фабрика Everly сегодня? Это собственное производство площадью более 4000 кв.м из проверенных материалов, в том числе и производителей нашего региона. Сплочённая команда профессионалов и современное оборудование, позволяющее создавать качественную мебель. Everly — это динамично развивающаяся компания. Каждый месяц мы открываем представительства в новых городах РФ, расширяя дилерскую сеть в сегменте b2b. География наших продаж: от Карелии до Новороссийска, от Москвы до Тюмени. Сейчас дилерская сеть охватывает порядка 45 городов и 170 магазинов по стране.



Ещё одно важное достижение за год — нанял исполнительного директора, что позволило мне практически полностью выйти из операционной деятельности.

Наша мебель представлена только в салонах наших дилеров. В планах открыть новое направление в сегменте b2c.

Также горжусь тем, что в этом году мы создали конструкторское бюро по разработке новых моделей диванов. Это позволит нам стать ещё лучше и производить ещё более качественный продукт!

ОБЕЦАЮ СЕБЕ, ЧТО К 2025 ГОДУ...

Открою более 300 магазинов по России, несколько своих магазинов в Кирове. Расширение ассортимента, дилерской сети, увеличение количества рабочих мест — это главные цели для меня к 2025 году.

Хочу добавить, что бизнес для меня это не про деньги, в первую очередь, а про азарт в улучшении качества жизни наших покупателей!

Everly — это не просто фабрика мебели, это моя жизнь! В любых смутных и сложных ситуациях меня поддерживает жена! Я благодарен ей за это! 🎯

EVERLY
ФАБРИКА ДИВАНОВ



Екатерина Вершинина

Руководитель студии
«Делай Ногти»

**ЧЕЛОВЕК
ГОДА
2023**

**УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ЛИЧНЫЙ БРЕНД
РУКОВОДИТЕЛЯ»**

ПРОЙДЯ ЧЕРЕЗ ВСЕ ТРУДНОСТИ, МЫ ВЫРОСЛИ И ДЛЯ СЕБЯ, И ДЛЯ НАШИХ ГОСТЕЙ

— Первый филиал нашей студии открылся 1 декабря 2018 года. Проект сразу получился многообещающим, но от незнания тонкостей управления бизнесом было много провальных моментов. И это отличный опыт. Я быстро училась, всё исправляла, применяла новые знания в студии. Уже через полгода родилась вторая студия «ДелайНогти» на Карла Маркса, 62. Ещё через полгода открылся третий филиал по франшизе. Но это был 2019 год... Пандемия обернула наш быстрый рост провалом: финансово мы не вытягивали все студии. Было принято решение оставить лишь один салон.

Пройдя через все трудности, мы выросли и для себя, и для наших гостей. 4 года успешной работы, более 1000 постоянных гостей и сплочённая команда мастеров с опытом, к каждому из которых клиентки смело записываются, — это большое достижение и повод для гордости!

ЗАРЕГИСТРИРОВАЛИ ТОВАРНЫЙ ЗНАК И РАЗРАБОТАЛИ СВОЙ БРЕНД ГЕЛЬ-ЛАКОВ

Прошедший год был для нас очень продуктивным по всем направлениям. Мы зарегистрировали товарный знак «Делай Ногти»! Не поверите, шли к этому три года! Мы полностью пересмотрели и изменили систему стандартов нашей



работы и поощрения команды. Разработали и запустили свой бренд гель-лаков и уходовой продукции. Этим я очень горжусь! В ближайших планах и дальше активно развивать и продвигать собственную линейку гель-лаков и уходовой продукции. Не исключено, что мы найдём на торговые онлайн-площадки и будем представлены на известных маркетплейсах. Я пока не приняла чёткого решения по этому поводу, анализирую и взвешиваю все «за» и «против». Обязательно продолжим усиленную работу с розничными и оптовыми партнёрами, чтобы зайти в федеральные сети. Ещё один амбициозный план — провести ребрендинг «Делай Ногти». Я считаю, что он уже назрел. И, конечно, обновить интерьер нашего салона.

ВЕРЮ В СЕБЯ, КОМАНДУ И ЛЮБИМОЕ ДЕЛО

Главное в жизни для меня — это семья и мой ребёнок, а также мои цели, желания и развитие. Я верю в себя, верю в то, что я делаю, — моё любимое дело, верю в мою команду! Именно это помогает достигать новых высот в развитии бизнеса и делает сильнее! 📌



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



МОЛОДОЕ ДЕЛО

ЕКАТЕРИНА БРУЙ

Руководитель федеральной сети студии заботы о теле «Рельсы-рельсы, шпалы-шпалы» в Кирове

— Мечтала создать в Кирове место, где можно было бы максимально расслабиться и отдохнуть от динамичной жизни и цифрового шума. Когда узнала о франшизе «Рельсы-рельсы, шпалы-шпалы», поняла, что этот концепт откликается моим профессиональным и жизненным ценностям. Постепенно мы знакомили жителей Кирова с новым форматом конструктора и платы только за время сеанса. Вместе со студией начала расти и команда мастеров, их профессионализм и квалификация. Огромная благодарность гостям за обратную связь, это даёт новые точки для роста.

Главный результат года — нас выбирают как профессионалов, рекомендуют родственникам, друзьям, знакомым, что подтверждено рейтингом 5.0 на Яндекс и 2 ГИС. Также осенью студия была награждена дипломом конкурса «Торговая марка года — 2022» как студия ручного массажа высокого уровня комфорта.

Продолжаем следить за качеством услуг и сервиса, будем обучать новых специалистов и повышать квалификацию действующих мастеров. Обещая, что скоро появится ещё одна студия, чтобы наши клиенты могли комфортно записаться и насладиться классной заботой о теле и отличным сервисом. ▀



МОЛОДОЕ ДЕЛО

ЕГОР ЮДИНЦЕВ

Сооснователь бьюти-студии FRENCH NAILS

— В 2018 году зажглось неистовое чувство, желание или прозрение, что стоит открыть именно студию маникюра. Сделал краткий анализ ниши, анализ конкурентов, и в сжатые сроки идея стала реальностью.

Рост компании за все 5 лет работы был планомерным. Первое помещение, где находился FRENCH, было с неудобными круглыми стенами, из-за чего не было шансов эффективно использовать все квадратные метры. В 2021 году салон переехал в красивое новое помещение с дизайнерским ремонтом. Увеличилось количество мастеров, создал отдел маркетинга, аналитики, отдел продаж и клиентского сервиса.

Мои приоритеты в бизнесе — это сплочённая команда и довольные клиенты. В жизни неизменным приоритетом остаётся семья. Бизнес бизнесом, а самое большое счастье всегда связано с родными людьми. Главные достижения года — я стал отцом, мы получили звание Лучшего ногтевого салона города в конкурсе «Торговая марка года» и сделали 3 рекордные выручки в апреле-мае-июне.

2023 год в компании — год качества. К концу года моя задача из каждого мастера сделать топ-мастера. Для этого мы создаём школу FRENCH NAILS и выведем компанию на новый уровень. ▀



Кухни и интерьерные решения LITHIUM Разработано и произведено в Кирове

LITHIUM — синоним инноваций, и фирменный салон в Кирове не является исключением. Обновлённый шоурум способен произвести впечатление даже на самых взыскательных покупателей. Если хотите оснастить свою кухню, гардеробную и прачечную с наилучшим возможным стилем и качеством, шоурум LITHIUM — идеальное место для начала. Салон оснащён бытовой техникой премиум-класса, обладание которой только приумножит комфорт.

Приглашаем в шоурум LITHIUM — познакомьтесь с эталонным качеством, удостоверьтесь в превосходстве выбора.

Киров, Казанская, 776

+7 (8332) 711 - 887

lithiumhome.ru



LITHIUM

«БИЗНЕС-ВСЕЛЕННАЯ»



В ПРЕДДВЕРИИ ЛЕТНЕЙ
ЦЕРЕМОНИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА.
МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС-2023»
НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ
РАССУЖДАЮТ О ТОМ,
ЧТО У КАЖДОГО ИЗ НИХ —
СВОЯ БИЗНЕС-ВСЕЛЕННАЯ



ТАТЬЯНА БРАСЛАВСКАЯ,
директор фабрики женской одежды BRAVA

участник номинации «Производственник
года в сфере лёгкой промышленности»

1. Моя звезда всегда со мной.

2. Как космические рейнджеры, я тоже воин.

3. Когда встречаешься с неизвестным,
главное — спокойствие.

4. На просторах бизнес-вселенной можно
встретить только интересных людей.

1. В моей бизнес-вселенной нет места совершенству.

Существует только борьба меня сегодняшней с собой вчерашней.

2. Испытываю космические эмоции в бизнесе, когда получаю восторженные отзывы от моих клиентов, позволяющие мне не останавливаться на достигнутом.

3. Покоряя неведомые ранее горизонты, я каждый раз вспоминаю, что ранее я уже всё это представляла в своей голове, а сейчас мои мысли просто стали реальностью.

4. Подобно космическим путешествиям, бизнес требует от меня максимальной концентрации на деталях, позволяющих быть на шаг впереди планеты амбарной индустрии и первой среди конкурентов прокладывать путь в разработке новой линейки востребованной продукции.



НАТАЛЬЯ МОИСЕЕВА

руководитель Retrodesign
Участник номинации «Прорыв года»

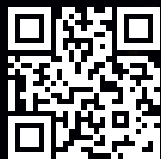
1. Как в космосе, в бизнесе я сталкиваюсь с неизведанным и делаю для себя новые открытия.

Новые знания – новые возможности.

2. Каждый предприниматель — это космический путешественник, который видит мир с другого ракурса. Главное — с лёгкостью делать то, что нравится.

3. Фазы Луны не влияют на успех моего бизнеса, ведь чтобы оставаться в потоке, нужно быть мобильным, подвижным и уметь подстраиваться под новую реальность.

4. Каждый мой сотрудник — это звезда, и я никогда не позволю угаснуть той бесконечной энергии, что зажигает свет в их глазах. Главное, не забывать, что сотрудник, который хорошо работает, должен хорошо отдыхать!



ЕЛЕНА РУССКИХ,
директор ООО «Экомир».

Участник номинации «Руководитель компании в сфере бизнес-услуг»



МАРИЯ МИХРАБ,

организатор игры DozoR,
владелица Агентства Сюпризов,
владелица Bistro Pasta,
консультант по личному бренду,
федеральному PR и маркетингу.

Участник номинации
«Личный бренд»

1. Как смертоносная комета проносится мимо земли, так и своё дело, словно хвост кометы, — вроде красивый и светится, но выжигает нервы.

2. Как Большой Взрыв положил начало Вселенной, так и странная идея положила начало стартапу.

3. Падающие звёзды прекрасны только издалека. Падения конкурентов тоже лучше наблюдать на безопасном расстоянии, чтобы не зацепило.

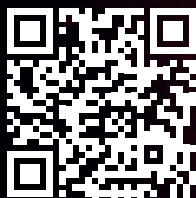
4. Своеобразная чёрная дыра в бизнесе, которая со страшной силой засасывает в себя всё и вся, — это неумение делегировать.

1. Как у космоса нет границ, так и в моём деле. Я постоянно учусь, совершенствуюсь профессионально.

2. Моей путеводной звездой всегда были любовь к своему делу и желание делать мир и нас прекраснее и счастливее. Счастливые люди всегда несут добро.

3. Чтобы мои пациенты сияли, как звёзды, мы стремимся давать им самое лучшее: препараты, новейшие методики, высокий уровень сервиса. И конечно, нашу любовь и заботу об их красоте и здоровье.

4. Если люди ступили на луну, значит нет ничего невозможного. Поэтому мы с командой сможем сделать наших пациентов космически красивыми.



ОЛЬГА ПЕТУХОВА,

врач-косметолог,
руководитель косметологии «Профи».

Участник номинации «Руководитель компании в сфере здравоохранения (коммерческие компании)»

1 «Неопознанных объектов» в бизнесе не стоит бояться. С ними нужно вступать в контакт.

2 Истина где-то рядом — неплохое кредо для юриста, но я предпочитаю найти её точное местоположение.

3. Когда на небе метеоритный дождь, можно загадывать желание. Когда в жизни попадаешь под такое, нужно быстро адаптироваться.

4. Есть теория, согласно которой Вселенная постоянно расширяется... Точно так же и бизнес должен всё время развиваться и искать новые возможности для роста.



АЛЕКСАНДР ЧИСТОВ,

юрист, предприниматель, инвестор,
руководитель юридической
компании «Чистов и партнёры»

Участник номинации «Руководитель
компании в сфере бизнес-услуг»

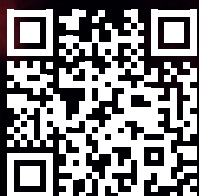
1. Бизнес, как и космос, покоряется смелым.

Поэтому я твёрдо верю в успех нашей команды.

2. В центре моей бизнес-галактики находится моя семья, и уверен, что меня любят, ждут и всегда поддержат в любых моих проектах.

3. Можно загадывать желания на падающую звезду, но лучше планировать, ставить цели и достигать их.

4. Солнце ежесекундно отдаёт массу энергии, как и я — в своём деле. Потому что медицина в первую очередь — это служение людям.



МАКСИМ ТЕРУХОВ,

директор Центра имплантации и протезирования «Диэлит», врач стоматолог-ортопед, хирург, имплантолог

Участник номинации «Руководитель компании в сфере здравоохранения (коммерческие компании)»



1. Если бы мы познали все тайны бизнес-вселенной,

я бы масштабировала бизнес, вышла бы за рамки региона, увеличила в 2 раза штат и прибыль — в 3 раза.

2. Как галактики выстраиваются в систему, так и я формирую финмодель в бизнесе предпринимателей.

3. Звёздное небо всегда вдохновляет, как и моё дело, которое помогает найти «чёрные дыры» в финансах клиентов и партнёров, и вывести их бизнес на прибыль!

4. Как растут галактики, подобные Млечному Пути, так и я постоянно расту в профессиональном плане и чётко знаю свою цель.



ОЛЬГА МАКСИМЧУК,
руководитель компании «ФинДИР»,
эксперт в области финансов

Участник номинации
«Личный бренд руководителя»



ОЛЬГА СЕННИКОВА,
директор ООО «Бухфинанс»

Участник номинации
«Руководитель компании
в сфере бизнес-услуг»



1. Я испытываю фантастический кайф в работе, когда решаю сложные вопросы и мои клиенты довольны результатом.

2. Даже в самый тёмный час я вижу звезды, потому что нельзя никогда унывать, всегда нужно извлекать плюсы из любой ситуации, ведь трудности нас закаляют и делают сильнее.



АЛЕКСЕЙ КРУПИН,
директор компании «Главный объект»

Участник номинации
«Производственник года»



1. Если бы бизнес, как планета, вращался по орбите, то у меня было бы 9 бизнесов (по числу планет в солнечной системе).

2. Если бы мы жили в открытом космосе, то для нас не было бы преград. Аналогично в бизнес-сфере, где существует открытая конкуренция, каждый имеет возможность преуспеть и выделиться среди других, но это требует усилий, стратегии и инноваций.

1. Один из принципов моей Вселенной — чем больше вы отдаёте, тем больше получаете. Он применим в любой сфере жизни. Если вы посылаете энергии во Вселенную больше, чем запланировали, ваши результаты превзойдут ожидания.

2. Млечный Путь — это средоточие звёзд, которые не видимы по отдельности, но вместе — как яркий шлейф. Точно так же и в моей компании. Каждый сотрудник ценен. Невозможно светить ярко, если у тебя нет хорошей команды.

3. Если звёзды рождаются — значит это кому-нибудь нужно. Каждый является звездой и заслуживает право на сияние.

4. Все мы — гости в этом мире, словно космические странники. Можно понять космос, но не себя: расстояние между человеком и его внутренним «Я» подчас больше, чем расстояние до самых далёких звёзд.



НАТАЛИ НАДЕЕВА,

руководитель компании «Империя кадров»

Участник номинации
«Деловая леди»

1. Звёзды зажигаются, когда есть, ради чего сиять.

2. Чтобы чувствовать себя комфортно в этой безграничной бизнес-вселенной, мне важна «подпитка» этой бизнес-энергией, которую я беру из обучения и мероприятий по интересующим меня темам.

3. Сделать то, что искренне любишь — это круче, чем полететь в космос.

4. Для меня создать бизнес — это значит сделать свою собственную ракету, собрать близких по духу космонавтов, проложить маршрут и направить её к той самой звезде.



ЮЛИЯ ЛОПАТКИНА,

собственник сети салонов «ЦирюльникЪ»
и Центра проблемной стопы Podospecific

Участник номинации
«Личный бренд руководителя»



Марат Долгоаршинных,
собственник салона-
ателье деловых
мужских костюмов
Marco Biantoni



MARCO BIANTONI

**ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОШИВ ПРЕМИАЛЬНОЙ
МУЖСКОЙ ОДЕЖДЫ НА ФАБРИКЕ В ИТАЛИИ ДЛЯ ВАШЕГО
ИДЕАЛЬНОГО ЛИЧНОГО СТИЛЯ**




ул. Карла Либкнехта, 71

биантони.рф

8 (8332) 295-777

+7 (919) 501-97-77

СЕРГЕЙ ВОЛОСКОВ

-  Член Общественной палаты Кировской области, генеральный директор Омутнинского металлургического завода. Металлург в четвертом поколении.
-  2005 г. — Московский институт стали и сплавов, Фрайбергская горная академия 2012 г. — Докторская диссертация, звание «доктор-инженер»
-  На ОМЗ прошёл путь от инженера технологического отдела до генерального директора предприятия



МЕТАЛЛУРГИ НЕ ОСЛАБЛЯЮТ СТАЛЬНУЮ ХВАТКУ

» К 250-ЛЕТИЮ ОМУТНИНСКОГО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ЗАВОДА ИНТЕРВЬЮ С СЕРГЕЕМ ВОЛОСКОВЫМ, ГЕНЕРАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ АО «ОМЗ»

В ОМУТНИНСКЕ — МИРОВОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ СТАЛИ

— *Сергей Александрович, расскажите о достижениях Омутнинского металлургического завода.*

— История Омутнинского металлургического завода уникальна: он единственный из старейших предприятий металлургии, сохранивший свой первоначальный профиль — обработка стали. Завод не раз переживал трудные моменты и всегда выходил из сложных периодов. Это заслуга коллектива-труженика, талантливых инженеров, рабочих, дальновидных руководителей, которые своим железным характером, единой командой добились и добиваются целей, выводя предприятие на новый виток развития. Потенциал, созданный несколькими поколениями омутнинских металлургов, обязывает развиваться, не останавливаясь на достигнутом. Мы увеличиваем объё-

Фото С.А. Волоскова предоставлено деловым журналом «Меркурий»

ОМЗ — ЧЕТВЁРТЫЙ В РЕЙТИНГЕ КРУПНЕЙШИХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

мы производства, занимаемся импортозамещением, освоением новых рынков сбыта.

В своё время государство ставило задачу осваивать экспортные рынки сбыта, и за 15 лет целенаправленной планомерной работы мы вышли на второе место в Европе по качеству металла и известности бренда. Наши потребители — мировые производители Audi, Volvo, Mercedes, Volkswagen. Сейчас непростые времена, работать с Европой невозможно, но мы со всеми клиентами хорошо расстались, и при изменении ситуации они с удовольствием возобновят работу с нашим металлом.

За последние полтора года значительно расширили номенклатуру продукции, ушли в более габаритную продукцию, существенно увеличили погонную массу метра, следуя запросам российских потребителей, а также предприятий из стран ближнего зарубежья. Выстраиваем устойчивые связи с восточными и ближневосточными кли-

ентами. Опыт, наработанный с европейскими потребителями, позволил нам быть готовыми к производству линейных систем перемещения, которые используются в высокоточных станках и машиностроении. К концу года запустим производство линейных направляющих и будем закрывать существенную часть потребности российского рынка. Инвестиционная программа только по этому направлению составит 1,5 миллиарда рублей. Ещё одно перспективное направление импортозамещения — продукция для лифтостроения. Мы освоили и производим всю линейку лифтовых направляющих, в том числе для высокоскоростных лифтов экстра-класса, таких как Otis, Schindler. Полностью покрываем потребность в лифтовых направляющих в России.

Отмечу, что за последние двадцать лет завод под руководством Заслуженного металлурга РФ Александра Дмитриевича Волоскова прошёл масштабную модернизацию, освоены современные технологии, виды продукции, рынки сбыта. Колоссальное обновление продолжается непрерывно: устанавливается оборудование, новейшее по техническим решениям и оснащению, со сложными системами автоматизации. В этом году запустим несколько современных площадок, что позволит иметь запас производственных мощностей, выпускать новые виды изделий, важные для развития машино-, лифто- и станкостроения. Это глобальные амбициозные проекты. И наш коллектив не останавливается: завершив один этап реконструкции, готовится и реализует следующий. На данный момент идут проектно-изыскательские работы по реконструкции сталеплавильного и сортопрокатного цехов. Инвестиционная программа рассчитана до 2030 года и оценивается примерно в 15 миллиардов рублей.

Высокие результаты на производстве сказываются на уровне заработной платы работников завода — она ежегодно индексируется. Так, за прошлый год зарплата выросла на 18 %, с апреля 2023-го — ещё на десять. Средняя заработная плата на предприятии составляет свыше 60 тысяч рублей.

ЗАДАЁМ ТОН РАЗВИТИЮ ТЕРРИТОРИИ

— *Руководство завода уделяет особое внимание формированию мотивированного профессионального коллектива?*

— Дефицит квалифицированных кадров ощущают все промышленные предприятия. И мы в том числе, так как с развитием производства, открытием новых участков нам необходимы специалисты: в перспективе порядка 400 человек.

Отрадно отметить, что вопросы кадрового обеспечения промышленности региона на контроле губернатора Кировской области Александра Соколова. Разработан и реализуется ряд эффективных мер. Результаты, думаю, не заставят себя ждать.

В течение нескольких лет мы совместно с правительством области и администрацией района ведём работу над совершенствованием системы профобразования в Омутнинске. Готовим специалистов не только в сотрудничестве с лучшими вузами страны, но и в своём городе — на базовой кафедре металлургии ВятГУ и в политехническом техникуме.

В Омутнинске также есть медицинский и колледж педагогики, экономики и права, поэтому город наполнен студентами, живёт молодёжной жизнью и достаточно привлекателен для любых специалистов в плане построения своего будущего.

Мы также оказываем финансовую поддержку детским садам и школам северо-востока области, развиваем Кванториум в Омутнинске, где юные инженеры работают над практико-ориентированными проектами вместе с наставниками — металлургами.

В нашей команде много талантливых инженеров, которые в постоянном творческом поиске, создают, совершенствуют, внедряют. Я сам пристально занимаюсь кадрами, общаюсь с людьми, довожу требования, фиксирую их замечания и предложения. Например, по результатам опроса в коллективе, выявив слабые стороны, мы полностью поме-

НА ГРАДООБРАЗУЮЩЕМ ПРЕДПРИЯТИИ ОМУТНИНСКА РАБОТАЮТ ОКОЛО 3000 ЧЕЛОВЕК





няли спецодежду, проводим ремонт и оснащение бытовых помещений цехов, строим современную столовую для персонала на 220 мест, совершенствуем корпоративную жилищную политику — намерены в этом году начать строительство коттеджного посёлка и многоквартирного дома для металлургов. Это, к слову, плюс к уже имеющимся трём заводским многоквартирным домам и двум общежитиям со служебным жильём.

— **Сергей Александрович, таким образом, завод во всех смыслах — производственном, экономическом, социальном, инфраструктурном — задаёт тон развитию территории?**

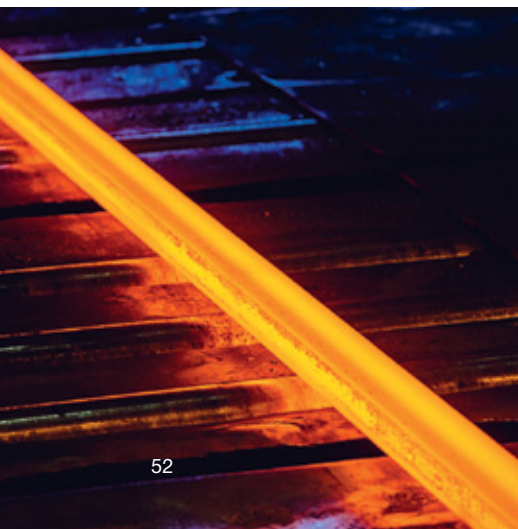
— Мы считаем, что жизнь в Омутнинском районе должна быть комфортной, привлекать квалифицированных специалистов. Вкладываемся во многие проекты, чтобы мо-

лодёжь не уезжала, а, наоборот, приезжала к нам. Чтобы уровень жизни здесь соответствовал высокому уровню производства. Город преобразуется, хорошеет с каждым годом. При нашем финансировании обновлена набережная пруда — любимое место отдыха и прогулок жителей. Только за последние два года мы выделили более 50 миллионов рублей на асфальтирование дорог в рамках государственно-частного партнерства. Вместе с населением участвуем в проекте поддержки местных инициатив, выступая спонсором. Организуем свои грантовые конкурсы, благоустраиваем дворы, помогаем учреждениям образования, культуры, спорта. На главной площади Омутнинска — заводской — кипит работа: здесь будет двухуровневый фонтан, современное уличное освещение, зоны отдыха, Доска почёта. Этот проект станет одним из подарков городу к 250-летию, которое мы отмечаем в этом году.

— **Перейдём к теме знаменательного юбилея завода! Два с половиной века металлургии несут ответственность и причастность к развитию Омутнинска. Директора завода — всегда сильные личности, с которыми считаются не только в городе, но и в области, и в стране.**

— Потому что предприятие всегда определяло состояние экономики региона. И сегодня мы четвертые в рейтинге крупнейших налогоплательщиков Кировской области, формируем 80 % бюджета Омутнинского района. Металлурги занимаются не только производством, но и общественной жизнью. Наши депутаты работают в Законодательном собрании области, Омутнинской районной и городской думах, представляя интересы избирателей, содействуя в решении вопросов, важных для всего населения района.

Современному поколению заводчан предоставлена возможность и ответственность модернизировать производство, расширять сортамент, достигать новых трудовых побед! И мы уверенно идём вперед, не ослабляя стальной хватки, не снижая темпов, заданных предшественниками! ▀



РАЗРАБОТКА САЙТОВ И ПРОДВИЖЕНИЕ БИЗНЕСА В DIGITAL

- Входим в топ-100 России в номинации «Разработка и продвижение сайтов»
- 1 место по интернет-маркетингу в Кирове
- 1 место по контекстной рекламе в Кирове
- Выполнено свыше 700 проектов, опыт с 2008 года
- Сертифицированное агентство Яндекс.Директ, myTarget и ВКонтакте



artnet studio[®]
продвижение бизнеса в digital

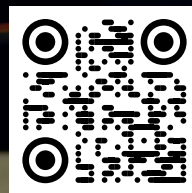
📍 ул. К. Либкнехта, 120,
офисы 202-301

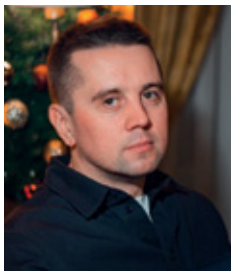
✉ mail@artnetstudio.ru

☎ +7 (8332) 222-001



АНТОН СМЕТАНИН,
собственник
интернет-агентства
ARTNET STUDIO





ОБЛЕГЧАЕМ ТРУД МЕДРАБОТНИКОВ ПО ВСЕЙ СТРАНЕ

”

О СВОЕЙ ПРОДУКЦИИ И О РОСТЕ БИЗНЕСА ЗА 13 ЛЕТ — СТАНИСЛАВ ВАРАКСИН, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ТЕКСПОЛИМЕР»

ЦИФРЫ, КОТОРЫЕ ГОВОРЯТ О НАШЕЙ РАБОТЕ:

- **83 региона** получают нашу продукцию
- **850+** клиентов в год
- В производстве продукции задействовано **до 30 человек**
- шьем **3 000 изделий** в месяц

НИША СВОБОДНА, ПОЧЕМУ БЫ И НЕТ?

— В 2009 году мой двоюродный брат, будучи снабженцем одного из домов-интернатов Кировской области, получил заказ на закупку влагонепроницаемых наматрасников. Искал долго, в Кировской области не нашёл ни одного поставщика. Кое-как отыскал производителя во Владимире. Оказалось, даже если смотреть по стране, эти товары в дефиците. И тогда мы с братом переговорили — ниша свободна, почему бы и нет? Стали партнёрами и начали своё дело.

36 000+ ИЗДЕЛИЙ В ГОД

Сначала решили продавать продукцию владимирского поставщика, но уже очень скоро, осенью 2010 года, наняли первого сотрудника в отдел продаж (она работает у нас до сих пор!) и от-

крыли свой маленький швейный цех. В 2012 году запустили отдел по работе с тендерами и электронными аукционами — это увеличило наши продажи, поэтому уже в 2013 году расширили коммерческий отдел и наняли коммерческого директора. В этом же году запустили направление по производству специализированной мебели для медучреждений и открыли первый магазин. В 2018 году переехали в новый большой цех, перешли на более продвинутое оборудование — безниточные технологии. В 2017 году открыли направление по производству стоматологических матрасов и комплектующих. В 2021 году переехали в новый офис в центре города и закончили формирование коммерческого отдела. Таким образом, за 13 лет работы от нескольких сотен единиц мы пришли к 36.000+ изделий в год. Производственные помещения выросли с 50 м² до 500 м². У нас более 30 человек в штате. Работаем со всеми регионами России.

ДЕЛАЕМ ПРОЩЕ И КОМФОРТНЕЕ УХОД ЗА МАЛОМОБИЛЬНЫМИ ПАЦИЕНТАМИ

Сейчас наш ассортимент составляет более 100 наименований. Среди них — влагонепроницаемый мягкий инвентарь для учреждений здравоохранения и социальной защиты (матрасы, наматрасники, процедурные валики, подушки для забора крови), системы долговременного ухода за пожилыми гражданами и инвалидами (СДУ), стоматологические матрасы и адаптивная одежда (для людей с ограниченными возможностями). Наша продукция очень востребована, постоянно получаем благодарность от работников онкодиспансеров, интернатов, хосписов, больниц. Мы облегчаем их труд — уход за маломобильными пациентами становится проще. Кроме нас, в стране есть всего 5-7 производителей, которые выпускают такую продукцию.

ПО ЗАПРОСАМ КОНКРЕТНЫХ МЕДУЧРЕЖДЕНИЙ

Главное наше преимущество и в то же время основная сложность — в том, что все наши заказы индивидуальны. Если наш конкурент поставяет стандартную продукцию, то наш отдел продаж проводит переговоры, в результате которых мы выявляем индивидуальную потребность и производим изделия под запросы конкретного медучреждения. Для каждого — свои материалы, лекала, наполнители, фурнитура, размеры. Также есть определенные трудности с кадрами — в швейном бизнесе сейчас особенно остро ощущается недостаток персонала. Решаем этот вопрос за счет проведения различных PR кампаний.

Основная доля поставок идёт в разные регионы России. Наша продукция нужна даже в самых отдаленных и непроходимых уголках страны. Наши логисты выстраивают маршруты доставок в населенные пункты, где практически отсутствует дорожное сообщение. Также налажен экспорт в Республику Беларусь, в страны СНГ и в Израиль.

САНКЦИИ РАБОТАЮТ НА НАС

По ряду продукции мы замещаем некоторых импортных производителей. Однако наше производство сильно зависит от колебания курса валют, поскольку мы шьём только из импортных материалов и на современном, технологичном оборудовании европейского производства.

Заказчики, конечно, привыкают к росту цен, тем более что мы стараемся поднимать их плавно. Сейчас планируем продолжать развивать проекты по импортозамещению. Также сделаем акцент на безниточные технологии: всё большее количество продукции будем выпускать с использованием ультразвуковых швов или швов, сделанных током высокой частоты.

Также проводим ревизию ассортимента. Важной целью считаем налаживание контактов с подрядчиками, которые производят медицинское оборудование. Например, мы уже делаем мягкие элементы для операционных столов. Сейчас к запуску готовим один из значимых проектов для нашей компании — бренд адаптивной одежды и обуви для людей с ограниченными возможностями здоровья. ■

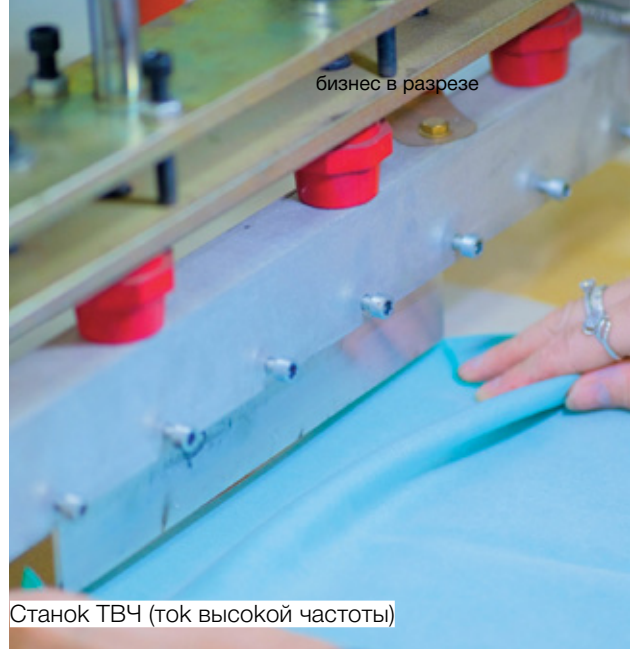


📍 ул. Маклина, 31

🌐 tekspolimer.ru

☎ +7 (8332) 417-700

✉ tekspolimer



Станок ТВЧ (ток высокой частоты)



Машина для герметизации шва



35 лет

СОХРАНЯЯ ИСТОРИЮ, СОЗДАЁМ БУДУЩЕЕ



35 ЛЕТ ВОПЛОЩАЕМ МЕЧТЫ ЛЮДЕЙ

— 1 июля 1988 года, в день подписания приказа о создании ПРСУ — проектно-реставрационно-строительного управления (это первое название фирмы «АРСО»), начались работы по реставрации Братского корпуса Успенского Трифонова монастыря. Так появилась на свет и успешно заработала организация, которая за 35 лет успела подарить кировчанам не только восстановленные архитектурные памятники, но и тысячи квадратных метров комфортного жилья, а также десятки объектов различного назначения. Фирма «АРСО» была экспериментальной, а работа сложной: пришлось решать многие задачи, которые до этого не решались никем. Это и поиски материала, и оснащение старинных зданий современными коммуникациями, и приспособление зданий под новые функциональные нужды. За годы работы мы отреставрировали, воссоздали и построили вновь объекты, которые и по сей день являются украшением города и области. В их числе Александровский костёл, Александровский сад, Никольский собор, Архитектурный ансамбль ярмарочно-храмового комплекса села Великорецкого, Архитектурный ансамбль центральной площади г. Слободского, фасады особняка купца Фёдора Булычёва, часовня Михаила Архангела у Раздерихинского оврага, церковь Покрова Пресвятой Богородицы и многие другие.

”

«АРСО» — ЭТО ВЕЛИКАЯ ИСТОРИЯ НАШЕГО ГОРОДА, ВЕЛИКИЕ ТРАДИЦИИ, ХОРОШАЯ ШКОЛА, КОТОРАЯ СОЗДАЛА СТРОИТЕЛЕЙ, СТАВШИХ ЗОЛОТОМ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ, — ПАВЕЛ ШИХАЛЕЕВ, ДИРЕКТОР АО СПЕЦЗАСТРОЙЩИК «АРСО»

СОЗДАЁМ СРЕДУ ДЛЯ ЖИЗНИ

За 35 лет компания «АРСО» построила и ввела в эксплуатацию десятки многоэтажных многоквартирных жилых домов. Это и дома в центре, идеально вписывающиеся в исторический облик города, и строительство в новых микрорайонах. В рамках социального контракта в 2021 году «АРСО» построил дом для детей сирот. Важным этапом жизни компании в настоящее время является строительство школ. Муниципальные контракты на возведение образовательных учреждений заключены в сентябре 2021 года и декабре 2022. Сейчас строим школу №53 на 300 мест и школу на улице Рудницкого на 1000 мест.

Мы построили и ввели в эксплуатацию несколько спортивных объектов. Так, преобразовали производственную базу в полноценный спортивный кластер: вместо производственных площадей построены футбольный манеж с искусственным покрытием и футбольный стадион, многофункциональный спортивный комплекс. Теперь у всех любителей футбола появилась возможность тренироваться в отличных условиях круглый год!

«АРСО» — ЭТО ЛЮДИ

За плечами «АРСО» 35-летний опыт разнообразной, уникальной, высококвалифицированной работы, чистая репутация и сплоченный коллектив. Мы с самого начала высоко подняли планку по качеству и темпам работы, дорожим своей репутацией и продолжаем дело, которому настоящие профессионалы отдают все силы. За эти годы фирма «АРСО» объединила в себе разные виды деятельности: реставрацию зданий и возвращение к жизни памятников культурного наследия, строительство многоквартирных домов, создание современных социально значимых объектов, выполнение подрядных работ и прочее.

«АРСО» — это люди: те, кто создавал, развивал и передавал традиции, трепетное отношение к работе и труду будущему поколению специалистов. Думая о будущем и ставя перед собой новые цели, мы всегда будем опираться на опыт и энергию тех, кто заложил своим трудом фундамент для роста. Благодаря этому «АРСО» и дальше останется надёжным партнёром для реализации любых поставленных задач в жизни города Кирова и Кировской области. ■



НИКОЛАЙ ИСУПОВ

заслуженный строитель РФ, почётный строитель РФ, первый председатель, почётный член «Союза строителей Кировской области», первый председатель саморегулируемой организации «Объединение строителей Кировской области». В 1988 г. создал и возглавил проектно-реставрационное строительное управление, которое в 1992 г. было преобразовано в ОАО «Проектно-реставрационно-строительная фирма «АРСО».

— Фирме «АРСО» 35 лет. Я благодарен судьбе за то, что 35 лет назад мне поручили создать и возглавить организацию, способную выполнять реставрационные работы по восстановлению памятников истории и культуры. Ровно 25 лет мне довелось возглавлять славный коллектив. С большой теплотой и ностальгией вспоминаю путь, который прошла фирма: начиная от приказа 1 июля 1988 года о её создании до хорошо организованной, технически оснащённой фирмы с развитой производственной базой, подсобных производств и механизации, а главное — обладающей профессиональным коллективом, способным выполнять самые сложные реставрационные работы, строить новые здания и сооружения, начиная от проектирования до сдачи объекта «под ключ», включая общестроительные, отделочные и специальные виды работ. От всего сердца хочу выразить благодарность всему коллективу фирмы за совместную работу. Желаю всем доброго здоровья, благополучия, успехов!



АЛЕКСЕЙ ЖЕРДЕВ

заместитель председателя
Правительства Кировской области

— Вот уже 35 лет компания «АРСО» занимается строительством, реконструкцией и реставрацией в Кирове. Все эти годы компания подтверждает профессионализм, добросовестный и творческий подход к делу. Это позволяет выполнять непростые задачи в жилищном строительстве, возведении социальных и промышленных объектов, формировании современного облика столицы региона. Поздравляю всех сотрудников компании с юбилеем организации. Желаю стабильности и благополучия, новых профессиональных достижений и исполнения намеченных планов! От всего сердца хочу выразить благодарность всему коллективу фирмы за совместную работу. Желаю всем доброго здоровья, благополучия, успехов!



ЕЛЕНА КОВАЛЕВА

глава города Кирова

— Название «АРСО» хорошо знакомо кировчанам и по праву считается синонимом качества и надёжности. За годы работы вы зарекомендовали себя как команда профессионалов, которая всегда выполняет принятые на себя обязательства и ответственно относится к делу. Для муниципалитета АО Специализированный застройщик «АРСО» является добросовестным и надёжным партнёром, совместно с которым, мы уверены, будет реализован ещё не один проект. Успехи вашего коллектива — это весомый вклад в повышение уровня жизни кировчан и экономику областного центра.



СЕМЕЙНЫЙ БИЗНЕС — ЭТО НАДЁЖНОСТЬ

» ДЕТИ С РАННЕГО ВОЗРАСТА УЧАСТВУЮТ В РАБОТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ, —
ОСНОВАТЕЛЬ ФАБРИКИ МЕБЕЛИ VEROOM ИВАН ТОКМАКОВ

ФАБРИКЕ — 23 ГОДА

— Все началось в 2000-х годах. На рынке Кирова был бум по установке шкафов-купе. Увидел в этом большие перспективы и начал собирать команду. До этого времени я много, где поработал, многое умел делать сам. В этом мне помогали две специальности, которые я параллельно освоил в училище №18 г. Кирова.

Маленькое и непригодное помещение мы быстро переросли, переехали в освободившееся здание сварочного цеха автобазы. Перестроили здание полностью. Все делали быстро. В 2008 году вопреки всем предпринимательским потрясениям начали обустройство Лепсе, 12. Сейчас здесь располагается наше производство и выставочный центр. Все в одном месте — это удобно всем: и сотрудникам, и нашим заказчикам.

ВСЕГДА БЫТЬ В ДВИЖЕНИИ

Постоянно что-то улучшать, внедрять новое — это мой принцип. 23 года мы осваиваем новые технологии, устанавливаем оборудование, отказываемся от устаревших направлений. Наши возможности те-

перь — это оснащение больших авторских проектов «под ключ» в разных городах России. Продолжаем работать в формате оптового поставщика для мебельных студий, а также создаем изделия СТМ. Для ведущего российского производителя алюминиевого профиля и гардеробных систем мы выпускаем коллекции дверей-купе и мебели. Открыты к новым форматам работы. Совсем недавно установили станок для гидроабразивной резки материалов. С его помощью можно выполнять не только промышленную резку различных материалов, но и создавать декоративные изделия. Каждое новое направление — это запрос рынка.

ВРЕМЯ ТРУДОЛЮБИВЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Мы стали участником проекта «100 Семейных компаний под патронатом Президента ТПП РФ». Одно из знаковых событий — Всероссийская фотовыставка о бизнес-династиях регионов России. Организатором мероприятия выступил комитет Госдумы РФ по вопросам семьи, женщин и детей. 80 успешных российских семейных компаний из разных регионов страны были представлены на стендах. Свою семейную фо-



Выставочный центр фабрики, ул. Лепсе, 12

тографию мы назвали «Время трудолюбивых производителей». Она отражает суть нашей работы и ориентирует на реальное российское производство. Важно в дальнейшем развивать малые семейные предприятия. Эту мысль мы доносим до депутатов. В мае 10 семейных династий из разных регионов побывали у нас на производстве. Гости увидели, как устроена работа фабрики, удивились, что в нашем регионе есть такие предприятия.

СИЛА В КОМАНДЕ

Мне не стыдно за мою команду. За это время мы сформировали костяк из управленцев и специалистов, дети все больше участвуют в развитии предприятия, у каждого из них — свое направление. Есть процессы, в которые я не вникаю. Уверен, что сделают грамотно, примут верное решение.

Не довольствоваться достигнутым — это еще одно наше правило. Развиваем работу IT-направления. Грамотно выстроенная система прохождения заказа через весь производственный цикл позволяет сократить ошибки и минимизировать издержки. Мы никогда не экономим на качестве. Работаем и развиваемся дальше, ждем в гости на Лепсе, 12! 📍



📍 ул. Лепсе, 12

☎ +7 (8332) 690-000



Узнайте, как можно обустроить спальню, гостиную и комнату для гостей, как сделать комфортным пространство для детей, а также какую мебель можно установить в ванной комнате. 3D-тур проекта «под ключ»



О том, как происходит монтаж на объекте — смотрите в сюжете



□ КОГДА МЫ ПРИЕХАЛИ В ШАНХАЙ, Я БЫЛ В ЭЙФОРИИ: КАК БУДТО В 23 ВЕК ПОПАЛ! — ЕВГЕНИЙ САНДАЛОВ, СОВЛАДЕЛЕЦ БРЕНДА ЛАЗЕРНЫХ УРОВНЕЙ HIBIRU

КАК НАЛАДИТЬ ПОСТАВКИ ИЗ ШАНХАЯ?

МЫ ЗАНИМАЕМ 15% РЫНКА ЛАЗЕРНЫХ УРОВНЕЙ НА «ОЗОНЕ»

— Путь в тысячу шагов начинается с одного. Пару лет назад у нас была только идея. Мы хотели продавать лазерные уровни, но искали надёжного производителя. Сейчас мы создали свой бренд HIBIRU и стали компанией №1 по продажам лазерных уровней на маркетплейсе Озон. Нам принадлежит 15% рынка в этом сегменте. Но мы не останавливаемся, планируем вырасти вдвое и войти в топ брендов строительного инструмента в России.

Когда мы приехали в Шанхай, я был в эйфории: как будто в 23 век попал! Центр международной торговли, самый крупный порт в мире, вокруг много зелени, везде цветы и чистота. Может быть, это потому что всё производство вынесено на периферию, ведь в Китае очень дорогие недвижимость и земля. Ещё удивили светлокосые красивые женщины! Однако это всё лирика, а теперь — о делах.

МЫ — ПОЖАЛУЙ, САМЫЕ КРУПНЫЕ ЕГО ЗАКАЗЧИКИ!

В Шанхай мы приехали на переговоры с партнёром (его имя Ван Ю Кун) — укрепить деловые отношения, увидеть вживую завод, который делает для нас лазер-

ные уровни, обсудить расширение модельного ряда, договориться на поставку шуруповёртов под нашим брендом. Всё получилось! Ван Ю Кун в бизнесе уже 12 лет. За это время он создал большой, технологичный цех по производству лазерных уровней и шуруповёртов. Сотрудничает со странами Запада, но мы, простые кировские коммерсанты — самые крупные его заказчики. Нам отгружают 40-футовые контейнеры!

Пусть у нашего шанхайского партнёра другой разрез глаз и цвет кожи, но мы прекрасно понимаем друг друга, потому что мыслим одними категориями. Мы коммерсанты. Нам не нужен начальник, чтобы принять решение. Этим летом ждём в гости с ответным визитом наших китайских партнёров. Будем и дальше укреплять отношения и осуществлять совместные бизнес-проекты. ▣

HIBIRU
LASER TECHNOLOGY

📍 Студенческий проезд, 28

☎ +7 (920) 464-81-09

🌐 master-077.ru

✉ sales@hibiru.ru



сделать заказ



Onviz[®]

Бесшумные электрические карнизы для всех ТИПОВ ШТОР

Дистанционное управление через пульт,
голосовые помощники и «умный дом»

Грузоподъемность до 50кг

Изготовление за 1 день

Гарантия - 5 лет

Работает
с Алисой



Управляйте
с Марусей



Откройте
с Siri



8 (800) 250-50-62
www.karniz-onviz.ru

КАК НАЛОГОВАЯ ВАРИТ «КАШУ ИЗ ТОПОРА», ГДЕ ТОПОР — ЭТО ВЫ

□ О РИСКАХ ДЛЯ БИЗНЕСА — АЛЕКСАНДР ИГНАТОВ,
АДВОКАТ

ДРОБЛЕНИЕ ПОД ПРЕДЛОГОМ ФРАНШИЗЫ: КАКИЕ РИСКИ?

— Каждый франчайзи должен знать, что налоговая может заподозрить его в дроблении бизнеса под предлогом франшизы. В нашей стране на слуху несколько громких дел. Например, обувной компании ZENDEN насчитали около 1 млрд руб недоимок. Аналогичный кейс — в Краснодаре с местным KFC.

Не обошли стороной и блогеров. Только ленивый не слышал о деле Елены Блиновской, которую обвиняют в неуплате 918 млн рублей. Никто не знает, сколько проверок предшествовало суду и сколько ошибок было сделано в выборе и применении системы налогообложения. Мы помогаем избежать таких ошибок. Чтобы вы могли спокойно заниматься бизнесом и зарабатывать деньги.

Здесь сделаем сноску о том, что чаще всего налоговую интересуют предприятия, которые не доначислили определенную сумму в бюджет страны. В целом определенных цифр нет, но тренд есть. В Москве, к примеру, сумма недоимок для попадания в выездную проверку выше, чем в Кирове. Впрочем, сами цифры могут быть и меньше. Налоговый орган сейчас научился филигранно доказывать в суде факт дробления.

СЧИТАЙТЕ, «КАША» УЖЕ ЗАВАРИЛАСЬ!

Так что... если на ваш счет возникают подозрения, образно говоря, налоговая начинает варить «кашу» из топора, где топор — это вы, то в котел добавляются многие ингредиенты. Как-то: один на несколько организаций IP-адрес; одна и та же электронная почта; офис в одном месте; зарплата сотрудникам с одной и той же карточки; скачанные из интернета договоры с одними и теми же орфографическими ошибками и т.д. Считайте, что «каша» уже заварилась! Как итог — получаем большую налоговую недоимку в виде акта, а потом и решения. С чем и работаем, если к нам обращаются уже постфактум.

Но если предприниматель обращается к адвокатам вовремя, то есть еще на этапе формирования своей налоговой концепции, мы делаем так, чтобы для этой «каши» не нашлось ингредиентов. А из топора,



как известно, ничего не сварить. При этом мы всегда выбираем позицию, при которой документооборот подстраивается под задачи бизнеса, а не наоборот.

На каждое предприятие адвокаты смотрят с позиции юриста, экономиста, бухгалтера, видят узкое место и предлагают решение. Конкретные меры, как нужно действовать. Мы не афишируем свои кейсы, потому что бережем клиентов от пристального внимания публики. Однако скажу, что работаем с франшизами из Москвы, Санкт-Петербурга, Казани, Екатеринбурга, Ульяновска, Ижевска и Нижнего Новгорода. Мы делаем дорогой и ёмкий продукт — приходится не только трудиться самим, но и заставлять работать отделы нашего доверителя. Поэтому, если не хотите, чтобы из вашего бизнеса заварили «кашу», записывайтесь на консультацию по т. 8-912-734-42-20. ■

☎ 8-912-734-42-20

✉ 444220ru@gmail.com

🌐 444220.ru

ПРИВАТНЫЙ ДВОР-САД ПОД ОТКРЫТЫМ НЕБОМ



ТАКАЯ ОПЦИЯ КАК СТРАХ У МЕНЯ ОТСУТСТВУЕТ

□ **ОТ СВАРЩИКА ДО БИЗНЕСМЕНА — ИСТОРИЯ РОСТА И РАЗВИТИЯ СЕРГЕЯ МАЧУЛЬСКОГО, РУКОВОДИТЕЛЯ ООО «МОНТАЖНАЯ КОМПАНИЯ 43»**

ПЕРЕЖИЛ ДВА КРИЗИСА, КОГДА РАБОТА БЫЛА, НО ДЕНЕГ НЕ БЫЛО

— По образованию я сварщик. Как сейчас помню один из первых моих рабочих дней: лето, жара, на мне плотная спецодежда, работаю на теплотрассе, и в голову закралась мысль, что так работать всю свою жизнь я не хочу... Это сыграло тогда роковую роль, и я начал двигаться к своей мечте — создать собственное дело. Занимался бетонными работами, брал подряды по газификации, устройство фундаментов и т.д. В 2014-м грянул кризис и строительная отрасль сильно сдала позиции, заказов стало мало. Поэтому в 2014 году, как и в 2008-м, снова всё пришлось начинать с нуля. Устроился в компанию мастером по монтажу грузоподъемного оборудования, а это постоянные командировки по всей России. В 2019-м родился сын и мои приоритеты поменялись! Совместно с учредителями было принято решение об организации дочернего монтажного предприятия под моим управлением. Через 2 года моего управления, как часто бывает, когда ты наёмный руководитель, у нас начались недопонимания с собственниками.

ДЕНЬГИ НЕ ВСЕГДА РЕШАЮТ ВСЁ

Я свободолюбивый человек и это всё меня стало напрягать. Уволился. Переехал в Чебоксары и устроился руководителем 3-го звена на крупное предприятие по промышленному литью. Работа в износоресурсном режиме стала последней каплей моей работы в найме. Деньги были очень хорошие, но они не всегда решают всё.

У меня были знания и опыт в монтаже грузоподъемного оборудования, так и пришла идея открыть свою компанию. На начальном этапе становления мне помогали друзья. За что им огромное спасибо! Кто то говорит, что начинал с нуля один, я думаю эти люди лукавят. Тем более в нашей отрасли заходить на рынок, когда у тебя нет имени и референс-листов — сложно. Потому что в основном мы работаем с крупными предприятиями, служба безопасности редко допускает компанию-подрядчика без профессионального бэкграунда.



РАБОТАЕМ ОТ КАЛИНИНГРАДА ДО ХАБАРОВСКА

Наша компания официально родилась в сентябре 2022 года, и практически за год работы мы вышли на хорошие, по моему мнению, результаты. Работаем по всей стране: от Калининграда до Хабаровска. За время нашего существования выполнено более 20 проектов. Среди наших заказчиков более 5 крупных предприятий города Кирова и Краснодарского края. Я наблюдательный человек, и организовывая компанию, учёл все ошибки и недочеты, которые допускались на предприятиях, где я работал. Поэтому мы постоянно обновляем парк оборудования, проводим обучение персонала, оснащаем своих сотрудников качественным и технологичным инструментом. Это позволяет упрощать и ускорять процесс проведения монтажа. В планах продолжать работать над повышением узнаваемости бренда по всей стране. Несмотря на то, что юридически мы молодая компания, опыт у команды большой!

ПРИБЫЛЬ — НЕ ГЛАВНОЕ, Я НЕ ЖАДНЫЙ ЧЕЛОВЕК

Моя принципиальная позиция — доказать себе, что любая цель, которую ты перед собой ставишь, реально достижима. Поэтому мне никогда не было страшно начинать всё с нуля. Такая опция как страх у меня отсутствует. За 25 лет работы падал много раз и поднимался. Это меня закалило. Полжизни заниматься бетонными работами и отделкой, а потом перепрофилироваться в машиностроение — для кого-то это за гранью, но не для меня! ■



ООО **Монтажная компания 43**

📍 1-й Кирпичный пер. 15, оф.12

☎ 8 (922) 666-99-89



Летний SALE в Bianelli — прекрасная возможность совершить покупки из новой коллекции по выгодным ценам. Мы хотим поделиться с вами парой рекомендаций, которые помогут сделать ваш шопинг еще более выгодным.

1. Возьмите с собой на шопинг вещи, которые не знаете с чем сочетать — наши опытные стилисты помогут создать готовые образы, идеально подходящие для вас.

2. Выбирайте средние и долгие тренды, которые будут актуальны несколько сезонов.

Например, лавандовый брючный костюм, шелковая блуза с классическим принтом или белый костюм с жилетом.

Такие предметы одежды являются надежной и стильной инвестицией в ваш стиль.

Не упустите возможность обновить свой гардероб на летнем SALE в Bianelli.

Наслаждайтесь выгодными покупками и создавайте стильные образы!

Bianelli[®]

ЦУМ, ул. Воровского, 77,
2 этаж
+7 (939) 800-85-35





С КЕМ ПОКУПАТЬ НЕДВИЖИМОСТЬ ЗА ГРАНИЦЕЙ: С ЗАСТРОЙЩИКОМ, РИЕЛТОРОМ ИЛИ С БРОКЕРОМ?

□ **ОЛЬГА ШВЕЦОВА, ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БРОКЕР И ПРАКТИКУЮЩИЙ ИНВЕСТОР**

ЗАСТРОЙЩИК БУДЕТ ПРОДАВАТЬ ТОЛЬКО СВОИ ОБЪЕКТЫ

— Всё зависит от целей — для чего вам недвижимость за границей. Однако, как правило, на покупки такого рода решаются в основном предприниматели, которые по своему складу заточены на то, чтобы заработать.

Если исходить из этой цели, то застройщик может отказаться разрешить вам перепродавать квартиру по переуступке. А у вас может не быть сразу всей суммы, чтоб полностью погасить платёж за недвижимость. Кроме того, застройщик будет преподносить вам в качестве ликвидных только свои объекты. Неважно, подходит он вам или нет, сможете ли вы его выгодно перепродать через какое-то время, подойдет ли он для круглогодичного проживания или рассчитан только на летний/зимний сезон, из каких он материалов построен, сейсмоустойчив ли он. Кроме того, вряд ли застройщик даст вам четкие рекомендации по вариантам оплаты. Скорее всего, каждый месяц он просто будет напоминать об оплате. Какой способ перевести деньги выгоден для вас, он не будет просчитывать. И кстати, цены от застройщика за рубежом несколько не ниже, чем у риелтора и брокера. Все продают объект по одинаковой стоимости.

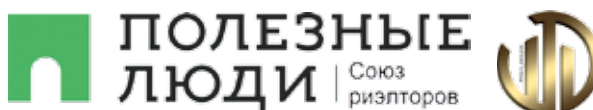
РИЕЛТОР ЗАИНТЕРЕСОВАН В РАЗОВОЙ СДЕЛКЕ

Риелтор заинтересован в том, чтоб получить свою комиссию от застройщика за проданный объект. Он тоже не будет индивидуально подбирать для вас недвижимость, не осведомит о нюансах платы налогов этой конкретной стране. Его голова не будет болеть о том, как потом перепродать вашу квартиру. Он изначально нацелен только на разовую сделку.

БРОКЕР СТРЕМИТСЯ РАБОТАТЬ С ВАМИ В ДОЛГУЮ

Брокер — совсем другое дело. Его цель — работать с вами в долгую. Поэтому он предложит всю ликвидную линейку недвижимости от разных застройщиков. Он понимает, что через какое-то время будет по вашей просьбе перепродавать ваш объект, поэтому учитывает всё — и место, и материалы строительства, и технологию, и какого класса арматура и бетон, соблюден ли стандарты ИСО. Брокер подберёт для вас самую выгодную систему оплаты, разъяснит моменты законодательства и налогов другой страны. Его задача в том, чтобы вы получили максимальную выгоду от покупки квартиры/дома. Только тогда он тоже получит свою.

Я как инвестиционный брокер и практикующий инвестор не веду много проектов. Работаю точно, по запросам. Люди идут ко мне по рекомендации — понравилось, как один из новых клиентов сказал: «Ольга, мне порекомендовали вас как эксперта, который сможет продать мою квартиру быстро и дорого». Такие отзывы очень приятны.



☎ 8-922-992-02-11



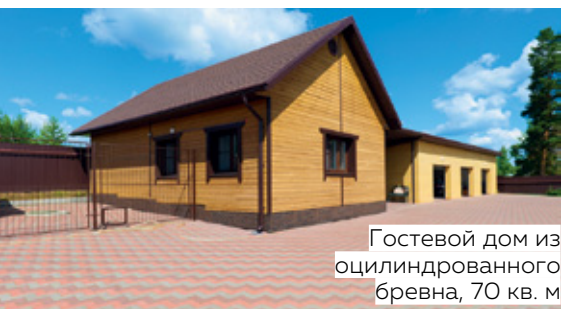
Баня 6,5 × 7,5,
из оцилиндрованного
бревна



Летняя беседка из клеёного
бруса с печкой и барбекю



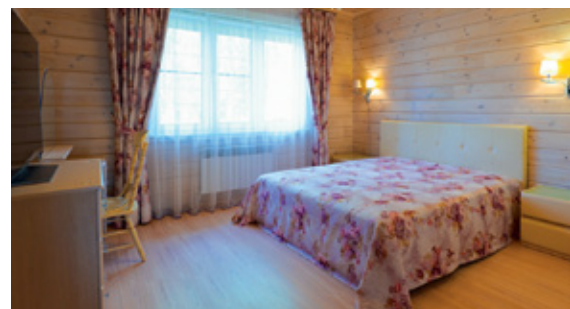
Дом 138 кв. м из клеёного бруса
от Holz House, год постройки: 2017



Гостевой дом из
оцилиндрованного
бревна, 70 кв. м



Гараж на 4 машины +
крытый навес



Продаю дом в деревне Бабичи

- Территория – 20 соток, огорожена забором с автоматическими воротами.
- Газ, скважина, автополив газона
- Рядом с домом лес, в котором проложена тропа здоровья на 1 км и 3 км, зимой проложена лыжня
- В 200 м от дома – река Вятка
- Дом находится под охраной Первомайского ОВД, по периметру ведётся видеонаблюдение
- Проведен интернет и телевидение «Триколор»
- В доме есть вся мебель и техника
- Соседи все на постоянном проживании
- Расстояние до Кирова 18 км, автобусное сообщение
- Магазин «Продукты» и ФАП – 800 метров

Цена – 25 000 000 ₪

+7 (922) 661-13-84
+7 (912) 826-03-41



Сканируй QR-код
и смотри больше
фото объекта



МЕЖДУ МЕЧТОЙ И РЕАЛИЗАЦИЕЙ — ДЕЙСТВИЕ

“ МОЯ ЖИЗНЬ ИЗМЕНИЛАСЬ, КОГДА ОТ МЕЧТАНИЙ И РАЗМЫШЛЕНИЙ Я ПЕРЕШЁЛ К ДЕЙСТВИЯМ, — СЕРГЕЙ ФЕДЯЕВ, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ SHUM.PRO

ВСЁ НАЧАЛОСЬ С МЕЧТЫ

— Любая мечта, вне зависимости от её масштаба, проходит через одни и те же стадии реализации. Само желание — это лишь начало. Воплотится оно в жизнь или нет, зависит исключительно от нас. Яркий пример из моей жизни — мечта ездить на мотоцикле и создать свою компанию по звукоизоляции. Такие разные, но в то же время похожие стремления. И в том, и в другом случае был период «вылёживания» мысли.

В случае с мотоциклом я откладывал мечту на потом, потому что для её реализации нужно было «напрячься» — записаться в автошколу, учиться теории и практике 3 месяца, брать и купить сам мотоцикл. А если говорить о компании по звукоизоляции, у нас уже был профиль — ремонт и строительство. Звукоизоляция — направление новое, и какое-то время я размышлял, стоит ли в него углубляться. Ведь это значило, что нужно с нуля осваивать незнакомое дело — вникать, изучать тонкости, узнавать рынок материалов.

НИЧЕГО НЕ СДВИНЕТСЯ, ПОКА ВЫ НЕ НАЧНЁТЕ ДЕЙСТВОВАТЬ

Мечта останется просто мечтой, если не предпринимать действий к её реализации. Пока я откладывал автошколу и размышлял, стоит ли углубляться в звукоизоляцию, время шло. Я понял, что упускаю возможности. И просто решился и сделал. Записался в ближайшую автошколу, внёс аванс и начал учиться.

Точно так же со звукоизоляцией — начал вникать, изучать материалы, брать больше заказов. Мы организовали склад, я изучил рынок предложений, нашёл партнёров и стал дилером известных производителей звукоизоляционных материалов.

И вот уже третий сезон я езжу на мотоцикле, а в компанию Shum.pro обращаются те, для кого важны комфорт и спокойствие в квартирах, без лишних шумов и звуков соседей.

НЕ ОСТАНАВЛИВАТЬСЯ НА ДОСТИГНУТОМ

Чтобы мечта не потускнела после исполнения, нельзя останавливаться, достигнув желаемого. Нужно ставить новые цели. Shum.pro знают в Кирове. Отлично — пора расширять горизонты. Мы уже реализуем несколько объектов в Сочи, на объекты в Москве доставляем материалы. Планирую более плотно работать в столице. Постоянное развитие — это то, что не даёт мне заскучать.

Мотоцикл хочу поменять на более мощный, открыть для себя путешествия одного дня — чтобы с рюкзаком за плечами ездить в новые города.

А когда исполнится это, будут новые вызовы. Главное — не давать своим мечтам остаться лишь мечтами.

Можно вечно сомневаться: отучиться ли на права, купить ли мотоцикл или сделать звукоизоляцию квартиры? А можно решиться один раз и поменять жизнь в лучшую сторону. Начать путешествовать на мотоцикле. Или ощущать новый уровень комфорта без лишнего шума в собственной квартире. Мечтать мало. Нужно действовать! 📌



☎ 8-991-392-96-69 (инженер-акустик)
8-939-800-94-41 (отдел продаж материалов)

✉ sale@shum.pro 🌐 shum.pro 📺 shumpro

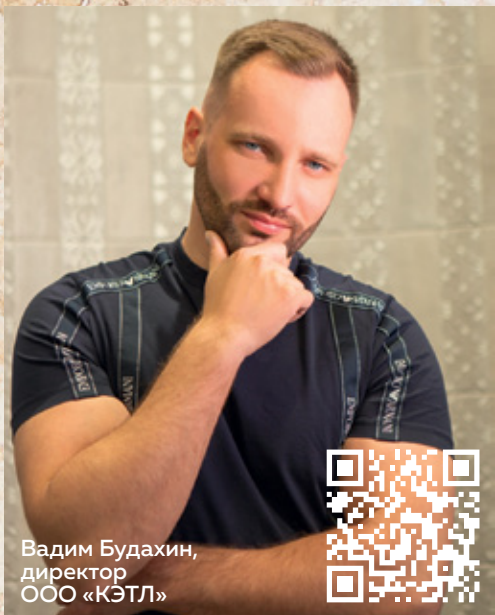
ИДЕИ, МЕНЯЮЩИЕ ОБСТАНОВКУ

с видом на море

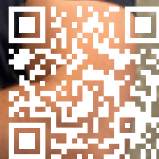
**РЕМОНТ КВАРТИР, КОТТЕДЖЕЙ И КОММЕРЧЕСКИХ
ПОМЕЩЕНИЙ В СОЧИ И В КИРОВЕ**

ВОЛНУЕМСЯ О ВАС

Сочи настроился на отдых. Чтобы он прошёл в комфортной обстановке, компания «Ремонт квартир» создаёт пространства в домах и квартирах курортной столицы, наполненные красотой и удобством. Через авторский взгляд, комплексные решения, технические инновации рождается персональный и вдохновляющий интерьер.



Вадим Будахин,
директор
ООО «КЭТЛ»



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС РЕМОНТНО-ОТДЕЛОЧНЫХ РАБОТ

- опыт работы более 10 лет
- официальный договор
- фиксированные цены и смета
- фотоотчёты каждого этапа
- проводим необходимые замеры
- надёжные поставщики материалов
- чистота на объекте
- производим корпусную мебель



☎ 8-919-511-75-74

✉ remontkvartir_kirov43



КОГДА ВЫ ЭКОНОМИТЕ, ВЫ ЗАРАБАТЫВАЕТЕ

► ПОМОЖЕМ СНИЗИТЬ ВАМ ЗАТРАТЫ НА ОБСЛУЖИВАНИЕ И ЭКСПЛУАТАЦИЮ
КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ДО 50% ЗА СЧЁТ НАШЕГО МОБИЛЬНОГО СЕРВИСА, —
КОМПАНИЯ «ДЕЛИКАТ-СЕРВИС» В ПАРТНЁРСТВЕ С BECAR FM

ЧТО ДАЁТ МОБИЛЬНЫЙ СЕРВИС?

Мобильный сервис — это выполнение различных работ в рамках комплексного обслуживания, технической эксплуатации и ремонта объектов коммерческой недвижимости по утверждённому SLA.

Работы производит мобильная команда квалифицированных специалистов. В работе применяется система многоуровневого контроля качества оказываемых услуг. Мобильная служба использует корпоративный автотранспорт и укомплектована профессиональными инструментами, оснасткой, контрольно-измерительными приборами, запасными частями, расходными материалами. Это позволяет быстро реагировать на любые запросы наших клиентов.

Грамотно выстроенная работа по эксплуатации позволяет собственнику не только существенно снизить расходы на содержание и ремонт оборудования, но и повысить уровень комфорта посетителей объекта, увеличить свой доход.

ВАРИАНТЫ МОБИЛЬНОГО СЕРВИСА

В зависимости от ваших задач и запросов мы можем предложить несколько вариантов — комплексную техническую эксплуатацию в формате стационарного присутствия технического персонала на объекте или формат мобильного сервиса, когда регламентные и ремонтные работы проводятся с определенной периодичностью.

Мобильным сервисом пользуются крупные сети супермаркетов, банки, торговые и бизнес-центры, производственные и складские объекты, гостиницы и апартаменты.

ВЫЕЗДНОЕ КОМПЛЕКСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ

Если ваши инженерные системы функционируют с перебоями или отсутствует возможность содержать полноценную службу эксплуатации — наши мобильные бригады возьмут обслуживание на себя. Разработаем и согласуем план ППР, предложим решение задач особой сложности, сформируем для вас необходимый минимум работ для бесперебойного функционирования систем. Такой подход позволит сократить затраты на эксплуатацию до 50%.

Важно отметить, что управлять процессами технической эксплуатации на объектах помогает наш уникальный облачный сервис KAIZEN. Kaizen — это современная система управления технической эксплуатацией, разработанная специально для оптимизации работы инженерных систем зданий. Она позволяет:

- Создавать и следить за графиками планового обслуживания
- Автоматизировать мониторинг систем и получать уведомления о возможных неисправностях
- Анализировать данные о потреблении энергии и оптимизировать расходы
- Управлять заявками на ремонт и обслуживание
- Получать подробные отчеты и аналитику для принятия обоснованных решений



ул. Комсомольская, 46/6,
оф. 408, т.: 782-782, 410-402

ds-complex.ru



ДАНИЛА МАСТЕР
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

КАК РАЗУМНО СОКРАТИТЬ СРОКИ ВЫПОЛНЕНИЯ РЕМОНТА?

1 Ремонт сам себя не сделает! Поэтому не затягивайте сроки принятия решений. Если запланировали преобразить квартиру, делайте!

2 Сроки сокращаются за счет правильной организации процесса. На объект назначается прораб, предварительно составлена и согласована смета, определены сроки. Прораб должен устроить всю деятельность так, чтобы работы прошли в установленные сроки с соответствующим качеством, без простоев. Для этого объект должен вовремя комплектоваться стройматериалами – своевременно выделяйте деньги на закупку. Кроме того, должны работать профильные специалисты – целая бригада! Допустим, один занимается ремонтом ванной, потому что он специализируется на этом. Другие в это же время параллельно делают стены и пол.

3 Мебель, кухню, предметы интерьера лучше заказывать пораньше, чтобы к моменту завершения отделочных работ (по смете) всё это успели для вас изготовить. Помните, что на изготовление кухни уходит 3-4 недели, плюс время, чтобы включить вас в расписание на монтаж.

Если хотите грамотный ремонт в оговоренные сроки – вы знаете, в какую компанию обращаться!

Данила Перминов,
руководитель СК «Данила Мастер»

📍 Киров, ул. Московская, 107Б
БЦ «Московский», 4 эт., оф. 406

☎ +7 (8332) 771-447, +7 (953) 947-14-47

🌐 remontkirov43.ru

📱 danila43region





Наш новый объект — вятский «Артек»

Недавно мы завершили реконструкцию Областного Молодежного центра «Территория возможностей». Это бывший ДОЛ «Белочка» в Слободском районе. Дизайнер — Андрей Андреевский из Гильдии дизайнеров Кировской области.

Снаружи — 1160 кв.м вентилируемого фасада из керамогранита и композита с утеплением, а также ремонт балкона и крыльца.

Внутри — десяток реконструированных и оснащенных по последнему слову помещений для занятий детей и подростков. Своя медиа-лаборатория с техникой для создания контента, конгресс-холл для деловых игр, фестивалей и концертов, холл-коворкинг для общения, комната психологической разгрузки, мастерская и лекторий для проведения занятий и по-европейски идеальные санузлы.



ВЯТКА
РЕКОНСТРУКЦИЯ

📍 Октябрьский пр-т, 120, оф. 506

☎ +7 (8332) 42-18-42

✉ zakaz.vr43@mail.ru





САД С ХАРАКТЕРОМ

Проект сада площадью 11 соток для постоянного проживания семьи из 4 человек. Все зоны объединены концепцией в одну композицию, соединены прогулочными дорожками, что позволяет комфортно перемещаться по саду.

ЗОНА ОГНЯ

В вечернее время здесь можно собраться с друзьями или уютно разместиться всей семьёй. Зона отделена массивными посадками декоративных растений, что создаёт ощущение уединённости.

СПА-ЗОНА

Баня с террасой и бассейном. Тут можно устроить и небольшую вечеринку.

ЗОНА ОГОРОДА И ПЛОДОВОГО САДА

Фрукты и овощи можно вырастить самим, детям будет интересно наблюдать за растениями.

СПОРТИВНАЯ ЗОНА

Для активных игр для детей и взрослых.

ЗОНА ГАЗОНА

Красивый, яркий, сочно-зелёный газон поднимает настроение!

Сад украшают посадки из хвойных деревьев, многолетних растений и лиственных кустарников. Характер этому саду придают декоративные камни и отсыпки, а также натуральные материалы.

ВСЕ ЭЛЕМЕНТЫ РАСПОЛОЖЕНЫ ТАКИМ ОБРАЗОМ, ЧТОБЫ ЗА НИМИ БЫЛО ПРОЩЕ УХАЖИВАТЬ, А НА СОДЕРЖАНИЕ УХОДИЛО МЕНЬШЕ ВРЕМЕНИ И СИЛ.



📍 ул. Спасская, 16

📱 astara43

☎ 8 (912) 331-95-63

🌐 astara-land.ru

ИДЕИ ДЛЯ СПАЛЬНИ ИЗ КИНО



Евгений Савиных,

директор компании «Сонум»:

— Откуда черпать вдохновение, когда хочется обновить спальню и поставить новую кровать? Посмотрите голливудские киноленты — интерьеры и мебель для них разрабатываются специально, с привлечением дизайнеров, психологов, экспертов по технологиям. Мы покажем, как с помощью мебели и аксессуаров для сна от бренда «Сонум» красоту из кино можно превратить в реальность вашей спальни. У нас свой склад мебели и аксессуаров для сна в Кирове, поэтому мы можем предложить клиенту широкий ассортимент кроватей и детских и взрослых двуспальных ортопедических матрасов всех размеров в наличии! Нас выбирают те, кто предпочитает эстетическую, стильную и безопасную мебель для здорового отдыха!

СОНУМ

эстетика сна

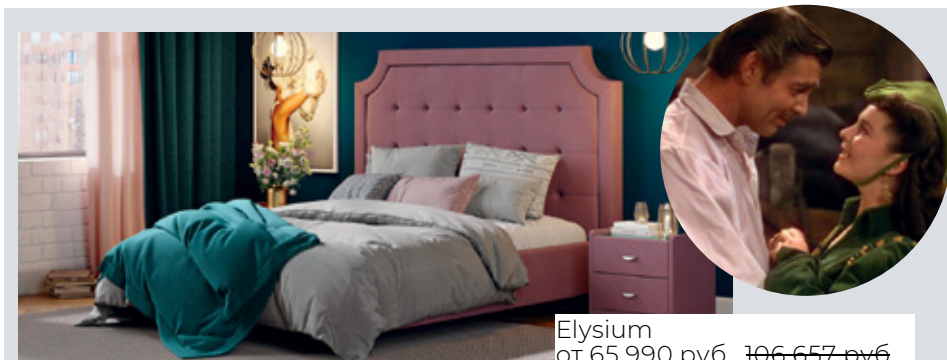
📍 ТЦ «Мебель», ул. Герцена, 88, 1 этаж
(правое крыло по центру)

📍 ТРЦ Green Haus, ул. Ленина, 205
(2 этаж)

☎ 8 (922) 909-38-68 📧 sonum.kirov



ВАРИАНТОВ ПОДАРОКОВ
ДЛЯ СЕБЯ И РОДНЫХ
МОЖЕТ БЫТЬ МНОГО,
НО КАЖДЫЙ
ИЗ «СОНУМ» БУДЕТ
ТЕПЛЫМ ПРОЯВЛЕНИЕМ
ЗАБОТЫ И ЛЮБВИ!



Elysium
от 65 990 руб. ~~106 657 руб.~~

Кинопара Скарлетт О'Хара и Ретт Батлер:

Если ваш мужчина — это нерушимая стена, а его любовь — ваша опора, то даже после самых страшных снов вам будет комфортно утешать друг друга в спальне, где установлена премиум-кровать Elysium. Она прекрасно впишется в интерьер от классики до современного стиля. Высокая спинка с мягкими утяжками и массивной рамкой выглядит эффектно, изысканно и функционально. Увеличенная прочность кровати достигается за счет металлического каркаса по периметру.



Valencia
от 38 990 руб. ~~57 298 руб.~~

Кинопара Бриджит Джонс и Марк Дарси:

Если вы непосредственная, искренняя, веселая, эмоциональная со своими «внутренними страстями», которые не пытаетесь скрывать, а самое главное — не стесняетесь быть «такой, какая есть». Ваш мужчина — сдержанный и немногословный, то стоит присмотреться к кровати Valencia от бренда «Сонум», чтобы ваша спальня стала островком безмятежности, даже если вы слишком разные. Кровать Valencia выполнена в стиле модерн с акцентом на мягкое округлое, объемное изголовье. Кровать подарит особое чувство спокойствия, уюта, а закругленные боковые элементы обеспечат чувство защищенности во время отдыха.

Кинопара Джон Смит и Джейн Смит:

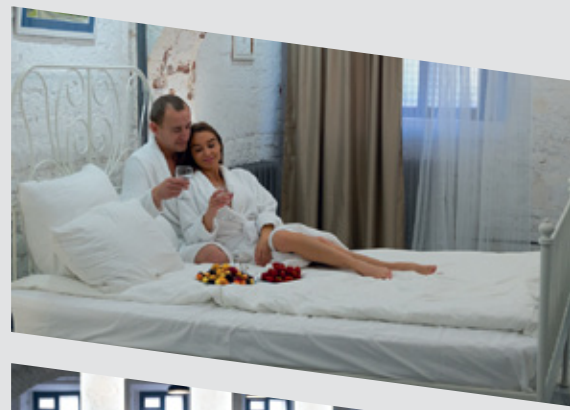
Ваша супружеская жизнь часто похожа на поле боя, а вы на спецagentов, которым на работе приходится выполнять важные миссии? Когда в вашей деловой жизни кипят страсти, быть может, простота в спальне — это как раз то, что нужно в сложных отношениях? Обратите внимание на эффектную кровать Manhattan с большим изголовьем. Ножная царга кровати скруглена по углам, что обеспечивает элегантный внешний вид. При необходимости кровать может быть с подъемным механизмом, бельевым ящиком и трансформируемым основанием Aquarius.



Manhattan
от 29 990 руб. ~~46 657 руб.~~



Виктория и Дмитрий
Ильинские с дочкой
Даной и сыном
Дамиром



Апартаменты «Вятские улочки ПОД СВОДАМИ»

В сети отелей «Вятские улочки» появился новый объект – апартаменты **«Вятские улочки ПОД СВОДАМИ»** по адресу ул. Казанская, 69 рядом с Александровским садом. Апартаменты расположены в историческом здании в старом центре Вятки. Дом был построен в XIX веке для служителей Спасского собора. Хотите стать частью истории? Тогда добро пожаловать!

- Предоставляем полный пакет отчётных документов
- Трансфер и спеццены при длительном проживании



📍 ул. Казанская, 69

📞 vyatskiye_ulochki

☎ 8 (922) 995-63-96



ПРАВИЛА ЖИЗНИ

Ксении Чернядьевой

Я СТАЛА ВРАЧОМ-КОСМЕТОЛОГОМ, ДЕРМАТОЛОГОМ, ПОТОМУ ЧТО ХОТЕЛА ПОМОГАТЬ ЛЮДЯМ ОБРЕСТИ ЗДОРОВУЮ И КРАСИВУЮ КОЖУ И ПРЕДОТВРАЩАТЬ ВОЗРАСТНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ

БОЛЬШЕ ВСЕГО МНЕ ПРАВИТСЯ РЕАЛИЗОВЫВАТЬ СВОИ МЕЧТЫ

КРАСОТА В ЛЮДЯХ — ЭТО ПРЕЖДЕ ВСЕГО СОВОКУПНОСТЬ ДУШЕВНЫХ КАЧЕСТВ И МОРАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ

ГЛАВНЫМ В СВОЕЙ ПРОФЕССИИ СЧИТАЮ СОХРАНЕНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНОСТИ ПАЦИЕНТА, А НЕ РАБОТУ ПО ШАБЛОНАМ

КРАСИВАЯ КОЖА НЕВОЗМОЖНА БЕЗ ЗДОРОВЬЯ

С ДЕТСТВА УСВОИЛА, ЧТО «ДОРОГУ ОСИЛИТ ИДУЩИЙ»

КСЕНИЯ ЧЕРНЯДЬЕВА,
ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ,
ДЕРМАТОЛОГ



8-953-672-06-33



СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ С NUMBER 5



НА ДЕНИСЕ:

Поло — 4 590 ₽
Джинсы — 5 990 ₽
Очки — 2 500 ₽

НА ЕКАТЕРИНЕ:

Джинсовка — 7 590 ₽
Топ — 1 700 ₽
Брюки-юбка — 6 790 ₽
Бусы — 890 ₽

НА ДМИТРИИ:

Футболка — 4 290 ₽
Джоггеры — 4 800 ₽

СТИЛЬНЫЕ ОБРАЗЫ ОТ СЕТИ МАГАЗИНОВ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ **NUMBER 5** ВЫБИРАЮТ СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ СЕМЕЙНЫЕ ПАРЫ НАШЕГО ГОРОДА. ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ И ВЫ!



Екатерина Север, директор Фонда развития гражданских инициатив «Надежда», с супругом **Денисом** и сыном **Дмитрием** в образах от **Number 5**



На вопросы отвечает Екатерина:

1. **Как вы познакомились с мужем?** Это случилось ночью возле интернет-клуба.
2. **Какие качества больше всего цените друг в друге?** Денис ценит во мне душевную теплоту и заботу. А я в нём — терпение и мудрость.
3. **В чем ваш сын похож на Вас, а в чем — на супруга?** Дима на меня похож своей добротой и умением слушать. На Дениса — мудростью.
4. **Ваше самое яркое семейное приключение (втроем).** Это был 2011 год — поездка в Сиэтл, США.
5. **Какие образы больше всего понравились?** Нам понравились все образы, а особенно те, где мы втроем на фото.



📍 Вятка-Цум, Воровского, 77,
2 этаж — магазин мужской одежды
3 этаж — магазин женской одежды

☎ +7 (922) 661-13-42

SHIK

САЛОН ШТОР ■ ШИК

СТИЛЬ.
ОСОБЫЙ ПОДХОД.
КАЧЕСТВО.

*Не выбирайте
шторы...*

*...Пока не побывали
в нашем салоне!*

ул. Ленина, 205,
ТЦ Green Haus, 1 этаж, т. 205-615

ул. Труда, 71,
ТЦ «СтройРемо», 1 этаж, т. 205-575



Кровать

EVA

Кровать Eva утонченная и благородная. Спинка имеет изогнутую линию, увеличивая уровень к центру и симметрично нисходя к подлокотникам. По контуру спинки проходит контрастный мебельный кант. Его также использовали для декора передней стороны подлокотников. Вместительный ящик и механизм бокового подъема создают дополнительные удобства.



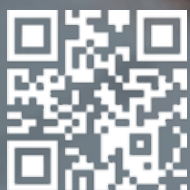
Кровать

JESSICA

Современная, функциональная, комфортная и стильная кровать Jessica, форму которой заказчик может создавать сам. Внутри кровати можно разместить ящик для белья или дополнительное выдвижное спальное место.

- 📍 Мебельный салон VERNISAGE, ул. Комсомольская, 14
- ☎ (8332) 752-752
- 🌐 vernisage_kirov





Запись онлайн



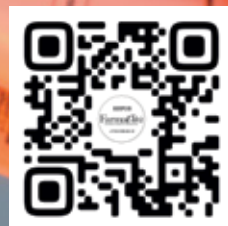
БЕЛЫЙ
САЛОН
КРАСОТЫ

БОЛЬШЕ ЧЕМ ОКРАШИВАНИЕ И УХОД ДЛЯ ВОЛОС

Профессиональный уход для волос:
шампуни, кондиционеры, маски, краски

FarmaVita[®]
cosmetic research laboratories

ул. Преображенская, 65
+7 (912) 338-82-12



КОФЕ И СЛИВКИ с MilaMi



Вся одежда,
представленная
в проекте, —
от MilaMi



Благодарим ресторан FOUR
за помощь в проведении съёмки

РУБРИКА, В КОТОРОЙ ИЗВЕСТНЫЕ ДАМЫ, НАСТОЯЩИЕ СЛИВКИ ОБЩЕСТВА, ПЬЮТ КОФЕ С ЛЮДМИЛОЙ МИХАЙЛОВОЙ, СОЗДАТЕЛЕМ МАРКИ ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ КОРОЛЕВСКИХ РАЗМЕРОВ MILAMI, ОТВЕЧАЮТ НА ВОПРОСЫ И ПРИЗНАЮТСЯ В ЛЮБВИ БРЕНДУ. СЕГОДНЯ ЭТО ЛАРИСА ЕСЮНИНА, ДИРЕКТОР ЛИНГВИСТИЧЕСКОГО ЦЕНТРА RELOD

- 1. Как вы познакомились с брендом одежды МилаМи?** Однажды в доме, где я жила, открылся великолепный бутик женской одежды. Меня подкупил слоган, написанный под названием: «Свободная одежда для свободных людей». Я не могла не зайти и не купить для себя новинки.
- 2. Что вы предпочитаете в одежде?** Элегантность. С восхищением смотрю на женщин, которые сумели выработать свой особенный стиль в одежде.
- 3. Чем подкупил образ, который сегодня на вас?** В нём есть нестандартные элементы, в таком костюме ты никогда не сольёшься с толпой. Когда выбираешь такой образ, то чувствуешь себя достойно. Кроме того, этот костюм очень практичный, его можно носить и в будни, а поменяв аксессуары и обувь, и в праздники. Когда одета в изделия MilaMi, часто слышу: «Вы выглядите как будто не из Кирова». Я отвечаю: «Просто я — человек мира».

MilaMi

Октябрьский проспект, 143
+7 (922) 991-70-40
+7 (8332) 38-26-31
Сайт: mila-mi.ru

МЕДИЦИНА НОВОГО ВРЕМЕНИ — ЭТО КОМПЛЕКСНОЕ (ХОЛИСТИЧЕСКОЕ) ОЗДОРОВЛЕНИЕ/ВОССТАНОВЛЕНИЕ ЗДОРОВЬЯ

Привет, с вами Татьяна Крупсс — специалист по управлению здоровьем и благополучием.

Если вам совершенно некогда болеть, а хочется быть энергичным, полным сил независимо от возраста и отказаться от хронических заболеваний, эта новость специально для вас.

В нашем центре появилось новое направление по комплексному (холистическому) оздоровлению души и тела.

Вместе со мной и медицинскими специалистами различного профиля вы начнете позитивные изменения в себе, а именно:

- Сделаете свой образ жизни здоровым и активным
- Начнете правильно питаться, решите проблемы с пищеварением
- Улучшите состояние кожи, волос и ногтей
- Поднимете свой уровень энергии и качество жизни в целом

На консультациях вы получите ценные рекомендации, проверенные рецепты по питанию и психогигиене, чек-листы здоровья, нутрицевтическую поддержку. Ответы на все ваши запросы и встанете на свой новый путь здоровых изменений.

 Татьяна Крупсс

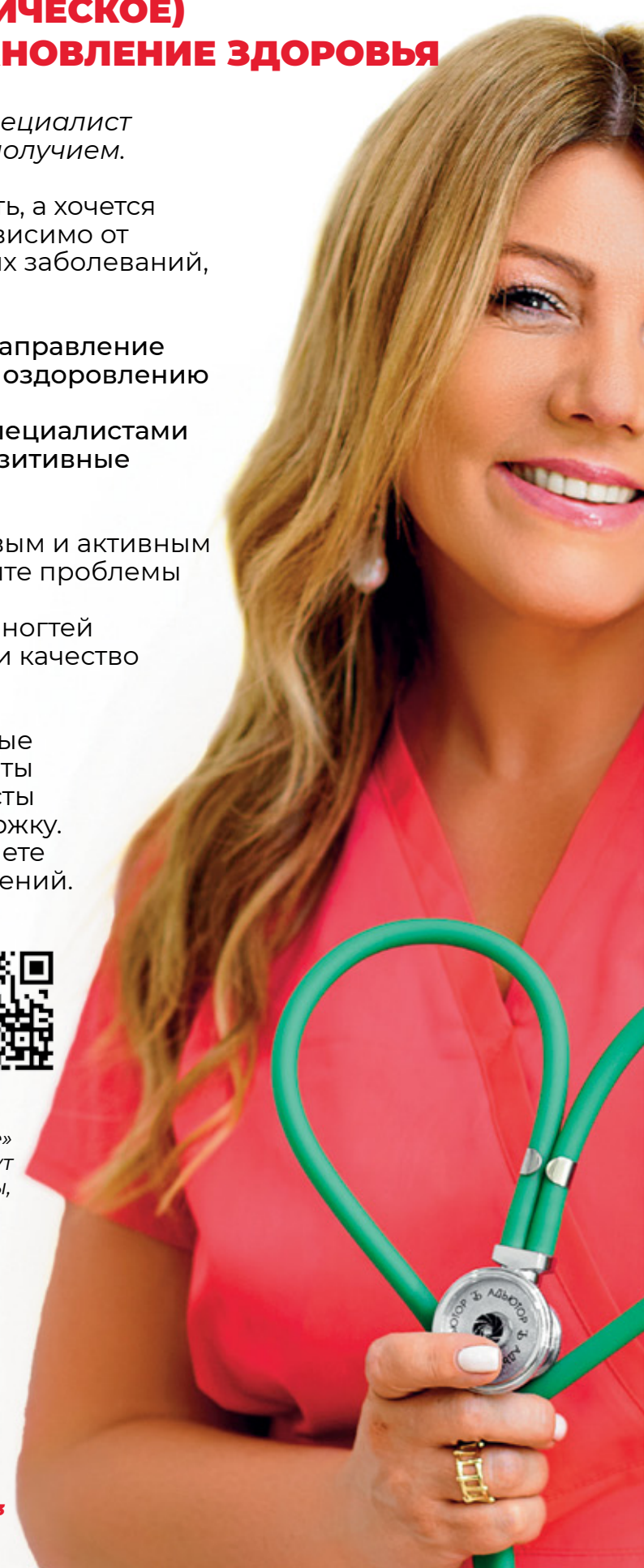


Выпускница «PreventAge»
международный институт
превентивной медицины,
health-коуч, специалист
по питанию и образу
жизни
Член Ассоциации
нутрициологов и коучей
по здоровью
Практический психолог
Основатель клиники
«ЛадаМед»

ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСЬ ПО ТЕЛ. 22-03-03

ВЫ НЕ МОЖЕТЕ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

В ЛАДУ СО ЗДОРОВЬЕМ



ГИГИЕНА ПОЛОСТИ РТА ПО ШВЕЙЦАРСКОМУ ПРОТОКОЛУ GBT

□ О НОВОЙ МЕТОДИКЕ — ЕЛЕНА ДАНИЛЕВИЧ,
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА, ХИРУРГ,
ИМПЛАНТОЛОГ, ОРТОПЕД, ТЕРАПЕВТ
СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ VIP ДЕНТ

ВСЁ ДЕЛО — В БИОПЛЁНКЕ

— Комплексная профессиональная гигиена полости рта по Швейцарскому Протоколу «GBT» — это индивидуально подобранный, ультрасовременный, минимально инвазивный комплекс профилактической гигиены без использования абразивных паст и без применения усилия и ручных инструментов. Концепция GBT (Guided Biofilm Therapy) — это управление зубной биоплёнкой (наддесневой и поддесневой).

Ранее биоплёнке уделялось мало внимания. Сегодня доказано, что микроорганизмы собираются в колонии и вместе с остатками пищи в виде липкого налета прикрепляются к поверхности зубов, десны, слизистой щёк и языка. Учёными установлена роль биоплёнки в развитии более, чем 60% хронических и/или рецидивирующих инфекций.

В стоматологии микробные биоплёнки ответственны за развитие кариеса, заболеваний тканей, окружающих зуб (пародонта и периодонта), и воспалительных процессов челюстно-лицевой области. На биоплёнку полости рта, в свою очередь, влияя внутренние процессы, протекающие в организме. Например, диабет, заболевания лёгких, почек и остеопороз, заболевания простаты, рак прямой кишки и поджелудочной железы вызывают, посредством ухудшения биоплёнки полости рта, болезни пародонта не только в области естественных зубов, но и в области искусственных, особенно имплантатов. Изменив биоплёнку, удалив её, можно предотвратить развитие негативных последствий от происходящих в организме внутренних процессов.

Механическая чистка зубов и дёсен, и даже использование ирригатора в домашних условиях, к сожалению, удаляет лишь 50% из всех присутствующих микробов биоплёнки. Как же специалисты управляют биоплёнкой? Швейцарский протокол GBT подразумевает удаление наддесневой и поддесневой биопленки, а также минерализованных зубных отложений под визуальным контролем с помощью специальных индикаторов налёта.



ВЫХОД ЕСТЬ!

Применение данного протокола стало возможным благодаря прибору AIR-FLOW PROPHYLAXIS MASTER и порошкам компании EMS: профилактическому AIR-FLOW PLUS и низкоабразивному порошку AIR-FLOW PERIO на основе глицина. Специальная насадка PERIOFLOW позволяет с помощью микродисперсного и микроабразивного порошка удалять поддесневую биоплёнку из пародонтальных карманов.

Профессиональная гигиена полости рта в Центре инновационной стоматологии VIP-Дент по протоколу «GBT» является высокоэффективной профилактикой развития кариеса и заболеваний пародонта, не только у взрослых, но и у детей и подростков. ■



📍 Октябрьский пр-т, 88

☎ (8332) 54-91-71

🌐 vip-dent43.ru

📱 vipdent43

Лицензия № ЛО-43-01-001669



КОМПЛЕКСНАЯ ПРОЦЕДУРА
В КЛИНИКЕ «ВОЗРОЖДЕНИЕ» —
13 000 ₽
ПРОЦЕДУРА ПРОВОДИТСЯ
ОДНОКРАТНО ИЛИ ПОВТОРНО
ЧЕРЕЗ МЕСЯЦ

ПРОШУ НА ВЫХОД!

» О КОСМЕТОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕДУРАХ
«НА ВЫХОД» — ЮЛИЯ ЧЕБЛУКОВА,
ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ СЕТИ КЛИНИК
«ВОЗРОЖДЕНИЕ»

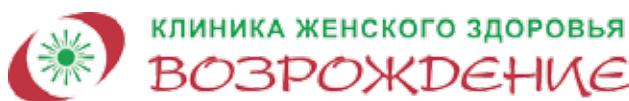
МАЛОИНВАЗИВНАЯ КОСМЕТОЛОГИЯ

— Сделайте меня ослепительной на красной ковровой дорожке, хочу что-нибудь особенное на выход! Такие запросы поступают ко мне довольно часто. Если перевести эти фразы на профессиональный косметологический язык, они будут означать процедуры с максимальной социальной сохранностью при минимальной инвазивности и травматичности кожи. Именно о такой простой и эффективной процедуре сегодня пойдёт речь.

НАУЧНО ПОДТВЕРЖДЁННОЕ ОМОЛОЖЕНИЕ

Российская компания Ingal представила биоревитализант-скинбустер Repair PC, который является ноу-хау собственной научной лаборатории компании. Напомним, что скинбустер — это биоревитализант с усиленной формулой и пролонгированным действием. Инновационным является и способ введения препарата. Больше не надо терпеть множественные уколы по всему лицу и неделю ходить с красными точками. Всего 12 раз игла коснётся вашего лица, но в строго определённых точках, именно там, где препарат окажет максимальное воздействие, и вы увидите впечатляющий лифтинг!

Но для суперэффекта клиника «Возрождение» предлагает комплексную процедуру, в которую входят скинбустер Repair PC, пилинг на основе низкоагрессивных кислот и альгинатная маска. Увлажнение, блеск кожи, лифтинг — вот что вы получите. И вот теперь я прошу вас «на выход!» ▀



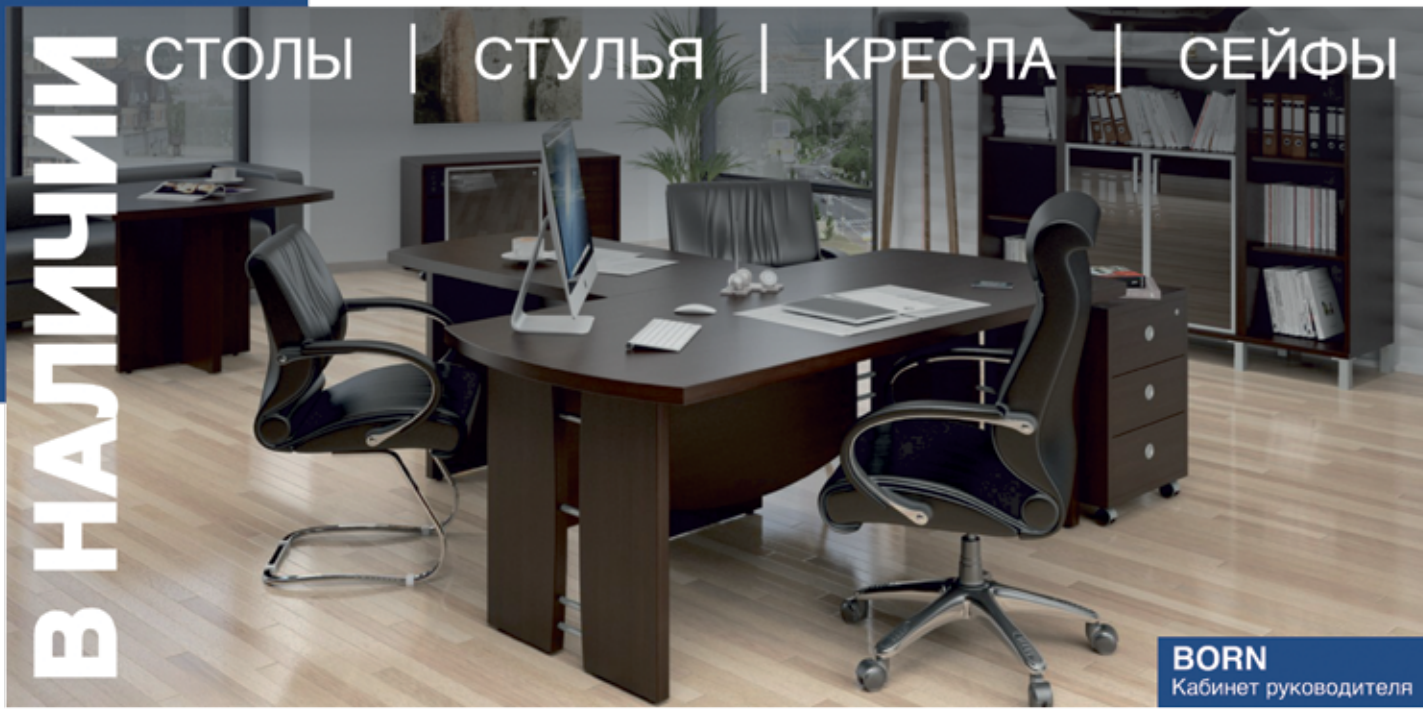
» ул. Преображенская, 82/1
т. 77-76-78, 78-86-78

» vozrozhdenie-kirov.ru

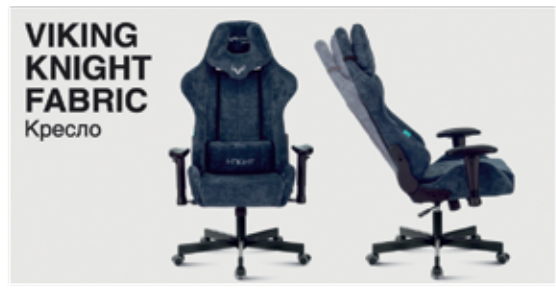
» [lazerkirov](https://www.instagram.com/lazerkirov)

Лицензия: №ЛО-43-01-000682





BORN
Кабинет руководителя



ПОД МНОГОКРАТНЫМ УВЕЛИЧЕНИЕМ

”

БЛАГОДАря ИСПОЛЬЗОВАНИЮ МИКРОСКОПА ПРИ ЛЕЧЕНИИ ЗУБОВ НАШУ РАБОТУ МОЖНО СРАВНИТЬ С ЮВЕЛИРНОЙ, — АРТЁМ РАСКОВ, ВРАЧ-СТОМАТОЛОГ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ «ДУЭТ+»

МИРОВЫЕ СТАНДАРТЫ

— Использование микроскопа при лечении зубов — это мировые стандарты. Сложная оптика позволяет врачу провести лечение предельно точно: удалить только поврежденные ткани, пролечить сложные каналы, идеально восстановить форму зуба. Поэтому в нашей клинике микроскоп используется при каждом клиническом случае — это терапевтическое, ортопедическое и хирургическое лечение. При этом отмечу, что услуга эта не оплачивается отдельно, она уже входит в стоимость.

КОГДА БЕЗ МИКРОСКОПА НЕЛЬЗЯ?

Когда речь идёт о лечении и тем более перелечивании корневых каналов, обойтись без микроскопа просто нельзя. Это самая сложная процедура. В зубах, которые лечили ранее, могут скрываться различные трещины, каналы могут быть недопломбированы, в них могут оставаться различные инструменты. Невооружённым глазом этого не увидеть. Стоматологический микроскоп даёт увеличение в десятки раз. Это позволяет быстро и точно пролечить даже самый глубокий корневой канал. Можно увидеть и оценить его направленность, ширину и глубину, определить наличие жидкости и удалить её. Качество работы с применением микроскопа повышается в разы и предсказуемость процедуры становится выше. Такой подход максимально снижает риск вторичного воспаления и осложнений.

СПАСАЕМ «ТОНУЩИЕ» ЗУБЫ

Наш принцип работы — даже в самых сложных клинических случаях стараться «вытаскивать тонущие зубы». К нам часто приходят пациенты из других клиник, где им предлагали удалить зуб. Мы собираем консилиум — ортопед, хирург, терапевты — и решаем, есть



ли возможность спасти зуб. И если есть хотя бы один из ста шансов, говорим об этом пациенту, вместе взвешиваем риски и приступаем к лечению. В любом случае, лучше своего зуба ничего нет. А удалить его никогда не поздно.

При лечении таких сложных зубов — микроскоп незаменим. И чаще всего у нас получается сохранить зуб, закрыть его ортопедической конструкцией. И он ещё долго служит!

ЛЕЧЕНИЕ С КОМФОРТОМ

Микроскоп — это ещё и максимальный комфорт как для пациента, так и для врача. Для доктора — микроскоп в разы увеличивает мануальные навыки, мы работаем с конкретным зубом, не рассеивая взгляд, не напрягая глаза.

С появлением микроскопа поменялось положение пациента в кресле — теперь он не сидит в напряжённой позе, а расслабленно лежит. Врач в это время сидит за головой пациента. Это настолько комфортно, что многие пациенты просто засыпают во время лечения. А потом благодарят нас, что в стоматологическом кресле, наконец, выспались! 📌



📍 ул. Подгорная, 7

☎ 8 (8332) 43-43-07 🌐 duet-dental.com





КЕЙТЕРИНГ:

ДЕЛОВЫЕ | ЛИЧНЫЕ | КОРПОРАТИВНЫЕ ПРОЕКТЫ

441-797

Банкетная служба
ГЛОБУС 

banket-kirov.ru
vk.com/banket_globus

ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ С УЭНЗДЕЙ АДДАМС

для детей от 5 до 13 лет – это:

- 3 часа игровой площадки на выбор (неоновая комната или с лабиринтом)
- ведущая в образе Уэнздей, реквизит
- 1,5 часа программы по мотивам сериала

Уэнздей — бесстрашная дочь Мортиши и Гомеса Аддамс. Поступает учиться в академию Невермор. Там ей предстоит освоить экстрасенсорные навыки, чтобы остановить монстра, который держит в страхе всю академию и раскрыть тайну своих родителей! Но одной Уэнздей не справиться! Ей нужны помощники, чтобы расследовать череду преступлений.

В КВЕСТЕ

- дети пройдут через озеро скорпионов, ящериц, змей, пауков
- станцуют модный танец Уэнздей
- получат предсказание от вещи (руки)
- попадут в логово монстра через паутину
- пройдут по дороге теней
- узнают тайну оживших скелетов и кто монстр
- познакомятся ближе со школой Невермор

А ТАКЖЕ

- дискотека, светомузыка, хороший звук
- спецэффект дымовая пушка
- спецэффект мыльные пузыри
- спецэффект ленточное шоу
- песня «С днем рождения»/каравай, вынос торта, задувание свечей и загадывание желания

БАНКЕТНАЯ ЗОНА

- сервизная посуда, мини-кухня
- чайник, микроволновая печь
- обслуживание официантом
- скидка на меню кафе
- приготовление еды в кафе
- а также еда/напитки/торт с собой
- помощь в нарезке и оформлении

ДОПОЛНИТЕЛЬНО

- спецобслуживание (скатерти, сервировка стола, обслуживание официантом)
- шоколадный фонтан (1 кг отличного молочного шоколада хватит на 20 гостей), накрытие, нарезка ваших фруктов и оформление в подарок
- детское приглашение на день рождения



Детское игровое кафе «Калейдоскоп»: ул. Красноармейская, 1-а, ☎ (8332) 22-70-93, 📧 43play.ru, 📷 kaleydoskop43

На фото: Ева Глухих



ГОРОДСКОЙ ЛАГЕРЬ «КАЛЕЙДОСКОП»

от 7 до 13 лет

Официальный городской лагерь «Калейдоскоп» работает всё лето и приглашает детей 7-13 лет в тематические смены! Будем делиться на отряды помладше и постарше, вкусно питаться, отдыхать, веселиться — проводить время классно!

- с 7.30 (8.00) до 18.00
- дети 7-13 лет
- 3-разовое питание (горячий завтрак, обед, полдник) собственного производства в кафе «Калейдоскоп»
- зарядка, прогулки, спорт
- экскурсии на предприятия г. Кирова
- шоу, дискотеки, игровые комнаты
- общение, медали, ярмарка сладостей

ВКЛЮЧЕНО

- шоу «Тесла», «Световых картин», «Молекулярной кухни»
- квесты «Уэнздей», «Гусь-обнимусь», «Роблокс»
- музеи, театры, кино, дискотеки
- тимбилдинг, секретные задания
- слаймы, шоу из азота и другие опыты
- настольный теннис, большой теннис, фитнес, танцы
- парковые прогулки, подвижные игры, зарядка
- экскурсии по предприятиям Кирова, в т.ч. на производство Вятский Квас, Вятский Хлеб, молоко Вятушка, телекомпании ГТРК Вятка, 9 Тв и др.
- проекты: «Я бармен», «Я повар» и др. профессии
- тренинги по этикету, дорожной и пожарной безопасности
- Юркин парк, Море парк, Батутный парк и др. аттракционы
- питание, мероприятия – всё включено
- награждение участников смен: 1, 2, 3 место

СМЕНЫ

- 10.07-21.07 – Экоклуб: походы и хэндмейд
- 24.07-04.08 – Шоу и тренды
- 07.08-18.08 – Мир профессий
- 21.08-25.08 – Кулинарные эксперименты

С 1 СЕНТЯБРЯ ПРОДЛЁНКА

Идёт набор первоклассников. Забираем из школы №16. Питание. Уроки. Игры, мастер-классы, прогулки, кулинария

СТОИМОСТЬ

10 дней (7.30-18.00) — 15000 руб (будет скидка, если вы были в прошлом году или за двух детей из одной семьи, включая двоюродных)
1 полный день (7.30-18.00): 1600 рублей
5 дней (7.30-18.00): 8000 рублей

МЕСТА И НАСТАВНИКИ

10-20 детей (в отряде)
2 вожатых (диплом и опыт)
прямая связь с вожатыми по viber
ежедневный фотоотчет в группе viber



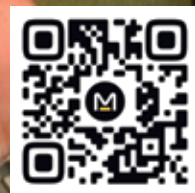
Городской лагерь «Калейдоскоп»: ул. Казанская, 91.
Питание: кафе «Калейдоскоп» ☎ (8332) 74-54-41




На фото: Ева Глухих









**МЕВЕЛИТ — КУХНИ ДЛЯ ТЕХ,
КТО ХОЧЕТ ГОТОВИТЬ
С УДОВОЛЬСТВИЕМ!**



 ул. Московская, 102в, ТК «Планета»
 ул. Ленина, 89, 2 этаж
 mebelit43@mail.ru

  8-922-995-90-28
 mebelit43.ru
 mebelit_kirov

МЕВЕЛИТ
МЕБЕЛЬ ПО ВАШИМ ПРАВИЛАМ



ALT HAIR

ул. Карла Либкнехта, 49
8-922-668-38-99

