

БИЗНЕСКЛАСС

16+

БИЗНЕСКЛАСС | №3 (111) | МАРТ | 2018

4 СТРАТЕГИИ ВЫЖИВАНИЯ И ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛИ ОТ РАДИСЛАВА ГАНДАПАСА

БИЗНЕС-ТРЕНЕРА ПО ЛИДЕРСТВУ
И ОРАТОРСКОМУ ИСКУССТВУ

С. 22

БИЗНЕС-ЛЕДИ КИРОВА — В ФОТОПРОЕКТЕ «НЕМУЖСКОЕ ДЕЛО»

С. 44

ПРАВИЛА ЖИЗНИ ВЛАДИМИРА СКОБЁЛКИНА

ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ
АО «ПЕРВЫЙ ДОРТРАНСБАНК»

С. 80

РАШИД ГАБДУЛЛИН

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ПАРК
РАЗВЛЕЧЕНИЙ ИМЕНИ М. ГОРЬКОГО»

В КИРОВЕ МЕНЯ
ВЫТАЩИЛИ С ТОГО СВЕТА
с. 10

**Спецпроект
«Профессионалы»:**

узнайте жизненное кредо
людей, добившихся успеха
в своей профессии.

ДМИТРИЙ КОШКИН,
заместитель управляющего
Кировским отделением
ПАО Сбербанк:
— Договорились — выполняй!

KANZLER
Одежда настоящих мужчин

г. Киров, ул. Воровского, 77, ЦУМ, 2 этаж,
т. (8332) 29-57-77. Время работы: 9:00-20:00

Единый номер call-center ГК СПК-NEON 8-800-700-0025

Звонок бесплатный по России



ЗАПАД

ЦЕНТР

Восток

ЛЕГЕНДАРНЫЙ БАР
ДЕРЗКИЙ ЕНОТ

Что можно сделать посредством call-center?

Заказать столик в любом из заведений
ГК СПК-NEON.

Узнать условия входа и шоу-программу
на выходные.

Сделать предзаказ на ваш банкет.

Узнать об акциях и скидках.

Сделать заказ на доставку.

Попросить соединить с нужным кафе или
сотрудником.

Заказать артиста на свой праздник.

Организовать предложение руки
и сердца.

Составить коммерческое предложение.

Узнать условия размещения рекламы.

Устроиться на работу мечты.

Найти «потеряшки».

Поболтать с директором.

Узнать подробности о франшизе.

zoom-zoom



НОВЫЙ MAZDA CX-5 С ВЫГОДОЙ ДО 115 000 р.!



Mazda CX-5 2018 МГ уже в ДЦ АВД Премиум
на особо привлекательных условиях

* Максимальный размер выгоды указан на автомобиль Mazda CX-5 4WD 2018 МГ, с учетом программы trade-in. Согласно условиям, данного предложения, покупателю предоставляется специальная скидка в случае передачи автомобиля в трейд-ин официальному дилеру Mazda. Данное специальное предложение суммируется с прочими действующими акциями, включая специальную кредитную программу Mazda Кредит. Автомобиль должен не менее 6 месяцев находиться в собственности владельца транспортного средства. Владелец автомобиля может быть физическое или юридическое лицо (в том числе лизинговые компании), покупающее новый автомобиль в период действия программы у дилера-участника программы. Для участия в программе необходимо представить дилеру: оригинал паспорта транспортного средства, оригинал свидетельства о регистрации транспортного средства. Предложение действительно до 31.03.2018 г. Подробности в ДЦ АВД Премиум: г. Киров, ул. Карла Маркса, 4. и по тел.: (8332)222-999

АВД Премиум - официальный дилер Mazda
Киров, ул. Карла Маркса, 4.
Тел. (8332) 222-999
www.mazda-awdm.ru

АВД Премиум

**СПЕЦПРОЕКТ
О ТРЕНДАХ ОДЕЖДЫ,
ОБУВИ И АКСЕССУАРОВ**

СТИЛЬ БИЗНЕСМЕНА

**АЛЕКСЕЙ ЛЕВАНОВ, ДИРЕКТОР ФАБРИКИ
МЕБЕЛИ «РИМИ»:**

— Не являюсь поклонником брендов, но всегда ишу качественные вещи за свою цену. Эмоциональные покупки совершаю редко, как правило, вещь выбираю вдумчиво. К одежде требования достаточно просты — удобные качественные вещи. В салоне Ramsey как раз нашел такие!



**СВЕТЛАНА ЧУЛКОВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ PAUL BEKER,
GIOVANNI BOTICHELLI, RAMSEY:**

— Грамотное сочетание вещей и многослойность придают образу законченный вид. Этой весной особенно актуально пальто. Выбирайте выразительные фактуры: букле или крупную клетку. В моде горчичные, песочные цвета в сочетании с синим. Деловая классика может быть не скучной! Посмотрите, как хорош Алексей в весенних луках!

RAMSEY

САЛОН МУЖСКОЙ ОДЕЖДЫ


**ЦУМ, 2 этаж (новое крыло),
т. (8332) 42-40-90**

f @ramseylondon43

📷 ramsey_kirov

В ramsey_kirov

СЛОВО



— Есть ли в вашей жизни человек, встречи с которым вы ждали десятки лет? Думали ли, какие слова скажете ему, когда увидите? Недавно я встретила своего отца, которого не видела 31 год. Здесь можно было бы поставить точку, потому что слова не передают настоящих чувств — это может сделать только музыка! Зачем я пишу об этом? Потому что человек — вот ценность. А что цените вы? Возможно, ваш бизнес — это машина, которая перемалывает людей, высасывая из них время и ресурсы. Но не стоит относиться к своим сотрудникам, как к винтикам своего огромного финансового механизма. Все они живые люди, у каждого своя история, каждый ждет той самой встречи, которая изменит его жизнь.

Екатерина Суслова,
главный редактор

vk.com/ekaterina_suslova
facebook.com/ekaterinasuslova43
instagram.com/kate_suslova

Стиль главного редактора:
Макияж и прическа —
Школа бизнеса и красоты LP,
г. Киров, ул. Герцена, 426
запись по т. 8-922-668-7007,
[@lp_school43](https://t.me/lp_school43)
vk.com/lp_school43

Одежда: жилетка из эко-меха,
«Шубы из искусственного меха
DaMiNe», цена по запросу.
г. Киров, ул. Северное Кольцо,
54, т. 8-800-550-64-80; Viber,
WhatsApp 8-900-526-33-70,
шубы-эко-мех.рф,
vk.com/damine.kirov,
[@eco_meh_damine](https://t.me/eco_meh_damine);



Этичная красота
DAMiNe
Одежда и аксессуары из эко-меха

Царское Село

ресторация русской кухни

ОТКРЫТЫ С 26 ФЕВРАЛЯ НОВОЕ МЕНЮ

УТИНЫЙ ПАШТЕТ
На чипсах из пармезана



ТОМЛЕННЫЙ БОК БАРАШКА С ДЖОНДЖОЛИ
шоре из нута, мармелад из болгарского перца



СПИНКА СОЛЕНОЙ СЕЛЬДИ
с луком и укропом на поджаренном
картофельном хлебе



ЗЕЛЕНЫЙ САЛАТ С ТУНЦОМ
и песто из болгарского перца

Ждем вас в гости:

пн-чт 11.50-00.00
пт 11.50-01.00

сб 12.00-01.00
вс 12.00-00.00

г. Киров, ул. Герцена, 78,
www.m-kuhnya.ru, заказ столиков: т. 405-545



до



после

ЮЛИЯ СМЕРНОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ ТУРАГЕНТСТВА МИР ТУР:

— Если решили что-то изменить в своей жизни — меняйте прямо сейчас! Нет никаких ключей от счастья, дверь всегда открыта. Я полтора года занимаюсь в UNI-GYM. В этом современном огромном спортзале работает команда настоящих профессионалов. Посмотрите на мой результат! А все благодаря тому, что я занимаюсь и силовыми тренировками, и танцами, и стретчингом. Здесь можно найти занятие по душе любому: детей записала на боевые искусства, а маму на оздоровительную программу — «Здоровая спина»!

ЧТО ВАС ЖДЁТ?

- Приятная атмосфера, частью которой вы можете стать уже сегодня.
- Высокий профессионализм сотрудников.
- Тренажеры премиум-класса для любителей силового тренинга.
- 5 залов групповых программ для любителей заниматься в компании и с хорошим настроением.
- Целый этаж для занятий различными единоборствами, где вы или ваш ребенок точно научитесь постоять за себя.
- Финские сауны в раздевалках, чтобы расслабиться.

Успей привести тело в форму к лету, начинай сейчас!

Для новых клиентов действует абонемент «СТАРТОВЫЙ»
За 2 500 ₽
вы получите 4 занятия с тренером + 1 месяц — полный безлимит в тренажёрный зал



БОЛЬШОЙ ЗАЛ — ДЛЯ БОЛЬШИХ РЕЗУЛЬТАТОВ!

UNI-GYM
ФИТНЕС | ТРЕНАЖЕРНЫЙ ЗАЛ | ШКОЛА ТАНЦЕВ

Тел. 45-03-04, 424-108
ул. Розы Люксембург, 30 ТЦ «РУМ» 5 эт.

СОДЕРЖАНИЕ

// БИЗНЕС // СТИЛЬ ЖИЗНИ

10 СПАСАЯ ОДНУ ЖИЗНЬ, СПАСАЕШЬ МИР

ИСТОРИЯ УСПЕХА РАШИДА ГАБДУЛЛИНА, ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ЦЕНТРАЛЬНОГО ПАРКА РАЗВЛЕЧЕНИЙ ИМ. М. ГОРЬКОГО В ПЕРЬМИ

14 ВЫБОРЫ БЕЗ ВЫБОРОВ

ДМИТРИЙ РУССКИХ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР «ВЯТКА-УГОЛЬ» — О ПРЕЗИДЕНТСКИХ ВЫБОРАХ

18 НАЛОГИ НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА

20 ИДЕИ ПРАВЯТ МИРОМ

О ЦЕННОСТЯХ СВОЕЙ КОМПАНИИ И ПРИНЦИПАХ УПРАВЛЕНИЯ — ЮРИЙ ЗАХАРОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ДЕВЕЛОПЕРСКОЙ КОМПАНИИ «ЖЕЛЕЗНО»

26 ВЫХОДИТЕ ИЗ ЗАМКНУТОГО КРУГА

БОРИС ЖАЛИЛО, БИЗНЕС-ТРЕНЕР ПО ПРОДАЖАМ — О РАБОТЕ С ВОЗРАЖЕНИЯМИ

28 СКОЛЬКО ЗАРАБАТЫВАЮТ НА БИТКОИНАХ?

О ПРАВИЛАХ ВЫЖИВАНИЯ НА КРИПТОРЫНКЕ — АНТОН БЕЛЫХ, КРИПТОИНВЕСТОР

42 В КИРОВЕ НЕТ МОДЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

АКСИНЫЯ ДМИТРИЕВА, СОЗДАТЕЛЬ МОДЕЛЬНОГО АГЕНТСТВА AXINYA MODELS — О МИРЕ МОДЫ, АГЕНТСТВАХ И КАРЬЕРЕ МОДЕЛИ

68 5 СОВЕТОВ ПО ХРАНЕНИЮ ЗИМНЕЙ ОБУВИ

72 3 ПРИЧИНЫ НАВСЕГДА ВЛЮБИТЬСЯ ВО ФРАНЦИЮ

АНАСТАСИЯ И ЛЕОНИД ЛЕВАШОВЫ, ВЛАДЕЛЬЦЫ РЕСТОРАНА «АКАДЕМИЯ КAVКАЗСКОЙ КУХНИ» — ОБ ОЧАРОВАНИИ САМОЙ РОМАНТИЧНОЙ СТРАНЫ ЕВРОПЫ

80 ПРАВИЛА ЖИЗНИ ВЛАДИМИРА СКОБЁЛКИНА

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издаётся с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель и редакция: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610000, г. Киров, Октябрьский пр-т, 120, т. (8332) 57-68-06, e-mail: bk43kirov@gmail.com, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. Арт-директор: Евгения Маренина. Над номером работали: Сергей Игнатьев, Юлия Пермогорцева. Дизайн и верстка: Елена Шептякова. Фотограф: Максим Резник. Специалисты по продажам: Ольга Антонова, Дарья Хвостанцева, Анна Шибанова. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@43bk.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Станком», г. Москва, ул. Академическая Б., д. 4, пом. IV, к. 1, оф. 3, т.: (8332) 228-297, сайт: www.printtown.ru. Заказ №377. Дата выхода: 28 февраля 2018 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съёмки. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



Ирина Багаева,
врач-дерматокосметолог



Быстро, легко, натурально!

Разглаживание морщин, пухлые губки, четкий контур лица

— Представляем первую в мире органическую линию филлеров — NEAUVIA ORGANIC. Она разработана с использованием новейших технологий, что обеспечивает беспрецедентную чистоту и эффективность. В составе продуктов этой линии — натуральная гиалуроновая кислота, по химической структуре полностью идентичная гиалуроновой кислоте в коже. Благодаря этому препарат обладает великолепной переносимостью. Пройдя процедуру, вы забудете о морщинах и будете любоваться четким контуром своего лица. Также NEAUVIA ORGANIC идеально подходит для коррекции и увеличения формы губ. Отмечу, что в spa-салоне Veronika мы применяем только сертифицированные препараты, разрешенные к применению Министерством и Всемирной Организацией Здравоохранения.

Акция! Препарат Neauvia
лицо 1 зона — 10 000 рублей
лицо+шея+декольте- 10 000 рублей*

*акция действует при оплате двух процедур с 1 марта по 30 апреля 2018



VERONIKA
SPA САЛОН



г. Киров, ул. Дерендяева, 28,
т. (8332) 64-55-54, 8-922-951-10-00



spa-veronika.ru

ЛО-43-01-001395 от 28 августа 2013 г.



С НОВЫМ ДОМОМ!

ПРЕДЛАГАЕМ НА ПРОДАЖУ ОТЛИЧНЫЙ ДВУХЭТАЖНЫЙ КОТТЕДЖ, РАСПОЛОЖЕННЫЙ В КУРОРТНОЙ ЗОНЕ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ, В ДЕР. САУНИЧИ, ВБЛИЗИ САНАТОРИЕВ «КОЛОС», «НИЖНЕИВКИНО», «ЛЕСНАЯ НОВЬ»

- ▶ Стены коттеджа из керамоблоков POROTHERM 44, облицованы кирпичом.
- ▶ Крыша — мягкая кровля Tegola (Италия).
- ▶ Электрическая разводка выполнена полностью согласно проекту.
- ▶ Отопление — смонтирован электрический котел SAVITR ULTRA.
- ▶ Водопровод — скважина 28 м.
- ▶ Видеонаблюдение.
- ▶ Получистовая отделка, все подготовлено к финишному ремонту. Разработан дизайн-проект.
- ▶ Земельный участок 16 соток в собственности. Сделано обустройство территории, зеленый газон, дорожки выложены брусчаткой, по периметру забор.
- ▶ На участке есть отдельно стоящая баня, пятистенки 6х6 м, сруб сосны, запущена в эксплуатацию.
- ▶ Подъезд круглый год. Рядом речка Ивкинка, санаторная зона в сосновом лесу, до санатория Колос 500 метров, где есть магазины.

Телефоны:
89128271225, 89128261506



БЛАГОДАРИМ ЗА СОТРУДНИЧЕСТВО:

с. 4 — Слово редактора:
место съемки: **AlexART.Studio**,
г. Киров, ул. Заводская 476
(вход со двора), запись
по т. 8-922-900-03-20,
#alexartstudio, @alexart.studio,
vk.com/alexart.studio,
и лично — Александра Артеева.



ВЯТИЧ



с. 76 — За помощь в подготовке автоквеста «МИССИЯ БИЗНЕС КЛАСС» благодарим наших партнеров:
Призы победителям: завод «Вятич». Вокал: **певица Ревика**, т. 8-963-553-34-78, vk.com/mdancekirov.
Ведущий церемонии награждения: Григорий Малахов, **event-агентство INVITE**, т. 8 (8332) 47-77-57, btl-invite.ru.
Фотограф **Надежда Петрухина**, т. 8-909-133-13-96, vk.com/club134631724.

с. 45 — благодарим Марину Калашникову, директора **студии декора и флористики «Розмарин»**, vk.com/dostavka_klumba



с. 80 — место съемки — **фотостудия Da Vinci**, 4-й Чижовский пер., 4, 2 этаж. т. 8-909-131-54-48, 8-909-720-72-48, vk.com/davinci_kirov, и лично — Дениса Мамаева.

Фотосъемка для компании L.Deco — **фотостудия «Фотофабрика»**, и лично — Дениса Мальцева, т.: 46-46-53, 8-958-398-42-03, vk.com/fotofabrika43.



Съемки для рекламы компании «Денталия» — фотостудия **Light Up**, г. Киров, ул. Спасская, 43/1 (здание Ростелекома, после вахты направо), 4 этаж, каб 407; vk.com/lightup43.

А ТАКЖЕ БЛАГОДАРИМ:

Наталью Перфильеву, Павла Коршунова, Вячеслава Тригубенко.

Лучший корпоративный банк – 2017

по версии GLOBAL BANKING
& FINANCE REVIEW

Банк Авангард в кратчайшие сроки открывает счета в российских рублях и иностранной валюте юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, резидентам и нерезидентам РФ в 75 городах России.

Овердрафт

Кредитование расчетного счета при недостаточности средств

Расчеты 24/7

Внутрибанковские платежи, контроль счетов, прием документов — круглосуточно

Зарплатный кредит

Целевая кредитная линия на выплату зарплаты

Наличные операции

Проведение наличных операций с Cash-Card в любом офисе/банкомате Банка

Как открыть расчетный счет

1

Заполнить заявление online

2

Загрузить необходимые документы

3

Прийти в Банк с оригиналами документов



Банк основан в 1994 году



100 офисов в Москве



30 офисов в Санкт-Петербурге



Более 100 тыс. корпоративных клиентов



300 офисов в 75 городах России

Лучший корпоративный банк России по версии финансового портала «Глобал Бэнкинг энд Файнэнс Ревью»
Лучший интернет-банк России по версии финансового портала «Глобал Бэнкинг энд Файнэнс Ревью»

БАНК АВАНГАРД

www.avangard.ru
8 (800) 555 99 93


СПАСАЯ ОДНУ ЖИЗНЬ, СПАСАЕШЬ МИР


”

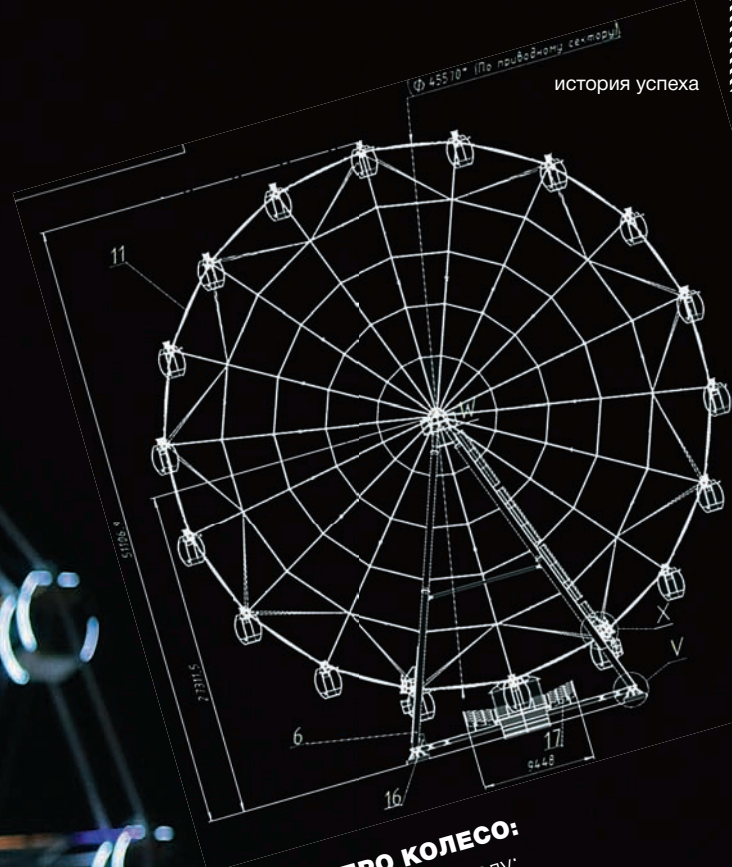
КОГДА ВОЗВРАЩАЕШЬСЯ К ЖИЗНИ, ХОЧЕТСЯ СОЗИДАТЬ, —
**РАШИД ГАБДУЛЛИН, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ЦЕНТРАЛЬНОГО ПАРКА РАЗВЛЕЧЕНИЙ ИМ. М. ГОРЬКОГО
В ПЕРМИ, ВЛАДЕЛЕЦ КОЛЕСА ОБЗОРА
«ДЫМКОВСКАЯ РАДОСТЬ» В КИРОВЕ**

РАШИД ГАБДУЛЛИН

 09.10.1961 г.

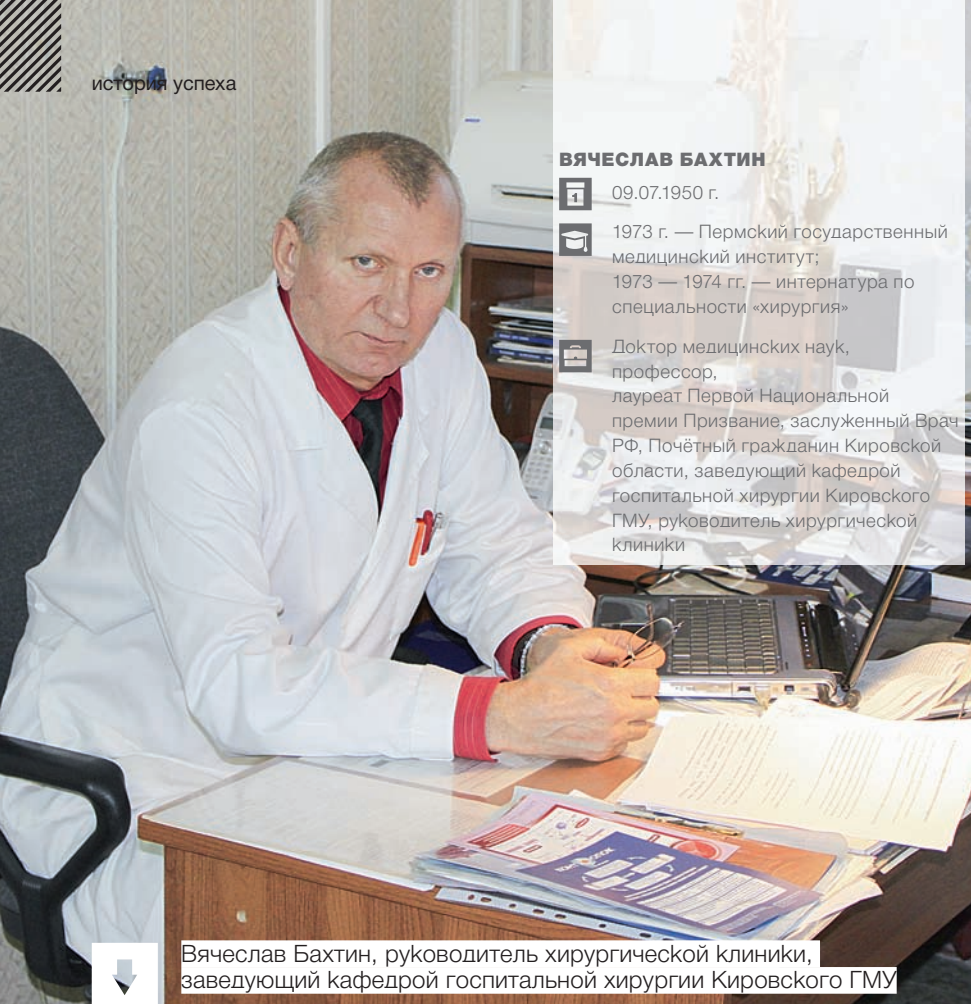
 1985 г. — Пермский политехнический институт (ПГТУ), специальность «авиационные двигатели», инженер-механик; 1988 г. — ПГТУ, факультет управления бизнесом, менеджер по организации производства; 2007 г. — курс обучения по программе «Стратегия развития бизнеса» в формате мини MBA.

 Трудовую деятельность начинал с должности дворника, затем был инженером-технологом, инженером-строителем; с 1991 г. — МЖК завод им. Калинина (ОАО «Инкар»), председатель; 1984 — 1993 гг. завод им. Калинина (ОАО «Инкар»); 1993 — 2001 гг. АО «Радуга», генеральный директор; с 2001 г. — ООО «Центральный парк развлечений им. М. Горького», генеральный директор.



ФАКТЫ ПРО КОЛЕСО:

- построен в 2017 году;
- высота 50 метров;
- первое в России бесфундаментное колесо обозрения;
- 1 300 человек в час;
- 18 кабинок с системой отопления;
- более 1 000 светодиодных ламп украшают кабинки.



ВЯЧЕСЛАВ БАХТИН



09.07.1950 г.



1973 г. — Пермский государственный медицинский институт;
1973 — 1974 гг. — интернатура по специальности «хирургия»



Доктор медицинских наук, профессор, лауреат Первой Национальной премии Призвание, заслуженный Врач РФ, Почётный гражданин Кировской области, заведующий кафедрой госпитальной хирургии Кировского ГМУ, руководитель хирургической клиники

Вячеслав Бахтин, руководитель хирургической клиники, заведующий кафедрой госпитальной хирургии Кировского ГМУ



Рашид Габдуллин с супругой Дианой и тремя сыновьями: Даниелем, Эльдаром и Аленом

СВЯТАЯ ЗЕМЛЯ

Рашид Габдуллин:

— Я занимаюсь проектами аттракционов и парков развлечений во многих городах не только России, но и за рубежом. Тем не менее именно Киров для меня — особенный город. И к кировчанам у меня совершенно особое отношение. Для меня это святая земля, потому что здесь произошло мое второе рождение. Меня спасли врачи НИИ института крови. И я хотел бы рассказать эту историю, потому что чувствую невыразимую признательность им. Кировчане должны гордиться тем, что на их земле трудятся такие люди. Колесо обозрения «Дымковская радость» — это самое малое, что я мог сделать в благодарность тем, кто снова подарил мне жизнь.

ИСТОРИЯ

Рашид Габдуллин:

— Впервые в больницу меня положили на первом курсе института. С тех пор я постоянно попадал

в реанимацию: отлежусь, выпишут, а через два дня я снова там. Многочисленные операции не давали шанса на выздоровление. Тогда пермские доктора отправили меня в Киров, в НИИ гематологии и переливания крови.

Вячеслав Бахтин:

— Это был непростой случай. Когда мы с профессором Валентином Андреевичем Журавлевым, руководителем клиники, осмотрели Рашида, мы, откровенно говоря, не могли однозначно ответить, выживет ли он. Приняли решение незамедлительно его оперировать. Операция была тяжелой, с последующими осложнениями. Находясь под капельницей по 10-12 часов ежедневно, он похудел на 40 кг.

Рашид Габдуллин:

— Я понял, что умираю. А жить отчаянно хотелось — несмотря ни на что!

Вячеслав Бахтин:

— Понадобилась повторная операция, в результате которой, к счастью, мы смогли помочь Рашиду. Он встал на ноги.

ГЛАВНОЕ — ЭТО ЛЮБОВЬ

Рашид Габдуллин:

— Валентин Андреевич Журавлев и Вячеслав Андреевич Бахтин вытащили меня с того света. Их золотые руки сделали невозможное — благодаря им я выжил. Я получил драгоценное время, то самое, которое может оценить только человек, побывавший на грани. Болезнь научила меня, что главное в жизни — это любовь. У нашего парка аттракционов в Перми даже слоган такой: «Любите себя, отдыхайте вместе с нами!». Если вы начнете себя любить, то откроете возможность и другим людям полюбить вас.

Вячеслав Бахтин:

— Сегодня в Кировской областной клинической больнице мы проводим уникальные операции на печени, желчных путях и поджелудочной железе. К нам направляются больных из соседних регионов. Это тяжелая хирургия, длительная по времени, требующая огромных физических и моральных затрат. Каждый раз ты идешь в операционную, чтобы победить смерть. Ради

- 2006 г. — Всероссийская награда «Хрустальное колесо» в номинации «ЛУЧШИЙ ПАРК», победа в конкурсе Союза Ассоциаций и Партнеров Индустрии Развлечений.
- 2012 г. — Международная награда Golden Pony в номинации «Лучший развлекательный парк Европы» за единую стилистическую концепцию «Весь мир в Парке».
- 2013 г. — Всероссийская награда «Золотой пазл» в номинации «Лучший event-проект».
- 2017 г. — Всероссийская награда «Хрустальное колесо» в номинации «Лучшая инновация», победа в конкурсе САПИР за уникальный развлекательный комплекс «Улица страха».
- Посещаемость парка Горького — 3 000 000 человек в год.
- Более 60 крупных городских праздников в год.
- Более 300 ежедневных анимационных программ в год.



Ротонда — памятник архитектуры федерального значения

этого стоит жить. Я с 6 лет знал, что стану врачом и буду спасать жизни людей. Сейчас чувствую себя счастливым человеком именно потому, что до сих пор люблю свою работу. Если бы мне пришлось заново прожить жизнь, я сделал бы все то же самое.

Рашид Габдуллин:

— Быть хирургом — это призвание. Профессора Журавлев и Бахтин, врачи высшей категории, доктора медицинских наук, Почетные граждане Кировской области, совершали ежедневный подвиг — на операционном столе спасали жизни и консультировали больных не только из Кирова, но и из Кировской области и других регионов страны.

Мои чувства трудно выразить словами, но если бы я вовремя не попал к ним, не было бы ни меня, ни моих семерых детей, ни Центрального парка развлечений имени М. Горького в Перми, ни аттракциона «Дымковская радость» в Кирове, ни других масштабных проектов.

Жизнь — это мгновение, и только вы решаете, как ее прожить. Либо

вы уткнулись в болезнь или неудачу, либо продолжаете жить несмотря ни на что и получаете от этого удовольствие.

СОЗДАЕМ МИРЫ ДЕТСТВА

Рашид Габдуллин:

— Наверное, потому, что моя жизнь так долго висела на волоске, я решил радоваться каждой ее минуте, радовать других и творить удивительные миры.

Парк аттракционов в Перми, а потом и другие развлекательные проекты стали моим сознательным выбором. Это очень сложный, полифункциональный бизнес. Я как руководитель должен вникать во многие вопросы: как ухаживать за розами, какой газон предпочесть, как быстро и качественно убрать территорию, как сделать так, чтобы аттракционы были безопасны, используя знания по пневматике и гидравлике. Кроме этого, нужно развлечь людей и выпустить свою газету!

Когда дети не хотят уходить из парка развлечений, понимаешь, что

все сделал правильно! Впереди еще очень много интересных и уникальных проектов. Например, в Перми планируем создать тематический парк развлечений по мотивам книги Алексея Иванова «Сердце Пармы», на основании которого скоро начнутся съемки одноименного сериала.

Вячеслав Бахтин:

— История Рашида Габдуллина — это один из сотен примеров, когда не стоит опускать руки даже перед смертельной болезнью. Нужно идти к своей цели и жить несмотря ни на что!



ВЫБОРЫ БЕЗ ВЫБОРОВ

■ НЕ НАДО НИ ПЕРЕД КЕМ ПОКАЗЫВАТЬ, ЧТО У НАС ДЕМОКРАТИЯ, —
ДМИТРИЙ РУССКИХ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР «ВЯТКА-УГОЛЬ»,
ДЕПУТАТ ОБЛАСТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО СОБРАНИЯ IV-V СОЗЫВА



ИНСТРУМЕНТ САМОУСПОКОЕНИЯ

— Я думаю, все понимают, что сегодняшние выборы — театр одного актера. Их устраивают, чтобы показать нашему президенту, как его любит страна. И еще важно показать Западу, что весь наш народ — за В.В. Путина. На самом деле у нас уже давно нет выборов, осталось только одно название. Объясню, почему я так считаю.

Выборы — это та процедура изменения власти, которая должна привести к улучшению жизни населения. Но в лучшую жизнь у нас уже давно никто не верит. Получается, выборы не становятся инструментом смены власти, а служат лишь для ее удержания.

КТО ЭТИ ЛЮДИ?

Надеюсь, все уже понимают, кто будет следующим президентом на ближайшие 6 лет. История показывает, чем человек дольше у власти, тем тяжелее он с ней расстанется. Кого вы хорошо знаете из кандидатов в президенты, кроме Путина? Кто эти люди? Большинство кандидатов появилось буквально за 2-3 месяца до начала предвыборной кампании. Возникает большое сомнение — а точно ли они хотят стать президентом? Ведь настоящие президентские кампании начинаются за 1,5-2 года до выборов.

НИКТО ПРОГРАММЫ НЕ ЧИТАЕТ

Мы не привыкли анализировать программы кандидатов. Выбираем и забываем, что они обещали в свой прошлый срок, и спокойно выбираем их

снова. К примеру возьмем обещания партии «Единая Россия» за прошедшие годы. Что только не обещали! Даже, как пример, ежегодное снижение коммунальных платежей населению. Вопрос, сильно они снизились к 2018 году? Получается, что никто эти программы не читает и не запоминает. Как тогда выбирают? А выбирают ли вообще? Я считаю, что при сегодняшней политической ситуации выборы надо прекратить. Потому что от них толку никакого, кроме огромных финансовых затрат. Явка избирателей падает, значит, веры населения в выборную систему нет. Тогда, может, не надо создавать видимость демократии? Избрали президента «навечно», и всех остальных он сам назначает.

ЧЕТЫРЕ ПАРТИИ ПУТИНА

Если бы у нас были сильные кандидаты, которые реально хотели бы стать президентом, и между ними был бы горячий соревновательный процесс, борьба мнений, то я бы понимал, что от голоса каждого жителя страны зависит наше будущее.

Сравните выборы 96-го и 2018-го. В 1996 году мы до последнего момента не знали, кто победит, Ельцин или Зюганов. А сейчас у нас хоть и есть 4 парламентских партии, но на самом деле все они представляют одну партию президента. Все они, как в театре, играют в политическую борьбу, но настоящему никому из оппозиционных партий не стремится к власти. А ведь смысл политической борьбы — как раз приход к власти. При этом население должно каждые 5 лет смотреть, выполнили они свои обещания или нет.



**ВМЕСТЕ С НАШИМ
ПРЕЗИДЕНТОМ
ПОЛУЧАЕМ ЕЩЕ 6 ЛЕТ**



ДМИТРИЙ РУССКИХ

генеральный директор
«ВяткаУголь»

Браслет ручной работы из желтого золота
750 пробы. Инкрустация сапфирами и бриллиантами.
Все камни имеют сертификат качества
высшего уровня GIA и МГУ



**КАРЕН КАЛАЙДЖЯН, ВЛАДЕЛЕЦ СТУДИИ
ЮВЕЛИРНОГО ДИЗАЙНА «ЗОЛОТАЯ ЛИНИЯ»:**

— Мужчина создан, чтобы покорять сердце женщины. Вновь и вновь, чтобы она не смогла сказать нет. Сапфиры, рубины, изумруды, бриллианты — бросьте их к ее ногам! И она навсегда станет вашей. Сделайте любимой эксклюзивный подарок!



Другие изделия вы можете посмотреть на личных
страницах Карена Калайджяна [B](#) [f](#) [i](#)
т.: 37-57-43, 8 (912) 337-38-01
[@vipzolotoo](#)



ВЫИГРЫВАЕТ ТОТ, КТО ИГРАЕТ НА ОПЕРЕЖЕНИЕ!

□ О КЛИЕНТСКОЙ ПОЛИТИКЕ И БУДУЩЕМ КРУПНЕЙШЕГО БАНКА СТРАНЫ, — ПЕТР КОЛТЫПИН, ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ ПАО СБЕРБАНК, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ВОЛГО-ВЯТСКОГО БАНКА*



БАНК ИДЕТ К ВАМ!

— Мы стремимся делать все и сейчас, и в будущем, чтобы общение клиентов с банком было простым и понятным, сервис — удобным, решение вопросов — быстрым. Свою задачу мы видим не в том, чтобы клиенты приходили в банк, а в том, чтобы банк приходил к клиенту!

Клиентская база в 2017 году заметно увеличилась за счет присоединения к Волго-Вятскому банку в процессе реорганизации еще двух территорий — Пермского края и Удмуртии, ранее входивших в состав Западно-Уральского банка Сбербанка.

Сейчас Волго-Вятский банк обслуживает 11,2 млн частных и 239 тысяч корпоративных клиентов.

ИПОТЕЧНЫЙ БУМ

Одним из главных достижений для банка стал серьезный рост в сфере жилищного кредитования. Так, в прошлом году Волго-Вятским банком было выдано ипотеки на 125 млрд рублей. Этот показатель на 48,6% больше, чем за 2016 год. Клиентов привлекают доступные ставки, которые за последний год в Сбербанке снижались несколько раз, а также удобные электронные сервисы, ускоряющие процесс покупки жилья в кредит. Например, маркетплейс недвижимости Сбербанка «Дом клик» на платформе domclick.ru — это онлайн-площадка для решения вопросов по приобретению недвижимости — от подачи заявки на жилищный кредит в Сбербанк до подачи документов по сделке на государственную реги-

страцию права собственности. Сервис объединяет клиентов, сотрудников и партнеров Сбербанка — застройщиков и агентства недвижимости.

Сбербанк стремится не просто помогать нашим клиентам решать квартирный вопрос, а создавать для них целую экосистему жилья, предлагая на каждом этапе реальную помощь в решении их вопросов. К примеру, они могут посмотреть квартиры на первичном рынке недвижимости с помощью VR-очков (услуга доступна в Центре ипотечного кредитования на ул. Воровского, 37).

БИЗНЕС ДОВЕРЯЕТ

Сбербанк по-прежнему остается надежным партнером для бизнеса и крупнейшим драйвером кре-

СБЕРБАНК БОЛЬШЕ, ЧЕМ БАНК, ПОТОМУ ЧТО НЕ БОИТСЯ РАСШИРЯТЬ ГРАНИЦЫ СВОИХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

дитования экономики. В 2017 году объем кредитных средств, вложенных в экономику Волго-Вятским банком Сбербанка, достиг исторического максимума — 1,2 трлн руб.

Кредитный портфель за счет беззалоговых кредитов вырос практически на 50% — до 42 млрд рублей. Сегодня наша доля на рынке кредитования бизнеса составляет 20,8%. Несмотря на прирост в прошлом году на 2,5%, мы считаем эту цифру недостаточно высокой и будем развиваться в этом направлении и дальше.

Уже сейчас малый и средний бизнес (с выручкой свыше 60 млн рублей в месяц) получил возможность пользоваться беззалоговыми кредитами до 3 млн рублей по привлекательным ставкам. Причем среднее время рассмотрения заявки с учетом наших предодобренных технологий, а также знаний о клиенте, снизилось с 4 недель до 3 дней. Сегодня бизнесмену необходимо всего лишь один раз посетить банк для подписания документов, а сформировать заявку и подготовить весь необходимый пакет бумаг можно в режиме онлайн. А для клиентов, подавших заявку на кредит «Доверие»¹, предоставляется кредитная карта с кредитным лимитом и льготным периодом до 50 дней под 0% годовых.

В сфере расчетно-кассового обслуживания (РКО) в прошлом году Сбербанк запустил новую линейку пакетов услуг для нового и небольшого бизнеса — «Легкий старт», «Минимальный» и «Базис+». Они позволяют предпринимателям экономить на РКО до 3 300 рублей в месяц.

НЕБАНКОВСКИЕ СЕРВИСЫ ДЛЯ БИЗНЕСА

Гордостью Сбербанка является Всероссийская образовательная платформа знаний и сервисов для бизнеса «Деловая среда» (dasreda.ru), на которой представлена самая полная база

образовательного контента и услуг, необходимых как начинающему, так и действующему предпринимателю.

Работа Платформы построена на основе модели marketplace. С одной стороны, она агрегирует лучшие практики от поставщиков образовательного контента — вузов, образовательных онлайн- и офлайн-площадок, частных консультантов и тренеров — которые помогут предпринимателю на протяжении всего жизненного цикла компании: от старта до ликвидации. С другой стороны, «Деловая среда» связывает предпринимателей с лучшими поставщиками B2B-сервисов и услуг:

- отчетность в госорганы
- электронный документооборот
- сервис гарантированных расчетов
- сервис проверки контрагентов
- облачные сервисы MS Office
- выставление счетов
- продвижение бизнеса
- бухгалтерия.

DIGITAL-БАНК

Мы используем искусственный интеллект для решения самых разнообразных задач, и одна из них — сокращение времени обслуживания наших клиентов за счёт качественного и удобного сервиса, достигаемого путем автоматизации работы контактного центра.

Сейчас Сбербанк приступил к роботизации контактного центра для корпоративных клиентов. На вопросы о местонахождении банкоматов с функцией самоинкассации и отделений банка клиентам теперь отвечает робот Анна. В дальнейшем она будет предоставлять и другую справочную информацию, например, о статусе платежа, балансе счета, по исполнительным листам и т. д.

По итогам пилотного проекта скорость обслуживания клиентов по определенным тематикам возросла на 50%: теперь средняя продолжительность звонка клиента в контактный центр для корпоративных клиентов составляет 3 минуты.

Еще одним инструментом станет приложение-финансовый консультант FinAdviser, который может быть запущен уже в этом году.

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В «БИЗНЕС КЛАСС»!

В 2016 году стартовала федеральная бесплатная программа от корпорации Google и ПАО Сбербанк для действующих и потенциальных предпринимателей: мы знакомим широкую аудиторию с новейшими методиками, позволяющими развивать бизнес, и делаем это с помощью передовых технологий. Она создана для тех, кто готов за 5 месяцев добиться большего, чем за несколько лет, желает изучить чужой опыт в бизнесе, чтобы избежать самых популярных ошибок, а также готов применять новые стратегии, чтобы создать и увеличить свой доход.

В этом году к ней подключатся еще 3 региона, включая Кировскую область. В проекте сейчас уже зарегистрированы 16 500 человек, из которых 800 человек завершили программу обучения. Узнать подробности можно на сайте: business-class.pro.

СТРАТЕГИЯ-2020

Мы уже давно вышли за рамки традиционной финансовой структуры. Сбербанк больше, чем банк, потому что не боится расширять границы своих возможностей и играть на опережение.

Ключевые приоритеты стратегии развития банка до 2020 года: лучший клиентский опыт и создание единой масштабной экосистемы вокруг клиента, технологическое лидерство на рынке, формирование новых навыков и компетенций работников банка, подход к управлению персоналом «команды вместо иерархии», а также усовершенствование HR-культуры.

Генеральная лицензия ЦБ РФ №1481 от 11 августа 2015 г.

¹Волго-Вятский банк ПАО Сбербанк — один из 12 территориальных банков Сбербанка России. Осуществляет обслуживание клиентов в следующих регионах: Нижегородская, Кировская, Владимирская области, Республики Татарстан, Чувашия, Мордовия, Марий Эл, Удмуртия, Пермский край.

²Кредит «Доверие» предоставляет ПАО Сбербанк собственникам малого бизнеса, индивидуальным предпринимателям и малым предприятиям с годовой выручкой до 60 млн рублей. Срок кредита до 36 месяцев, ставка от 15,5 — 18,5% годовых, сумма от 80 000 до 3 млн рублей. Подробности на сайте sberbank.ru.

НАЛОГИ НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА



О ЦИФРОВЫХ СЕРВИСАХ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ — АНДРЕЙ ОРЕХАНОВ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ НАЧАЛЬНИКА ОТДЕЛА РАБОТЫ С НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКАМИ УФНС ПО КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ



УСЛУГИ ДИСТАНЦИОННО

— Цифровизация общества — современный мировой тренд, который касается всех сфер жизни. Новая экономика, вовлеченная в цифровую среду, формирует новый класс налогоплательщиков, которые используют передовые технологические решения. Преимущества современных технологий подразумевают удобство для человека, комфорт, повышенную производительность труда, улучшение ежедневной деятельности.

Те же мобильные приложения становятся необходимым инструментом в повседневной жизни, в том числе это касается и взаимоотношений общества с налоговой службой. Отсутствие человеческого фактора сводит к минимуму элемент субъективизма, избавляет от бумажной работы обе стороны, экономит драгоценное время. Например, онлайн-кассы позволяют себе отказаться от кассовой отчетности, поскольку налоговая служба в режиме онлайн получает всю

необходимую информацию. Для сравнения, раньше такой отчетности было 9 форм.

Сегодня практически все взаимоотношения между налоговой инспекцией и налогоплательщиками могут быть сведены к электронному общению, а интернет-сервисы позволяют получать максимум информации и услуг дистанционно. Если пользователь, физическое лицо или компания умеют работать с личным кабинетом, то, как правило, все вопросы они могут решать, не приходя в налоговую службу.

Налоговая служба России постоянно развивает свои электронные услуги, на сайте ФНС в настоящее время размещено порядка пятидесяти интернет-сервисов, которые позволяют экономить время и оперативно получать необходимую информацию.

БИЗНЕС ЗА 15 МИНУТ?

Сервис «Создай свой бизнес» представляет собой пошаговую инструк-



цию для начинающих предпринимателей: выбор формы регистрации и режима налогообложения, осуществление государственной регистрации, правила применения контрольно-кассовой техники, информация о процедуре проведения налоговых проверок.

Сервис «Государственная регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» позволяет за 15 минут подготовить полный комплект необходимых документов для создания ООО с единственным участником (а это 80% всех ООО). Уникальность этого сервиса в том, что система самостоятельно сформирует все необходимые для государственной регистрации документы (решение, устав, заявление, платежный документ). Заявителю не придется обращаться к юристам и вообще выходить из дома — все документы можно заверить электронной подписью и отправить через интернет.

ВСЯ ИНФОРМАЦИЯ — В ОДНОМ МЕСТЕ

Сервис «Риски бизнеса: проверь себя и контрагента» позволяет проявить осмотрительность при выборе контрагента (поставщика, подрядчика), предоставляет сведения о государственной регистрации ЮЛ, ИП, крестьянских (фермерских) хозяйств, позволяет осуществлять поиск сведений в реестре дисквалифицированных лиц. Содержит информацию об адресах массовой регистрации; сведения о лицах, в отношении которых факт невозможности участия в организации установлен в судебном порядке.

Сервис «Предоставление сведений из ЕГРЮЛ/ЕГРИП о конкретном юридическом лице/индивидуальном предпринимателе» предоставляет возможность бесплатно получить сведения в виде выписки из соответствующего реестра/справки об отсутствии запрашиваемой информации в форме электронного документа, подписанного электронной подписью.

Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства включает наименование юридического лица или фамилию, имя, отчество индивидуального пред-

принимателя, их ИНН, место нахождения, место жительства; категорию субъекта МСП; указание на то, что ЮЛ или ИП является соответственно вновь созданным или вновь зарегистрированным; о видах их деятельности (основных и дополнительных); о производимых товарах, работах, услугах; сведения о наличии у субъекта МСП действующих лицензий; об участии субъекта в утвержденных программах партнерства отдельных видов юридических лиц с субъектами МСП и включении в реестр участников таких программ; о наличии в предшествующем календарном году заключенных государственных, муниципальных контрактов, договоров.

НА ЛИЧНОМ КОНТРОЛЕ

Региональный сервис «Налоговый калькулятор по расчету налоговой нагрузки» позволяет налогоплательщикам Кировской области самостоятельно оценить и предупредить налоговые риски. Основной задачей данного сервиса является предупреждение налоговых правонарушений, рекомендуем производить расчет налоговой нагрузки за период, не проверенный выездной налоговой проверкой.

Сервис «Налогообложение в РФ. Раздел «Задолженность» содержит информацию о должниках, имеющих недоимку по налогам в бюджет и во внебюджетные фонды на сумму свыше 1 млн рублей. Данная информация регулярно обновляется.

Налогоплательщики могут завести свой личный кабинет. Статус «Личного кабинета» как официального и полноценного «канала связи» между налогоплательщиками и налоговыми органами позволяет значительно снизить трудозатраты граждан на взаимодействие с налоговыми органами, сократить издержки налоговых органов на обработку и анализ документов, а главное — обеспечить качественный уровень налоговых услуг.

В настоящее время в Кирове и Кировской области данными сервисами пользуются более 250 тыс. налогоплательщиков.

ТЕ ЖЕ МОБИЛЬНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ СТАНОВЯТСЯ НЕОБХОДИМЫМ ИНСТРУМЕНТОМ В ПОВСЕДНЕВНОЙ ЖИЗНИ





ПРИНЦИП №1. УВАЖЕНИЕ И ДОВЕРИЕ

— Первый принцип — относиться ко всем с уважением и доверием. Что такое уважение? Это признание права другого иметь свое собственное мнение, точку зрения. Мы в компании уважаем мнение каждого и даем возможность высказаться на совещаниях. Прав ты или нет, всегда нужно учитывать альтернативное мнение со стороны другого человека, возможность спора. При взаимном уважении это допустимо. В противном случае спор превращается в конфликт. Доверие же рождается через исполнение собственных обещаний. И если ты доверяешь человеку, необязательно за ним присматривать, следить, что он делает. Нужно быть уверенным, что человек тебя не подведет. Доверившись раз-два, начинаешь доверять этому человеку полностью и таким образом освобождаешь свою управленческую энергию. Если этот принцип в компании не работает, нужно тратить очень много времени и усилий на перепроверки, контроль. А энергия очень ценна и редко бывает в избытке в людях, ее необходимо сохранять для других важных дел.

ПРИНЦИП №2. ЧЕСТНОСТЬ

Честность — тоже один из принципов, который позволяет экономить большое количество энергии, особенно эмоциональной. Если ты честен — перед собой, перед коллективом, перед клиентами, тебе не надо выкручиваться, запоминать интерпретации одной и той же истории для разных людей. Если мы делаем ошибки — мы честно их признаем, и это хорошо. Мы избавлены от мук совести, которые тоже отнимают много энергии. Поэтому быть честным — это экономически целесообразно. Главное, искреннее желание исправиться, в будущем такой ошибки не повторить. В перспективе это приводит компанию к успеху, получается, ошибки — это точки роста. Если ты понимаешь, что сделал не так, в следующий раз вряд ли это допустишь.

ПРИНЦИП №3. ИННОВАЦИИ

Мы понимаем, что живем в крайне быстро меняющемся мире: раньше принципиальные изменения в области происходили за десятилетия, сейчас годы, завтра это будут месяцы. Поэтому если компания не настроена на инновации, не готова к изменениям, она рано или поздно с рынка уйдет. Сегодня мы постоянно развиваемся. Интересный факт: у нас есть общий чат, где любой работник компании может поделиться интересными статьями, мы это все читаем, изучаем. Очень круто и не традиционно для классических компаний. У нас инновациями занимается примерно треть компании. Каждый отвечает за какую-то свою тематику, и все компоненты мы разбираем буквально до молекул, чтобы понять, как лучше. Сейчас мы нашли текущий уровень продукта, но понимаем, что через год этот уровень будет гораздо выше. Мы много внимания уделяем обучению сотрудников, совсем недавно у нас появился учебный центр. Хотим собрать все наработанные нами знания и создать общую информационную базу, где каждый сотрудник компании — в первую очередь, речь, конечно, идет о новых членах команды — сможет узнать, что мы за компания, какие у нас ценности, изучить те знания, которые нужны в работе.

ПРИНЦИП №4. ЛИДЕРСТВО

Лидерство — это способность вести за собой, встать во главе, отдать себя какой-то идее и бороться за реализацию своей мечты. У нас в компании есть общая мечта — стать компанией федерального масштаба, то есть строить бизнес не только в Кирове, но и в других регионах. И с этой мечтой мы работаем. Мы иногда готовы жертвовать чем-то личным на благо общих корпоративных целей. У хороших предпринимателей всегда есть амбиции, важно, чтобы эти амбиции были направлены в нужное русло. То есть они должны быть связаны не с личными достижениями, а с достижениями компании. Когда в этой парадигме живешь, все становится на свои места. Конечно, личный пример важен, и я вдохновляю своих сотрудников, но в большей степени вдохновляет, конечно, идея. Идеи правят миром. И у нас в компании она очень сильная: мы хотим делать наших клиентов счастливыми. С одной стороны, очень просто, с другой, какой-то вечный философский смысл в это вложен.

ИДЕИ ПРАВЯТ МИРОМ

БК
0+



БЫТЬ ЧЕСТНЫМ — ЭТО ЭКОНОМИЧЕСКИ
ЦЕЛЕСООБРАЗНО, — ЮРИЙ ЗАХАРОВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ДЕВЕЛОПЕРСКОЙ
КОМПАНИИ «ЖЕЛЕЗНО»



4 СТРАТЕГИИ ВЫЖИВАНИЯ И ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛИ



СКРИПТЫ И АЛГОРИТМЫ УСПЕХА ОТ РАДИСЛАВА
ГАНДАПАСА, БИЗНЕС-ТРЕНЕРА ПО ЛИДЕРСТВУ
И ОРАТОРСКОМУ ИСКУССТВУ



СОЦИАЛЬНОЕ ВЫЖИВАНИЕ

— Что человеком двигало в течение всего эволюционного процесса, венцом которого является XXI век? Сейчас мы с вами хорошо одеты, сидим в кондиционированном помещении, у экранов компьютеров, свет не выключается, горячую воду подают исправно. Чем же занимался человек все это время? Миллионы лет он занимался выживанием! Это — главная задача, которая беспокоила его круглосуточно, и он зарабатывал ресурсы для того, чтобы себе и своему потомству, своей общине это выживание обеспечить.

Примерно с середины XIX века европейская городская цивилизация, частью которой является и наша культура, перестала чувствовать давление смерти, наступающей на пятки. Например, дуэль можно было не принимать, на войну — отправить своих крестьян и уберечь себя, в ответ на голод были запасы провианта, а с эпидемиями помогала бороться медицина. Высвободилась гигантская энергия, которую некуда было направить в такой короткий срок. Эта энергия, говоря языком бизнеса, диверсифицировалась в социальное выживание, в борьбу за социальный успех. Конечно, это происходило постепенно, не сразу, но примерно в это время появляются первые идеи о том, как преуспеть больше, чем другие, продвигаться людям разных профессий и т.д.

Понятно, что некоторые сословия были априори успешными, поэтому им нужно было удержаться в этой конкурентной среде. Позднее, в XX веке, эта идея развилась, появились книги, а сейчас так это вообще просто тренд, да и только. Успех! Успех! Успех! Для себя я вывел 4 стратегии выживания, которые позднее оформились в борьбу за социальный успех.

4 СТРАТЕГИИ ВЫЖИВАНИЯ

Победа в борьбе за ресурсы обеспечивает выживание. Однако увеличение количества усилий снижает шансы на выживание, потому что при больших напряжениях — больше риск,

соответственно, велики шансы вылететь из гонки.

1. Простая стратегия, как получить ресурсы с минимальными усилиями: выйти замуж за того, у кого все есть. Либо можно убедить родителей, что вам нужно искать себя до 32 лет и получать третье высшее образование, вися у них на шее. Эта стратегия паразитирования известна с древнейших времен. Все мы рождаемся паразитирующими на ресурсах наших родителей, как бы грубо это ни звучало.

2. Стратегия, при которой человек способен на максимальные усилия и при этом редуцирует, ограничивает свои потребности в ресурсах. Все ради того, чтобы обеспечить выживание совершенно другому и иногда даже постороннему существу. Время от времени мы читаем о таких героях и их подвигах в новостях.

3. Есть еще одна интересная стратегия — аутсайдера. Чтобы не перенапрячься и не умереть, можно договориться с самим собой. Вы заранее составляете свой контракт, по которому отказываетесь от социального успеха, чтобы не париться, не напрягаться, не грузиться, не нервничать, не сгорать на работе, не трудиться в выходные. То есть вам изначально достаточно машины с полторалитровым двигателем, маленькой квартиры на окраине, одежды, купленной на распродажах, отдыха у моря в Геленджике и т.д. Мы не осуждаем тех, кто выбрал эту стратегию. Они выбрали из борьбы за социальный успех добровольно. Все, ребята! Поле свободно! Смотрите, сколько конкурентов слилось: эти ушли, этим не надо...

4. Стратегия, которая называется лидерством, разворачивается в виде поступков и решений. Эта стратегия ведет к социальному успеху, а прежде именно она вела к выживанию.

Лидерство подразумевает готовность человека максимально напрягаться для достижения ресурсов, а в процессе эволюции для лидера поиск ресурсов перестает быть основой мотивации к деятельности. Он имеет все, что можно пожелать, при этом продолжает работать напряженно и вообще не

РАДИСЛАВ ГАНДАПАС



17.06.1967 г.



Одесский государственный университет, филологический факультет; Межрегиональная академия управления персоналом, экономический факультет.



Самый известный в России специалист по лидерству, автор девяти книг и четырнадцати фильмов по лидерству и ораторскому искусству. Выпускник двух университетов с гуманитарным и экономическим дипломами, Радислав основал шестнадцать компаний, девять из которых существуют до сих пор. Все они работают для того, чтобы помочь людям преодолеть ограничения и достичь успеха и независимости. Радислав проводит не менее 100 тренингов и семинаров в год по всей России, странам СНГ, Средней Азии и Балтии. Единственный в России, он трижды был признан лучшим в профессии по результатам года. Радислав — постоянный эксперт в передачах федеральных телеканалов и на страницах ведущих деловых изданий. В числе его клиентов МТС, Сбербанк, Альфа-банк, РЖД, Сибур, Русский алюминий, Норильский никель, российские представительства IBM, ВР и MTV, Олимпийский комитет Сочи-2014. Бизнес-тренер по публичным выступлениям, спикер-мотиватор, выступал на массовых акциях компаний Mirax Group, УРАЛСИБ, Альфа-Банк, ВымпелКом, МегаФон, DHL, Ericsson, CadburyRussia& CISi dp; консультант топ-менеджеров крупнейших компаний России и СНГ, а также депутатов Государственной Думы РФ; подготовил десятки уникальных корпоративных конференций и Road-Show.

ВЫ МОЖЕТЕ ГОВОРИТЬ, ЧТО ДЕНЬГИ НИЧЕГО НЕ ЗНАЧАТ, ЛИШЬ В ТОМ СЛУЧАЕ, КОГДА ОНИ У ВАС ЕСТЬ!

ЗАДАЙ ВОПРОСЫ НАПРЯМУЮ:

radislavgandapas.com
mail@radislavgandapas.com
vk.com/radislavgandapas_vk
facebook.com/gandapas
twitter.com/gandapas
instagram.com/radislavgandapas/
vimeo.com/radislav
t.me/radislavgandapas

Я ПРОТИВ УСПЕХА ЦЕНОЙ ПОЖИЗНЕННОГО НАПРЯЖЕНИЯ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ: ВЫ НЕ ВЫДЕРЖИТЕ, СГОРИТЕ

замораживается над тем, сколько зарабатывает. Он испытывает радость от самой деятельности.

Чтобы не нуждаться в деньгах, нужно пройти долгий путь. Между моментом, когда денег нет, и моментом, когда они есть — вы можете говорить, что деньги ничего не значат. Но я поверю только в том случае, если вы дошли до той фазы, когда у вас они есть!

В ЧЕМ ПРОБЛЕМА ДВИЖЕНИЯ К УСПЕХУ?

Большинство людей ничего не предпринимают или предпринимают действия гораздо слабее, чем нужно. Представим себе следующую вещь: я купил автомобиль весом 3 тонны, у него есть двигатель объемом пять литров, 450 лошадиных сил. Давлю на газ, а машина не едет, хотя датчик показывает, что потребление бензина увеличивается, и с «ручника» снял, не едет все равно!

Прикол в следующем: есть такое понятие, как гомеостаз, то есть ничего не меняется, но происходит множество движений вокруг.

Разница между дискомфортом жизни и усилиями в том, чтобы что-то изменить в лучшую сторону, нуж-

но достигнуть баланса. Для того чтобы что-то сделать, нужно напрягаться! Например, чтобы улучшить свою физическую форму, нужно будет выйти на зарядку и бежать. А бежать же неприятно, это затратно по времени, энергии, нервам...

Важное умение человека, который решил повысить качество своей жизни, — научиться разрушать этот гомеостаз и в течение некоторого времени жить в дискомфорте, каждый раз увеличивая дистанцию. Я против успеха ценой пожизненного напряжения нервной системы: вы не выдержите, сгорите.

4 ПРИНЦИПА НАЧАТЬ ИДТИ К УСПЕХУ

1. Начинай с тем, что есть! Например, многие люди откладывают начало движения к цели, пока не купят хороший костюм и беговые кроссовки. Они идут в торговый центр, а им говорят, что спортивные костюмы есть, но брюки не всех цветов или нет нужного размера и т.п. Запомните, в таком случае всегда будет чего-то не хватать, чтобы бежать. Начните, а завтра будете добирать ресурсы, и станет легче!

2. Делайте то, что идет! К сожалению, многие тратят большое количество сил, чтобы любимое дело не только отнимало жизненную энергию, но и приносило ее. Нужно обязательно восполнять ресурсы. Как сделать так, чтобы жизнь изменилась коренным образом очень быстро? Нужно изменить место, окружение или работу. А лучше все сразу! В свои 33 года я так и поступил.

3. Если среда не устраивает — измени ее, покинь ее, это единственный сценарий! Если не имеет смысла тратить силы на этот бизнес или

КОГДА Я СЛУЖИЛ, ВЕЛ СЕБЯ, КАК РОБИНЗОН КРУЗО: ВЕЛ СЧЕТ ДНЯМ ДО ДЕМБЕЛЯ

компанию — вали! Ищи другой путь!

4. Призови себя в армию! Армия — это что-то вроде геройского поступка, когда мальчишка в 18 лет отказывается от радостей жизни, добровольно отдает себя служению Отчизне.

Призовите себя в армию, в которой вы будете служить не Родине и не военному, а некой сформулированной цели. У вас должно быть представление о том, к какому результату вы хотите прийти, опишите его детально. Свой успех предстоит сформулировать вам самим!

Потом делайте дистанцию очень четкую по времени, у вас должна быть известна дата дембеля. Все это время вы будете круглосуточно работать, выполнять задачи, как в армии.

Когда я служил, вел себя, как Робинзон Крузо: вел счет дням. Меня в ночных караулах, на морозе, в санчасти, казарме, наряде с тряпкой в руках грела душу дата, когда я выйду за ворота военной части. А когда вы выйдете на гражданку, то вознаградите себя. Вкусив победу, вы поймете, что самый кайф был тогда, когда вы надрывались, трудились и думали об этом дембеле. А когда придете к этой мысли, то сами запроситесь назад, в казарму, продолжая идти к новой вершине успеха.

— Провели проверку персонала на полиграфе и остались очень довольны результатами, а также работой специалистов. Они профессионально подошли к выполнению задачи, поэтому нашим сотрудникам было комфортно. Считаю, что проверка на полиграфе — не просто эффективное средство для получения информации о реальном отношении сотрудников к своей работе. Это еще и мотивация для них на будущее — быть профессионалом в своем деле, соблюдать дисциплину и ответственность. Рекомендую!

malina
ЦЕНТР МЕХА И КОЖИ

Директор центра кожи и меха Malina
Погудин Илья

ИССЛЕДОВАНИЯ НА ДЕТЕКТОРЕ ЛЖИ:

- при устройстве на работу
- при расследовании недостач/хищений
- по уголовным и гражданским делам
- по семейным вопросам

ул. Воровского, 92 (офис 25)
poligraf-kirov.ru
detektorkirov

Признание
центр детекции лжи

T. 49-62-00

Бизнес-конференции в отеле Hilton Garden Inn Kirov

Предлагаем на выбор три конференц-площадки,
находящиеся на втором этаже отеля



Конференц-зал «Эверест». $S=126\text{ м}^2$, вместимость до 120 гостей



Конференц-зал «Монблан», $S=25\text{ м}^2$, вместимость до 20 гостей



Лаунж-зона для организации кофе-брейков и фуршетов

Отель Hilton Garden Inn Kirov — единственный отель в Кирове, представляющий крупнейшую международную сеть. Удачно расположен в центре города, в 5 минутах езды от железнодорожного вокзала и автовокзала, в 25-30 минутах от аэропорта Победилово, что особенно удобно при проведении мероприятий с одновременным размещением в отеле иногородних гостей или иностранных участников.

Вы можете провести у нас любые виды бизнес-мероприятий: деловые переговоры, презентации, семинары, конференции, симпозиумы, тренинги, корпоративные события. Что бы Вы ни запланировали, мы сделаем все возможное, чтобы Ваше мероприятие прошло на высшем уровне.

Будем рады видеть Вас в нашем отеле и дарить свет и тепло гостеприимства!

Рядом с залами находится просторная лаунж-зона, где возможна организация кофе-брейков или фуршетов, а также выставки или фотосессии.

Все залы оснащены проекционным и звуковым оборудованием, системой кондиционирования и притока свежего воздуха.

Обеды и ужины, если их предполагает Ваше мероприятие, подаются в ресторане KARIN на первом этаже отеля. Превосходная кухня и безупречное обслуживание всегда к Вашим услугам.

 **Hilton**
Garden Inn™

restaurant **KARIN**

Банкетная служба Hilton Garden Inn Kirov
Киров, Октябрьский проспект, 145/1
(8332) 744 700 / (922) 931 06 05
banket@hgik.ru | karinkirov.ru | hilton.ru



ВОЗРАЖЕНИЕ — ЭТО НЕ КОНЕЦ
СВЕТА, — БОРИС ЖАЛИЛО, ЭКСПЕРТ
ПО ПРОДАЖАМ

ВЫХОДИТЕ ИЗ ЗАМКНУТОГО КРУГА



«ДЕШЕВЛЕ» НЕ ЗНАЧИТ «ЛУЧШЕ»

— Мы продаем не просто так, в любом бизнесе главная цель — заработать. А чем ниже мы выставаем цену на товар, тем больше нам нужно продать. Для менеджера продать дешево значит получить завтра на свою шею еще больший план продаж. Получается замкнутый круг: чем дешевле предлагаешь товар, тем больше приходится продавать, а если, чтобы продавать больше, ставишь цену еще ниже, вынужден продавать еще и еще.

Но если продавать не за счет снижения цены, то и бизнес заработает, и менеджеру есть с чего получить хорошую зарплату, и клиент получает лучший товар, а не тот, где как-то сэкономили, сделали вид, выкрутились, продали не литр сока, а 0,9, не сыр, а сырный продукт, не тренинг, а мероприятие, похожее на тренинг. И чтобы такое не получить, нужно покупать не самое дешевое, и продавать не за счет низкой цены.

ЦЕНА В СРАВНЕНИИ

Стоимость можно сообщить клиенту по-разному. Если вы с нее начали разговор, то любая цена кажется слишком высокой до тех пор, пока не знаешь, за что платишь. Нужно, чтобы товар уже понравился, и тогда цена воспринимается гораздо легче. Поэтому существует правило: о цене потом, вначале нужно товар продать.

Презентовать цену можно разными способами. Можно просто назвать, а можно, например, сказать в сравнении. Найдите для себя якорь высокой цены. Стоимость какого-либо товара или услуги, с которыми можно сравнить стоимость или которыми можно измерить стоимость Вашего товара.

Например, обычная стоимость такого товара около 1500 за тонну, мы же

предлагаем по 1,430. Или окна подобного качества из такого профиля стоят обычно 2,000-2,500 тысячи за метр. Заказав у меня, вы сэкономите около 500 на метре.

Это простые приемы создания иллюзии скидки. Придумайте свой якорь, причем не один. Придумайте и отработайте свои фразы для этого. Даже если они сработают в половине случаев, даже если в одной пятой — это уже даст Вам дополнительные продажи.

Можно сравнивать с эффектом, презентуйте клиенту, что он заработает, на чем сэкономит, какую пользу ему это принесет. Хороший прием — разбить цену на части. Так, у меня был знакомый, который продавал дорогие люстры, бра, и он просто разделил цену. Представьте, вы покупаете люстру за 100 тысяч рублей, и она будет висеть лет 10. В год получается 10 тысяч, в месяц примерно 800 рублей, в день 25-30 рублей — это меньше чашки кофе. Зато вы будете любоваться именно той люстрой, которая вам нравится.

ЗАДАВАЙТЕ ВОПРОСЫ

Согласие и несогласие клиента — это его реакция на то, что мы сказали, результат наших же слов. А значит, можно что-то не сказать и не нарваться на возражение, предвосхитить его. Один из главных законов продаж: «Чем больше в процессе продажи говорит продающий, тем меньше у него шансов продать. Чем меньше в процессе продажи говорит продающий и чем больше говорит клиент, тем больше у продающего шансов продать». Для того, чтобы в диалоге говорить меньше, а клиент чтобы при этом говорил больше, чем в диалоге должен воспользоваться продающий? Правильно, вопросами! Если продающий сказал какое-то утверждение, он рискует, что получит в ответ во-

прос или, скорее, возражение, поскольку у клиента всегда найдется встречное мнение. А используя вопросы и завершая большую часть своих реплик вопросами, менеджер будет получать не возражения, а ответы.

Но если все-таки возражение возникло, это не конец света, еще можно, и даже нужно что-то сделать. Что бы ни сказал нам клиент, мы можем продолжать, искать ключ, искать ответы, как его убедить.

Варианты реакции на возражение есть разные: можно сделать альтернативное предложение клиенту, а можно переключить его внимание на преимущества нашего предложения вопросом. «У конкурента то же самое дешевле. — Клиент Клиентович, если бы это было то же самое, наверное, и цена была бы одинаковой? А раз цена отличается, допускаете, что и товар/услуга отличается? Позвольте вам рассказать, в чем важные отличия, чтобы вы выбрали то, что вам больше подходит?». «У вас дорого. — А вы учитываете, что у нас в цену входит еще и доставка, а также гарантия на полгода больше, чем у других? С учетом этого, наш вариант для вас все-равно выгоднее». «У вас дорого. — А что для вас еще важно, кроме цены, при выборе поставщика/товара?». «У вас дорого. — Да, у нас дороже. Тем не менее, большинство клиентов покупает именно этот товар/услугу, именно у нас. Как вы думаете почему?». «У меня есть поставщик, всё устраивает. — Наверняка это хороший поставщик. Мне каждый клиент, с которым я общался в течение месяца, сказал, что есть поставщик и все устраивает. Но когда узнают, что именно предлагаю, и на каких условиях, начинают работать с нами. Знаете почему?»



Бизнес-образование, Event-менеджмент, Коучинг
ТренингИнфо

БК 0+

СКПЫК

ЗАРАБАТЫВАЮТ НА БИТКОИНАХ?



О ПРАВИЛАХ ТОРГОВЛИ НА КРИПТОРЫНКЕ —
АНТОН БЕЛЫХ, КРИПТОИНВЕСТОР



УВЕЛИЧИТЬ В 10 РАЗ

— Заработать на криптовалюте можно крайне много. Вероятно, ни один финансовый инструмент не даст такой прибыли, кроме выигрыша в лотерее. 200 000%? Возможно! Например, если бы вы купили монету Verge(XVG) 24 марта 2017 года на 44\$, то 24 декабря 2017 года эта монета выросла до миллиона долларов.

Когда в Кирове всем рекомендовали покупать эфириум, который стоил 7\$, к совету прислушалось всего два человека. Сейчас эфириум стоит больше 800\$.

Если в классическом инвестировании есть понятие «проценты», на крипторынке оно заменяется понятием «иксы» (X). То есть сделать X2, X5, X15, X60, X200 — это реально.

Но есть и обратная сторона медали. Недавно одна монета схлопнулась. Есть такая терминология — «памп», когда искусственно создается уровень гиперроста, но за самой валютой ничего нет. И люди, которые без знаний приходят на рынок, пытаются «срубить бабла» (мы называем их хомяками), эту монету скупали. А потом она всего за день упала на 93%. Поэтому рынок как сверхдоходный, так и пропорционально — сверхрисковый. Вероятность потерять деньги — очень высокая.

Если говорить о том, что происходило в последнее время, то капитализация крипторынка на август 2017 года была 60 млрд долларов. На 2 января 2018 года — 638 млрд долларов. То есть фактически рынок вырос в десять раз за пять месяцев. Соответственно, и монеты в среднем выросли в 10 раз.

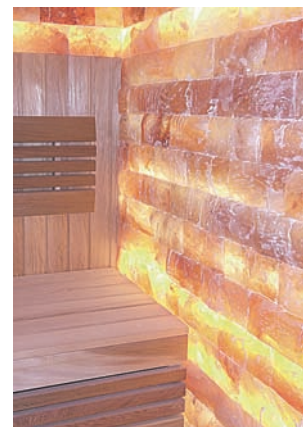
МОНЕТА ДЛЯ ГОДА СОБАКИ

Все смотрят на биткоин, потому что он самый популярный, самый первый, отец всей криптовалюты. На самом деле это уже устаревшая модель, есть более современные и эффективные. Но за счет того, что он №1, и информационный шум ему помогает, биткоин пока доминирует. Если биткоин уйдет с рынка — а его доля все снижается и снижается — другие монеты сразу вырастут. Вполне вероятно, что его жизнь крайне быстро сократится, но он также может снова взлететь. Рынок иррационален, здесь не работают ни логика, ни типичное понимание, ни предугадывание. Очень много факторов, которые могут в корне изменить ситуацию.

Например, Джон Макафи на своей странице в соцсетях объявил, что если биткоин к концу 2020 года не будет стоить



10 ЛЕТ МЫ ПРОИЗВОДИМ – ПРОЕКТИРУЕМ – СТРОИМ
ДЕРЕВЯННЫЕ ДОМА



**ДЕРЕВЯННЫЕ ДОМА ИЗ СОСНЫ,
ЛИСТВЕННИЦЫ И КЕДРА**

г. Киров, ул. Московская, 109,
т.: (8332) 517-217, 8-909-143-05-34,
Смотри видеорепортажи с наших объектов
на severles43.ru



ПЕРВАЯ ОШИБКА НОВИЧКА — ДУМАТЬ, ЧТО ТЫ РАЗБИРАЕШЬСЯ

**ЗАДАЙ ВОПРОСЫ НАПРЯМУЮ:
[VK.COM/VIK.GOOGLE](https://vk.com/vik.google)**

500 тысяч долларов, то он отрежет себе пенис и съест его. Предполагалось, что к концу 2017 года биткоин будет стоить 10 тысяч долларов, а он дорос до 20 тысяч долларов. Учитывая эту динамику, Макафи сказал, что биткоин будет стоить миллион долларов. Я прогнозировать не буду.

Криптомонет более тысячи, но существует топ-10, которые наиболее популярны. С другой стороны есть понятие «скам» — это то, что нежизнеспособно. Со временем все эти ненужные валюты отомрут, останутся только те, которые реально меняют жизнь. Даже мы сами можем создать монету, договориться с биржей, и ее выпустят на торги. Есть разные смешные монеты, например, догкоин — доги, от слова dog (собака). Они сильно выросли, просто потому что 2018 год по китайскому календарю — год Собаки. Но полезными такие монеты назвать нельзя.

ТРЕЙДИНГ ИЛИ ТОКЕНЫ?

Есть разные стратегии заработка на криптовалюте. Самый простой: купили, подождали, пока вырастет в цене, продали. Это называется долгосрочным инвестированием. Некоторые охотники за быстрым заработком на эти цели кредит берут или квартиры продают. Я считаю, это глупо. Никаких гарантий, что удастся заработать, нет, можно как вырасти, так и прогореть.

Валюту обычно инвестируют на долгий или средний срок. Если бы в сентябре 2016 года вы купили топ-10 валют, то через год, в сентябре 2017 года, этот капитал увеличился бы в 22-23 раза, даже с учетом того, что некоторые монеты уходят вниз.

Другой вариант — трейдинг, продавать и покупать на бирже, пользуясь высокой волатильностью. Есть валютные пары, есть акции, криптовалюта за день может вырасти в десять раз,

а может упасть во столько же раз. И вот на этой разнице и зарабатывают. Деятельность высокодоходная, но тут нужны навыки и опыт, если их нет, велика вероятность все потерять. Это более агрессивный способ заработка.

Есть второе направление — майнинг и все, что с ним связано. Люди покупают оборудование, подключают, компьютеры создают определенные вычисления, за это их владельцы получают вознаграждения. Для майнинга создаются целые промышленные заводы. Хотя кто-то и на балконе у себя хранит. На мой взгляд, это невыгодно, потому что есть определенные риски с окупаемостью.

Третье направление — ICO, по аналогии с рынком IPO, рынком акций. Условно, это сбор денег на идею или продукт. Выпускается токен, и если проект жизнеспособен, его цена вырастает. Потом он выходит на биржу, и токены, которые вы купили за 3 цента, можно продать за 30, 200 или 1000\$. Этот рынок может стать еще более сверхдоходным, но и риски там соответственные. 95% компаний не выходят на рынок ICO, начинают собирать и затухают на одном из этапов.

СУММА, С КОТОРОЙ МОЖНО ПОПРОЩАТЬСЯ

Есть определенные правила поведения на крипторынке. Новички думают, что имеют знания: где-то что-то почитали, видео на ютубе посмотрели, друзей-псевдоэкспертов послушали, в бане с мужиками поговорили. Это можно сравнить с тем, как если бы человеку показали салют со страховкой, а он сам пьяный идет повторять. Здесь та же тема: они заходят, думают, якобы что-то умеют, покупают какой-то хлам и растут стихийно вместе с рынком. Начинают думать, что теперь еще больше знают. А потом попадают в ми-

нуса. Первая ошибка новичка — быть уверенным в том, что ты разбираешься.

Вторая — не изучить вопрос безопасности. Рынок прибыльный, современный, и желающих на нем нажиться тоже немало. Есть фишинговые сайты, копирующие настоящие. Заходите на подделку, вводите свои данные, хакеры их получают, заходят в ваш кошелек и выводят деньги. С другой стороны, много миллионов долларов просто зависли, потому что люди потеряли доступ к кошелькам — не записали пароль и т.д.

Третья ошибка — включать эмоции и не составлять стратегии поведения. При инвестировании стратегия обязана быть. Если начинаешь поддаваться эмоциям, это обычно плачевно заканчивается. Лучше, когда инвестируется та сумма, с которой человек морально готов попрощаться. В противном случае заниматься криптовалютой эмоционально тяжело.

То есть, если ты не разбираешься, признайся хотя бы самому себе в этом, выбери менее агрессивную стратегию, проконсультируйся с людьми, имеющими опыт в этом вопросе, и реши проблему безопасности.

ОТ БУМАГИ К ЦИФРЕ

Бумажные деньги так или иначе уходят в прошлое, все финансовые операции постепенно перетекают в цифровую валюту. Идет динамика, это факт.

В нескольких местах в Москве, да и в Кирове, можно, например, кофе оплатить криптовалютой, хотя это неудобно из-за долгой транзакции, да и невыгодно, но тем не менее это пиар-ход. Во всем мире сделки в криптовалюте уже активно проводятся, можно купить машину или дом. В США стоят терминалы-обменники.

Заменит ли криптовалюта классическую? Ответьте на этот вопрос сами.

**В марте
открытие
точки в ТЦ
«Мебель»!**



Производство индивидуальной
корпусной и встроенной мебели:

- КУХНИ
- ШКАФЫ-КУПЕ
- МЕБЕЛЬ ДЛЯ ДЕТСКИХ
- ПРИХОЖИЕ
- ГОСТИНЫЕ
- СПАЛЬНИ
- ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

**РАБОТАЕМ СО ВСЕМИ
СОВРЕМЕННЫМИ МАТЕРИАЛАМИ
И КОМПЛЕКТУЮЩИМИ**



НАДЕЖДА ЕЛКИНА, ЗАКАЗЧИЦА:

— Знакомы с фирмой «Мебельные технологии» не первый год. Нас всегда устраивали цена и качество, поэтому, когда встал вопрос о том, где заказывать новую кухню, сомнений не было. Получилось очень красиво, удобно, практично. «Мебельные технологии» воплотили нашу мечту в реальность!

**МЕБЕЛЬНЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ**
индивидуальная корпусная мебель

г. Киров, ул. Карла Маркса, 140,
т.: (8332) 21-20-58, 73-25-52
zakaz@mebeltehn.ru
mebeltehn.ru
vk.com/mebeltehn43



КОНСУЛЬТАЦИЯ БУХГАЛТЕРА

ОБ ОНЛАЙН-КАССАХ
И ПРОЗРАЧНОМ ВЕДЕНИИ
БИЗНЕСА ЧИТАТЕЛИ «БИЗНЕС
КЛАССА» КОНСУЛЬТИРУЮТ
РУКОВОДИТЕЛИ
БУХГАЛТЕРСКОГО ЦЕНТРА
«КВАРТАЛ»



Дмитрий Нелюбин, эко-шубы DaMiNe:

— Мы шьем шубы из эко-меха, продаем их в шоу-руме, но кроме этого продвигаем товар через интернет. В связи с этим вопрос, нужна ли онлайн-касса? Или можно законно обойтись без нее?

Ирина Ложеницына, бухгалтерский центр «Квартал»:

— Если у вас интернет-магазин, то с 1 июля 2017 года вы обязаны пользоваться онлайн-кассой. При получении оплаты электронными средствами через сеть Интернет, чек сразу после покупки отправляется на электронную почту или телефон покупателя, а ваши фискальные данные — в налоговую. Отметим также, что при покупке онлайн-кассы вы можете получить налоговый вычет в размере 18 000 рублей.

Дмитрий Нелюбин:

— Я слышал, что можно не покупать онлайн-кассу, а проводить платежи через посредников?

Ирина Ложеницына:

— Это правда. Например, если вы отправляете товар наложенным платежом через почту или через курьерскую службу доставки, с которой у магазина заключен договор на расчетно-кассовое обслуживание. В этом случае они являются платежными агентами и несут ответственность за печать чеков. Также агентами могут выступать различные платежные системы для интернет-магазинов.

Дмитрий Нелюбин:

— Такой нюанс: у нас на сайте не происходит прямая продажа. Нет кнопки «оплатить». Покупатели просто оставляют заявку, после чего наш менеджер связывается с ними, приглашает на примерку, если все устраивает — покупатели вносят аванс, а окончательный расчет производят после получения изделия.

Ирина Ложеницына:

— Если покупатель не может произвести оплату через ваш сайт, тогда и онлайн-касса не нужна. При полу-

чении оплаты наличными или платежной картой за оказанные услуги по пошиву шуб, применяя патентную систему налогообложения, вы можете не использовать ККТ до 1 июля 2019г.

Дмитрий Нелюбин:

— Что входит в тот комплекс услуг, который оказываете вы?

Ирина Ложеницына:

— Для каждого клиента — свой перечень услуг, все зависит от его потребности. Это может быть налоговый учет, составление отчетности, проведение банковских платежей, общение с контролирующими органами, учет заработной платы, ведение и оформление кадровых документов.



КВАРТАЛ
БУХГАЛТЕРСКИЙ ЦЕНТР



г. Киров, ул. Милицейская, 18,
офис 406,
т.: (8332) 211-229, 77-50-65, 265-550



www.buhgalterkirov.ru
e-mail: kvartal4@mail.ru



СКОРО!

дома нового
поколения в центре



ЖЕЛЕЗНО

НАДЕЖНЫЙ ЗАСТРОЙЩИК

(8332) 555-888

www.zhcom.ru

* Застройщик ООО Девелоперская компания «Железно». Разрешение на строительство, гос. регистрация права собственности, проектная декларация на сайте zhcom.ru.

15 МАРТА 2018 ГОДА ОТКРЫТИЕ
ИННОВАЦИОННОЙ ПЛОЩАДКИ
В ОБНОВЛЕННОМ ЦЕНТРЕ
ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ
НА УЛ. ВОРОВСКОГО, 37

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР «ГОРИЗОНТ-ПРОФИ» ПРЕДЛАГАЕТ:

- КВАРТИРЫ ОТ ЗАСТРОЙЩИКОВ
- СПЕЦИАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ПРИ ПОКУПКЕ
ЖИЛЬЯ И КОММЕРЧЕСКОЙ
НЕДВИЖИМОСТИ
- «КРАСНАЯ» ЦЕНА НА КВАРТИРЫ
В НОВОСТРОЙКАХ (ДЕЙСТВУЮТ СКИДКИ
ДО 300 000 РУБЛЕЙ)
- УДОБНЫЙ САЙТ ДЛЯ ПОДАЧИ ЗАЯВОК
И ЗАПИСИ НА БЕСПЛАТНУЮ
КОНСУЛЬТАЦИЮ — **IPOTEKA.LIVE**
- ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ
НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ
- ВИРТУАЛЬНЫЕ ЭКСКУРСИИ
ПО НОВОСТРОЙКАМ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ЗАБРОНИРОВАТЬ
КВАРТИРЫ В ОДИН КЛИК
- РАЗРАБОТКА ИНДИВИДУАЛЬНОГО
ДИЗАЙНА КВАРТИРЫ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ВКЛЮЧИТЬ
РЕМОНТ И ПОКУПКУ МЕБЕЛИ
В СЧЕТ ИПОТЕКИ
- НИЗКИЕ ФИКСИРОВАННЫЕ
СТАВКИ ПО ИПОТЕКЕ

ПОЛУЧИ ИПОТЕЧНЫЙ КРЕДИТ ВМЕСТЕ С «ГОРИЗОНТ-ПРОФИ»

Ставка 6%* на квартиры в ипотеку
от ПАО Сбербанк

многофункциональный центр

MARKETPLACE

KIROV

ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ МОЖНО
УЗНАТЬ ПО ТЕЛ. 8 (8332) 78-35-30

АДРЕС: Г. КИРОВ, УЛ. ВОРОВСКОГО, 37

IPOTEKA.LIVE
KVARTIRA.LIVE

VK.COM/GORIZONT_PROFI
@GORIZONT_PROFI

Ипотечный кредит предоставляет ПАО Сбербанк по программе «Ипотека с господдержкой для семей с детьми». Срок действия программы в период с 07.02.2018 г. по 31.12.2022 г. Специальные условия кредитования по программе: кредит предоставляется гражданам РФ, 2022 г. родился второй или третий ребенок, граждан РФ. Льготная ставка 6% действует первые 3 года по кредиту для семей, у которых родился второй ребенок, или первые 5 лет в случае рождения третьего ребенка. После окончания срока действия льготной ставки процентная ставка устанавливается в размере 9,5%, страхования жизни и здоровья на период действия кредитного договора. Страхование жизни и здоровья заемщика является обязательным условием для выдачи кредита. Без данного условия кредит не может быть предоставлен. Услугу предоставляет «Сбербанк СЖ №3692». Сумма кредита: от 300 000 руб. до 10 000 000 руб. Срок кредитования: не более 30 лет. Генеральная лицензия ЦБ РФ № 1481 от 11 августа 2015 г.

МАРКЕТ ПЛЕЙС: НОВАЯ ТЕРРИТОРИЯ НЕДВИЖИМОСТИ



ЕЛЕНА КНЯЗЕВА, РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «ГОРИЗОНТ-ПРОФИ»:

— Результат успешной деятельности компании — разработанная и внедренная на территории Кировской области программа Market Place, которая выполняет социально значимый подход в оказании услуг в сфере недвижимости.

МАРКЕТ ПЛЕЙС: НОВЫЙ ВЗГЛЯД НА КАДАСТР



НАТАЛИЯ АШИХМИНА, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «АКТИОН»:

— Получите все необходимые услуги в режиме «одного окна» в новом офисе компании «АКТИОН». Совершая покупку квартиры в Центре ипотечного кредитования, вы можете сразу на месте решить вопрос узаконения перепланировки.

15 МАРТА 2018 ГОДА КОМПАНИЯ
«АКТИОН» НАЧИНАЕТ РАБОТУ
НА ИННОВАЦИОННОЙ
ПЛОЩАДКЕ В ОБНОВЛЕННОМ
ЦЕНТРЕ ИПОТЕЧНОГО
КРЕДИТОВАНИЯ
НА УЛ. ВОРОВСКОГО, 37

АГЕНТСТВО «АКТИОН» ОКАЗЫВАЕТ ПОМОЩЬ:

- МЕЖЕВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ
- СОГЛАСОВАНИЕ ПЕРЕПЛАНИРОВОК И РЕКОНСТРУКЦИЙ
- ОБМЕР ЗДАНИЯ, ПОМЕЩЕНИЯ И ПОДГОТОВКА ТЕХНИЧЕСКОГО ОПИСАНИЯ
- СОСТАВЛЕНИЕ АКТА ОБСЛЕДОВАНИЯ (СНЯТИЕ ОБЪЕКТА НЕДВИЖИМОСТИ С ГОСУДАРСТВЕННОГО КАДАСТРОВОГО УЧЕТА)
- СОСТАВЛЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКОГО ПЛАНА С ПОСТАНОВКОЙ НА КАДАСТРОВЫЙ УЧЕТ И СОПРОВОЖДЕНИЕ В КАДАСТРОВОЙ ПАЛАТЕ
- ПОМОЩЬ В ПОДГОТОВКЕ ПРОЕКТНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ
- КОНСУЛЬТАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИМ И ФИЗИЧЕСКИМ ЛИЦАМ

**ЗА 4 ГОДА ПОСТАВИЛИ
НА КАДАСТРОВЫЙ УЧЕТ
БОЛЕЕ 70 МНОГООКВАРТИРНЫХ
ЖИЛЫХ ДОМОВ**

**ОПЫТ РАБОТЫ В СФЕРЕ
ЗЕМЕЛЬНО-ИМУЩЕСТВЕННЫХ
ОТНОШЕНИЙ БОЛЕЕ 20 ЛЕТ**

**«АКТИОН» ВХОДИТ
В МЕЖДУНАРОДНУЮ
АССОЦИАЦИЮ В СФЕРЕ
НЕДВИЖИМОСТИ FIAVSI**



ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ МОЖНО
УЗНАТЬ ПО ТЕЛ. 8 (8332) 640-100,

УЛ. КАРЛА МАРКСА, 101, ОФ. 408
УЛ. ВОРОВСКОГО, 37

АКТИОН24.РФ

ACTION.43@YANDEX.RU

ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ



ЕВГЕНИЙ ОБЖЕРИН,
РУКОВОДИТЕЛЬ «ЦЕНТРА
ПРАВОВЫХ РЕШЕНИЙ»

- Юридические консультации
- Ведение дел в судах
- Представление интересов
- Сопровождение сделок
- Недвижимость
- Разработка документов
- Оптимизация налогообложения



г. Киров, Октябрьский пр-т, 120,
офис 503,
т. 8 (951)-348-7777,

info@lsc.company

lsc.company



— Оптимизация налогов — крайне важная для любой организации деятельность, направленная на законное уменьшение платежей по налогам. Право применять налоговые льготы и выбирать самый выгодный вариант налогообложения закреплено в Налоговом кодексе и подтверждается Конституционным судом РФ.

Актуальность данной темы в настоящее время обусловлена повышенным контролем над бизнесом со стороны ФНС России, новыми политическими установками на «закручивание гаек». В самом налоговом законодательстве произошли большие изменения, наблюдаются новые правовые тренды.

Оптимизация налогообложения — это процесс, который рекомендуется проводить как при создании бизнеса, так и на любом из этапов его функционирования. Оптимизация и минимизация уплачиваемых налогов осуществляются субъектом с помощью налогового планирования, которое представляет собой целенаправленные действия налогоплательщика, направленные на уменьшение его налоговых обязательств, производимых им в виде налогов, сборов, пошлин и других обязательных платежей, а также обоснования величины налоговых обязательств с целью опре-

деления реальных доходов субъекта хозяйствования и управления ими. Оптимизация налогов организации осуществляет закрепленное в п. 7 ст. 3 части первой НК РФ положение о том, что все оставшиеся вопросы и неточности законодательных актов о сборах и налогах трактуются в сторону плательщика.

Способы оптимизации налогов довольно разнообразны. Общие способы оптимизации налогообложения:

- способ изменения налогового субъекта;
- способ замены типа деятельности налогового субъекта;
- способ изменения налоговой юрисдикции;
- создание политики учета организации с использованием максимального количества возможностей, предоставленных законодательством;
- оптимизация налогов организации с помощью договорных отношений;
- применение разных льгот и налоговых освобождений.

Налоговое планирование для каждой организации сугубо индивидуально, составить его поможет грамотный юрист. **Записаться на консультацию можно по телефону 8-951-348-77-77.**



СЕРГЕЙ ШАБАЛИН

Руководитель Юридического центра «Право»

- Недвижимость. Земля.
- Строительство
- Арбитражные дела
- Семейные споры



г. Киров, ул. Воровского, 92 оф. 25
Тел. 49-47-00, 62-92-00

pravo-kirov.ru



РОМАН ПЕТРОВ

арбитражный юрист

- взыскание дебиторской задолженности
- возмещение ущерба и хозяйственные споры
- лицензирование, корпоративные споры



8-912-377-67-77

89123776777@mail.ru

арбитраж43.рф



Пожарная охрана объектов
группами пожарной профилактики
с собственными подразделениями

ПОЖАРНАЯ ОХРАНА ОБЪЕКТОВ



911

- 10 подразделений пожарной охраны;
- 2 профессиональных аварийно-спасательных формирования;
- 1 охрannое предприятие;
- специализированная монтажная группа;
- круглосуточный диспетчерский центр;
- 6 лет опыта быстрого реагирования на пожары и ЧС;
- проектирование и монтаж систем противопожарной защиты.

СЕЙЧАС ПОД ОХРАНОЙ:

12

крупных производственных объектов (в том числе — объекты ООО «Транснефть-Балтика», шинный завод «Нокиан Тайерс», ЗАО «ФОРД МОТОР Компани», ООО «Аристон», целлюлозный комбинат «Интернешнл Пейпер», табачная фабрика «Бритиш Американ Табако», Северо-Западная ТЭЦ «ИНТЕРРАО ЕЭС России»)

1

муниципальное образование — город Светогорск Ленинградской области с населением 16 000 человек

28

опасных производственных объектов

Больше информации на

г. Киров, ул. Орловская, 48-А, офис 22,

т. (8332) 26-03-08,
т. 8-912-825-01-89

Лицензия № 3-А/00025 от 07.12.2012
Лицензия № 3-Б/00931 от 01.03.2013

911-spb.ru



ЕЛЕНА ВЕРБИЦКАЯ: Я СИЛЬНЫЙ БАЙЕР*



ЕВГЕНИЯ МАРЕНИНА, АРТ-ДИРЕКТОР ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАССА» УЗНАЛА У ОСНОВАТЕЛЯ БРЕНДА ОДЕЖДЫ «ТРИ ГРАЦИИ», ПОЧЕМУ БИЗНЕС-ЛЕДИ БОИТСЯ ПОТЕРЯТЬ ИНТУИЦИЮ И ЧТО ОНА СОВЕТУЕТ СВОИМ ДОЧЕРЯМ В ЖИЗНИ

*Buyer (англ.) — профессиональный закупщик, отвечающий за формирование ассортимента магазина.



ЧТО ЕЛЕНА ВЕРБИЦКАЯ СОВЕТУЕТ НОСИТЬ УСПЕШНЫМ МУЖЧИНАМ — ЧИТАЙТЕ НА САЙТЕ ЖУРНАЛА VK43.RU. ВИДЕО С ИНТЕРВЬЮ СМОТРИТЕ В СОЦСЕТЯХ ЖУРНАЛА.

НЕ ОТКРЫВАЙ БИЗНЕС С ДРУЗЬЯМИ

— *Сколько лет вашему делу?*

— Двадцать два года. Свой магазин я открыла в 96-м году. Идею придумала заранее — это будет продажа одежды plus size. А вот название... Обычно те, кто создавал в 90-х торговую точку, называли ее чьим-нибудь именем — дочери, мужа, жены. Но у меня три дочери, как я могла выбрать какое-то одно? Назвала «Три грации»: ботичеллевские грации, в общем-то, не худышки.

— *Какой самый горький урок за эти двадцать два года?*

— Как и у большинства российских бизнесменов, пришедших в 90-е годы: не открывай бизнес вместе с друзьями. Теперь разделяю дружбу и работу.

УМЕЙ МНОГО ТЕРПЕТЬ

— *Постойте, но с вами сейчас работают родные люди — дочери, зять, муж. Это больше, чем друзья. Требовать от них результат, указывать на ошибки сложнее.*

— Я благодарна, что они разделяют мое дело. Даже не думала, что оно так разрастется, чтобы работы хватило на всех. Но дети сами пришли ко мне в бизнес.

— *Как это случилось?*

— По-разному. Старшая дочка Женя после окончания МГУ вместе с мужем Ильей решили приехать из Москвы сюда — на время, но полюбили эту работу всей душой. Со своим столичным образованием и другим видением мира они внесли много нового в бизнес. Вторая дочка, Мария, окон-

чив ВятГУ, сначала работала по найму, но потом пришла в наш бизнес и пять лет была моим помощником по всем вопросам. Маша — прекрасный финансист, теперь у нее магазины «Европейская лавка», «Гарда декор» и детский сад «Добрый жук».

Оля младше своих сестер на 10 и на 12 лет. Это человек, который уже понимал, что семья имеет стабильный бизнес. Опять же у нее был выбор остаться в Питере (после окончания ВШЭ) или в Шанхае, но она приехала к нам, и я благодарна ей за это. Сейчас она — мой заместитель.

Я счастлива, что нас обходит стороной вечный конфликт отцов и детей.

— *Думаю, здесь дело в правильном воспитании и семейных ценностях.*

— Быть детьми успешной и финансово состоявшейся матери сложно. Личные успехи дочерей всегда как будто прикрыты моей тенью. Они это чувствуют, и мои попытки чем-то помочь вызывают отторжение. О потребительском отношении — «дай, дай, дай» — речи нет.

Что я могу им дать всегда, так это советы. Один из них — никогда не бегай за мужчинами. Второй — никогда не будь материально зависимой от мужчины, будь свободной и самостоятельной. Третий — никогда не прощай измены. Четвертый — читай, думай, люби, тренируй душу, а не тело. Пятый — умей много терпеть и справляться с трудностями, жизнь — не развлекательная прогулка.

Ни одна из моих дочерей никогда не смогла бы сесть на шею мужчине, свесить ноги и проводить дни в салонах красоты. Им так жить не интерес-

но. Привлекательнее, когда живешь по принципу «я сама».

ЕСЛИ БЫ Я ПОШЛА УСТРАИВАТЬСЯ НА РАБОТУ

— *Если вернуться к бизнесу, чем гордитесь?*

— Горжусь тем, что «Три грации» стали региональным брендом. Говорим «Три грации» — подразумеваем большие размеры и, наоборот, говорим большие размеры — подразумеваем «Три грации». Имя компании стало нарицательным. Это не многим удается.

Кстати, я горжусь и тем, что в наших магазинах живет не только красота, но и доброта. А это непросто.

Еще горжусь тем, что никогда не проводила махинаций с бюджетными деньгами, не пилила и не воровала средства налогоплательщиков. То, чем я занимаюсь, — это честный бизнес для людей. Иногда известные люди, не стесняясь, рассказывают, как они что-то уводили, где-то хитрили. Стыдно, страшно, немыслимо посвятить жизнь неправильному делу и еще с радостью говорить об этом. Мне не хочется так зарабатывать. Попробуй по-честному. Вот это действительно интересно.

— *Нанимай медленно, увольняй быстро. Вы согласны?*

— Как и 99% предпринимателей, я делаю с точностью наоборот. Увольняю медленно — все время думаю, что сотрудник станет работать лучше. Жалею. А ведь с самого начала бывает понятно, что человек ленив, негативно действует на остальных, не поддается воздействию... В итоге все заканчивается одним —



увольнением, причем спонтанным, с гневом. Тут появляется брешь в кадровом составе, которую нужно срочно убрать. И опять нанимаешь быстро. Приходится перелопатить огромное количество уволенных из бюджетных организаций сотрудников, которые совершенно не способны продавать, не разбираются ни в моде, ни в тканях. Их больше интересует, когда будет отпуск, платят ли сверхурочные, когда обеденный перерыв.

Если бы я пошла устраиваться на работу в модный магазин, то накануне собеседования заглянула бы туда, узнала, чем там дышат, чем торгуют, как общаются, как выглядят. Но на собеседования приходят узнать, «а чо у вас там в магазине-то?». Иногда в трениках. Спрашиваешь: «Почему вы шапку не снимаете?» — «Так голову не помыла». Не могу я это слушать.

В российском бизнесе проблема кадров — острейшая. В нашей компании высокие зарплаты, которые я увеличиваю из года в год, прекрасные условия труда, и вы думаете, стоит очередь из желающих работать? Ее нет.

Я — СНАЙПЕР

— **В ваших магазинах продается не только то, что закупаете, но и то, что производите сами.**

— Производство началось как ателье, как сервис, когда нужно было подогнать изделие из магазина по фигуре. Но прибыли это не приносило. После того как зарегистрировали товарный знак, стали выпускать небольшие женские коллекции. И они с успехом раскупались. У нас нет складов, продается все, что производим, от 48 до 84 размера. Это про наш бизнес сказано: найди проблему, реши ее — и ты будешь успешен.

— **Вы одеваетесь в своих магазинах?**

— Да, практически вся моя одежда сшита на нашем производстве или привезена в коллекциях. Я считаю, гоняться за брендами — дурной тон. Важно что-то из себя представлять, а одежда должна лишь украшать, соответствовать настроению. Одеваться — целая наука. Женщина должна посмотреть на себя в зеркало и понять, что ей

нужно скрыть, а на что сделать упор. Часто бывает с точностью наоборот. Оголить то, что не надо оголять, обтянуть то, что не надо обтягивать. Но это уже задача наших продавцов — объяснить покупателям, как не надо делать и как сделать желательно.

— **Что интереснее: покупать-продавать или производить-продавать?**

— Наверно, правильно было бы услышать от меня, что создавать — это более интересно, но меня одинаково вдохновляют обе части моего бизнеса. Как вы думаете, легко закупить коллекцию, которая продается? Легко из сезона в сезон с улыбкой на лице тратить на это деньги, соизмеримые со стоимостью квартир или бизнесов? Ты должен быть уверен, что товар продается.

Я сильный байер, то есть закупщик, человек, который формирует ассортимент в магазинах. В розничном бизнесе это одна из самых важных фигур. Он должен угадать, что будет востребовано. Он, как снайпер, должен всегда попадать в цель. Его ошиб-



Я СМОТРЮ, В ЧЕМ ЛЮДИ ИДУТ В РЕСТОРАН, В ЧЕМ СПУСКАЮТСЯ К ЗАВТРАКУ В ОТЕЛЕ

ки чреватые провалом и банкротством. Главный страх любого байера — потерять интуицию.

То, что вам показали на высоком подиуме, и то, что будет носить кировчанка, — небо и земля. И байер должен знать: вот это модно и это продается. Его задача — найти фабрики, которые произведут для твоих магазинов одежду такого качества и по такой цене, что люди в твоём регионе радостно побегут в магазин и встанут в очередь. Кстати, очереди в примерочных «Трёх граций» — обычное дело в дни суперпродаж.

Работа байером дала мне возможность увидеть мир и обзавестись друзьями в разных странах. Мои командировки — это Римини, Милан, Стамбул, Дубаи. С гордостью говорю, «Три грации» — один из самых крупных закупщиков турецкой одежды в России в своей нише.

В путешествиях напиткиваюсь модой улиц других стран. Я смотрю, в чем люди идут в ресторан, в чем спускаются к завтраку в отеле, в чем бывают на экскурсиях. Интереснейшее дело! Однажды узнала, что Амансио Ортега, владелец Zara, имеющий семь тысяч магазинов по всему миру, в свои 83 года делает то же самое.

Ведь не может такого быть, чтобы москвичка и девушка из Акапулько хотели одеться одинаково.

— Не кажется вам, что российские женщины одеваются не просто модно, а скорее ультрамодно, с перебором?

— Хотя русская женщина красива от природы, в нашем менталитете принято быть во всеоружии: накладные ногти, наращенные ресницы, волосы — и так хорошо, но я еще добавлю. И вот она до такой степени красива, что от этой сказки иногда хочется зажмуриться. Европейская женщина другая, чуть-чуть неухоженная, а иногда и неопрятная. Мы бы никогда не позволили себе так выглядеть. Они проще смотрят на мир, свободнее.

Русская женщина зависима от мужчины, от его мнения, его взгляда. Наш мужчина все время сравнивает — ты вот такая, а рядом идет моложе, строй-

нее, красивее, и у меня есть право выбора: сегодня я с тобой, а завтра могу быть с другой. И женщина старается стать лучше и краше. Это наши условия жизни: мужчин меньше, чем женщин. Но во многих европейских странах ситуация противоположная, мужчины преобладают, и поэтому любая женщина востребована. И у нее уже не возникает желания наклеить красные ногти.

НЕ БУДУ ХИТРИТЬ И СТЕРВИТЬ

— Бизнес-леди делятся на два типа: первый — это женщина, которая сделала компанию и саму себя, у нее много интересов, связей, и мужчина, который был рядом изначально, стал ей не интересен, она не хочет его за собой тащить. Тут все заканчивается разводом и одиночеством. И второй тип: рядом достойный мужчина или тот, которого она вырастила сама. А как у вас?

— Когда мы поженились, у меня еще не было бизнеса. Выросла ли я? Наверное. Но и муж тоже. Вообще я не очень мудрая женщина. Прямолинейная и чуть жестковатая, не буду хитрить, стервить и, скорее, не буду терпеть, чем буду. Непросто со мной. Но у меня мудрый муж. Он много лет руководил своим строительным бизнесом и, думаю, понимает, как я устаю, поэтому у нас не возникает серьезных конфликтов.

Сужу людей по поступкам. Он — благородный человек с сильными и красивыми поступками. Еще у него голубые глаза, и он немного безалаберный, но мне это нравится.

— Многие успешные люди не умеют получать удовольствие от работы и не успевают наслаждаться жизнью.

— У меня тоже бывает цейтнот. Тогда говорю себе: «Это же то, что ты любишь, то, что ты хочешь делать. Так сиди и делай. Если надо, ночь не спи». Я не особо люблю отдыхать. Валяться на пляже в Ницце — точно не для меня. Через пять дней становится скучно. Наслаждение жизнью для меня в работе.



Какой стиль подойдет вашему знаку зодиака? — модный гороскоп от салона женской одежды Number 5 и журнала «Бизнес Класс»



Рубашка 5 990 ₽,
джерсер 3 290 ₽,
джинсы 4 590 ₽,
бусы 1 100 ₽



Лариса Есюнина,
генеральный дирек-
тор лингвистического
центра Relod:

— Мой самый любимый цвет — морской волны. Я даже решила оформить в этих тонах наш новый офис. Что касается стиля, мне ближе *casual* — женственный, элегантный, повседневный, но в то же время праздничный. Нравятся высокие каблуки и платья. Люблю яркие детали. Образы от Number 5 радуют глаз!



МОДНЫЙ ГОРОСКОП РЫБЫ

Женщины-Рыбы обожают платья, юбки и брюки, которые повторяют соблазнительные контуры их тела и сидят на них, словно влитые. Любимая цветовая гамма — царство Нептуна: голубые, зеленые, бирюзовые, фиолетовые оттенки. Что касается фасонов, то это романтичный крой, подчеркивающий женственность, хрупкость и нежность. Рыбы не обращают внимания на переменчивую моду, у них есть свой неповторимый стиль.

Платье 5 990 ₽,
сумка 2 500 ₽

NUMBER5
КЛАССИКА МОДЫ

г. Киров, ул. Воровского 77,
ЦУМ, 3 эт., т. 47-88-03

Подписывайтесь на нас в

 [number5kirov](#)

БК
0+

ПРОПУСКАЮ ЧЕРЕЗ СЕРДЦЕ

РУКОВОДИТЕЛЬ «ЦЕНТРА СВАДЕБНОЙ
МОДЫ MARIAGE» АНЖЕЛИКА
ЧЕТВЕРИКОВА — О ЖЕНСКОМ
ПОДХОДЕ К КЛИЕНТАМ



СТРЕМИМСЯ К КРАСИВОМУ

— Я педагог в третьем поколении: восемь лет преподавала химию и биологию в школе, а впоследствии работала в институте.

Когда увидела объявление о том, что требуется управляющий в салон дизайнерского свадебного платья, не сомневалась ни минуты: сразу захотелось попробовать себя в новом деле!

СЕМЕЙНАЯ РЕЛИКВИЯ

Даже тем невестам, у кого маленький бюджет, я всегда говорю: не стоит экономить на наряде и фотографии — свадебный фотоальбом вы будете перелистывать еще много раз. Мы позиционируем свадебное платье как семейную реликвию, которая передается от мамы к дочери. Я сама шила свое свадебное платье на заказ из самой дорогой ткани в 90-е по модели из французского журнала. Ушло три моих зарплаты, но сейчас все, кто видят мои фотографии, делают комплименты: платье до сих пор выглядит стильно и современно!

Как женщина, я работу пропускаю через себя, через сердце. Мужчины думают холодной головой, а женщина привносит в бизнес душу и эмоции.

Я так расстраиваюсь, когда работаю с клиентом и понимаю, что он — «наш» по уровню сознания, по доходу, по созреванию, а потом раз, и он уходит. Где-то и ценник сработал — мама настояла, потому что она платит, или жених захотел видеть на невесте другое платье. А когда всё получается, захлестывает такая энергетика, что хочется горы свернуть!

Поэтому сейчас я работаю над тем, чтобы никто не уходил из салона без своего идеального платья!



Незабываемая свадьба



В АКАДЕМИИ
КАВКАЗСКОЙ КУХНИ

Тел. 45-44-45



В КИРОВЕ НЕТ МОДЕЛЬНОГО БИЗНЕСА



СОЗДАТЕЛЬ МОДЕЛЬНОГО АГЕНТСТВА AXINYA
MODELS АКСИНЯ ДМИТРИЕВА О МИРЕ МОДЫ,
АГЕНТСТВАХ И КАРЬЕРЕ МОДЕЛИ



ОГРАНИЧЕНИЯ — В РАЗУМЕ

— Все началось в 2012 году, когда я пошла в модельную школу. После ее окончания мне захотелось принять участие в конкурсе красоты «Fashion Time», это был уже 2013 год. Я не выиграла, но получила несколько номинаций. После конкурса, спустя некоторое время, один из организаторов конкурса пригласила меня работать в свою компанию, на должность менеджера по клиентам на курс «медитации». Через пару месяцев мне предложили от этой же компании организовать школу моделей и руководить ей. Так я вошла в эту сферу.

Я не вижу никаких сложностей в открытии модельного бизнеса в Кирове. Пожалуй, здесь больше ограничений в собственном разуме. Лично у меня были сложности с нехваткой информации в этой сфере, я не знала фотографов, моделей, скаутов и т.д. Не было опыта вообще. Летом 2013 года, когда я начала придумывать программу обучения школы моделей, я жила в Питере. Мне удалось пройти пару кастингов в питерских агентствах, чтобы немного познакомиться с этой сферой. Продумав программу, я еще из Питера начала искать в социальных сетях преподавателей и желающих учиться.

Вернувшись в Киров, я провела организационное собрание. И спустя 5 лет, мы с девочками из самой первой группы до сих пор общаемся и дружим.

ВДОХНОВЛЯЮСЬ НОВЫМ

Конечно, конкуренция есть. Но я не могу сказать, что она сильная. Есть интересные и быстроразвивающиеся агентства. Есть те, которым уже больше 10 лет. У всех очень разные задачи, цели и направления.

Я ежедневно открываю для себя новые модельные агентства в России.

Анализирую их и вдохновляюсь. Нет какого-то одного. Есть крутые модельные агентства, которые известны на весь мир, они определенно лучшие, но есть небольшие, малоизвестные, но очень интересные и перспективные.

Что касается прибыли в этой сфере, то к модельному бизнесу нужно подходить не только с точки зрения качества и творчества. Тогда можно рассчитывать на доход.

УСПЕХ ДЛИТСЯ ГОД

Благодаря интернету меняется мир моды и вместе с ним модельный бизнес. Сейчас все меньше и меньше девушек мечтают попробовать себя в роли модели, выбирают другие направления в жизни, и это вполне объяснимо, ведь в модельном бизнесе, особенно в России, все меньше заманчивых перспектив. Что там говорить о Кирове. Очень мало людей, которые хотят быть моделью на профессиональном уровне. В любом маленьком городе, не имея достаточно информации, девушки и парни думают, что быть моделью классно и легко. Когда они начинают работать, многие меняют свое отношение к этой сфере и уходят в другие профессии. На мой взгляд, в Кирове как такового нет модельного бизнеса, а тем более его развития.

У моего агентства 17 января 2018 был День Рождения, ровно год. За этот год было много мероприятий, заказов и моделей. Многие модели, с которыми я сотрудничаю или сотрудничала стали известными среди фотографов, заказчиков и других заинтересованных лиц. Успех в Кирове — это регулярная занятость на съемках. Он быстро приходит и уходит. В среднем, модель интересна не больше года. Когда она уже на всех баннерах и на фото в соцсетях у всех фотографов, она перестает быть интересна и на смену ей приходят другие.

ДЕВУШКИ И ПАРНИ ДУМАЮТ, ЧТО БЫТЬ МОДЕЛЬЮ КЛАССНО И ЛЕГКО



НЕМУЖСКОЕ ДЕЛО



ИЗВЕСТНЫЕ ЖЕНЩИНЫ
И БИЗНЕС-ЛЕДИ КИРОВА —
В НОВОМ ФОТОПРОЕКТЕ
ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»

ЕЛЕНА КОВАЛЕВА, ГЛАВА ГОРОДА КИРОВА:

— Всю свою сознательную жизнь я работала на государственной службе. Меня окружало большое количество коллег-мужчин. И я ощущала себя таким же сотрудником, руководителем, как и другие. Женщины действительно должны не стесняться и чаще претендовать на мужские посты. В этом нет ничего плохого. Женская рука точно не навредит.



**АНАСТАСИЯ ГРИЦИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ
«ТЭК ИМПЕРИЯ АВТО»:**

— Движение — жизнь! Я из тех людей, кому претит сидеть на одном месте, всегда ставлю себе цели и достигаю их. Считаю, что роль женщины нельзя ограничивать семейным бытом, мы способны порой успеть столько, сколько мужчине и не снилось: семья, дом, любимое дело, — уделяем время всему. Женщина-руководитель должна быть твердой, принимать волевые решения, но в то же время не посвящать всю жизнь работе, а находить время для себя и родных людей.



**ИРИНА БОРЦОВА, ДИРЕКТОР
ООО «ТОПЛИВНАЯ КОМПАНИЯ»:**

— Я всегда помню, что я не только директор, но и женщина, поэтому нет смысла постоянно доказывать мужчинам, что ты умнее и успешнее. Вместо этого лучше использовать свои сильные стороны: гибкость, лояльность, внимательность. Я считаю себя довольно мягким руководителем, но это и неплохо — по крайней мере, мои сотрудники чувствуют себя комфортно в общении со мной. И самое главное, я позитивно настроена. Считаю, это уже половина успеха, ведь мое настроение передается и окружающим, заряжает и мотивирует, и мы можем вместе двигаться вперед!

**ОЛЬГА ЛЮБИМОВА, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР ООО «ЕВРОАЗИАТСКАЯ
ЭКСПОРТНАЯ КОМПАНИЯ»:**

— Начиная свой путь в лесной бизнес, я не имела никакого представления о деловой древесине, ее переработке и тем более о международных отношениях. Начинать пришлось фактически с нуля и абсолютно одной. Помощи ждать неоткуда, бизнес жесткий и своенравный, не женский. Прошло четыре года с момента первого шага и результат на лицо: лесопильное производство, железнодорожная отгрузочная площадка и сплоченный коллектив из людей, доказавших свою преданность и профессионализм. Мой бизнес — мое детище, это живой организм. И как любой женщине, мне придает силы осознание того, что я должна взрастить это детище и поставить на ноги. Я становлюсь счастливее в минуты успеха компании и еще сильнее, когда возникают барьеры и проблемы.

**ЮЛИЯ ЛЕБЕДЕВА, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР АО «АГРОПРОМТЕХНИКА»:**

— Я люблю свое дело, потому что постоянно вижу результат своей работы, который всегда остается на высоком уровне. Это приносит мне внутреннее удовлетворение, так что хочется продолжать трудиться. Женщина остается женщиной, даже если занимает высокий пост. Конечно, приходится проявлять жесткость, нужно быть требовательной, чтобы работа не стояла на месте. Но при этом для женщины важно сохранять свой характер, свое женское начало.

**ЛЮДМИЛА ЛАНСКАЯ,
РУКОВОДИТЕЛЬ ТИПОГРАФИИ
«ПЕЧАТНЫЙ ДОМ»:**

— В полиграфическом бизнесе я уже 14 лет, из них 12 лет — на руководящей должности. Мне нравится быть ответственной и управлять. Руководителю-женщине в современном мире подчас легче, чем мужчине. Почему? Современное управление требует от руководителя гибкости: к разным сотрудникам — разный подход, стиль управления, чтобы добиться максимального результата. Современное управление требует от руководителя умения разбираться в людях: определить на собеседовании, подходит ли вам человек, выяснить его тип мотивации, подобрать нужные слова каждому сотруднику, чтобы он показал максимум. А гибкость и умение разбираться в людях — всегда были сильными сторонами женщин. К этому еще добавить: четкость, конкретику в постановке задач, мудрую требовательность, целеустремленность, активность. И тогда вы будете супер-эффективны! Если вы настоящая женщина, убить ее в себе невозможно! В первую очередь, безусловно, нужно любить себя и баловать. Получать массу положительных эмоций от любимых занятий, например, спортом, изучения иностранных языков, познания истории, и, конечно же, путешествий — это, пожалуй, мое самое любимое увлечение.



0+ БК

ЖИВИ НА 200%



О ТОМ, КАК ТРАНСЦЕНДЕНТАЛЬНАЯ МЕДИТАЦИЯ* РАСКРЫВАЕТ ПОЛНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ЧЕЛОВЕКА, РАССКАЗАЛИ БИЗНЕСМЕНЫ КИРОВА, ОБУЧАЮЩИЕСЯ ТЕХНИКЕ ТМ



Сергей Игнатьев, журналист, Дмитрий Шакшин, собственник бизнеса, Галина Давыдова, директор ООО «Корпорация недвижимости»



НАШЛИ ОТВЕТЫ НА ВОПРОСЫ

Дмитрий Шакшин: — О Трансцендентальной Медитации узнал 1,5 года назад. Случайно наткнулся на видеоролики в интернете инструктора по ТМ-медитации Михаила Молдованова. Сначала отнесся скептически, но стал смотреть его видеолекции и решил поехать на обучение в Москву. В то время стрессы на работе достигли критической точки, а вопрос, в чем же настоящее счастье в жизни (когда вроде бы у тебя все есть), стал одолевать мозг ежедневно.

Познакомившись с Михаилом, понял сразу: у этого человека есть ответы на все вопросы, почувствовал его сильную энергетику.

Галина Давыдова: — Я пришла на обучение технике ТМ-медитации из лю-

бопытства. Меня поразило то, что это очень простая, естественная, не требующая усилий умственная техника, которая практикуется 2 раза в день (утром и вечером), примерно 15-20 минут, сидя в удобном положении, с закрытыми глазами. Она развивает сознание человека.

Дмитрий Шакшин: — Заниматься ТМ-медитацией нужно каждый день! Причем медитировать можно в любом месте: самолете, поезде. Я, например, расслабляюсь дома, испытывая состояние покоя. Знаете, я это ощущение сравниваю с детством, когда к тебе в пионерский лагерь приезжают родители: на душе становится так легко и тепло. Вот здесь такие же чувства.

Галина Давыдова: — Занимаясь Трансцендентальной Медитацией, человек возвращается к самому себе,

МИХАИЛ МОЛДОВАНОВ, ИНСТРУКТОР ПО ТМ-МЕДИТАЦИИ:

— Я обучил ТМ-медитации уже более 3 000 людей. Их опыт доказывает, что изменения просто колоссальны. Люди отказываются от вредных привычек и старых шаблонов поведения. Уходят страхи и комплексы. Появляется видение так называемого «своего пути», и, главное, приходят силы, чтобы по нему идти.

Михаил Молдованов — реализованный мастер ведической традиции, инструктор Шри Йога асан. Обучает трансцендентальной медитации более 20 лет. Учился в Индии 3 года в «Ведическом Университете Махариши»

Трансцендентальная Медитация (ТМ) — (сокр. ТМ, от лат. transcendens — «перешагивающий», «выходящий за пределы» и лат. meditatio — «размышление», «обдумывание») — это простая, естественная, не требующая усилий умственная техника, которой легко обучиться и которой занимаются 15-20 минут утром и вечером, сидя удобно с закрытыми глазами. Она позволяет на непосредственном опыте переживать более тонкие состояния мысли вплоть до выхода за пределы мысли, соприкасаясь с областью наименее возбужденного сознания — Чистого Сознания. ТМ основана Махариши Махеш Йоги, который подготовил инструкторов этой техники по всему миру

ТМ-МЕДИТАЦИЯ — ЗУБНАЯ ЩЕТКА ДЛЯ ВАШИХ НЕРВОВ И ЧУВСТВ!

начинает понимать, чего хочет на самом деле, и у него появляется сила и энергия этому следовать. С практической точки зрения ТМ-медитация приносит неоценимую пользу: помогает отказаться от вредных привычек, освобождает от стресса, повышает креативность и способность эффективно работать при больших нагрузках. Для бизнесменов и управленцев — это особо актуально!

Дмитрий Шакин: — По сути, ТМ-медитация — зубная щетка для ваших нервов и чувств! Кроме того, она развивает гибкость мышления и IQ, а еще стимулирует творческие способности и даже замедляет процессы старения!

НЕТ НИЧЕГО МИСТИЧЕСКОГО

Галина Давыдова: — Понимаете, в чем дело: многие наши желания продиктованы рекламой и мощным информационным прессингом. А где же то, что действительно «я хочу»? Где во мне живут мои собственные стремления? Техника ТМ очищает ум от рекламно-информационного мусора. Она возвращает человека не на уровне мистики, а на уровне мыслительного процесса — к самому себе.

Дмитрий Шакин: — Для особо недоверчивых к подобным духовным вещам скажу, что по ТМ-медитации за последние 50 лет проведено более 600 научных исследований! Изучено влияние техники на здоровье, поведение, интеллект и эмоциональное состояние человека. Многие из них были опубликованы в ведущих научных журналах «Science» и «American Journal of Physiology».

Галина Давыдова: — Например, один из наших отечественных академиков, Николай Любимов, профессор, доктор медицинских наук и руководитель лаборатории нейрокибернетики НИИ мозга РАМН, настаивал на внедрении этой медитации в российской армии.

Дмитрий Шакин: — Да, профессор утверждал, что эта техника помога-



Сессия ТМ-медитации

ет правильно оценивать обстановку и принимать более взвешенные решения по управлению боевой техникой.

ЗВЕЗДЫ РЕКОМЕНДУЮТ!

Галина Давыдова: — ТМ-медитацией занимается много успешных людей по всему миру. В том числе Дэвид Линч, Пол Маккартни, Ринго Стар, Арнольд Шварценеггер, Хью Джекман, Наталья Водянова, Дженнифер Энистон, Николь Кидман, Мадонна и другие звезды шоу-бизнеса.

Дмитрий Шакин: — А многие западные компании, лидеры рынка, централизованно обучают сотрудников технике ТМ и проводят совместные медитации в начале и в конце рабочего дня. Например, это делают в таких гигантах, как IBM, Sony, Honda, Volvo, Toyota. Все это для того, чтобы повысить эффективность, стрессоустойчивость и позитивный настрой.

Галина Давыдова: — На самом деле все просто: сотрудник, приходя на работу, с помощью техники ТМ оставляет все заботы дома. После окончания трудового дня снова медитирует, чтобы не брать работу с собой.

Дмитрий Шакин: — Этой технике нельзя обучиться по книгам. Она передается непосредственно от учителя к ученику. Такого учителя мы нашли в лице Михаила Молдованова. В среднем, курс обучения занимает примерно 5 дней, по 2-3 часа в день. Пройдя его, человек получает все знания и навыки, чтобы практиковать самостоятельно. Но это не волшебная палочка! Чтобы получить результат, нужно практиковаться ежедневно.

Для меня ТМ-медитация — это самое лучшее, что я сделал в жизни!



**ЗАПИШИТЕСЬ НА БЕСПЛАТНУЮ
ЛЕКЦИЮ О ТМ-МЕДИТАЦИИ
23 МАРТА 2018 ГОДА В 19:00
ПО Т. +7-953-673-36-75,
АДРЕС: Г. КИРОВ, «ДВОРЕЦ
МОЛОДЕЖИ»,
УЛ. КРАСНОАРОМЕЙСКАЯ, 19**

МАРТ — МЕСЯЦ GUESS

Хиты продаж и модные новинки Guess всего за **3 900 Р**



Девушка Guess —
энергичная,
сексуальная,
всегда роскошно
выглядит.



ул. Преображенская, 38,
ЦУМ, 1 этаж, т. (8332) 21-22-88

очки-киров.рф

@luxoptika43

vk.com/lux_optika



ул. Воровского, 46,
ул. Воровского, 78,
ул. Воровского, 133,
Октябрьский пр-т, 44,
Октябрьский пр-кт, 7,
ул. Московская, 183
ул. Ленина, 80,
ул. Ленина, 191

Получайте
Cash Back 10%
с каждой покупки*

*Бонусы и денежные средства начисляются на дисконтную карту салонов «Люкс Оптика» и Zeiss Оптика. Информация об организаторе акции, правилах ее проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения уточняйте в оптике.

Назовите секретный
код БК 5 и получите
500 Р на бонусную
карту*

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



красота и здоровье

Консультация о новых
омолаживающих процедурах

Марина Вылегжанина («Галерея красоты»), Полина Тимина (Агентство Five), Надежда Конышева «Моя стоматология», Людмила Ланская («Печатный Дом»), Оксана Зырянова, Ирина Борцова («Топливная компания»)

ПРОЦЕДУРА В ПОДАРОК!

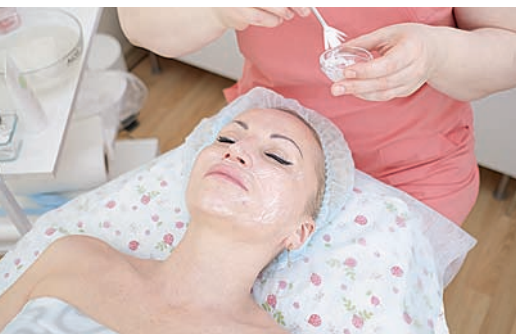
В ПЕРВЫЙ ДЕНЬ ВЕСНЫ БИЗНЕС-ЛЕДИ КИРОВА БЕСПЛАТНО ПОПРОБОВАЛИ
ОДНУ ИЗ ОБНОВЛЯЮЩИХ ПРОЦЕДУР В «ГАЛЕРЕЕ КРАСОТЫ»



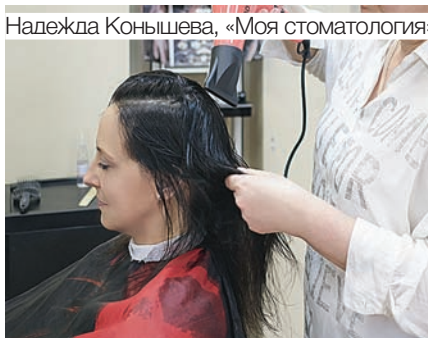
Марина Вылегжанина,
руководитель «Галереи красоты»



Надежда Конышева, «Моя стоматология»



Елена Котомчина, Modern Home



ЕЛЕНА КОТОМЧИНА, ДИЗАЙН-СТУДИЯ MODERN HOME:

— Я знакома с этим салоном, с удовольствием пользуюсь их услугами. Согласна с Мариной Викторовной в том, что важнее здоровья нет ничего! Поэтому первоначально, чтобы все препараты и аппараты индустрии красоты были качественными и безопасными. Уверена, что в «Галерее красоты» всё так. Сегодня мне делали причёску, я в восторге — легко и изящно!

НАДЕЖДА КОНЫШЕВА, УПРАВЛЯЮЩАЯ СЕТЬЮ КЛИНИК «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ»:

— После процедуры мои волосы стали напитанными, упругими и даже более тяжёлыми. Мастер рассказал, как ухаживать за ними, буду выполнять все рекомендации! Вообще, всё в салоне так удобно, даже кресло для мытья головы. Приятно посещать салон, который всегда может предложить новинки!

**ЛАЗЕРНОЕ
ОМОЛОЖЕНИЕ 7 500 ₽
ВМЕСТО 15 000 ₽.
АКЦИЯ ДЕЙСТВУЕТ
ДЛЯ ЧИТАТЕЛЕЙ
ЖУРНАЛА БЕССРОЧНО**

Галерея Красоты

Лиц. № ЛО-43-01-001433 от 02.10.2013

ул. Молодой Гвардии, 84/2,
1 этаж, т. (8332) 42-55-55,

salonkirov.ru

№3 (111) // март 2018

ИМЕНУЮТСЯ ПРОТИВОВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

И СНОВА О КРАСИВОЙ И ЗДОРОВОЙ КОЖЕ

красота и здоровье

Клиника доктора Конопаткиной



Наталья, 47 лет:

— Девочки, этот лазер сделал мою кожу сияющей и дорогой! Инста-глянец без фильтра! И можно забыть о тональном креме!



Милана, 26 лет:

— Должна поделиться, молчать невозможно! Лицо бархатистое, изменения заметили все! Кожа стала более гладкой, светлой, нежирной. Если честно, я не ожидала такого суперэффекта!



Процедуры проводит Ирина Конопаткина, косметолог, хирург, член Экспертного Совета России, член Европейского общества пластических хирургов и косметологов, специалист по новейшим лазерным и инъекционным технологиям.

Стажировки в Германии, Франции, Италии, Испании, Израиле, Швейцарии, Монако.

Стаж более 19 лет.

Разберем, кому же нужен **CO₂ лазер**?

- тем, у кого есть проблемы эластичности кожи
- тем, у кого есть широкие поры
- тем, у кого неровный рельеф кожи
- эта процедура номер 1 в списке у тех, кто имеет рубцы пост-акне
- тем, кто стремится к идеалу!

Поэтому обычный крем, купленный в магазине, делу не поможет.

Эту процедуру можно делать с юного возраста (18 лет) и круглый год! То, что Лазеры нельзя делать летом — это миф.

Я работаю на самом лучшем лазерном оборудовании. Аналогов ему нет.

Технология родом из США, имеет FDA.

На фото результат 1 ПРОЦЕДУРЫ на лазере CO₂!

Самое главное в процедуре лазерной шлифовки — это сам лазер и кто его делает!

БОНУС / ПОДАРОК

БИОРЕВИТАЛИЗАЦИЯ МЕЗОВАРТОН
ПОСЛЕ ЛАЗЕРА.

Красота дарит крылья!

ул. К. Маркса, 426 (р-н Трансагентства),
т.: 25-00-58, 78-58-27, www.medcdk.ru

ЛО ОО ЛО-43-01-001759 от 1.10.14 г.

ЛЮБОВЬ — ОСНОВА СЧАСТЬЯ



5 ПРИНЦИПОВ БЫТЬ СЧАСТЛИВОЙ
ЕЛЕНЕ СУСЛОВОЙ, ДИРЕКТОРА
ЦЕНТРА МЕДИЦИНСКОЙ
КОСМЕТОЛОГИИ «АФРОДИТА»,
КАНДИДАТА МЕДИЦИНСКИХ
НАУК, ВРАЧА-КОСМЕТОЛОГА,
СЕРТИФИЦИРОВАННОГО
МЕТОДИСТА ПО КОСМЕТИКЕ
CHRISTINA

*Дай нам, Боже, быть мудрее
И сильнее быть,
Дай друг к другу быть добрее,
Научи любить!*

Алла Пугачева



В МИРЕ ГАРМОНИИ

— У каждого свои способы достижения счастья. Для себя выделила пять основных принципов, с ними жизнь становится светлее.

Любовь — основа счастья и успеха. Для меня эта любовь всепони-
мающая, всепрощающая, всеобъем-
лющая. Только любовь к ближнему,
своей семье, коллегам, пациентам,
партнерам, своему делу и, конечно,
жизни помогает гармонизировать во-
круг себя мир, дает силы и энергию.

Творить добро другим во благо! Не
за спасибо, а просто так, от души!
Доброта — отзывчивость, душевное
расположение к людям, это — свет
души, освещающий пространство во-
круг человека. Это действенное сопе-
реживание окружающим людям и же-
лание блага для всех.

Уметь прощать — оказывается, это
не так просто. Очень хорошо по этому
поводу сказал Борис Пастернак в своем
стихотворении:

*Умей прощать. Прощать не только словом,
Но всей душой, всей сущностью своей.
Прощение рождается любовью
В борениях молитвенных ночей.
Учись прощать. В прощенье радость скрыта,
Великодушие лечит, как бальзам.
Кровь на кресте за всех была пролита;
Умей прощать, чтоб ты прощен был сам.*

Постоянная работа над собой.
Поддерживая состояние гармонии и
мира в душе, не стоит таить злобы и
обиды, зависти и агрессивности. Как
врач абсолютно уверена, что подавля-
ющее большинство болезней мы по-
рождаем своим гневом и гордыней.

**Радоваться каждому дню, минуте, со-
бытию и человеку!** И если даже что-то
пошло не так, как хотела, благодарю
Бога за урок, за жизнь, за все, что про-
исходит со мной, от всего сердца!

AGELESS: ЧЕЛОВЕК БЕЗ ВОЗРАСТА

28 ФЕВРАЛЯ В BLISS HOTEL & SPA ПРОШЛА КОНФЕРЕНЦИЯ «КОЖА КАК РАННИЙ МАРКЕР ГОРМОНАЛЬНО-МЕТАБОЛИЧЕСКИХ НАРУШЕНИЙ. КОСМЕТОЛОГ — ПЕРВИЧНОЕ ЗВЕНО ДИАГНОСТИКИ», ОРГАНИЗОВАННАЯ КОМПАНИЕЙ «АФРОДИТА»



Коллектив компании «Афродита» с Галиной Пальковой

МЕЖДИСЦИПЛИНАРНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

Сегодня к косметологам приходят пациенты с проблемами сухости и чувствительности кожи, преждевременного увядания, их мучают проблемы выпадения волос, нарушения веса, целлюлит. Клиенты жалуются на безрадостное настроение, ощущение бесилия уже с утра, нарушения сна. Все это является проявлением дефицита какого-либо гормона или витамина.

Поэтому необходимо не просто скорректировать эти проявления, а оценить состояние организма изнутри и точно воздействовать на дефицит того или иного микроэлемента, витамина или гормона. Тогда наши косметологические процедуры будут иметь 300%-ный результат! Именно поэтому клиника «Афродита» взяла курс на особое направление в медицине — ageless («человек без возраста»). То есть наши клиенты: и мужчины, и женщины старше 35-45 лет — будут ощущать себя на 25 лет, иметь радостное настроение, получать гармонию эмоций от жизни.



ГАЛИНА ПАЛЬКОВА, ВРАЧ-ДЕРМАТОЛОГ, КОСМЕТОЛОГ, ЭНДОКРИНОЛОГ, ЧЛЕН РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА СПЕЦИАЛИСТОВ ОРГАНО-ТКАНЕВОЙ И ПЛАЦЕНТАРНОЙ ТЕРАПИИ:

— Сегодня косметология — это не просто наружная терапия, это — первичное звено диагностики и профилактики старения организма человека. Грамотный косметолог, который умеет читать кожу, заметит гормонально-метаболические изменения и предложит пути решения пациенту. Для этого очень важно взаимопонимание и поддержка врачей всех специальностей антивозрастной медицины: это и эндокринологи, и косметологи, и гинекологи.



Лицензия ЛО-43-01-002286 от 20 апреля 2016 г.

Учебный центр:
г. Киров, ул. Ленина, 164/5,
т.: (8332) 356-555, 35-21-35,

afrodita43.ru
vk.com/afrodita43_ru
@afrodita_centre

Центр продаж:
г. Киров, ул. Орловская, 14,
т.: (8332) 21-20-68, 21-21-71, 789-826,

afrodita43.ru
vk.com/afrodita_centre
@afrodita_centre

Центр медицинской косметологии:
г. Киров, ул. Володарского, 157,
т.: 8 (8332) 77-88-55, 32-33-88,
afrodita.cc

vk.com/afrodita_cc
@afrodita_cc
video.afrodita.cc



ВСЕГО 1 ДЕНЬ РАДИ ЗДОРОВЬЯ НА ДОЛГИЕ ГОДЫ



ОБЕЗОПАСЬТЕ СЕБЯ

— Еще Артур Шопенгауэр говорил, что девять десятых нашего счастья зависят от здоровья. Больной человек не может быть счастливым, поэтомуделите время на комплексное обследование своего организма, иначе самое малое, что вы потеряете, — это внушительная сумма на лечение уже развившегося заболевания. На ранних стадиях серьезные недуги почти никак себя не проявляют. Например, самостоятельно вы не обнаружите полипы, которые, кстати, способны переродиться в онкологию. Единственный способ их выявить — регулярное комплексное обследование организма. Если боли в животе, дискомфорт, изжога или тошнота уже дают о себе знать — срочно к врачу!

Обезопасьте себя — запишитесь на комплексное обследование ЖКТ! Тем более, в центре проктологии и эндоскопии клиник «Наедине» его можно пройти всего за 1 день. Прием ведется ежедневно. Одни из самых опытных специалистов города (5 проктологов, 4 врача-эндоскописта высшей категории и 2 гастроэнтеролога) на современном японском оборудовании экспертного класса проводят точную диагностику и эффективное лечение выявленных заболеваний.

ЧТО ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ ОБСЛЕДОВАНИЕ ЖКТ?

- **Консультация гастроэнтеролога и проктолога.** Специалисты соберут анамнез, изучат симптомы, назначат анализы и обследования, определяют причину недомоганий и дальнейшую терапию.
- **УЗИ брюшной полости.** Благодаря широкому набору функций оборудование визуализирует даже самые малые изменения в организме.
- **Видеогастроскопия** — это исследование нового уровня по сравнению с ФГДС. Через микрокамеру на экран выводится изображение внутренних органов. Врач назначает процедуру, если есть подозрения на гастрит, язву, онкологию, дуоденит, эзофагит, панкреатит, болезни желчевыводящих протоков. Более того, видеогастроскопия позволяет делать прицельную биопсию подозрительных участков и удалять полипы в желудке. А также провести тест на возбудителя воспалительных заболеваний — Хеликобактер пилори.
- **Видеоколоноскопия.** Обладает уникальными возможностями. Исследование проводится по всей длине толстого кишечника и дает возможность своевременно выявить



О ТОМ, ЗАЧЕМ ПРОВОДИТЬ РЕГУЛЯРНЫЕ КОМПЛЕКСНЫЕ ОБСЛЕДОВАНИЯ, — РАССКАЗЫВАЕТ ЮРИЙ КОЛЫШНИКОВ, ВЛАДЕЛЕЦ КЛИНИКИ «НАЕДИНЕ»

новообразования, инфекционные, воспалительные заболевания. В «Наедине» эндоскопические видеорисследования проводят на оборудовании японского производства. Его достоинства: повышенная гибкость эндоскопа (комфорт и безопасность процедуры), безупречная четкость изображения.

- **Ректороманоскопия** позволяет оценить состояние прямой кишки на глубине до 30 см. Назначается при подозрении на проктологические заболевания: колиты, трещины, внутренний геморрой, полипы, злокачественные новообразования.
- **Лабораторные исследования** крови, кала и мочи. Оперативно, комфортно, точно — это преимущества диагностики в центре проктологии и видеоэндоскопии «Наедине».

Как сказал Томас Фуллер, здоровье не ценят, пока не приходит болезнь. Не ждите, пока она придет. Запишитесь на прием в удобное для вас время прямо сейчас!

КЛИНИКА НАЕДИНЕ®

Лиц. № ЛО-43-01-002713 от 24.01.18

г. Киров, ул. Дзержинского, 6,
ул. Горького, 25,
т. (8332) 32-7777

клиника-наедине.рф

За каждой улыбкой своя история
Мы хотим быть частью вашей

СТОМАТОЛОГИЯ

Симфония Здоровья

(8332) 255-035

(8332) 455-163

**г. Киров, ул. Герцена, дом 56
симфония-здоровья.рф**

СПОРТИВНОЕ ДЕЛО

О ВАЖНОСТИ КОРПОРАТИВНОГО СПОРТА —
СЕРГЕЙ ИВАКИН, УЧРЕДИТЕЛЬ
СПОРТКОМПЛЕКСА «РОДИНА»



СПОРТ, ДОСТУПНЫЙ КАЖДОМУ

— Несомненно, важным фактором работы в сфере спортивно-оздоровительных услуг является доступность спорта. Моя команда постоянно работает над этим — стараемся сохранить баланс между доступной ценой и неизменно высоким качеством сервиса в спортивном комплексе «Родина».

Региональные рынки, в том числе и наш город, далеки от насыщения и имеют существенные перспективы для роста и развития. Речь идет именно о крупных спортивных комплексах, которые могут предложить клиентам максимум направлений — услуги бассейна, тренажерного зала, фитнес, кроссфит, детские секции, и при этом уровень сервиса должен быть достойным.

КУЛЬТУРА СПОРТА

В Кирове, на мой взгляд, в организациях еще недостаточно сильно развита культура спорта. По статистике, к сожалению, лишь 3% насе-

ния активно занимаются спортом. Надеюсь, что эта тенденция будет меняться и владельцы и директора предприятий и компаний будут следовать общемировому тренду популяризации спорта.

В том числе я задействую личный пример. Многообразие обязанностей, нерегламентированный характер работы и высокая ответственность требуют отличного здоровья, поэтому так важно держать себя в форме.

К ярким положительным примерам нашего города относятся такие предприятия и компании, как ОАО «ЭМСЗ «ЛЕПСЕ», ПАО Сбербанк, ООО «КИРОВСПЕЦМОНТАЖ». Если в организации или на предприятии поддерживают спорт, значит, они идут в ногу со временем и нацелены на долгосрочные перспективы.

В России вообще редко кто сознательно борется с негативными переживаниями сотрудников. Спорт же позволяет компенсировать негатив здоровой состязательностью и радостями свершений.

ТАМАРА МАЛЬЦЕВА, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ППО ОАО «ЭМСЗ «ЛЕПСЕ»:

— Первичная профсоюзная организация ОАО «ЭМСЗ «ЛЕПСЕ» выражает большую благодарность руководству СК «Родина» за оздоровление членов профсоюза акционерного общества, за индивидуальный подход в работе. Коллективу профсоюзной группы нравится опытный и квалифицированный тренер, комфортный зал для занятий фитнесом. Программы тренировок разнообразные, тренер подбирает нагрузку, исходя из физической подготовленности посещающих занятия. Благодарим за совместную работу! Надеемся на дальнейшее плодотворное сотрудничество!

Родина



г. Киров, Октябрьский проспект, 67,
т. (8332) 32-33-33



skrodina.ru

■ СЕКРЕТ ЖИВОЙ ВОДЫ

□ О ВЛИЯНИИ ВОДЫ НА ЗДОРОВЬЕ И МОЛОДОСТЬ РАССКАЗАЛИ ЕГОР КОЛЫШНИЦЫН, АНДРОЛОГ-УРОЛОГ КЛИНИКИ «НАЕДИНЕ», И ВИКТОР СМЕРНОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «ЭРА ВОДОЛЕЯ»



МЫ ЕСТЬ ТО, ЧТО МЫ ПЬЕМ

Егор Колышницын: — Наш организм больше, чем наполовину, состоит из воды. Человеку необходимо постоянно поддерживать этот баланс. Вода помогает преобразовывать пищу в энергию и доставлять питательные вещества в клетки. Она участвует в очищении сосудов и суставов, растворяет минеральные соли, выводит токсины и шлаки.

Утоляя жажду, мы не задумываемся о том, насколько важно пить чистую воду! Уже давно известно, что обезвоживание — причина многих заболеваний. Сколько литров воды вы пьете

в день и, что особенно важно, какого она качества?

Наиболее чувствительна к некачественной воде мочевыделительная система. За день почки фильтруют примерно 200 л жидкости и выделяют около 2 л мочи. А вместе с мочой из организма выходят накопившиеся вредные вещества и соли.

Если вы пьете мало воды или она низкого качества, соли из организма не выводятся, а концентрируются и образуют камни в почках. Кроме того, жесткая хлорированная вода ускоряет старение организма. Перефразируя известное выражение, скажу: мы есть то, что мы пьем.



Егор Колышницын, уролог-андролог клиники «Наедине»

КЛИНИКА НАЕДИНЕ®

Лицензия ЛО-43-01-002630 от 04.10.2017

г. Киров, ул. Дзержинского, 6,
ул. Горького, 25,
т. (8332) 32-77-77

klinika-naedine.ru

ТОЛЬКО ФИЛЬТРАЦИЯ!

Виктор Смирнов: — Превышение в воде солей жесткости — наиболее частая причина обращений в нашу компанию. Простой пример — накипь в чайнике появляется, когда количество солей жесткости в воде составляет от 1,5 мг/л. Используйте мягкую воду — и срок службы техники, в которой есть тэны, увеличится в разы. Поскольку человек по своей сути тоже «нагревательный прибор», то такая же «накипь» оседает и внутри организма. Поэтому оптимальное соотношение солей Са и Mg в воде равно 1,0-2,0 мг/л. Такая вода и для человека полезна, и бытовой технике не навредит. Когда мы употребляем воду с высоким содержанием солей, в нашем организме развиваются заболевания, о которых говорил Егор. Еще последствия — выходит из строя бытовая техника, водонагревательные котлы, душевые и водные смесите-

ли, на кафеле образуется плохо смываемый белый налет. Портится лакокрасочное покрытие машин, если их моют этой водой. И даже садовые растения болеют! Иногда вода из крана не бежит, настолько все трубы забиты налетом! Тут мало поставить водоочистное оборудование, нужно менять весь водопровод! К счастью, современные технологии водоочистки позволяют балансировать солевой состав и делают его оптимальным для человека и техники. Реалии сегодняшнего дня таковы, что качественную воду для питья и применения в быту можно получить только при помощи фильтрации. За 9 лет работы мы сделали более 1500 анализов, и в 90% вода нуждалась в очистке.



г. Киров, ул. Пугачева, 9, т. 413-770,

эра-водолей.рф



Виктор Смирнов, руководитель компании «Эра Водолея»



ЛЕЧЕБНОЕ ОТБЕЛИВАНИЕ



ГЛАВНЫЙ ВОПРОС

— Занимаясь клиническим отбеливанием зубов, наиболее часто слышу вопрос о вредности или безвредности отбеливания и стабильности полученных результатов.

Эмаль зуба: самая твердая ткань в организме, состоит из различных видов кристаллов апатитов, которые на 97% состоят из кальция и фосфата. В полости рта параллельно происходит два процесса: естественная деминерализация (потеря кальция), связанная с питанием, может сопровождаться появлением на зубах белого пятнистого кариеса, и естественная реминерализация (восполнение атомов из слюны человека).

Факторы, которые могут повредить структуру эмали, включают механические воздействия, кислоты и кариес. Механическое повреждение эмали часто происходит при использовании твердой зубной щетки. Это подтверждается фотографиями эмали при большом увеличении, на которых видны царапины, канавки и даже обнаженные

глубокие слои зуба (дентин). Кислоты — это обыкновенные напитки, такие как вино, сок и лимонад, особенно употребляемый через соломинку в течение длительного промежутка времени, который при постоянном контакте с эмалью легко может ее разрушать до стадии кариеса.

Поврежденная или деминерализованная эмаль становится подверженной оральным (ротовым) бактериям, что приводит к более серьезным стадиям кариеса. Травмированная эмаль гораздо более подвержена раздражителям и вызывает боль.

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ СИСТЕМА ОТБЕЛИВАНИЯ

Лечение кариеса на стадии белого пятна возможно пломбированием, попыткой укрепления эмали фторированием либо обработкой аморфным фосфатом кальция, которая применяется совместно с отбеливанием ZOOM-4. Эмаль покрывается отбеливающим гелем ZOOM, содержащим аморфный фосфат кальция. Он осаждается на по-



НОВАЯ СИСТЕМА ZOOM-4 ПОМОГАЕТ БОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНО И БЕЗБОЛЕЗНЕННО ОТБЕЛИВАТЬ ЗУБЫ, — ДМИТРИЙ ГАЙДЫШЕВ, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ КЛИНИКИ «ДЕНТАЛИЯ», ВРАЧ-ЭНДОДОНТ, СПЕЦИАЛИСТ ПО ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

ЗУБ СТАНОВИТСЯ НЕ ТОЛЬКО БЕЛЫМ, НО И БЛЕСТЯЩИМ, А ЭМАЛЬ — МЕНЕЕ ПОДВЕРЖЕНА РАЗДРАЖИТЕЛЯМ, А ТАКЖЕ КАРИЕСУ

врежденные участки эмали, заполняет их, гидролизуется в течение 8 минут и становится твердым апатитом. Гладкая поверхность эмали хорошо отражает свет, и зуб становится не только белым, но и блестящим, а эмаль — менее подвержена раздражителям, а также кариесу.

Результаты клинических испытаний показывают, что благодаря использованию отбеливающей системы ZOOM с аморфным фосфатом кальция достигается гладкая поверхность эмали, снижение тактильной чувствительности на 70%, снижение термочувствительности на 50%, а количество пациентов, совсем не испытывающих чувствительности, удвоилось. Цвет зубов стал более стабильным после отбеливания на тре-

тий, седьмой, четырнадцатый и 180 день после процедуры отбеливания.

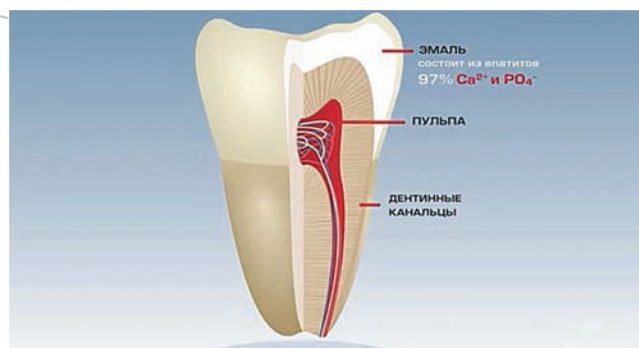
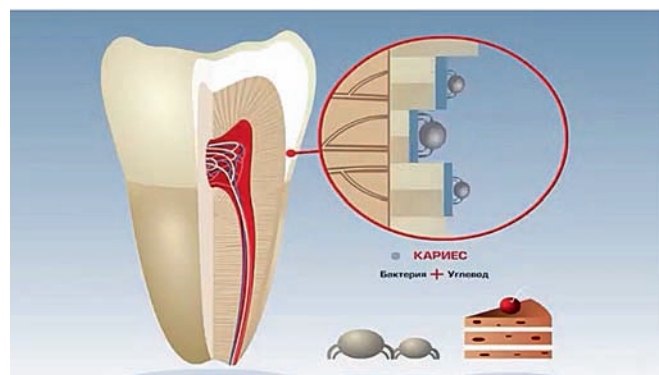
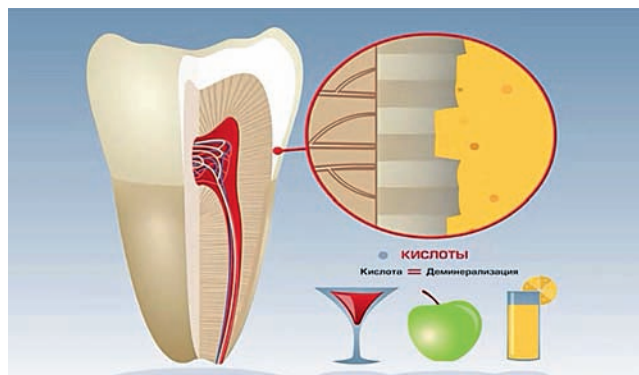
ZOOM ЧЕТВЕРТОГО ПОКОЛЕНИЯ

Все отбеливающие системы ZOOM содержат аморфный фосфат кальция. Они сертифицированы и зарегистрированы Минздравом России как препараты медицинского назначения. Кроме отбеливающих гелей ZOOM, имеется отдельное средство — гель «Релиф АСР» — единственное средство для снижения чувствительности зубов двойного действия. Представляет собой уникальную комбинацию аморфного фосфата кальция 0,375%, нитрата калия 5% и фторида 0,22%.

Нанесенный на поверхность зубов гель делает эмаль более гладкой

и блестящей, создает защитный слой фторapatита, который на 20% устойчивей натурального гидроксида апатита. Нитрат калия способствует глубокому проникновению геля в зубную эмаль. Наружный твердый слой аморфного фосфата кальция способствует восстановлению поврежденной эмали.

В настоящее время в нашей клинике «Денталия» при клиническом отбеливании ZOOM используется лампа последнего поколения Philips Zoom! White Speed (ZOOM-4). В ней используются LED-технология, которая создает более интенсивный световой поток, исключает нагрев зубов, увеличивает эффективность процедуры, делая ее комфортной для пациента.



ПРЕИМУЩЕСТВА СИСТЕМЫ ОТБЕЛИВАНИЯ ZOOM-4

- быстрота — уже после одного сеанса наблюдается заметное осветление зубов, чего невозможно достичь, используя домашние техники
- гарантия результата — отбеливание происходит вне зависимости от причин, повлекших потемнение
- безболезненность — чтобы выполнить процедуру, не нужна анестезия, ведь в процессе фотоотбеливания пациент не испытывает дискомфорта
- длительный результат — эффект удерживается до пяти лет
- безопасность — система ZOOM не оказывает разрушающего действия на эмаль, как это происходит при классической методике, и не раздражает слизистые оболочки
- короткий промежуток восстановления — период, когда для закрепления эффекта следует отказаться от курения и придерживаться «белой» диеты

Стоматология XXI века
Dentalia[®]
 ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
 т.: (8332) 403-033,
 8-953-681-46-77

dentalia@yandex.ru

dentalia21vek.ru

ПОМОЖЕМ ВАШЕМУ РЕБЕНКУ ПОБЕДИТЬ ЗУБНЫХ МОНСТРОВ!

1. КАК ВЫБРАТЬ ЗУБНУЮ ФЕЮ?

— В последнее время к нам все чаще обращаются с проблемами у совсем маленьких ребятшек — с 1,5-2 лет, а то и раньше. Специалисты диагностируют ранее развитие кариеса у современных детей. Клиника «Моя Стоматология» стремится помочь ребятишкам и их родителям.

Знайте, что побороть панику и тревогу вашему малышу помогут только хорошо обученные детские стоматологи. Согласитесь, что найти подход к юному пациенту трудно, поскольку каждый ребенок индивидуален и уникален. Благодаря большому опыту стоматологической практики, владению игровыми формами общения с ребенком наши доктора станут настоящими друзьями для ваших детей.

2. ПОБЕДИМ КАРИЕС ВМЕСТЕ

Далеко не каждый ребенок может согласиться на лечение сразу, поэтому терпеливость, честность и искренность помогают специалистам поговорить с малышом на равных и вместе начать сражаться с зубными монстрами.

Узнав о страхах ребенка и развеяв их перед проведением процедуры, врач начинает лечение через элементы игры. Все манипуляции доктор выполняет крайне оперативно, ведь ребенок не может долго усидеть на одном месте.

3. ЦЕНИМ ВРЕМЯ И ДОВЕРИЕ

Чтобы малыш не устал, врач должен успеть выполнить все необходимые действия за 20 минут. Поэтому крайне важно составить тщательно продуманный план лечения, состоящий из необходимого количества процедур. Специалисты клиники «Моя Стоматология» никогда не станут пытаться выполнить все требуемые действия в рамках одного посещения. Тем более, никто не будет заставлять малыша пройти лечебный курс насильно! В этом случае у ребенка пропадет не только доверие к врачу, но и желание проходить любое лечение в целом.

4. ЛИЦЕНЗИРОВАННЫЙ СОВРЕМЕННЫЙ ДЕТСКИЙ КАБИНЕТ

Детский кабинет стоматологии обязательно должен иметь лицензию, ко-



7 СОВЕТОВ, КАК СОХРАНИТЬ ЗДОРОВУЮ УЛЫБКУ У ДЕТЕЙ БЕЗ БОЛИ И СЛЕЗ, — ТАТЬЯНА ЗОЛОТАРЕВА, ДЕТСКИЙ ВРАЧ-СТОМАТОЛОГ КЛИНИКИ «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ»

ПЛАМ КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА
ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ, НЕОБХО



БЕСПЛАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ ДЕТСКОГО ВРАЧА- СТОМАТОЛОГА С СОСТАВЛЕНИЕМ ПОЛНОГО ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПЛАНА ЛЕЧЕНИЯ*

*При осмотре взимается стоимость одноразового (смотрового) пакета — 200 руб.

Лицензия ЛО-43-01-002370 от 24 августа 2016 г.

торая позволяет лечить юных пациентов! В «Моей Стоматологии» осмотр и работа с детьми проводится в специально оборудованном кабинете с ярким детским интерьером, который всегда с увлечением рассматривают маленькие пациенты во время приема.

5. ОРУЖИЕ ПРОТИВ БОЛИ

В арсенале наших детских стоматологов есть множество вещей, которые на время отвлекут малыша от беспокойных мыслей: игрушки, макеты человеческих зубов, на которых врач покажет ребенку, как будет проходить обследование и лечение. А при рассмотрении разноцветных пломб, ребенок сам сможет выбрать понравившийся ему цвет. А предотвратить боль от укола анестезии, если он потребуется, помогут «сладкие» обезболивающие гели.

6. ЦЕЛИТЕЛЬНЫЙ СОН — ЗДОРОВЫЕ ЗУБЫ

Исключить боль и детские слезы во время лечения врачам давно помогает

анестезия. Наряду с традиционными методами обезболивания, в клинике «Моя Стоматология» готовы предложить уникальную процедуру — ксенон-овую анестезию. Она погружает пациента в состояние, близкое ко сну, но сохраняет все его естественные рефлексы. Ингаляция через индивидуальную маску ксенон-кислородной смесью абсолютно безопасна, безвредна и эффективна! Это один из самых современных анестетиков XXI века, не обладающий острой и хронической токсичностью, экологически чист, не является аллергеном, практически не имеет противопоказаний. С его помощью пациент расслабляется, страхи и тревоги исчезают. А после окончания процедуры ксенон выводится из организма в течение четырех минут.

7. ПРОСТЫЕ СОВЕТЫ ДЛЯ САМЫХ ВАЖНЫХ В МИРЕ ЛЮДЕЙ

Первый раз вести малыша к стоматологу нужно в целях профилактики, а не тогда, когда уже болит зубик. Например, можно сделать это в первые полтора года, а затем посещать стоматолога каждые 4-5 месяцев, что-

бы ребенок привыкал к обстановке и новому событию.

Планируя идти в клинику, поиграйте с малышом в доктора. Это добавит ему позитивного настроения, создаст интерес к предстоящему визиту. Выбирайте для визита время, удобное именно малышу: чтобы ребенок выспался, был в хорошем настроении и обязательно сыт!

Ни в коем случае не произносите фраз: «Не бойся» или «Будет не больно». Ведите себя естественно и спокойно, иначе ваше волнение ребенок наверняка почувствует.

Желаем вам и вашему малышу здоровья и только позитивных эмоций!



г. Киров, ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10,

ул. Мопра, 39,
т. (8332) 66-04-11,

my-dent.ru
info@my-dent.ru



КАК УПРАВЛЯТЬ КОМФОРТОМ ВСЕГО ЖИЛОГО ПРОСТРАНСТВА СО СМАРТФОНА И БЫТЬ УВЕРЕННЫМ В БЕЗОПАСНОСТИ СВОЕЙ СЕМЬИ В ДОМЕ, — УЗНАЛИ БИЗНЕСМЕНЫ КИРОВА В ШОУ-РУМЕ КОМПАНИИ «УМНЫЙ ДОМ»



Сергей Добрушкес («ПКФ Умный Дом»), Людмила Горева («Дарий»), Юрий Демаков («Геона Киров»), Сергей Рудковский («ГК «Легион»), Алексей Волков (ГК «ИВС») (слева направо)

БЕЗОПАСНЫЙ ДОМ С ВАУ-ЭФФЕКТОМ!



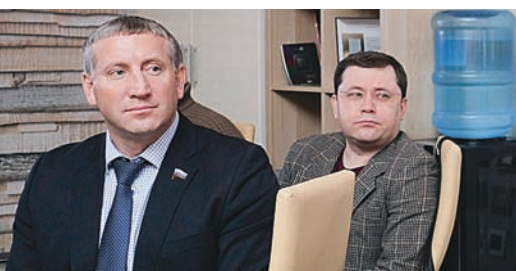
ЮРИЙ ДЕМАКОВ, ДИРЕКТОР САЛОНА ДВЕРЕЙ «ГЕОНА КИРОВ»:

— Предотвратить происшествие — задача, которую выполняют охранно-пожарные сигнализации и система интеллектуального видеонаблюдения компании «Умный Дом». Важным является и решение вопросов энергобезопасности. При протечке воды и утечке газа система блокирует подачу ресурса и сообщает об этом, отправив сообщение на смартфон. Кроме того, системы, предлагаемые компанией «Умный Дом», способны дистанционно управлять котлами отопления. Такие системы сообщают об аварийных случаях в работе котла, позволяют дистанционно перезапустить его, а также установить необходимую температуру в доме.



ЛЮДМИЛА ГОРЕВА, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «ДАРИЙ»:

— Электрокарнизы для штор — просто находка, удобно открывать или закрывать шторы нажатием одной кнопки или запрограммировать это действие на необходимое время. Заинтересовало удобное управление освещением с помощью смартфона и различных автоматических сценариев. Кроме того, поразили беспроводные выключатели Niko. Они удобны, когда ремонт уже проведен, нет необходимости снова штробить стены и прокладывать проводку. «Умный Дом» предлагает большой выбор дизайнерских выключателей и розеток и качественное светодиодное освещение. Хорошо, что можно все технологии для дома заказать в одном месте, а специалисты компании проведут необходимые монтажные работы.



СЕРГЕЙ РУДКОВСКИЙ, РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ ОХРАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ «ЛЕГИОН»:

— Домашняя автоматизация Teletask — отличный помощник в управлении всей инженерией и оборудованием в доме, объединяющий их в единую и простую систему. Это понятная программа на смартфоне и стильные и удобные сенсорные панели, которые с легкостью заменяют огромное количество стандартных выключателей. Таким образом, Teletask не только облегчает управление различными системами дома (от освещения, климата и отопления до функций охраны и энергобезопасности), но и оптимизирует управление этими системами.



ВАСИЛИЙ ЗОНОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ СЕТИ КИОСКОВ ПО ПРОДАЖЕ АРТЕЗИАНСКОЙ ВОДЫ «КЛЮЧ ЗДОРОВЬЯ»:

— Качественная акустическая система — главный элемент домашнего кинотеатра. В шоу-руме компании «Умный Дом» привлекла внимание акустическая система от легендарного американского производителя Klipsch. Напольные и полочные колонки «с головой» погружают в просмотр фильма. Сама система отлично может быть вписана в интерьер любого стиля, а мощь и качество звучания Klipsch дарят настоящее наслаждение музыкой.



интеллектуальные системы
для комфорта
и безопасности

ул. Калинина, 40 (ЖК «Олимп»),
т. 8 (8332) 79-21-01

teletask-kirov.ru



Торшер «Мираж» - 20 000 Р

Зеркало «Окно» - 18 000 Р

Кашпо «Соты» - 7 700 Р

Диван «Эстер» - 95 200 Р

Стол журнальный «Берг» - 16 000 Р



Вазы «Шоколад» - от 4 100 Р

Стол обелённый «Марсель» - 26 100 Р

Стул «Марсель» 11 500 Р

Garda Decor

ДИЗАЙНЕРСКАЯ МЕБЕЛЬ И ДЕКОР



Часы «Мираж» 2 900 Р

Держатель для книг «Евро-доллар» 4 700 Р

Статуэтка «Вишня» 2 000 Р

Ваза «Дама» 2 980 Р

Статуэтка «Слоны» 1 520 Р

Статуэтка «Мишка» 5 040 Р



Вазы «Silver» от 1 240 Р

Консоль «Silver» 38 000 Р



Вазы «Лазурь» от 2 800 Р

Часы «Норд» от 2 900 Р

Стол журнальный «Чикаго» 19 400 Р



Вазы «Gold» от 900 Р

GARDA DECOR®

г. Киров, ул. Ленина, 205, ТЦ Green Haus,

т. (8332) 26-73-68

garda-opt.ru

МЕЧТАЙ! ТВОРИ! ОБНОВЛЯЙСЯ!

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ
В МИР ЯРКИХ КРАСОК
И УДИВИТЕЛЬНЫХ ВЕЩЕЙ:
19 ФЕВРАЛЯ В ТЦ «ЕВРОПЕЙСКИЙ»
ОТКРЫЛСЯ ОБНОВЛЕННЫЙ БУТИК
PERSONA GRATA



Эксклюзивные бренды меха и
кожи, которые вы не найдете больше
нигде в России, творчество, безупреч-
ный стиль, восхитительный дизайн,
практичность и комфорт — меняйся и
расцветай вместе с Persona Grata!



ОЛЬГА ТОКМАКОВА, СТИЛИСТ, РУКОВОДИТЕЛЬ DRESSCODE:

— Здесь вдохновляет все: яркие
модные модели верхней одежды
и организация самого открытия
салона — на высшем уровне! Этот
бутик однозначно для креативных и
смелых дам, готовых к переменам в
своей жизни! Я с удовольствием приду
в этот бутик со своими клиентами,
чтобы выбрать для них и себя самую
стильную шубку или пальто!



ЕЛЕНА ЧЕГАЕВА, ВЛАДЕЛИЦА САЛОНА КРАСОТЫ «ДАРЛИНГ»:

— Я влюбилась в кожаную куртку
с очень удобными трикотажными
рукавами и капюшоном! Примерила
и купила! Люблю, когда практичность
сочетается с необычным стилем.
Это действительно свежее решение.
Кстати, в Persona Grata очень
интересный ассортимент, причем
как для молодых девушек, так и для
женщин элегантного возраста.



Persona™
GRATA

г. Киров, ЦУМ, ул. Воровского, 77
т. (8332) 22-10-45
ТЦ «Европейский»,
ул. Воровского, 43, 2 этаж,
т. 8-912-360-98-48

5 СОВЕТОВ ПО ХРАНЕНИЮ ЗИМНЕЙ ОБУВИ



ЧТО СДЕЛАТЬ С ЗИМНЕЙ ОБУВЬЮ, КОГДА РАСТАЯЛ СНЕГ, — РАССКАЗАЛ ЕГОР БАСАЛАЕВ, СОВЛАДЕЛЕЦ БРЕНДА ОБУВИ РУЧНОЙ РАБОТЫ KRAI



КАК НОСИТЬ ОБУВЬ НЕ ОДИН СЕЗОН

— Правильное хранение — гарантия того, что обувь на следующий год будет выглядеть как новая и вам не придется задумываться о покупке новой пары.

1. Чистка. Очистите обувь от всех загрязнений с помощью специальных пены или шампуня, используя чистую щетку для обуви. Для труднодоступных мест (соприкосновение подошвы с верхом обуви) возьмите зубную щетку. Ни в коем случае не мойте обувь водой.
2. Сушка. Полностью высушите обувь после чистки. Сушить необходимо при комнатной температуре в течение 36-48 часов. Ни при каких обстоятельствах не сушите обувь на батарее или с помощью специальных приборов.
3. Обработка. Обязательно нанесите ровным слоем крем или воск, после чего отполируйте мягкой тряпоч-

кой. Нельзя пользоваться губками с пропиткой, они «убивают» обувь.

4. Запах и форма. Для восстановления и сохранения изначальной формы обуви на зиму в ботинки вставьте деревянные формодержатели, которые также впитывают все неприятные запахи.
5. Хранение. Лучше всего уберите обувь в коробку и поместите подальше от влаги и солнечных лучей, но в месте хранения обязательно должен быть воздух. Натуральная кожа должна дышать.

форму, быстрее впитывают влагу и избавляют от неприятного запаха.

3. Пользуйтесь специальными дезодорантами и антисептиками для предотвращения развития бактерий.
4. Если у обуви нет вкладных стелек, обязательно купите их и меняйте раз в два-три месяца.
5. Вовремя ремонтируйте обувь, меняйте набойки и профилактику.
6. Сразу же удаляйте грязь с обуви с помощью специальной пены или шампуня.
7. Пользуйтесь ложками для обуви, без них не только деформируется задник, но и ботинок перестает фиксировать голеностопный сустав, что может привести к травмам.

ОБЩИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ

1. Давайте обуви отдохнуть и просохнуть. Даже если вы не замечаете, кожаная обувь впитывает влагу и начинает быстро терять форму, если ее носят каждый день. В идеале носить 1 пару раз в три дня.
2. Вставляйте в обувь деревянные формодержатели. Они сохраняют



KRAI

HANDMADE IN RUSSIA
Since 2015

ИП Басалаев Е.А., ОГРНИП 314431335500031

Обувь и аксессуары
ручной работы
г. Киров, ул. Карла Маркса, 18,
офис 27, т. 8 919-500-66-61

B krai_shoes

shoes_krai



СТАНЬ СУПЕРГЕРОЕМ



ВСПЛЕСК АДРЕНАЛИНА БЕЗ РИСКА ДЛЯ ЖИЗНИ — В «НЕРЕАЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ»

Необычное место, где можно весело провести свой день рождения или корпоратив — это площадка для виртуальных игр «Нереальное пространство»! Только для вашей компании накроют стол (фуршетное меню, пицца, напитки — на выбор) и откроют мир ярких впечатлений! Более 100 виртуальных игр — традиционные «стрелялки», адреналиновые бои, захватывающие путешествия по космосу и подводному миру, сумасшедшие лыжные гонки и невообразимые поездки над пропастью... И конечно — битвы с зомби! Выбирайте то, чего не испугаетесь! В одну игру можно играть как по одиночке, так и в паре или втроем.



**ЖДЕМ ВАС КАЖДЫЙ ДЕНЬ
С 10.00 ДО 22.00**

ЦУМ, 5 этаж, 47-67-00

@virtualnaya_realnost_kirov

nerealnoe_prostranstvo



ЛИКВИДАЦИЯ

РАС

ТОЛЬКО
В МАРТЕ
СКИДКА 50%
НА ВЕСЬ
АССОРТИМЕНТ

ОДЕЖДА
ОБУВЬ
АКСЕССУАРЫ

ПРО

ДА

ИЗВЕСТНЫХ
БРЕНДОВ

ОТ 0
ДО 16

ЖКА



ЛИКВИДАЦИЯ

RICH

ОДЕЖДА • ОБУВЬ • АКСЕССУАРЫ
ОТ 0 ДО 16 ЛЕТ

ТЦ Европейский, г. Киров, ул. Воровского, 43, 2 эт.
т. 20-51-16, vk.com/richitime

Более подробную информацию об организаторе мероприятия, о правилах его проведения, сроках, месте проведения уточняйте по телефону 20-51-16.

3 ПРИЧИНЫ НАВСЕГДА ВЛЮБИТЬСЯ ВО ФРАНЦИЮ



ОБ ОЧАРОВАНИИ САМОЙ РОМАНТИЧНОЙ СТРАНЫ ЕВРОПЫ, — АНАСТАСИЯ И ЛЕОНИД ЛЕВАШОВЫ, ВЛАДЕЛЬЦЫ РЕСТОРАНА «АКАДЕМИЯ КАВКАЗСКОЙ КУХНИ»



НЕСРАВНЕННАЯ КУХНЯ

— Я «общепитовская», что в переводе с нашего сленга означает — работающая в ресторане. Поэтому на первое место поставлю пункт «еда». Франция — безусловно, страна для гурманов, страна, где смертных грехов на один меньше. Здесь чревоугодие, скорее, обязательная деталь, а не слабость характера. Каждый регион отличается своими фирменными блюдами, например, если в Бордо спросить луковый суп, можно нарваться на полный презрения взгляд и полный негодования ответ: «У нас такое не готовят». Как будто Бордо — это другая планета, а не город в двух часах езды от Парижа на скоростном поезде, где этот знаменитый суп с горой тягучего сыра внутри можно съесть в любой брассери за 5 евро.

Поэтому во Франции вы просто обязаны попробовать фуа-гра всех видов (мой фаворит — в горячем виде с грушами, вымоченными в коньяке), эскарго, тар-тар, крем-брюле, запеченный камамбер с хамоном, карамелью или розмарином, утиное филе, эклеры, макаронс, круассаны и, разумеется, сыры. В Биаррице мы были в изумительном месте, где подают дегустационный сет из 5 видов вина с 5 видами сыров, хотим что-то подобное



делать на групповых винных дегустациях у нас в «Академии».

И кроме того, обязательно стоит посетить устричную ферму и пообедать в рыбацком домике, где вкуснейшие устрицы подают дюжинами за 8 евро, в этот фикс-прайс входит еще бокал ледяного белого, хлеб, масло (с которыми принято есть устриц) и ни с чем не сравнимое удовольствие. Эти устрички не имеют ничего общего со своими собратьями, выложенными на лед в магазинах за 250 рублей штука.

СТОЛИЦА ВИНODEЛИЯ

Про вино и говорить нечего. В каждой провинциальной деревушке обязательно есть какое-нибудь семейное Шато, разумеется, выпускающее вина класса Гран Крю. Здесь для воскресного бранча с друзьями принято покупать бутылку не дороже 450 рублей. И это будет изумительное, качественное вино. В России покупать французские вина по цене меньше чем 1500 рублей вообще не рекомендую. Если нужно подобрать бюджетное вино высокого качества, то в данном случае лучше остановить свой выбор на кавказских или крымских винах (куда идти за кавказскими, с удовольствием подскажу).

Возвращаясь к Франции, посещение Шато с экскурсией и дегустацией вина обязано входить в ваш тур. Мне сложно различить в вине фруктовые ноты или ягодные, сложно угадать, какой аромат доминирует: фиалка или сливочное масло. Но в замке XII века после экскурсии от владельца виноградника и завода, после посещения самых закровов и полного погружения ты начинаешь улавливать все, и мы с первого глотка распознали в красном запах кожи и дыма. Во Франции вы все время будете слегка пьяны, хозяин ресторана после 4-го бокала предложит вам перейти на Кальвадос, в этом священном уважении к вину Франция очень схожа с Грузией, вероятно, поэтому это одни из моих любимых стран.

РОМАНТИЧЕСКОЕ НАСТРОЕНИЕ

Описанная в текстах лучших мировых авторов, запечатленная на кар-



МАРШРУТ: ПАРИЖ — АКВИТАНИЯ (БОРДО — АРКАШОН — СЕН-ЖАН-ДЕ-ЛЮЗ — БИАРРИЦ) — СТРАНА БАСКОВ (САН-СЕБАСТЬЯН, ИСПАНИЯ) — ПАРИЖ



тинах лучших мировых художников, снятая в фильмах лучших мировых режиссеров, Франция — это место, где живет любовь. Она не такая вяжущее-расслабляющая, как в Индонезии или Таиланде, не такая бурная, как в Испании или Италии, она взрослая, но при этом легкая. Чтобы понять — нужно это почувствовать. Нужно разделить эту страну пополам со своей половиной. Здесь все по-настоящему:

он и она гуляют, держась за руки, по набережной Сены (по Монмартру, по пляжу с видом на маяк, по мощеным улочкам провинциальных городов), здесь кафе настолько маленькие, что, чуть наклонившись, можно поцеловать спутницу через стол, здесь крошечные прибрежные города, здесь древние старички бросают монетки в Атлантику во время романтической прогулки, здесь делают предложения

в ресторанах, и все аплодируют, здесь квартиры-мансарды с окном, смотрящим в звездное небо. Хотя, возможно, мы просто соскучились друг по другу за долгие месяцы напряженной совместной работы в ресторане, поэтому Франция встретила нас такой всепоглощающей романтикой. Но мы все равно настоятельно рекомендуем всем повторить наш маршрут.



▲ 16+

БОЙ В КЛЕТКЕ

□ 25 ФЕВРАЛЯ В GAUDI БЫЛО ЖАРКО! КЛЕТКА, УДАРЫ, РЕВ ТОЛПЫ — ЧТО БЫ ЭТО МОГЛО ЗНАЧИТЬ? ФИНАЛ ЧЕМПИОНАТА КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ ПО СМЕШАННОМУ БОЕВОМУ ЕДИНОБОРСТВУ MMA. 8 ФИНАЛЬНЫХ ПОЕДИНКОВ И 3 ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БОЯ. ПУБЛИКА В ВОСТОРГЕ!



**GAUDI
FIGHT CLUB**

г. Киров, ул. Володарского, 103 а,
т. (8332) 43-11-00

гаудикиров.ру



Команда «Умный Дом» решает задания в шоу-руме кухонь Hamiltoun



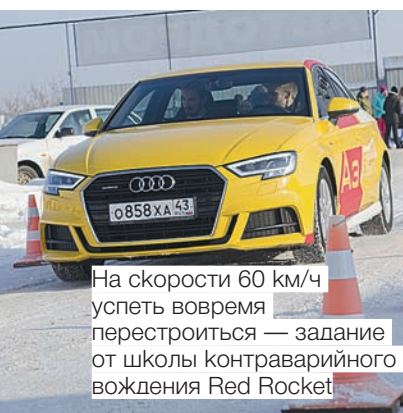
Задание от «220 вольт» — найти нужный инструмент. Команда компании «Дарий»

БК 0+ МИССИЯ «БИЗНЕС КЛАСС»

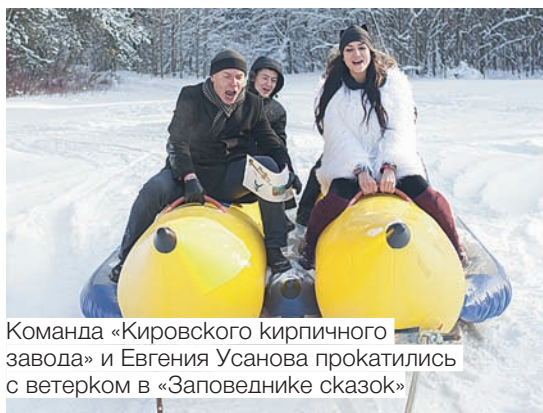
ЖУРНАЛ БИЗНЕС КЛАСС СОВМЕСТНО С АГЕНТСТВОМ СЮРПРИЗОВ МАРИИ МИХРАБ ПРОВЕЛ ДЛЯ ПЕРВЫХ ЛИЦ КОМПАНИЙ НАСТОЯЩИЙ АВТОКВЕСТ



16 команд-участников проходили яркие и креативные испытания от партнеров квеста, получали заветный код и стремились первыми к финишу. Финалом программы стало награждение победителей и банкет в обновленном ресторане армянской кухни «Камелот».



На скорости 60 км/ч успеть вовремя перестроиться — задание от школы контраварийного вождения Red Rocket



Команда «Кировского кирпичного завода» и Евгения Усанова прокатились с ветерком в «Заповеднике сказок»



Команда «Инвест-центра» выполняет задание от «НБД Банка»



Праздничный фуршет в ресторане «Камелот»



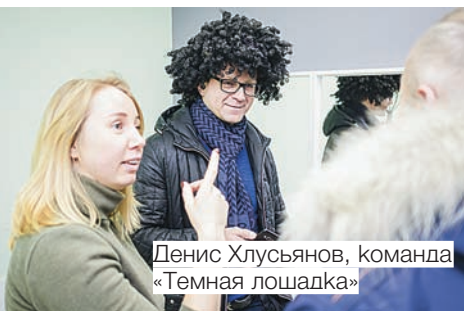
Дружная команда
компании «Энергос»



Команда компании «Мясных дел мастер»



Полина Тимина, агентство
интернет-маркетинга FIVE



Денис Хлусьянов, команда
«Темная лошадка»



Сергей Добрушес (в центре)
с командой «Умный Дом»



Кухня Hamiltoun



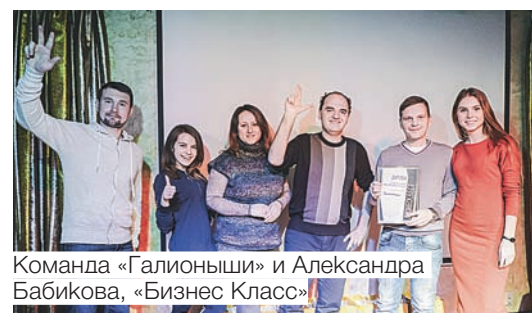
Правильность ответов проверяли
на самом настоящем полиграфе



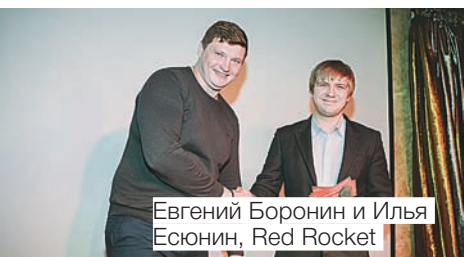
Команда «Баланс»



Команда «Дело и Деньги» на этапе от школы
контраварийного вождения Red Rocket



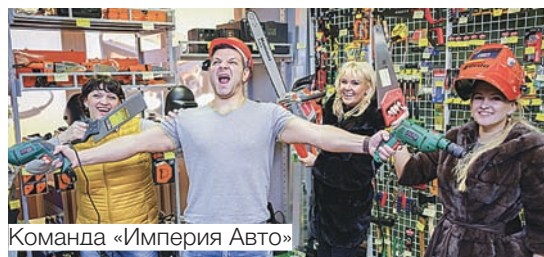
Команда «Галионыши» и Александра
Бабикова, «Бизнес Класс»



Евгений Боронин и Илья
Есюнин, Red Rocket



Партнеры проекта на банкете
в ресторане «Камелот»



Команда «Империя Авто»

ПАРТНЕРЫ:

- 📍 Центр совершенного вождения Red Rocket,
ул. Пятницкая, 56, т. 78-14-55
- 📍 Ресторан Камелот, Чистые Пруды,
ул. Парковая, 5, т. 50-59-92
- 📍 Центр активного отдыха Летучий корабль,
ул. Профсоюзная, 1, 1207, т. 25-58-88

- 📍 «АльфаСтрахование»
ул. Московская, 25,
т. 21-71-61

- 📍 Агентство интернет-маркетинга FIVE
ул. Пятницкая, 12/1,
т.: 21-95-24, 26-73-02,
8-912-828-69-29

- 📍 Магазин инструментов «220 вольт»
ул. Маклина, 57,
т.: 220-395, 220-396, 8-922-962-67-93

- 📍 НБД Банк, ул. Герцена, 6, т. 64-03-03
- 📍 Кухни HAMILTOUN,
ул. Казанская, 77Б, т. 71-18-87



ПАРТНЕР ПРОЕКТА — ПАО СБЕРБАНК

САМЫЕ ИНТЕРЕСНЫЕ БИЗНЕС-
МЕРОПРИЯТИЯ КИРОВА — В НОВОМ
СПЕЦПРОЕКТЕ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС
КЛАСС»БИЗНЕС-
СОБЫТИЙО
Т

Активные виды отдыха пользуются большой популярностью среди путешественников. Сбербанк предлагает уникальную возможность страхования для любителей экстремальных видов спорта — **владельцев пакета услуг «Сбербанк Премьер».**

**КИРОВ**

Конференц-зал Hilton Garden Inn
14 марта 2018 | 10.00-13.00
Авторский семинар Марии Огаревой
«Системное управление на основе принципов МВА и современной управленческой политики».
Информационные партнеры:
ПАО Сбербанк, Центр инноваций
Запись по т.: 66-01-37, 66-01-33

**КИРОВ**

БЦ «Кристалл»
14 марта | 9.00-10.20
Как в Кирове найти сотрудников, готовых работать без окладов, как и за что им платить? Опыт Делового Клуба.
Спикер: Крекнин Сергей — основатель Делового Клуба.
Запись по т. 41-88-88

**КИРОВ**

ЦУМ, 5 эт.
16-17 марта, 2018 | 09.00-18.00
Бизнес-интенсив
«Умножение прибыли».
Для владельцев малых компаний.
Есть бесплатные места.
Запись по т. 41-88-88

**КИРОВ**

23 марта 2018 | 09.00-18.00
Практикум для специалистов по продажам «Продуктивный продавец» от Делового клуба.
Как увеличить продажи.
Стоимость: 3 000 рублей
Запись по т. 41-88-88

Программа покрывает возможные медицинские расходы самого владельца пакета и его спутников в путешествии. Узнайте, как получить данные привилегии бесплатно, подробности на сайте: **sberbank.ru/ru/person/sb_premier**



СБЕРБАНК

Всегда рядом



г. Киров, ул. Дерендяева, 25
sberbank.ru
36-89-49

Услуги страхования предоставляет ООО Страховая компания «Сбербанк страхование». Лицензии на осуществление страхования от 05.08.2015 СИ №4331, СЛ №4331, ИНН 7744002123/997950001, ОГРН 1037700051146, юридический адрес: г. Москва, ул. Шаболовка, 31г



КИРОВ

Дворец молодежи
23 марта 2018 | 19.00
В Киров с программой обучения приезжает Михаил Молдованов, инструктор по трансцендентальной медитации. Запись по т. 8-953-673-36-75



КИРОВ

29 марта, 2018 | 10.00-18.00
Бизнес-тренинг Владимира Якубы в формате «Реалити» «ДОЖИМ 2.0: Продажи без возражений». Как совершать холодные звонки, обрабатывать входящий трафик и довести клиента до сделки. Запись: 73-77-07 или trend43.ru



КИРОВ

Конференц-зал отеля «Альфа»
10 апреля 2018 | 10.00-18.00
Мастер-класс стилиста Розмари Турман «PR в модной индустрии». Спикер расскажет об индустрии PR в России, особенностях нашего рынка и прогнозах. Запись на сайте treninginfo.com



Деловой Клуб

КИРОВ

30-31 марта 2018 | 09.00-18.00
Бизнес-практикум «Финансовое планирование». Только для владельцев предприятий. Стоимость: 15 000 рублей. Запись по т. 41-88-88



МОСКВА

Дом Архитектора
16 марта 2018 | 19.00-22.00
Мастер-класс Ирины Хакамады «Драйв, кайф и карьера. Только для женщин!» Запись по т. 8-495-517-61-91



МОСКВА

ВДНХ, **28-30 марта**
Весенняя выставка франшиз BUYBRAND Franchise Market. В рамках выставки участники предложат выгодные условия для покупки франшизы. Запись на сайте buybrandexpo.com

ПРАВИЛА ЖИЗНИ ВЛАДИМИРА СКОБЁЛКИНА

□ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ
АО «ПЕРВЫЙ ДОТРАНСБАНК»

БЖ 0+



— *Когда все ходили в кружок авиамоделирования, я постигал азы фотографии в фотокружке на Станции Юных техников. Фотопленка, закрепитель, событийные съемки, публикации и поездка в г. Горький в качестве приза... До сих пор предпочитаю быть, не как все.*

На 8 Марта я дарил маме подарок, сделанный своими руками, который всегда секретно изготавливался и тщательно прятался до заветного Дня. Считаю, что сюрпризы делают женщин счастливыми!

В старших классах я понял: не хочу быть только учеником. С 7-го класса

меня поглотил водоворот общественной работы. До сих пор в нём.

Сдав в первом вузе экзамены на «хор» и «отл», концептуально изменил требования к себе. Во втором вузе (г. Москва) — все экзамены только «отл». Да и третий вуз закончил с «круглыми пятерками». Привык все делать на отлично!

Когда я понял, что в банках можно хранить не только огурцы, то поступил на платные курсы по управлению ценными бумагами (за свой счет), окончил их и сдал квалификационный минимум (100 вопросов за 30 мин — справились далеко не все!). Только после это-

го получил право поработать в банке специалистом 3 месяца, на испытательном сроке. Раньше принимали на таких условиях, да и банков было всего три...

Мой бизнес как восходящая линия тренда — всегда идет только вверх.

«Нет тех крепостей, которые бы не брали большевики» — мое жизненное кредо.

Читая Драйзера, нахожу себя. Френк Алджернон Каупервуд — герой его трилогии «Финансист», «Титан» и «Стоик» — выстроил бизнес с нуля. У нас с ним много общего.



L'IDECO

ФАБРИКА УЮТА

*7 лет создаем
интерьеры прет-а-порте!*

Наша продукция:

- широкий выбор обоев
- лепной декор
- декоративная штукатурка и краски
- интерьерный искусственный камень
- итальянский текстиль
- люстры и бра

Разработка дизайн-проектов
и бесплатный подбор материалов

Киров, ул. Ленина, 205.
8-912-828-05-50
8-912-722-73-14
ldeco.su
@ldeco_kirov

ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



«Я УЛЫБАЮСЬ!
СПАСИБО, «ДЕНТАЛИЯ!»»

Ваш Руслан Момсегов



г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77

dentalia21vek.ru dentalia7@yandex.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.