

# БИЗНЕСКЛАСС

БИЗНЕС КЛАСС | №7 (126) | ИЮЛЬ | 2019

”  
ДОЖДЬ —  
ЭТО ОТТЕНОК  
ХОРОШЕЙ ПОГОДЫ

с. 10

## АЛЕКСЕЙ ЗОРИН

УЧРЕДИТЕЛЬ И ДИРЕКТОР ТУРОПЕРАТОРА «МИР ОТКРЫТИЙ»

НОМИНАНТЫ ЛЕТНЕЙ  
ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК  
ГОДА-2019»

С. 14



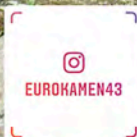
# Лови скидку за хвост, а то уползет!

Гранитная брусчатка от 1 850 ₽/м<sup>2</sup>



**ЕВРОКАМЕНЬ**

Мрамор, гранит, травертин, оникс, плитняк, плитка, валуны,  
ландшафтный камень, галька, декоративная крошка, брусчатка



[info@eurokam-kirov.ru](mailto:info@eurokam-kirov.ru)

[www.eurokam-kirov.ru](http://www.eurokam-kirov.ru)

т. 8-800-250-58-17

г. Киров, ул. Щорса, 95, оф. 342,  
т./ф. (8332) 705-143





**АЛЕКСАНДРОВСКИЙ**

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС

ул. Казанская, 24

# ВЕКА СМЕНЯЮТСЯ, ХАРАКТЕР ОСТАЕТСЯ

Жилой комплекс класса Premium «Александровский» возведен в районе набережной Грина, рядом с Александровским садом – одним из старейших парков нашего города, созданным в XIX веке по уникальному витберговскому проекту.

Архитектурная концепция предполагает, что дом переменной этажности гармонично дополняет картину этого уголка города и становится его подлинным украшением. Жилой комплекс отличается свободной планировкой квартир, подземным паркингом, а также продуманным планом благоустройства двора.



ИСТОРИЧЕСКИЙ ЦЕНТР ГОРОДА | КВАРТИРЫ СВОБОДНОЙ ПЛАНИРОВКИ | ДИЗАЙНЕРСКАЯ ОТДЕЛКА ПОДЪЕЗДОВ | КВАРТИРЫ С ТЕРРАСАМИ  
ЗАКРЫТАЯ ТЕРРИТОРИЯ | ПОДЗЕМНЫЙ ПАРКИНГ | ПАНОРАМНОЕ ОСТЕКЛЕНИЕ ЛОДЖИЙ | БЕСШУМНЫЕ ЛИФТЫ | СИСТЕМА "УМНЫЙ ДОМ"  
ВИД НА АЛЕКСАНДРОВСКИЙ САД | ЦЕНТРАЛЬНАЯ СИСТЕМА КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ | МНОГОУРОВНЕВАЯ СИСТЕМА БЕЗОПАСНОСТИ

**ВЫБЕРИТЕ СВОЙ ВИД ИЗ ОКНА**

[www.жк-Александровский-Киров.рф](http://www.жк-Александровский-Киров.рф)

**ОФИС ПРОДАЖ**

**+7 (8332) 71-44-44**

г. Киров, ул. Чапаева, 69/2, 4 этаж





# LITHIUM

Разрушая стереотипы. Превосходя ожидания.  
Made in Russia

LITHIUM - это новый уровень российского инжиниринга кухонь. Технологии, опережающие время. Инновационные материалы. Безупречность исполнения и влекущий дизайн. Вместе с тем доступность за счет использования роботизированного производства, высокосортного местного сырья и отсутствие границ.

Мы изучали технологии и процессы там, чтобы  
превзойти своих преподавателей здесь





кухня Harizma

Киров, Казанская 77Б  
тел. (8332) 711-887

Москва, центр дизайна Art Play

[lithiumhome.ru](http://lithiumhome.ru)  
[info@lithiumhome.ru](mailto:info@lithiumhome.ru)



# СЛОВО

БК  
0+

— Давайте заглянем в закулисы летней премии «Человек Года-2019». Ее достоин каждый прогрессивный руководитель, который предчувствует движение рынка, предвидит тренды и применяет новые технологии в своем деле. Это могут быть руководители не самых крупных проектов и компаний, но при этом те, чей результат признало бизнес-сообщество.

На самом деле организовать мероприятие такого масштаба — большая командная работа. 207 дней подготовки, 15 сотрудников, 20 номинаций, 14 партнеров, 142 номинанта — рекордное количество поданных заявок за 7 лет существования премии. Мы не раз меняли подход к составлению номинантов и учреждали новые номинации. В этом году разделили премию на летнюю (средний и малый бизнес) и зимнюю (крупный и социальный бизнес). И вот 24 июля узнаем победителей летней премии «Человек Года-2019. Первые в бизнесе».

Не останавливайтесь на достигнутом, идите к самым амбициозным целям и побеждайте! Всегда побеждайте в первую очередь самого себя!

**Екатерина Суслова,**  
главный редактор журнала  
«Бизнес Класс».  
Макияж и укладка:  
Нина Кушова, Kushova make up  
school, ул. Ленина, 83,  
т. 49-16-34,  
@kushova\_make\_up\_school  
Платье, Fashion Style, 21 800 ₽  
Туфли, 10 950 ₽

**Александра Бабилова,**  
директор журнала  
«Бизнес Класс».  
Макияж и укладка:  
Lucky Studio,  
ТЦ РУМ,  
ул. Р. Люксембург, 30,  
т. 77-33-73  
@luckystudio43  
Платье, Fashion Style,  
20 900 ₽

*Fashion Style*

Адрес магазина:  
г. Киров, ул. Московская, 4,  
т. (8332) 38-59-95  
@fashionstyle\_43



ТОЛЬКО В ИЮЛЕ  
СКИДКИ НА ЗИМНИЕ  
ШУБЫ ИЗ ЭКО-МЕХА



ИП Нелюбина О. В.  
ОГРНИП 310434502100052 от 21.01.2010 г.



Этичная красота  
**DAMiNE®**  
Одежда и аксессуары из эко-меха

damine.ru  
vk.com/damine.kirov  
@eco\_meh\_damine  
8-800-550-6480 звонок бесплатный  
8-900-526-33-70 Viber, WhatsApp



# Июль

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

02.07 — Михаил Ветошкин, коммерческий директор «Стройпоставка»

04.07 — Александр Рылов, коммерческий директор «ЗОО43»

06.07 — Дмитрий Трухин, исполнительный директор «ПМК-411»

07.07 — Константин Гозман, генеральный директор ЗАО «Агрофирма «Дороничи»

10.07 — Багама Динамалутдинов, директор ООО «Меховая фабрика «Белна»

11.07 — Владимир Селюков, генеральный директор ОАО «Кировгипрогаз»

11.07 — Олег Демержи, директор ФК «Спартак»

14.07 — Лев Шварцблат, руководитель «Бизнес-инкубатора»

19.07 — Алексей Чупранов, директор ООО ПН «ВинРус»

22.07 — Андрей Вавилов, руководитель проекта строительства «Макдоналдс» в Кирове

29.07 — Андрей Зубарев, директор ООО «Кама Трейд-Киров»

30.07 — Игорь Смирнов, генеральный директор «КонсультантКиров»

31.07 — Олег Березин, президент ГП «Система Глобус»

**Илья Лопаткин,**  
директор компании  
«Рекострой»

день рождения 25 июля

## НОВАЯ КОЛЛЕКЦИЯ ЭЛЕГАНТНЫХ И ДЕЛОВЫХ КОСТЮМОВ

пиджаки | трикотаж | чиносы  
брюки | рубашки

ЦУМ, 3 этаж (новое крыло),  
т. (8332) 32-40-42

ул. Воровского, 43,  
ТЦ «Европейский», 2 этаж,  
т. (8332) 37-57-74

пaul\_becker



Образ героя:

## Paul Becker

салон мужской одежды



Живи богато.  
Выгляди  
по-королевски!



## Июль

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

01.07 — Гульнара Насимова,  
руководитель сети клиник  
«Возрождение»

05.07 — Светлана Чешуина, президент  
холдинга «Бизнес и Право»

10.07 — Ольга Тонмакова, руководитель  
имидж-студии Dresscode

12.07 — Елена Вербицкая,  
руководитель салонов «Три Грации»

16.07 — Татьяна Маркова, директор  
медицинского центра «ЛадаМед»

20.07 — Анастасия Котельникова,  
директор центра раннего  
развития «Пуп Земли»

20.07 — Светлана Ушакова,  
директор «A.dress Счастья»

26.07 — Ольга Нелюбина,  
совладелица DaMiNe

29.07 — Алимпиада Ларина,  
генеральный директор юридической  
фирмы «Ларин и Партнеры»

29.07 — Мария Гагара,  
региональный директор ООО  
«Кировский Приволжский  
филиал ПАО «Промсвязьбанк»

29.07 — Ольга Шабалина, заместитель  
директора компании «АРТ-СЕРВИС»

**Сусанна Аникитина-  
Юнгблюд,**  
руководитель холдинга  
«Профбизнес групп»

день рождения 11 июля

**КОЛЛЕКЦИЯ  
RICH@ROYAL И GEOX  
ЭКСКЛЮЗИВНО В DOMMOD**

Образ героини:

📍 г. Киров, ул. Московская, 13,  
т. (8332) 35-03-03

🌐 dommod-kirov.ru

📱 dom\_mod\_kirov

📧 dommod43, dommodkirov

MakeUp и укладка —  
Наролина Юдникова

**DOMMOD**

**У КАЧЕСТВЕННОЙ ОДЕЖДЫ И ОБУВИ — ОДИН АДРЕС!**



# ДЕРЖИ РУКУ НА ПУЛЬСЕ КЛЮЧЕВЫХ БИЗНЕС-МЕРОПРИЯТИЙ

**15**

июля,  
9.00 - 17.00

Бизнес-семинар «5 проблем российского маркетинга» и «Тренды продаж в социальных сетях» (16+)

**Спикеры:** Игорь Манн и Дамир Халилов

**Место:** г. Самара

**Цена:** от 7 900 Р до 18 000 Р

**Справки** по т. 8 (800) 555-42-16

**17**

июля,  
10.00 - 17.00

Мастер-класс «Переговоры в продажах». Как продавать много и без бумажки (16+)

**Спикер:** Игорь Рызов

**Место:** г. Санкт-Петербург

**Цена:** 16 000 Р

**Справки** по т.: +7 (812) 318-18-10

**19**

июля,  
19.00 - 22.00

Тренинг «Мастер общения: успех без затрат» (16+)

**Спикер:** Ирина Хакамада

**Место:** г. Москва

**Цена:** 3 500 Р

**Справки**  
по т. +7-495-517-61-91

**25**

июля,  
10.30 - 19.00

Мастер-класс «Хедхантинг за 15 минут» (16+)

**Спикер:** Владимир Якуба

**Место:** г. Москва

**Цена:** 19 850 Р

**Справки**  
по т. 8 (905) 512-43-67

**1-2**

августа,  
10.00 - 18.00

Бизнес-тренинг по построению отделов продаж и управлению продажами «Система продаж» (16+)

**Спикер:** Константин Бекшт

**Место:** г. Санкт-Петербург

**Цена:** 45 000 Р-60 000 Р

**Справки** по т. 8-846-373-21-31

Александр Лекомцев,  
директор Homelekom

## KANZLER

Одежда настоящих мужчин

г. Киров, ул. Воровского, 77, ЦУМ, 2 этаж,  
т. (8332) 29-57-77. Время работы: 9:00-20:00





# СОДЕРЖАНИЕ

// БИЗНЕС // СТИЛЬ ЖИЗНИ

## 10 ИСТОРИЯ УСПЕХА

НАДО ЧАЩЕ ПРОВЕТРИВАТЬ ГОЛОВУ, — АЛЕКСЕЙ ЗОРИН,  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ДИРЕКТОР ТУРОПЕРАТОРА «МИР ОТКРЫТЫЙ»

## 14 9 ВОПРОСОВ О ЦЕРЕМОНИИ ВРУЧЕНИЯ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА», КОТОРЫЕ ВАС ВОЛНУЮТ

## 18 НОМИНАНТЫ ЛЕТНЕЙ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019»

## 34 СПЕЦПРОЕКТ, ПОСВЯЩЕННЫЙ ЛЕТНЕЙ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019»:

НОМИНАНТЫ РАССКАЗЫВАЮТ О ТОМ, КОГДА ОНИ ЧУВСТВУЮТ  
СЕБЯ СОБОЙ

## 80 ОПЫТ

КТО ОНИ, СУПЕРГЕРОИ КОНСАЛТИНГА И КАКИЕ  
ОВЕРХОПОСОБНОСТИ ПОМОГАЮТ ИМ ЗАЩИТИТЬ БИЗНЕС? —  
РАССКАЗЫВАЕТ АННА Р., ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ PROF  
CONSALTING)

## 82 ИДЕИ

КАК ВЫЙТИ ИЗ ОПЕРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ? — ОКСАНА  
ЛИХАЧЕВА, ОСНОВАТЕЛЬ ПРОЕКТА «ВЛАСТЬ НАД БИЗНЕСОМ»,  
СОБСТВЕННИК КАДРОВОГО АГЕНТСТВА LIFE JOB

## 88 ШКОЛА РЕМОНТА И ДИЗАЙНА

РАБОТАЙТЕ ТОЛЬКО С ТЕМИ РЕМОНТНЫМИ КОМПАНИЯМИ, У  
КОТОРЫХ ХВАТАЕТ АМБИЦИЙ УЧАСТВОВАТЬ В ФЕДЕРАЛЬНЫХ  
КОНКУРСАХ! — АЛЕКСАНДР ПЕЧЕНКИН, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ  
ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «САНПРО43»

## 96 КРАСОТА И ЗДОРОВЬЕ

КАК ЗА 20 МИНУТ В ДЕНЬ ВЕРНУТЬ МОЛОДОЕ ЛИЦО? — ЕЛЕНА  
НОВИКОВА, ДИПЛОМИРОВАННЫЙ ТРЕНЕР ПО ФЕЙСФИТНЕСУ,  
МАСТЕР МАССАЖА ЛИЦА

## 98 ОБРАЗОВАНИЕ

ЧТО НЕ ТАК С ОБУЧЕНИЕМ АНГЛИЙСКОМУ В КИРОВЕ? — ВАСИЛИЙ  
СМЕТАННИКОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ «АНГЛИЙСКИХ ПРАКТИК»

## 100 БИЗНЕС-DRIVE

РУДОЛЬФ КОШУРНИКОВ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР ОТЕЛЯ И  
РЕСТОРАНА «АЛЬФА» ТЕСТИРУЕТ AUDI Q5

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ В СОЦСЕТЯХ



bk43.ru



vk.com/bk\_kirov



facebook.com/bkkirov



instagram.com/bkkirov

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель и редакция: ИП Мазуров. Адрес редакции и издателя: 610000, г. Киров, Октябрьский пр-т, 120, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk43@bk.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», г. Киров, ул. Ленина, д. 2. Заказ №1346. Дата выхода: 28 июня 2019 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

16+



## НАМ ДОВЕРЯЮТ 10 ЛЕТ!

Дом по проекту «Аликанте»: проект – производство – строительство – отделка.

Строим деревянные дома:

-оцилиндрованное бревно  
-клееный брус  
-рубленое бревно

Сосна  
Лиственница  
Кедр

Зимний Лес!

СТРОИТЕЛЬСТВО  
ДОМОВ  
ОТ 12 000 Р/М<sup>2</sup>



г. Киров, ул. Московская, 109,  
т.: (8332) 517-217, 8-909-143-05-34,  
Смотри видеорепортажи с наших объектов  
на severles43.ru





# НАДО ЧАЩЕ ПРОВЕТРИВАТЬ ГОЛОВУ

УСТАЛ? ПРИГЛАШАЮ В НОВЫЙ ФОРМАТ ПУТЕШЕСТВИЙ —  
ПОХОД БЕЗ РЮКЗАКА, — АЛЕКСЕЙ ЗОРИН, СОЗДАТЕЛЬ  
ТУРОПЕРАТОРА «МИР ОТКРЫТИЙ»



## АЛЕКСЕЙ ЗОРИН



09.10.1978 г.



Кировский кооперативный техникум,  
товаровед



1995-1998 гг. — магазин «Динамика»,  
продавец;  
1998-2002 гг. — АВФЦ «Колизей»;  
2003-2004 гг. — магазин «Ваш дом», продавец;  
с 2005 г. — начало предпринимательской  
деятельности;  
с 2008 г. — учредитель и директор ООО «Мир  
открытий».



**Смотрите  
видеоинтервью  
номинанта  
летней премии  
«Человек Года-  
2019», перейдя  
по QR-коду.**



## **ДАЖЕ НА ПРАВА СДАЛ, ЧТОБЫ ЕЗДИТЬ ДАЛЕКО**

— За 6 месяцев 2019 года я посетил 5 стран, 16 регионов России, совершил 19 перелетов и проехал более 12 000 километров на своем автомобиле. Сегодня я знаю, что путешествия — это мой Путь. В 18 лет, в 25 лет задавался вопросом, кем хочу стать, но ответов не было.

Оглядываясь назад, вижу, что жизнь сама ведет меня по идеально спланированному пути, а события с детства проявляли то, что не мог осознать сам. Сколько себя помню, всегда была тяга к дорогам и желание поехать хоть куда-нибудь.

С 7 лет часто бывал у бабушки в Зуевке. Она жила рядом с вокзалом, и я обожал гулять по рельсам, нравилось смотреть на поезда. Тогда у меня была мечта о том, чтобы работать на железной дороге. В 5 классе попал в туристический клуб: ходили в походы по области, на Урал, на Байкал. Турклуб тогда разбудил во мне любовь к походам и горам.

Когда стал старше, всегда искал возможность съездить куда-нибудь, а лучше — как можно дальше: как-то ездил в выходной на велосипеде до Советска с тяжеленным рюкзаком. Жутко устал, но был очень доволен. Даже на права сдал, чтобы ездить далеко.

## **КОГДА СХОДИШЬ С РЕЛЬС — НАЧИНАЕТ ТРЯСТИ**

Когда мы перестаем идти по своему Пути, жизнь болезненным пинком заставляет нас двигаться дальше. Сложно самому выйти из зоны комфорта. С 1995 года я 7 лет благополучно работал в рознице. Продавал видеокассеты. Был на хорошем счету, как вдруг, за полгода меня буквально выдавили с работы, да так, что все факты были против меня. Даже не было смысла сопротивляться. Потом я понял, что сам давно хотел уйти, просто не решался.

К тому времени моя дочка уже пошла в детский сад, и вот как-то мы с родителями и детьми из ее группы отдыхали в Порошино. Родилась идея съездить группой в Казанский аквапарк. У меня тогда было достаточно свободного времени, к тому же я знал, как и на чем туда ехать, поэтому предложил организовать поездку. Все получилось легко и быстро. Тогда я подумал, почему бы не пробовать эту тему с организацией поездок дальше. Помню, когда пришла эта мысль — рядом загремел фейерверк. Прямо почувствовал, что жизнь снова «встала на рельсы». До сих пор приятная дрожь по телу, когда вспоминаю этот момент.

## **ОФИС ЗА 500 РУБЛЕЙ В НЕДЕЛЮ**

Ситуация вела меня сама, как по рельсам. Бизнес открывал с нуля. Заплатил только за первые выходы рекламы в газете. Сначала снимал за 500 рублей в неделю квадратный метр в Федерации туризма. Там оформлял свои туры в Казань. Потом стал работать с турагентствами, предложил им процент с продаж. 3 года не открывал ни ИП, ни ООО — использовал чужие площадки. Только в 2008 году официально зарегистрировал компанию-туроператора «Мир открытий», а позже и торговую марку.

Кстати, до сих пор многие люди путают понятие турагентство и туроператор. Первое продает туры, которые создает второй. «Мир открытий» — это туроператор, мы организуем собственные путешествия. Начинали с Казани, а сейчас отправляем в путешествия в 65 городов России от Байкала до Калининграда. Планируем начать делать поездки за границу. Уже 10 лет стабильно растем — на 30-50% в год. Пару дней назад смотрел количество запросов в Яндекс — нашу

Стилист: Татьяна Мишкина,  
т. 8-912-828-05-50, @mishkinat

Одежда предоставлена  
салонem DOM MOD, г. Киров,  
ул. Московская, 13, т. 35-03-03,  
@dom\_mod\_kirov







компанию искали в июне больше 8000 раз. И это только в Кировской области.

Считаю, что стабильность результатов — очень хороший показатель. За результатами стоят ценности и принципы, которые я транслирую через свою команду и через туры.

## ГЛАВНЫЙ ЭЛЕМЕНТ СВОБОДЫ

Короткие поездки — как элемент свободы, возможность путешествовать чаще и без отпуска — это самое ценное для меня. И не выбивает из рабочего ритма. Просто после длинных поездок приходится долго включаться в работу.

## 9 ИЗ 10 ТУРИСТОВ ПОКУПАЮТ ТУРЫ

Всегда делал все, чтобы людям понравилось в наших поездках. Не люблю, когда компании делают упор, например, на рекламу, или автоматизируют внутреннюю работу, а качество обеспечить не могут. В 2018 году с нами отдохнули 14000 туристов. Больше половины из них путешествовали с нами второй и более раз. 9 из 10 человек приходят в офис уже с намерением что-то купить и берут.

Искренне люблю свою команду. Нас уже 19 человек, они делают потрясающие вещи, которые я бы не смог сделать сам. Наши девушки-коллеги, которые ездят в туры — это вообще сверхлюди!

Работа должна приносить удовольствие, потому что я провожу на ней большую часть своей жизни. И только довольные сотрудники могут сделать клиентов счастливыми. Кстати, бывшие сотрудники и декретницы частенько заходят к нам в гости.

## «ДОСТАВАТЬ» СЕБЯ ИЗ БИЗНЕСА, ЧТОБЫ ВИДЕТЬ ВСЕ ЦЕЛИКОМ

Всегда старался больше организовывать процессы, чем быть внутри компании. При первой возможности сразу взял на работу сотрудника. Сейчас снимаю отдельный от своих сотрудников офис, иначе сразу замечаю, как погружаюсь в оперативку.

## ЗАПУСКАЮ НОВЫЕ ПРОЕКТЫ

У меня есть потребность открывать что-то новое и показывать это другим. Раньше придумывал новые туры — обожаю ездить сам и разведывать интересные места. Но сейчас уже и это делают без меня. Поэтому теперь запускаю новые проекты.

В 2017 году запустили проект #КАТАЕМ43 — горнолыжные туры (сейчас катаем.рф). Возим в Губаху, в Абзаково, в Нечкино, на Эльбрус. Очень люблю ездить сам с туристами.

В 2018 году запустили проект #EVENTRIP — поездки на концерты и фестивали. Очень хорошо заходят фестивали фейерверков. А на концерт «Ленинград» в Казань отправили 5 автобусов! Ну и конечно «Нашествие», «Улетай».

А в этом году запустили проект #БЕЗРЮКЗАКОВ — походы налегке. За ним стоит одна интересная история.

## В ПОХОД БЕЗ РЮКЗАКОВ

Лет 6 назад проснулся с мыслью «Хочу в поход». К слову сказать, в походах не был со школы. В этот же день нагуглил нам с женой на майские праздники «лайтовый» поход по Крыму. Всего на 5 дней. Все шло идеально, пока у жены от нагрузки не заболели колени. Начал потихоньку разгружать тяжелые вещи из её рюкзака. В итоге последний километр пришлось нести и жену, и её рюкзак на себе. Тот поход разбудил во мне забытую любовь к походам и горам. Но жене приходилось оставаться дома.

Я уже говорил, что люблю показывать интересные места другим. А что может быть лучше гор? Ничего. И вот в этом году весной родилась идея проекта #БЕЗРЮКЗАКОВ. Налегке удобно идти и наслаждаться красивыми видами, думать о жизни, просто отдыхать! И такой формат подходит для большинства людей.

Идея «зашла» — активнее всего люди поехали на Урал, в места где снимали «Время первых» и «Географ глобус пропил». Там два пеших маршрута на 11 и 4 км. Места потрясающие. Возможно, лучшее, что можно увидеть в радиусе 1000 км от Кирова. В июне летали в Сочи на 4 дня — ощу-

щения, что путешествовали неделю. В августе будет Домбай — с красивейшими маршрутами и комфортной гостиницей. В сентябре — Крым с палатками. В разработке Башкирия. В планах — зимний Байкал. Не все из этого подходит под выходные дни, но я хочу поддерживать свой любимый формат.

Кстати, активнее всего люди откликнулись на наши скалы на Немде под Советском — все-таки это отличный вариант, как для семейной поездки, так и для корпоратива.

Возможно следующим моим проектом будут корпоративные поездки. У нас их часто заказывают. Думаю, что всем надоели корпоративы с поделками в кафе, а формат тимбилдинга — это больше стимулятор, чем отдых. Другое дело, поехать с коллегами на выходные погулять в Казань или в Йошкуну, или покататься на горных лыжах, или даже небольшой поход с палатками. Это совсем другие эмоции. Мы сами так делаем. А если устроить стратегическую сессию где-то за пределами Кирова? Результаты можно увидеть совсем другие.

## ДАРО ВАМ БЕСПЛАТНОЕ ПУТЕШЕСТВИЕ!

Люблю интересные компании, поэтому предлагаю предпринимателям в сентябре собраться в тур выходного дня! С вас — только добраться до места, а я сам лично проведу вас по красивейшим местам! Поскольку возможности у всех разные, предлагаю два варианта на выбор:

1. **7-8 сентября — тур выходного дня на р. Немду, с палатками.**
2. **20-23 сентября — поход без рюкзаков по Крыму.**
3. Смогу принять не более 30 человек. Поэтому пишите мне в личку сразу. Ссылка в QR-коде.





# 8 ВОПРОСОВ О ЦЕРЕМОНИИ ВРУЧЕНИЯ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА»

## №1. ЕСЛИ МЕРОПРИЯТИЕ ПРОХОДИТ ЛЕТОМ, ЗИМНЕЙ ПРЕМИИ НЕ БУДЕТ?

Будет. В этом году мы разделили нашу главную премию «Человек Года» на два отдельных мероприятия: зимнее и летнее. 24 июля предприниматели выберут лучших представителей малого и среднего бизнеса (услуги и торговля). Традиционный зимний «Человек года» будет организован для крупного бизнеса — заводы, представители федеральных компаний, государственных организаций, социальной сферы. В этом номере Журнала «Бизнес Класс», на страницах 18-32 представлены номинанты летней премии.

## №2. ЗАЧЕМ ОРГАНИЗОВАЛИ ДВЕ ПРЕМИИ?

Во-первых, как бы банально это ни звучало, но мы уже действительно не можем вместить всех желающих участвовать, проголосовать и быть гостями церемонии «Человек Года» в одном помещении. У нас в городе просто нет такой площадки! Во-вторых, каждый год мы слышим от вас вопрос по поводу того, как может конкурировать завод с небольшим производством или другой малый бизнес с крупным. Теперь конкурировать будут равные силы! Все честно. Мы специально разделили премии по масштабу бизнеса.

## №3 МОЖНО ЛИ КУПИТЬ УЧАСТИЕ В ПРЕМИИ?

Участие в премии «Человек Года» абсолютно бесплатное. Достаточно просто быть предприимчивым, успешным и активным бизнесменом, стремиться к развитию своей компании и через это — к улучшению экономики Кирова, Кировской области и всей нашей страны.

## №4. КАК ПРОИСХОДИТ НАБОР УЧАСТНИКОВ?

Все номинанты, движимые амбициями и желанием победить, самостоятельно подают заявки на участие в премии — регистрируются на нашем сайте bk43.ru, в специальном разделе, посвященном премии, в одной из 20 номинаций. Все участники обязательно заполняют на сайте анкеты, в которых указывают достижения в развитии собственного бизнеса. С этой информацией мы знакомим читателей в этом номере, на страницах 34-83. Все списки участников, подавших вовремя заявки, печатаются также в этом номере.

## №5. МОЖНО ЛИ ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ НА УЧАСТИЕ НА САЙТЕ BK43.RU И НЕ ПРИЙТИ НА ЦЕРЕМОНИЮ?

Нет. В премии участвуют только те номинанты, кто пришел на саму церемонию, 24 июля в 17.00 в парк-холл «Мы же на ты». Те участники, которые по каким-либо причинам не смогли прийти на церемонию, снимаются с участия в премии.

## №6. КАКИМ ОБРАЗОМ БУДУТ ОПРЕДЕЛЯТЬСЯ ПОБЕДИТЕЛИ?

Победители в каждой номинации определяются одинаково — путем онлайн-голосования, которое проходит 24 июля в первый час церемонии. Голосуют все номинанты, партнеры журнала и почетные гости мероприятия, администрация города и правительство области. Каждый, кто пришел на церемонию, получает индивидуальный код для голосования, который нужно ввести в специальный раздел на сайте журнала «Бизнес класс». Затем перед вами откроется таблица для голосования, где вы сможете выбрать одного, лучшего на ваш взгляд, участника в каждой номинации. Подсчет голосов происходит автоматически, во время самого мероприятия. Заранее победителей не знает никто!

## №7 ЧТО БУДЕТ ПОСЛЕ ОНЛАЙН-ГОЛОСОВАНИЯ?

После того, как голоса автоматически подсчитаны, наступает самый волнительный момент — поочередное награждение победителей.

## №8 КАК ЗАКОНЧИТСЯ ЭТОТ ВЕЧЕР?

Здесь каждый решает для себя! После официальной части церемонии мы приглашаем всех на after-party, которая состоится там же — в парк-холле «Мы же на ты» 24 июля сразу после окончания церемонии!



# УДИВЛЯЕМ ПРАЗДНИЧНЫМИ АКЦИЯМИ

*В честь своего Дня Рождения спа-салон Veronika дарит вам потрясающие акции:*

1 

Избавьтесь от лишних волос раз и навсегда — деликатная и эффективная эпиляция аппаратом Palomar Vectus подарит вам соблазнительное и гладкое тело. При единовременной покупке 2х процедур — скидка на вторую(зону) 50 %. Тест-проба в ПОДАРОК!

2 

Как пробудить энергию кожи прохладным летом? Фототерапия PHOTOCARE для сияющего цвета лица, повышает эластичность и увлажненность кожи, борется с морщинами и гиперпигментацией. ЛЮБАЯ ЗОНА В ПОДАРОК! \*

*Любимые клиенты, ждем Вас в гости 27 июля. Будут сюрпризы, подарки, фуршет.*

3 

ПРОКОЛ УШЕЙ  
СО СКИДКОЙ 50%

*Угадаем желания ваших близких — подарочные сертификаты для тех, кто ценит отдых и заботу о себе*



VERONIKA

СПА САЛОН

\*Акция действует весь июль



г. Киров, ул. Дерендяева, 28,  
т.: (8332) 64-55-54, 8-922-951-10-00



spa-veronika.ru

ЛО-43-01-001395 от 28 августа 2013 г.





БК 0+

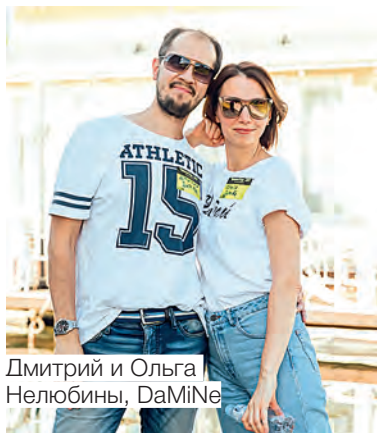
# PRE PARTY К ЛЕТНЕМУ «ЧЕЛОВЕКУ ГОДА-2019»



2 ИЮЛЯ УЧАСТНИКИ СПЕЦПРОЕКТА И ПАРТНЕРЫ ЛЕТНЕЙ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019» СОБРАЛИСЬ НА СВЕЖЕМ ВОЗДУХЕ — ПЛОЩАДКЕ НОМЕЛЕКОМ. БЫЛА САМАЯ НАСТОЯЩАЯ ВЕЧЕРИНКА, С ПИЦЦЕЙ И НАПИТКАМИ ОТ «МАМЫ РОМЫ», АРОМАТНЫМ ПЛОВОМ И ШАШЛЫКОМ ОТ «ПЛОВ ГОТОВ» И С ПРЕЗЕНТАЦИЕЙ КАЧЕСТВЕННОГО ЗВУКА ОТ ПАРТНЕРА «УМНЫЙ ДОМ»



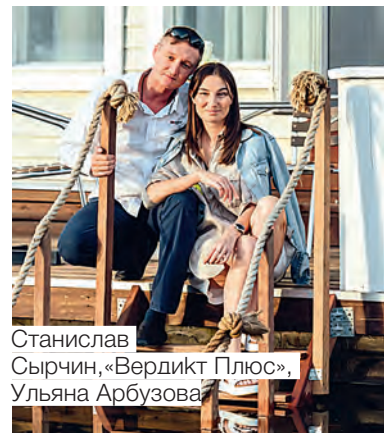




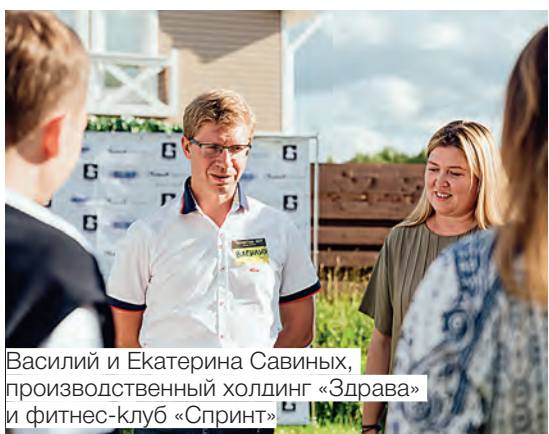
Дмитрий и Ольга  
Нелюбины, DaMiNe



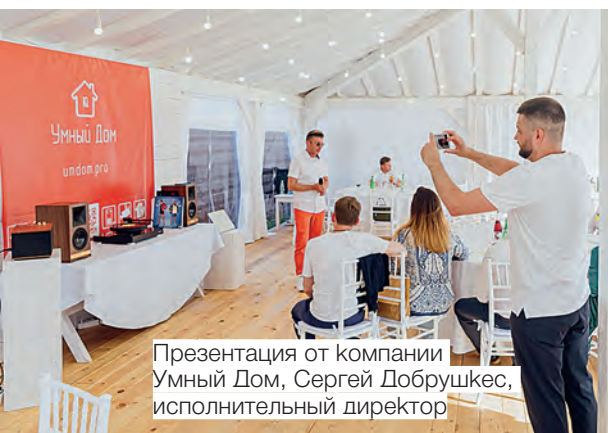
Сергей Игнатьев, «Бизнес Класс»,  
Татьяна Щерба, spa-салон Veronika



Станислав  
Сырчин, «Вердикт Плюс»,  
Ульяна Арбузова



Василий и Екатерина Савиных,  
производственный холдинг «Здрава»  
и фитнес-клуб «Спринт»



Презентация от компании  
Умный Дом, Сергей Добрушес,  
исполнительный директор



Елена Колчина, Tez Tour



Юрий Кропанев,  
«Сантехмаркет»



Ольга Костина,  
S.Lavia







## ДЕНИС КОНОВАЛОВ

Директор «Вятские домостроительные технологии»  
Выход на международный уровень. Расширение сети дилеров по России по продаже клееного бруса.



## ОЛЬГА НОСКОВА

Ген. директор, соучредитель ООО МНПК «Вяткабиопром»  
За 2018 год провели ребрендинг 20 позиций продукции, в т.ч. запуск 2 новинок, рост оборота до 30%.



## ВЛАДИМИР СУНЦОВ

Коммерческий директор ООО «Адаптер»  
Разработаны с нуля и внедрены в производство развивающие пособия для детей с особенностями развития, номенклатура более 25 SKU.



## ВЕРОНИКА ГЛУХОВА

Генеральный директор «ГОРИЗОНТ»  
Производство натуральных десертов. Мягкая карамель, ореховые десерты. Вышли на российский рынок. Работаем с федеральными сетями.



## ФИЛИППО СПАДИ

Директор «Дом Сыра»  
Запуск уникального производства твердых сыров Grand Vyatka.



## ИВАН ТОКМАКОВ

Ген. директор фабрики индивидуальной мебели VEROOM  
Наши двери-купе были представлены на партнерском стенде выставки interzum 2019 в Кёльне.



## АЛЕКСЕЙ ЧУПРАКОВ

Директор ООО «ПК «ВикРус»  
Поставили более 120 минизаводов по России, СНГ, дальнему зарубежью. Разработали проект для Кипра.



## ЛОЛИТА ПЯЗУКЕ

Генеральный директор ООО «Старпринт»  
Первая круглосуточная типография в Кирове, только наша компания готова выполнять срочные заказы 24/7.



## КОНСТАНТИН ЯКИМОВ

Директор металлообрабатывающей компании «Тракер»  
Начали внедрять систему менеджмента качества ISO 9001.



## КОНСТАНТИН ШИТОВ

Соучредитель ООО «ТИПЭД Инжиниринг»  
Развитие аддитивных технологий. Внедрение технологии 3D-печати методом DLP.



## ЛЮДМИЛА ЛАНСКАЯ

Руководитель «Печатный Дом»  
Работаем стабильно 12 лет. Доверие серьезных и крупных заказчиков более 10 лет.



## ЕКАТЕРИНА КИСЛИЦЫНА

Собственник и руководитель ООО «ПрофБьютиМаркет»  
Эксклюзивный дистрибьютор более 17 профессиональных марок в сфере косметологии.



## ИРИНА БУРКОВА

Директор, основатель Студии красоты Ирины Бурковой  
Эксперт парикмахерского искусства, имеет право судейства на международных конкурсах и чемпионатах.



## ТАТЬЯНА ЩЕРБА

зам. ген. директора ООО «Вероника»  
Новейшая аппаратная косметология, инъекционная косметология, массаж и спа-процедуры в 4 руки, услуги премиум-класса.



## ЯНА БАБИНЦЕВА

Директор «Babintseva. Территория совершенства»  
Наша компания активно развивается в трёх направлениях: школа индустрии красоты, магазин профессиональной косметики и салон красоты.



## ЕЛЕНА ПОПОВА

Руководитель школы-студии красоты LP  
Признаны и награждены дипломом от ВТПП «Лучшими в разработке учебных программ в бьюти-индустрии».



## ЕКАТЕРИНА ВЕРШИННИНА

Директор студии маникюра и педикюра #ХочуНогти  
Открытие студии было 1 декабря 2018 года, за 6 месяцев студию посетило 5500 клиентов. На данный момент 19 сотрудников.



## ОЛЬГА ТОКАРЕВА

Директор центра косметологии «Ренессанс»  
Открытие второго бьюти-салона, эксклюзивный представитель французского бренда GUINOT в г. Кирове.



homelekom

R E L A X & S P A



# КОРПОРАТИВ

в homelekom Relax&SPA

**ПАВИЛЬОН и SPA HOUSE**

ДЛЯ БАНКЕТОВ И МЕРОПРИЯТИЙ

ДОМ С БАННЫМ КОМПЛЕКСОМ



заезд  
**14:00**  
выезд  
**21:00\***

ВМЕСТИМОСТЬ  
**50**  
человек

**ЗОНА  
БАРБЕКЮ**



\* ПОСЛЕ 21:00 ВОЗМОЖНО ПРОДЛЕНИЕ ОТДЫХА: аренда клуба | от 2х часов | до 01:00



[vk.com/hl\\_relaxspa\\_kirov](https://vk.com/hl_relaxspa_kirov)



[hlrelaxspa.com](https://hlrelaxspa.com)



771-774





# НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019» ПОДВОДЯТ ИТОГИ — В СПЕЦПРОЕКТЕ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»

РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ



## ОЛЬГА МЕЗРИНА

Директор Кировского филиала АО ГСК «Югория»  
Увеличение доли рынка по страховым продуктам, открытие новых агентств.



## АЛЕКСАНДР ШАТУНОВ

Директор КПК «Кредитный клуб»  
Рост портфелей сбережений и займов в 1.5 раза. Открытие 2-го офиса. Внедрение онлайн сервисов.



## ЮЛИЯ ЗОТОВА

Директор ООО ППФ «Страхование жизни»  
ТОП-2 по пенсионному страхованию в Кировской области.



## СВЕТЛАНА АНДРЕЕВА

Директор филиала ООО «Балтийский лизинг»  
Подтвердили свое участие в «Клубе миллиардеров».



## ЕВГЕНИЙ МАРЬИНСКИЙ

Директор Кировского филиала ПАО «САК «Энергогарант»  
Инновационная стратегия построения стабильного бизнеса в динамичной высококонкурентной среде.



## АЛЕКСАНДР ПЛЮСНИЙ

Директор СПАО «Ингосстрах» в Кировской области  
Устойчивый рост доли рынка имущественного страхования.



## ИРИНА МАКАРОВА

Председатель правления КПК «Инвест Центр»  
Получена Звезда качества 2018 — лучшее предприятие в сфере финансовых услуг. Успешно пройдена проверка ЦБ РФ в 2018 году.



## СЕРГЕЙ МАМИСТОВ

Основатель Международной Ассоциации Независимых Инвесторов  
Создана система онлайн обучения инвестированию методом Уоррена Баффета.



## СВЕТЛАНА СИДЕЛЕВА

Директор Кировского филиала ОА «АльфаСтрахование»  
Выросли объемы сбора в 2 раза.



## ИВАН МАКИН

Директор филиала ПАО СК «Росгосстрах»  
3 место в рейтинге филиалов по итогам 2018 г. Сохранение управленческой команды в условиях трансформации бизнеса.

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ БРЕНДИНГА И ПРОДВИЖЕНИЯ



## ЭДУАРД СЮТКИН

Основатель агентства INVITE  
Выход на рынок 2-х новых продуктов:  
1. Онлайн курсы по организации мероприятий  
2. Франшиза event-агентства.



## АНДРЕЙ ГУРЬЯНОВ

Владелец, фотограф, оператор фотовидеостудии «Река Времени»  
9 лет на рынке. С 2010 г. основана высокотехнологичная фотовидеостудия города площадью 360 м<sup>2</sup>



## ВИТАЛИЙ ТРЕЙДЕН

Директор «Трейден Медиа Групп»  
Стратегия на 2019: масштабное внедрение в городе формата «Искренний Маркетинг». Разработка серии тренингов на эту тему.



## ЯРОСЛАВ ЗАЛОМОВ

Директор «Отлично»  
Освоили сегмент b2g, работаем с гос. подрядом. Протестировали и продаем новый продукт — контент для социальных сетей.



## МАРИЯ ШЕРСТЕННИКОВА

Директор РА «Максима»  
Мы — ведущая компания в Кирове и области по организации промо-акций и проведению маркетинговых исследований.



## КОНСТАНТИН САДАКОВ

Соучредитель, ген. директор брендингового агентства Tom Garret  
Выход на федеральный рынок (25 проектов). Разработка федерального бренда косметики.



## АЛЕНА МАРКОВА

Учредитель, директор PR-агентства «АРСК»  
1. Создание и выпуск корпоративного журнала «Нанолек Insight».  
2. Организация досугового проекта «Клуб путешественников на Вятке»



## АЛЕКСАНДР КАРАВАЕВ

Основатель агентства performance маркетинга INCOME  
Достигли оборота по рекламным кампаниям 10 000 000 рублей в месяц.



## ВЛАДИМИР ДОЛЕЦКИЙ

Владелец Vladimir Doletskiy production  
За год проведено более 360 коммерческих съемок. Принял участие в съемках клипа совместно с HellBrothers production.



**We love people,**  
so we make beauty\*

\*Мы любим людей, поэтому создаем для них красоту

## СКОРО ОТКРЫТИЕ

Юлия Филимонова,  
руководитель FLAMINGO HOUSE

ESTD *The* 2019  
**FLAMINGO HOUSE**  
MAKE-UP AND NAILS  
— KITCHEN —

ВСЕ ДЛЯ МАНИКЮРА  
И МАКИЯЖА



flamingo\_house\_kirov



vk.com/club182647886



г. Киров, Октябрьский пр-т, 88,  
т. 499-881







## ВАСИЛИЙ ХЛИМАКОВ

Директор ООО «Лечебно-диагностический центр «Верис»

14 лет успешной работы по принципу одного окна. Открыли 10 этажную «Семейную клинику».



## ЕЛЕНА ТОПОРОВА

Заместитель директора «Виктория»

Регистрация товарного знака, разработка электронной картотеки, второе место за рекламу в Поволжье.



## ИВАН СМЕРТИН

Генеральный директор ООО «Моя Стоматология»

Применение новых технологий в протезировании. Открытие на базе клиники пародонтологического центра.



## ЕЛЕНА ГОЛОВНИНА

Руководитель ООО Клиника «Вяткамедсервис»

Открытие новой клиники в Кирове.



## ЕЛЕНА ДАНИЛЕВИЧ

Заместитель директора ООО «ВипДент»

В этом году два сотрудника были награждены орденами II степени «За заслуги перед стоматологией»: Данилевич Е.Ю. и Корчемкина С.И.



## СЕРГЕЙ АШИХМИН

Главный врач ДЦ Клиника-Сити в г. Кирове

Открытие нового мед. центра в г. Кирове в 2018 г., оснащенного самым современным диагностическим оборудованием.



## НАТАЛЬЯ ТУНЕВА

Учредитель, директор стоматологической клиники «Айсберг»

Более 15 лет успешной практики в имплантации и протезировании. Победитель городского конкурса «Народный врач-2019».



## ИРИНА МОГЕЛЮК

Учредитель, ком. директор центра эстетической стоматологии «Денталия»

Более 5 лет успешной работы на швейцарской системе дентальной одноэтапной имплантации. Эксклюзивные права в Кирове.



## АННА МИКРЮКОВА

Директор, детский психолог ООО СПК «Гармония»

100% благоприятная адаптация к детскому государственному саду и готовность детей к школе.



## СВЕТЛАНА БОКОВА

Учредитель частного детского сада «Детское Село»

Проект «Мамина школа» одобрен на получение президентского гранта. 7 лет «Детскому Селу».



## ДАРЬЯ КОРЯКОВЦЕВА

Директор «Фея Пиано»

Создание авторской методики и обучающих пособий по музыкальной грамоте, работающей в России и за рубежом.



## СВЕТЛАНА ГЕЛЬМЕЛЬ

Директор музыкального театра «Новое поколение»

Количество занимающихся в театре выросло от 60 до 150 человек.



## ЕЛЕНА ЯКИМОВА

Руководитель студии «Школа дизайна-3D»

Диплом лауреата — международный детский конкурс дизайна, изобразительного и прикладного искусства г. С-Петербург, 2018-2019



## МАКСИМ КОЧКИН

Руководитель футбольной школы «Юниор»

Руководитель школы — победитель конкурса молодой предприниматель России-2018 (франшиза). Рост детей за год в 2,5 раза (500 детей).



## НИКОЛАЙ МОРОЗОВ

Директор центра зимнего отдыха «КАЛИНКА»

За 10 лет мы обучили более 10000 детей и взрослых технике катания на горных лыжах и сноуборде. Уникальные методики, доступные цены.



## ТАТЬЯНА ПОЛЯКОВА

Директор ООО «Калейдоскоп»

Открытие первого в городе кафе для детей разного возраста.



## ЛАРИСА ЕСЮНИНА

Директор ЧУДО Центр обучения и международного сотрудничества Relod

За учебный 2018-2019 год обучили в центре 2027 человек, в лагерях отдохнули 1254 человека



## АЛЕКСЕЙ КУКЛИН

Директор Федерации Любительской Футбольной Лиги Кировской области

Первый в Кировской области крытый манеж «Новый дом Арена».




## ОЛЬГА ЛОБАСТОВА

Директор ООО «Центр активного отдыха «Летучий корабль»

Парк «Заповедник сказок» стал туристским брендом, известным за пределами региона. 35 000 посетителей в год.





Виктория Хрусталева,  
руководитель юридического  
отдела холдинга  
«Бизнес и Право»

Светлана Чешуина,  
президент юридической  
компании «Бизнес и Право»

**Z ИМБЕРГ**  
ИП Лазарев В. А., ОГРНИП 309434531600242

г. Киров:

- ТЦ Jam moll, ул. Горького, 5а
- ул. Горького, 7 (район ТЦ Jam moll)
- ТЦ Глобус, ул. Воровского, 135
- ТЦ Европейский, Воровского, 43

[zimberg.ru](http://zimberg.ru)



# НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019» ПОДВОДЯТ ИТОГИ — В СПЕЦПРОЕКТЕ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»

РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ  
ИНТЕРЬЕРНЫХ РЕШЕНИЙ



## ЮЛИЯ ДЕНИСЕНКО

Арт-директор студии интерьеров Be&live DSGN  
Создание общественных и жилых интерьеров класса люкс. Имиджевый проект в Bliss Hotel&Spa.



## ЕКАТЕРИНА ЗОНОВА

Соучредитель ARTWAY, центра профессиональных дизайнеров и строителей  
С нуля за три года создали компанию, которая зарекомендовала себя.



## АНАСТАСИЯ КУНШИНА

Руководитель «Равенна»  
Поставка материалов на социально значимые объекты г. Кирова (Кукольный театр им. Афанасьева, Детский космический центр).



## ЛЮБОВЬ СТЕЦЕНКО

Директор ООО «Идальго»  
Работаем с немецкими фабриками Koine, развиваем новое направление.



## ИРИНА СИТНИКОВА

Авторская мастерская Ирины Ситниковой  
Разработка авторской методики создания эксклюзивных стекляннно-зеркальных картин с минералами.



## ЕКАТЕРИНА ЕЛСУКОВА

Руководитель студии RoomDesign  
Член Гильдии дизайнеров КО, победитель в конкурсе Сфера дизайна, опыт работы 12 лет (более 200 проектов).



## ЕЛЕНА КОТЕНКО

Директор, руководитель проектов дизайн-студии «13.12.»  
Финалист междунар. конкурса в области архитектуры и дизайна Pinwin. Обладатель Гран-при «Сфера дизайна».



## ИРИНА ЕЛСУКОВА

Директор BURG & GLASS Kirov  
Помогаю вам создавать эксклюзивный интерьер! Невидимые телевизоры в зеркале и стекле. Технология будущего из Германии.



## СЕРГЕЙ ДОБРУШКЕС

Исполнительный директор ООО «ПКФ «Умный дом»  
Ежегодный рост в 3 раза интеграций систем Умный дом и безопасности в домах кировчан. Старт направления акустики и домашних кинотеатров.

РУКОВОДИТЕЛЬ СПОРТИВНОГО  
КЛУБА



## ВАСИЛИЙ САВИНЫХ

Совладелец фитнес-клуба «Спринт»  
Открытие направления по пауэрлифтингу, проведение соревнований.



## КСЕНИЯ НАПОЛЬСКИХ

Директор школы танцев «Ювента»  
Открытие собственной, танц. школы с 3 залами. Развитие, удержание в течение 10 лет более 25 направлений.



## АНДРЕЙ КАМАНИН

Директор ООО СК «Прогресс»  
Мы единственный СК, который имеет медицинскую лицензию по спортивной медицине и лечебной физкультуре.



## ДМИТРИЙ КОРОЛЕВ

Вице-президент Федерации капоэйра России в Кировской обл.  
12 филиалов, 700 занимающихся, международные фестивали, социальные проекты, выпуск журнала.



## ИРИНА КОЩЕЕВА

Директор спорткомплекса «Родина»  
Спорткомплекс «Родина» — более 50 направлений спорта для взрослых и детей.

РЕСТОРАТОР ГОДА



## ПЕТР КОЧЕТОВ

Исполнительный директор «Сели-Поели»  
1,4 млн гостей в 2018 году. Новый формат обслуживания в двух гриль-барах. Собственная ИТ-система.



## МИХАИЛ СКРЯБИН

Управляющий сети предприятий общественного питания «Мамина кухня», «Царское село», трактиры «Колесо».  
Увеличение доверия гостей.



## КОНСТАНТИН ИВШИН

Директор ООО «Нобель»  
Открытие первого гастробара в Кирове.



## ИЛЬЯ РЕДЬКИН

Генеральный директор ГК СПК-NEON  
Открытие 4 заведения сети СПК — СПК Север. Запуск авторского гастрономического онлайн-проекта «Хвалитик».



## РОМАН ГОРОДИЛОВ

Директор ООО «СПБ», гастро-ресторан и бар «АРЕАТ»  
Открытие гастро-ресторана. Основное направление рыба и морепродукты. Сеть баров: «Почтакрафт», «Брюгге», «Бладбахер»



## АЛЕКСАНДР СЕННИКОВ

Директор ресторана «Мама Рома»  
28 ресторанов в Холдинге. Ресторан в г. Киров за 2018 год сделал 32 500 пицц. Пришло 98 450 гостей.



8-8332- 45-99-77

**fitts**<sup>®</sup>  
YOUR LIFE – YOUR RULES

# **КУРС "INTENSIVE"**

**21 ДЕНЬ - 100% РЕЗУЛЬТАТ  
ИЛИ ВЕРНЕМ ДЕНЬГИ!**

## **Если ты хочешь:**

- Сбросить лишний вес
- Нарастить мышечную массу
- Повысить выносливость организма

**Тогда этот курс для тебя!**

## **Что тебя ждет?**

- сопровождение тренером 24/7
- 6 тренировок в неделю
- Чек -лист участника курса
- фитнес тестирование

Каждый месяц мы разыгрываем карту на 3 месяца за лучший результат курса !







## МИХАИЛ ПОДЛЕВСКИХ

Директор ООО «Кондиционер Комфорт»  
Увеличили площадь помещения в 2 раза, расширили спектр услуг, начали работу за пределами области (г. Москва).



## ТАТЬЯНА ДЕМИНА

Ген. директор УК «Азбука быта» (ГК «Железно») Высокий рейтинг среди управляющих компаний Кировской области. Мобильное приложение для жителей, лояльность и доверие жителей.



## ЮЛИЯ ПРИБЫЛЕВА

Исполнительный директор отеля Four Elements Kirov Travelers Choice в номинации «Отели с лучшим обслуживанием в России».



## АЛЕКСАНДР МЕЩЕРЯКОВ

Ген. директор таксопарка «Элитная эскадрилья»  
За 8 месяцев купили 12 машин, открыли филиал в Екатеринбурге! Приняли участие в помощи детскому дому.



## АНДРЕЙ ЗЫКОВ

Основатель, соучредитель «Барон Чайхаузен»  
Запустили уникальную хрустящую Римскую пиццу на итальянской муке и выпечку европейского стандарта качества.



## ЕКАТЕРИНА МАТАНЦЕВА

Соучредитель компании «Мико»  
Компания «Мико» одна из первых в России прошла международную сертификацию COSMOS ORGANIC.



## АЛЕКСЕЙ ЛОГИНОВ

Директор объединенного структурного подразделения ООО «Деловые Линии» г. Киров, Кирово-Чепецк  
Создание представительств компании в регионах РФ.



## ДМИТРИЙ НАЗАРОВ

Директор по развитию ООО «РосБизнесСофт»  
Вывод на рынок России нового IT-продукта. Значительное увеличение клиентской базы. Рост оборота компании в 2 раза.



## РУДОЛЬФ КОШУРНИКОВ

Директор ООО «АЛЬФА»  
Открытие уникального для города пространства event-hall ALMAZ.



## СЕРГЕЙ МЕРИНОВ

Генеральный директор группа компаний «Эвейл»  
5 новых магазинов SIBERINA по стране. Новое направление «Эвейл Медицина». Рост кл. базы ИТ в 2,2 раза. 820 новых моделей одежды.



## АЛЕКСАНДР СЕМУШКИН

Собственник «Atlet Diet»  
Увеличение объема продаж Atlet Diet в 3 раза.



## СТАНИСЛАВ ШАБАЛИН

Президент «Альянс Лидеров»  
Эксклюзивная система повышения финансовой грамотности среди населения. Оказание услуг по надежному распределению семейного бюджета.



## ОЛЬГА ПОПОВА

Директор центра развития «Источник Успеха»  
Реализовано общественных проектов на сумму более 25 миллионов рублей! 10 лет работаем в Кирове.



## ЕКАТЕРИНА КОЛПАЩИКОВА

Директор бутика «Одевайка»  
Занимаюсь своим делом более 20 лет. Расширили торговую площадь с 50 м² до 120 м², расширили ассортимент товаров.



## АННА САЛМИНА

Владелица спортивного пространства F\_team\_\_  
Основатель проекта «Территория здоровой жизни» by F\_team.



## ВИКТОРИЯ ОБУХОВА

Директор Top Style  
Задаем моду, стиль, уже и в других городах России.



## МАРИЯ МИХРАБ

Директор «Агентство сюрпризов Маши Михраб»  
12 лет успешной организации квестов DozoR в регионе.



## ИРИНА ПОПОВА

Директор бутика «ЭДЕМ»  
Работаем в Кирове более 20 лет! Сотрудничает с такими мировыми брендами как ETRO, MAX MARA, JOHN RICHMOND, ERMANNO SCERVINO.



## ВЕРА ПОЛЕВЩИКОВА

Директор салона «ТОЛЬКО ТЫ»  
Открытие собственного салона нижнего белья, представители известных брендов — EMPORIO ARMANI, GUESS и пр.



## АНАСТАСИЯ ГРИЦИНА

Руководитель ООО «ТЭК Империя Авто»  
Победа в тендере на перевозку груза на 380 автомобилей.



## НАТАЛЬЯ БУШУЕВА

Директор ООО ТД ЭДЕМ, ООО ДЕВИ  
Создание бизнеса с нуля. Первая компания в 2007 году, сейчас три филиала оптовой торговли по разным направлениям.



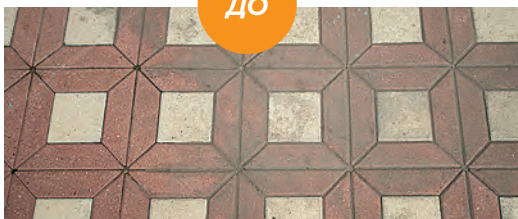


**delicatservis**

г. Киров, ул. Московская, 107б



ДО



ПОСЛЕ



Нравится **lena\_sheeva** и еще **1 560**

**delicatservis** Чистота привлекает 💧 😍

Когда вокруг вашего офиса или торгового центра даже брусчатка чистая, создается ощущение порядка и успеха вашей компании. Клиентам хочется зайти внутрь, партнеры оценивают такой порядок как часть эффективного производственного процесса. К слову, брусчатка хорошо впитывает частицы грунта, антигололедные реагенты и прочие загрязнения, что в итоге разрушает покрытие. Поэтому регулярная профессиональная чистка брусчатки обойдется гораздо дешевле, чем замена покрытия. «Деликат-Сервис» обладает всеми необходимыми технологиями, средствами и оборудованием для чистки и ухода за плиточными покрытиями любых видов.



г. Киров, ул. Московская, 107б



**+7 (8332) 782-782**





## ЮРИЙ ХОРОШАВИН

Генеральный директор ООО «ОА «Русь»

На протяжении 14 лет обеспечиваем охрану международного Фестиваля авторской песни «Гринландия».



## АЛЕКСАНДР УСАТОВ

Генеральный директор ООО «Частное охранное предприятие «Альбион»

Расширение сети реагирования в 2 раза.



## ЕВГЕНИЙ УРАНЦЕВ

Ген. директор ООО «ОП «Фемида»

Расширение географии клиентов. Заключение контрактов на охрану объектов с федеральными сетями в других регионах.



## АЛЕКСАНДР ПЕЧЁНКИН

Учредитель «СанПро43»

Единственные в Кирове, кто использует автоматизацию, стандартизацию, применение фин. и страх. инструментов в сфере дизайна, ремонта и отделки.



## СЕРГЕЙ КРИВОШЕИН

Директор ИП Кривошеин С.А.

Увеличение оборота в 3 раза по сравнению с предыдущим периодом прошлого года.



## АЛЕКСАНДР ВИНКУРЦЕВ

Директор ООО «Т-ДОМ»

Реализовано большое число проектов по установке окон и остекления как жилых, так и административных объектов.



## ТАТЬЯНА МИШКИНА

Соучредитель фабрики уюта LDECO

Развитие дилерского направления обоев российской производства.



## МИХАИЛ ВЕТОШКИН

Директор «Стройпоставка»

Крупный дилер стройматериалов. Лидер 43 региона по кирпичу, блокам. В 2019 открыли третий филиал. Начало строительства домов.



## ЕВГЕНИЙ АРИСТОВ

Генеральный директор ООО «Аудит-Бизнес-Консалтинг»

Открыли новые судебные практики по банковским и кредитным услугам. Автоматизировали работу юриста (своя программа для юристов).



## ЕВГЕНИЙ ОБЖЕРИН

Руководитель ООО «Центр правовых решений»

Известность компании на федеральном уровне.



## АЛЕКСАНДР ЧИСТОВ

Директор юр. компании «Чистов и партнеры»

Представляли интересы доверителей в судах Москвы, С.-Петербурга, Краснодар, Ростова-на-Дону, Екатеринбург, Тюмени, Перми.



## ВИКТОРИЯ ХРУСТАЛЕВА

Президент ООО ЮК «Бизнес и Право»

Победители конкурса Фонда поддержки пред-ва на оказание правовых услуг субъектам малого и среднего пред-ва в 2019 году.



## ЕКАТЕРИНА ЧЕРНЯДЬЕВА

Директор ООО Юридическая Контора «Правовой Стандарт»

Защитила имущественный интерес клиента на 200 млн рублей.



## АНДРЕЙ ЛЕБЕДЕВ

Соучредитель «Инсайт»

Запустили новый бизнес, за 4 месяца подписали первый крупный контракт.





Видеонаблюдение  
и безопасность



Отопление  
и климат



Освещение



Домашний кинотеатр  
и акустика



Шторы

**Сергей Добрушkes, исполнительный директор ООО «ПКФ Умный дом»:**

— Настоящее чувство комфорта — это когда все бытовые вопросы уже решены системой домашней автоматизации и вы можете спокойно отдыхать, зная, что безопасность и энергосбережение под надежным контролем «Умного дома».

Температура воздуха поддерживается в автоматическом режиме, свет будет включен на нужный уровень яркости, в зависимости от времени суток. Утром, в назначенный час, откроются шторы, включится любимая песня и вода уже нагрета для утреннего душа. Приятно жить в доме, который искренне заботится о вас.



Узнайте больше  
о системе  
«Умный Дом» и  
других полезных  
технологиях из  
видеоролика



**Умный Дом**

интеллектуальные системы  
для комфорта и безопасности

ул. Калинина, 40 (ЖК «Олимп»),  
т. 8 (8332) 79-21-01



[umdom.pro](http://umdom.pro)



[vk.com/umdompro](https://vk.com/umdompro) [facebook.com/umdompro](https://facebook.com/umdompro)





## КОНСТАНТИН ЕЛУСОВ

Директор ООО «Галион»  
Расширение линейки основных строительных материалов — газосиликат, пеноблок, кирпич. Активное стр-во в Кир. обл. и Европейской части РФ.



## СЕРГЕЙ САДАКОВ

Представитель компании STROY-KIROV.ru  
Реализация современных технологий в строительстве.



## АЛЕКСАНДР НОВОСЕЛОВ

Руководитель «Личный прораб», «Александровские дома», hair-trevel  
Открытие нового направления.



## АЛЕКСАНДР ЛЕКОМЦЕВ

Основатель Архитектурного бюро, homelekom|дома для жизни, homelekom Relax&SPA  
Первые в России, кто реализует готовые дома для жизни, американская и европейская модель с мебелью, техникой и текстилем.



## ОЛЬГА И ДМИТРИЙ НЕЛЮБИНЫ

Учредители ТМ DaMiNe  
Расширение производства в 2 раза. Каждый 4й клиент возвращается к нам за следующей шубкой. Премия ТОП-50.



## ОЛЬГА КОСТИНА

Основатель бренда S.Lavia  
Открыты 4 новые высокотехнологичные производственные площадки в Кировской области и в Китае.



## ВЕРА КАРАВАЕВА

Владелица бренда Vera Karavaeva  
Выход на мировой уровень, работа со всей Россией.



## МАКСИМ МЕЛЬНИКОВ

Директор «Вятская Златокузница»  
Рост клиентской базы. 25000 довольных клиентов.



## ЕГОР БАСАЛАЕВ

Собственник KRAI  
1 место в Кировской области в программе «Ты — предприниматель», номинация «Производство года».



## СВЕТЛАНА ЕЛУСОВА

Директор ООО «Анюта»  
Открытие двух салонов (в Кирове и Нижне-Ивкино). Расширение ассортимента.



## ЕГОР НОВОСЕЛОВ

Директор «Вятка Недвижимость»  
Укрепление бренда. Рост компании и расширение офиса с 60м² до 150 м². Увеличение штата на 40%. Увеличение среднего чека на 20%.



## НАТАЛИЯ АШИХМИНА

Директор ООО «АКТИОН»  
Победа в номинации «Лучший кадастровый инженер» (АКТИОН) профессионального конкурса «Рейтинг рынка недвижимости 2018».



## ЮЛИЯ МУРАВЬЕВА

Руководитель «Этажи PLUS»  
Открытие офиса в Санкт-Петербурге, десятки семей Кирова уже приобрели квартиры в Спб. Ребрендинг в Межрегиональное АН «Этажи PLUS».



## ДМИТРИЙ ЖУРАВЛЕВ

Директор, владелец ООО «Кировпромбезопасность»  
Лидер по оценке ветхого жилья по Программе переселения в Кирове и области (42 дома и доля рынка 56% в 2018 г. Всего — 220 домов).



## ВЛАДИСЛАВ ШЕИН

Основатель оценочной компании VS Consult  
За 2019 год выросли оборот 2018 года, штат исполнителей вырос с 4 (2018) до 9 (2019) человек.



## ПАВЕЛ БАТИЩЕВ

Генеральный директор ООО «Программный центр»  
Открытие второго офиса. Развитие учебного центра, центра электронных подписей, электронной регистрации прав на недвижимость.



# ЗДОРОВЫЙ СПОРТ

В СК  
РОДИНА

Акция  
с 15 июля по  
31 августа

При покупке клубной карты «Максимум спорта»  
и безлимитных абонементов на 6 и 12 месяцев\*

сертификат  
на развернутый  
анализ крови \*\*

+

фитнес-  
обследование  
**в подарок!**

\* в акции участвуют абонементы в бассейн,  
тренажерный зал и совместные абонементы  
«Бассейн + тренажерный зал»

**\*\* Сертификат  
включает в себя:**

- Общий развернутый анализ крови
- Консультация терапевта



**SOBERMED**  
медицинский центр

**Родина**

Октябрьский проспект, 67

Тел. **20-39-79**

№ ЛО-43-01-002121 от 14.10.2015г.





# НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019» ПОДВОДЯТ ИТОГИ — В СПЕЦПРОЕКТЕ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»

РУКОВОДИТЕЛЬ ТУРИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ



## АНАСТАСИЯ ПОПОВА

Директор Магазинов Горящих Путевок (представительство в г.Кирове)  
Увеличение количества отправленных туристов за год на 40%, открытие нового офиса.



## АННА ЗОРИНА

Учредитель ООО «А-ТУР»  
Обучаем туристов планированию путешествий. Запустили новый сайт, разработали презентацию, направлений, для корпоративных клиентов.



## ЕЛЕНА КОЛЧИНА

Ген. директор тур. агентства TEZ TOUR (ООО «Вятский «Экспресс»)  
На протяжении 15 лет TEZ TOUR в Кирове активно развивается и занимает лидирующие позиции в области туризма региона.



## АЛЕКСАНДРА КРЮКОВА

Директор «Международный Визовый Центр»  
За первый год работы открыто более 760 шенгенских виз, 94% из заявителей на визу США были одобрены.



## ОЛЬГА ЛУЧИНИНА

Директор туристического агентства «Ананас»  
98% возвратных туристов и множество постоянных клиентов, которые доверяют нам свои путешествия на протяжении уже 5 лет.



## АЛЕКСЕЙ ЗОРИН

Директор, учредитель туроператора «Мир открытый» (ООО «Мир открытый»)  
Стабильный рост компании в среднем на 30% ежегодно с 2008 года.

РУКОВОДИТЕЛЬ ТОРГОВОЙ СЕТИ



## ЕКАТЕРИНА БЕЛУРУХОВА

Управляющая сети салонов «Мир Цветов»  
Производитель собственной цветочной продукции и поставщик цветов, полный цикл производства.



## АНТОН КОНЫШЕВ

Директор сети фирменных магазинов «Орехи и Специи»  
Больше 10 успешных магазинов за 2,5 года.



## ОЛЕГ ЛОДЫГИН

Основатель магазина и сервиса iMaster  
Быстро ворвались на рынок и заняли ведущие позиции. Сохраняем их более 3 лет и выросли в 2 раза за последние полгода.



## ЮРИЙ КРОПАНЕВ

Директор сети магазинов «Сантехмаркет»  
Новая торговая марка и выход за пределы региона.



## АННА ВИШНЁВА

Комерческий директор Автозапчасти «Ладья43»  
Открытие новой (третьей) торговой точки в городе Кирове.



## КСЕНИЯ ПЕТУХОВА

Владелица «Хауз Маркет»  
Ребрендинг магазинов, введение новых направлений.

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ, ОТКРЫТОГО ПО ФРАНШИЗЕ



## ЮЛИЯ ДОЛГОАРШИННЫХ

Ген. директор «ГК Юлии Долгоаршинных»  
Успешное управление и развитие розничного и ресторанный бизнеса по системе франчайзинга, 7 федеральных брендов.



## АЛЕКСАНДР ИВАНОВ

Организатор «Мозгобойня в Кирове»  
Рост количества игр на 21% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Открытие корпорат. направления.



## НИКИТА СЕМИЛАРСКИЙ

Директор сети кофе баров Coffee Like  
Открытие первой полноформатной кофейни. Выход на рынок Нижнего Новгорода и Владимира.



## ВИКТОРИЯ ШИТОВА

Директор, учредитель ООО «ДЭФО Вятка»  
Лучший филиал по продажам в стране в течение 5 лет.



## ОЛЕГ СНИЦАР

Управляющий «Додо Пицца Киров»  
Завоевали доверие в Кирове, поэтому открываем еще две точки в Кирове и движемся в новые города. 70% постоянных клиентов.



**NEW** ул. Воровского, 104-а,  
ТЦ «Точка», ☎ 41-53-71  
ТЦ «Европейский» (1 этаж)  
ТРЦ «Jam Молл» (1 этаж)  
ТЦ Green Haus (1 этаж)  
ул. Орловская, 52  
**NEW** г. Кирово-Чепецк, ул. Ленина, 49а

📧 [viktoria-optika.rf](mailto:viktoria-optika.rf)  
📷 [opticaviktoria](https://www.instagram.com/opticaviktoria)  
📱 [optica\\_viktoria43](https://www.instagram.com/optica_viktoria43)



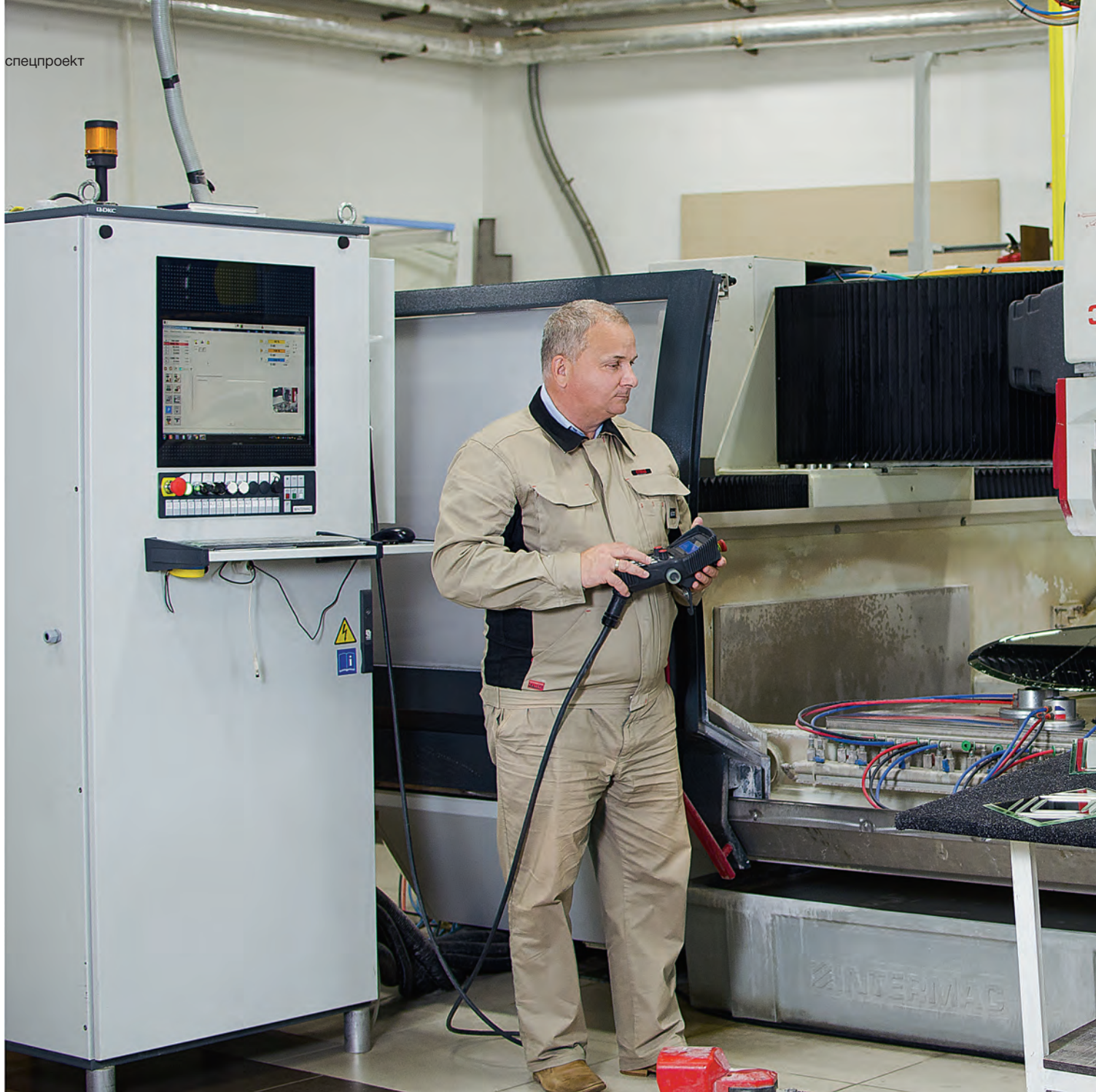
**ВИКТОРИЯ**  
О П Т И К А

**-40% НА ВСЁ!\***  
СТАРТ СЕЗОННОЙ РАСПРОДАЖИ  
СОЛНЦЕЗАЩИТНЫХ ОЧКОВ

\*Скидка действует на все модели солнцезащитных очков, кроме красных ценников. Скидки на модели с красными ценниками до 70%.  
Информация об организаторе акции, правилах ее проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения уточняйте по т.(8332) 22-35-48 или в салонах оптики.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА





**ЧТОБЫ ПРИЙТИ  
К УСПЕХУ, НУЖНО  
РАБОТАТЬ ЗА ДВОИХ!**



## ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019

Участник премии «Человек Года-2019» в номинации  
«Производственник года (предприятия малого и среднего бизнеса)»



### ПРИНИМАЛ ЗАКАЗЫ В ГАРАЖЕ

— С 1 класса старался все делать своими руками, других помощников тогда у меня не было. Еще мальчишкой построил мост через речку в родной деревне Гребенево, что в Лузском районе. По образованию я — плотник и мастер строительного профиля, поэтому в «нулевые» начал заниматься шкафами-купе в гараже. Сам принимал заказы, сам рисовал проекты, делал, собирал мебель, развозил ее на своей же машине. 19 лет назад не было ни шуруповертов, ни современных станков, лишь ножовка, молоток и отвертка. Каждую пятницу раньше я проводил собрания с работниками и говорил им: «Нам никто не поможет, надо надеяться на самих себя!» И мы творили и в субботу, и в воскресенье — оставались столько, сколько надо было. Ни минуты мы не сидели без дела, спрос лишь продолжал расти.

### КАДРЫ ВЫРАСТИЛИ САМИ

Свое мастерство совершенствовали каждый день, вкладывались в оборудование, обучали кадры. Сейчас все жалуется на дефицит специалистов, мы же все эти годы растили их. Практически все сотрудники Veroom имеют смежные специальности, чтобы в любой момент подменить друг друга. А сама фабрика как конструктор — перестраивает свои производственные линии под любой индивидуальный заказ. В этом году мы открываем новый цех — покраска фасадов из МДФ. Производим классические двери-купе на всю Россию! Недавно помогли наладить производство у наших коллег в Индии. Впереди серьезный проект по открытию шоу-рума в Дубае.

### ФАБРИКА РОСЛА ВМЕСТЕ С ДЕТЬМИ

Моя работа — мой второй дом или первый?! (смеется) Большую часть жизни провожу за любимым делом. Прихожу на фабрику и чувствую, что полезен коллективу, нужен производству. У нас нет мартышкиного труда! В цехах сотрудники работают в 2 смены, все процессы автоматизированы. Самое главное, когда открываешь книгу предложений, видишь лишь благодарные отзывы от заказчиков. В будущее фабрики смотрю спокойно: знаю, кому ее передать — своим детям. Еще школьниками они трудились вместе со мной. С ними росла и крепла наша фабрика! У меня уже появилась внучка, а значит, наше семейное дело будет жить!



**О НЕЛЕГКОМ ПУТИ  
ОТ МАСТЕРСКОЙ  
В ГАРАЖЕ ДО КРУПНОГО  
БРЕНДОВОГО  
ПРОИЗВОДСТВА —  
ИВАН ТОКМАКОВ,  
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ  
ДИРЕКТОР ФАБРИКИ  
ИНДИВИДУАЛЬНОЙ  
МЕБЕЛИ VEROOM**



ФАБРИКА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ



г. Киров, ул. Лепсе, 12,  
т. (8332) 690-000,



ул. Мопра, 7, т. (8332) 382-383



veroom.ru





За помощь в проведении фотосъемки  
благодарим шиномонтаж «Автоспасатель»





# КОГДА ЖЕНЩИНЫ У РУЛЯ

■ **Я ВНОВЬ В КИРОВЕ, И Я ЗДЕСЬ НАДОЛГО, — ОЛЬГА МЕЗРИНА,  
ДИРЕКТОР КИРОВСКОГО ФИЛИАЛА «ЮГОРИЯ»**

## ● **СВОЯ РУБАШКА БЛИЖЕ К ТЕЛУ**

— В финансовой сфере я с 1998 года, почти 20 лет работала в банках. Пока 2 года назад меня не позвали заместителем директора в «Югорию». И хотя ставка была декретной, все равно решилась — уровень доверия к руководству сыграл большую роль. Всего через 4 месяца мне предложили стать директором Ижевского филиала. А еще спустя полгода — заместителем регионального директора всего Поволжья. Сейчас многие спрашивают: «Почему я вновь вернулась в Киров? Зачем пошла на понижение должности?» Отвечаю просто: «Своя рубашка ближе к телу». Поверьте, это осознанный выбор.

## ● **КАЖДЫЙ ПЯТЫЙ АВТОМОБИЛЬ — НАШ**

За 6 месяцев нам удалось увеличить долю рынка в КАСКО с 9% до 13% — ощутимо. А по ОСАГО удержать — 17%. Считайте, каждый 5 автомобиль сейчас застрахован в «Югории». Дополнительно открыли 2 новых агентства: одно в Нагорске, другое в Кирове. Все это сделала не я, а мой коллектив. У нас около 250 агентов, и я хочу, чтобы команда и дальше прирастала — чтобы мы стали №1 в Кирове.

## ● **КАК РЫБА В ВОДЕ**

Про «Югорию» принято говорить «компания с женским именем и женским лицом». Это правда — среди директоров филиалов очень много женщин. И свою роль я вижу, прежде всего, в развитии сотрудников, чтобы помочь каждому дорасти до определенной позиции. Не надо давать людям никаких указаний, надо просто поддерживать и научить необходимым инструментам. Поэтому они меня приняли, они мне доверяют. А я чувствую себя в этом бизнесе, как рыба в воде.



АО «ГСК «Югория»

г. Киров, ул. Захватаева, 23,  
т. (8332) 64-01-04, 64-06-04

[ugsk.ru](http://ugsk.ru)



АО «ГСК «Югория». Лицензии ЦБ РФ: ОС № 3211-03 от 01.04.2016 г.,  
СИ № 3211 от 01.04.2016 г., СЛ № 3211 от 01.04.2016 г.,  
ОС № 3211-04 от 01.04.2016 г., ПС № 3211 от 01.04.2016 г.,  
ОС № 3211-05 от 06.07.2017 г.







# ЗАНЯЛСЯ ФИНАНСАМИ ИЗ-ЗА ДВУХ БОЛЕЗНЕЙ

**ЖИТЬ НАДО ЛЕГКО И НАЧИНАТЬ ЛЮБОЕ ДЕЛО С ПОИСКА  
СЕБЯ, — СЕРГЕЙ МАМИСТОВ, ОСНОВАТЕЛЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ  
АССОЦИАЦИИ НЕЗАВИСИМЫХ ИНВЕСТОРОВ**

## ОБЩЕНИЕ С ДУРАКАМИ И НЕХВАТКА ДЕНЕГ

— У меня было много вариантов, как себя реализовать, пока в руки не попало писание Лао-Цзы — его список «100 болезней». Две из них и вдохновили меня заняться финансами. Первая болезнь — общение с дураками. Если вокруг тебя дураки, то дело не в них, а в больном, который их притянул. Вторая болезнь — нехватка денег. Я зарабатывал больше и больше, и каждый раз этого было мало. Тогда понял, что надо как-то лечиться от этих древнекитайских недугов. И лучший способ — создать свое направление оздоровления. В итоге, основал Международную ассоциацию независимых инвесторов, цель которой — объединить все методы управления личными финансами, умение инвестировать грамотно, преумножать семейный капитал ради достойного будущего.

## НАУЧИТЬСЯ ИНВЕСТИРОВАТЬ МОЖЕТ КАЖДЫЙ

Когда благодаря моей ассоциации научились инвестировать на зарубежный фондовый рынок 14-летний подросток и 62-летняя «блондинка», считаю, случился тот самый прорыв. И сейчас я уверен, что любой человек, даже без предварительных навыков экономики или компьютера, может освоить, как самостоятельно увеличивать свой капитал и управлять финансами. Это была наша первая цель. Вторая — развитие личного бренда, на что сейчас делаю большой упор. Я мог бы сколотить капитал и уехать жить под пальму. Но знаю, что клиенты идут на имя, доверяя личности. Поэтому надо быть открытым, позиционировать, кто ты, как и чем живешь, чем готов помочь, тогда люди потянутся.

## НЕ ПУТАТЬ С ХАЛЯВОЙ

У меня была четко сформулирована миссия: как крупные цели достигать в 2-4 раза быстрее, проще, выгоднее. Вроде математически все верно, но в ней не хватало чего-то моего, личного. Долго искал ключевое слово. И понял, что мне нравится достигать целей легко. И вообще жить легко! Это не значит, что все достается на халяву. Это значит, не надо грузиться. Иначе можно сгореть на той же самой работе, когда уже не хватит сил потратить заработанные деньги с радостью. Поэтому легкость — мое кредо.



Международная Ассоциация  
Независимых Инвесторов

т.: 8-922-668-78-93  
finance-culture.ru





За помощь в проведении фотосъемки  
благодарим фитнес-клуб FITTS

Макияж и укладка: Евгения Усанова,  
студия свадебного стиля Евгении  
Усановой, т. 8-961-566-71-21





# ■ РВУСЬ НА РАБОТУ, КАК В БОЙ!

■ **ВСЮ КАРЬЕРНУЮ ЛЕСТНИЦУ ПРОШЛА БЕЗ ПОБЛАЖЕК, — ВИКТОРИЯ ХРУСТАЛЕВА,  
РУКОВОДИТЕЛЬ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ «БИЗНЕС И ПРАВО»**

## ● **К МАМЕ НА РАБОТУ**

— Чем летом занимаются все студенты? Отдыхают. А я с первого курса института ходила к маме на работу. Трудилась за символическую плату, зато набиралась опыта. Конечно, задания мне тогда давали не из сложных: сопроводить клиента в налоговую при регистрации юрлица или в банк при открытии счета. Постепенно набиралась опыта. Получив в 2009 году диплом, я не задавалась вопросом, в какую компанию устроиться. Начала с помощника юриста. Как раз в это время власти впервые объявили об окончании приватизации — клиенты повалили толпами. И я прошла такую классную школу — работы было море. Через 3 года доросла до должности юриста, спустя еще 4 стала руководителем отдела. Поэтому не стоит думать, если пришла на работу к маме, то сразу получила кресло начальника и кучу подчиненных — не было такого.

## ● **КРУПНЫЙ КОНТРАКТ**

Прошедшей весной мы заключили крупный договор с Кировским областным фондом поддержки предпринимательства. Был достаточно сложный конкурс: из всех юридических компаний города выбирали лучшую. И то, что мы одержали победу, — огромное достижение. Сейчас весь 2019 год представители малого и среднего бизнеса смогут бесплатно консультироваться у наших юристов в фонде. И все успешные дела — конечно, моя гордость. В каждом настраиваюсь на победу. Хотя понимаю, что абсолютно все выиграть невозможно, надо уметь и проигрывать. Иногда приходится выступать и от заведомо виновной стороны — что ж поделать, такова работа. Главное, чтобы наша компания оставалась на высоте: маму многие знают, и для меня это особая ответственность. Хотя и личный бренд с фамилией Хрусталева уже у многих на слуху — нужно держать марку.

## ● **НИКОГДА НЕ КРИВЛЮ ДУШОЙ**

Не умею быть какой-то другой, я не двуличный человек. Всегда говорю то, что думаю, прямо и откровенно, даже если это неприятно собеседнику. Плюс это мой или минус, еще не разобралась. Зато никогда не кривлю душой. Но и бесчувственным сухарем себя не считаю. Работаю и дома, и в офисе, и иногда даже в отпуске. Для меня это в удовольствие. Потому чувствую себя комфортно в любой обстановке — и везде я такая, какая есть.



Октябрьский пр-т, 104, оф. 310,  
т.: (8332) 78-37-95, 57-83-11



[ukbip.kirov.ru](http://ukbip.kirov.ru)





За помощ в проведении  
фотосъемки благодарим комплекс  
Hotelekom RELAX&SPA





# САМ СЕБЯ ЗАПРОГРАММИРОВАЛ

ЮРИСТ, КАК И ВРАЧ, — ЭТО БОЛЬШЕ СПЕЦИАЛИСТ, ЧЕМ  
БИЗНЕСМЕН, — АЛЕКСАНДР ЧИСТОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ  
ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ «ЧИСТОВ И ПАРТНЕРЫ»

## А МОГ БЫ СТАТЬ РОК-МУЗЫКАНТОМ

— В мои школьные годы по телевизору показывали много популярных фильмов и передач с юристами, которые красиво говорили и своими речами могли влиять на судьбы людей. Для меня это была картинка успешного человека. Поэтому, когда в конце 9 класса учитель раздала листочки и попросила ответить, кем видим себя через 10 лет, я неосознанно написал «адвокатом». Позже поступил на юрфак и уже во время обучения втянулся. Мне нравилось, что право дает понять, почему ты должен действовать именно так, а не иначе, кто прав, а кто виноват. Постепенно проснулся настоящий интерес к профессии. Считаю, что тогда на листочке я просто запрограммировал себя. Написал бы рок-музыканта, сейчас стал бы им.

## ПО ПАЛЬЦАМ ПЕРЕСЧИТАТЬ

За годы практики дел было очень много. Сказать, какое из них более сложное или более интересное, тяжело. Тем более со временем однотипные задачи становятся рутинной, какими бы глобальными они сначала ни казались. Поэтому достижение вижу в другом: в Кирове на нашем рынке большая конкуренция, но специалистов высокого уровня по пальцам пересчитать — наберется с десяток, и мы среди них. С простой-то задачей любой статист справится, а вот за сложную он просто не возьмется. А мы беремся и показываем результат. И то, что в 2016 году я стал Юристом года по версии «Бизнес Класса», — это тоже достижение. Хотя и неожиданное.

## В ОТПУСКЕ — ВНЕ ЗОНЫ ДЕЙСТВИЯ

Знаю, что это неправильно, но 100% свободного времени сейчас посвящаю работе. Поэтому я такой, какой есть, — в делах. Хотя еще очень люблю путешествовать. Особенно если не пользоваться сотовой связью в поездках и слушать только свои желания. Это тоже возможность почувствовать себя самим собой. Кроме банальных Египта и Турции, уже побывал в Швеции, Финляндии, Черногории, Грузии, Юго-Восточной Азии, Индии, Таиланде, Камбодже. Давно хотел съездить в Европу. Так что следующий отпуск проведу, наверное, в Испании.

*Чистов и партнеры*



г. Киров, Володарского, 148, 2 этаж



т. 8 (8332) 44-99-29





# НЕТ У МЕНЯ КНОПКИ, ЧТОБЫ ПЕРЕКЛЮЧАТЬСЯ

МОЕ ДЕЛО, СЕМЬЯ, ЛИЧНОЕ ВРЕМЯ УЖЕ НАСТОЛЬКО ПЕРЕПЛЕЛИСЬ, ЧТО ГАРМОНИЧНО ДОПОЛНЯЮТ ДРУГ ДРУГА, — ЕКАТЕРИНА ЧЕРНЯДЬЕВА, ДИРЕКТОР ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ «ПРАВОВОЙ СТАНДАРТЪ»



## НЕ ХОЧУ ПРОИГРЫВАТЬ

— Вряд ли я могу назвать свое дело бизнесом. У меня никогда не было цели извлечь суперприбыли. И уходила в частную практику совсем за другим — хотелось самореализации, роста в профессии и права выбора. До этого много, где поработала. К примеру, в строительной организации, которая постоянно нарушала свои обязательства перед контрагентами, и мне приходилось без конца ходить по судам — по 3-4 заседания в день! Решения часто оказывались не в нашу пользу, так как компания действительно была виновата, и от меня мало что зависело. Ощущать себя представителем проигравшей стороны не очень приятно. В торговой фирме, наоборот, все время сидела на месте — проверяла пачки договоров и составляла протоколы — бумажная волокита. Поэтому в один прекрасный момент решила стать самостоятельным юристом, чтобы заниматься теми делами, которые мне по душе. Со временем появились связи, партнерские отношения, постоянные клиенты, штат сотрудников, развили 9 направлений по сопровождению бизнеса. Я выросла от юриста-индивидуала до руководителя юридической компании.





## ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019

Участник премии «Человек Года-2019» в номинации  
«Руководитель юридической компании»



### ЛИЦО КОМПАНИИ НУЖНО ХОЛИТЬ И ЛЕЛЕЯТЬ

На работе я одна, а дома другая — это точно не про меня! Нет у меня такой кнопки, чтобы переключаться. Поэтому мое дело, семья, личное время уже настолько переплелись, что гармонично дополняют друг друга. В этом вся моя жизнь, тут невозможно что-то разделить. Если я не вижу в каком-то деле положительных перспектив для клиента, я за него не возьмусь. Даже не стоит уговаривать! Зато если возьмусь за дело, то доведу его до конца с наилучшим результатом. Обязательно контролирую все, что происходит в моей компании, в том числе исполнение поручений. Любой промах моего сотрудника может мгновенно отразиться на моей репутации и репутации компании в целом. На рынке услуг личный бренд решает все. Есть даже такая фраза «К юристу, как к врачу, приходят по рекомендации», это как нельзя лучше отражает ответственность профессии, поэтому «лицо компании» нужно холить и лелеять. Всегда работаем по принципу «сделай для клиента чуть больше, чем это предусмотрено договором, и он будет счастлив». При необходимости он снова обратится именно к нам, а еще и порекомендует нас другим!

Благодарим за помощь в проведении фотосъемки Кировский Областной суд и лично его председателя Константина Егорова, г. Киров, ул. Спасская, 63, т.: (8332) 36-88-01, 64-92-74 (факс), obsud.kir.sudrf.ru.

### 200 МИЛЛИОНОВ НЕ ПРОСПОРИЛИ

В номинации «Руководитель юридической компании» наша организация достаточно молодая — в октябре прошлого года мы отметили 5-летие. Но несмотря на возраст, нам есть чем гордиться! Например, партнерскими отношениями с федеральной компанией «Коммерсантъ Картотека», благодаря которым удалось довести до совершенства такие направления, как регистрация бизнеса, сопровождение торгов, проверка контрагентов на благонадежность, выпуск ЭЦП. Мы единственное в Кировской области региональное представительство этой компании. А среди личных достижений хочу отметить защиту интересов в Верховном суде. Вообще Верховный суд редко принимает жалобы к рассмотрению и приглашает к себе «в гости». Нашу же жалобу принял к рассмотрению, рассмотрел, отменив все предыдущие решения, в итоге мы получили решение в пользу клиента. Для меня это очень значимая победа. Впрочем, как и выигранный в этом году спор, в котором удалось защитить имущественный интерес клиента на сумму более 200 млн рублей.



г. Киров, ул. Герцена, 15, оф. 9,  
т.: (8332) 42-33-62, 21-44-88, 21-22-99

pravostandart43@yandex.ru

pravostandart.ru

pravostandart\_43





# ЛУЧШАЯ ДОРОГА — К ДОМУ

**В ТЕХНОЛОГИЯХ Я ПРИНЦИПИАЛЕН И РАЗБОРЧИВ, НЕ БЕРУСЬ ЗА ВСЕ ПОДРЯД, — КОНСТАНТИН ЕЛСУКОВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ГАЛИОН»**

## В ПРОЦЕССЕ УЧАСТВУЮ ДУШОЙ

— Я чувствую себя собой на работе. Комфортно, когда вижу, как идет процесс и как он налажен. Когда отдел продаж четко выполняет свою функцию, снабжение выполняет свою функцию, строители идут в графике, и в этот момент понимаешь, что все хорошо. Мне очень нравится помогать людям и гордиться работой, которую делаю, можно сказать, своими руками. В процессе участвую душой и вовлекаю специалистов, за которых мне никогда не будет стыдно перед заказчиком. Мне хочется давать такой продукт, который будет служить людям долго.

## РАСШИРЯЕМ СФЕРУ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Главным достижением в бизнесе я считаю то, что он, не останавливаясь, продолжает развиваться не в плане денежных оборотов, а именно как бизнес, который расширяет свою сферу деятельности. То есть если начинали мы как строители деревянных домов и очень узко к этому подходили, то на сегодняшний день мы уже готовы строить и из других материалов, это и кирпич, и газосиликатные блоки, и пенобетон, предлагаем фасадные и кровельные новинки. В технологиях я принципиален и разборчив, не берусь за все подряд.

## НЕ ПРОСТО БОЛЕЛЬЩИК

Очень люблю хоккей с мячом, это, можно сказать, мое хобби, мое увлечение, моя вторая жизнь сезонная. Я не просто болельщик, который ходит периодически, я стараюсь не пропускать домашние матчи и по возможности ездить на выездные. Помогать детской школе. У нас прекрасные отношения с Федерацией хоккея с мячом.







спецпроект

## ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019

Участник премии «Человек Года-2019» в номинации  
«Руководитель компании в сфере малоэтажного строительства»



# ГАЛИОН

д е р е в я н н ы е д о м а



г. Киров, ул. Московская, 256,  
т. 8 (8332) 206-877



[ddgaleon.ru](https://ddgaleon.ru)



[info@ddgaleon.ru](mailto:info@ddgaleon.ru)







# ПРИРОДА — ЦВЕТНИК, ГДЕ ВЫРОСЛИ ВСЕ НАШИ ТАЛАНТЫ

■ УЧИТЕСЬ У ЖИВОГО МИРА, СОЗДАННОГО ПЕРФЕКЦИОНИСТОМ:  
ОН НЕ ТЕРПИТ НЕТОЧНОСТЕЙ И НЕ ПРОЩАЕТ ОШИБОК! —  
НАТАЛИЯ АШИХМИНА, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «АКТИОН»



## ЧЕЛОВЕК ГОДА — 2019

Участник премии Человек года — 2019 в номинации  
«Руководитель компании в сфере недвижимости, кадастра и оценки»



### УЧУСЬ ДЕЛЕГИРОВАТЬ. МНЕ ЭТО СЛОЖНО ДАЕТСЯ — Я ПЕРФЕКЦИОНИСТ И МОЙ ТИП ЛИЧНОСТИ «КОНТРОЛЕР»

#### НЕ ЛЮБЛЮ, КОГДА НАСТУПАЕТ ЗАТИШЬЕ

— В сфере земельно-имущественных отношений я работаю с 1997 года: начинала в сельской администрации простым специалистом, потом был районный комитет по управлению имуществом, дальше Кадастровая палата Кировской области. К открытию своего дела у меня уже накопился 16-летний опыт и репутация. И я знала, если уйду в свободное плавание, заказчики точно найдутся. Да и название компании дали не случайно. «АКТИОН» расшифровывается как «Агентство кадастра и технической инвентаризации объектов недвижимости». Но главное — это его звучание, по-английски action значит «движение», «действие». Тут ведь, как яхту назовешь... А я не люблю, когда наступает затишье. Для меня оно равносильно депрессии.

#### ТОЛЬКО МЫ СМОЖЕМ ЭТО РЕШИТЬ!

В последнее время большая часть наших заказов — по рекомендациям. Значит, сарафанное радио работает. Значит, информацию о нас передают из уст в уста. Из последних достижений — получили лицензию на работы со сведениями гостайны. Мы единственное кадастровое агентство, которое имеет аккредитацию Сбербанка. А среди личных заслуг — это Орден «За службу России», который получила в ноябре прошлого года на Московском форуме, где проходил конкурс на лучшего социального предпринимателя. Когда сегодня ко мне приходят клиенты и говорят: «Нам сказали, что только вы сможете решить эту сложную задачу», бывает приятно и ответственно вдвойне.

#### УЧУСЬ ДЕЛЕГИРОВАТЬ

Часто приходится работать в режиме нон-стоп, в связи с этим мало времени остается для личного развития и отдыха, поэтому учусь делегировать. Мне это сложно дается — я перфекционист и мой тип личности «контролер». Я должна быть в курсе в отношении хода работ по всем заказам. Ведь результат всегда спрашивают с руководителя. В последнее время могу себе позволить и два выходных на неделе, и даже получается уехать в отпуск. Вот тогда я могу почувствовать себя самой собой: в компании друзей или на природе за городом. Или дома у родителей, для которых я всегда маленькая девочка. Отдых случается редко, оттого эти моменты наиболее ценны.



**АГЕНТСТВО КАДАСТРА**  
**АКТИОН**



г. Киров, ул. Карла Маркса, 101,  
оф. 408, т. (8332) 640-100



action.43@yandex.ru



актион24.рф

Лицензия ЛО №0092901 от 21.09.2018 г.







# ПОХОЖЕ, Я ДИВЕРГЕНТ

ЭКСПЕРТНЫЙ ВЗГЛЯД ПОЗВОЛЯЕТ ОБСЛЕДОВАТЬ ДАЖЕ НЕСТАНДАРТНЫЕ ОБЪЕКТЫ, —  
ДМИТРИЙ ЖУРАВЛЕВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «КИРОВПРОМБЕЗОПАСНОСТЬ»

## СНАЧАЛА ПРИДУМЫВАЛ, ПОТОМ ПРОЕКТИРОВАЛ

— С раннего детства мне было интересно что-то конструировать и придумывать — уже тогда сказывался аналитический инженерный склад ума, поэтому после школы я решил стать инженером-строителем. Прошел через строительство, через проектирование. Позже понял, что, глядя на здания, могу видеть картину в целом, подмечать те детали, которые не все видят, находить причинно-следственные связи. Такой экспертный взгляд со стороны позволяет по максимуму использовать свои способности в строительной экспертизе.

## ШАБЛОНЫ ИСКЛЮЧЕНЫ

Побед и успехов много. Но главным достижением считаю, что у нас наконец сформировалась настоящая стратегическая цель, которая основана на истинных ценностях. Она стабильно позволяет оказывать услуги высокого качества и находить для наших клиентов наиболее эффективное решение в любой ситуации. Даже если объекты похожи, то задачи по ним всегда индивидуальны и часто нестандартны. Шаблоны исключены. В Воркуте, к примеру, обследовали спортивный комплекс с уникальным сводом из дерева, аналогов которому нет — пришлось поразбираться. Или, из недавнего, такие сложные объекты, как заводские корпуса завода Pirelli — большой объем в условиях действующего производства, работать пришлось преимущественно по выходным. Еще и сжатые сроки! Но мы справились и не подвели.

## ЕДУ, КУДА ХОЧЕТСЯ, ДЕЛАЮ, ЧТО НРАВИТСЯ

Похоже, я дивергент. Так как чувствую себя самим собой не в одной, а в разных ситуациях: и в семье с ребенком, и в своем бизнесе, который тоже в каком-то смысле мое детище, и когда занимаюсь хобби. Главное, делать то, что сам хочу и считаю важным, и получать от этого удовольствие. Например, с этим принципом я люблю путешествовать, особенно на своем авто — еду, куда мне хочется, и делаю, что нравится.



г. Киров, ул. Профсоюзная, 1, оф. 1105  
т.: (8332) 21-51-50, 8-900-526-06-19

kpb43.ru





# ВМЕСТО БУМАГИ — ЗЕРКАЛО, ВМЕСТО КРАСОК — СТЕКЛО

О РАБОТАХ, КОТОРЫЕ КЛИЕНТЫ ХОТЯТ ПЕРЕДАВАТЬ ПО НАСЛЕДСТВУ, — ИРИНА СИТНИКОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ «АРТ-СТУДИИ ИРИНЫ СИТНИКОВОЙ»

## МИНЕРАЛЫ — КАК ВИШЕНКА НА ТОРТЕ

— Однажды папа попросил меня сделать обычный витраж. Легко выполнила его просьбу. И поняла, что хочу большего — поехала учиться технике «тиффани». В детстве я окончила художественную школу, потом был институт по художественной обработке материалов, несколько лет занималась стилистикой, имиджологией. А когда родила вторую дочку, будто озарение случилось: захотела делать что-то необычное. Так и появились мои первые авторские полотна. Вместо бумаги у меня зеркала, кисть — мои руки, краски — стекло. И как вишенка на торте — натуральные минералы.

## НАКОНЕЦ-ТО ДОРОСЛА ДО ВЫСТАВКИ

Вдохновленная фильмом «Великий Гэтсби» и стилем арт-деко, долго вынашивала идею своего теперь любимого панно. Оно заняло половину моей студии — хотелось сделать настоящий шедевр. И он получился. Спасибо заказчикам, которые со мной на одной волне. Недавно поступил запрос из Казани — заказчик хочет выложить мозаику на фасаде своего дома. Моим арт-объектам не страшен свежий воздух, напротив солнце подарит дополнительную игру светотени. В планах — выставки в Москве и в Милане. Кстати, стеллы на «Человек Года-2018» — моих рук дело.





**ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019**

Участник премии «Человек Года-2019» в номинации  
«Руководитель компании в сфере интерьерных решений»

**ИНТРОВЕРТ ДАЕТ О СЕБЕ ЗНАТЬ**

Каждое утро я лечу на работу с радостью. Обожаю проводить время в студии, полностью погружаюсь в создание картин — природа интроверта дает о себе знать. А когда полученный результат еще и подкрепляется материально, понимаю, что действительно нашла свое место в жизни. Тогда я на седьмом небе от счастья. И это вдохновляет. Чтобы быть на волне, слежу за работами французов, итальянцев. Все тренды оттуда — наверное, у них красота в крови, они просто окружены ею с детства. Мне же для творческой фантазии нужны путешествия, смена обстановки. Сейчас не так часто выбираюсь, как хотелось бы. Потому что в первую очередь я все же мама двоих детей.

**IRINA.SITNIKOVA.ART**

г. Киров, ул. Советская, 67а

т.: (8332) 44-15-90,  
8-912-372-22-90

irina.sitnikova.art



irinas43







# ДЕТИ — ЭТО НАШЕ ОТРАЖЕНИЕ СЧАСТЬЯ



**МЫ СДЕЛАЛИ ВЫЗОВ ФЕДЕРАЛЬНЫМ ИГРОКАМ! — ЮРИЙ КРОПАНЕВ, ДИРЕКТОР СЕТИ МАГАЗИНОВ «САНТЕХМАРКЕТ»**

## ВАЖНА ТА САМАЯ НЕУГОМОННОСТЬ

— В бизнес я пришел абсолютно случайно: партнер предложил открыть свою компанию, и я согласился. В 2000 году появилось ООО «Элгисс». Тогда уставным капиталом были болгарка и перфоратор. Выполняли сантехнические работы, ремонтировали квартиры под ключ. Моя базовая профессия — слесарь и инженер-электрик, поэтому освоить сантехнику было несложно. Потом стали обеспечивать себя материалами, а там и целое направление появилось — оптово-розничная торговля. Сегодня у нас 11 розничных магазинов в Кирове и Кирово-Чепецке. Еще один мы открыли в Сыктывкаре в начале июля. Кроме того, есть своя монтажная фирма, сервисный центр и производство. Успешно руководить такой сетью помогает мое главное правило — всегда оставаться человеком. Мало поставить компанию на ноги, нужно постоянно идти вперед, нельзя останавливаться ни на минуту — важна та самая неугомонность в бизнесе. Это здоровый авантюризм. Когда ты можешь не просто решить проблемы клиента, а сделать его жизнь комфортнее!



## ЗНАЕМ СЛАБОСТИ КОНКУРЕНТОВ

Сегодня мы находимся в своей узкой нише — инженерной сантехнике. Стали вести свои разработки. С прошлого года мы начали продвигать бренд Vienna, и это был решительный вызов федеральным игрокам. Сначала завезли и сертифицировали алюминиевые и металлические радиаторы. В этом году добавили и водонагреватели. Мы отлично знаем не только сильные, но и слабые стороны конкурентов, и это позволяет нам выстроить свою стратегию так, чтобы предложить нашим клиентам свою продукцию, ни в чем не уступающую по качеству и сроку службы.



**ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019**

Участник премии «Человек года-2019»  
в номинации «Руководитель торговой сети»

**ВСЕ ПОД МОИМ КОНТРОЛЕМ**

Быть лицом компании — это профессионализм в мелочах. Сантехников в городе много, а профессионалов — по пальцам можно пересчитать! Быть лицом компании «Сантехмаркет» — это большая ответственность, но и возможности, перспективы. А поскольку я — трудоголик, то чувствую себя на своем месте: когда все контролирую и все получается. Каждый день с удовольствием лечу домой, где меня ждут моя супруга и маленькая дочка. С ними я чувствую себя счастливым! Если вам за 50 лет и хочется поставить новые цели — родите себе ребенка!

сеть магазинов

# САНТЕХМАРКЕТ



- г. Киров, ул. Азина, 78, т. (8332) 54-29-65,
- ул. Ленина, 72, т. 35-81-13,
- ул. Блюхера, 23Б, т. 675-888,
- Октябрьский пр-кт, 89, т. 36-43-76,
- ул. Производственная, 1Б, т. 62-66-70,
- ул. Ленина, 198/4, т. 24-72-12,
- ул. Металлургов, 8, т. 58-58-58,

- ул. Павла Корчагина, 64, т. 40-26-38
- Октябрьский пр-кт, 7, т. 58-72-39,
- ул. Щорса, 105, т. 220-250,
- г. Кирово-Чепецк, ул. Первомайская, 3, т. +7 (83361) 4-02-27
- sanтехmarket43.pф
- santehmarket43@yandex.ru

Интернет-магазин: [santehmarket43.ru](http://santehmarket43.ru). ООО Сантех-заказ ОГРН 1124345010206.









# ЕСЛИ ЧЕГО-ТО НЕ ХВАТАЕТ, Я ЭТО ПРИВЕЗУ

О СВОИХ БРЕНДАХ И ДОСТИЖЕНИЯХ — ЮЛИЯ ДОЛГОАРШИННЫХ,  
РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ КОМПАНИЙ

## ПЕРВЫЙ ШАГ К БИЗНЕСУ — ЛЮБОВЬ К КРАСИВОЙ ОБУВИ

— Мне нравится красивая обувь. В городах-миллионниках я часто покупала обувь бренда Paolo Conte. Однажды у нас с мужем возникла мысль, почему бы не приобрести франшизу и не подарить Кирову этот бренд? Качественный франчайзинг — это всегда определенные правила и четкие инструкции, раскрученный бренд и рабочая бизнес-модель, то есть формат «бери и делай». Когда все получилось с Paolo Conte, я решила идти по этому пути и дальше: привозить в родной город качественные и известные бренды, которые у нас не представлены. Следующим был магазин мужской одежды Kanzler, потом бытовая техника Redmond, кофейня «Шоколадница», нижнее белье Incanto, посуда и аксессуары для кухни Gipfel. Мне хочется, чтобы наш город становился лучше и был стильным, пусть за счет моих усилий, надеюсь, это ценю не только я.

## МОИ БРЕНДЫ — КАК ДЕТИ

Бренды, привезенные мною в Киров, — как дети. Люблю каждый, горжусь каждым. Но, наверное, важным достижением стала для меня кофейня «Шоколадница». Помню, в институте я защищала проект по рекламе для открытия в Кирове либо «Макдоналдса», либо «Шоколадницы». Первый бренд уже привезли, мне оставалось запустить второй. И я это сделала! В прошлом году мы объединили все наши бренды в Группу компаний Юлии Долгоаршинных, создали фирменный стиль, сайт, концепцию. Я рада, что мой личный бренд несет за собой качество и определенный уровень сервиса. Мы работаем с сегментом «средний, средний плюс» — именно на него я ориентируюсь в нашем городе.

## ВСЕГДА ЧУВСТВУЮ СЕБЯ СОБОЙ

Я счастлива. Люблю эту жизнь, наслаждаюсь ею, легко маневрирую между всеми моими бизнесами, хотя они из разных сфер. Кроме этого, уделяю время семье, увлечениям и, конечно, себе, поэтому я всегда чувствую себя самой собой. Если в чем-то мне некомфортно, стараюсь переиграть эту ситуацию себе на пользу. Живу по принципу: если чего-то не хватает, я это привезу, найду или сделаю. Стараюсь окружать себя позитивными людьми. Важно иметь в жизни определенную планку, быть требовательной не только по отношению к себе и своему делу, но и по отношению к жизни — и тогда все вокруг будет складываться так, как я люблю.



Группа компаний  
**Юлии Долгоаршинных**







Съемка проведена в фотостудии RiverTime,  
г. Киров, ул. Труда, 71,  
т. (8332) 45-75-75, [rivertime.ru](http://rivertime.ru),  
[vk.com/rivertimestudio](https://vk.com/rivertimestudio)





# ■ ЛЮБЛЮ БЫТЬ В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

■ **ВСЕГДА ЗНАЛА, ЧТО У МЕНЯ БУДЕТ СВОЕ ДЕЛО, — ЛЮДМИЛА  
ЛАНСКАЯ, ДИРЕКТОР ТИПОГРАФИИ «ПЕЧАТНЫЙ ДОМ»**

## ■ ЧТО ДЕЛАЕТ НАС ЛЮДЬМИ

— «Каждому человеку нужно к чему-то стремиться. Назовите это вызовом или целью, но это именно то, что делает нас людьми. Принимая вызов, мы прошли путь от пещерного человека до полетов к звездам», — сказал Ричард Брэнсон. И я согласна, что стремление что-то изменить — это хороший импульс. В том числе начать собственный бизнес. Я всегда знала, что у меня будет свое дело. Не полученное по наследству, не подаренное кем-то, а созданное самой. Так и сложилось: я работала в типографии менеджером, выросла до коммерческого директора, а чтобы развиваться дальше, оставалось только одно — открыть свою.

## ■ ДОРОЖИМ КАЖДЫМ

За 12 лет работы в сфере полиграфических услуг я могу гордиться своими заказчиками и партнерами. Мы используем индивидуальный подход к каждому клиенту. И качество выпускаемого продукта, и нацеленность на долгосрочные отношения — наши конкурентные преимущества.

## ■ ОБЩЕНИЕ — КАК ГЛОТОК СВЕЖЕГО ВОЗДУХА

Мне нравится добиваться целей. И в момент, когда все получилось, я чувствую себя самой счастливой. Но не люблю праздновать победу в одиночку: общение для меня — как глоток свежего воздуха. Я никогда не чувствую себя стесненной в новой компании, напротив, обожаю быть в центре внимания и ловить на себе взгляды прохожих. Но всегда стараюсь, чтобы рядом были позитивно мыслящие, уверенные в себе, глубокие и интересные люди. Ведь не зря говорят, что половина нашего успеха в жизни зависит от окружения.



г. Киров, т. (8332) 44-12-02

441202@mail.ru



# ХОЧЕШЬ ВЫИГРАТЬ — ДУМАЙ КАК ШАХМАТИСТ

МОЙ ГЛАВНЫЙ ЖИЗНЕННЫЙ ДЕВИЗ — ГРАНИЦ НЕ СУЩЕСТВУЕТ! — АНАСТАСИЯ ГРИЦИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ ТРАНСПОРТНОЙ КОМПАНИИ «ТЭК ИМПЕРИЯ АВТО»

## НАДО ЗНАТЬ МОЙ ХАРАКТЕР

Что такое профессиональный потолок, я узнала, проработав 6 лет менеджером по логистике. Настал момент, когда надо было что-то менять: хотела доказать самой себе, что я способна на большее. И даже конкуренция не страшила. Потому что бизнес для меня, как игра в шахматы. Хочешь выиграть — прогнозируй на несколько шагов вперед, причем не только своих, но и всех остальных игроков рынка. И я не сдаюсь, пока не добьюсь своего. Надо знать мой характер — в любом деле мне важен результат. Как некий спортивный интерес, чтобы добавить очередную победу в свою копилку. Иногда оглядываюсь назад и искренне удивляюсь — неужели я смогла?

## КРИЗИС — ВРЕМЯ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

В этом году мы будем праздновать 9 лет компании — согласитесь, немаленький срок для бизнеса в условиях нашей страны. За это время преодолели 3 общероссийских кризиса. Но в китайском языке иероглиф «кризис» имеет еще одно значение — «возможность». И я с этим полностью согласна. Любая проблема, особенно непростая, заставляет искать новые пути, преодолевать сложности и тем самым выходить на более высокий уровень развития. Главное на этом пути — не растерять свои ценности. И нам это удалось — ни один из кризисов не отразился на наших клиентах, ни одно из обязательств не было нарушено. Конечно, это заслуга всей команды: собрать вокруг себя профессионалов — уже половина успеха. А тем более сплотить их, как одну большую семью. Как мне удается держать все под контролем? Просто за внешностью хрупкой, изящной блондинки скрывается целеустремленная бизнес-леди, главный жизненный девиз которой — «границ не существует!»

## ПОБЫТЬ НАЕДИНЕ С СОБОЙ

Когда выдается день побыть наедине с самой собой, я наслаждаюсь. Кто-то боится одиночества, а я, напротив, кайфую: это возможность в нашем бешеном ритме жизни нажать на паузу и заглянуть внутрь себя. Хотя и нечасто могу позволить себе эту роскошь. Вель я еще и мама двоих детей — и хочу успевать радоваться каждому их новому достижению. Наши общие семейные моменты позволяют мне расслабиться и ощутить свой надежный тыл. Еще один верный способ почувствовать себя самой собой — это встретиться с близкими друзьями. Люблю наши вечеринки в узком кругу, там я другая, какой меня мало кто знает.






спецпроект


## ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019


Участник премии «Человек Года-2019»  
в номинации «Бизнес по-женски»





Грузоперевозки по РФ.  
Доставка грузов как искусство!

 г. Киров, ул. Ленина, 83, оф. 402,  
т.: (8332) 73-20-95, 77-50-09,  
8-922-665-95-35

 tekimperiya@mail.ru

 империя-авто43.рф

 gritsina\_nastya

 anastasiya\_gritsina

**Съемка проведена в  
фотостудии RiverTime  
За реквизит к съемке  
благодарим COFFEE LIKE  
Украшения предоставлены  
салонem DOM MOD  
Макияж и укладка Гуля Гасанова,  
т. 8-919-510-3674, @gulaqasanova**



# ВИЖУ ЦЕЛЬ, НЕ ВИЖУ ПРЕПЯТСТВИЙ!

НИКОГДА НЕ ПРИТВОРЯЮСЬ И НЕ ЛИЦЕМЕРЮ! — ИРИНА МОГЕЛЮК, УЧРЕДИТЕЛЬ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР ЦЕНТРА ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ «ДЕНТАЛИЯ»

## О БИЗНЕСЕ И НЕ ДУМАЛА

— 19 лет назад я приняла для себя непростое решение — уйти из государственной стоматологии и заняться частной практикой. К тому времени мой стаж уже насчитывал более 10 лет, в профессии все складывалось успешно, поэтому многие тогда не поняли моего поступка. А мне было важно наконец-то брать на себя ответственность, самой принимать решения, с кем и как работать, какие материалы применять, на каком оборудовании проводить лечение. Этого мне тогда не хватало, за этим шла и не рассматривала свое любимое дело как бизнес. Считаю, что каждый должен заниматься тем, в чем он разбирается, в чем знает толк!

## САМОЕ СЛОЖНОЕ РЕШИЛИ

В наше время самый сложный вопрос — кадровый. Но нам удалось его решить, сформировав грамотную, сплоченную команду единомышленников, которые способны слышать друг друга, работать на одном дыхании. Без профессионалов, которые верят в свое дело, невозможно осваивать и развивать новые технологии, в том числе и дентальную имплантацию, которой мы все так гордимся в клинике. Я доверяю каждому сотруднику в нашем Центре эстетической стоматологии. Пожалуй, это и есть наше главное достижение!





## ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019

Участник премии «Человек Года-2019» в номинации  
«Руководитель медицинского центра»

### БЕЗ ПРОФЕССИОНАЛОВ, КОТОРЫЕ ВЕРЯТ В СВОЕ ДЕЛО, НЕВОЗМОЖНО ОСВАИВАТЬ И РАЗВИВАТЬ НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

#### ВСЕГДА БЕЗ МАСКИ

Самой собой чувствую себя абсолютно всегда. Говорю это с уверенностью. Я никогда не притворяюсь, никогда не лицемерю и не вру самой себе. Может, и не всем это нравится, но мне так комфортно, поэтому я всегда такая, какая есть, — настоящая, без маски. Я дорожу своей репутацией. Это большая ответственность. Ведь за мной стоят люди, которые верят в меня, они вкладывают всю свою душу в развитие нашей компании. Я не имею права их подвести!

Стоматология XXI века



ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,  
т.: (8332) 403-033, 8-953-681-46-77

dentalia@yandex.ru

dentalia21vek.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.



Съемка проведена в  
фотостудии RiverTime  
Благодарим за помощь в проведении  
фотосъемки магазины «Линия огня»,  
г. Киров, ТЦ Jam Молл (2 этаж),  
т. (8332) 444-027 и ТРЦ «Максимум»  
(1 этаж), т. (8332) 444-527,  
vk.com/liniya.ognya





# КРУГ МОИХ СЧАСТЛИВЫХ УЛЫБОК







**О ДОСТИЖЕНИЯХ, КОТОРЫМИ ГОРДЯТСЯ ВРАЧИ — ЕЛЕНА ДАНИЛЕВИЧ, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ СЕТИ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ КЛИНИК «VIP-ДЕНТ», ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ПО МЕДЧАСТИ, ВРАЧ-УНИВЕРСАЛ**

## ОТКАЗАЛАСЬ ОТ ЛЕГКОГО ПУТИ

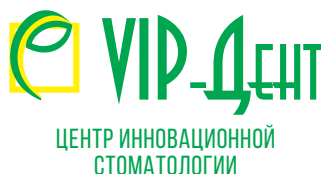
— В детстве я любила лечить кукол, ставила уколы, подружкам мазала зубы пастой или кремом. Хотела стать стоматологом — и мечта сбылась! Даже когда в мединституте настала пора профилироваться и меня звали на другие факультеты, где не надо было сдавать экзамены (просто принеси аттестат и ты зачислен!), я не согласилась. Да, пришлось потрудиться, чтобы поступить на стоматологический факультет, зато стала тем, кем хотела. Я долго шла к профессии, много училась, практиковала в разных областях стоматологии: терапии, хирургии, ортопедии. Благодаря этому, сложилось свое видение, как создать условия для пациентов и врачей, чтобы страшное слово «стоматолог» больше не вызывало негативных эмоций.

## ЗНАТЬ И ДЕЛАТЬ — РАЗНЫЕ ВЕЩИ

В нашей клинике мне удалось создать команду врачей, где каждый личность и имеет свое мнение, но при этом объединены общей целью. Ведь только слаженный, творческий коллектив всегда добьется успеха! Стоматология очень быстро развивается — семимильными шагами, и мы должны соответствовать. Мы постоянно получаем новые знания и опыт. Каждая учеба открывает возможности для внедрения новых технологий. Потому что знать и делать — это разные вещи. У нас есть пьезохирургические инструменты, микроскопы, сканер, ортопантомограф и много другого оборудования — все для качественной диагностики и комфортного лечения. Мы готовы дарить красивую улыбку и здоровые зубы нашим пациентам!

## У ДОВОЛЬНЫХ ПАЦИЕНТОВ ЖИЗНЬ МЕНЯЕТСЯ В КОРНЕ

Я счастлива в отпуске со своими родными и друзьями. А еще, когда на работе вижу довольных пациентов, которые наконец-то могут широко улыбаться. У многих из них после этого меняется жизнь. Кто-то играет свадьбу и рождает малышей, кто-то бросает курить и отказывается от вредных привычек. Говорят, стоматологи повышают качество жизни тех, кого лечат. Значит я на своем месте!



г. Киров, Октябрьский пр-т, 88,  
т. (8332) 54-91-71,  
Октябрьский пр-т, 59,  
т. (8332) 58-07-71



[vipdent43.ru](http://vipdent43.ru)

Лицензия № ЛО-43-01-001669







# ОДНА СЕМЬЯ — ОДНА КОМАНДА

**УДЕЛЯТЬ НУЖНОЕ ВРЕМЯ КАЖДОМУ И БЫТЬ ПРЕДЕЛЬНО ВНИМАТЕЛЬНЫМ — ЭТО ЕЖЕДНЕВНЫЙ ТРУД ВРАЧА И ВАЖНАЯ ЧАСТЬ РЕПУТАЦИИ КЛИНИКИ, — ИВАН СМЕРТИН, ВРАЧ-СТОМАТОЛОГ, ДИРЕКТОР СЕТИ КЛИНИК «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ»**

## **СТАЛО «ТЕСНО», ЗАХОТЕЛОСЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНО РАСТИ**

— Выбор моей профессии определила воля случая. Кто-то с детства мечтает стать врачом или продолжить дело родителей. В моем случае не было ни того, ни другого. Один из моих знакомых занимался стоматологией, а я на тот момент заканчивал школу. Это и привело меня в эту сферу. Идея создания частной стоматологической клиники пришла ко мне почти 10 лет назад. На тот момент я работал врачом в одном из государственных медучреждений Кирова, и, наверное, мне стало там «тесно». Довольно быстро понял, что жизнь идет вперед, а тут ничего не меняется. Хотелось профессионально расти, осваивать новые технологии, быть нужным и востребованным. Я чувствовал в себе силы и уверенность в том, что смогу создать что-то свое.

## **КОМАНДА ЕДИНОМЫШЛЕННИКОВ**

Главным достижением считаю команду — в нашем дружном коллективе сейчас 54 человека. И многие из них работают с самого открытия клиники. Важно быть на одной волне, смотреть в одну сторону, быть единомышленниками. Ответственность перед пациентами очень большая, поэтому каждый сотрудник должен быть профессионалом в своей отрасли, поскольку от этого зависит престиж организации. Я думаю, мне удалось найти таких надежных людей, и теперь они часть моей жизни. Я благодарен каждому из них!

## **«НАЙДИ РАБОТУ ПО ДУШЕ...»**

Именно в роли врача я чувствую себя максимально комфортно. Несмотря на трудности, я заряжаюсь энергией. Высказывание Конфуция гласит: «Найди себе работу по душе, и тебе не придется работать ни одного дня в своей жизни». Это, пожалуй, про меня. Это для души. А через управление бизнесом я самореализуюсь.



Лицензия ЛО-43-01-002370 от 24.08.2016 г.



ул. Преображенская, 82, к. 1,  
т. (8332) 66-04-10



ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11



my-dent.ru









# ЧЕГО ХОТЯТ ЖЕНЩИНЫ?

**О СВОИХ БРЕНДАХ И ДОСТИЖЕНИЯХ — ТАТЬЯНА ЩЕРБА,  
УПРАВЛЯЮЩАЯ SPA-САЛОНОМ VERONIKA**

## ● РАСКРЫТЬ, ПОДДЕРЖАТЬ И ПРОДЛИТЬ

— Красота заложена в каждом из нас, подарена природой. И главное, не только суметь ее разглядеть, но и помочь раскрыть, а со временем поддержать и продлить. В этом и заключается главная задача профессионалов нашего салона. В этом я вижу и свою миссию. Руководить салоном, где сама атмосфера позволяет отвлечься от суеты, снять напряжение, почувствовать внутреннюю и внешнюю гармонию — для меня определенное удовольствие, которое хочется дарить всем женщинам. Не об этом ли мечтает каждая из нас?

## ● ВАЖНА ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

Мы открывали бизнес небольшой командой единомышленников, но в этом была заложена главная ценность компании. Постепенно наш коллектив рос, и каждый раз присоединялись люди, которые влюблены в то, что они делают. На их знаниях и опыте, таланте и душевности строилась известность салона. И конечно, на эксклюзивных новинках: мы привезли в Киров лазерные технологии высокого уровня, большой выбор аппаратной косметологии, уникальные спа-процедуры в 4 руки. Всегда стараемся дать все самое лучшее своим клиентам. При этом просим их поделиться впечатлениями. И если они светятся от счастья, значит, их внутренний баланс восстановлен, значит, и внешний результат от процедур, как минимум, удвоится.

## ● ЕСТЬ С КОГО БРАТЬ ПРИМЕР

Мне повезло и в личном развитии — у меня есть наставник, с которого всегда беру пример, — это директор салона Светлана Николаевна Савиных. Развивать бренд под ее руководством — высокая ответственность. Перед самой собой, перед людьми, которым я доверяю и которые доверяют мне. Потому что у нас есть общая цель — расширять границы возможностей естественно, динамично, легко!



**VERONIKA**  
SPA САЛОН



г. Киров, ул. Дерендяева, 28,  
т.: (8332) 64-55-54, 8-922-951-10-00



[spa-veronika.ru](http://spa-veronika.ru)

ЛО-43-01-001395 от 28 августа 2013 г.





# ВСЕ ТРЕНАЖЕРЫ ТЕСТИРОВАЛИ САМИ

СЕМЕЙНОЕ ДЕЛО ЧАЩЕ БЫВАЕТ У МУЖА С ЖЕНОЙ, ОТЦА С СЫНОМ, А У НАС НА ДВОИХ С БРАТОМ, — ВАСИЛИЙ САВИНЫХ, СОУЧРЕДИТЕЛЬ ФИТНЕС-КЛУБА «СПРИНТ»



## ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019

Участник премии «Человек года-2019» в номинации  
«Руководитель спортивного клуба»



### РАСШИРЯЕМСЯ ДО «КРЫМА»

— Создать клуб была вообще-то идея брата. Он любит фитнес, сам занимается и в какой-то момент решил, что пора бы уже открыть свой собственный зал. Это было в 2011 году. Я съездил на 3-недельные курсы управляющих фитнес-клубами. Как раз там услышал мысль, что хорошо, если бизнесом занимаются 2 человека: один разбирается в тренажерах, фитнесе, квалификации персонала, другой — в управленческой части. У нас с братом такой тандем и сложился. Нашли небольшое помещение на цокольном этаже жилого дома недалеко от городской администрации, всего около 450 квадратов. И открыли придомовой вариант фитнес-клуба: для жителей ближайших домов. Каково же было удивление, когда узнали, что к нам ездят и с Юго-Запада, и с Филейки, и с Дружбы. Задумались о расширении — и в 2015 году заняли 7 этаж в «Крыму». Да, по площади мы не лидируем, зато сохранили свою атмосферу, костяк сотрудников и клиентов, сделали особые предложения — и за счет этого, пожалуй, стали одним из ведущих фитнес-клубов города.

### ХОЧЕТСЯ БОЛЬШЕ НАГРАД

Можем смело похвастаться своей «мокрой зоной». Ни в одном другом фитнес-центре Кирова нет комплекса сауна-хаммам-джакузи. И в тренажерном зале есть чем удивить. Что обычно предлагают для кардиотренировок? Эллипсы, беговые и велодорожки, степы. А у нас, кроме прочего, есть тренажер, имитирующий подъем по эскалатору. Дополнительно включаешь экран — и уже не просто занимаешься, а будто идешь по интересным местам. Ну а главная гордость — это ребята (и персонал, и клиенты), которые участвуют в соревнованиях: чемпионы Коми, Архангельской и Кировской областей. В прошлом году наш воспитанник стал чемпионом России среди юниоров по классическому бодибилдингу. Глядя на то, как прибавляются их награды на общей полке, становится немножко завидно и хочется поставить туда что-то свое.

### В ЗАЛЕ ВСЕГДА НА РАВНЫХ

Меня смущает понятие «личный бренд» — не понимаю его. И никогда не старался строить как-то специально. Все же складывается из уважения к людям: относиться так, как хочешь, чтобы относились к тебе. Вот и все. А то, что меня видно больше, чем брата — просто он немного стесняется публики, поэтому на мероприятиях говорить приходится мне. Ну а в зале мы всегда на равных. Все тренажеры тестировали сами. Оба регулярно ходим заниматься. Я частенько посещаю и хаммам — вот там, пожалуй, чувствую себя самым собой на работе.



ул. Ленина, 103а,  
ТЦ «Крым», 7 этаж,  
т. 22-44-82

sprint-kirov.ru

sprint\_kirov





# ДЕТЕЙ НЕЛЬЗЯ УВОЛИТЬ

**ИЗ РЕГИОНА СТАТЬ ФЕДЕРАЛОМ — МОЯ МЕЧТА, — ОЛЬГА КОСТИНА, ОСНОВАТЕЛЬ БРЕНДА СУМОК S.LAVIA, СЕТИ САЛОНОВ S.LAVIA И «БАЛИ»**

## ЧТОБЫ ЧУВСТВОВАТЬ СЕБЯ КОРОЛЕВОЙ

— Какая женщина не хотела бы иметь в своем гардеробе много сумок? Под каждый образ, чтобы чувствовать себя королевой. И самое печальное, что далеко не все могут себе позволить брендовые аксессуары. Для одной проблема в ограниченном бюджете, для другой — в быстрой смене моды и желаний. В этом вопросе я всегда пыталась найти компромисс, зная, что для женщины любая обновка — это масса положительных эмоций. И когда в колледже, учась на модельера, прошла спецкурс по предпринимательству, поняла, что надо открыть собственное производство. Такое, чтобы объединило и тренды, и качество, и доступные цены. И мне это удалось. Поэтому сейчас на всех собраниях с персоналом я всегда говорю: мы не сумки продаем, мы делаем женщин счастливыми!

## КАЖДЫЙ РАЗ КАК СТАРТАП

Знаете, как приятно встречать в городе девушек с нашими сумками — не только в Кирове, но в Краснодаре, Москве и даже в Лондоне! Значит, мы на верном пути. Поэтому каждый квартал открываем новый магазин в других регионах — радуем своими моделями не только кировчанок. В этом году создали 4 дополнительных производства не только у себя в области, но и за рубежом. Но главным достижением считаю запуск омниканальной торговли — стараемся идти в ногу с мировыми технологиями. Многие предприниматели для развития бизнеса стараются перебраться в Москву, а я хочу доказать, что и из глубинки возможно стать крупной федеральной компанией. Много учусь, постоянно езжу на конференции, чтобы ухватить новые веяния и успеть внедрить в своей компании. И при этом на каждом достигнутом уровне я все равно рассматриваю свое дело как стартап. Потому что удовлетворенность собой — это ошибка, если хочешь достичь чего-то значительного.



**Съемка проведена в фотостудии River Time**

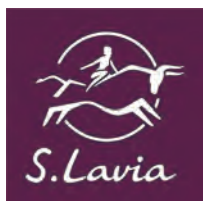


**ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019**

Участник премии «Человек года-2019» в номинации  
«Производственник в сфере fashion-индустрии»

**ГУЛЯЯ С КОЛЯСКОЙ,  
МОГУ РАЗМЫШЛЯТЬ  
О РАЗВИТИИ  
КОМПАНИИ****• РОЛЬ МАМЫ ДЛЯ МЕНЯ —  
ГЛАВНАЯ!**

Дайте мне тетрадь, ручку, приятное и комфортное пространство, и я могу зависнуть на 24 часа: люблю стратегировать, творить, вдохновлять. Я не разделяю бизнес и семью, работаю 24/7, дети и муж всегда рядом со мной. Какие-то проекты могу писать в 4 утра. Гуляя с коляской, могу размышлять о развитии компании. А чистя зубы, искать варианты решений сложных задач. Вообще мой бизнес — это очередной ребенок в моей семье — пятый! Роль мамы для меня главная! Поэтому я часто сравниваю управление персоналом с воспитанием детей. И всегда шучу, что есть лишь одно отличие — детей нельзя уволить. Они растут вместе с моей компанией, частые гости в нашем офисе, могут быть на любых совещаниях. Так что для меня это не работа, это моя жизнь — полноценная и насыщенная!



📍 Салоны: г. Киров, ЦУМ, ТЦ Атлант,  
ТЦ Лето, ТЦ Green Haus, ул. Воровского, 46,  
т. 8 (800) 100-42-69

🌐 slaviabag.ru

☎️ olga\_slavia

ИП Костина О.В.; ОГРН 306431531400087





Съемка проведена в фотостудии  
DaVinci, г. Киров, 4-й Чижевский  
пер., 4, т. 8 (909) 131-54-48





# ■ ЧЕБУРАШКА? ПЛЮШЕВАЯ? ЭТО НЕ ИГРУШКА!

■ ОБ ЭТИЧНОМ БИЗНЕСЕ — ОЛЬГА И ДМИТРИЙ НЕЛЮБИНЫ, ВЛАДЕЛЬЦЫ  
КОМПАНИИ «ШУБЫ ИЗ ИСКУССТВЕННОГО МЕХА DAMiNE»

## ● КАК ВСЕ НАЧАЛОСЬ

— Мы даже не думали заниматься бизнесом. Волонтерская помощь бездомным животным, вегетарианство, затем этическая одежда — вытекало одно из другого. Сначала искали для себя шубку из эко-меха через интернет, и Дмитрий сказал: «Давай привезем их в Киров». Узнали условия и стали возить эко-шубки из Москвы и Питера. Но уже через год открыли собственное производство. Тогда, 5 лет назад, было много стереотипов, считалось, что эко-мех — плюшевый чебурашка. Сейчас работать стало гораздо легче, уже все знают об эко-мехе, это стало трендом. Да и современный эко-мех совсем не чебурашка. Девочки, увидев шубки вживую, просто поражаются красоте и качеству!

## ● ЛИЦОМ К ПОКУПАТЕЛЯМ

Сейчас DaMiNe — это уже тысячи сшитых шуб, тысячи довольных клиентов, сотни из них написали свои отзывы, выложили фото. Это несколько показов на серьезных площадках в Москве, участие в выставках. В прошлом году, к примеру, были на Estet Fashion Week от Славы Зайцева, на тематическом веганском показе на Красной площади. В Москве у нас круглый год работает шоу-рум, летом по записи, в сезон — ажиотаж. И основной шоу-рум — в Кирове, где можно заказать любое изделие или купить из хорошего ассортимента в наличии. Главное, что все наши клиенты приходят за шубами не какой-то мифической компании, а конкретно к нам. И это большая ответственность — встать лицом к покупателям. И стимул быть еще лучше.

## ● ТАКИЕ, КАКИЕ ЕСТЬ

**Ольга:** — Я всегда чувствую себя самой собой. Думаю, что такой вопрос может возникнуть лишь тогда, когда человек не принимает себя до конца. К счастью, я смогла это сделать: и сейчас всегда такая, какая есть.

**Дмитрий:** — А я становлюсь самим собой с детьми — когда совсем не думаю о работе. Или с животными. Или когда мы с Ольгой в отпуске наедине.



Этичная красота  
**DAMiNE**®  
Одежда и аксессуары из эко-меха



damine.ru



vk.com/damine.kirov



@eco\_meh\_damine



8-800-550-6480  
звонок бесплатный



8-900-526-33-70  
Viber, WhatsApp







# КОРОЛЯ ДЕЛАЕТ СВИТА

О ПРИЧИНАХ УСПЕХА В НАШЕМ ГОРОДЕ РЕСТОРАНА ИЗ ПИТЕРА  
С КУХНЕЙ ИЗ ИТАЛИИ — АЛЕКСАНДР СЕННИКОВ, ДИРЕКТОР  
РЕСТОРАНА МАМА РОМА В КИРОВЕ

## КТО В СЕМЬЕ ПОВАР?

— Не зря говорят, что лучше всех готовят мужчины. Мой дедушка был поваром, работал в военной столовой. Поэтому с самого детства родные склоняли меня продолжить семейное поварское дело. В 2002 году я пошел учиться в кулинарный техникум. Обошел тогда почти все рестораны города — в каждом отметил для себя какую-то фишку, смекнул что-то полезное. А позже друг предложил показать мое резюме знакомым из Нижнего, выложил в сеть — тут-то меня и заметили владельцы сети Mama Roma.

## МОЖНО ГОРЫ СВЕРНУТЬ

Когда 70% помещения в Кирове было готово, меня подключили к процессу. Короля делает свита, поэтому максимум сил было брошено на создание команды. И с тем коллективом, который у нас сложился, можно горы свернуть. Внутри ресторана — настоящая Италия! Плитку для барной стойки лепили и обжигали специально для нас. Стейшеры для посуды, которым около 100 лет, везли из-за границы. Из Италии сейчас получаем многие эксклюзивные продукты. Поэтому наша итальянская пицца — единственная такая в городе. Но главное достижение — это постоянные гости. Многие ходят по 2-3 раза в день: обедают, ужинают и еще домой заказывают. Вообще доставку мы запускали экспериментально: хотели только пиццы развозить. А у нас стали просить и салаты, и супы — пришлось в срочном порядке делать фирменные контейнеры. Сейчас наши клиенты, если встречаются в городе автомобиль Mama Roma, сигналият ему, машут руками — приветствуют, как лучших друзей.

## ОБНУЛЯЮСЬ НА ХОККЕЕ

Я человек не медийный, чаще держусь в тени. Поэтому и на работе легко абстрагируюсь, умею сосредоточиться, почувствовать себя самым собой. Но если понимаю, что «все, перегруз», тогда обнуляюсь за счет хобби. С друзьями детства играем в хоккей. До 16 лет я занимался шайбой, потом переключился на мяч. Сейчас в любительской команде болельщиков клуба «Родина». Многие хоккеисты, кстати, ходят в наш ресторан. Вот так сначала мы к ним на матч, потом они к нам на обед.

**MAMA ROMA**  
Italian restaurants  
pizza & pasta



г. Киров, ул. Карла Маркса, 89,  
т.: 8 (8332) 41-33-23



mamaroma.ru











# ■ ВЫВЕЛИ КИРОВ В ДВАДЦАТКУ ЛИДЕРОВ

■ **НАШИ КЛИЕНТЫ ПРЕКРАСНО ЗНАЮТ, С КЕМ ОТПРАВИТЬСЯ ЗА РУБЕЖ, — ЕЛЕНА КОЛЧИНА, ДИРЕКТОР СЕТИ ТУРИСТИЧЕСКИХ АГЕНТСТВ TEZ TOUR В КИРОВЕ**

## ● **КУДА ХОЧЕТСЯ ВЕРНУТЬСЯ**

Мне всегда были интересны другие города и страны: быт и традиции людей на разных континентах, поэтому от любви к путешествиям и желания открыть собственный бизнес родилось в далеком 2004 году мое турагентство. С тех пор много где побывала. Но самыми крутыми считаю «возвратные» страны — куда хочется возвращаться снова и снова. Для меня это Мексика, Мальдивы, Испания, Италия, Греция и всеми любимая Грузия.

## ● **В ЧЕМ СИЛА?**

Сила команды — это каждый из ее участников, и сила каждого — в этой команде. Для нас она почти как семья. Сплоченность и нацеленность на результат помогают нам ежегодно получать высокие награды от ведущего международного туроператора Tez Tour. Приятно быть признанным лидером по продажам в своем регионе. Еще приятнее осознавать, что вывели Киров в двадцатку лидеров по России. Не случайно же бренд Tez Tour позиционируется как марка качества и надежности.

## ● **ЛЮБЛЮ ТО, ЧТО ДЕЛАЮ**

Я чувствую себя самой собой, когда делаю то, что люблю. И когда люблю то, что делаю. Хоть на отдыхе, хоть на работе.



г. Киров, ул. Воровского, 44,  
т. 789-444, 57-68-28,



ул. Московская, 7,  
т. 78-50-40

*За помощь в организации  
фотосъемки благодарим  
Ботанический сад ВятГУ*









# ГОРЮ СВОИМ ДЕЛОМ

НИКТО, КРОМЕ МЕНЯ, С ОГНЕМ В СТУДИИ ПОКА НЕ РАБОТАЕТ, — АНДРЕЙ  
ГУРЬЯНОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ «РЕКА ВРЕМЕНИ»

## ПО ПРИМЕРУ СТОЛИЧНЫХ СТУДИЙ

— С фотоаппаратом неразлучен лет с двух — даже есть фотография, где маленький сижу и держу его в руках. Ну а серьезно заниматься съемкой начал почти 20 лет назад. Успел поработать в Москве, побывал во многих столичных студиях, и уже сложились какие-то свои требования к технике, оборудованию, к комфорту для клиентов, как, например, наличие гримерок. И когда вернулся в Киров, решил оборудовать свое место. В нашем городе много интерьерных студий, я работаю с семейной фотографией, но я не берусь за свадьбы. Мой конек — коммерческая съемка, корпоративные проекты, индивидуальные портреты.

## ПРОХОДНЫХ СЪЕМОК НЕ БЫВАЕТ

Примерно 4 года назад вошел в Ассоциацию европейских фотографов, хотя у нас в городе мало кто обращает внимание на такие заслуги. И сейчас продолжаю работать с иностранными заказчиками. Воплощаю и какие-то свои задумки — оригинальные идеи. К примеру, большой отклик у аудитории получил проект с мукой. Потом снимали с водой, даже с краской. Сейчас ставим эксперимент с огнем — никто, кроме меня, за такое не берется, в своей студии никому и не разрешу, потому что опасно и сложно. А насколько актуально, покажет время и конкурсы. Так что все мои регалии — это награды за рубежом, а не в России. При этом для меня не существует «проходных съемок» — включаюсь в каждую как режиссер еще на этапе сценария. Если это частная история — интересно раскрыть человека по-новому, побыть фотографом-психологом. Если коммерческая — увлекательно увидеть бизнес изнутри. Так что творчество есть во всем, ничего не делаю на автомате.

## ВЫСТРОИЛ СВОЕ «МЕСТО СИЛЫ»

Я на работе, как дома, и дома зачастую, как на работе. Говорят, это и есть так называемая проблема экспертности. Все время на связи, в процессе, но мне так комфортно. Мужчина должен посадить дерево, вырастить сына и построить дом. Последнее я уже выполнил. Это место, которое позволяет мне раскрыться, реализовать себя — «место силы», как сегодня модно называть. Там я и чувствую себя самым собой.



г. Киров, ул. Труда, 71/К. Либкнехта, 41,  
т. (8332) 45-75-75



[rivertime.ru](http://rivertime.ru),



[vk.com/rivertimestudio](https://vk.com/rivertimestudio)









# ВСЕ ДЕЛАЮ «НА НЕРВЕ»

■ **ОТ ЧЕГО ЗАВИСИТ УСПЕХ ВИДЕОУПАКОВКИ БИЗНЕСА, —  
ЯРОСЛАВ ЗАЛОМОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ «ОТЛИЧНО»**

## НА СТЫКЕ МАРКЕТИНГА И КИНО

— В студенчестве я вел «Клуб психологического кино». И чем больше погружался в анализ картинки, мотивацию персонажей, подбор типажей, тем больше хотелось экспериментировать, создавать что-то самому. В коммерческое видео не лез, но снимал кучу роликов для университета, чтобы «набить руку». Потом уже возникла идея объединить эстетику повествования кино с коммерческим видео. Правда, в начале мы с ребятами снимали просто «красивую картинку». Уже позднее пришло осознание, что видеоролик — прежде всего инструмент продвижения компании, а значит, в сценарии никак не обойтись без продающей структуры, анализа конкурентов и точек контакта целевой аудитории. Вот так на стыке маркетинга и видеопродакшена родился новый продукт — видеоупаковка бизнеса.

## ПРИЗНАНЫ МИНИСТЕРСТВОМ

В этом году мы вышли на сегмент b2g, сняли серию роликов для Министерства социального развития Кировской области. Это неповторимый опыт работы в экстремально сжатых сроках. Все прошло по плану — один из социальных роликов за два дня набрал 25 тысяч просмотров без рекламного бюджета. Если про долгосрочную перспективу — мы работаем с ключевыми предприятиями Кирова, лидерами рынка. И этим все сказано.

## ЗАЧЕМ УХОДИТЬ «НА ДНО»

Я чувствую себя собой в уединении, на верхней полке в поезде или где-то вдалеке от города. У меня слишком быстрая психика — все делаю «на нерве», на грани, поэтому могу периодически выгорать. В такие моменты ухожу на «дно»: стараюсь свести коммуникации к минимуму и прислушиваюсь к себе. А потом с новой энергией провожу по 5-6 встреч в день.



т. (8332) 21 00 96  
vk.com/zalomov  
otlichno.pro  
vk.com/otlichno5



# БИЗНЕСУ НУЖНЫ СУПЕРГЕРОИ!



## «Я ЗНАЮ, ГДЕ ИХ ИСКАТЬ...»

— Супергерои существуют, и это не аниматоры в костюмах! Они живут в нашем городе и стоят на страже интересов бизнесменов, их репутации, спасают непосредственно сами компании от банкротства и давления «темных сил».

В отличие от полицейских они не носят оружие, они уделяют много времени и сил своему профессиональному развитию, самосовершенствованию, искусству экономики и юриспруденции.

Такие герои — сотрудники компании Profi Consalting. Команда объединена общей целью — быть истинными экспертами своего дела, осваивать

новые направления и становиться лучше с каждым днем

## «ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫ НЕ МЫ, А ТО, ЧТО МЫ ДЕЛАЕМ...»

Команда Profi Consalting — настоящие герои нашего времени, у каждого из них есть свои поистине уникальные способности.

Клиент в лице команды Profi Consalting обретает верного друга по бизнесу, который сможет обеспечить тыл в виде надежного бухгалтерского учета, оптимизации налогового и управленческого учета, всевозможной юридической защиты.

Задача бизнеса — зарабатывать. А наша задача — обеспечить бизне-



**КТО ОНИ, СУПЕРГЕРОИ  
КОНСАЛТИНГА? КАКИЕ  
СВЕРХСПОСОБНОСТИ ПОМОГАЮТ ИМ  
ЗАЩИТИТЬ БИЗНЕС? РАССКАЗЫВАЕТ  
АННА Р., ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ  
PROFI CONSALTING**



## ЦИФРЫ УСПЕХА:

12  
ЛЕТна рынке  
юридических  
услуг350  
КЛИЕНТОВобратились к нам  
за услугами повторно1 000  
КОНСУЛЬТАЦИЙпо юридическим  
вопросам в год80%  
ДЕЛрешается  
в досудебном  
порядке

## PROFI CONSALTING ПРИДЕТ БИЗНЕСУ НА ПОМОЩЬ:

- юрист по гражданским делам судебной юрисдикции Арбитражем
- регистрация и ликвидация фирм, ИП, предприятий,
- реорганизация предприятий
- банкротство юридических лиц
- взыскание долгов, сопровождение в исполнении производства
- защита деловой репутации юридического лица
- налоговый консультант
- бухгалтерия под ключ

Читайте продолжение супергеройской истории Profi  
Consalting в следующем номере журнала «Бизнес Класс»

Цитаты приведены из фильма «Лара Крофт: Расхитительница гробниц»

су защиту. Образ, заимствованный нами у главной героини фильма «Лара Крофт: Расхитительница гробниц», очень близок нам: энергичная, воинственная, амбициозная, в ней кипят одновременно и эмоции, и холодный рассудок, она получает драйв от жизни и своего дела. Так же ощущают себя и сотрудники Profi Consalting при выполнении своей сложной миссии.

## «В СКОРОСТИ ВЕСЬ СМЫСЛ...»

Бизнес — это риск. Факт! Как проверить надежность бизнес-партнера, как вернуть задолженность, предотвратить банкротство, оптимизировать налогообложение, подготовиться

к всевозможным проверкам, минимизировать риски бизнеса, разрешить спорную ситуацию с контрагентом? Не во всех компаниях есть специалист, способный ответить на эти вопросы, поэтому оптимальным решением при их возникновении станет обращение в компанию Profi Consalting. При этом вы экономите свои денежные средства, получив гарантию качества и, безусловно, результат.

«Супермены» Profi Consalting путем анализа текущего положения дел в бизнесе клиента помогут выявить оптимальные пути модернизации ситуации и разработают подробный стратегический план.

Продолжение следует...

*Profi  
Consalting*

г. Киров, Октябрьский проспект, 105 А,

т. 8-800-550-09-55

info@profi-consalting.ru

profi-consalting.ru

proficonsalting

profi\_cons





# ПОДАРИТЬ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СОТРУДНИКУ



**КАК ВЫЙТИ ИЗ ОПЕРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ — ОКСАНА ЛИХАЧЕВА, ОСНОВАТЕЛЬ ПРОЕКТА «ВЛАСТЬ НАД БИЗНЕСОМ», СОБСТВЕННИК КАДРОВОГО АГЕНТСТВА LIFE JOB, КОНСАЛТИНГОВОЙ КОМПАНИИ TRUST CONSULTING, НЕКОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ «БУДУЩЕЕ БЕЗ НАСИЛИЯ И НАРКОТИКОВ», УПРАВЛЯЮЩАЯ ФРАНШИЗОЙ U2B «УПАКОВКА ДЛЯ БИЗНЕСА»**

*Благодарим за помощь в организации фотосъемки Engineer Bar, г. Киров, ул. Романа Ердякова, 42, т. (8332) 222-456, engineerbar.ru*



## В БИЗНЕСЕ НЕ НА КОГО ПОЛОЖИТЬСЯ

— Я предприниматель уже больше 14 лет. В 2005 году я пришла в маленькую компанию U2B, сегодня она выросла в крупнейшего поставщика упаковочных материалов в России. Во всех своих проектах выстраивала систему работы с персоналом с нуля. За эти годы я поняла, чтобы освободиться от «дня сурка» собственника, необходимо создать систему управления и обучения персонала.

## ОСТАВИТЬ НА СЕБЕ ТОЛЬКО ЗАДАЧИ СОБСТВЕННИКА

Раньше я была вовлечена во все процессы, даже когда в команде уже были десятки сотрудников. Я тратила энергию и выгорала. Поняла, что так

больше нельзя. Иначе времени хватает только на решение проблем, а бизнес развивается медленно.

Первый шаг к передаче ответственности — признаться себе, что без команды бизнес не построить. Я начала искать сотрудников, описывать рабочие процессы, оценивать результат. Мы прописали все инструкции, чтобы сотрудник мог сам принять оптимальное решение, а не бежать за ним ко мне в кабинет.

## ЗАРАЗИТЬ БОЛЬШОЙ ЦЕЛЬЮ

Когда сотрудники понимают, к чему идет компания, появляется ответственность за результат. Им интересно достигать поставленных задач. Я описала цель бизнеса и донесла до команды. Эффект был неожиданным. Амбициозные цели объединяют, за-





**АЛЕКСАНДР КАРАВАЕВ, ВЛАДЕЛЕЦ  
АГЕНТСТВА ПЕРФОРМАНС-МАРКЕТИНГА  
INCOME (10 СОТРУДНИКОВ):**

— Раньше мне не хватало фундаментального предпринимательского образования. Я не был уверен, какие функции в моем бизнесе должен выполнять собственник, а какие — директор, не было четкой структуры должностей. Я слишком много брал на себя, поэтому бизнес развивался медленно. После программы «Власть над бизнесом» мне удалось построить систему управления. Я расписал цели компании, внедрил систему оценки проектов по KPI. Сотрудники стали более самостоятельными и ответственными, заинтересованными в результате. Пропало внутреннее сопротивление задачам: все знают, ради чего они работают и как заработать больше.

жигают интерес и служат ориентиром. Сотрудникам легче достигать высоких результатов в компании, где задумываются о развитии.

**ПОДЕЛИТЬСЯ ОПЫТОМ,  
ПЕРЕДАТЬ ИНСТРУМЕНТЫ,  
ВВЕСТИ В ДОЛЖНОСТЬ**

Только собственнику доступна общая картина: я знаю, кто чем занимается, зачем мы это делаем, к чему идем, что в приоритете. Сотрудники не думают так же, как собственник.

Постепенно мы прописали все инструкции и действия для каждого, чтобы достигать результата. Продумали систему адаптации. Все мои мысли, цели были отражены в этих материалах.

Когда инструменты стали использовать в компании, эффективность выросла в разы и я вышла из этих процессов. Я поняла, что эти инструменты можно использовать в любой компании. У меня появилось время, и я открыла проект «Власть над бизнесом» — программу, которая учит выстраивать систему управления, где сотрудники самостоятельно решают проблемы компании. У меня часто спрашивали, как добиться от сотрудников самостоятельности, поэтому я даю много таких инструментов на программе.

Хочу поделиться с вами историями двух клиентов, кировских предпринимателей: Александра Караваева, владельца агентства перформанс-маркетинга Income, и Светланы Боковой, основательницы сети детских садов «Детское село».



**СВЕТЛАНА БОКОВА, ОСНОВАТЕЛЬНИЦА  
СЕТИ ДЕТСКИХ САДОВ «ДЕТСКОЕ СЕЛО» (50 СОТРУДНИКОВ):**

— Я открыла первый садик, чтобы реализовать программу для развития детей, которая мне очень нравилась. Компания начала развиваться, но, чем больше у меня было сотрудников, тем больше они задавали вопросов. Я думала, что у меня освободится время на развитие бизнеса, но я постоянно решала задачи подчиненных. На программе я рассталась со множеством иллюзий: перестала искать идеальных исполнителей, начала делегировать по-другому. Продумала оргструктуру, подготовила инструкции для всех должностей. Сейчас провожу презентации стратегических планов для сотрудников. Теперь они вовлечены в процесс, не задают вопросы. У меня перестал постоянно звонить телефон. Все знают, что от них требуется и как это сделать.

**Хотите так же? Записывайтесь на бесплатную консультацию  
для собственников бизнеса по промокоду PERSONAL**



**ВЛАСТЬ  
НАД БИЗНЕСОМ**



ул. Ленина, 103а (ТЦ «Крым», 6 этаж),  
т. (8332) 25-11-50



okslikhacheva



oks\_likhacheva





# «ПРОЖАРКА» ПЕРСОНАЛА



**КАК ДОСТИЧЬ ЭМОЦИОНАЛЬНО ИСКРЕННЕГО СЕРВИСА  
В РАБОТЕ СОТРУДНИКОВ — ПЕТР КОЧЕТОВ, КОММЕРЧЕСКИЙ  
ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «СЕЛИ-ПОЕЛИ»**

## ОГНЕННАЯ ЭВОЛЮЦИЯ

— С 2006 по 2014 в Кирове открылось 4 столовых «Сели-Поели», мы получили признание, появились лояльные гости. Но по вечерам выручка столовых сокращалась. Стали искать решение проблемы. Помог случай: в 2015 году предложили интересное помещение на ул. Карла Маркса, 139. Месяц обдумывали формат, в итоге пересмотре-

ли раздачу традиционных блюд столовой и добавили гриль-меню: стейки, бургеры. Одними из первых начали сотрудничать с компанией «Мираторг» и предлагать гостям стейки из альтернативных отрубов по доступным ценам. К этому добавили атмосферный дизайн, бар и искреннее гостеприимство. Так появился первый гриль-бар «Сели-Поели», который стал популярным местом отдыха в нашем городе.

Позже мы открыли еще 2 гриль-бара в формате самообслуживания, с обновленным меню, но без линии раздачи. Вскоре столкнулись с проблемами: многие гости хотели, чтобы им помогли с выбором блюд, а потом принесли заказ. Также просили забронировать столик заранее, а для этого нужно было регулировать посадку в зале.

## ПОПРОБУЕШЬ — УЗНАЕШЬ

В конце 2018 года приняли решение — изменить формат обслуживания и ввести официантов. Это серьезное изменение процессов, информационная системы, новое взаимодействие кухни и зала. Опыта такого не было, но хотели обеспечить отличный сервис при сохранении демократичных цен. Стали собирать команду, но опытные официанты на вакансии не откликались. Как оказалось, наша сеть для большинства ассоциировалась со столовой. Нашли ребят без опыта и стали учить. Больше месяца готовили команду к открытию.

Под Новый год гости пришли в обновленные гриль-бары «Сели-Поели». Мы понимали, что первое время будем набивать «шишки». Обслуживать с прежней скоростью не всегда получалось, где-то «косячили», но внимательно собирали отзывы. Стало привычкой лично звонить и писать гостям, общаться честно и откровенно, дарить подарки. Каждый день разбирали недоработки по процессам, поддерживали моральный дух команды. Удивительно, но никто из новых сотрудников в этот период не ушел! Значит, верили в формат и команду!

За пару месяцев объем негативных отзывов сократился до единичных случаев. Мало кто из гостей не принял изменения, наоборот, наши гриль-бары стали рекомендовать знакомым, гостям города. А рекомендация для нас — наивысшая оценка. Хороший продукт не стыдно продвигать и масштабировать — направили дополнительные усилия на маркетинг, социальные сети. Трудным лишь остается донести до потенциальных гостей, что есть гриль-бар «Сели-Поели», что там реально вкусно и царит гостеприимная атмосфера. Многие из кировчан еще не были у нас в гостях, а значит, работы впереди много.



## ОЛЬГА ГРЕБЕНИК, УПРАВЛЯЮЩАЯ ГРИЛЬ-БАРАМИ «СЕЛИ-ПОЕЛИ»:

— С открытия гриль-баров управляю командой. Для меня важен настрой и эмоции. Если сотруднику не нравится работа или у него трудности в личной жизни, он не сможет сделать счастливым гостя. Узнать, в каком настроении сегодня сотрудники, довольны ли гости, мне помогают менеджеры. Повезло работать с такими неравнодушными и мегапозитивными девчонками, которые и ребят заряжают каждое утро на шифт-митинге, и легко находят общий язык с гостями. Для своих заведений выбрали формат «френдли-бара». Это значит, что официант легко перейдет с вами на «ты»: может присесть к вам за стол и помочь выбрать блюдо, которое вы оцените, пошутить, рассказать интересную историю. Заведений подобного рода немного. Мы считаем, что легче общаться с официантом без барьеров, на равных. Наша команда нацелена на доверительные отношения с гостями.



### МЕСТО ДЛЯ ДРУЗЕЙ

Делаем большой упор на обучение команды. В конце мая управляющим составом съездили на Gastreet — событие, меняющее ресторанную отрасль. Это масштабная образовательная программа: семинары, мастер-классы, топовые спикеры со всей страны. Только вернулись из Санкт-Петербурга, где прошли обучение в «Школе ресторанного менеджмента Ginza». Реализуем проект — «Школа актерского мастерства» для официантов и менеджеров. Ребята осваивают технику коммуникации, учатся владеть своими эмоциями, телом.

Не секрет, что и в ресторанном бизнесе для официантов проводят тренинги по продажам. Для нас есть одно «но»: главная ценность при работе в зале с гостем — это эмоциональный искренний сервис. Наши официанты предложат гостям стейк, который подойдет им по степени прожарки и жирности, исходя из предпочтений. Многие возвращаются к нам не только вкусно поесть, но и за дружеским общением. Один из частых отзывов: «Я пришел в паршивом настроении,

и ваши ребята сделали мой день! Спасибо за общение и эмоции, которые я получил!» После таких слов понимаем, что движемся в правильном направлении.

### СИЛА КОМАНДЫ

При подборе сотрудников обращая внимание на их умение общаться с людьми, желание работать, огонь в глазах. Остальному обучим! Огромное значение занимает адаптация в коллективе. Ребята работают в одной команде. Им не все равно, как они подготовят новичка. Официант-тренер и менеджер уделяют особое внимание новому сотруднику, чтобы он быстрее раскрыл свой потенциал.

Ведем работу по организации корпоративных развлечений: походы в кино, на каток и боулинг — лишь небольшая часть нашей веселой работы в «Сели-Поели». Соревнуемся и играем между командами заведений нашей сети. Ежегодно устраиваем чемпионат по футболу. Есть мечта — организовать крупный чемпионат среди заведений общепита Кирова. Давайте играть вместе с нами!



**СЕЛИ-ПОЕЛИ**  
— гриль-бар —

г. Киров, ул. Карла Маркса, 139, т. (8332) 45-03-87, ул. Менделеева, 21, т. (8332) 45-03-88, ул. Профсоюзная, 68, т. (8332) 45-03-82

**СЕЛИ-ПОЕЛИ**  
— столовая —

ул. Менделеева, 21, т. (8332) 45-03-85, ул. Лепсе, 4 т. (8332) 45-03-84, ул. Карла Маркса, 21 т. (8332) 45-03-86

selipoeli.ru

selipoeli

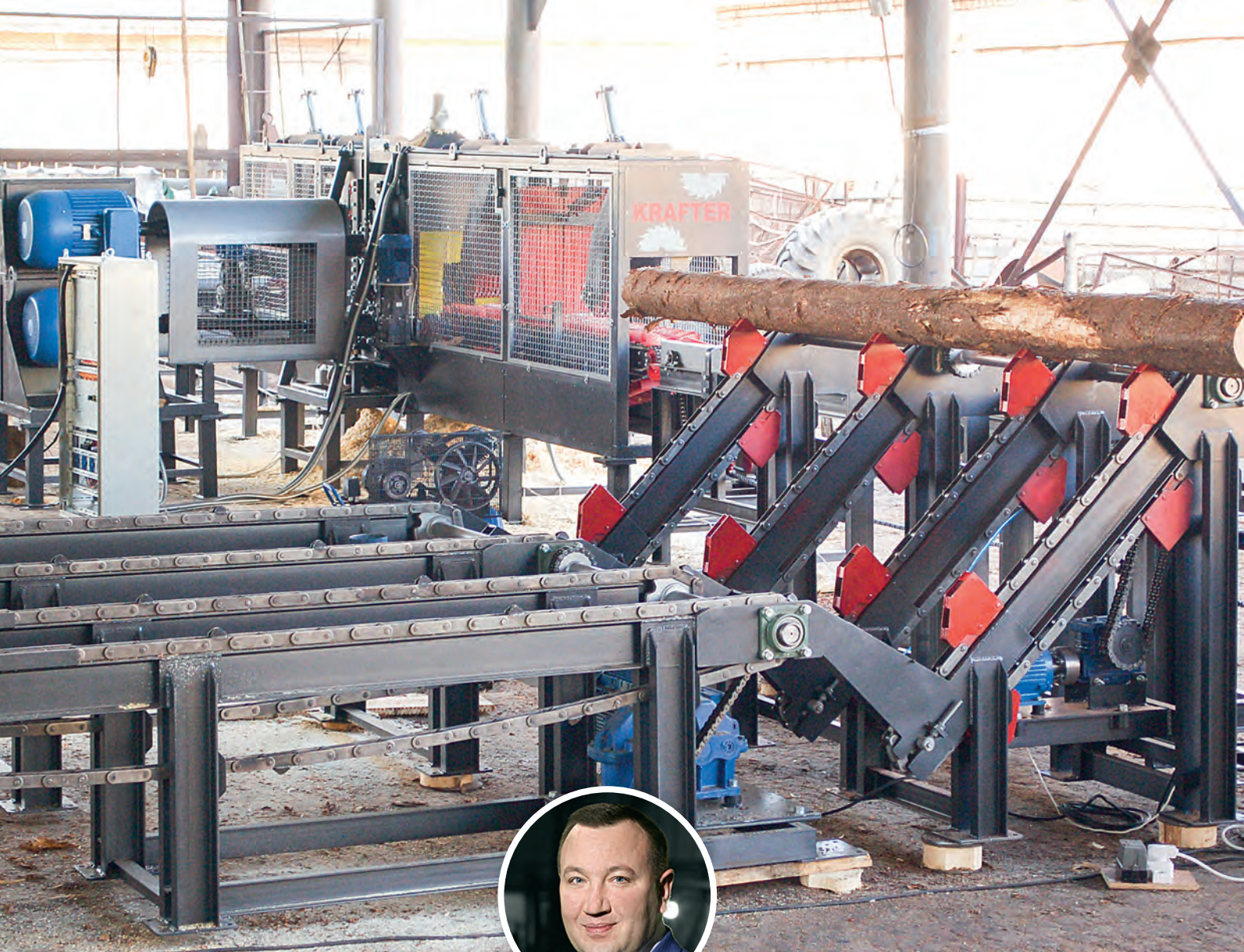
selipoeli

kirovselipoeli

### ЧИТАЙТЕ В СЛЕДУЮЩЕМ НОМЕРЕ ЖУРНАЛА:

о секретах приготовления стейков в гриль-барах «Сели-Поели».





— НАШЕ ОБОРУДОВАНИЕ ПРОХОДИТ ЧЕРЕЗ ЖЕСТКУЮ СИСТЕМУ ОТК,  
НАДЕЖНО В ЭКСПЛУАТАЦИИ. ТАКЖЕ МЫ ВЫПУСКАЕМ СТАНКИ  
ПОД КОНКРЕТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО, —  
**ДМИТРИЙ МОРОЗ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР**  
**КОМПАНИИ «ПИЛОТЕХНИКА»**

# ПРОИЗВОДСТВО ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩИХ СТАНКОВ

МЕХАНИЗАЦИЯ ПОД КЛЮЧ  
ОТ ЧЕРТЕЖА ДО ЗАВОДА



ул. Производственная, 39а | т.: 70-40-70, 70-41-07  
Metal43@bk.ru | stanki43.com



# МЫ ВАМ ЕЩЕ ПОКАЖЕМ!



**БИЗНЕСМЕНЫ КИРОВА УЗНАЛИ О ТРЕНДАХ И МАРКЕТИНГОВЫХ ТЕХНОЛОГИЯХ РЕКЛАМЫ НА ТВ И В СЕТИ ИНТЕРНЕТ НА ПЕРВОЙ КОНФЕРЕНЦИИ ОТ КОМПАНИИ «ОПТИМА», ОФИЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРА «РЕГИОН МЕДИА В КИРОВЕ»**



## ЦИФРОВОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ: СМОТРИ ШИРЕ!

15 апреля 2019 года Кировская область перешла на цифровое вещание. Доля аналога на сегодняшний день составляет не более 7% от всего телевидения в городе. Население в зоне охвата цифрового сигнала составляет более 600 000 человек! Мы с вами, как абоненты, получаем более качественную картинку и устойчивый прием, а рекламодатели дополнительную аудиторию для продвижения в цифровой среде.

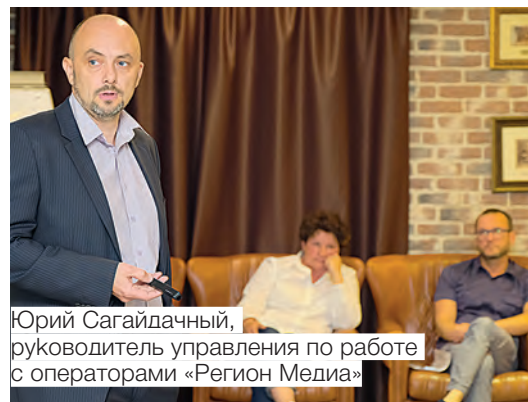


### ИРИНА КАЛИНИНА, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ОПТИМА»:

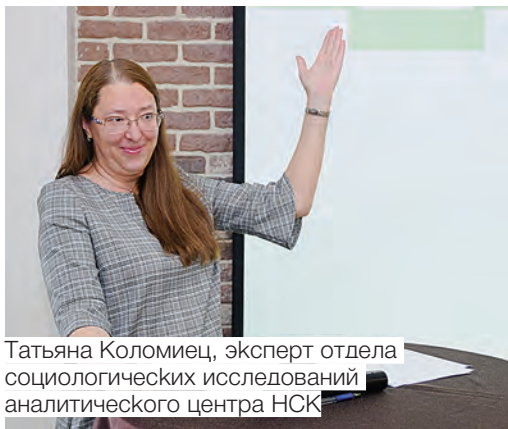
— Мы предоставляем своим клиентам возможность размещения рекламных материалов на крупнейших федеральных телеканалах, а также интернет-площадках в разных сегментах потребительских интересов: от новостных до развлекательных порталов. Совмещение этих каналов доставки информации дает практически 100-процентный охват любой целевой аудитории для любого бизнеса.

Телевизор россияне по-прежнему смотрят много и долго, таковы данные Mediascope, которые озвучили спикеры конференции.

Что касается рекламы в интернете, то здесь для достижения максимального эффекта эксперты советуют подбирать качественные ресурсы с верифицированным трафиком и лицензионным контентом, а также анализировать результаты кампании для дальнейшей ее оптимизации. Наибольший охват обеспечивают видеореклама, аудиореклама и баннеры.



Юрий Сагайдачный, руководитель управления по работе с операторами «Регион Медиа»



Татьяна Коломиец, эксперт отдела социологических исследований аналитического центра НСК







РАБОТАЙТЕ ТОЛЬКО С ТЕМИ РЕМОНТНЫМИ КОМПАНИЯМИ, У КОТОРЫХ ХВАТАЕТ АМБИЦИЙ УЧАСТВОВАТЬ В ФЕДЕРАЛЬНЫХ КОНКУРСАХ! — АЛЕКСАНДР ПЕЧЕНКИН, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «САНПРО43»



# ПРОГРАММА МАКСИМУМ: УДИВИТЬ И ПОБЕДИТЬ!



## ИСКУССТВО ПОБЕЖДАТЬ

— Чтобы быть экспертом в своей области, необходимо постоянно учиться, впитывать и перенимать опыт, а еще осознавать, зачем и для чего это нужно. Именно поэтому в этом году компания «СанПро43» заявила на федеральный конкурс реализованных проектов «Гран-при Kerama Marazzi. Весна 2019». Это большая ответственность и, конечно, спортивный интерес — выиграть! Призовой фонд составляет 1 815 000 рублей!

Конкурс носит статус международного, в нем участвуют профессионалы мира ремонта и дизайна из разных стран.

## СРЕДИЗЕМНОМОРЬЕ В КВАРТИРЕ

«СанПро43» является постоянным партнером Kerama Marazzi в Кирове. Мы отправили заявку на участие в номинации «Материалы Kerama Marazzi в частных интерьерах», представив реализованный проект кухни-гостиной и ванной комнаты в одной из кировских квартир. Мы постарались визуально перенести хозяев в домик на морском побережье Италии.

Гармонию в дизайн кухни привнесла плитка «Каламкари», которой отделана столешница кухонного гарнитура. Она напоминает о южных традициях в оформлении настоящих печей в приморских городках. Фартук рабочей зоны выложили разноцветной плиткой с традиционным итальянским орнаментом «Виченца». В качестве декора использовали кованые

элементы светильников, глиняные тарелки, деревянное зеркало, часы, стулья и т.д.

Основной фишкой санузла стала имитация натуральной кирпичной кладки с экзотическим узором, характерным для домов Средиземноморья. Для этого мы использовали плитку «Монпарнас» из коллекции «Мечты о Париже». Крупный и разнообразный по цветам узор на стенах стал основной зрительной точкой. Фоном для этого рисунка послужил белый матовый потолок и пол спокойных оттенков, выложенный керамогранитом «Якаранда».

Наш проект стал ярким примером того, как разные коллекции плитки от Kerama Marazzi дают возможность гармонично комбинировать их между собой, создавать рисунок с нужным ассоциативным рядом и отходить от стереотипов!



Компания «СанПро43»  
и журнал «Бизнес Класс»  
продолжают спецпроект  
о том, как начать переделку  
в своей квартире, доме или  
офисе без хлопот и с выгодой.

## ДИЗАЙН-ПРОЕКТ В ПОДАРОК\*

Акция подарит вам возможность уменьшить стоимость ремонта на стоимость дизайн-проекта:

1. вы заказываете дизайн-проект в «СанПро43»,
2. затем по этому проекту заказываете ремонт в нашей компании,
3. мы делаем вам скидку на ремонт, равную стоимости дизайн-проекта!



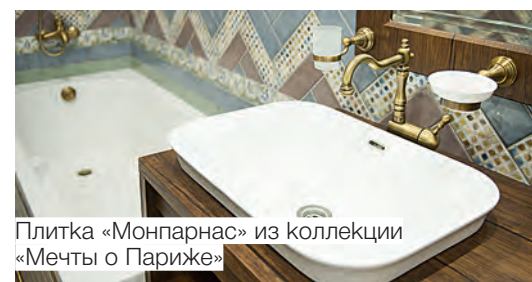
3D-визуализация кухни-гостиной



3D-визуализация ванной комнаты



Керамогранит «Якаранда»



Плитка «Монпарнас» из коллекции «Мечты о Париже»



Фартук рабочей зоны из плитки с орнаментом «Виченца»

### ЧЕК-ЛИСТ КОНКУРСНОГО ОБЪЕКТА:

- укладка плитки на стены (елочка)
- запилка угла плитки 45°
- подготовка стен под покраску и окрашивание стен
- изготовление металлического каркаса под столешницу на кухне, укладка плитки на поверхность столешницы



#ЧестноДоброТноНадёжно

Youtube-канал  
«СанПро43»



«СанПро43»  
в инстаграм



ул. Труда, 71  
(ТЦ «СтройРемо», 2 этаж),

ул. Воровского, 37  
(отделение Сбербанка, 2 этаж),

ул. Профсоюзная, 1  
(БЦ «Кристалл»),  
оф. 1508

т. (8332) 77-40-47

sanpro43.ru

sanpro43, sanpro43\_plus,  
sanpro43priemka

sanpro43

\*Информация об организаторе акции, правилах ее проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения уточняйте по т. (8332) 77-40-47.  
ИП Печенкин Александр Александрович, ОГРН 314434518200087.



# ЗА ЛАКОНИЧНОЙ КУХНЕЙ И УДОБНОЙ МЕБЕЛЬЮ — К НАМ!

14 ИЮНЯ ОТКРЫЛСЯ  
НОВЫЙ САЛОН  
ДИЗАЙНЕРСКИХ  
РЕШЕНИЙ  
И КОРПУСНОЙ  
МЕБЕЛИ «КРАФТ»



## ДЕНИС ИГИШЕВ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР МЕБЕЛЬНОГО САЛОНА «КРАФТ»:

— Открытие нового салона дизайнерских решений в корпусной мебели — так бы я назвал данное событие. Это новая ступень в развитии нашей компании и отличная возможность для покупателя увидеть сочетание удобства, стиля и передовых решений в одном месте. Мы очень старались создать салон в новом для Кирова формате, приходите по адресу: ул. Маклина, 57, и посмотрите, как это у нас получилось!










**ДАРЬЯ МИНИНА,  
ДИЗАЙНЕР «ЛЕО ИНТЕРИО»:**

— Я разрабатывала дизайн мебели для нового салона «Крафт». Поскольку моя карьера начиналась с мебели, я всегда любила организовывать шоу-румы и магазины. Мне нравилось привносить глоток свежего воздуха и новый взгляд на привычные вещи. Я благодарна салону «Крафт» за возможность реализовать свои творческие идеи.

**CRAFT**

 43mebel.ru

 ул. Маклина, 57,  
т.8 (8332) 78-12-56

 781256@bk.ru



НАТУРАЛЬНЫЕ  
ТКАНИ СЕГОДНЯ  
В ТРЕНДЕ, —  
РАССКАЗЫВАЕТ  
ЛАРИСА ШИХОВА,  
ДИЗАЙНЕР-  
КОНСУЛЬТАНТ



## ИЗЫСКАННЫЕ ЭКОТКАНИ

ЛЕТОМ ПРОХЛАДА, А ЗИМОЙ УЮТ

— Натуральные ткани в европейских странах считаются роскошью. Неудивительно, что сегодня в качестве декора окон квартир и домов дизайнеры рекомендуют именно их. Натуральная ткань выглядит изысканно, прекрасно вписывается в интерьер, привнося в комнату уют, чистоту и легкость. Особенно хорош льняной тюль. Он смотрится как самостоятельная штора, не требует компаньона, хотя превосходно сочетается с более плотными тканями.

Пожалуй, главное преимущество штор из натуральных тканей — это экологичность. К тому же ткань мягко рассеивает солнечные лучи и отражает их спектр, даря летом прохладу, а зимой — тепло и уют. Лен и хлопок гипоаллергенны, обладают антистатическими свойствами, поэтому уместно такую ткань использовать для детской и кухни.

### СТИЛЬНЫЕ СКЛАДКИ

Рекомендую после стирки не отжимать такие шторы и сушить их в рас-

правленном виде. Гладьте их влажными. Отмечу, что жесткие складки и легкая небрежность смотрятся очень стильно.

Лен не нуждается в большой драпировке, должна просматриваться фактура ткани. Украсить шторы можно вышивкой, кружевом, тесьмой — все это будет уместно. Прекрасны лен и хлопок и в римской шторе. Простота всегда привлекает внимание.

Заказать шторы из натуральных и смесовых тканей вы можете в салоне «Белая река». Если ищете нечто особенное — добро пожаловать к нам!

*Белая Река*  
Салон штор



г. Киров, ул. Карла Маркса, 91,  
т. 8(8332)38-58-61



belaya-reka43.ru



bel\_reka@mail.ru



bela\_reka







СОЗДАЕМ СТИЛЬНЫЕ КУХНИ



т. 46-56-86  
zu-hause.ru  
инстаграм zu\_hause.ru





# В ЧЕМ СТЫДНО ПРИЗНАТЬСЯ ДАЖЕ ВРАЧУ



О СПОСОБАХ ЛЕЧЕНИЯ СТРЕССОВОГО НЕДЕРЖАНИЯ МОЧИ —  
ГУЛЬНАРА КАСИМОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ СЕТИ КЛИНИК «ВОЗРОЖДЕНИЕ»

## СУТЬ ЗАБОЛЕВАНИЯ

— Стрессовое недержание мочи — это непроизвольное подтекание мочи во время кашля, смеха, различных физических упражнений, которые приводят к повышению внутрибрюшного давления. При этом отсутствуют позывы к мочеиспусканию. Как правило, женщина стесняется обращаться с этой деликатной проблемой к врачу-урологу и даже на приеме у своего врача-гинеколога не всегда решается поделиться своими жалобами, считая это постыдным.

Это заболевание существенно влияет на качество жизни и вынуждает отказываться от спорта и активного досуга, а также создает проблемы в интимной жизни. Женщина вынуждена ежедневно пользоваться специальными урологическими прокладками, постоянно чувствуя неуверенность в себе.

## ПРИЧИНА НЕДУГА

Основная причина стрессового недержания мочи у женщин — снижение тонуса тазового дна, приводящее к опущению тазовых органов. Чаще всего такое состояние развивается после сложных родов, после операций на органах малого таза и в климактерическом периоде. Практически сра-

зу после рождения ребенка (особенно крупного) у женщины происходит опущение стенок влагалища, и она начинает чувствовать подтекание мочи при напряжении. В таких случаях рекомендовано как можно раньше начать физические упражнения, укрепляющие тонус мышц влагалища. Уже через 3-4 месяца ежедневных занятий стенки влагалища подтягиваются и симптомы стрессового недержания мочи проходят. Сложнее обстоят дела у пациенток в климактерическом периоде, когда уровень эстрогенов снижается и слизистые утрачивают тонус и эластичность.

## ГИАЛУРОНОВАЯ КИСЛОТА СПАСАЕТ

Эстетическая гинекология предлагает женщинам со стрессовым недержанием мочи неоперационные методы коррекции. Самое распространенное — введение 2 мл гиалуроновой кислоты высокой плотности вокруг уретры. За счет препарата происходит необходимое сдавливание уретры. Этого достаточно для удержания мочи при напряжении. Одной процедуры хватает на 8-10 месяцев, после чего требуется повторное введение препарата.

## ЛАЗЕР СПЕШИТ НА ПОМОЩЬ

Все большую популярность набирают внутрисполостные лазерные технологии. Они, не повреждая слизистую влагалища, воздействуют на выработку

коллагена. За счет образования нового коллагена передняя стенка влагалища и стенки уретры сокращаются, что создает надежное препятствие для непроизвольного подтекания мочи при напряжении. Улучшение наступает после второй процедуры и усиливается в течение 6 месяцев.

Преимущества лазерного лечения — это его абсолютная безболезненность и отсутствие восстановительного периода после процедуры. Обычно для достижения положительного эффекта достаточно всего 3 процедур с интервалом в 1 месяц. В редких случаях могут понадобиться дополнительные сеансы. Само лазерное воздействие занимает всего 10-15 минут. Перед прохождением лазерного лечения необходимо пройти УЗИ органов малого таза и сдать мазок на онкоцитологию.

Всеми методами лечения и обследования вы можете воспользоваться в клиниках «Возрождение»!



Лицензия №ЛО-43-01-000682 от 08 декабря 2010 г.



г. Киров, ул. Преображенская, 82/1  
(8332) 777-678, 438-678



vozrozhdenie-kirov.ru



lazer-kirov@mail.ru



vk.com/lazerkirov



# Сохрани молодость надолго



**ЕВГЕНИЯ МАРЕНИНА, РЕДАКЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»:**

— Этой процедуры я, честно говоря, побаивалась: слышала, что при нагреве кожа иногда испытывает дискомфорт. Но все оказалось не так! Аппарат во время работы как следует охлаждает кожу, и ты испытываешь только приятные ощущения. Я настолько расслабилась, что почти засыпала на кушетке. Получилась двойная польза: и внешность в порядок привела, и отдохнула. Вообще я редко посещаю косметологов: спасибо наследственности. Видимо поэтому моя кожа не стала ждать нарастающего эффекта от процедуры. Он проявился сразу: цвет лица улучшился, поверхность кожи выровнялась. «Мелисса», примите мою благодарность!



**ЭКСПЕРТ  
ЭЛЬМИРА ЛАМИНОВА,  
ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ:**

— С каждым годом наша кожа теряет все больше влаги, пропадает тонус, появляется пигментация и мелкая сеть морщинок, которые грозят превратиться в глубокие! Евгения обратилась ко мне именно с этими проблемами. Я порекомендовала процедуру лазерного омоложения на аппарате MAGIC SUPER FULL, которая включает карбоновый пилинг. Разумеется, для достижения длительного и ощутимого результата я рекомендую провести эту процедуру 3 раза с интервалом в 4 недели.

...

## КАК ЭТО РАБОТАЕТ:

Под воздействием лазера старые коллагеновые связи разрушаются, кожа вынуждена образовывать новые коллагеновые волокна, а значит она становится более гладкой и упругой. Уровень влаги в обновленной коже также повышается, исчезает сеть мелких морщинок. Улучшается цвет лица. Эффект от процедуры нарастает в течение месяца.

...

## РЕКОМЕНДАЦИИ:

Для полного обновления молодой кожи (до 35 лет) достаточно 3 процедуры + карбоновый пилинг с очередностью 1 раз в месяц. Эффект от проведенного курса сохраняется до 5 лет.



**Мелисса**

— спа салон —

#мелиссаспа

#первыйнастоящийспа



melissaspakirov

www.spakirov.ru

Лицензия ЛО-43-01-002903 от 14.11.2018 г.





# КАК ЗА 20 МИНУТ В ДЕНЬ ВЕРНУТЬ МОЛОДОЕ ЛИЦО?



ОБ УНИКАЛЬНОЙ МЕТОДИТКЕ ГИМНАСТИКИ ДЛЯ ЛИЦА — ЕЛЕНА НОВИКОВА, ДИПЛОМИРОВАННЫЙ ТРЕНЕР ПО ФЕЙСФИТНЕСУ, МАСТЕР МАССАЖА ЛИЦА

## МНЕ БЫЛО НЕПРИЯТНО СМОТРЕТЬ НА СВОЕ ЛИЦО

— Раньше я считала, что красоту и молодость своего лица можно сохранить только с помощью волшебного крема. Потом стала мамой, бессонные ночи с дочкой дали о себе знать. Крем не помог! Я видела, как день за днем все резче и глубже становятся межбровка и носогубка, появляются мешки под глазами. Мое лицо «ползло» вниз. Мне было неприятно на себя смотреть. Инъекционные методы я не рассматривала, потому что

понимала, что это не решение проблемы, а сомнительная «пауза», после которой состояние кожи может только ухудшиться. Поскольку уже тогда я владела техниками массажа лица, я понимала, что они бы помогли. Но промассажировать себя самой так глубоко, как нужно, невозможно.

## КАЧАЕМ НЕ ТОЛЬКО ПОПУ

В поисках других методик омоложения я наткнулась на программу фейсфитнеса Алены Расошинской. Результаты ее учениц так порази-

ли меня, что я начала заниматься сама. Оказывается, если мы можем в тренажерном зале подтянуть наше тело, то привести в порядок лицо с помощью регулярных упражнений — обычное дело! Каждый день отражение в зеркале все больше радовало меня, и я решила пройти обучение в Международной Академии Фейсфитнеса в Москве, чтобы стать тренером и помогать другим женщинам сохранять свою красоту.

## 20 МИНУТ В ДЕНЬ — ВСЕГО?!

Результаты регулярных упражнений я проверила на себе и своих клиентах — уже после нескольких занятий видно, как расправляются плечи, вытягивается шея, уходят второй подбородок и отечность лица, вместо тяжелых век появляются распахнутые глаза, лицо становится свежим и отдохнувшим. Сейчас я провожу групповые тренировки и индивидуальное обучение гимнастике для лица. Всего 20 минут, несколько раз в неделю — и лицо надолго останется молодым.

## СКОЛЬКО СТОИТ МОЛОДОСТЬ?

1. Групповой тренинг, базовый уровень, 5 часов, 33 упражнения — 7 000 рублей.
2. Групповой тренинг «Фейсфитнес + вакуумная гимнастика» — 6 500 рублей.
3. Индивидуальное обучение фейсфитнесу под моим чутким руководством и поддержкой — 12 000-15 000 рублей.

**Съемка проведена в фотостудии River Time, одежда предоставлена салоном DOM MOD**



@facefitness\_en



elena\_novikova43



8-919-513-65-87



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



# КРАСИВЫЕ ОЧКИ НА КАЖДЫЙ ДЕНЬ

**АКЦИЯ  
ОПРАВА  
В ПОДАРОК**

**ЛЮКС**  **ОПТИКА**

**ZEISS** **ОПТИКА**

Воровского, 46,  
Воровского, 133,  
Московская, 183,

Октябрьский пр-т, 7,  
Октябрьский пр-т, 44,  
Октябрьский пр-т, 61,

Воровского, 78,  
Ленина, 80, Ленина, 191,  
Пролетарская, 34, Красина, 2А

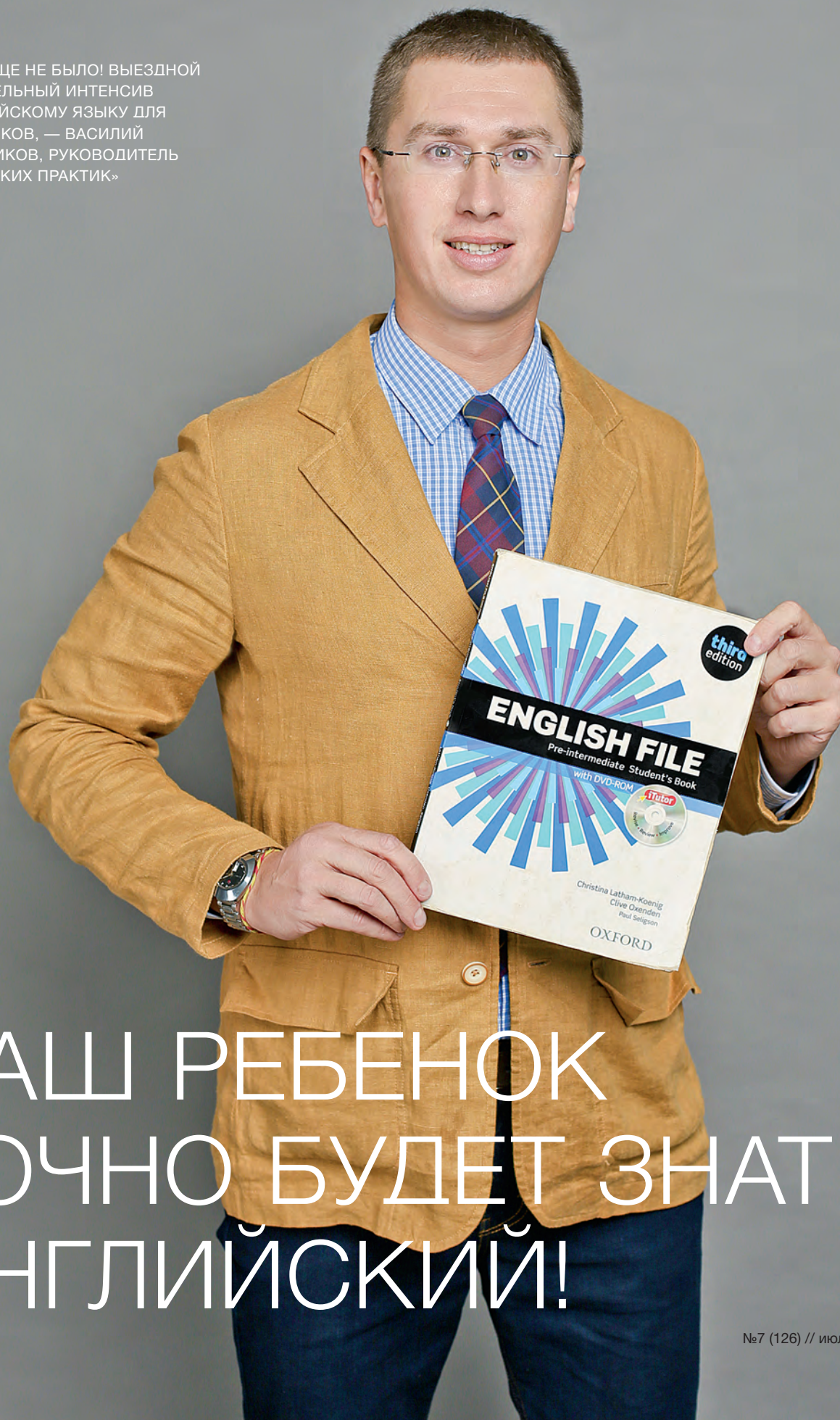
ул. Преображенская, 38,  
ЦУМ, 1 этаж, т. (8332) 21-22-88

\*Акция до 31.12.2019 г.





ТАКОГО ЕЩЕ НЕ БЫЛО! ВЫЕЗДНОЙ  
ДВУХНЕДЕЛЬНЫЙ ИНТЕНСИВ  
ПО АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ ДЛЯ  
ШКОЛЬНИКОВ, — ВАСИЛИЙ  
СМЕТАННИКОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ  
«АНГЛИЙСКИХ ПРАКТИК»  
В КИРОВЕ



ВАШ РЕБЕНОК  
ТОЧНО БУДЕТ ЗНАТЬ  
АНГЛИЙСКИЙ!





## АНГЛИЙСКИЙ НЕ КУПИШЬ!

— Вот говорят, здоровье не купишь. Купишь! Последние деньги отдашь, но пойдешь и купишь. Красоту купишь, машину купишь, дом купишь. А вот знание английского купить нельзя!

Мне кажется, фильм «Матрица» потому и «зашел», что всем так понравилась идея закачивать себе в голову знания по проводам. Лично я себя не раз ловил на мысли, что было бы здорово получать знания через флэшку. Выбрал, купил, загрузил, и ты, скажем, знаток живописи. Можно и в музей на модернистов отправиться: увидеть, оценить, понять, сравнить.

То, что купить английский нельзя, понимают немногие. Я и сам в начале пути находился в таком заблуждении. Покупал онлайн-курсы. Скачивал десятки приложений на телефон. Заходя в книжный магазин, не мог не купить какую-нибудь книгу на английском, методичку или авторский учебник. Я обманывал сам себя, заблуждаясь, что с книгой покупаю знания, которые рекламировала обложка. «Все тайны английских предлогов», «Английский за 10 уроков», «Самые употребляемые 1 000 слов на английском», «Все глаголы английского языка» — какие многообещающие названия. Мне хотелось жить в «Матрице».

## ВОЗМОЖНА ЛИ КАРЬЕРА БЕЗ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА?

Для многих родителей лучшее будущее для ребенка неотъемлемо связано с владением им английским языком. Знание английского сложно переоценить в современном мире. Владение языком открывает перспективы и расширяет горизонты. Стирает границы информационного пространства, помогает завести друзей и знакомых, открывает доступ к зарубежному образованию. Дает беспре-



дельные возможности для карьерного роста и самореализации.

## ЧТО НЕ ТАК С ОБУЧЕНИЕМ АНГЛИЙСКОМУ В КИРОВЕ?

Анализируя рынок обучения английскому в Кирове, мы были удивлены отсутствием предложений по выездным интенсивам. Когда учить английский, если не летом, тем более в августе?!

Все, что сейчас предлагают — это либо городские лагеря дневного пребывания, либо просто возможность «сплавить» ребенка из дома на 2 недели. Предложений заниматься всю смену английским по зарекомендованной международной методике с гарантированным результатом никто не предлагает. А мы предлагаем!

## КАК ЗА 96 ЧАСОВ ОВЛАДЕТЬ АНГЛИЙСКИМ РЕБЕНКУ?

Итак, внимание родители, чьи дети учатся в 8,9 или 10 классе! Мы набираем группу из 10 человек в возрасте 13-15 лет. С 9 по 27 августа (на целых 19 дней!) мы уедем из города. Всю четвертую смену мы будем жить в отдельном кампусе на территории детского оздоровительного лагеря «Березка». Природа, воздух, 6-ти разовое пита-

ние, развитая инфраструктура замечательного лагеря и английский, английский, английский! Каждый день! По 6 часов! Из 19 дней в лагере, 16 будут учебными! Всего 96 самых продуктивных и полезных часов изучения английского языка.

Мы будем заниматься по самому популярному и, на мой взгляд, самому эффективному самоучителю английского языка в мире English File от Оксфордского университета.

Иллюстрированное цветное пособие с аудио- и видеоматериалами к текстам творит чудеса. Вот увидите! Мы прочитаем все тексты, прослушаем все аудио и просмотрим все видеоматериалы.

За 16 дней мы пройдем весь учебник уровня pre intermediate от корки до корки. Разберем каждый урок. Прочитаем все тексты и прослушаем все аудио. На дополнительных занятиях мы отработаем полученные знания на практике, поставим произношение, расширим словарный запас, сотрем языковой барьер. 16 продуктивных дней в августе 2019 года, и у вашего ребенка уровень pre intermediate!

Поэтому, дорогие родители, если вы хотите, чтобы ваш ребенок владел английским, согласуйте свое желание с ним, и поехали с «Английскими практиками» на 19-дневный выездной интенсив в «Березку»!

## «АНГЛИЙСКИЕ ПРАКТИКИ» ПРЕДСТАВЛЯЮТ!

**С 9 ПО 27 АВГУСТА (19 ДНЕЙ) — ВЫЕЗДНОЙ ИНТЕНСИВ ПО АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ 13-15 ЛЕТ В ЛАГЕРЕ «БЕРЕЗКА»**

*Полный пансион, питание, проживание, учебные материалы.*



8-900-528-25-86

english\_practices



# AUDI Q5: ДЛЯ НЕГО ВЫ НА ПЕРВОМ МЕСТЕ

БИЗНЕС  
DRIVE



РУДОЛЬФ КОШУРНИКОВ,  
КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР ОТЕЛЯ  
И РЕСТОРАНА «АЛЬФА», ОЩУТИЛ  
КОМФОРТ НОВОГО ВНЕДОРОЖНИКА  
И ПРОВЕРИЛ ДИНАМИЧЕСКИЕ  
ХАРАКТЕРИСТИКИ AUDI Q5  
В ДЕЙСТВИИ



## ДЕМОНСТРИРУЕТ РАЗМАХ

— За рулем я с 18 лет. Права получил спустя месяц после празднования своего совершеннолетия, заранее отучившись в автошколе. Поехал сразу, причем на минивене! Он требовался мне для работы: ездил по районам области и продавал пиво. Признаюсь, сейчас внедорожники импонируют больше, чем седаны. Сегодняшний тест-драйв Audi Q5 пришелся как нельзя кстати — как раз рассматриваю переход на одну из моделей этого немецкого автобренда.

Первое, на что обратил внимание, — внешний дизайн. Выразительный капот, мягко нисходящая крыша, внешние зеркала заднего вида на плечевой линии, узкая полоса остекления — ничего лишнего!

Сначала думал, что автомобиль будет мне маловат, но ошибался. Здесь все расположено рационально, все под рукой. Понятны габариты Audi, он хорошо держит дорогу, нет никакой валюжности. Вдобавок здесь бензиновый двигатель. Кроме того, система start-stop обеспечивает большую эффективность: двигатель отключается уже при движении накатом.



Новая восьмиугольная решетка радиатора Singleframe

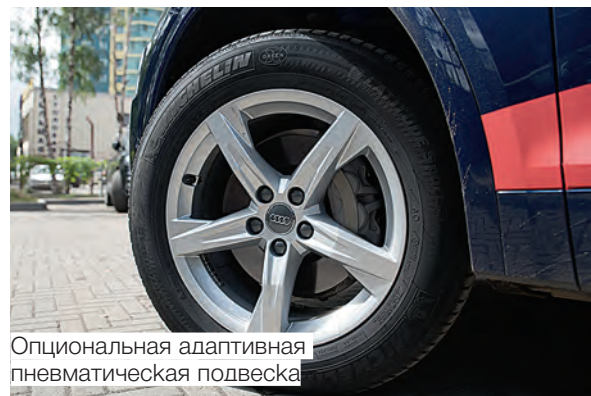
## ВОПЛОЩЕНИЕ ДВИЖЕНИЯ

За рулем я провожу много времени, весь день состоит из встреч с плотным графиком, постоянных перемещений, выездов к клиентам. Автомобиль — важный рабочий инструмент для меня, который не должен подвести. Редко, но удастся навестить родственников в Нижегородской области. Здесь важна безопасность и маневренность автомобиля на загородной трассе.

В модели Q5 полный привод quattro с технологией ultra оснащен интеллектуальной системой. Например, если в данный момент в нем нет нужды, он выключается, также помогая экономить топливо. Когда дорожная обстановка требует его использования, quattro всегда готов к работе.

## КОНТРОЛЬ В НУЖНЫЙ МОМЕНТ

Пневматическая подвеска тоже заслуживает восторженного отзыва. Она адаптирует амортизационные свойства каждого колеса под конкретные условия. Выберите свой стиль вождения



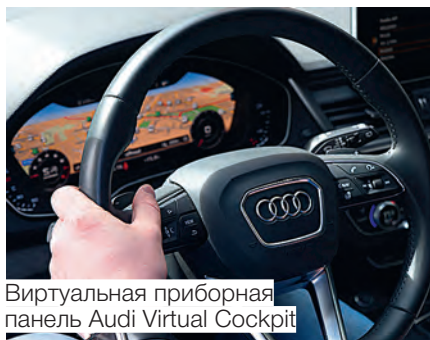
Опциональная адаптивная пневматическая подвеска



Ваш путь — ваши правила. «АЦ Киров» — официальный дилер Audi и журнал «Бизнес Класс» начинают уникальный медиапроект. Один день за рулем автомобиля нового поколения Audi проведут кировские бизнесмены и испытают все их преимущества.



Полный привод quattro с технологией ultra готов к преодолению почти любой поверхности



Виртуальная приборная панель Audi Virtual Cockpit



Обивка кресел из натуральной кожи Valcona



Расставьте акценты в отделке салона благодаря пакету Audi design selection

## ОБГОНИТЕ ВРЕМЯ, ИСПЫТАВ БЕЗУПРЕЧНОСТЬ НОВОГО ВНЕДОРОЖНИКА. ЗАПИШИТЕСЬ НА ТЕСТ-ДРАЙВ НА САЙТЕ AUDI-KIROV.RU

благодаря опции Audi drive select. Так, при режиме off-road все неровности мы прошли легко, автомобиль будто плыл по ямам как корабль. А на трассе хватало динамики в спортивном режиме управления, чтобы обогнать впереди идущий транспорт. При поворотах Audi уверенно себя чувствует, быстро набирая скорость.

### ВСЕ ПОД КОНТРОЛЕМ

В салоне, конечно, обратил внимание на виртуальную приборную панель Audi virtual cockpit. С ее помощью

можно легко управлять навигацией, настроить все ассистирующие системы автомобиля. Очень понравились камеры кругового обзора, парктроник, трехзонный климат-контроль. Также здесь удобно писать тексты, касаясь дисплея пальцем и не используя виртуальную клавиатуру.

### ВПЕЧАТЛЯЮЩИЙ КОМФОРТ

Интерьер Audi Q5 не оставляет равнодушным: элегантный салон, для которого предусмотрено звукоизолирующее остекление, спортивные кожаные сиденья с функцией массажа.

Впечатляет и просторность салона: сложив спинки заднего ряда кресел, объем багажника можно увеличивать до 1 550 литров. Вдобавок выразительная подсветка создает настроение и уютную атмосферу. Это отличный автомобиль для всей семьи.

**Смотрите полный фото- и видеоотчет на сайте и в официальных соцсетях журнала «Бизнес Класс»: ВКонтакте и Facebook**



Двигатель TFSI делает Audi Q5 эффективным и ощутимо мощным

### ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ AUDI Q5:

- разгон с 0 до 100 км/ч — 6,3 с
- мощность — 249 л.с.
- макс. скорость — 237 км/ч
- объем двигателя — 2.0 л, 1 984 см³
- макс. крутящий момент — 370/1 600 — 4 500 Н·м об/мин.
- трансмиссия: quattro S tronic
- тип привода: полный
- расход: 8,3 л (городской цикл), 5,9 л (загородный цикл)
- собственная масса: 1 720 кг.



**АЦ Киров**

г. Киров, ул. Менделеева, 4,  
т. 8 (8332) 516-000

audi-kirov.ru

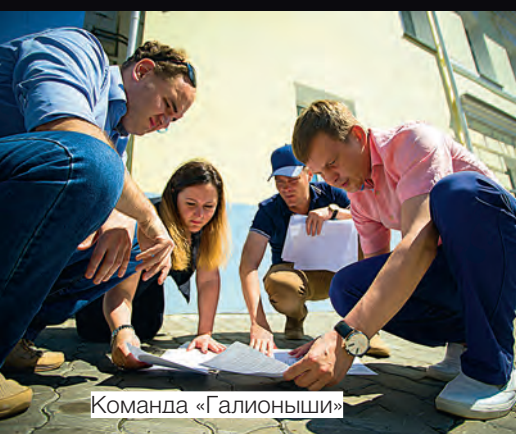


# АВТОКВЕСТ ПО ИСТОРИИ ГОРОДА

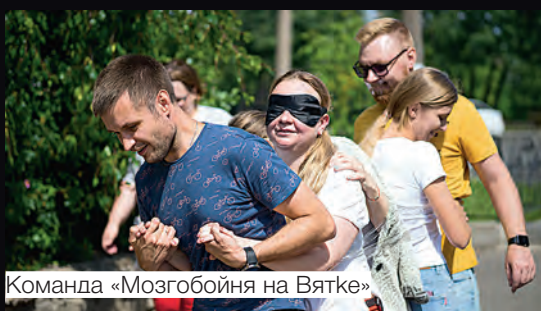
23 ИЮНЯ 11 КОМПАНИЙ ГОРОДА  
ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ В УВЛЕКАТЕЛЬНОМ  
АВТОКВЕСТЕ ОТ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС  
КЛАСС»



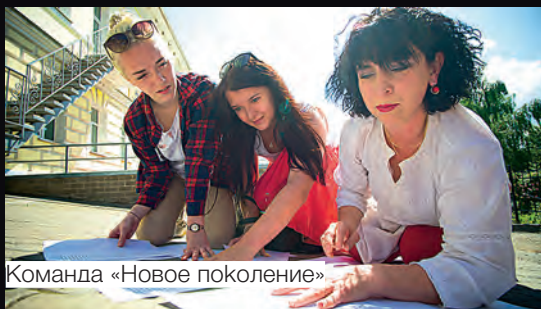
Партнер квеста АЦ Киров официальный  
дилер Audi в городе Киров



Команда «Галионыши»



Команда «Мозгобойня на Вятке»



Команда «Новое поколение»



Партнер квеста компания Mitsubishi  
Motors ООО «Моторавто-сервис»



Команда «Автотранспортное  
хозяйство»



Сергей Игнатьев, ведущий



Команда  
«Автoclуб Помощь»

## ПАРТНЕРЫ:

**БИЗНЕСКЛАСС БИЗНЕСКЛУБ**



АГЕНТСТВО  
СЮРПРИЗОВ  
Маши́н Михра́б

**ЛЕТУЧИЙ  
КОРАБЛЬ**  
центр активного отдыха

A.dréss

**АЦ Киров**

**Ola-la**  
CATERING

**СУШИ  
ВЕСЛА**

**MITSUBISHI  
MOTORS**  
Drive your Ambition

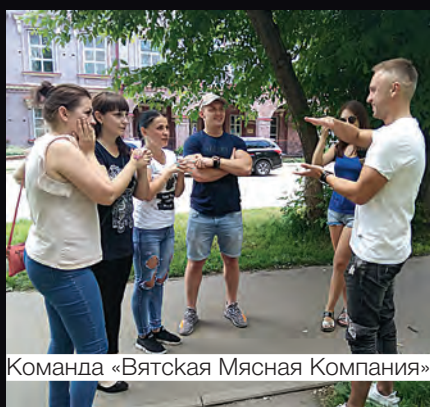


**Пешком  
по Вятке**





Экстремальное задание от компании «Летучий корабль»



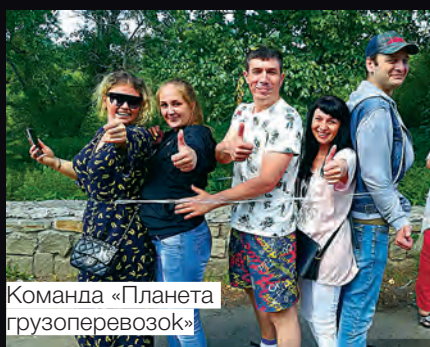
Команда «Вятская Мясная Компания»



Команда «Кировпромбезопасность» заняла 1 место



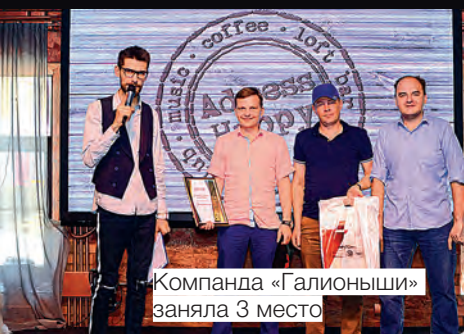
Новое место отдыха в нашем городе «Суши весла»



Команда «Планета грузоперевозок»



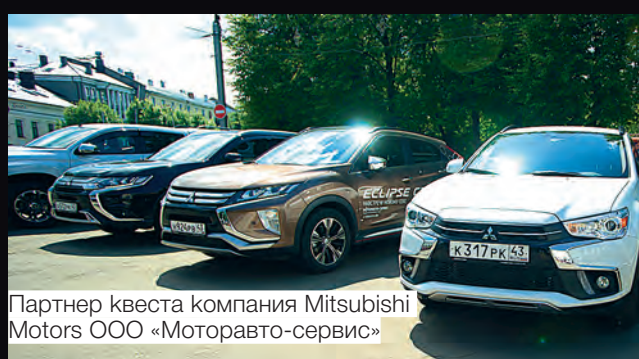
Команда «Россельхозбанк»



Команда «Галионыши» заняла 3 место



Команда «Тез Тур» заняла 2 место



Партнер квеста компания Mitsubishi Motors ООО «Моторавто-сервис»



Партнер квеста АЦ Киров официальный дилер Audi в городе Киров



Команда «220 Вольт»

# УЧАСТНИКИ:








# ВЯТКАТУР


РЕКОМЕНДУЕТ

## ОТКРОЙТЕ ДЛЯ СЕБЯ КРАСОТУ НОРВЕЖСКИХ ФЬОРДОВ!

 Даты: 13.07.2019, 20.07.2019, 27.07.2019, 10.08.2019

 7 дней, прямой перелет Москва — Осло — Москва

 Размещение на самых красивых фьордах  
в отелях 4\*, завтраки и ужины по маршруту

 Посещение 6 фьордов, ледника,  
городов Осло, Берген и Олесун,  
Фломская железная дорога, экскурсии и круизы

**Стоимость от 104 500 ₽**

ПОИСК ЛУЧШИХ ЦЕН НА ТУРЫ

**VTURS.RU**



**22-22-24**





WELLNESS • FITNESS • FOOD

**СКОРО ОТКРЫТИЕ!**

**КАРЛА МАРКСА, 191**

**ПРИГЛАШАЕМ НА РАБОТУ МАСТЕРОВ**  
**(8332) 21-13-14, 8 (912) 734-21-25**



ПОСЛЕДСТВИЕ НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



Я УЛЫБАЮСЬ!  
СПАСИБО, «ДЕНТАЛИЯ»!

*Вам Руслан Мосеев*



Стоматология XXI века



г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,  
т.: (8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77  
[dentalia21vek.ru](http://dentalia21vek.ru) [dentalia7@yandex.ru](mailto:dentalia7@yandex.ru)

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.