

БИЗНЕС-КЛАСС

16+

МНОГО ОШИБОК
НАДЕЛАЛ — ОБИДНО
ДАЖЕ

АНДРЕЙ СИДОРОВ, ПРЕЗИДЕНТ
КОМПАНИИ ГК «МЦ-5»

С. 12

СВЕТЯ ДРУГИМ,
СГОРАЮ САМ

ВАДИМ РАЛЬНИКОВ, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ
КОГБУЗ «КИРОВСКАЯ ОБЛАСТНАЯ
КЛИНИЧЕСКАЯ БОЛЬНИЦА»

С. 64

ИМИ ВОСХИЩАЮТСЯ

ОКСАНА КУРТЕЕВА И ДРУГИЕ БИЗНЕС-ЛЕДИ КИРОВА
В НОВОМ ФОТОПРОЕКТЕ

С. 48

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ
НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

**Позвольте нам
сохранить ваше здоровье
на долгие годы**

Анатолий Кокорин,
колопроктолог клиники «Наедине»,
стаж работы — 40 лет



КЛИНИКА НАЕДИНЕ®

Лиц. № ЛО-43-01-002713 от 24.01.18

г. Киров, ул. Дзержинского, 6,
ул. Горького, 25,
т. (8332) 32-7777

клиника-наедине.рф

ИМЕНОТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕ ОБХУДИЛОСЬ ПЕЧАТЬЮ
ПОДАРИ SPA-УХОД

ПОДАРИ
SPA-УХОД



г. Киров, ул. Дереняева, 28,
т. (8332) 64-55-54, 8-922-951-10-00



spa-veronika.ru

ЛО-43-01-001395
от 28 августа 2013 г.

67

N
69

N
71



Игроки Любительской футбольной
Лиги в Кирове: Роман Ворожцов,
Алексей Шиврин, Артур Степанян,
Хамзат Положай (слева направо)

**ОФИЦИАЛЬНОЕ ОТКРЫТИЕ
28 ИЮЛЯ 2018 Г.**



MENZER
BERLIN

ЦУМ, 3 этаж,
т. 8 (8332) 25-55-42
В [menzer_kirov](https://www.instagram.com/menzer_kirov/)
О [menzer_kirov](https://www.instagram.com/menzer_kirov/)



А.Р.А.
Н.И.Л
Л.О.Л



Другие изделия вы можете посмотреть на личных
страницах Карена Калайджяна [В](#) [Ф](#) [О](#)
т.: 37-57-43
8 (912) 337-38-01

БК 0+

СЛОВО

Что вы знаете еще, кроме нюансов налогообложения, управлеченческих теорий, финансовых схем (не говорю, махинаций)... Что вас интересует, помимо бизнеса? Ведь наверняка весь этот круговорот документов, приказов, деклараций утомляет... Остаются ли у вас силы на что-то еще, кроме ноутбука? Как показывает практика, охота, горные лыжи и сноуборд — самые распространенные увлечения руководителей. Давайте расширять картину мира, в жизни еще столько всего! Рисовать море, осваивать карточные фокусы, изучать мифологию, постигать «Книгу Перемен» — и еще сотни необычных занятий... Развивайтесь, погружайтесь глубже, будьте не только директором, но и просто интересным человеком! Вы же не хотите, чтобы рядом с вами было скучно?

**Екатерина Суслова,
главный редактор**

vk.com/ekaterina_suslova
instagram.com/kate_suslova

Макияж и укладка —
Kushova make-up school

Kushova
MAKE UP SCHOOL





SPORTALM
KITZBÜHEL



КАРДИНАЛ
woman

ул. Воровского, 43, ТД «Европейский»,
2 этаж, т. (8332) 37-38-90
kardinal43.com

[kardinal43](#)

Стеклянно-зеркальные панно, инкрустированные минералами и кристаллами



S
VИТРАЗН
студия витража

ул. Казанская, 90 (вход в арке)
т. (8332) 44-15-90
s-vitrazh.ru | vitrazh@list.ru

СОДЕРЖАНИЕ

// БИЗНЕС // СТИЛЬ ЖИЗНИ

16 ВЕРНИТЕ КИРОВУ ФУТБОЛ

О ФУТБОЛЕ, БИЗНЕСЕ И ЖИЗНИ — ВЛАДИМИР ЖУРАВЛЕВ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ГК «ЭЛКИ», И ОЛЕГ ЦААВА, РУКОВОДИТЕЛЬ «ДОРОЖНОГО КОМИТЕТА», БЫВШИЙ КАПИТАН КОМАНДЫ «ДИНАМО» КИРОВ

20 КАССУ — НА ЗАМЕНУ!

О ПРИМЕНЕНИИ КОНТРОЛЬНО-КАССОВОЙ ТЕХНИКИ — СЕРГЕЙ КУДРЯВЦЕВ, ГЛАВНЫЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ ИНСПЕКТОР КОНТРОЛЬНОГО ОТДЕЛА УФНС ПО КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

24 НЕ ТЕРПЛЮ КОНФЛИКТНЫХ ЛЮДЕЙ

ШКОЛА УПРАВЛЕНИЯ ОТ ЮЛИИ ЛЕБЕДЕВОЙ, ДИРЕКТОРА АО «АГРОПРОМТЕХНИКА»

34 9 ТРЕНДОВ МАРКЕТИНГА

ОТ ДАНИИЛА ПОЛОВНИКОВА, СОВЛАДЕЛЬЦА БРЕНДА ОБУВИ РУЧНОЙ РАБОТЫ KRAI

42 ПРОВОДИЛИ МАСТЕР-КЛАССЫ ЗА 100 РУБЛЕЙ

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ АРТ-СТУДИЙ — СЕРГЕЙ ПЕРМИНОВ, СООСНОВАТЕЛЬ СТУДИИ IMPASTO

44 ТИХОН БУЛЫЧЕВ: ЧЕЛОВЕК И ПАРОХОД

НОВЫЙ СПЕЦПРОЕКТ «КУПЕЧЕСКАЯ ВЯТКА» С АНТОНОМ КАСАНОВЫМ

82 РАЙ НА ЗЕМЛЕ

ПУТЕВОДИТЕЛЬ С МАРИНОЙ МЕЛЕШКИНОЙ, РУКОВОДИТЕЛЕМ ГРУППЫ ЧАСТНОГО КАПИТАЛА ООО «КИРОВСКИЙ» ПРИВОЛЖСКОГО ФИЛИАЛА ПАО «ПРОМСВЯЗЬБАНК»

88 ПРАВИЛА ЖИЗНИ ФЕДОРА СУРАЕВА

ЗАМЕСТИТЕЛЯ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА КИРОВСКОГО МОЛОЧНОГО КОМБИНАТА

ПРИСОЕДИНИЯЙТЕСЬ К НАМ В СОЦСЕТЯХ



bk43.ru



vk.com/bk_kirov



facebook.com/bkkirov



instagram.com/bkkirov

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610000, г. Киров, Октябрьский пр-т, 120, офис 403, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@bk43.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Стэнком», г. Москва, ул. Академическая Б., д. 4, пом. IV, к. 1, оф. 3, т: (8332) 228-297, сайт: www.printown.ru. Заказ №29. Журнал № 6 (114) июнь 2018. Дата выхода: 31 мая 2018 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком  публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемки. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

С Т И Л Ь Б И З Н Е С М Е Н А

**СЕРГЕЙ ДОБРУШКЕС,
ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО «ПКФ УМНЫЙ ДОМ»:**

— Не увлекаюсь трендами, но одежда от Giovanni Botticelli соответствует моему образу жизни: удобно, аккуратно и качественно.



Giovanni Botticelli

САЛОН МУЖСКОЙ ОДЕЖДЫ

ЦУМ, 2 этаж (новое крыло),
т. (8332) 32-40-10

Giovanni_Botticelli_
Kirov-1639043736387317

@giovannibotticellikirov

Отдых в SPA всей семьей

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

- Турецкий хаммам
- Пилинг рыбками Гарра Руфа
- Аквабаэробика
- Большой и теплый бассейн
- Аромапаровая
- Пенная комната
- Уход за телом для взрослых и детей
- Занятия по плаванию
- Витаминный бар

АКЦИИ И СКИДКИ ОТ 10% ДО 30%

НА ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ SPA-
ПРОГРАММЫ ДЛЯ ЖЕНЩИН
И МУЖЧИН

СКИДКИ ДЛЯ ДЕТЕЙ НА ОБЩЕЕ
ПОСЕЩЕНИЕ ЦЕНТРА 20%



г. Киров, Герцена, 88
+7 (8332) 29-54-54
+7 (912) 705-50-50
marmara-spa.com
vk.com/basein_kirov



БИЗНЕСКЛАСС

ЖУРНАЛ О ЖИЗНИ УСПЕШНЫХ ЛЮДЕЙ ГОРОДА

Директор: АЛЕКСАНДРА БАБИКОВА

Арт-директор: ЕВГЕНИЯ МАРЕНИНА

Главный редактор: ЕКАТЕРИНА СУСЛОВА

Журналисты: СЕРГЕЙ ИГНАТЬЕВ,

ЮЛИЯ ПЕРМОГОРЦЕВА

Дизайн и верстка: ЕЛЕНА ШЕПТЯКОВА

Фотограф: МАКСИМ РЕЗНИК

Корректор: НИНА НИКИФОРОВА

Специалисты по продажам: ОЛЬГА АНТОНОВА,
ДАРЬЯ ХВОСТАНЦЕВА, АННА ШИБАНОВА

PR-специалист: ЮЛИЯ КРИВОШЕИНА

С НАМИ РАБОТАЮТ

Евгения Усанова, студия свадебного стиля Евгении Усановой, мастера по прическам, визажиста, дизайнера украшений для невест, т. 8-961-566-71-21, 430-300, vk.com/crystals_of_spirit, vk.com/muakirov, vk.com/wedding.kirov, instagram.com/evgenya_usanova. Макияж и укладка героини обложки и участниц фотопроекта (с. 48-57)

Барбершоп Cutlers, ул. М. Гвардии, 44, т. 42-00-90, cutlersbarbershop.ru, vk.com/cutlers

NORDEN sport club, ул. Воровского, 11, т. 8 (8332) 37-37-37, instagram.com/norden_kirov (с. 2)

Kushova make up school, макияж и укладка главного редактора и модели для рекламы «Золотой линии», г. Киров, ул. Спасская, 57, 8-922-661-16-34, 49-16-34, vk.com/clubkushovamakeupschool (с. 3-4, 6)

Атмосферное пространство BLOOM, ул. Горького, 7, т.: 7777-39, 8-922-664-27-67, vk.com/bloom_43, instagram.com/bloom.kirov (с. 9)

Стадион «Динамо», благодарим Алексея Куклина, президента «Любительской футбольной лиги» (с. 16-19)

Салон мужской одежды MENZER, стиль героев, ЦУМ, 3 этаж (с. 16)

Салон обуви Paolo Conte, ЦУМ, 2 этаж, место съемки рекламы банка «Хлынов» (с. 29)

Салон Forza Viva, ЦУМ, 3 этаж, — стиль героини фотопроекта Валерии Здоровец,

Юлия Малых, визажист, 8-912-826-14-61,

vk.com/julimalykh, instagram.com/juli_malykh (с. 53)

Фотостудия «Фотофабрика», благодарим лично Дениса Мальцева, владельца студии, фотографа, т. 46-46-53, 8-958-398-42-03, vk.com/fotofabrika43 (с. 3-4, 48-57)

СПК Центр, ул. Ленина, 73, т. 8-800-700-00-25, vk.com/spkkirov, instagram.com/spk_kirov (с. 76-77)

А ТАКЖЕ БЛАГОДАРИМ ЗА СОТРУДНИЧЕСТВО
Дмитрия Курдюмова, Вадима Ральникова,
Елену Андрееву, Марию Шерстенникову.

многофункциональный центр

MARKETPLACE

KIROV

ИПОТЕКА

ЛЕГКО, ПРОСТО, УДОБНО. ОДОБРЕНИЕ ДО 2-Х СУТОК.
УЧТЕМ ВСЕ ДОХОДЫ.

НОВОСТРОЙКИ ГОРОДА

ЗАБРОНИРУЙТЕ КВАРТИРУ В НОВОСТРОЙКЕ
ОТ НАДЕЖНЫХ ЗАСТРОЙЩИКОВ.

МАГАЗИНЫ НЕДВИЖИМОСТИ

КУПИТЬ, ПРОДАТЬ, ОФОРМИТЬ И ПОЛУЧИТЬ ТЕХНИЧЕСКИЕ
ДОКУМЕНТЫ (ОЦЕНКА, ЕГРН, КАДАСТРОВЫЕ ПАСПОРТА),
МЕЖЕВАНИЕ, УЗАКОНЕНИЕ ПЕРЕПЛАНРОВОК).

РЕМОНТ И ОБУСТРОЙСТВО

МЕБЕЛЬ, ДВЕРИ, ОТДЕЛКА КВАРТИР ПОД КЛЮЧ
(ВОЗМОЖНО ВКЛЮЧИТЬ РЕМОНТ В СТОИМОСТЬ ИПОТЕКИ*).

ПОЛУЧИТЕ БЕСПЛАТНО КОНСУЛЬТАЦИЮ ОТ СПЕЦИАЛИСТА
ПО Т.: **(8332) 78-35-30, 730-113**



- 📍 г. Киров, ул. Воровского, 37 (3 этаж),
г. Киров, ул. Воровского, 104 б (2 этаж)
- 🌐 ipoteka.live
kvartrira.live
- 🌐 vk.com/gorizont_profi
- ✉️ @marketplace.kirov

*Ипотечный кредит предоставляет ПАО Сбербанк.
Генеральная лицензия ЦБ РФ № 1481 от 11 августа 2015 г.



О НОВОЙ ДИВЕРСИФИКАЦИИ НА ФАБРИКЕ МЕБЕЛИ, ПОМОЗИ МАЛОМУ БИЗНЕСУ И СВОЕЙ ЗАРПЛАТЕ ТОП-МЕНЕДЖЕРА — УЗНАЛА ЕВГЕНИЯ МАРЕНИНА, АРТ-ДИРЕКТОР ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС», У АНДРЕЯ СИДОРОВА, ПРЕЗИДЕНТА ГК «МЦ-5»

▲ 16+

МНОГО ОШИБОК НАДЕЛАЛ — ОБИДНО ДАЖЕ!

МАЛЕНЬКИЕ — ВЕЧНЫЙ ДВИГАТЕЛЬ ВЫЖИВАНИЯ ВИДОВ ЧЕРЕЗ КОНКУРЕНЦИЮ



КУРИЦА ИЛИ ЯЙЦО?

Евгения Маренина: — Что для вас важнее — деньги, идея, люди или отношения?

Андрей Сидоров: — В предпринимательстве всегда существует два подхода, целью являются или деньги или мечта. И то и другое имеют право на жизнь. Иногда в процессе развития эти вещи меняются. Для меня и нашей команды всегда на первом месте стояла мечта или идея, создать, сделать что-то, что до нас не делалось, чтобы это понравилось людям, чтобы мы могли гордиться этим. И понятно, что без денег, прибыли, вовлечения людей мы этого никак не смогли бы добиться. Это вечный спор, что есть цель, а что есть средство. И не столь важно, деньги или идея, скорее важно — несет это пользу или вред людям.

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ИЛИ ДИВЕРСИФИКАЦИЯ? АНТИКРИЗИСНАЯ СТРАТЕГИЯ

Е.М.: — А что конкретно вы делали, чтобы преодолеть тяжелейший в вашей отрасли кризис?

А.С.: — Мы понимали, что кризис будет долгим и падение рынка будет значительным до 40-60% (в зависимости от сегмента), но вряд ли понимали изменившееся поведение клиента в разных сегментах. Нам казалось, что если мы во время кризиса создадим большую дистрибуцию в эконом-сегменте на принципах качества по приемлемой цене, то потребители это оценят и за счет этого мы прорвемся в светлое будущее. Но оказалось, что в низких сегментах клиенту важнее цена, чем качество, а некачественные продукты мы по определению делать не умеем. То есть людям по понятным причинам нужны диваны за 20-30 тысяч, а мы, сблюдая все наши немецкие стандарты, способны

создать самые дешевые диваны за 40-50 тысяч. Клиенты хотели бы их купить, но у них сегодня, чтобы это сделать, нет таких средств. А количество тех, у которых эта возможность есть, для нас было недостаточно. Это стало большим горьким уроком, и если быть честным, то это лично моя ошибка — синдром лидера зазнайки. Сейчас мне кажется, что если бы я больше слушал команду, эту ошибку мы бы не совершили. С другой стороны, если бы не попробовали, то никогда бы и не узнали. Что важнее, знать заранее или попробовать и ошибиться? Я не знаю, и думаю, что не скажет никто.

Е.М.: — А кроме этой, были ли еще у вас ошибки?

А.С.: — Мне думается, что все, что мы делаем на старте, ошибочно, с разной степенью вероятности на успех. А все то, чего мы не делаем, наверняка безошибочно с нулевой вероятностью на успех. Как же нам быть в таком случае? Каждый сам решает.

Е.М.: — И все же, за что вам стыдно?

А.С.: — Мне стыдно за ошибки, которые ударили по людям. Сокращения и зарплаты. Я знаю, что никогда этого не хотел, но это происходило, и либо обстоятельства были непреодолимой силы, либо я недостаточно опытен и талантлив, чтобы это предотвратить. Думаю, второй фактор всегда значимей первого.

Е.М.: — Это о неудачах, а что в положительных итогах?

А.С.: — Парадокс состоит в том, что, чем больше вы совершили ошибок, тем больше у вас шансов на успех. При этом вы должны понимать, что за ваши ошибки, как правило, расплачиваются ваши клиенты и сотрудники. В этом цинизм бизнеса и власти в целом, мы не в состоянии этого изменить, но помнить об этом должны постоянно. Помнить, и если зашли за край, то тогда в отставку. Зашел

ли я за этот край? Сделаем так — дадим мне еще один год (лучше полтора) и потом спросим клиентов и сотрудников.

А если без заумной философии, то мы сейчас строим заново (конечно на базе старого опыта) совершенно новую компанию — мультибрендовую, диверсифицированную по стилям, по сегментам, по продуктам, по каналам продаж, по ценностям для разных ЦА, матричную и высокоэффективную, с современным процессным цифровым управлением и одновременно высокой степенью интеграции внешней и внутренней. Короче караул.

Это очень непросто, но повторить это вдвойне непросто. Втройне непросто. Вообще невозможно. Опираемся мы сейчас на то, что у нас всегда получалось лучше всего, это создавать персональные и уникальные продукты для каждого отдельного клиента. Вершина идеи и ее реализации — это когда клиент пришел в салон или на сайт, прошел томографию и получил от компании именно то, о чем мечтал и именно то, чего хотел.

Получается ли у нас? А как же, ведь мы уже исчерпали лимит допустимых ошибок на этом этапе и сейчас нас ждут только большие удачи. Закон больших цифр.

Е.М.: — Что вам нравится в бизнесе больше всего?

А.С.: — Моя профессия — это моделирование бизнеса, от идеи до внедрения. Я это люблю и надеюсь, умею. Операционное управление — не моя стезя, есть в команде ребята на две головы выше и толковее. Главное, чтобы я туда не совался.

МАЛЕНЬКИЕ ИЛИ БОЛЬШИЕ, КТО ВАЖНЕЕ?

Е.М.: — Вы по меркам мебельной отрасли очень крупная компания, а как относитесь к малому бизнесу?



А.С.: — Успешность нашей компании зависит от нас самих, а вот долгосрочное процветание, как это не странно, от маленьких компаний и вообще от малого бизнеса. Не смейтесь, но и процветание Газпрома тоже зависит от них. Почему я такие, на первый взгляд, глупости говорю? Мы привыкли воспринимать малый бизнес через догму суждения, что они существуют для оказания качественных услуг населению, создания дополнительных рабочих мест, самозанятости, уплаты налогов в местный бюджет и точка. Короче, большого толка от них для решения великих задач нет. Но это догма, от которой чем быстрее, тем лучше стоит отказаться. Все просто, как дважды два. Для процветания и достижения главных целей страны необходим постоянный рост доходов (и качества жизни, конечно же) населения. Для роста доходов необходим регулярный рост экономики. Для роста экономики нужны рынки, не просто рынки, а с потенциалом для нашей экономики.

Рынки есть внешние и внутренние. Внешние — это экспорт и долгий сложный путь создания конкурентного высокотехнологичного продукта, эффекты увидим через 20 лет (см. историю экономики Китая). Внутренний рынок — это импортозамещение и максимальное развитие услуг с одновременным ростом заработной платы за счет конкуренции труда. Сделать это может только малый бизнес и при условии, что ему создадут самые лучшие возможности в мире, лучше, чем для среднего и большого, лучше чем в Китае и Казахстане. Когда им создадут такие условия, то лучшие из них начнут отрывать куски от больших, затем платить больше зарплату, затем большие вынуждены тоже, поднимая производительность, платить больше зарплату. Колесо завернется, и все будут покупать у нас хорошую мебель. Не так и сложно, если присесть на пенек. Очень похоже, что именно об этом в послании говорил президент. И еще — большие всегда будут стремиться к монополизму, ведущему их к смерти. Пометил территарию и лежит, не замечая гангрену. Маленькие — вечный двигатель выживания видов через конкуренцию. Мы видим, как природа не любит больших и обожает маленьких. А природа — это

сам бог. То есть помогать маленьким — божье провидение. Высшее предназначение, и уж точно не только для того, чтобы они занимались одной самозанятостью и платили налоги в бюджет.

ЗАРПЛАТА И РАЗВЛЕЧЕНИЯ

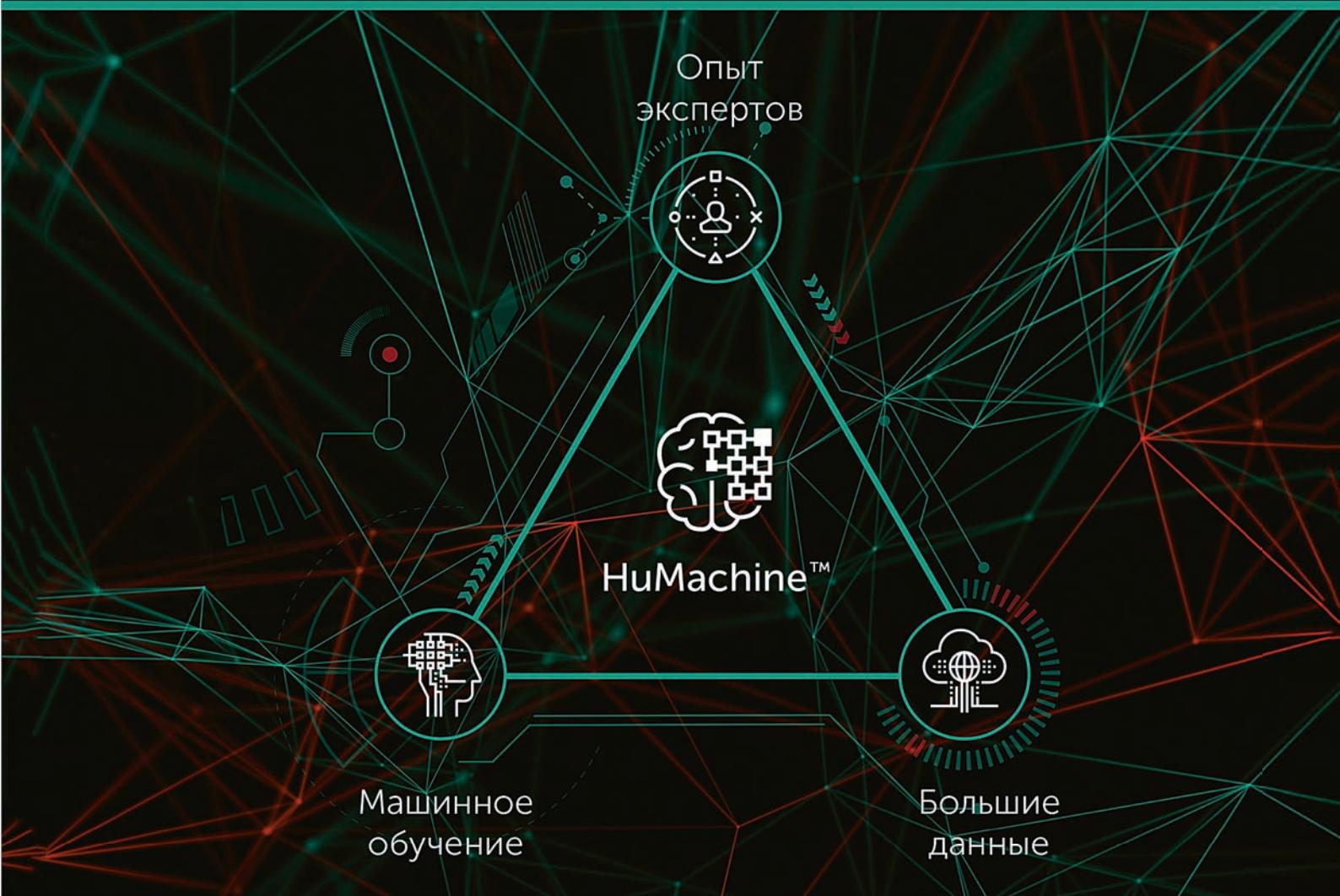
Е.М.: — Сколько нужно зарабатывать, чтобы чувствовать себя обеспеченным?

А.С.: — Любимый вопрос журналистов. Надеюсь, что все интервью не из-за этого вопроса. Шучу. Банальный ответ, но действительно для каждого человека этот порог совершенно разный. Кому-то необходимо зарабатывать миллионы, другим достаточно несколько тысяч. На мой взгляд, мы все вместе должны сделать все, чтобы средняя зарплата в России составляла не менее 60/70 тысяч рублей с учетом сегодняшнего курса, а для людей активных были возможности зарабатывать в 2/3 раза больше. Я сейчас не имею ввиду предпринимателей и особо одаренных людей в спорте, искусстве и науке. Я говорю про людей простых и трудолюбивых. Что касается меня, то моя зарплата 300 тысяч рублей. Наверное она в сегодняшних условиях выглядит не-прилично высокой, но она такова, и я стараюсь её полностью отрабатывать.

Е.М.: — Расскажите о своих хобби и развлечениях!

А.С.: — Я играю в теннис, читаю запом Кафку в оригинале, пою в местном хоре и музикую на фортепиано. Изучаю психологию по Юнгу, увлекаюсь рыбалкой и охотой, а также регулярно хожу на тренировки по освоению ушу. Короче, времени на работу почти нет. Когда я слышу такие ответы насчет своих пристрастий от некоторых предпринимателей, меня охватывает изумление и жалость к себе убогому.

Конечно, как у любого человека, у меня есть свои страсти, но сегодня и в течении последних 4 лет только работа и чуть-чуть отдыха. С ужасом начинаю понимать, что мне это начинает нравиться и нужно будет слазить с этой «наркоты». Мой ближайший друг и партнер Игорь Израилев очень образованный и разносторонний человек, а я похоже однобокий, но вместе мы вообще-то неповторимое и очень гармоничное создание.



Kaspersky® Security для бизнеса

Многоуровневая защита нового поколения, в основе которой —
уникальное сочетание больших объемов данных об угрозах,
машинного обучения, а также знаний и опыта экспертов.

kaspersky.ru/business
#ИстиннаяБезопасность

© АО «Лаборатория Касперского», 2018. Зарегистрированные товарные знаки и знаки обслуживания являются
собственностью их правообладателей.



Kaspersky®
Security
для бизнеса

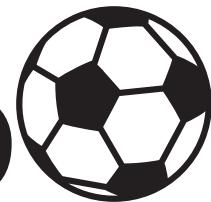


Platinum Partner Лаборатории Касперского

610050, г. Киров, ул. Ульяновская, д. 10
+7 (8332) 760-741 | 8 (800) 555 4995

www.rubicon-it.ru | 4clicksoft.com | soft@rubicon-it.ru

ВЕРНИТЕ КИРОВУ ФУТБОЛ



□ ФУТБОЛ ПЕРЕЖИЛ ВОЙНУ И ДЕФОЛТ, НО РАВНОДУШИЕ ВЛАСТИ ЕГО ПОГУБИЛО — О ФУТБОЛЕ, БИЗНЕСЕ И ЖИЗНИ РАССУЖДАЮТ ВЛАДИМИР ЖУРАВЛЕВ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ГК «ЭЛКИ», И ОЛЕГ ЦААВА, РУКОВОДИТЕЛЬ «ДОРОЖНОГО КОМИТЕТА», БЫВШИЙ КАПИТАН КОМАНДЫ «ДИНАМО» КИРОВ

ГОНЯЛИ МЯЧ ВО ДВОРЕ

Владимир Журавлев:

— С Олегом мы — друзья детства, вместе гоняли мяч во дворе. Как-то дворовой командой заявились на районные соревнования. Не было у нас ни тренера, ни формы. Отец достал одинаковые желтые футболки, написали сзади номера, команду назвали «Космос». Стали чемпионами района и отправились на городской турнир, победили и попали на областные соревнования. Там в финале уступили команде пос. Сосновка, но поражением это не считаю — те ребята занимались в футбольной секции, а мы нет. Кстати, в ходе соревнований Олегу удалось раскрыть свой талант, он сделал карьеру профессионального футболиста.

Олег Цаава:

— В 15 лет меня уже взяли в команду мастеров «Динамо» Киров, потом я стал капитаном. Печально, что сегодня в Кирове больше нет профессио-

нального футбола. «Динамо» прекратил свое существование год назад. Мы с Владимиром пытались изменить ситуацию, но не увидели заинтересованности со стороны спортивного руководства. Такой подход: «Дайте денег, а мы их потратим» — давно уже не работает. Должно быть взаимовыгодное сотрудничество с инвестором. Один из реальных примеров: за бюджетные деньги покупаются игроки, пару лет они еще получают зарплату, питание, проживание, обмундирование, т.е. инвестор несет затраты, а в итоге руководство клуба бесплатно отпускает их в другой клуб! Для меня больше вопросов, чем ответов.

Владимир Журавлев:

— Футбол был в Кирове даже во время войны — в 1943 году после освобождения Сталинграда наше «Динамо» сыграло там товарищеский матч. Даже в 90-е гг., когда бюджета не хватало, футбольный клуб города сумели сохранить.

НЕТ ЛОКОМОТИВА!

Олег Цаава:

— Недавно в газете я прочитал, что футбол в Кировской области жив. Давайте не будем путать профессиональную и любительскую лиги, смешивать физкультуру со спортом. Да, я благодарен ребятам, которые организовали любительскую футбольную лигу. Молодцы, выражаю им свое уважение! Но, к сожалению, это всего лишь досуг и к развитию профессионального футбола не имеет отношения.

Владимир Журавлев:

— Руководству города и области не интересен футбол — в этом причина его упадка в нашем регионе. В Кирове нет нормального стадиона даже для второй лиги — на «Динамо», например, нет достойных трибун для болельщиков. Те команды, которые «Динамо» Киров обыгрывал, сейчас играют в Премьер-лиге. Получается, дело не в мастерстве вятских футболистов, а именно в организации, грубо говоря, в политике.





Олег Цаава:

— Я, как и многие жители Вятки, очень благодарен генералам Мазуренко и Филистовичу, Василию Алексеевичу Киселеву за то, что они, как локомотивы, тащили за собой наш футбол. Сейчас такого локомотива нет. Кстати, недавно видел, как в одной из частных футбольных школ тренируются мальчики 3-4 лет. Звезды из них уже не вырастут, потому что тренер изначально давит их лучшие качества, загоняет в рамки и навязывает правила, например, что мяч нужно вести только правой ногой.

Владимир Журавлев:

— Когда у Пеле спросили, в чем разница между методикой обучения футболистов сборных России и Бразилии, он ответил: вы работаете над недостатками, а мы развиваем личные достоинства каждого.

Олег Цаава:

— Поэтому каждый из бразильских футболистов — индивидуальность. Их игру интересно смотреть, неважно, какой счет, наблюдаешь за их комбинаци-

ями, наслаждаешься процессом игры. Я знаю, что у нас тоже есть талантливые ребятишки, но они почему-то не вырастают в талантливых футболистов.

КОМАНДА ИЛИ КЛУБ ПО ИНТЕРЕСАМ?

Олег Цаава:

— Команда — она не только на поле, она везде. Благодаря своему футбольному прошлому я могу оценить любой коллектив.

Владимир Журавлев:

— В бизнесе команда обеспечивает достижение цели. В одиночку далеко не уедешь. В футболе тоже есть индивидуалисты, но когда работают только на себя, никто от этого не выигрывает.

Олег Цаава:

— Смотришь, как человек тренируется, как ведет себя на поле, где не дорабатывает — так же и в жизни, проявляются те же моменты. Перед матчем всегда есть установка для каждого. Так же и в бизнесе, если руководитель и подчи-

ненные договорились о чем-то и идут в этом направлении, то предприятие выигрывает.

Владимир Журавлев:

— Футбол — хорошая школа взаимодействия. Я бы даже рекомендовал создавать корпоративные команды, чтобы улучшить отношения с коллегами. Одно дело просто гонять мяч, но когда есть общая цель, нужно забыть про личные интересы и желания и действовать во имя всей команды. Есть такое выражение, что сыгранность важнее мастерства, когда товарищ по движению твоей стопы определяет, что ты сейчас хочешь сделать. Это называется взаимопониманием. И успеха в бизнесе и в жизни без него не видать.

Олег Цаава:

— Футбол, как шахматы, — думаешь головой и следишь за временем, только у гроссмейстера в запасе часы, а у футболиста — доли секунды. Если вся команда быстро принимает решение, то и мяч быстро попадает в ворота соперника. В бизнесе — так же.

”

ИГРАЙТЕ ПО НОВЫМ ПРАВИЛАМ С
ПОМОЩЬЮ ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСИ
И ПРОГРАММЫ «ПОЛИГОН ПРО:
РОСРЕЕСТР», — ПАВЕЛ БАТИЩЕВ,
УЧРЕДИТЕЛЬ И ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО «ПРОГРАММНЫЙ ЦЕНТР»

■ **РЕГИСТРАЦИЯ
НЕДВИЖИМОСТИ ИЛИ
ЖЕЛТАЯ КАРТОЧКА МФЦ**



ЗАСТРОЙЩИК, РИЕЛТОР, БАНК

— В бизнесе, как в футболе, для победы нужно использовать «всю ширину поля». «Программный центр» предлагает руководителям организаций, которые регулярно проводят операции с недвижимостью, взять инициативу на себя и начать самостоятельное электронное оформление документов без помощи многофункционального центра. К тому же это на 2 дня быстрее, чем в МФЦ. Новая тактика ускорит ваш рабочий процесс, а значит, и продажи! Зарегистрировать право собственности на квартиру, дом, земельный участок теперь можно с помощью электронной подписи и программы «Полигон Про: Росреестр».

ПОДГОТОВКА К МАТЧУ

Для электронной регистрации сделки необходима электронная подпись. Первым шагом получите электронную подпись для работы с Росреестром. Аналогичная подпись должна быть и у ваших клиентов, иначе не удастся удалить с поля многофункциональный центр. Выход прост — станьте доверенным лицом Удостоверяющего центра «Программный центр», чтобы выдавать электронные подписи у себя в офисе.

МЯЧ В ИГРЕ

Играйте, оставаясь на своем поле, в своем офисе. Наша программа «Полигон Про: Росреестр» это позволяет. Заполните в программе заявление, аналогичное тому, что заполняется в МФЦ, подпишите электронными подписями участников сделки и отправьте из программы прямо в Росреестр. Госпошлина при электронном документообороте снижена на 30% для физических лиц. Экономию можно направить на приобретение подписи для клиента.

РАЗБОР ИГРЫ

Начнем с простой комбинации. Команде банка нужно зарегистрировать или снять обременение по ипотеке. Для этого вы приглашаете заемщика, выдаете ему электронную подпись, составляете документы, подписываете и сразу отправляете через Интернет.

Аналогичная тактика подходит для риелторов: выдаете подписи покупателю, продавцу и далее играете в той же последовательности в программе «Полигон Про: Росреестр», не выходя с поля.

В команде застройщика есть еще один игрок — это кадастровый инженер. Он готовит диск с техническим планом для покупателя новой квартиры. Представьте, сколько передач мяча необходимо: диск проходит через руки застройщика, покупателя, МФЦ и только после этого попадает в ворота Росреестра.

Сократим этот путь и уточним, что покупатель квартиры в МФЦ заполняет два заявления: для регистрации объекта и для регистрации права. Оба этих заявления может заполнить застройщик у себя в офисе, подписать электронной подписью покупателя и отправить вместе с техническим планом из нашей программы в Росреестр.

ИСХОД МАТЧА

Результатом регистрации прав является электронная выписка об основных характеристиках объекта недвижимости, в которой указан новый собственник, установлено обременение и т.п. Такую выписку, подписанную электронной подписью сотрудника Росреестра, вы получаете через 5-10 дней в программе «Полигон Про: Росреестр». Выписку можно сразу распечатать и отдать новому собственнику. А если этого недостаточно, то в программе можно заказать печатный вариант выписки, который из Росреестра пришлют на почтовый адрес клиента.

НОВАЯ ТАКТИКА УСКОРИТ ВАШ РАБОЧИЙ ПРОЦЕСС, А ЗНАЧИТ И ПРОДАЖИ



ПРОГРАММНЫЙ ЦЕНТР

ООО «ПРОГРАММНЫЙ ЦЕНТР»



г. Киров, ул. Московская, д. 110, корп. 1, офисы 1 этаж

8-800-707-41-80, 8 (8332) 47-31-47

БК 0+

КАССУ — НА ЗАМЕНУ!



О ПРИМЕНЕНИИ КОНТРОЛЬНО-
КАССОВОЙ ТЕХНИКИ — СЕРГЕЙ
КУДРЯВЦЕВ, ГЛАВНЫЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ
ИНСПЕКТОР КОНТРОЛЬНОГО ОТДЕЛА
УФНС РОССИИ ПО КИРОВСКОЙ
ОБЛАСТИ



ВТОРОЙ ЭТАП

— Завершился первый этап перехода налогоплательщиков, осуществляющих свою деятельность на ОСНо и УСНо, на новый порядок применения ККТ. По итогам первого этапа на учет в налоговых органах области поставили больше 14 тыс. единиц ККТ. В Кировской области в прошлом году на современные кассы перешли около 5 тыс. организаций и ИП.

В настоящее время идет второй этап перехода на онлайн-кассы. С 01.07.2018 на онлайн-кассы должны перейти организации и индивидуальные предприниматели, осуществляющие торговую деятельность на ЕНВД и патенте с использованием наемных работников, а также орга-



низации и индивидуальные предприниматели, осуществляющие деятельность в сфере общественного питания (столовые, закусочные, кафе, рестораны, бары и т.д.) с использованием наемных работников. В Кировской области 40% из этого количества уже подключили онлайн-кассы. Еще чуть более двух тысяч налогоплательщиков должны сделать это до 1 июля.

С 01.07.2019 на онлайн-кассы должны перейти организации и индивидуальные предприниматели, осуществляющие деятельность в сфере оказания услуг населению, а также индивидуальные предприниматели, осуществляющие деятельность в сфере торговли и общепита без привлечения наемных работников.

ВОЗМЕСТИТЕ ТРАТЫ

27.11.2017 вступил в силу Федеральный закон №349-ФЗ, который внес изменения в ч. 2 Налогового кодекса. Внесенные изменения касаются получения права на налоговый вычет за вновь приобретенные онлайн-кассы в размере 18 тыс. руб. Данный вычет предоставят только индивидуальным предпринимателям, которые осуществляют свою деятельность на ЕНВД и патенте. В налоговый вычет можно будет включать не только стоимость приобретенной в период с 01.02.2017 по 01.07.2019 онлайн-кассы, но и стоимость фискального накопителя, необходимого программного обеспечения, его настройки и т.п. Для получения вычета налого-

РКО

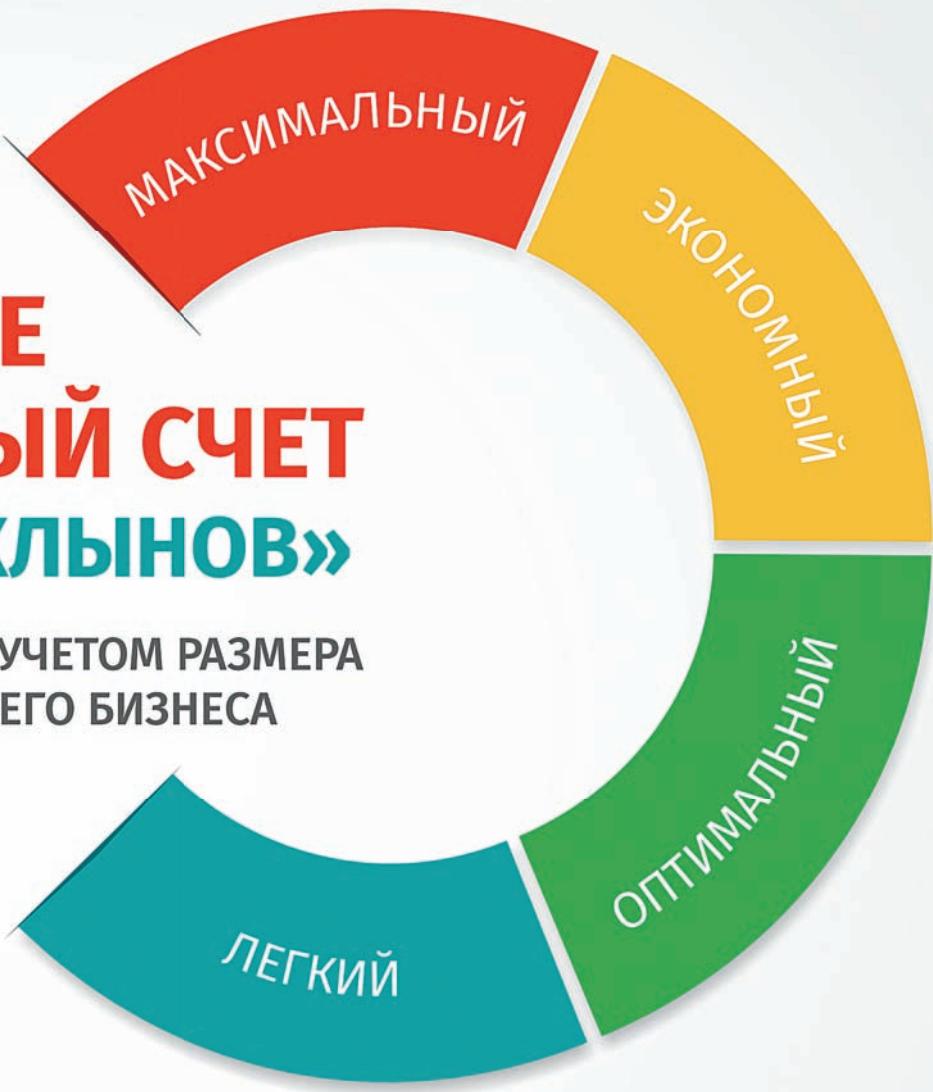
для бизнеса



Банк Хлынов

ОТКРОЙТЕ РАСЧЕТНЫЙ СЧЕТ В БАНКЕ «ХЛЫНОВ»

ВЫБЕРИТЕ ТАРИФ С УЧЕТОМ РАЗМЕРА
И АКТИВНОСТИ ВАШЕГО БИЗНЕСА

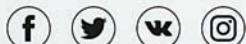


Без абонентской платы за обслуживание
по тарифному плану «Легкий»

Сравните тарифы и забронируйте счет онлайн на банк-хлынов.рф

Звонок по России бесплатный

8 800 250-2-777
банк-хлынов.рф



За открытие счетов с особым режимом работы, счетов для осуществления операций с использованием корпоративных карт, а также за открытие счетов клиентам, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве, банком взимается комиссия согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов». Предложение не является офертой. Условия действительны на 10.04.2018 г. Подробности в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте банк-хлынов.рф. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

В ВЕНДИНГОВОЙ ТОРГОВЛЕ РАЗРЕШЕНО ИСПОЛЬЗОВАТЬ ОДНУ КАССУ НА ВЕСЬ ПАРК ТОРГОВЫХ АВТОМАТОВ

плательщики ЕНВД должны представить в налоговый орган соответствующую налоговую декларацию, а налогоплательщики ПСН — уведомление об уменьшении суммы налога в связи с приобретением онлайн-кассы. Сумма налогового вычета составляет 18 тыс. руб. за каждую единицу вновь приобретенной ККТ и представляет собой лишь некую компенсацию понесенных налогоплательщиком затрат, а не полное возмещение всех понесенных затрат.

Следует также иметь в виду, что вышеуказанные категории предпринимателей вправе получить налоговый вычет при условии регистрации онлайн-кассы в налоговых органах до 01.07.2018, в противном случае налоговый орган будет вынужден отказать в предоставлении налогового вычета.

ОДНА КАССА НА ПАРК

Теперь несколько слов о вендинговой торговле (торговле через торговые автоматы). Налогоплательщики все чаще задают вопросы по поводу отмены применения ККТ при вендинговой торговле. В настоящее время в Государственной Думе находится на рассмотрении законопроект № 344028-7 (внесен 18.12.2017, принят Государственной думой в 1 чтении 21.02.2018). Его поддержали крупнейшие бизнес-ассоциации розничной торговли и интернет-торговли, а также общественные организации «Деловая Россия» и «Опора России».

Проектом, в частности, предусматривается право организаций и индивидуальных предпринимателей в сфере вендинговой торговли использо-

вать одну кассу на весь свой парк торговых автоматов, что позволит им сэкономить денежные средства.

Кроме того, у используемых ими моделей ККТ может отсутствовать принтер, поскольку, согласно поправкам, хозяйствующие субъекты, работающие в сфере вендинговой торговли, будут вправе не печатать контрольно-кассовый чек, а также не направлять кассовый чек в электронной форме покупателю на абонентский номер либо адрес электронной почты.

ОСТОРОЖНО, ШТРАФ

Законодательством в сфере применения ККТ предусматривается справедливая система штрафов, при этом исключается «уравниловка», поскольку размер штрафа будет исчисляться исходя из суммы неучтенной выручки:

- на должностных лиц в размере от 1/4 до 1/2 суммы не пробития по ККТ, но не менее 10 тыс. руб.;
- на юридических лиц — от 3/4 до полной суммы не пробития по ККТ, но не менее 30 тыс. руб.;
- повторное совершение административного правонарушения, предусмотренного ч.2 ст. 14.5 КоАП, в случае, если сумма не пробития по ККТ составила 1 млн. руб. и более, влечет в отношении должностных лиц организации дисквалификацию на срок от 1 года до 2 лет, в отношении индивидуальных предпринимателей и юридических лиц — административное приостановление деятельности на срок до 90 суток.



НИКОЛАЙ ЛИПАТНИКОВ, ПРЕЗИДЕНТ ВЯТСКОЙ ТПП:

— Главная задача у нас общая — ликвидировать теневой бизнес, потому что он наносит огромный ущерб и населению Кировской области, и стране в целом. И это выгодно не только нам, но и добросовестному бизнесу. Все мы помним ситуацию, когда просто не было фискальных накопителей, а мы данную ситуацию спрогнозировали заранее. В итоге своевременность и четкость действий позволили нам найти выход, все наши предложения были учтены на федеральном уровне и приняты разумные решения, в том числе в части частичной компенсации расходов предпринимателей.



ЕЛЕНА АЛАКБАРОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ МАГАЗИНА ДЕТСКОЙ И ПОДРОСТКОВОЙ ОДЕЖДЫ «ТИГРЕНОК»:

— С новой онлайн-касской работать стало удобней. Можно дистанционно, в том числе и из дома, контролировать бизнес — в любой момент есть возможность с компьютера или телефона проверить выручку, объем продаж, средний чек и возвраты, удобно проводить инвентаризацию, регулировать наличие товара, отслеживать, что пользуется большей популярностью, а что «затяжалось» на полке. Записи в тетрадях или журналах, где мы фиксировали каждую покупку, указывали дату, время, сумму покупки, вид товара, ушли в прошлое. Теперь это делает за нас онлайн-касса.

Простая касса за 0 ₽*

*ПОКУПАЙ КАССУ И ПОЛУЧАЙ НАЛОГОВЫЙ ВЫЧЕТ НА ОБОРУДОВАНИЕ И УСЛУГИ ОБРАТНО!



Атол 90 Ф

Онлайн-кассы: что и как выбрать?

Компания «К)Сервис» – официальный дилер контрольно-кассовой техники в Кирове – сравнила простую автономную кассу и умную онлайн-кассы для того, чтобы помочь сделать выбор для своей сферы бизнеса.



Эвотор 7.2

Для какой сферы бизнеса	Сфера услуг либо продажа товара до 20 видов товара.	Продуктовый магазин, где более 20 наименования товара.
Предназначение кассы	АТОЛ 90Ф – автономная онлайн-касса для магазинов со средней нагрузкой кассовой зоны. Если вам не нужна автоматизация и аналитика, а просто печать чека, то данная касса вам подходит.	Если вам необходимо видеть аналитику и иметь полную автоматизацию бизнеса, то эта модель для вас. Все в одном маленьком корпусе: компьютер, фискальный накопитель, принтер чеков.
Как работать с кассой	Кнопочное управление – более привычное и понятное. Необходимо ввести стоимость товара и далее нажать кнопку «в чек».	Сенсорный дисплей – эксплуатация как смартфона, которым вы пользуетесь ежедневно.
Дизайн	Простая кнопочная касса с монохромный дисплеем.	Стильное планшетное решение, впишется в любой интерьер.
Подключение интернета	Сим-карта, 2G-модем, Wi-Fi (опционально).	Сим-карта, 2G-, 3G-модем, Wi-Fi (протокол IPv4), кабель Ethernet.
Товароучетная система	Есть. При номенклатуре до 20 позиций, цены по всем товарам/услугам можно прописать в тетради или запомнить кассиру.	Есть. Стоимость товаров/услуг легко можно загрузить список с помощью: Excel, сканирования штрих-кода товара, 1С и др.
Подключение сканера штрих-кода	Нет. Подходит для тех, у кого нет на товаре/услуге штрих-кода.	Есть. Удобно можно отсканировать штрих-код и продать товар.
USB-порты для подключения внешних устройств	Есть. Для подключения к ПК нужно установить драйвер для настройки.	Есть. 6 USB-портов: USB-носителя, сканер штрих-кода, весы, ЭЦП, пинпада.
Присутствие номенклатуры в чеке (обязана быть)	Нельзя занести. Не нужна номенклатура в чеке: услугам, ИП, работающим на патенте, УСН, ЕСХН или ЕНВД.	Номенклатуру можно занести вручную с помощью программ.
Дополнительные возможности	Возможность подключения к ПК как фискального регистратора.	<ul style="list-style-type: none">полная аналитическая система по продажам, скидкам и т.д.система контроля персонала на рабочем местетовароучетная системаобмен данными с 1С, ЕГАИС, «Меркурий»удаленный доступ к кассе с ПК либо со смартфонаприложения для интернет-магазинов, курьеровсистемы для ресторанов и кафе (iiko, Quick Resto и другие)
Цена	13 900 ₽ с фискальным накопителем на 13 мес.	17 900 ₽ с фискальным накопителем на 13 мес.

Представленные онлайн-кассы подходят под налоговый вычет 18 000 ₽. ГК «К)Сервис» поможет вам получить налоговый вычет!



Скажите промокод «БИЗНЕС КЛАСС» и получите специальное предложение

промокод действует до 30 июня 2018 года

К)СЕРВИС

г. Киров, Октябрьский пр-кт, 81 а,
т. 8 (8332) 73-15-34,
w 54fz.kserv.pro



ОСОЗДАНИИ КОМАНДЫ МЕЧТЫ И ПРИНЦИПАХ РАБОТЫ —
ЮЛИЯ ЛЕБЕДЕВА, ДИРЕКТОР АО «АГРОПРОМТЕХНИКА»

НЕ ТЕРПЛЮ КОНФЛИКТНЫХ ЛЮДЕЙ

БК 0+



ВНИКАЮ ВО ВСЕ СФЕРЫ РАБОТЫ

— Я подхожу к принятию решений комплексно, самостоятельно пытаюсь понять суть. Конечно, один руководитель со всем не справится, поэтому у нас есть руководители отделов, которые занимаются каждый конкретно в своей сфере. Я всегда прислушиваюсь к тому, что они говорят, их мнение важно для меня. Все они профессионалы своей сферы и знают, как выполнить работу лучше всего. Но во все важные процессы на уровне руководства вникаю и погружаюсь, разбираю сама. Например, коммерческий директор занимается продажами, но какие-то крупные или сложные сделки мы всегда разбираем вместе и ищем наиболее эффективное решение.

В КОРПОРАТИВАХ УЧАСТВУЮТ ВСЕ

Мы всегда все вместе участвуем в корпоративных праздниках. Все мероприятия оплачивает компания, но существует главное правило: на корпоративах должны присутствовать все, без исключений. Корпоративы сплачивают коллектив, люди после них становятся дружнее, работают эффективнее. Отказ посетить корпоратив без уважительной причины я рассматриваю как прогул. Хотя бы на 2-3 часа, на торжественную часть, человек должен появиться.

Мероприятия бывают разные: например, день здоровья с выездом за город, в мае собираемся на шашлыки. Все проходит организованно, с ведущими. Считаю, что в общении с коллективом руководитель должен придерживаться «золотой середины»: не забывать о неформальном общении вне офиса, но при этом всегда придерживаться субординации.

ОБУЧАЕМ ПОД СЕБЯ

При приеме на работу я всегда смотрю на личные качества человека. Если усилия прилагаются, видна самостоятельность, доля креатива, умеренный риск ради победы, мы найдем с ним общий язык. Даже если специалист не очень опытный, мы в любой случае обучаем его под себя, под наши профессиональные требования. Ошибки в работе могут быть у всех, так что, если они незначительные, их можно простить, главное, чтобы человек был исполнительным, нацеленным на результат и лояльным к компании. Не терплю в коллективе грубости, хамства, конфликтности, выясняю эти моменты еще на этапе собеседования. Откажу человеку, если он конфликтен. Зачастую очень помогает интуиция.

КОМАНДА, НА КОТОРУЮ МОЖНО ПОЛОЖИТЬСЯ

Работа в команде — это главное. Очень сложно тащить все на своих плечах, вне зависимости от должности, объема задач и их специфики. Эта истина элементарна, ей следуют все, даже самые крупные по мировым меркам компании. Со всеми, кто работает со мной в офисе, а это 60 человек, я беседовала при приеме на работу лично, чтобы понять, сработаемся ли мы и вольется ли этот человек в нашу команду. К этому же принципу призываю и руководителей отделов: у них есть ведущие специалисты и специалисты, на которых они могут положиться.

ПРЕДЛАГАЕМ КОНКУРЕНТАМ УЧИТЬСЯ У НАС

Конкуренция в России есть, но небольшая, это пять фирм-лидеров. Специфика не предполагает крупной конкуренции. Но со всеми мы контактируем, общаемся, конкурентов уважаем. При этом стараемся всегда всесторонне развиваться, отслеживаем тенденции, создаем новинки и стараемся быть впереди. Не столько учимся у других, сколько предлагаем учиться у нас. Таков принцип соперничества, здоровой конкуренции.



О ПОДВИГЕ КИРОВСКИХ СТРОИТЕЛЕЙ НА КРЫМСКОМ МОСТУ И ГЛАВНОЙ СТРОЙКЕ
КИРОВА — ПУТЕПРОВОДЕ В ЧИСТЫХ ПРУДАХ — ВИКТОР КУДЯШЕВ, ДИРЕКТОР КИРОВСКОЙ
ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ФИРМЫ «МОСТООТРЯД-46» (ФИЛИАЛ ПАО «МОСТОТРЕСТ»)

ПОЕХАЛИ! 30 МЕТРОВ НАД УРОВНЕМ МОРЯ

0

ВОСЬМОЕ ЧУДО СВЕТА

— 15 мая 2018 года для нас стало историческим, словно отметили свой второй день рождения, когда на наших глазах президент России принял участие в церемонии открытия автодорожной части Крымского моста. Правда, стройка века началась задолго до того, как там вбили первые сваи — сначала были возведены технологические мосты, по которым пошла доставка стройматериалов и спецтехники.

Нынешний Крымский мост, который изначально назывался Керченским, стал крупнейшим в России. Его протяженность составляет 19 км. Он состоит из параллельно расположенных автомобильных и железнодорожных мостов (движение по железной дороге обещают открыть в 2019 году). На стройке работали до 10 тысяч рабочих!

Команда «Мостоотряда-46» работала на одном из самых сложных участков объекта — рядом с легендарными арками и сделала то, что до нас еще никому не удавалось: мы первые забили

трубосваи длиной 60 метров в акватории! Мы освоили и применили технологию выемки грунта из забитых труб при помощи вакуумного экскаватора — огромного пылесоса. Эта технология ранее нигде в России не применялась в строительстве.

Условия максимально стесненные, а порой экстремальные — вокруг вода, сильные ветра! Представьте: ежемесячно до 1 000 тонн металла приходилось монтировать. Мало кто верил в нашу победу, и это понятно — ведь сборку металла и саму «надвижку» автодорожного моста наши специалисты выполняли прямо в акватории — этого тоже никто и никогда в нашей стране не делал! Затем пролеты весом около 580 тонн поочередно надвигали по скользящим устройствам на готовые опоры домкратами. Мы были «замыкающими», по сути, нанесли последний штрих на этом этапе работы. После этого подмывало позвонить тем, кто не верил, и сказать: «Вот вам! Съешьте!» Строители не словами, а делом доказывают свою работу. Сейчас у «Мостоотряда-46» та-



ВИКТОР КУДЯШЕВ

1 31.01.1978 г.

МИИТ, факультет «Мосты и тоннели».

С 2002-2013 гг. — ПТО РТФ «Мостоотряд-22» (г. Рязань), инженер, руководитель проекта в Сочи, руководитель строительства северного обхода г. Рязани; с 2013 г. — КТФ «Мостоотряд-46», директор.



Фото ruposters.ru

кой большой заряд энергии, что мы готовы на большее, чем все остальные. Сегодня уже настраиваю коллектив на другой не менее амбициозный проект — мост через Обь. Мы принимаем непосредственное участие в проекте. Для нас это очередной вызов: возвести переправу длиной 3 километра в условиях вечной мерзлоты, где зимой на реке толщина льда до полутора метров. Уверен, все получится!

ПУТЕПРОВОД НЕ РАДИ ЗАСТРОЙЩИКА

В этом году «Мостоотряду-46» исполнится 35 лет. Он был создан еще при строительстве БАМа — у нас есть работники, которые трудятся в компании с самого основания. Кировскую территориальную фирму я возглавил в 2013, когда переехал сюда с семьей из Рязани. В Кировской области мы возвели Старый мост, Новый мост, а также все большие переправы через реки региона. Конечно, нам приятно, что мы строим еще один объект в родном городе — путепровод в Чистых прудах.

Его нельзя назвать типовым — работы ведутся в стесненных условиях, сносились дома под площадку, участок проходил над оживленной железнодорожной магистралью. Кроме того, согласно проекту у нас проезжая часть одновременно располагается на железобетонных балках и на металле. Безусловно, подобного в городе еще никто не строил.

Мы создаем объект не ради застройщика нового микрорайона, а ради людей, которые там живут. Говорю вам как человек, который каждое утро стоит в этой пробке на выезде.

БЕЛЫХ БОРОЛСЯ ЗА ФИНАНСИРОВАНИЕ

Начало стройки в октябре 2015 года далось нелегко: необходимо было освоить 600 млн рублей до конца года, но мы справились. В следующем году возникли сложности с финансированием: часть работ пришлось выполнять за счет собственных ресурсов, понимая, что деньги все равно будут. В итоге к лету мы освоили весь лимит,

КРЫМСКИЙ МОСТ

- стоимость проекта: 228,3 млрд ₽
- протяженность: 19 км
- арочные пролеты: 227 м
- высота: 35 метров над зеркалом воды
- автомобильная трасса: 4 полосы
- разрешенная скорость движения на дороге: до 90 км/ч
- до 40 тыс. автомобилей в сутки
- пропускная способность железной дороги: до 47 пар поездов в сутки
- расчетная скорость движения пассажирских поездов: 120 км/ч
- срок сдачи автомобильного моста: май 2018 г.
- срок сдачи Ж/Д моста: декабрь 2019 г.

«НАДВИЖКУ» КРЫМСКОГО МОСТА НАШИ СПЕЦИАЛИСТЫ СОБИРАЛИ ПРЯМО В АКВАТОРИИ

СНАЧАЛА «ВОТКНУЛИ» МНОГОЭТАЖКИ, А ПОТОМ СТАЛИ КРИЧАТЬ: «КАРАУЛ! У НАС ТУТ ПРОЕХАТЬ НЕГДЕ!»

финансирование не подтвердилось, и мы свернули работы на путепроводе.

Перебои с выделением средств были в прошлом и в нынешнем году. Все внимание общественности обращено на этот объект, мы не можем подвести жителей Чистых прудов, а еще важно соблюдать технологические процессы. Например, начатые работы по металлу пролетных строений нельзя останавливать. Поэтому нам приходилось выполнять работы сверх того, что могут покрыть федеральные деньги. Не останавливать же нам было «надвижку» пролетного строения перед ходами? Проще ее собрать и быть спокойным, что конструкция стоит на месте. Конечно, для нас это — накладные расходы, содержание участка, потери на инфляции, но мы все предусмотрели.

Надо отдать должное Никите Белых, экс-губернатору региона, за ту работу, которую он проделал на этапе борьбы за финансирование. Кстати, с ним мы познакомились, когда торжественно бурили первую сваю. После смены власти в регионе понадобилось время, чтобы новый губернатор вошел в курс дел, а также новоиспеченный глава администрации города. Однако вопроса о том, будет ли достроен путепровод, в принципе не стояло, скорее, в сроках. Сегодня их снова сдвинули из-за финансирования — мы планируем летом 2019 года сдать объект. Другой вопрос, что будет с трафиком после того, как здесь перережут ленту?!

КИРОВУ НУЖЕН ТРЕТИЙ МОСТ

Слышал, что в далеких планах города планируется построить третий мост,

который может стать продолжением улицы Милицейской, а сама дорога пойдет в Кирово-Чепецк. Возводить переправу от высокого берега к низкому — дорогое удовольствие. А если еще добавить символизма в конструкцию, то и эта идея на копеечку будет давить. Вантовый автомобильный мост там бы гармонично смотрелся.

С учетом растущего автомобильного трафика и развития территорий в заречной части Кирова и северной логично, как мне кажется, построить третий мост между существующими двумя — Старым и Новым, а именно в районе пер. Химического. Там ведется застройка жилого микрорайона. Ситуация там может повторится, как с Чистыми прудами: сначала «воткнули» многоэтажки, а потом стали кричать: «Караул! У нас тут проехать негде!».

Впрочем, кроме моста, не мешало бы чиновникам завершить строительство Западного обхода Кирова — сам проект есть, нужны деньги. Он бы разгрузил район Филейки и ОЦМа, ул. Луганскую, Дзержинского и, конечно, Производственную. Эта магистраль и окружающий ее район первые, кто пострадает от пробок: когда мы откроем путепровод на ул. Попова, туда ринется большой поток машин. У нас есть еще год, чтобы продумать, как разгрузить улицы, которые примут удар.

Необходимо комплексное решение, а именно: провести исследования транспортных потоков, подумать над созданием подземных пешеходов, настройкой светофоров и регулированием «зеленых коридоров» в том районе.



КИРОВСКИЙ ПУТЕПРОВОД В ЧИСТЫХ ПРУДАХ

- стоимость проекта: 3,1 млрд ₽
- протяженность дороги: 1 580 м
- длина эстакады: 390 м
- количество полос: 4
- срок сдачи: 2019 г.



Фото газеты «Навигатор Бизнес»

КАДРОВЫЙ ОТБОР НА ПОЛИГРАФЕ

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ДЕТЕКЦИИ ЛЖИ

- при приеме на работу
- на причастность к хищениям, недостачам
- на предмет дачи/получения взяток, откатов
- при сборе и передаче коммерческой информации третьим лицам

В качестве превентивной меры проводятся регулярные проверки сотрудников предприятий

ЦДЛ «Признание» также проводит исследования по семейным вопросам, гражданским и уголовным делам



ЛЕТНИЕ СУПЕРАКЦИИ!

ФИТНЕС КЛУБ
SPARTAK
skspartak.ru

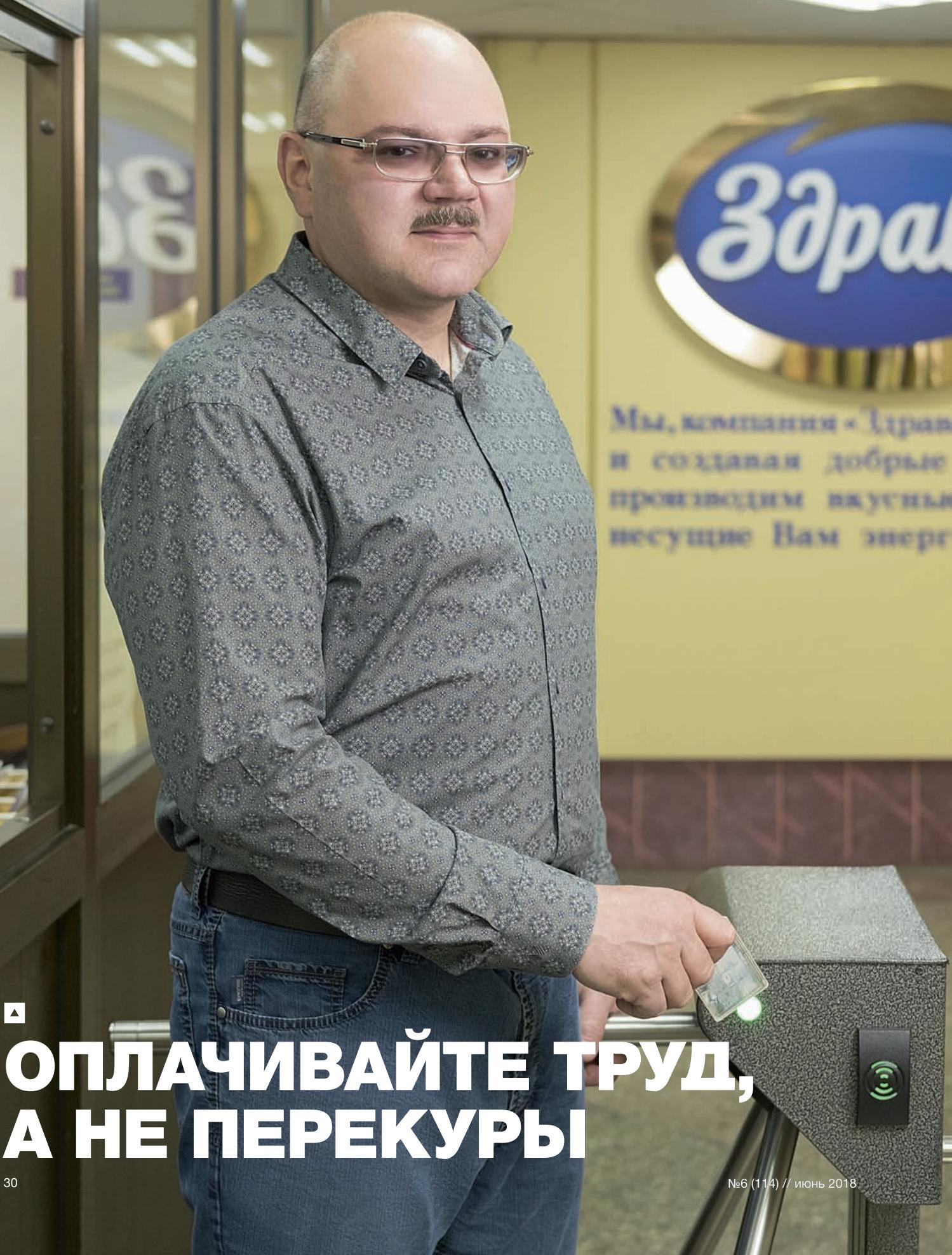
ВСЕ ЛЕТО КАРТА
ТРЕНАЖЕРНОГО ЗАЛА ~~2400 ₽~~ **1250 ₽***

**ПРИВЕДИ ДРУЗЕЙ И ПОЛУЧИ
СКИДКУ + ПОДАРОК****

*Акция действует на дневную карту с 12.00 до 16.00,
количество карт ограничено!

**Подробности в отделе продаж

г. Киров, Октябрьский проспект, 149, т.: (8332) 577-902,
т./ф. 577-905



ОПЛАЧИВАЙТЕ ТРУД,
А НЕ ПЕРЕКУРЫ!



Система PERCo на «Сарапульском электротрекенераторном заводе»



ОБ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ СИСТЕМЕ УЧЕТА РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ И УПРАВЛЕНИЯ ДОСТУПОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ, РАССКАЗЫВАЕТ ДМИТРИЙ УЩЕКОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ДОЗОР»



КАК КОНТРОЛИРОВАТЬ ВРЕМЯ?

— Снижение производительности и нарушение планов производства характерно для некоторых предприятий нашего региона. В период привлечения внутренних резервов компании требуется более полная отдача от каждого сотрудника. Этого можно достичнуть за счет систем контроля и управления доступом (СКУД). Сотрудники получают электронные карты (силиконовые браслеты, брелоки). Эти бесконтактные идентификаторы используются в качестве пропусков для прохода на территорию предприятия и в цеха. Для отдельных помещений могут быть установлены считыватели, регистрирующие отпечатки пальцев «Suprepta» или мобильный телефон владельца. СКУД позволяет автоматизировать учет рабочего времени.

БОРЬБА ЗА ТРЕЗВОСТЬ

Также популярны индикаторы пиров алкоголя (устройство «Динго»). Они контролируют трезвость персонала на входе/выходе предприятия. Прибор широко используется на АТП и в строительных компаниях. Высокая скорость теста дает возможность устанавливать его непосредственно рядом с турникетами, при сопряжении со СКУД является дополнительным датчиком для одобрения прохода (выхода) сотрудника.

ВИДЕТЬ ВСЕ

Важное звено СКУД — это оперативная видеоинформация для дежурного персонала. СКУД «PERCo» позволяет интегрировать IP-видеокамеры в ПО. Компания «Дозор» является представителем производителей утвердившихся последние 5 лет на рынке видеосистем «HIKVISION», «HIWatch», «Dahua» и некоторых других. Нет смысла доказывать необходимость применения видеосистем на проходных и на производстве. Важным аргументом здесь является ценовая доступность многих моделей видеокамер.

ПЛАТИ ТОЛЬКО ЗА РАБОЧИЕ ЧАСЫ

СКУД «PERCo» автоматически формирует табель для каждого сотрудника, при этом учитывается только его реальное присутствие на рабочем месте. В то же время в системе реализован гибкий график, основной его принцип — отработка положенного времени. Сотрудник не отказывает себе в возможности прийти позже или уйти раньше по личной необходимости, но потом отрабатывает нужные часы.

Для повышения эффективности учета в СКУД «PERCo» предусмотрен программный модуль интеграции с 1С: Предприятие, «Зарплата и управление персоналом 2.5», где на основании данных от системы PERCo формируется табель.

ПОЧЕМУ «PERCO»?

Системы «PERCo» обладают надежностью и долговечностью. Опыт их применения в Кирове достигает 20 лет. Каждая из них прослужит не менее 10-12 лет. Системы уже установлены нами на предприятиях региона: ОАО «Кировский завод «Маяк», ОАО «Сарапульский электротрекенераторный завод», ОАО «Ижевский радиозавод» и ОАО «Шинный комплекс Амтел-Поволжье», ООО «ДИОН» (Биохимзавод), ЗАО «НПП «Фармакс», а также на более чем 200 коммерческих предприятиях. Сейчас идут работы по установке СКУД на ОАО «БКК». Мы — партнер и официальный инсталлятор «PERCo» в Кировской области.

С ЧЕГО НАЧАТЬ?

Новая система может быть создана на основе уже существующих инструментов охраны. Для этого нужно техническое задание и рабочий проект (в том числе и дизайннерское решение).

Компания «Дозор» представляет весь комплекс услуг по установке СКУД, а также гарантирует индивидуальный подход к каждой организации.



г. Киров, ул. Комсомольская, 8,
магазин «Дозор». т. (8332) 255-615.

kirovsafety.ru

ВАШ БИЗНЕС — ВАШИ ПРАВИЛА



КАК БИЗНЕСМЕНАМ
ОПТИМИЗИРОВАТЬ РАСХОДЫ НА
СВЯЗЬ — РАССКАЗЫВАЕТ ЕЛЕНА
ЧЕПАЙКИНА, ДИРЕКТОР ПО В2В
ФИЛИАЛА ТЕЛЕКОМ-ОПЕРАТОРА
«ДОМ.РУ БИЗНЕС» В КИРОВЕ

«ШВЕДСКИЙ СТОЛ» ВМЕСТО «ГОТОВОГО ПАКЕТА»

— Конструктор услуг «Дом.ги Бизнес» позволяет клиентам гибко управлять расходами на связь и экономить, не переплачивая. Основное преимущество конструктора — клиент сам выбирает нужные услуги, скорость интернета и другие сервисы облачной телефонии, видеонаблюдения, Wi-Fi и офисных программ в облаке.

ЧЕМ ИНТЕРЕСНА ОБЛАЧНАЯ ТЕЛЕФОНИЯ?

Преимуществ много. В их числе — единый многоканальный номер с короткой внутренней нумерацией, голосовое приветствие и меню распределения звонков, запись разговоров, обратный звонок, бесплатные переговоры внутренних абонентов и выгодные звонки по городу, России и миру. В Кирове нашей облачной АТС пользуются уже более 400 компаний.

Для автоматизации продаж телефония интегрируется с популярными CRM-системами. Пользователи могут совершить, отклонить или послушать звонок прямо из CRM, видеть информацию о контрагентах при входящих звонках, просле-

дить всю историю коммуникаций с клиентом.

В ЧЕМ ПОЛЬЗА ОТ ОБЛАЧНОГО ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЯ?

Это, пожалуй, самый простой и эффективный инструмент для удаленного контроля над рабочим процессом. Счетчик клиентопотока и тепловые карты помогут решить целый ряд задач: проанализировать поведение посетителей, время их обслуживания, размер очереди и пиковые часы работы, рассчитать конверсию посетителей в покупатели, проработать эффективную навигацию по залам, оптимизировать мерчендайзинг и маркетинговые активности.

ГОТОВЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ WI-FI

Wi-Fi от «Дом.ги Бизнес» предлагает широкий выбор готовых приложений, среди которых прогноз погоды, новости, чат, доска объявлений и другие. Они повышают интерес к информации, размещенной на вашем сайте.

В целях соблюдения требований законодательства услуга предусматривает готовый механизм идентификации пользователей, в т.ч. авторизацию по паспорту и дополнительный

сервис по ограничению доступа на отдельные сайты и категории сайтов.

1С: ПРЕДПРИЯТИЕ 8 ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ

В партнерстве с компанией 1С мы предлагаем облачный продукт для бизнеса — «1С: Предприятие 8 через Интернет». Этот облачный сервис позволяет организовать удаленную совместную работу с популярными приложениями «1С Предприятие 8», автоматизировать основную деятельность, вести бухгалтерский, налоговый и управленический учет, рассчитывать заработную плату, сдавать отчетность через интернет, готовить документы для госучреждений. На данный момент сервис открывает доступ к приложениям: 1С:Предприниматель, 1С:Управление нашей фирмой, 1С:Бухгалтерия, 1С:Бухгалтерия государственного учреждения, 1С:Зарплата и управление персоналом, 1С-КАМИН: зарплата.

Возможности облачного сервиса, в первую очередь, оценят небольшие и средние компании, которым требуется несколько рабочих мест (от 1-2 до 15) и достаточно типового функционала приложений. При необходимости его можно доработать.

Подробности на сайте b2b.domru.ru или по телефону 8 800 333 9000. Услуги оказывает АО «ЭР-Телеком Холдинг» при наличии технической возможности.



ЖЕЛЕЗНО
НА ЛОМОНОСОВА



ДОМ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ



2 МИНУТЫ ДО
ПАРКА ПОБЕДЫ

5 ШКОЛ В ШАГОВОЙ
ДОСТУПНОСТИ

6 СУПЕРМАРКЕТОВ
И МАГАЗИНОВ

7 СПОРТИВНЫХ
КЛУБОВ

10 ДЕТСКИХ САДОВ

(8332) **555-888** www.zhcom.ru

г. Киров, Динамовский проезд, 4 и ул. Сурикова, 14а.

* Застройщик ООО Девелоперская компания «Железно». Разрешение на строительство, гос. регистрация права собственности, проектная декларация на сайте zhcom.ru.

ИДЕЁШЬ
К ЦЕЛИ—
ВОЗЬМИ
С СОБОЙ



**Алексей Куклин, генеральный директор
Любительской футбольной Лиги в Кирове:**

— В футболе, как в жизни: забить гораздо проще, чем попасть.
Когда вы контролируете мяч, вы контролируете счет!



г. Киров, ул. К. Маркса, 79 а (ост. к/т «Октябрь»),
ул. Московская, 7 (рядом с магазином «Портал»),
ул. Воровского, 77 а (ТЦ Time, вход в DNS),
ул. Воровского, 102 в (ост. «площадь маршала Конева»),
ул. Ленина, 102 а (ост. «Филармония»),
Привокзальная площадь, 1 (ТЦ «Лето», слева от главного входа),
ул. Карла Маркса, 101 (ост. «Администрация города»),
ул. Воровского, 57 в (у ТЦ «Росинка»),
ул. Горького, 5 а (ТЦ Jam Молл),

Александровский сад (Шахматный домик),
ул. Карла Маркса, 68 (ост. «Театральная площадь»),
ул. Московская, 135 (ТЦ «Малахит»),
Парк им. С.М.Кирова (фудтрак у Цирка)

coffee-like.com

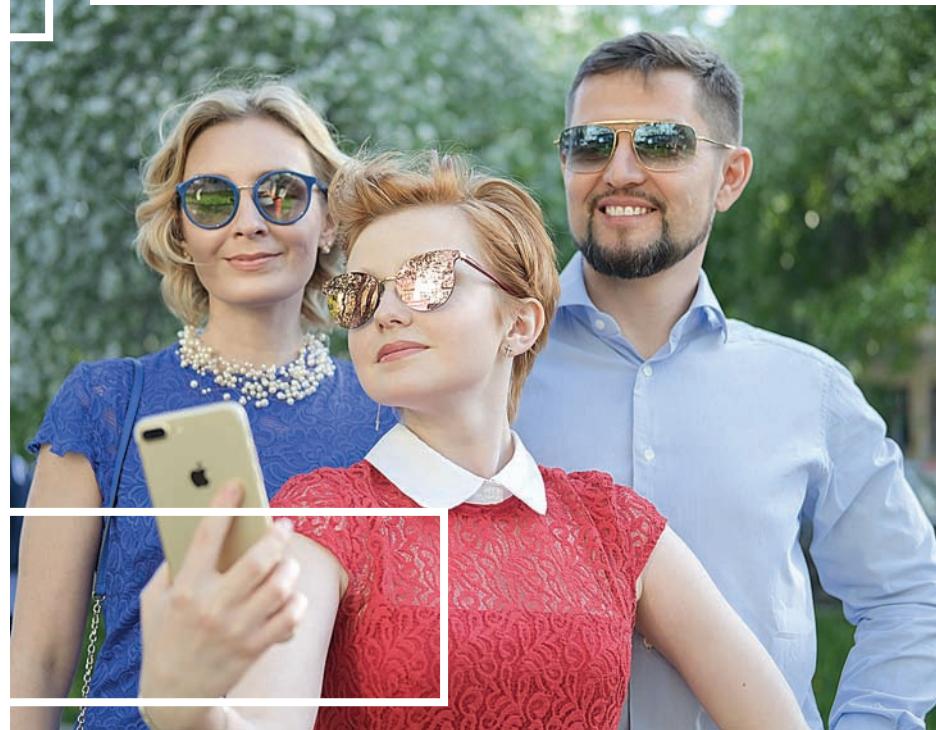
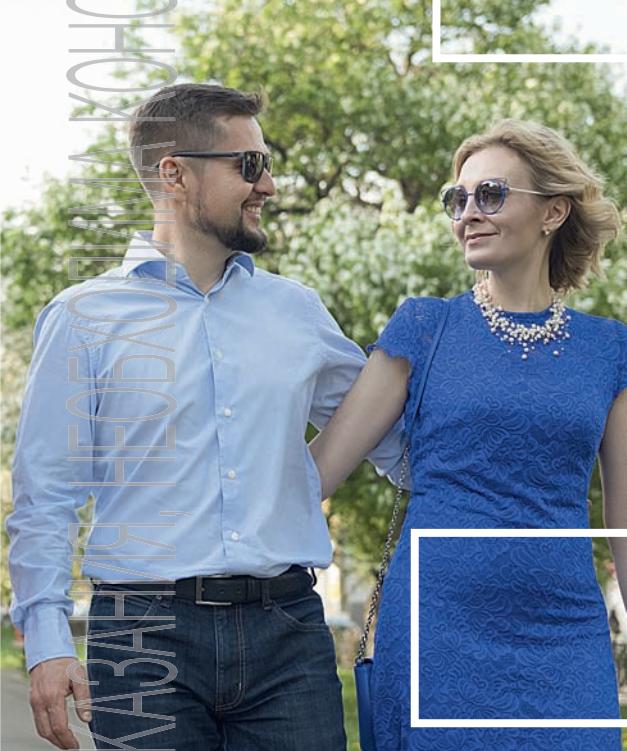
instagram.com/coffeelike43

vk.com/coffeelike43

ИМЕНОТСЯ ПРОТИВОПОЖАРНЫМ ОКНОМ, НЕ ОБХОДИМО ПРИМЕНЯТЬ СПЕЦИАЛЬНЫЙ СПОСОБ УСТАНОВКИ



**Красота и защита
для ваших глаз!**



Наталья и Сергей Бачурины с дочкой Мариной
в новых очках из Zeiss Оптики

Вторые очки в подарок!

*Стоимость подаренных очков не превышает 50% от стоимости купленных очков.
Акция действует до 31.12.2018 г. Информация об организаторе акции, правилах ее проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения уточняйте в оптике. ИП Кочкина Анна Валентиновна, ОГРН 304434534300813.



ул. Преображенская, 38,
ЦУМ, 1 этаж, т. (8332) 21-22-88

очки-киров.рф

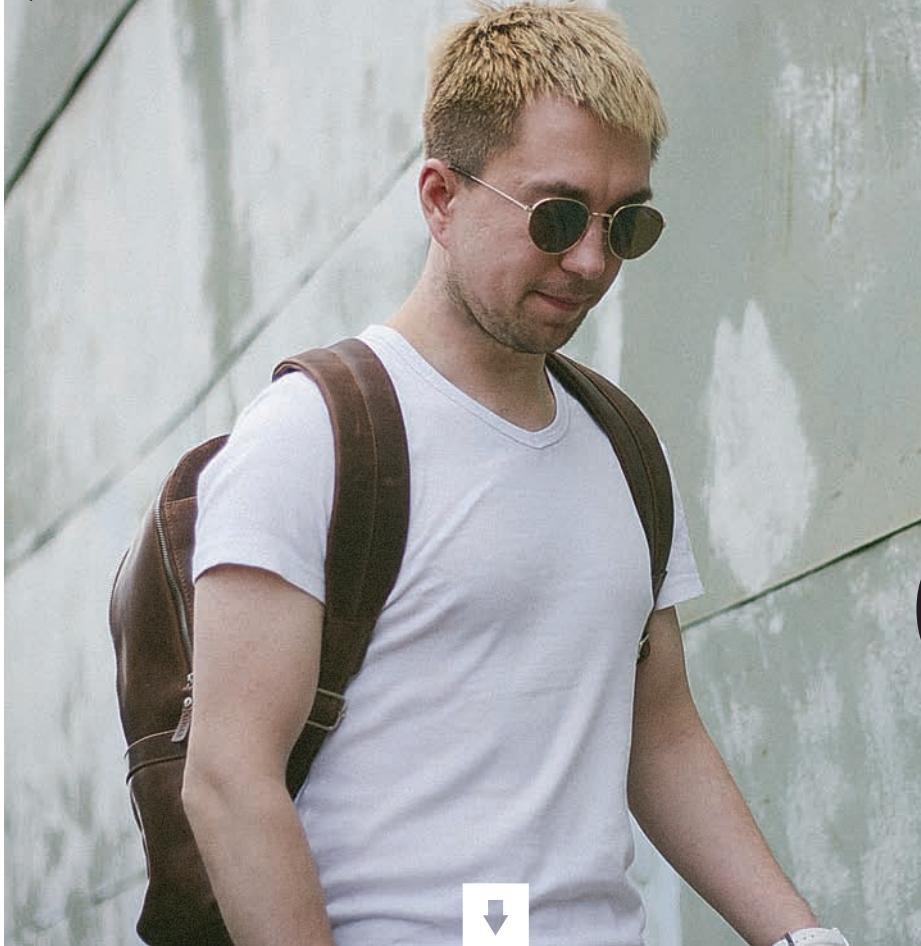
@luxoptika43

vk.com/lux_optika



ул. Воровского, 46,
ул. Воровского, 78,
ул. Воровского, 133,
Октябрьский пр-т, 44,
Октябрьский пр-кт, 7,
ул. Московская, 183
ул. Ленина, 80,
ул. Ленина, 191





МАРКЕТИНГ С ТРЕДОВЫМ ОБЩЕСТВОМ

БЖ
+
БЖ
+

ЕСЛИ ВЫ ДУМАЕТЕ, ЧТО У ВАШЕЙ КОМПАНИИ ИТАК ВСЕ ХОРОШО, СКОРО ПОЯВЯТСЯ КОНКУРЕНТЫ, КОТОРЫЕ ВАС ВЫТЕСНЯТ, — ДАНИИЛ ПОЛОВНИКОВ, СОВЛАДЕЛЕЦ БРЕНДА ОБУВИ РУЧНОЙ РАБОТЫ KRAI

УМРЕШЬ, ЕСЛИ НИЧЕГО НЕ ИЗМЕНИШЬ

— Если компания ничего не меняет в своих технологиях или в своем позиционировании, рано или поздно она умирает. Вспомните, еще лет 7 назад были популярны такие бренды, как «Nokia», «ICQ», служба «Такси». Где они сейчас? Будучи уверенными в своих прочных лидерских позициях, они остановились в своем развитии, не совершенствовались. В итоге их заменили iPhone, Uber-приложение и социальная сеть «ВКонтакте». Герман Греф говорил о том, что «чтобы быть всегда впереди, нужно быть в курсе трендов». Итак, что нового в маркетинге?

ОТНОШЕНИЯ — №1 В МАРКЕТИНГЕ

Холодные звонки и простое «вливание» своего товара или услуги уже неактуально.

На первое место сейчас выходят отношения с клиентом. Могу предло-

10 ЛЕТ МЫ ПРОИЗВОДИМ – ПРОЕКТИРУЕМ – СТРОИМ
ДЕРЕВЯННЫЕ ДОМА!

жить понятное сравнение. Как будто вы — мужчина, а ваш клиент — женщина. И вы ухаживаете, добиваетесь ее внимания. Чем вы обходительнее и деликатнее, тем более высокие и быстрые результаты получаете. Если говорить конкретнее, сейчас нужно общаться с клиентом в привычной для него среде. Например, аудитории бренда KRAI комфортнее общаться в социальных сетях. Не стоит произносить подобную фразу: «Удобно ли вам, если я перезвоню завтра в 12?». Клиент, скорее всего, скажет да, но потом может не взять трубку — ведь ему на самом деле некогда, а отказать было стыдно. Дайте ему возможность самому выбрать, когда с вами пообщаться. Да, здесь возможен слив продажи, но зато вы будете уверены, что на контакт выйдет заинтересованный, открытый клиент.

Нужно обязательно удовлетворять потребности клиента, а не просто пытаться продать ему то, что у вас есть. Для этого важно знать, чего он хочет. Как? Фиксируйте все его желания и особенности. Записывайте все подробности о нем. Например, если он автомобилист, мы готовы предложить ему папку для документов, если узнаем, что едет в отпуск — у нас есть рюкзаки, если он увлекается охотой — мы сделаем именной патронташ.

Никогда не бросайте людей после того, когда они заплатили вам деньги. Не забывайте о старых клиентах, сделайте для них рассылку с акциями и предложениями. Всегда собираите обратную связь, проявляйте инициативу в отношениях, будьте ведущим, а не ведомым!

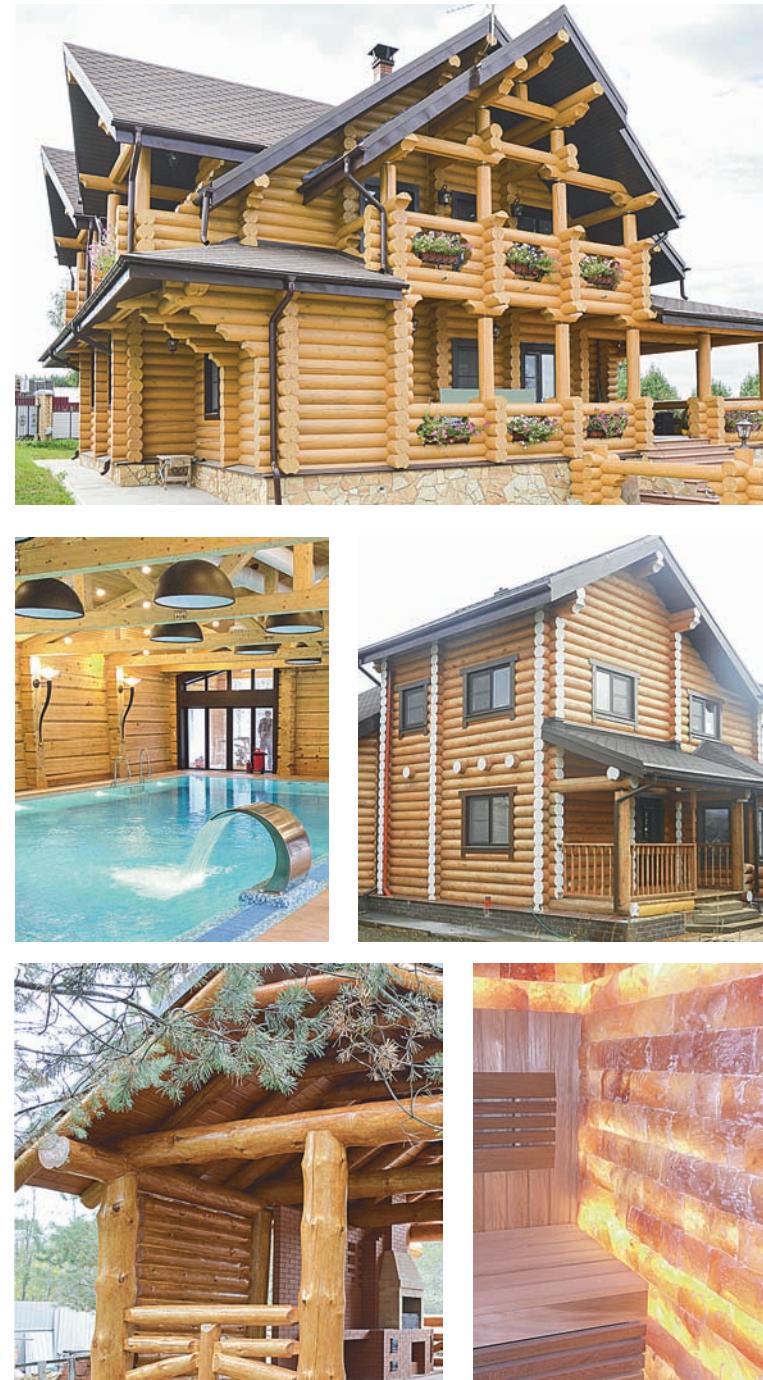
№2. ВИДЕОМАРКЕТИНГ

Наверняка вас раздражает сотню раз отвечать на одни и те же вопросы, отрабатывать одинаковые возражения — а так и происходит, если к вам приходит покупатель, который ничего о вас не знает. Фокус в том, что еще до встречи с вами клиент должен понимать, насколько вы круты и компетентны. Для этого под пунктами запишите, что о вас должен знать клиент, потом для каждого пункта придумайте техзадание на видеоролик. Приведу пример: многие клиенты думали, что мы возим обувь из Китая. И каждому нам приходилось объяснять, что это не так. В итоге мы теряли много времени и получали из-за этого недостаточно продаж. Чтобы раз и навсегда решить эту проблему, мы записали видео про наше производство. Теперь нам уже не задают таких вопросов.

Итак, на каждое возражение клиента снимайте ролик, но не длиннее 1 минуты. Кроме этого, привносите ценности компании в ваше видео. Пусть люди знают о ваших взглядах, культуре и тех смыслах, которые заложены в вашу продукцию. Сейчас очень популярны видеопродавец и видеопрезентация, также рекомендую их сделать.

№3 БРЕНД КАК МЕДИАРЕСУРС

Если вы в вашей группе в соцсетях будете давать своей аудитории ту информацию, которая для нее актуальна, люди не отпишутся от вас, будут с интересом просматривать новости. Вы заберете больше их времени, тем самым получите рост продаж. Приносите людям большую пользу



ДЕРЕВЯННЫЕ ДОМА ИЗ СОСНЫ,
ЛИСТВЕННИЦЫ И КЕДРА

г. Киров, ул. Московская, 109,
т.:(8332) 517-217, 8-909-143-05-34,
Смотри видеорепортажи с наших объектов
на severles43.ru

НИКОГДА НЕ БРОСАЙТЕ ЛЮДЕЙ ПОСЛЕ ТОГО, КАК ОНИ ЗАПЛАТИЛИ ВАМ ДЕНЬГИ

зу — давайте то, что им нужно, и получите больший результат.

№4 СТОРИТЕЛЛИНГ

Многие понимают сторителлинг как истории на страничках в соцсетях, где человек рассказывает о себе. На самом деле это гораздо более обширная ниша. Это истории о том, как появился бренд, о его основателе, о каждом из сотрудников, о создании отдельных продуктов. Кстати, если раньше рекламу строили на прилагательных — например, красивая и качественная обувь, то сейчас люди «покупают» эмоции или результат, который они получат. Например, расскажите историю одного из своих клиентов, который купил ваш товар, и у него что-то в жизни изменилось к лучшему. Допустим, мы не говорим о том, что у нас качественная обувь. Мы говорим, что вы проходите в ней минимум 5 лет, а потом мы можем ее восстановить, чтобы вы носили ее еще.

№5 ПОЗИЦИЯ В ОБЩЕСТВЕ

Клиенты должны знать, как вы относитесь к политике, экологии, культуре, что вы пропагандируете, какую жизненную позицию имеете. Плюс этого в том, что вы отсечете ту аудиторию, которая не разделяет ваши взгляды. Часто мы привлекаем тех клиентов, с которыми приходится бороться, доказывать им свою ценность... Не лучше ли сразу привлекать единомышленников, тех, кому мы уже нравимся?

№6 СТАНДАРТЫ ПОКОЛЕНИЯ Z

Для них мобильность на первом месте, они выбирают ютуб, а не телевизор, мгновенные сообщения, а не и-мейлы. Если наше поколение фиксировало внимание на информации на 12 секунд, то поколение Z — держит его 8 секунд. Им нужно больше разно-

образия. Учитывайте это, продвигая свою продукцию. Я считаю, что интернет скоро полностью перейдет в социальные сети.

№7 ОПТИМИЗАЦИЯ ВЕРХНЕЙ ВОРОНКИ ПРОДАЖ

Не каждый клиент осознает свою потребность в вашем товаре. Нужно ему в этом помочь. Рассказать, откуда родом его проблема и какие есть варианты ее решения. Донести до него, что можно делать как-то по-другому — быстрее и проще. Если раньше мы ориентировались только на тех людей, которым уже нужна обувь, то теперь мы выделяем рекламный бюджет для аудитории, у которой еще нужно создать потребность в покупке.

№8 ЛИЧНЫЙ БРЕНД И ПЕРСОНАЛИЗАЦИЯ

Задумайтесь о том, какое впечатление у людей остается о вас после того, как вы выходите за дверь. Есть целевые стратегии, как выстроить личный бренд, это отдельная глобальная тема. Персонализация — это ваши специальные условия для клиента, готовность создать продукт лично для него. Например, это может быть обувь определенного цвета с индивидуальной колодкой.

№9 КОМЮНИТИ

Стремитесь создавать сообщества и клубы по интересам, становитесь инициатором разных событий. Например, «Адидас» спонсирует клуб бега. Важно в этом сообществе брать обратную связь, разговаривать с аудиторией и отвечать на их запросы. Люди должны чувствовать свою причастность к бренду, должны видеть, что они сами влияют на ваш бренд — вы отвечаете на их запросы. Взамен они отблагодарят вас пониманием и своими рекомендациями.



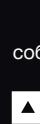


KRAI®

HANDMADE IN RUSSIA

Since 2015





ВРЕМЯ ТРАНСФОРМАЦИИ

□ 9 ИЮНЯ ЦЕНТР АКТИВНОГО ОТДЫХА «ЛЕТУЧИЙ КОРАБЛЬ» ПРЕДСТАВИЛ БИЗНЕСМЕНАМ НОВУЮ ИГРУ КОМАНДНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ



**КИРИЛЛ ПЕРВУШИН,
ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
«РИЭЛТИ-ГРУПП»:**

— Организация тренинга была на самом высоком уровне. Очень тронула забота сотрудников, которые раздавали зонтики в дождь. Благодарю за приглашение, именно с такими компаниями и людьми хочется сотрудничать.

**ВЛАДИСЛАВ ТЮЛЬКИН,
ДИРЕКТОР «ВЯТКАФЛЕКС»:**

— «Трансформация» впечатлила, несмотря на дождь! Отличная командообразующая игра, где надо и подумать, и проявить свои физические навыки, и отвечать друг за друга, и решать нестандартные ситуации, причем всем вместе. Пощекотали нервы!

**ЛЕТУЧИЙ
КОРАБЛЬ**

центр активного отдыха

□ г. Киров, ул. Профсоюзная, 1,
бизнес-центр «Кристалл»,
офис 1207,
т. (8332) 255-888,

□ korabl-kirov.ru

НОВОЕ МЕНЮ

Дорогие друзья,
добро пожаловать
в Ресторан GAUDI!

В новом меню
представлены мои
авторские рецепты,
а также все то,
что я считаю лучшим
в работе наших коллег
по всему миру.

Желаю вам приятно
провести время и
приятного аппетита!

Шеф-повар
Ресторана GAUDI,
член Национальной
гильдии
шеф-поваров России
Сергей Клестов



Заказ столов 43-11-00

gaudiresto.ru

GAUDI
РЕСТОРАН



БОГАТЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ



1. КОНСТАНТИН ГОЗМАН,

генеральный директор ООО
«Агропромышленный холдинг «Дороничи»

190,6 млн ₽ (в два раза
больше, чем в 2016-ом)

19 земельных участков общ. S = 2601,9 га

17 нежилых помещений
общ. S = 1040,3 м²

□
ТОП-7 САМЫХ БОГАТЫХ ДЕПУТАТОВ ОБЛАСТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО СОБРАНИЯ, СРЕДИ КОТОРЫХ ЕСТЬ И ХОЛОСТЫЕ МИЛЛИОНЕРЫ*

*Согласно сведениям о доходах, расходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера депутата и членов семьи за 2017 г., опубликованным на zsko.ru



2

2. СЕРГЕЙ КИСЕЛЕВ,

президент «Движение-Нефтепродукт»

126 367 290 ₽

5 квартир общ. S = 687,9 м²,
4 жилых дома общ. S = 866 м²

5 автомобилей, 2 снегохода,
1 гидроцикль, 5 мотолодок



3

3. АЛЕКСАНДР МЕЛЬНИКОВ,

директор ООО «КаМел-АВТО»

36 942 857 ₽

Фольксваген, 6 автобусов
ЛИАЗ, 6 автобусов HIGER,
20 автобусов ПАЗ



4

4. МАКСИМ ВОРОНКОВ,

генеральный директор ОАО
«Кирово-Чепецкий хлебокомбинат»

32 649 343 ₽

2 квартиры общ. S = 473,5 м²
2 машины LEXUS, TOYOTA



5

5. СЕРГЕЙ МОМЦЕМЛИДЗЕ,

директор филиала КЧХК
ОАО «ОХК «УРАЛХИМ»

31 708 862 ₽

2 квартиры общ. S = 204,3 м²

Автомойка — 251 м²

Земельный участок — 701,45 м²



6

6. РАВИЛЬ НУРГАЛЕЕВ,

директор ООО «Молот АРМЗ»

10 584 039 ₽

3 жилых дома общ. S = 383,4 м²

5 нежилых зданий, S = 2 298,5 м²,

8 земельных участков, S = 3,12 Га

RENAULT, УАЗ, автоприцеп



7

7. СЕРГЕЙ РЕДЬКИН,

директор ОАО КБ «Пойдем!» в Кирове

9 751 524 ₽

3 квартиры общ. S = 271 м²

Нежилое помещение — 207,8 м²,

2 земельных участка, S = 3700 м²

2 машины Audi, 2 снегохода





НАТАЛЬЯ ПОЗДЫШЕВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ АГЕНТСТВА
«ЛИСА» И СЕТИ АТЕЛЬЕ
«МАСТЕРИЦА»:

— Иногда мои покупки — это всего лишь дело случая. Увидела, и пройти мимо уже невозможно — хочу! Хорошо, что для таких ситуаций у меня всегда с собой красная карта банка «Хлынов». Она помогает тогда, когда это особенно нужно — позволяет здесь и сейчас купить то, что хочется. Красная карта помогает мне быть лучше и при этом всегда оставаться собой.



Банк Хлынов

Подробные условия пользования картами уточняйте в
офисах банка, на bank-xlynov.ru и по т. 8 (800) 250-2-777.
Не является офертой. Коммерческий банк «Хлынов»
(акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

**ВСЕГДА С СОБОЙ,
ВСЕГДА С ДЕНЬГАМИ**



О ТВОРЧЕСТВЕ В БИЗНЕСЕ —
СООСНОВАТЕЛЬ АРТ-СТУДИИ IMPASTO
СЕРГЕЙ ПЕРМИНОВ

БК 0+

ПРОВОДИЛИ МАСТЕР-КЛАССЫ ЗА 100 РУБЛЕЙ

в обществе элементарно для того, чтобы тебя знали.

Немного легче, если ты художник и можешь предложить не только свои творческие работы, но и свои знания, свой опыт.

ВЛОЖИЛИСЬ В МОЛЬБЕРТЫ И СТУЛЬЯ

Из той первой студии мы спустя год спокойно ушли, и какое-то время пребывали в неком беспамятстве. У нас уже была своя небольшая база учеников, но не было средств, чтобы начать что-то новое и свое. Мы решались два месяца и в итоге все-таки стартали — практически без денег. Наши хорошие друзья помогли просто найти территорию, на которой мы могли это все организовать и сделать элементарный ремонт на первое время. Вложения шли на приобретение предметов уюта, вложились в мольберты и стулья, не было столов, не было денег даже на краски, чтобы мы могли начать какие-то расходы отбивать. И первые месяц-полтора мы проводили мастер-классы пастельными мелками, которые у нас были, за символичные 100 рублей. Нашей главной целью тогда было просто накопить на аренду, чтобы у нас появилась возможность продолжить работу. Но те первые 100 рублей, которые мы заработали, стали 100 рублями счастья! А вот масло мы запустили в студию уже месяца через четыре, потому что масляные краски — довольно дорогое удовольствие.

Мы нескоро начали зарабатывать хоть какие-то деньги. И до сих пор заработок у нас не такой уж стабильный, так что к бизнесу нашу деятельность отнести трудно. Я называю это любимым занятием, которое приносит нам с Вадимом небольшой доход и позволяет сдерживать наше небольшое хозяйство. У нас все-таки творческая студия, постоянный хаос. И со всем мы работаем сами, делаем и производим все сами, своими руками, без наемных рабочих.

СВОБОДНАЯ АУДИТОРИЯ

В Кирове очень много творческих студий для детей, потому что дети — ресурс неисчерпаемый. Взрослых не

всегда удается втянуть в творчество, а детей все равно развивают. Поэтому студий очень много, хотя конкретно за конкурентными организациями я не слежу. Не хотелось бы переходить исключительно в детскую студию. Куда интереснее работать с разной аудиторией: школьники, студенты, взрослые. Мы за нетрадиционное образование, у нас полностью неформальная студия. Свободная аудитория и свободная обстановка.

Мы следим за развитыми студиями в России, но надо признать, тут, как и везде, выживает сильнейший. 1-2 года, потом что-то происходит, они закрываются. Немного крупных студий, которые постоянно на слуху на протяжении долгого времени. Причины, на самом деле, банальны: люди, которые идут рисовать, идут на человека, на педагога. И, например, открывает студию девушка-художник, без семьи, без детей и какое-то время все идет хорошо. Потом у нее появляются дети и становится не до студии. Если есть команда, можно передать дело им, взять наемных рабочих. Но опять же: с педагогом уйдут и люди, которые с ним рисовали. И в таких случаях студия как бы падает и пытается снова подняться. Удается не всем.

КОМАНДУ НУЖНО ВОСПИТАТЬ

Сейчас мы думаем, как будем действовать дальше. Планируем расширение, уже несколько компаний выходили на нас с предложением купить нашу франшизу, и думаем, в ближайшие год-два мы это организуем. Но для этого, конечно, опять же нужны деньги. И очень сложно, практически невозможно набрать команду сразу под все критерии, которые именно нужны тебе как главе. Ее можно только воспитать под тот концепт, под которым мы работаем. Это должны быть такие же активные ребята, как и мы, творческие, добрые, заинтересованные. У нас нет такого призыва «Заработай вместе с Impasto», мы не зарабатываем деньги. Разумеется, от коммерции никуда в наше время не уйти, но наша главная цель — создать свободное творческое пространство, в котором будет комфортно творить нам и нашим гостям.

ТВОРЧЕСТВА БОЛЬШЕ, ЧЕМ КОММЕРЦИИ

— Первую студию мы с Вадимом (Вадим Русских — сооснователь студии Impasto — прим. ред) и другими ребятами открыли еще в 2014 году. Проработали вместе год, но сработавшись у нас не получилось: мы шли немного в разных направлениях. Нам хотелось развиваться больше в творческом направлении, и мы были далеки от понятия «бизнеса». Многим приходится подстраиваться под рынок, сейчас, например, популярны такие направления, как рисунки и шаржи на всевозможных мероприятиях, свадьбах, детских праздниках. И когда художник погружается в эту коммерческую жилу, он перестает двигаться дальше и расти как творец.

Художнику вообще трудно заработать. Опытные мастера могут начать зарабатывать на продаже своих работ, но и у тех картины на протяжении всей жизни покупает уже определенный круг лиц — друзья, друзья друзей, почитатели. И, как правило, художники старого образца в мире себя позиционируют не так активно, «постарому». Сейчас такое время, когда нужно предлагать какое-то развитие



БК

0+

ТИХОН БУЛЬЧЕВ: ЧЕЛОВЕК И ПАРОХОД

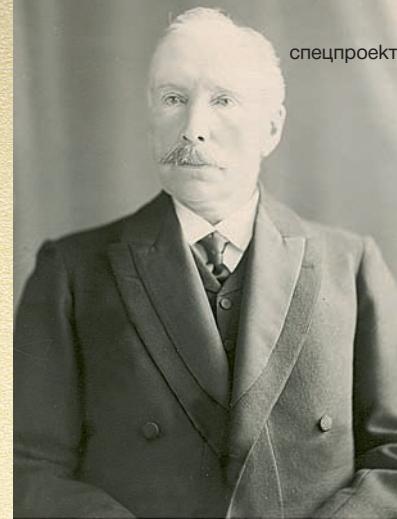


КУПЕЧЕСКАЯ ВЯТКА

спецпроект



О ЛИЧНОСТИ ОДНОГО ИЗ САМЫХ
ХАРИЗМАТИЧНЫХ КУПЦОВ ВЯТСКОЙ
ГУБЕРНИИ РАССКАЗЫВАЕТ АНТОН
КАСАНОВ, ИСТОРИК



НЕ НОСИЛ С СОБОЙ НАЛИЧНЫХ

Вятский купец Тихон Филиппович Булычев (1847–1929 гг.) был широко известен при жизни как человек очень богатый, благородный, щедрый и эпатажный. Крупнейший вятский благотворитель, в молодости переживший покушение, он обладал колоссальными капиталами, но не носил с собой наличных денег. Любил технический прогресс, но купил рентгеновский аппарат для развлечений, обладал страстью к водной стихии, но однажды чуть не умер в топком болоте. Нетривиальная личность этого выдающегося по вятским меркам человека была соткана из противоречий и ярчайших красок.

В современном Кирове о Булычеве помнят в первую очередь благодаря его уникальному особняку на улице Ленина, построенному в несвойственном провинции неоготическом стиле. В то же время интерес, безусловно, представляет не только «красный замок» Булычева, но и нетривиальная личность самого владельца дома, зачастую совершенно малоизвестная широкой публике.

СЕМЕЙНОЕ ДЕЛО

Тихон Булычев родился 26 апреля 1847 г. в купеческой семье в городе Орлове. Воспитание и образование получил самые простые. Отец Тихона, Филипп Тихонович, продолжал торговое дело предков, к тому же занялся пароходством. Открыл сначала пароходную линию на Северной Двине, а потом и на Вятке. Часто брал с собой в торговые поездки подросшего сына, и, наряду с обучением у на-

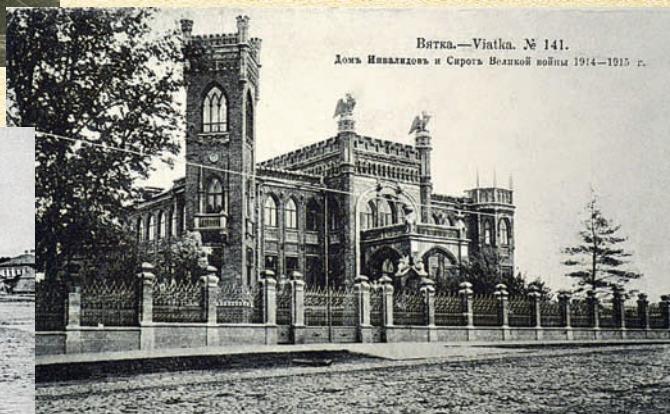
нимаемых дома учителей, тот узнал от отца секреты купеческого ремесла. В 1872 г. Тихон Филиппович становится владельцем всех семейных капиталов.

ОБЪЯВИЛ СЕБЯ МИЛЛИОНЕРОМ

Свое состояние Булычев заработал на перевозках пассажиров до Казани и Нижнего Новгорода, сельскохозяйственных грузов по Вятке, Каме и Волге — до Рыбинска и Астрахани. К началу XX в. Булычев довел численность своего флота до 19 пароходов. В 1902 г. им совместно с Яковом Тырышкиным и Торговым домом «Наследники коммерции советника Ивана Васильевича Александрова» было создано «Товарищество Вятско-Волжского пароходства». Булычев стал директором-распорядителем нового акционерного предприятия и вскоре объявил себя миллионером. Товарищество вплоть до национализации в 1918 г. приносило большой доход его членам. Фирма с основным капиталом в три миллиона рублей, объединив наиболее крупных купцов-судовладельцев, монополизировала пассажирские и грузовые перевозки в регионе. Её пароходы курсировали по Вятке, Чепце, Каме, Волге, Оке, Белой и другим рекам, укрепляя экономический потенциал губернии.

ПИАР НА БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ?

Булычев вошел в историю как крупнейший региональный общественный деятель и меценат рубежа XIX – XX веков. Даже эти, традиционные для дореволюционной Вятки



благотворительные инициативы, вызывали полемику применительно к личности Тихона Филипповича. Кто-то был уверен в его искренней филантропии и желании помочь простым людям.

Часть обывателей считали, что его меценатство имеет и какую-то практическую составляющую. В условиях острой конкуренции среди пароходовладельцев Вятки важно было наличие личного бренда, когда через призму образа предпринимателя формировалось лояльное отношение к его бизнесу.

Краевед и историк флота Е.В. Березин обращал внимание на периодичность появления в вятских газетах начала XX в. небольших заметок о публичных подарках и пожертвованиях Булычева тому или иному заведению, так что современники вполне могли бы обвинить Тихона Филипповича в «излишнем пиаре». Вспоминали, что, например, Павел Клобуков делал не меньшие пожертвования, но тайно, через подставных лиц, Яков

Прозоров завел специальный фонд для поддержки нуждающихся.

ЦЕНА ЖИЗНИ — 1 РУБЛЬ

В то же время, по подсчетам Е.В. Березина, «на личные нужды Булычев тратил гораздо больше, чем на благотворительные цели». И равно как о меценатстве, так и о скромности знаменитого пароходчика ходили легенды. Рассказывали, что как-то раз на охоте он провалился в болото и стал тонуть. Случайно оказавшийся неподалеку охотник, рискуя собой, его вытащил. Булычев, дескать, обещал озлотить своего спасителя, но, когда тот явился за наградой, выдал ему один рубль — и все.

Но нельзя не отметить массу полезных и важных благотворительных начинаний, которые Булычёв смог осуществить в Вятке рубежа двух веков. Он содержал детский приют, построил для общежития мужской гимназии двухэтажный особняк (ныне — здание ВГГ), приобрел на свои деньги рентгено-

вский аппарат для губернской больницы и т.д. Немало совершил он и патриотических поступков в тяжелые для Родины времена. Так, во время Русско-турецкой войны 1877-1878 гг. на булычевском пароходе «Гражданин» под флагом Красного Креста бесплатно до Казани следовал санитарный отряд вятского лазарета вместе со снаряжением для дальнейшей отправки в действующую армию. Во время Первой мировой войны Тихон Булычев делал большие пожертвования на содержание в вятских госпиталях раненых воинов, а также семьям ушедших на войну.

ТАЙНА «КРАСНОГО ЗАМКА»

До сих пор неразгаданной остается история булычевского «красного замка». Построенный на Николаевской улице в 1911 г. шикарный особняк стоял несколько лет пустым, величественно возвышаясь над малоэтажной вятской застройкой. По наиболее распространенной городской леген-

де, свой «красный замок» Булычев возвел якобы для дочери, которая сбежала от надзора отца в Санкт-Петербург. Авторство этой истории до сих пор не установлено, собственно, также не называется обычно и имя мятежной барышни. В то же время известно, что всего у Булычева в браке с Екатериной Александровной было четверо детей: Александра (1874 г.), Валентина (1878 г.), Николай (1888 г.), Вера (1890 г.). Валентина умерла в 1887 г., Александра вышла замуж за городского голову Якова Поскребышева, не исследована только судьба младшей дочери.

Вторая версия такова: якобы дом построен для некой столичной особы, в которую был влюблен Булычев. Впрочем, последняя гипотеза не кажется правдоподобной, так как, по воспоминаниям друга предпринимателя А.А. Прозорова, меценат рано овдовел и вел «уединенную жизнь». По версии А.А. Прозорова, Булычев на самом деле хотел подарить замок сыну Николаю с только что родившей супругой. Но в доме, где жил сын купца, произошел пожар, и только что пришедшей в себя после родов супруге Николая Булычева пришлось спускаться при помощи акушерки со второго этажа горящего здания. В результате этого происшествия женщина испытала такой шок, что наотрез отказывалась дальше жить в доме, где больше двух этажей. В конечном итоге после начала Первой мировой войны свой пустующий дом Т.Ф. Булычев продал за треть стоимости для размещения в нем благотворительного учреждения («Дома инвалидов»), это была не коммерческая сделка, а акт меценатства.

ПРИНЕС ЭЛЕКТРИЧЕСТВО НА ВЯТКУ

Интересен образ Тихона Булычева как личности. Среди вятского общества он считался любителем различных технических новинок. Известно, что электрическое освещение вятчане впервые увидели в начале 1890-х гг. именно на пароходе «Ф. Булычев». Один из первых в Вятке телефонов появился у Булычева в собственном доме

рядом с Донской (Стефановской) церковью (на ее месте сегодня располагается здание УВД). Вятские гимназисты называли купца за глаза «Дон Кихот» в честь легендарного героя Сервантеса, с которым он имел внешнее сходство. Из воспоминаний судового механика К. И. Бердникова вырисовывается такой облик купца: «...высокого роста, худощавый, с острой бородкой».

Булычев любил хорошую одежду, слыл англоманом. Жил на даче, которая располагалась на берегу Вятки. Его пароходы, проходя мимо дачи, салютовали «продолжительными приветственными гудками». Как крупный, весьма состоятельный купец и домовладелец, Тихон Булычев имел прислугу — «человек двадцать» и еще двух кучеров. Мемуарист А.А. Прозоров отмечает, что Булычев выделялся среди вятского общества нестандартными манерами. Например, он никогда не носил с собой наличных денег. Все его капиталы хранились в конторе речного пароходства, когда же пришла советская власть и национализировала эти деньги, то Тихон Филиппович остался буквально ни с чем. Когда он уехал из города, в кармане у него было всего каких-то сто рублей.

ОБНИЩАЛ И МНОГО МОЛИЛСЯ

Для дореволюционной Вятки Булычев был ярчайшей личностью, хоть и сложной и противоречивой. После революционных потрясений началось уничтожение старого вятского купечества как класса. В 1918 г. после национализации флота Булычев разом потерял все капиталы. Тихон Филиппович когда-то остался фактически у разбитого корыта, обнищал, много молился, из милости ему помогали бывшие сотрудники. Тяжело переживал смерть сына, воевавшего против большевиков во время гражданской войны. Умер Булычев в 1929 г. в возрасте 82 лет, похоронен был на Богословском кладбище. Его могила не сохранилась, так как кладбище было разрушено в 30-50-е годы прошлого века.

«ПЕШКОМ ПО ВЯТКЕ»

(А. Касанов, С. Суворов) — авторский путеводитель

Авторский путеводитель «Пешком по Вятке» — уникальное издание, которое позволит вам самостоятельно путешествовать по городу и познавать историю Вятки. 8 пешеходных маршрутов превратились в «Путеводитель» в 8 глав, в каждой из которых 10 наиболее интересных объектов той или иной улицы старой части Вятки



Стоимость путеводителя — от 480 ₽.

Для оформления заказа от 20 экземпляров книг по цене 400 ₽ пишите на vyatkawalks@gmail.com

Вы можете приобрести путеводитель в следующих местах г. Кирова:

- Центр досуга «Практикум» (здание кинотеатра «Октябрь», ул. Карла Маркса, 81)
- Библиотека им. А. И. Герцена (ул. Герцена, 50) • «Книжный клуб 12» (ул. Преображенская, 15)
- Центр современного искусства «Галерея Прогресса» (ул. Горького, 5)
- Кировский областной краеведческий музей (ул. Спасская, 6)
- Музейно-выставочный центр «Диорама» (ул. Горького, 32)
- Дом-музей М. Е. Салтыкова-Щедрина (ул. Ленина, 93)
- Музей «Вятские Народные художественные промыслы» (ул. Спасская, 46)
- Книжный магазин «Золотой век» (Октябрьский проспект, 90, ул. Ленина, 65)
- Туристско-информационный центр (Октябрьский проспект, 145, к. 2)

БК 0+

ФОТОПРОЕКТ: ИМИ ВОСХИЩАЮТСЯ



ОКСАНА КУРТЕЕВА

ДИРЕКТОР ООО «АУРА»



ЕЛЕНА ТОПОРОВА

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА САЛОНОВ
ОПТИКИ «ВИКТОРИЯ»



ОЛЬГА ШИШКИНА

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ПО
КОРПОРАТИВНОМУ СТРАХОВАНИЮ
ФИЛИАЛА ПАО СК «РОСГОССТРАХ»
В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ



ОЛЬГА НЕЛЮБИНА

СОВЛАДЕЛИЦА КОМПАНИИ
«ШУБЫ ИЗ ИСКУССТВЕННОГО
MEXA DAMINE»



ДАРИНА АВДЕЕВА

ВЛАДЕЛИЦА СТУДИИ
ИНТЕРЬЕРНОГО ДИЗАЙНА





ВАЛЕРИЯ ЗДОРОВЕЦ

FASHION-ЭКСПЕРТ, ВЛАДЕЛИЦА
САЛОНА ИТАЛЬЯНСКОЙ ЖЕНСКОЙ
ОДЕЖДЫ FORZA VIVA



ЕВГЕНИЯ УСАНОВА

РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ
СВАДЕБНОГО СТИЛЯ ЕВГЕНИИ
УСАНОВОЙ

СВЕТЛАНА ПЕСКИШЕВА

ПАРИКМАХЕР, СТИЛИСТ, ДИРЕКТОР
ООО «ЭЛИС КЛУБ», ПРЕПОДАВАТЕЛЬ,
ДИЗАЙНЕР





ЛЮДМИЛА ЛАНСКАЯ

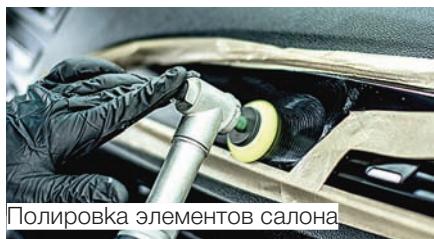
РУКОВОДИТЕЛЬ ТИПОГРАФИИ
«ПЕЧАТНЫЙ ДОМ»





КАК ДОРОЖЕ ПРОДАТЬ АВТОМОБИЛЬ?

□ УСЛУГУ ПРЕДПРОДАЖНОЙ ПОДГОТОВКИ ВЫ МОЖЕТЕ ЗАКАЗАТЬ В S CLASS



Полировка элементов салона



Чистка кожаных элементов салона LeTech



Нанесение защитных покрытий



Нанесение на стекла гидрофобного покрытия



Уход за интерьером бережным химическим путем



Полировка кузова



Уход за интерьером бережным химическим путем



Уход за ДВС и подкапотным пространством



ЕГОР ШАБАЛИН, ВЛАДЕЛЕЦ КОМПАНИИ «ТОПШИНА»:

— Таких услуг, которые предоставляет детейлинг-центр S class, в Кирове раньше не было. И зря. Большая ошибка думать, будто премиум-сегмент у нас не востребован. Если есть по-настоящему качественная услуга, ею всегда будут пользоваться. Особенно хочу отметить предпродажную подготовку автомобиля. Когда потенциальный владелец твоей машины видит, что она хотя и с пробегом, но выглядит как новенькая, сделка состоится быстрее! Когда S class вернул мой автомобиль, я не ожидал такого результата: машина будто только что из салона! Потом подумал, чего удивляться, ведь детейлинг-центр — это не мойка, а профессиональный уход. Люди здесь работают, как в операционной — в белых футболках и перчатках. Весь сервис S class построен на уважении к клиенту.

ПРЕДПРОДАЖНАЯ
ПОДГОТОВКА
АВТОМОБИЛЯ
ОТ 10 000 ₽



г. Киров, ул. Лепсе, 4/3,

8-800-2222-043

sclassdetail.com

Первая детейлинг-выставка в Кирове!

АВТОВЛАДЕЛЬЦЫ,

ЕСЛИ ДЛЯ ВАС ВАЖНО ВИДЕТЬ СВОЙ АВТОМОБИЛЬ В ИДЕАЛЬНОМ СОСТОЯНИИ, ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ НА ПЕРВУЮ В ГОРОДЕ ДЕТЕЙЛИНГ-ВЫСТАВКУ, КОТОРАЯ ПРОЙДЕТ 3-4 АВГУСТА НА ПЛОЩАДКЕ ПАРК-ХОЛЛА «МЫ ЖЕ НА ТЫ» В ТАЛИЦЕ

ВАМ ПОДРОБНО РАССКАЖУТ:

- Как регулярно ухаживать за своим автомобилем
- Как детейлинг-полировка поможет вернуть блеск лакокрасочного покрытия
- Как профессионалы могут преобразить интерьер вашего авто
- Все преимущества керамических покрытий экстерьера
- Возможности PDR (ремонта вмятин без покраски)
- Преимущества бронепленки, также проконсультируют по нанесению пленки на кузов
- Возможности ремонта кожаных деталей интерьера
- Что делать при сколах и царапинах на стекле
- Как использовать покрытия в бытовой и строительной сфере.



1st VYATKA DETAILING FEST

По вопросам участия звоните
т. 8-800-222-28-43

ВСЕГДА НА СВЯЗИ С МИРОМ



ПОЛЬЗОВАТЬСЯ В ЗАГОРОДНОМ ДОМЕ БЫСТРЫМ ИНТЕРНЕТОМ, ЦИФРОВЫМ ТВ И КАЧЕСТВЕННОЙ СВЯЗЬЮ — С НАМИ ЛЕГКО, — ВАСИЛИЙ ГРИБ, СПЕЦИАЛИСТ ПО РАЗВИТИЮ КОМПАНИИ «АЛМИ»

ТЕЛЕВИДЕНИЕ В ЗАГОРОДНОМ ДОМЕ

— Одной из важных составляющих комфортной жизни в загородном доме, безусловно, является телевидение. И количество телеканалов, равно как и качество изображения, должны быть не хуже, чем в городе.

Кировская область осуществляется переход на новый европейский

стандарт эфирного цифрового вещания DVB-T2. Он позволяет совершенно бесплатно смотреть 20 каналов в высоком цифровом качестве. Если ваш телевизор не поддерживает данный формат, то вам достаточно установить цифровой приемник и подключить к нему ТВ-антенну. Современные антенны имеют радиус действия до 70 километров от ретранслятора. Это позволяет принимать устойчивый цифровой сигнал.

Более того, некоторые модели эфирных приемников оснащены wi-fi-адаптерами, что позволяет просматривать видео с интернет-ресурсов. Цифровое ТВ — отличное решение для дачи или летнего дома.

Если базовых каналов недостаточно и хочется большего, в компании «АЛМИ» представлен широкий выбор оборудования для приема спутникового сигнала от известных операторов (Триколор ТВ, НТВ+).

20 ТЕЛЕКАНАЛОВ
В ЦИФРОВОМ КАЧЕСТВЕ



БЕСПЛАТНО!

Эфирное ТВ



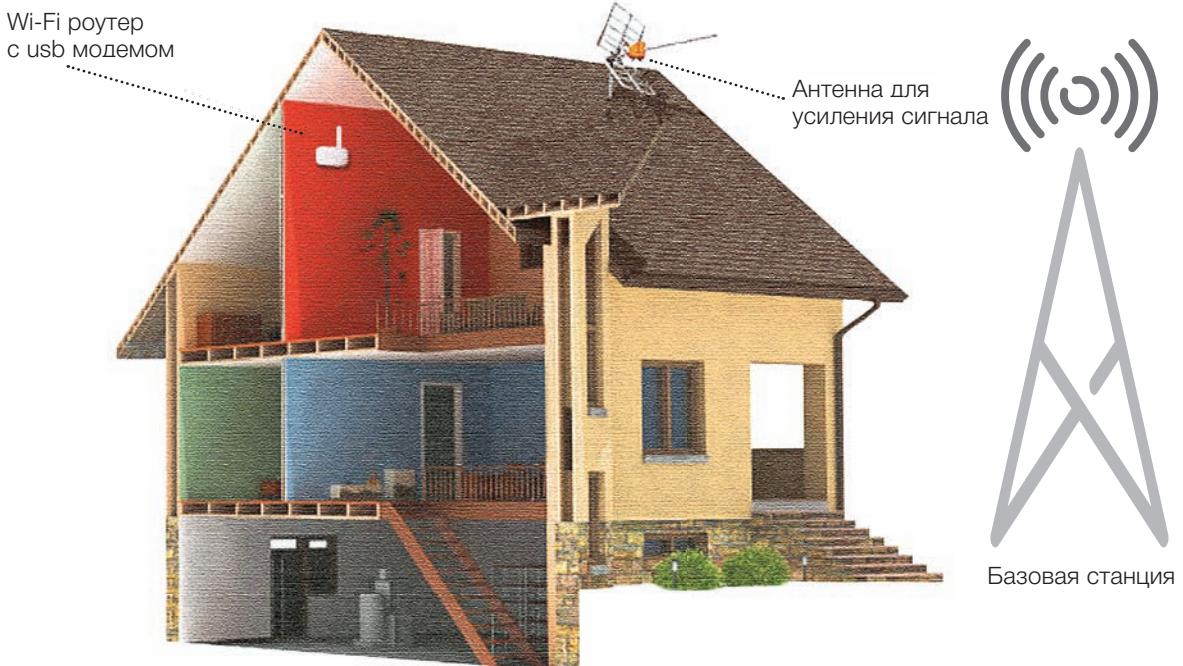
ЯРКАЯ
И ЧЕТКАЯ
КАРТИНКА



Цифровое ТВ



ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ УСИЛЕНИЯ GSM СИГНАЛА 3G, 4G ИНТЕРНЕТА



УСИЛЕНИЕ СИГНАЛА УВЕЛИЧЕНИЕ СКОРОСТИ

УСИЛЕНИЕ GSM СИГНАЛА

Все больше успешных людей предпочитают городской суete жизнь в частном доме, вдали от шума и выхлопных газов. Само собой, для них вопрос надежной и качественной связи стоит особенно остро. Горожане привыкли, что в любой момент без проблем могут позвонить деловому партнеру или близкому человеку — сотовые операторы давно обеспечили устойчивый GSM-сигнал. Но, отъехав от областного центра всего на 30-40, а иногда всего на 15 километров, вы заметите существенное ухудшение качества сотовой связи. Дело не только в удаленности базовой станции — ее антенна может быть развернута от вашего дома или на пути распространения сигнала есть преграды — деревья, опоры ЛЭП или здания.

Решение проблемы — установка GSM-антенны. Она размещается на улице и принимает сигнал от бли-

жайшей базовой станции оператора, усиливая его. Эта технология позволяет обеспечить в вашем загородном доме сравнимый с городской чертой уровень сотовой связи, а необходимость каждый раз искать место повыше, чтобы просто поговорить без шума и помех, отпадет раз и навсегда. Наши профессионалы грамотно подберут оптимальное для вашего дома оборудование.

БЫСТРЫЙ ИНТЕРНЕТ В ДОМЕ

К сожалению, проблемы с качественной сотовой связью и интернетом за городом идут рука об руку. Для улучшения работы вашего 3G, 4G USB-модема в условиях сельской местности, в коттеджных поселках при низком уровне сигнала либо полном его отсутствии необходимо усилить сигнал с помощью внешних направленных 3G, 4G-антенн, подключенных к USB-модему. Так же можно установить

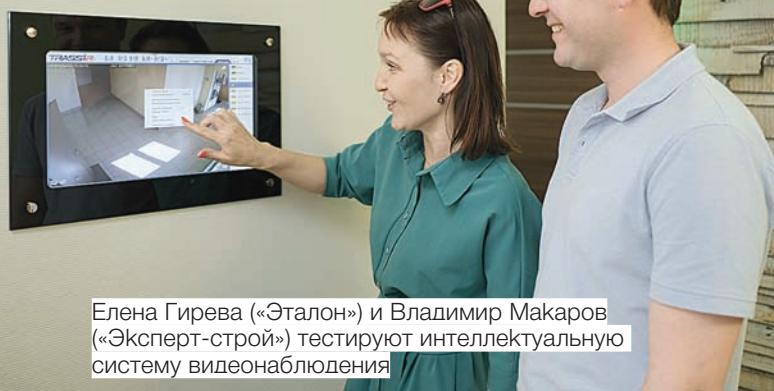
Wi-Fi роутер, и в доме появится беспроводной интернет.

Специалисты компании «АЛМИ» помогут в подборе самой антенны и адаптера для подключения к ней модема, а также определят необходимое усиление антенны с учетом расстояния до базовой станции оператора. Все наши рекомендации основываются на солидном опыте работы, информации о расположении базовых станций операторов.

А Л М И
С О М Р А Н Й

Единственный в Кирове магазин
компании Almi: Октябрьский пр-т, 155,
т. (8332) 21-40-40

Описание товара и цены
на сайте almi.kirov.ru

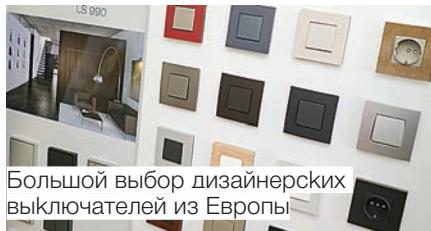


Елена Гирева («Эталон») и Владимир Макаров («Эксперт-строй») тестируют интеллектуальную систему видеонаблюдения



Сергей Добрушкес, исполнительный директор ПКФ «Умный Дом»

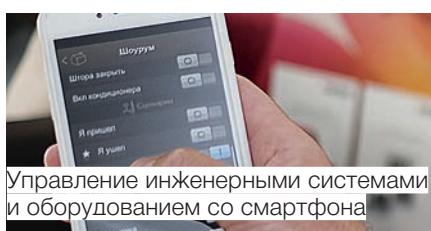
□ КАК СОЗДАТЬ НАСТОЯЩИЙ КОМФОРТ И МАКСИМАЛЬНУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ В СВОЕМ ДОМЕ — УЗНАЛИ БУДУЩИЕ НОВОСЕЛЫ В ШОУ-РУМЕ КОМПАНИИ «УМНЫЙ ДОМ»



Большой выбор дизайнерских выключателей из Европы



Интерьерное и ландшафтное светодиодное освещение



Управление инженерными системами и оборудованием со смартфона

ВЛАДИМИР МАКАРОВ, КОМПАНИЯ «ЭКСПЕРТ-СТРОЙ»:

— Мы начинаем строить наш загородный дом и, конечно, первое, на что обратили внимание в шоу-руме, — это системы безопасности. Охранные-пожарные сигнализации и системы пожаротушения, интеллектуальная система видеонаблюдения с множеством полезных функций и, конечно, IP-домофония. Она позволяет с помощью смартфона, находясь в любой точке мира, видеть, кто пришел к нам, ответить гостю и, при необходимости, впустить в дом. Уведомления обо всех ЧП, например, протечках воды, газа, коротком замыкании, также приходят на телефон, а сама система автоматически предотвращает нежелательные последствия. Она дает возможность контролировать работу котла отопления и многое другое. Это просто сказка!

ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ДОМА МЕЧТЫ

МАКСИМ ГЕТМАНСКИЙ, КОМПАНИЯ «ВАШ ДОМ 43»:

— Сценарии «Умного Дома Teletask» прописываются индивидуально под заказчика. Нас заинтересовали системы управления светом, звуком, шторами и климатом. Также в шоу-руме компании увидели огромный выбор дизайнерских выключателей, розеток, а еще качественное светодиодное интерьерное и ландшафтное освещение. А главное, все доступно по стоимости, с гарантией и качественными монтажными работами от специалистов компании «Умный Дом».



Максим Гетманский,
компания «Ваш Дом 43»

ЕЛЕНА ГИРЕВА, КОМПАНИЯ «ЭТАЛОН»:

— Много слышали об «умных» технологиях, но воочию в их преимуществах убедились только в шоу-руме. Главное, что здесь комплексно подходят к автоматизации дома: предложат подходящий вариант оборудования, а также выполнят все электромонтажные работы под ключ с гарантией. Управляемые электроКарнизы для штор, домашние кинотеатры и акустические системы, конечно, впечатлили. Как аппетит приходит во время еды, так и представленные нам элементы комфорта, надеюсь, скоро появятся в нашем гнездышке!



Акустические системы
и домашние кинотеатры

интеллектуальные системы
для комфорта
и безопасности



ул. Калинина, 40 (ЖК «Олимп»),
т. 8 (8332) 79-21-01

 teletask-kirov.ru



СЕРГЕЙ ЛАШУКОВ,
директор частной пожарной
охраны ООО «911»

НАШИ КЛИЕНТЫ:

- Шинный завод «Нокиан Тайерс»
- Автомобильный завод «Форд Мотор Компани»
- Завод «Аристон»
- Завод «Гестамп-Северсталь»
- Вертолетный завод «Камов»
- Целлюлозный комбинат «Интернейшил Пайпер»
- Взрывоопасное производство «Краснознаменец»
- Торговые центры и объекты системы «Глобус»
- ТЦ «Тайм»
- Завод «Ермак Термо»
- Площадка по сжижению газов «Газпром НИИ Петон»
- ПАО «Транснефть Балтика»
- Северо-Западная ТЭЦ ИНТЕР РАО ЕЭС
- Табачная Фабрика «Бритиш Американ Тобако»
- Музей Победы г. Москва
- Муниципальное образование г. Светогорск
(население 15 000 человек)

911

ЧАСТНАЯ ПОЖАРНАЯ ОХРАНА

**СЛУЖБА СПАСЕНИЯ
ВАШЕГО БИЗНЕСА**

- проектирование и монтаж систем противопожарной защиты
- 10 подразделений пожарной охраны
- 2 профессиональных аварийно-спасательных формирования
- 1 охранное предприятие
- специализированная монтажная группа
- круглосуточный диспетчерский центр
- 6 лет опыта быстрого реагирования на пожары и ЧС



Больше информации на

г. Киров, ул. Орловская, 48-А, офис 22,

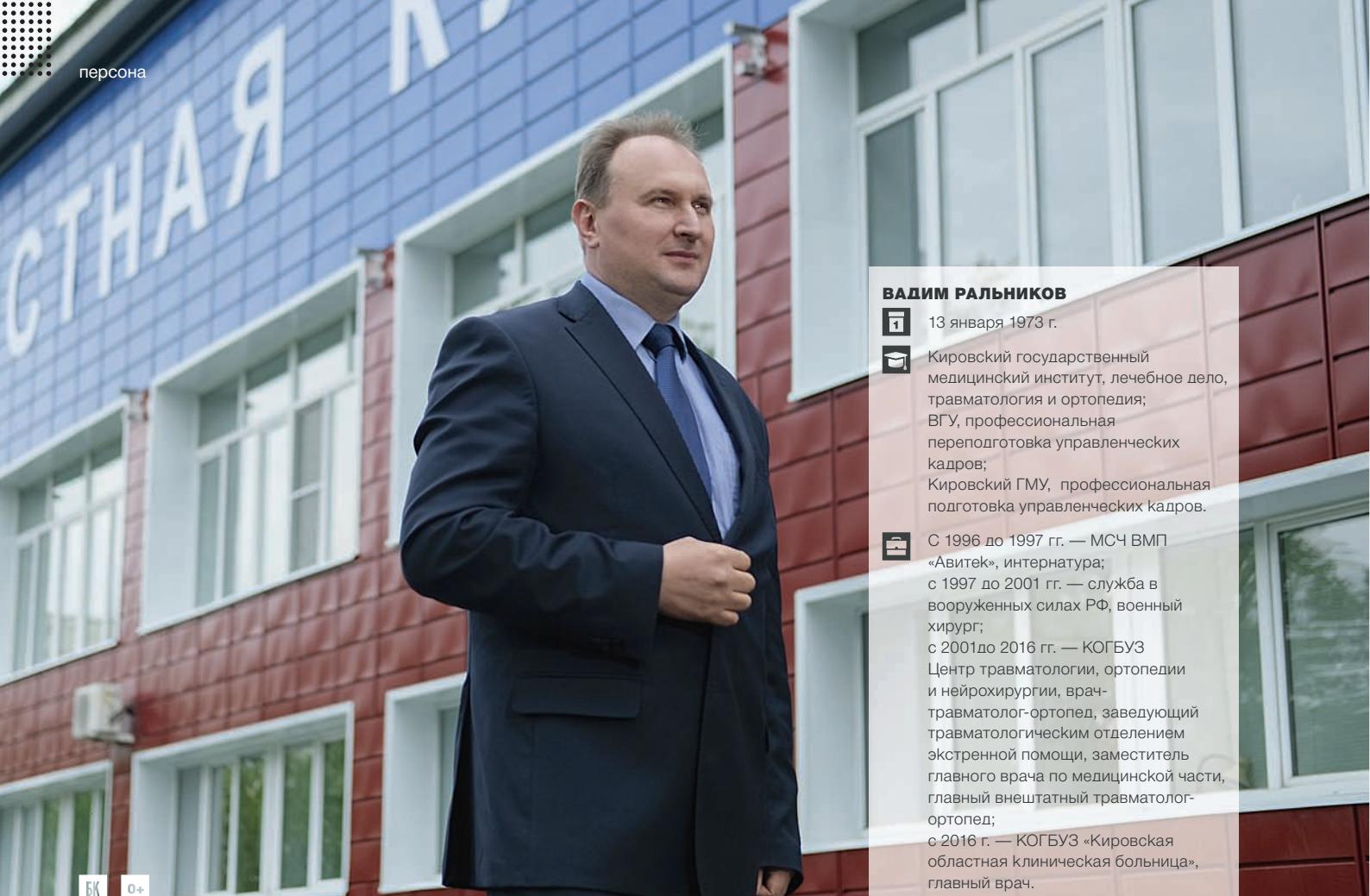
т. (8332) 26-03-08, 8 -912- 825-01-89

e-mail: 911-ooo@mail.ru

Лицензия № 3-А/00025 от 07.12.2012

Лицензия № 3-Б/00931 от 01.03.2013

911-spб.ru



ВАДИМ РАЛЬНИКОВ



13 января 1973 г.



Кировский государственный медицинский институт, лечебное дело, травматология и ортопедия; ВГУ, профессиональная переподготовка управленческих кадров; Кировский ГМУ, профессиональная подготовка управленческих кадров.



С 1996 до 1997 гг. — МСЧ ВМП «Авитек», интернатура; с 1997 до 2001 гг. — служба в вооруженных силах РФ, военный хирург; с 2001 до 2016 гг. — КОГБУЗ Центр травматологии, ортопедии и нейрохирургии, врач-травматолог-ортопед, заведующий травматологическим отделением экстренной помощи, заместитель главного врача по медицинской части, главный внештатный травматолог-ортопед; с 2016 г. — КОГБУЗ «Кировская областная клиническая больница», главный врач.

СВЕТЯ ДРУГИМ, СГОРАЮ САМ



НЕ ПОПАЛ В ХИРУРГИЧЕСКУЮ ГРУППУ С ПЕРВОГО РАЗА

— Режет слух, когда слышишь, что медицина — это сфера услуг. Медицина — не столько профессия или работа, это — искусство и овладеть им дано не каждому. В медицине нет случайных людей, каждый предан профессии, живет ею, это — подвиг, призвание, полная самоотдача. Это «крестоносцы», которые несут веру в профессии.

У меня не было сомнений с детства, кем я хочу стать — однозначно, хирургом! Мама отработала более 45 лет фельдшером, бабушка прошла всю войну, спасая жизни солдат в госпитале. Сталкиваясь с задачами,

которые кажутся невыполнимыми, всегда вспоминаю ее подвиг, мобилизуюсь и «атакую».

В медицинском институте с третьего курса начал заниматься в хирургическом кружке, был соавтором статей в медицинском журнале, с четвертого курса начал ходить на дежурства, ассистировать на операциях, однако мечта стать хирургом едва не рухнула. Стать хирургом в то время было очень престижно. Попасть в хирургическую группу было крайне сложно, и первоначально я был распределен в субординатуру по терапии. Для меня это было ударом, я был готов забрать документы, но добиться своего мне помогли наставники, которые, кстати, и сейчас продолжают



О КАРДИНАЛЬНЫХ ПЕРЕМЕНАХ В ВЕДУЩЕМ УЧРЕЖДЕНИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ, ОТ ВНЕШНЕГО ОБЛИКА ДО ВНЕДРЕНИЯ ДИСТАНЦИОННОГО МОНИТОРИНГА СОСТОЯНИЯ ЗДОРОВЬЯ ПАЦИЕНТОВ С ЗАБОЛЕВАНИЯМИ СЕРДЦА, — ВАДИМ РАЛЬНИКОВ, главный врач КОГБУЗ «Кировская областная клиническая больница», экспериментально к дню медицинского работника



оперировать в нашей клинике — это Вячеслав Андреевич Бахтин и Русинов Владимир Михайлович.

Окончив интернатуру по специальности «Хирургия», был призван в вооруженные силы страны. Считаю, что мне повезло: я попал в военный госпиталь и трудился военным хирургом. После службы в армии устроился травматологом-ортопедом в Центр травматологии, ортопедии и нейрохирургии, где за 16 лет прошел путь от врача-ординатора отделения тяжелой сочетанной травмы до заместителя главного врача по медицинской части, главного внештатного травматолога-ортопеда министерства здравоохранения области. А еще в течение 10 лет был борт-травматологом санитарной авиации.

СРАЗУ В БОЙ!

После назначения на должность главного врача, я понимал, что времени на раскачку нет. Круг задач стоял обширный, и большинство из них были далеко не хирургическими. До сих пор, хотя прошло уже больше года как я не держу в руках скальпель, мне снятся операции. Признаюсь, скучаю по своей профессии.

Первый месяц в должности я буквально проходил в резиновых сапогах: территория была в плачевном состоянии: люди ходили по деревянным поддонам, у ворот парковались все кому не лень, так что карета скорой не могла проехать к приемному покоя. Конечно, я был расстроен увиденным, но не искал причин, виновных, а составил план своих действий.

Как театр начинается с вешалки, так и клиника начинается с приемного покоя. Спустя месяц были раздelenы потоки экстренных и плановых пациентов, был открыт плановый приемный покой, внедрена электронная очередь, созданы комфортные условия для пациентов. Такой подход реализуется во всех медучреждениях региона и продиктован реалиями сегодняшнего дня.

Параллельно велись работы по информатизации системы, был внедрен модуль «Аптека», электронные листы назначений и в настоящее время вся медицинская документация (от пер-

вичного осмотра заканчивая сложными диагностическими исследованиями) ведется в электронном виде.

Экономический эффект от внедрения информационной системы (оптимизация профильных издержек) составил 15% от объема средств направленных на медикаменты и изделия медицинского назначения, что позволило провести ремонты еще в 6-ти отделениях, улучшить условия пребывания как пациентов, так и персонала, повысить заработную плату.

КОГДА ХИРУРГ ТЕРЯЕТ ГОЛОВУ — ПАЦИЕНТ ТЕРЯЕТ ЖИЗНЬ.

На новом месте от твоих решений, как руководителя, зависит судьба не только одного человека, как было раньше, а уже сотен людей. Речь идет о коллективе, который насчитывает более 1 400 человек. А это требует продуманной кадровой политики.

Моя задача, чтобы врач не думал об оплате ипотеки и других бытовых и финансовых проблемах, в больнице он должен думать только о пациенте. Когда хирург теряет голову — пациент теряет жизнь. Поэтому у медицинских сотрудников должна быть достойная заработная плата. На сегодня в клинике она, составляет у врачей в среднем 65 тысяч рублей, медсестры — 35 тысяч, младшего персонала — 23 тысячи рублей. Необходимость искать дополнительную подработку в других учреждениях просто отпала, что позволяет доктору быть более сосредоточенным при оказании помощи.

Немаловажный фактор — это образование: мы регулярно обучаем специалистов в ведущих клиниках, в том числе за рубежом.

Для профессионального роста крайне важно внедрение и использование современных технологий, которое невозможно без приобретения нового оборудования. За последнее время в клинике появились дыхательная аппаратура, УЗИ-аппараты экспертного класса, С-дуга, система водоподготовки, аппарат радиочастотной абляции, аппарат ЭКМО, наркозно-дыхательное оборудование, аппараты «искусственная почка», эндоскопическое оборудование.



МЫ ИЗМЕНИЛИ ПОДХОД К ОКАЗАНИЮ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ ПАЦИЕНТАМ



Операция в Центре травматологии, ортопедии и нейрохирургии (фото из личного архива)



Новое отделение гемодиализа



**МОЖЕТ, Я — «ПЛОХОЙ»
ОТЕЦ? ЧЕСТНО
ОТДАВАЛ ВСЕ СВОЕ
ВРЕМЯ ПРОФЕССИИ**



Вертолетная площадка
на территории больницы

САМОЕ ЦЕННОЕ — ЭТО ЛЮДИ

ОКАЗАТЬ ПОМОЩЬ В ПЕРИОД «ЗОЛОТОГО ЧАСА»

Еще будучи хирургами в Центре травматологии мы мечтали, чтобы помочь пациентам из отдаленных районов можно было оказывать в кратчайшие сроки, в период «золотого часа», но для этого нужна была единая служба санитарной авиации. В августе 2017 году наша мечта сбылась! В прошлом году на территории клиники была открыта вертолетная площадка. Вылеты осуществляются двумя вертолетами Ми-2 и вертолетом «Ансат», которые оснащены медицинским модулем для оказания помощи на борту. За это время к нам эвакуировали 306 пациентов, 199 из них — с острой патологией сердца, все они были прооперированы.

Известный факт, что смертность от болезней системы кровообращения остается высокой, в том числе среди трудоспособного населения. Решить эту проблему — одна из наших главных стратегических задач. Для этого мы изменили подход к оказанию медицинской помощи пациентам с сердечно-сосудистой патологией в Региональном сосудистом центре. Организовано круглосуточное дежурство нейрохирургов, кардиохирургов, рентгенэндоваскулярных хирургов. Кроме того, с этого года впервые в базовую программу ОМС включено аортокоронарное шунтирование, а это значит, оно будет более доступно для пациентов нашего и других регионов.

В области внедрена система тел-ЭКГ, которой оснащены машины скорой помощи и вертолеты санавиации. Она позволяет врачу практически в любой точке области в реальном времени отправлять кардиограммы в Региональный сосудистый центр и получать консультацию о дальнейшей тактике ведения пациента.

С недавнего времени мы впервые применили технологии круглосуточного дистанционного мониторинга сердечной деятельности после проведенных оперативных вмешательств на сердце.

Важным достижением стало возрождение государственной службы гемодиализа на базе Кировской областной клинической больницы. На сегодняшний день заместительную почечную терапию получают 119 пациентов. Также были открыты структурные подразделения в Омутнинске, Советске, Вятских Полянах. В последнем, медпомощь получают и жители Республики Татарстан. Медицинский туризм тоже одна из стратегий развития нашего медучреждения. Мы проводим операции не только жителям Кировской области, но и иногородним пациентам. Помощь оказывается бесплатно по полису ОМС. Только за первый квартал этого года клиника получила более 25 миллионов за пролеченных иногородних пациентов. Для сравнения за весь прошлый год — 21 миллион рублей.

МЕЧТАЮ ОТДОХНУТЬ БЕЗ ТЕЛЕФОНА

Моему сыну уже 19 лет, помню как однажды он сказал: «Папа, мы ни разу не были с тобой на море!» Мне стало стыдно, честно! Стоя в операционной, пропадая на вызовах санавиации, я не увидел, как мой ребенок пошел в детский сад, меня не было на его линейке в 1 классе, я даже на его выпускной опоздал из-за дежурства. Эти радостные моменты остались только на старых видеокассетах дома. Может, я — «плохой» отец? Я действительно честно отдавал все свое время делу. Возможно, поэтому сын выбрал профессию инженера, хотя раньше мечтал стать врачом. Это его выбор, я не стал ему препятствовать.

Я не умею отдыхать. В редкие свободные дни занимаюсь спортивом и охотой.

Моя мечта сегодня — вывести свое учреждение в лидеры не только в регионе, но и в Приволжском округе.

Сердечно поздравляю всех коллег с праздником! Хочу сказать спасибо за то, что никто из вас не усомнился ни на секунду в выбранной профессии. Своим ежедневным трудом именно вы делаете медицину — искусством. Желаю реализации намеченных планов и идей!

Дентальная имплантация — улыбка за 3 дня

«Денталия» предлагает уникальную технологию (Швейцария).

Преимущества:

- Имплантаты устанавливаются без обширных разрезов и ушиваний.
- Можно обойтись без наращивания кости и сложных операций синус-лифтинга.
- На третий сутки после операции пациент получает готовые несъемные зубные протезы.
- Экономия времени. Базальная имплантация восстанавливает жевательную функцию сразу после операции (на 3-4 сутки).
- Имплантат устойчив к инфекции. Результат близок к 100%. В клинике «Денталия» успешно установлены более 8 тысяч одноэтапных имплантов.

Вся подробная информация на официальном сайте клиники dentalia21vek.ru



Стоматология XXI века



Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.

- 📍 г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.:(8332) 403-033,
8-953-681-46-77
- ✉ dentalia7@yandex.ru
- 🌐 dentalia21vek.ru



Какой он — коллектив успешной компании? О чём мечтают его сотрудники? Чем недовольны? На каких машинах ездят? Где проводят шопинг? Сколько работают и как отдыхают? — в спецпроекте рекламного агентства Maxima и журнала «Бизнес Класс»



16+

БК

АНАТОМИЯ БИЗНЕСА: живь здоровом



ДОВОЛЬНЫ ЛИ БИЗНЕСМЕНЫ
СОСТОЯНИЕМ СВОЕГО ЗДОРОВЬЯ?
ГДЕ ПРЕДПОЧИТАЮТ ЛЕЧИТЬСЯ:
В ГОСУДАРСТВЕННОЙ БЕСПЛАТНОЙ
ИЛИ ПЛАТНОЙ КЛИНИКЕ? —
В НОВОМ ОПРОСЕ СПЕЦПРОЕКТА

ЗДОРОВЫЙ РЕЖИМ

— Сегодня принято ругать российскую медицину. Однако как обстоят дела в обычной жизни, когда мы болеем? Хорошая новость, которую мы выявили в результате нашего исследования заключается в том, что подавляющее большинство опрошенных оценивает свое здоровье как удовлетворительное (50%) и отличное (43%), а слабым считают всего 7%. Наши респонденты оказались очень ответственными людьми: в случае заболевания не работают 74%, обращаются за помощью в государственное медучреждение 27 опрошенных, 16 — в платную, а используют методы народной и нетрадиционной медицины 25 человек! Народная медицина догоняет традиционную, а вот платная пока отстает.

БОЛЬ РОССИЙСКОЙ МЕДИЦИНЫ

Главным фактором, влияющим на состояние здоровья, опрошенные считают вредные привычки, напряженную работу, тревоги и беспокойства, меньше всего считают влияющим на здоровье экологию. Наши бизнесмены — оптимисты!

Любимая тема обсуждения — отсутствие врачей нужной специализации и очереди. Среди опрошенных часто сталкивались с такой проблемой лишь 4%, с хамством и невнимательностью — 3%. Не сталкивались с проблемой врачебной ошибки и некомпетентностью — 80%!

В целом же только 30% опрошенных устраивает современное положение дел в медицине, 24% считают причиной неэффективную работу страховых компаний, участвующих в системе ОМС, 19% уверены, что основная проблема — это низкое качество медицинских услуг и недостаточный уровень профессиональной подготовки врачей (14%).

МЕТОД ИССЛЕДОВАНИЯ:



ОПРОШЕНО ЧЕЛОВЕК:



(собственники бизнеса и менеджеры высшего звена)

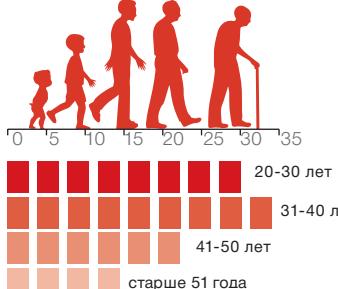
СФЕРЫ БИЗНЕСА:

ТОРГОВЛЯ, УСЛУГИ, ОБЩЕСТВЕННОЕ ПИТАНИЕ, ЗДРАВООХРАНЕНИЕ, ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЭКСПЕРТ

Мария Шерстенникова,
директор Maxima
Маркетинговые
коммуникации

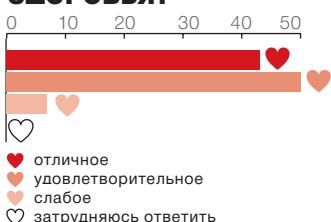
ВОЗРАСТ:



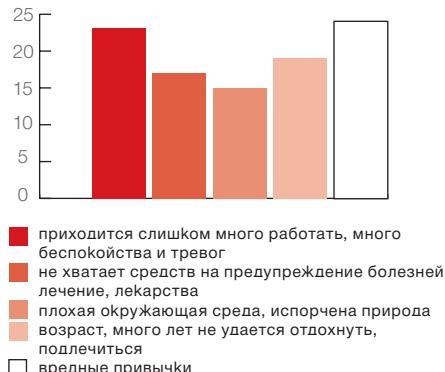
КАКИЕ ФАКТОРЫ СПОСОБСТВУЮТ УКРЕПЛЕНИЮ ВАШЕГО ЗДОРОВЬЯ?



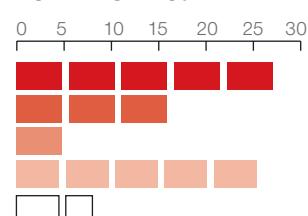
КАК БЫ ВЫ ОЦЕНИЛИ СОСТОЯНИЕ СВОЕГО ЗДОРОВЬЯ?



КАК БЫ ВЫ ОЦЕНИЛИ, В ЧЕМ ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ БОЛЕЗНЕЙ У ВАС И ВАШИХ РОДСТВЕННИКОВ?



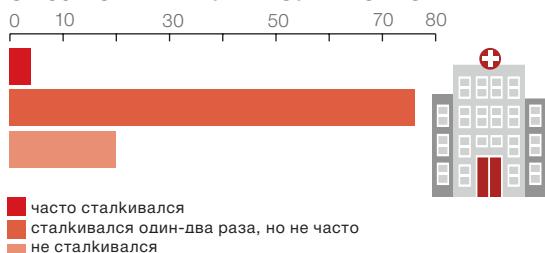
ЧТО ВЫ ОБЫЧНО ДЕЛАЕТЕ, КОГДА ЗАБОЛЕЕТЕ?



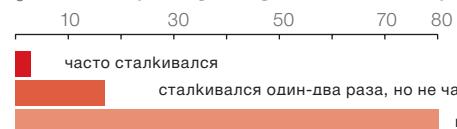
КАК ЧАСТО ВЫ ОБРАЩАЕТЕСЬ ЗА МЕДПОМОЩЬЮ?



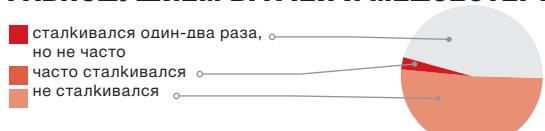
ЧАСТО ЛИ ВЫ НЕ МОГЛИ ПОПАСТЬ НА ПРИЕМ К ВРАЧУ ИЗ-ЗА ЕГО ОТСУТСТВИЯ ИЛИ БОЛЬШОЙ ОЧЕРЕДИ?



ЧАСТО ЛИ ВЫ СТАЛКИВАЛИСЬ С НЕПРОФЕССИОНАЛИЗМОМ ВРАЧЕЙ, НЕПРАВИЛЬНО ПОСТАВЛЕННЫМ ДИАГНОЗОМ, НЕПРАВИЛЬНО НАЗНАЧЕННЫМ ЛЕЧЕНИЕМ?



ЧАСТО ЛИ ВЫ СТАЛКИВАЛИСЬ С ГРУБОСТЬЮ, ХАМСТВОМ, РАВНОДУШИЕМ ВРАЧЕЙ И МЕДСЕСТЕР?



НАЗОВИТЕ НАИБОЛЕЕ АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ



▲
**ГОЛОД
НЕ СПОСОБСТВУЕТ
ПОКОРЕНИЮ
ВЕРШИН**



ЧЕМ ЧРЕВАТЫ ПРОПУСКИ ПИЩИ И ПОЧЕМУ ВОВРЕМЯ
ОБРАЩАТЬСЯ К ВРАЧУ — РАССКАЗАЛА ЖАННА СИМОНОВА,
ДОКТОР МЕДИЦИНСКИХ НАУК, ВРАЧ-ГАСТРОЭНТЕРОЛОГ ВЫСШЕЙ
КАТЕГОРИИ КЛИНИКИ «НАЕДИНЕ»



НИКТО НЕ ЗАСТРАХОВАН

— У бизнесменов и руководителей компаний бешеный ритм жизни, плотное расписание, чрезвычайные ситуации. В таких условиях многие не успевают нормально поесть, утром — чашка кофе, обед в 2 часа дня, а в 8 вечера — плотный ужин. Вот с этого и начинаются проблемы. Остановитесь, подумайте: все ли у меня с организмом в порядке?

Сегодня заболеваниями желудочно-кишечного тракта страдают многие. Это не зависит от пола, возраста или рода деятельности. Руководители компаний чаще всего обращаются к нам с функциональными расстройствами — когда изменений органов и заболеваний еще нет, но страдают их функции, появляются неприятные симптомы, человек страдает, и от этого снижается качество его жизни. Появляются тяжесть и дискомфорт, боли в области живота, нарушение стула, изжога, отрыжка кислым — эти симптомы могут говорить о функциональных расстройствах организма, но точный диагноз может поставить только специалист, поэтому не стоит заниматься самолечением и затягивать с визитом к врачу.

НЕ НАРУШАЙТЕ РЕЖИМ ПИТАНИЯ

Причиной этих расстройств является в первую очередь неправильное питание. Говоря о здоровом образе жизни, мы всегда упоминаем режим питания, то есть дробные, ча-

стые приемы пищи, примерно через каждые 3-4 часа.

Обязательно должны быть завтрак, обед и ужин, а между ними дополнительные приемы пищи — второй завтрак и полдник. То есть пятикратное питание, можно даже ввести шестой прием пищи — стакан кефира перед сном. Это только на пользу. Главное, нельзя голодать, это большой стресс для организма. Есть хорошее выражение: «Не столь важно, чем питаться, главное, помнить, что голод никогда не способствовал покорению вершин».

ПРИ КАКОЙ ДИЕТЕ МОЗГ РАБОТАЕТ ЭФФЕКТИВНЕЙ?

При полноценной. Например, самым калорийным и насыщенным должен быть завтрак. В этом случае после длительного ночного голодания в организме поступят белки, жиры и углеводы в достаточном количестве и правильном сочетании. В дальнейшем питание должно быть кратным, т.е. через каждые 3-4 часа. Порции должны быть небольшими. Важный момент, ужин может быть не только в 6 часов вечера, как рекомендуют некоторые диетологи, но и позже. Главное здесь — равномерность питания. С таким режимом и набора массы тела не будет, потому что все лишние калории сжигаются. Самое вредное — это голодание по 8-10 часов в течение рабочего дня. Тогда организм недополучает то, что требует, и делает запасы жиров.

ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ В ПИТАНИИ БИЗНЕСМЕНОВ:

1. Чашка кофе вместо полноценного завтрака
2. Нерегулярное питание
3. Плотный ужин, зачастую он же — единственный прием пищи за день

И ни в коем случае не рекомендуя садиться на диеты, не содержащие жиры. Это очень вредно. Для активной работы головного мозга, как и всего организма, требуются и белки, и жиры, и углеводы в сбалансированной пропорции. Хороший пример — средиземноморская диета. В ней четко расписано, что в рационе должно быть 20% белка, 30% жира и 50% углеводов.

ОБСЛЕДУЙТЕСЬ ВОВРЕМЯ

Если все же возникли какие-то симптомы функциональных расстройств, важно вовремя обратиться к врачу и не допустить развития настоящей болезни. Как говорил Илья Мечников, болезнь легче предупредить, чем вылечить.

В клинике «Наедине» замечательные специалисты, которые проконсультируют, дадут советы по питанию, помогут как с профилактикой, так и с лечением. У нас проводятся видеоколоноскопия и видеогастроскопия на японском оборудовании с записью на цифровой носитель. В нашей клинике вы можете получить консультацию и комплексное обследование всего за один день

Запишитесь на консультацию к гастроэнтерологу и будьте уверены в своем здоровье!

КЛИНИКА НАЕДИНЕ®

Лиц. № ЛО-43-01-002713 от 24.01.18

г. Киров, ул. Дзержинского, 6, ул. Горького, 25, т. (8332) 32-7777

клиника-наедине.рф



Аппарат УЗИ-диагностики

6 ПРИЧИН ПОСЕТИТЬ МЦ «ЗА РОЖДЕНИЕ»



ДЛЯ ВАШЕГО ЗДОРОВЬЯ У НАС НЕТ ВЫХОДНЫХ, — ЕЛЕНА
ЗАЙЦЕВА, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ КЛИНИКИ «ЗА РОЖДЕНИЕ»

№1 ВРАЧИ ВЫСШЕЙ КАТЕГОРИИ

- 10 лет успешной работы
- более 25 врачей с высшей категорией, 6 кандидатов медицинских наук и 1 доктор медицинских наук
- более 2000 случаев счастливого материнства и отцовства
- более 120 приемов в день

№2 МНОГОПРОФИЛЬНЫЙ МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР

В одном месте находятся специалисты и детского и взрослого отделений. Основные наши направления: гинекология, репродуктология, лечение бесплодия, ведение беременности, генетика, онкология, хирургия одного дня, эндокринология, урология, неврология, педиатрия, кардиология. А также лабораторная, функциональная и ультразвуковая диагностика.

№3 РАБОТАЕМ ДЛЯ ВАС БЕЗ ВЫХОДНЫХ И ПРАЗДНИЧНЫХ ДНЕЙ

Стоимость услуг всегда оправдана качественным и ожидаемым результатом от медицинской помощи.

№4 ДОБРОЖЕЛАТЕЛЬНЫЙ ПЕРСОНАЛ

Администраторы, старший и средний медперсонал уделят внимание каждому посетителю и дадут квалифицированный ответ на любой вопрос.

№5 МИРОВЫЕ СТАНДАРТЫ ЛЕЧЕНИЯ

Медицинский центр оснащен современным оборудованием, эндоскопической аппаратурой KARL STORZ, лабораторной техникой Carl Zeiss и УЗ-аппаратами Medison.

№6 ЛЮБИМ СВОЕ ДЕЛО

Мы любим свое дело и благодарим всех пациентов за многолетний опыт доверия нашей клинике. Будьте в нас уверены, а самое главное здоровы, а мы вам с удовольствием в этом поможем! В преддверии Дня медицинского работника весь коллектив клиники «За Рождение» выражает огромную благодарность каждому человеку, причастному к медицине! Сил, процветания и высот!



Операционная



За Рождение
медицинский центр

Лицензия ЛО 43 01 002787 от 10.05.18 г.

г. Киров, ул. Калинина, 40
(мкрн Дружба, район
ДК «Космос»)
т. (8332) 25-53-00, 25-53-00,
46-45-00

№6 (114) // июнь 2018

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

■ КРАСОТА И УХОД ДЛЯ ОСОБЕННЫХ ДАТ



КАК ВЫГЛЯДЕТЬ ЭФФЕКТНО
В ПРАЗДНИЧНЫЙ ВЕЧЕР, БУДЬ
ТО СВАДЬБА, ПОМОЛВКА ИЛИ
ДРУГОЙ ПОВОД ДЛЯ ТОРЖЕСТВА —
УЗНАЛИ ГОСТИ СПА-САЛОНА
«ВЕРОНИКА»

ТАТЬЯНА МАКСИМЧУК, «БУХГАЛТЕР И Я»:

— Я бывала во многих салонах нашего города, но только здесь увидела такое разнообразие процедур аппаратной косметологии. Это радует, поскольку инъекции и пилинги можно позволить себе не всегда.

АКСИНЬЯ ДМИТРИЕВА, AXINYA MODELS:

— Придя на мероприятие в статусе невесты, я выбирала процедуры, которые помогут мне подготовиться к самому счастливому дню в моей жизни. Очень заинтересовал массаж в 4 руки, в других салонах Кирова я не видела такой процедуры! Также для меня оказалось актуальным полноценное увлажнение кожи лица. От ванны «Клеопатра» я в восторге! После процедуры там можно провести фотосессию, для меня это очень интересно, поскольку я модель и люблю новые места для съемок. От самого салона получила эстетическое удовольствие — дизайн располагает.

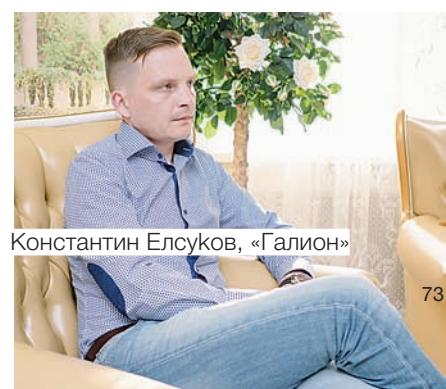
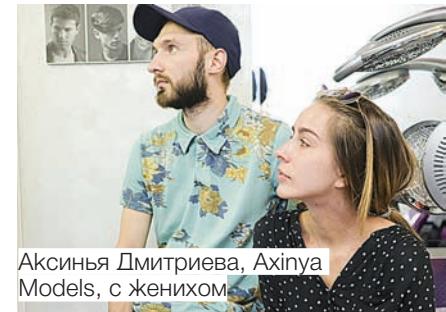


VERONIKA
SPA САЛОН

ЛО-43-01-001395 от 28 августа 2013 г.

г. Киров, ул. Дерендяева, 28,
(8332) 64-55-54, 8-922-951-10-00

spa-veronika.ru





ИРИНА КОНОПАТИНА

1 31 мая.

Кировская государственная медицинская академия, интернатура, ординатура, аспирантура по специальности нейрохирургия; профессиональная переподготовка по дерматовенерологии и косметологии.

С 1998-2013 гг. — медицинский центр «Таис-облака», руководитель, врач-косметолог, хирург; с 2013 г. — «Клиника доктора Конопаткиной», руководитель, врач-косметолог, хирург; сертифицированный специалист по новейшим лазерным, ультрасаунд- и инъекционным технологиям.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



IV ПРИНЦИПОВ ДОКТОРА КОНОПАТКИНОЙ

“ РАБОТАЮ ПО ФОРМУЛЕ «КАЧЕСТВО ДАЕТ БЕЗОПАСНУЮ КРАСОТУ, А КРАСОТА ДАРИТ КРЫЛЬЯ», — ИРИНА КОНОПАТКИНА, КОСМЕТОЛОГ, ХИРУРГ

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПЕРЕД ПАЦИЕНТОМ

Человек приходит ко мне, доверяя свою красоту и здоровье. И, естественно, честность в отношениях врач-пациент имеет первостепенное значение. За 20 лет работы моя ответственность сложилась из целого ряда факторов — диплом, квалификация, использование сертифицированных препаратов и методик. К сожалению, в нашей сфере есть много безответственных самозванцев, в чьи руки может попасть легкомысленный пациент, поэтому не стесняйтесь проверять диплом, лицензию и сертификат — это точно не повредит.

II ПЕРФЕКЦИОНИЗМ ВО ВСЕМ

Использую только качественные сертифицированные препараты, работаю на самых современных образцах косметологического оборудования премиум-класса. Я получаю наслаждение, используя все самое лучшее и современное, а мои пациенты получают гарантированный результат. Не опускайся до уровня дешевых гелей-имплантов и аппаратных китайских фейков. Поймите, в цепочке «врач-пациент-препарат (аппарат)» не должно быть слабых мест.

III УЧУСЬ ВСЮ ЖИЗНЬ

Знаний много не бывает. Знание — сила. Для меня очень важно быть всегда в курсе всего самого нового и современного в моей профессии. У нас очень динамично развивающаяся специальность, и поэтому, если ты остановился, то уже отстал. Регулярные стажировки, симпозиумы в Германии, Франции, Италии, Израиле, Швейцарии, США, Монако и других странах мира позволяют быть на гребне волн.

IV ПОСТОЯННАЯ ТРЕНИРОВКА НАВЫКОВ И УМЕНИЙ

Голая теория без практики мертва, поэтому мне важно совершенствовать свои врачебные навыки. Этому, в частности, посвящены кадаверные курсы (препарирование трупного биологического материала) с отработкой инъекционных технологий и детальным разбором эффекта и возможных осложнений. Я думаю, всем понятно, что врач, имеющий опыт 1 000 операций, сделает 1 001 лучше, чем тот, у которого это 10-я или 20-я процедура.

V ВИЖУ РЕЗУЛЬТАТ В РЕЖИМЕ 3D

За годы своей работы поняла, как важно в работе с пациентом с первого взгляда понять и, главное, уметь объяснить, что оптимально подойдет его лицу, омолодит, улучшит его, но сохранит естественность и индивидуальность. Уже на консультации в моей голове складывается 3D модель его лица с планом коррекции. Умение получить требуемый результат оптимально подобранными средствами и выводит мою работу с уровня ремесла на уровень искусства.

Красота дарит крылья!

ЛО ОО ЛО-43-01-001759 от 1.10.14 г.



г. Киров, ул. К. Маркса, 42-б,
запись по телефону:
(8332) 25-00-58, 78-58-27



medcdk.ru



@dr.konopatkina



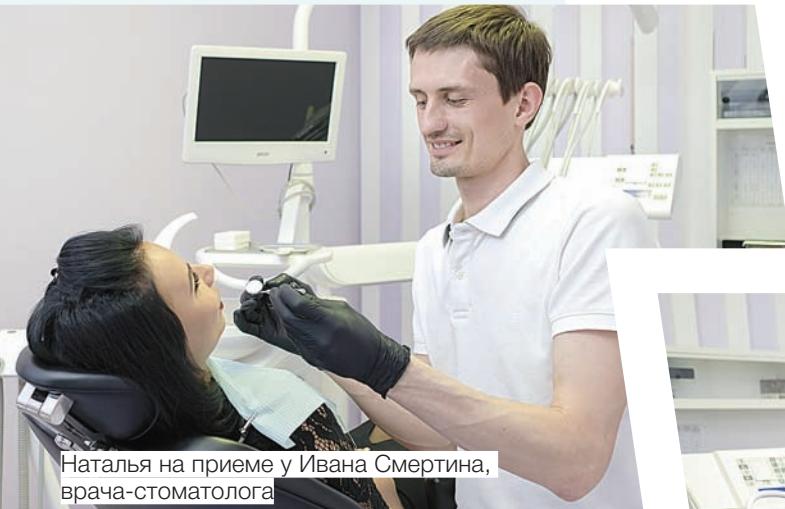
ГОЛЛИВУДСКАЯ УЛЬБКА ВСЕГО ЗА ОДИН ДЕНЬ



НАТАЛЬЯ ЗОБНИНА, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ ГК СПК-NEON, СЭКОНОМИЛА ВРЕМЯ И УСТАНОВИЛА ВИНИРЫ В СЕТИ КЛИНИК «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ» ПО УНИКАЛЬНОЙ ТЕХНОЛОГИИ ПРОТЕЗИРОВАНИЯ CEREC

ДОСТОИНСТВА ТЕХНОЛОГИИ CEREC:

- экономия времени пациента
- высокая точность реставрации
- не требуется снятия слепков
- не требуется изготовление временных конструкций
- безметалловый материал, максимально приближенный к зубной эмали
- значительный срок службы реставраций



Наталья на приеме у Ивана Сметина, врача-стоматолога

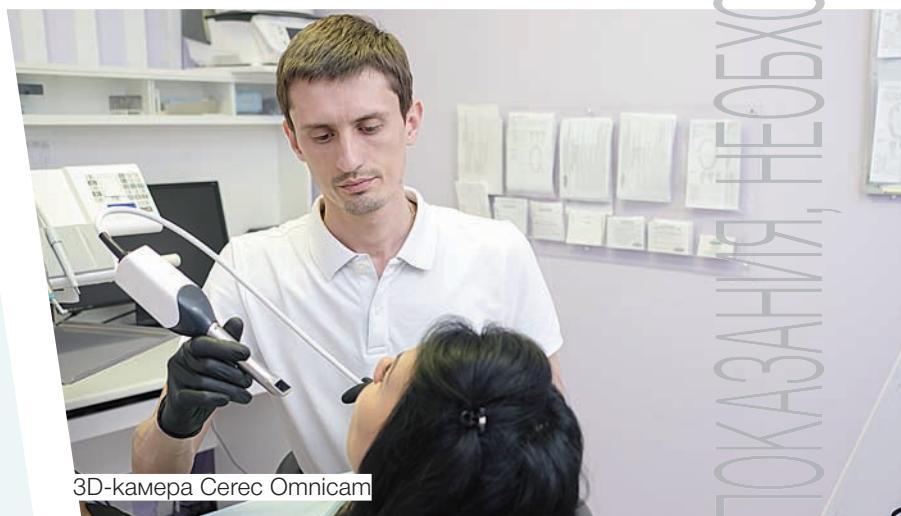
СКАНИРОВАНИЕ

С помощью компактной 3D-камеры врач сканирует зону, которая подлежит реставрации. Информация передается на компьютер, где специальная программа создает так называемые «оптические отиски» — виртуальную модель.



ИВАН СМЕТИН, ВРАЧ-СТОМАТОЛОГ, ДИРЕКТОР СЕТИ КЛИНИК «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ»:

— Одно из главных преимуществ швейцарского комплекса Cerec — это время. Весь процесс создания белоснежной и ровной улыбки занимает у врача несколько часов. «Моя Стоматология» — единственная в нашем городе, которая имеет в арсенале это уникальное оборудование. Чаще всего вам достаточно прийти 1 раз в нашу клинику. При традиционной (лабораторной) технологии на создание протезов ушла бы минимум 1 неделя!



СДЕЛАНО:

виниры, 8 единиц по 14 000 ₽ = 112 000 ₽
фиксация, 8 единиц по 350 ₽ = 2 800 ₽
Итого: 114 000 ₽



Лицензия ЛО-43-01-002370
от 24 августа 2016 г.

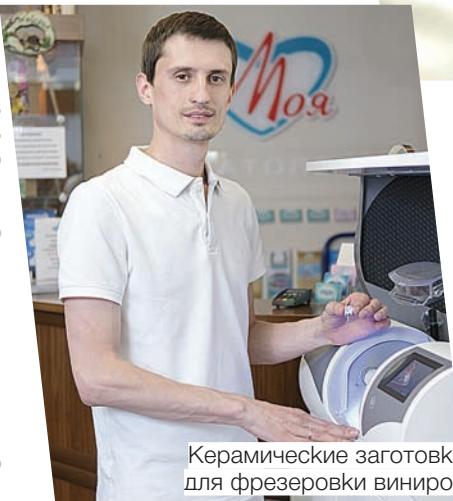
ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

ул. Мопра, 39,
т. (8332) 66-04-11

my-dent.ru
info@my-dent.ru

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Компьютерная CAD/CAM система Cerec для моделирования виниров



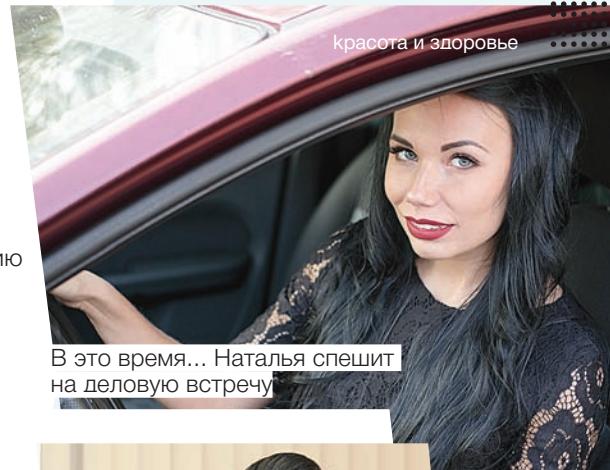
Керамические заготовки для фрезеровки виниров



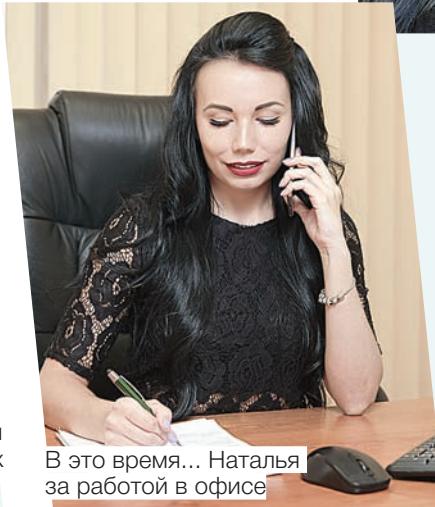
Фрезеровка виниров

МОДЕЛИРОВАНИЕ

Создать будущий протез поможет компьютерная программа, которая проанализирует информацию о ротовой полости, особенностях вашего прикуса и т.д. А затем система автоматически «достроит» в модели недостающую часть зуба.



В это время... Наталья спешит на деловую встречу



В это время... Наталья за работой в офисе

ВЫТАЧИВАНИЕ ПРОТЕЗОВ

Cerec не только смоделирует реставрацию, но и автоматически выточit ее. Компьютер присоединен к фрезеровальному модулю, в который заложена керамическая заготовка. На модуль подается информация о геометрических параметрах будущей коронки.



В это время... Наталья за обедом

ИНДИВИДУАЛИЗАЦИЯ И ФИКСАЦИЯ

Получив изделие, врач в присутствии пациента подбирает цвет протеза, красит его и обжигает. Затем закрепляет протез на опорном зубе, используя для этого надежный стоматологический композитный клей.



НАТАЛЬЯ ЗОБНИНА, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ ГК СПК-НЕОН:

— Поймала себя на мысли, что на многих фотографиях я редко улыбаюсь. На то была причина — стеснялась своих зубов. Всегда мечтала о белоснежном смайле, как у звезд Голливуда, ровных зубах, сияющих, как бриллиант. В «Моей Стоматологии» мне установили виниры всего за один день. В отличие от брекетов и отбеливания, это колоссальная экономия времени! Благодарю создателя этого шедевра — Ивана Смертина, директора клиники, стоматолога-ортопеда! Теперь я искренне и открыто улыбаюсь, а улыбающийся человек — счастливый человек!





ИДЕАЛЬНОЕ СЕЛФИ: КРАСОТА И МОЛОДОСТЬ БЕЗ УКОЛОВ И БОЛИ!



МИЛЛИОНЫ «ЛАЙКОВ» ДЛЯ ИДЕАЛЬНОЙ ФОТОГРАФИИ

— Никогда не было так модно фотографироваться в постоянном режиме, как сейчас. Подписчики — это наши зрители, которые следят за каждым шагом в режиме онлайн. Основа красоты — это здоровая внешность. Важно обеспечить коже лица бережный и регулярный уход, благодаря которому она будет помогать в создании идеальных селфи. Сегодня естественность в моде, без фильтров и фоторедакторов!

Клиника медицинской косметологии «Афродита» представляет уникальную для нашего города безынъекционную биоревитализацию. Итальянская научная разработка — новое слово в современной эстетической медицине! Она помогает вернуть коже упругость и красоту без боли и уколов.



КАК ПОДГОТОВИТЬ ЛИЦО
К ИДЕАЛЬНОЙ ФОТОГРАФИИ
БЛАГОДАРЯ УНИКАЛЬНОЙ
БЕЗЫНЪЕКЦИОННОЙ
БИОРЕВИТАЛИЗАЦИИ
READYMEDICAL — ЕЛЕНА
СУСЛОВА, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА
МЕДИЦИНСКОЙ КОСМЕТОЛОГИИ
«АФРОДИТА», КАНДИДАТ
МЕДИЦИНСКИХ НАУК,
ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ

Эта процедура имеет все шансы стать одной из самых популярных в борьбе с различными признаками старения. Сегодня она эксклюзивно представлена только в нашей клинике, ей нет аналогов ни в Кирове, ни в России!

ДВА В ОДНОМ: ОМОЛОЖЕНИЕ И ВОССТАНОВЛЕНИЕ

ReadyMedical — это препараты для безынъекционной биоревитализации как для омолаживающих, так и восстанавливающих процедур.

Методика основывается на применении ультразвуковой гиалуроновой кислоты, смешанной непосредственно перед использованием с конкретными ингредиентами для целенаправленного лечения. Гиалуроновая кислота проникает в глубокие слои эпидермиса без использования инъекций или других травмирующих методов. Благодаря

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

этой методике вероятность развития осложнений ничтожно мала, а болевые ощущения полностью отсутствуют. Кроме того, препараты практически не имеют противопоказаний.

Продукт ReadyMedical «Омолаживающий» сочетает в себе стерильную гиалуроновую кислоту с факторами роста, которые моделируют изменения в клетках, запускают их обновление и повышают эластичность кожи. Эта система безболезненного омоложения кожи без уколов, гематом, отеков и ограничений в образе жизни!

ReadyMedical «Регенерирующий», в составе которого перфлюородекалин и Phisalis angulata (физалис угловатый), повышает уровень кислорода. Также препарат значительно ускоряет регенерацию кожи, уменьшает ее раздражение и воспаление, значительно увеличивает производство коллагена.

ВЕРНИТЕ КОЖЕ ЕСТЕСТВЕННУЮ КРАСОТУ

Безынъекционная биоревитализация препаратами ReadyMedical может быть рекомендована для любого типа кожи и любого возраста и пола. Специалисты клиники медицинской косметологии «Афродита» помогут вам избавиться от чрезмерной сухости кожи, потери эластичности, пигментации, неоднородного тона и придаст ей свежий вид.

Процедура занимает немного времени и позволит самым взыскательным клиентам достичь превосходного омолаживающего эффекта благодаря неинвазивной, расслабляющей и приятной процедуре.

Помните, что лицо — больше, чем просто часть образа, это ваша визитная карточка к новым свершениям, которые важно подчеркнуть блестательными фотоснимками на память!

ЧЕМ ОТЛИЧАЕТСЯ БЕЗЫНЪЕКЦИОННАЯ БИОРЕВИТАЛИЗАЦИЯ?

1. Это комфортная процедура без боли, синяков и уколов.
2. Отсутствует восстановительный период.
3. Факторы роста и активные ингредиенты находятся в транспортных наносомах.
4. Процедура практически не имеет противопоказаний.
5. Эксклюзивный состав дает возможность получить стойкий и длительный результат.
6. Препарат активируется непосредственно перед нанесением на лицо.

ЭКСКЛЮЗИВНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ! НЕ ИМЕЕТ АНАЛОГОВ В КИРОВЕ!



Лицензия ЛО-43-01-002286 от 20 апреля 2016 г.

📍 Учебный центр:
г. Киров, ул. Ленина, 164/5,
т.: (8332) 356-555, 35-21-35,

📍 afrodita43.ru
📍 vk.com/afrodita43_ru
📍 @afrodita_centre

📍 Центр продаж:
г. Киров, ул. Орловская, 14,
т.: (8332) 21-20-68, 21-21-71, 789-826,

📍 afrodita43.ru
📍 vk.com/afrodita_sale
📍 @afrodita_sale

📍 Центр медицинской косметологии:
г. Киров, ул. Володарского, 157,
т.: 8 (8332) 77-88-55, 32-33-88,

📍 afrodita.cc
📍 vk.com/afrodita_cc
📍 @afrodita_cc
📍 video.afrodita.cc



READYMEDICAL TREATMENT:HA+PFD+PA



Гиалуроновая кислота 1,5 мл

Факторы роста + Физалис угловатый 0,5 мл

Используя препарат ReadyMedical Treatment:HA+PFD+PA, врач смешивает гиалуроновую кислоту с факторами роста: перфтордекалином и физалисом угловатым.

Перфтордекалин способен растворять до 49% своего объема в кислороде, что делает его одним из лучших компонентов для заживления ран. Некоторые исследования доказывают, что применение кислорода активирует воспалительные клетки иммунной системы, что способствует заживлению.

Физалис угловатый — активный ингредиент растительного происхождения, имеет кортикоидоподобный эффект. Он снижает микровоспаления, регулирует внутрикожную температуру, обеспечивая защиту от инфракрасных лучей и видимого излучения и повышая уровень коллагена.



25 ЛЕТ НА ЛИНИИ ОГНЯ ЛЮБОВНОГО ФРОНТА



ПОЧЕМУ В КРИЗИС ЛЮДИ ЧАЩЕ ЗАГЛЯДЫВАЮТ В СЕКС-ШОПЫ, И КАК ДЕВАЙСЫ ПОМОГАЮТ РАЗНООБРАЗИТЬ СЕКСУАЛЬНУЮ ЖИЗНЬ, — РАССКАЗАЛА МИЛЕНА КОКАРЕВА, ДИРЕКТОР САЛОНОВ «ИНТИМ» И «ЭРОТИК»

ХИТЫ ПРОДАЖ

1. Массажный набор Shunga Geisha's Secret
2. Тренажер вагинальных мышц Magic Kegel Master
3. Женские духи Play up
4. Бесконтактный стимулятор Satisfyer Pro 2
5. Лубрикант Toko Silicone
6. Гидропомпа Hydromax X30



КТО ПЕРВЫЙ ВСТАЛ...

— До сих пор многие стыдливо опускают глаза, стараются не затрагивать тему, да вообще боятся произнести слово «секс». Что уж говорить о походе в секс-шоп. Хотя авторитетные врачи-сексологи, семейные психологи и психоаналитики настоятельно рекомендуют использовать товары для взрослых в семейной жизни. По их мнению, это позволяет оживить, а в некоторых случаях даже спасти отношения.

Не только сохранять страсть между партнерами, но и развивать культуру безопасного секса, эротики как направления в мировом искусстве — миссия, которой уже 25 лет следуют салоны «Интим» и «Эротик». Мало кто знает, но один из первых секс-шопов в России открылся именно в Кирове.

СУПЕРМАРКЕТ ДЛЯ ВЗРОСЛЫХ

Сегодня наша крупная розничная сеть представлена шестью салонами в Кирове и Кирово-Чепецке, а также интернет-магазином erotic43.ru,

где собран фантастически широкий ассортимент продукции от ведущих производителей из Германии, США, Китая, Японии, Голландии, Великобритании. Благодаря постоянному участию в профессиональных выставках мы предлагаем лучшие товары со всего мира. А удобный формат супермаркета, где представлен также и люкс-сегмент, поможет мужчинам, женщинам, влюбленным парам вернуть жар в свои отношения.

В оформлении интерьеров, поведении продавцов, выкладке ассортимента мы заложили идею и атмосферу — приватности, безопасности, комфорта и, конечно, эротики. Здесь в спокойной обстановке можно получить профессиональную консультацию от наших специалистов. Ежегодно все сотрудники проходят аттестацию, а представители мировых производителей проводят мастер-классы и презентации новинок.

КУДА ФАНТАЗИЯ ПРИВЕДЕТ

После знакомства с пикантными новинками в нашем интернет-мага-





**В ЧЕСТЬ ЮБИЛЕЯ САЛОНОВ
С 8 ПО 28 ИЮНЯ СКИДКИ
ПО КАРТАМ КЛИЕНТОВ
УДВАИВАЮТСЯ!***

ПОЧЕМУ ВЫБИРАЮТ НАС:

- 25 лет на рынке
- сотрудничаем только с проверенными поставщиками
- вся продукция сертифицирована и безопасна
- полная конфиденциальность при оформлении, доставке и получении заказа в черной (непрозрачной) упаковке
- бесплатная доставка по России
- онлайн-консультации специалиста и отправка заказа в день оформления
- регулярные акции и распродажи

зине мы приглашаем вдохновиться на сексуальные эксперименты в салонах «Интим» и «Эротик». У нас есть тестеры, с помощью которых можно оценить материал товара и его другие характеристики. И это не стыдно — стыдно не заботиться о своей сексуальной жизни и не интересоваться средствами ее улучшения!

Огромный выбор секс-игрушек высокого качества, а также смазок, презервативов, гелей, феромонов, афродизиаков, лубрикантов разожгут страсть в постели! Для любителей нескучного секса есть эротическое белье, а также соблазнительные комплекты и сорочки. И это еще далеко не все!

Мы гарантируем полную конфиденциальность данных. Оформляя заказ в нашем интернет-магазине erotic43.ru, вы получите посылку в черной непрозрачной упаковке.

КРИЗИС ОСВЕЖАЕТ ОТНОШЕНИЯ

Большинство наших клиентов — люди среднего возраста. Много тех,

кому только исполнилось 18 лет, и они часто приходят и с любопытством долго рассматривают витрины. Немало покупателей предпенсионного и пенсионного возраста. О чем это говорит? Конечно, о том, что люди стали свободнее в своих мыслях и желаниях!

А еще кировчане стали больше покупать интим-товаров в кризис! Во-первых, у людей стало меньше возможностей совершать крупные покупки. А во-вторых, кризис объединил людей в кругу семьи против внешней угрозы. Где как не там искать поддержки?! Сексологи давно твердят, что интимная жизнь супружеских, которые живут в браке долгое время, утрачивает ощущение свежести. Однако домашних драм можно избежать, посетив наши салоны.

Конечно, кризис отразился на стоимости товаров из-за скачков валюты. Однако зарубежные производители, ориентированные на наш рынок, пересмотрели структуру предложения и стали выпускать продукцию с новыми опциями, так как наши покупатели тоже следят за трендами.

3D В ПОСТЕЛИ

Сегодня технологии развиваются семимильными шагами как и наша индустрия — появляется много интерактивных и «умных» игрушек. Например, женский тренажер для интимных мышц с датчиком давления выводит всю информацию о ходе тренировки в специальном приложении на смартфоне. А одна известная компания в мире выпускает специальные гаджеты-стимуляторы, которые в комплекте с очками виртуальной реальности позволяют их обладателю стать героем эротического фильма.

Я уверена, что людям надо учиться без стеснения относиться к этой сфере нашей жизни, потому что эротика была в нашей культуре всегда. Сегодня многие молодые люди разбираются в этой теме лучше взрослых, они быстрее ориентируются в информационном пространстве, поэтому культура в отношениях, сексе и его безопасности — очень важная тема!



Интернет-магазин: erotic43.ru, ИП Кокарев М. С.,
ОГРНИП 304434532000530 от 15 ноября 2004 г.

Салоны «Эротик»:
г. Киров, ул. Воровского, 75а,
т. (8332) 57-81-71,
ул. Горького, 56, т. (8332) 54-07-92,
ул. Менделеева, 42, т. (8332) 62-07-75,
г. Кирово-Чепецк, ул. Луначарского, 20,
т. (83361) 54-222

Салоны «Интим»:
ул. Пролетарская, 17, т. (8332) 37-19-75,
ул. Свободы, 61а, т. (8332) 35-71-86
erotic43.ru
erotic43ru

*Информация об организаторе акции, правилах ее проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения уточняйте в салонах «Интим» и «Эротик».



РАЙ НА ЗЕМЛЕ



О БЕЛЫХ ПЕСКАХ
ДОМИНИКАНЫ — МАРИНА
МЕЛЕШКИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ
ГРУППЫ ЧАСТНОГО КАПИТАЛА
ООО «КИРОВСКИЙ»
ПРИВОЛЖСКОГО ФИЛИАЛА
ПАО «ПРОМСВЯЗЬБАНК»



АЭРОПОРТ С СОЛОМЕННЫМИ КРЫШАМИ

— Русскому туристу покажется странным время, которое мы выбрали для посещения Доминиканы — июль, сезон дождей. В это время можно беззаботно гулять и осматривать достопримечательности в Европе. И все же мы рискнули. Забегая вперед, скажу, что за две недели отдыха дождь нас настиг два раза: первый — ночью, мы только слышали, как огромные капли барабанят по крыше, второй — на пляже, когда ровно на три минуты жара отступила.

Но все по порядку. Доминиканская Республика — это государство в Карибском бассейне на о. Гаити.

Пришлось вооружиться терпением для длительного, тринадцатичасового перелета, зато аэропорт Пунта Кана сразу нас поразил. Он напоминает, скорее, бунгало для отдыха. Впервые в жизни увидела аэропорт с декоративными соломенными крышами! Вот это колорит!

Казалось, мы попали в рай на земле. Белый мельчайший песок, голубая лагуна Карибского моря, зеленые пальмы. Мы гуляли по береговой линии пляжа и наслаждались великолепными пейзажами. Местный климат, атмосфера, Карибское море и неторопливость местных жителей — все это очень расслабляет и погружает в какой-то другой мир. «Что надо обязательно посетить в Доминикане, чтобы получить

полное представление о стране?», — ранее задавались мы вопросом. Теперь однозначно ответим — это остров Саона с городом художников, город-столица Санто-Доминго и полуостров Самана.

ГОРОД ХУДОЖНИКОВ

Первым делом мы решили посетить остров Саона. Отправляемся до порта города Ля Роман. Во время пути гид поведал нам, что остров Саона — это национальный парк, там нет отелей, и он настолько красив, что именно его выбрали для съемок рекламы шоколада «Баунти». Многие из нас помнят рекламу «Баунти — райское наслаждение».

Сначала мы остановились в городе художников — это потрясающая деревушка в стиле Испании 16 века, искусственно воссозданная средневековая территория, город художников и ремесленников. Здесь впечатлила церковь Святого Станислава и огромный амфитеатр, где, по словам гида, выступали многие известные звезды зарубежного шоу-бизнеса.

Потом — поездка на катере. Мы проплыли вдоль берега, насладились видами природы тропического мангрового леса и скалистых берегов, а в конце нас ждал сюрприз. Купание в море на небольшой глубине в пятидесяти метрах от берега в кристально чистой воде с морскими звездами. Их здесь очень много, это удивительное зрелище!

ПРАХ ХРИСТОФОРА КОЛУМБА

Столица Доминиканской Республики — город Санто-Доминго, самое сердце республики, родина эталонных сигар. В Санто-Доминго удалось погулять по старинному району города — это так называемая Колониальная Зона. Просто кладезь архитектурных чудес! Многие постройки датируются 16-17 веками. Побродить по этим местам — несказанное удовольствие. Постройки колониальной эпохи радуют глаз своей необычайной смелостью в смешении разных стилей. В Санто-Доминго архитектура богата милыми излишествами — это многочисленные балконы, колонны, арки, террасы, узоры на фасадах... Отдельного внимания заслуживает Собор Пресвятой Марии на

Парке Колон. Это целый комплекс различных построек и смешения стилей. В Соборе имеются различные коллекции мебели, посуды, украшений. По некоторым историческим версиям, именно здесь обнаружили прах Христофора Колумба.

К ВОДОПАДУ ЧЕРЕЗ ДЖУНГЛИ

На полуостров Самана, выходящему прямо на побережье Атлантического океана, из Пунта Каны мы добирались на автобусе и катамаране около трех часов. В течение этого времени дважды на смену тропическим пятиминутным ливням приходила сухая солнечная погода. Много возвышеностей и тропических зеленых лесов. Здесь нет толп туристов, покой и тишина.

На месте мы пересели на туристический грузовик Сафари, посетили ранчо в деревне, где находятся плантации кофе, какао, сахарного тростника. Там нам выдали резиновые сапоги, и мы отправились в путешествие в доминиканские джунгли верхом на лошадях. Нашей целью было посещение живописного природного водопада Эль Лимон. Дорога прошла среди джунглей, очень много зелени, пальм, бананы, какао, кофе — все это перед тобой, можно дотянуться рукой.

Водопад просто потрясает своей красотой и мощью! Если перебраться на другую сторону, можно выйти ко второму водопаду, где не так много людно и можно искупаться.

На обратном пути мы остановились в городе Санта Барбара с небольшими цветными домиками и очень красивой набережной, прогулялись по морю до о.Баккарди — название закрепилось за островом, когда здесь сняли рекламу знаменитого рома. Кстати, именно здесь снимали одну из частей фильма «Пираты Карибского моря. Сундук мертвеца». Шикарный пляж, голубая вода, мелкий белый песок, прекрасный вид на прибрежные скалы — настоящая сказка.

Осталось много мест, которые посетить не удалось. Но Доминикана — как магнит для туристов, и я точно знаю, что вернусь туда вновь.



Очарование Грузии

Проживание в Тбилиси
5 дней от 26 000 ₷

Мцхета

Тбилиси

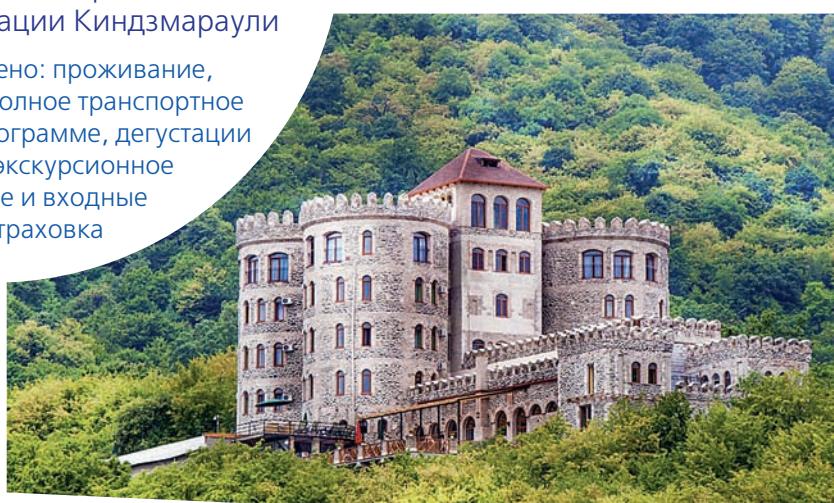
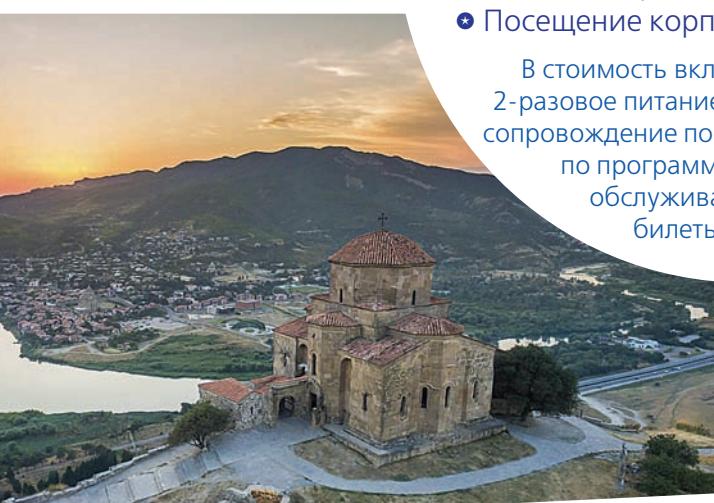
Сигнахи

Кварели

ЭКСКУРСИИ,
ВХОДЯЩИЕ
В ПРОГРАММУ ТУРА:

- Обзорная экскурсия по Тбилиси
- Посещение монастыря Джвари
- Посещение кафедрального собора Светицховели
- Экскурсия по крепости Ананури
- Посещение монастыря Бодбе
- Экскурсия по Сигнахи
- Посещение музея Пиросмани
- Посещение корпорации Киндзмараули

В стоимость включено: проживание, 2-разовое питание, полное транспортное сопровождение по программе, дегустации по программе, экскурсионное обслуживание и входные билеты, страховка



Более 100 туров по Грузии — мы поможем вам с выбором!

22-22-24



ВЯТКАТУР
туроператорство

вяткатур.рф

Какой стиль подойдет вашему знаку зодиака? —
модный гороскоп от салона женской одежды
Number 5 и журнала «Бизнес Класс»



Рубашка 5 890 ₽,
брюки 1 990 ₽,
бусы 950 ₽



**Виктория
Хрусталева,
руководитель
юридического отде-
ла холдинга «Бизнес и
Право»:**

— Я Близнецы по гороскопу, предпочитаю деловой стиль — элегантные платья и строгие юбки. Что касается цветовой гаммы, это тоже классика — черный, белый, красный. Уверена, что одежда компании Number 5 позволяет выглядеть безупречно в любой ситуации!



МОДНЫЙ ГОРОСКОП БЛИЗНЕЦЫ

Фанатичные поклонники моды — это не про Близнецов. Хотя они и в курсе тенденций, предпочитают удобство и комфорт, мягкие ткани и полусвободные силуэты. Брюки, платья, удлиненные туники, вещи в спортивном стиле — у многих Близнецов гардероб полон вещей. И они с радостью покупают новые снова и снова. Шопинг для них — это маленький праздник для души. Предпочтения Близнецов в цветовой гамме часто меняются. Пастельные или яркие оттенки — все зависит от настроения!

Туника 3 890 ₽,
брюки 2 390 ₽,
сумка 4 500 ₽,
брошь 590 ₽,
очки 500 ₽

NUMBER5
Классика моды

г. Киров, ул. Воровского 77,
ЦУМ, 3 эт., т. 47-88-03

Подписывайтесь на нас в
 [number5kirov](#)

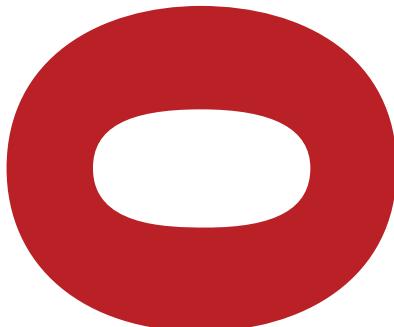
БИЗНЕСКЛУБ

г. Киров, Октябрьский пр-т, 120, оф. 406
bk43.ru
57-68-06



САМЫЕ ИНТЕРЕСНЫЕ БИЗНЕС-МЕРОПРИЯТИЯ КИРОВА — В НОВОМ СПЕЦПРОЕКТЕ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»

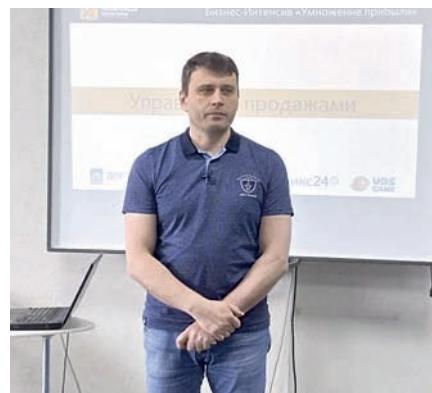
БИЗНЕС-СОБЫТИЙ



КИРОВ

21 июня 2018 | 15.00-18.00

Семинар для сотрудников компаний и их руководителей «Продуктивность в компании». Семинар направлен на то, чтобы снять основные противоречия и способствовать тому, чтобы сотрудники начали активно помогать своему владельцу в достижении его целей! Подробности: 41-88-88.



КИРОВ

28 июня 2018 | 9.00-20.00

Специальный семинар Сергея Крекнина «Гиперболоид продаж». Семинар только для тех, кто продает и желает делать это действительно хорошо с нарастающими результатами. Подробности: 41-88-88.



Деловой Клуб

КИРОВ

22 июня 2018

Бизнес-интенсив «Разработка прибыльной коммерческой модели предприятия». Разработка индивидуальной эффективной коммерческой модели. Участники — только владельцы бизнеса. Подробности: 41-88-88.



КИРОВ

29 июня 2018

Бизнес-интенсив «Умножение прибыли». В программе определение конечного продукта компании, этика в бизнесе, определение цели, поиск востребованного продукта. Спикер — Сергей Крекнин, «Деловой клуб». Подробности: 41-88-88.

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К «БИЗНЕС-КЛУБУ» И БУДЬТЕ В КУРСЕ ВСЕХ ДЕЛОВЫХ СОБЫТИЙ!

В бизнесе важную роль играет общение, поэтому мы создали первый в городе «Бизнес-клуб» на базе делового журнала. Регулярно мы устраиваем деловые мероприятия, проводим интеллектуальные игры, спортивные соревнования,

презентации, круглые столы и выставки. На каждом мероприятии вы встречаетесь с давними друзьями, находите новые бизнес-контакты, общаетесь на интересные для вас и вашего собеседника темы. Для вас мы можем провести любое

презентационное и клиентское мероприятие. Аудитория такого события может составить как 5, так и 50 человек — все зависит исключительно от ваших потребностей.

Подробности узнавайте по телефону: 57-68-06



HUAWEI **ТЕХНОПОЛИС**

КИРОВ

11 июля | 15.30

Партнерская конференция для ИТ-специалистов «Опасный момент».

- Обсуждаем новые тенденции
- делимся опытом
- смотрим полуфинал чемпионата в отличной компании!

Регистрация: event.tpk.ru/11072018, т. 480-888.



КИРОВ

Вятская Филармония

15 ноября 2018 | 10.00-18.00

Тренинг Радислава Гандапаса «Скрипты и алгоритмы успеха». Представит набор инструкций, которые помогут обрести статус и деньги.

Подробности: bo.delovoy-kirov.ru, 47-60-02.



КИРОВ

Кировский драмтеатр

12 сентября 2018

Единственный в России тренинг-спектакль для предпринимателей «Бизнес, я и жизнь моя» с Евгением Винниковым. Участники моноспектакля в герое увидят себя, свой бизнес и возможности. Подробности: bo.delovoy-kirov.ru, 47-60-02.



КИРОВ

26 сентября 2018

Бизнес-встреча с Дмитрием Потапенко — «Следующие 6 лет экономики. Стратегия и тактика компании на турбулентном рынке». Дмитрий Потапенко даст рекомендации ведения бизнеса. Подробности: bo.delovoy-kirov.ru, 47-60-02.



МОСКВА

29 июня 2018

Тренинг Леонида Кроля «Власть. Деньги. Любовь». Можно ли научиться управлять этими тремя главными силами нашей жизни? С каждой минутой тренинга у каждого участника становится больше сил и драйва. Подробности: +7-495-917-80-20.



САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

19 июня 2018

Тренинг «Эффективное проведение совещаний» для управленцев среднего и высшего звена, которые регулярно выступают перед аудиториями и проводят совещания. Проводят Дмитрий Михайлов и Олег Гамазин. Подробности: +7 800 100-02-03.

ПРАВИЛА ЖИЗНИ ФЕДОРА СУРАЕВА



□ ЗАМЕСТИТЕЛЯ ГЕНЕРАЛЬНОГО
ДИРЕКТОРА КИРОВСКОГО
МОЛОЧНОГО КОМБИНАТА



В детстве я был послушным, меня редко наказывали. А вот уже в юности во мне проснулся бунтарский дух — я отдал дань рэперской субкультуре,ставил над собой эксперименты и единственный в своей школе на тот момент носил ту одежду и прическу, которые действительно соответствовали моему самовыражению. Мне было все равно, что нельзя выделяться из толпы.

Когда страшно — либо дерись, либо беги. Страх дает возможность открыть в себе внутренние резервы и сделать невозможное. Я понял, что способен переступать через свои

страхи, когда один поехал в горы кататься на сноуборде. Пока поднимался на подъемнике, уже понял, что мне страшно. Но с этим надо было что-то делать! И я скатился с горы. Сначала падал, не мог устоять, но через 3 дня научился.

Все люди немножко звери. В каждом из нас есть что-то животное, причем не только привычные инстинкты самоохранения или размножения.

Мне 32 года. Какая мудрость, о чем вы? И я не знаю, как жить правильно. Но точно знаю, что мужчины и женщины с разных планет. В отношениях нужно понимать, как женщина оце-

нивает ситуацию со своей стороны, и идти на уступки друг другу.

Я однолюб. Влюбчивый однолюб. Отношения — это химия и физика. Но для взаимопонимания одних гормонов мало. Важно, чтобы человек был близок по духу. Если нет общих ценностей, не спасет никакая химия.

Если человек бедный, сколько денег ему ни дай, он все равно бедным останется. Это люди, которые морально не готовы принять богатство и считают, что богатым быть плохо, что богатые все плохие, злые, все обманщики. Вот это психология бедности.



Наша продукция:

- широкий выбор обоев
- лепной декор
- декоративная штукатурка и краски
- интерьерный искусственный камень
- итальянский текстиль
- люстры и бра

Разработка дизайн-проектов
и бесплатный подбор материалов

7 лет создаем
интерьеры прет-а-порте

L'Deco
ФАБРИКА УДОВОЛЬСТВИЯ

Кирб., ул. Ленина, 205.
т.: 8-912-828-05-50,
8-912-722-73-14, 221-381
ldeco.su
ldeco.shop
@ldeco_kirov

РОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СТЕЦИАЛИСТА



«Я УЛЫБАЮСЬ!
СПАСИБО, «ДЕНТАЛИЯ!»

Роман Русланович Молчанов



Стоматология XXI века



ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.:(8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77
dentalia21vek.ru dentalia7@yandex.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.