

БИЗНЕСКЛАСС

16+

Алевтина Чиркова

РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ КРАСОТЫ
ASH BEAUTY

▮ Работаем
не для контента
в соцсетях,
а для людей

с. 22

Спецпроект «Итоги года»

Бизнесмены делятся
результатами работы
за 2023 год

с. 26

Фотопроект «Время бизнеса»

Предприниматели
размышляют о том,
что такое время
и на что его тратить

с. 56



xiaomi

YASIN

ВСЕГДА ВЕРЬТЕ В ТО,
ЧТО СЛУЧИТСЯ ЧТО-ТО
ПРЕКРАСНОЕ



КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89
Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,
8-922-973-60-07

 cvtplus.ru
 [cvtpluskirov](https://t.me/cvtpluskirov)



Оставьте
заявку
на подбор
техники

IN FASHION

КУХНИ И МЕБЕЛЬ

Создаем мебель
с индивидуальностью Клиента

Киров, Ленина, 193
+7 (8332) 42-48-88



MEBELINFASHION.RU







**ЦЕНИТЕ СЕБЯ,
НОСИТЕ НАСТОЯЩЕЕ**

ТЪ **МЪХОВАЯ МОДА**
фабрика

- г. Киров, 2 этажа меха на ул. Ленина, 75, ☎ 64-64-04
- г. Сыктывкар, ул. Первомайская, 62,
ТРЦ «Торговый двор», ☎ (8212)39-13-80

**При ссылке на журнал дополнительная скидка
к действующим акциям***



Сайт



ВКонтакте

Пошив под заказ на фабрике
☎ 8-800-550-70-81

* Подробности у продавцов-консультантов



В ВЫСШЕМ СВЕТЕ

интерьеры вне времени

Вечная классика

Учитывая ваши привычки, желания, увлечения, добавляя стиль и технологии, мы воплощаем в жизнь ваш идеальный дом. «СанПро43» — команда экспертов в области дизайна и ремонта к вашим услугам.



ДИЗАЙН-ПРОЕКТ В ПОДАРОК!*

Не знаете, с чего начать ремонт?
Запишитесь на бесплатную консультацию.

Покажем высокое качество наших работ и
устроим бесплатную индивидуальную экскурсию
по действующим объектам.

📍 ул. Труда, 71

🌐 sanpro43.ru

☎ (8332) 77-40-47

📱 sanpro43



смотрите видеобзор
этой квартиры



Александр Печёнкин,
основатель «СанПро43»
Киров—Москва—Сочи

*Подарим дизайн-проект при заказе комплексного ремонта в компании «СанПро43»

ДЛЯ ТЕПЛА И УЮТА

Мы точно знаем, что согреет вас этой зимой!

Красота камня не требует особых слов, а обработка способна превратить его в настоящий шедевр. Каминны из мрамора, гранита, травертина, оникса и кварцита — произведение природного искусства, которому нет равных. Это эстетика, элегантность, энергия, спокойствие и уют. Материалы впечатляют богатством цветовой палитры и разнообразием рисунка. Их прочность и долговечность воспеты не одним поэтом, превратив натуральный камень в настоящий символ надёжности.

Всегда в наличии
более 15 000 м² камня
в различных формах

Собственный цех
по обработке
камня

Доставка
по всей России
точно в срок

Благодарим за помощь в проведении съёмки компанию «Прометей-ДС» и лично Пономарёва Романа Олеговича

натуральный камень в интерьере




ЕВРОКАМЕНЬ

т. 8-800-250-58-17

Кирово-Чепецкий район, с. Пасегово,
ул. Производственная, 1
info@eurokam-kirov.ru
vk.com/eurokamen43
eurokam-kirov.ru

2024 ПОВОДА ДЛЯ УЛЫБКИ

Блистайте в Новом году!



Врачи клиники

Красивая улыбка — лучшее украшение
в клинике «Моя Стоматология»

Новый год — лучшее время для начала новой жизни и улучшения своего здоровья. Мы желаем вам выразительной улыбки, пусть она освещает каждый день и приносит радость. Новых открытий, больших побед, благополучия, и, конечно, любви. А за красотой и здоровьем ваших зубов всегда готовы проследить мы, уже в новом, 2024 году!



📍 ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

📍 ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

🌐 my-dent.ru

Регистрационный номер лицензии:
ЛО41-01160-43/00307901 от 24.08.2016 г.





ALT HAIR

*Искусство
для ваших волос*

ул. Карла Либкнехта, 49
8-922-668-38-99




ЖЕНСКАЯ ВЕРХНЯЯ ОДЕЖДА ПРЕМИУМ-КЛАССА

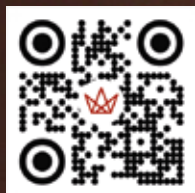
Скидки
ДО 50%*
на весь
ассортимент

 ПАЛЬТО-ЛЮКС

ул. Воровского, 54

ул. Конева, 1 (ТЦ «Лидер», 2 этаж)

 paltolux.com



*До 8.01.2024 г.



**ЖЕНСКАЯ
ОДЕЖДА
ПРЕМИАЛЬНОГО
КАЧЕСТВА**

**Новая
коктейльная
коллекция**



 **splendor**

ул. Воровского, 54

 Splendor-shop.ru



СЛОВО

— Один бизнесмен подарил мне вот такую метафору времени. Время, как швейный сантиметр. Теоретически у вас есть 100 лет, из них активных — 60. Возьмите ножницы и отрежьте 60 см. Сколько вам лет – 35-40? Отрежьте столько же см! И вот тот коротенький кусочек швейного сантиметра, который остался, повесьте на стену. Смотрите на него каждый день, выбирая, чем заняться, с кем встретиться, какое дело проверить. Впрочем, бизнесменам нет нужды объяснять ценность времени, вы итак всё понимаете. Тогда подумайте, если бы у вас была возможность, как у Фауста, остановить мгновение... когда именно, просматривая сериал своей жизни, вы нажали бы стоп? В момент вашего триумфа, когда после долгих испытаний почувствовали вкус победы? В тот вечер, когда лепили пельмени всей семьей, когда целовали своего малыша, или в далеком детстве, когда в деревне у бабушки бежали босиком по росе? Какой это будет день? Не помните? Смейтесь, думаете, время остановить невозможно? В 2023 году ваш личный Мефистофель — журнал «Бизнес Класс» — остановил те самые мгновения, когда вы были особенно сильны и успешны, и запечатлел их на 1212 страницах глянца. Листайте, чтобы вспомнить, как прожили этот год. Мало того, мы не только останавливали счастливые моменты, но и создавали их, организовывая масштабные и камерные мероприятия для вас. Так что... поглядывая на отрезанный кусочек сантиметра, который вы, конечно, уже повесили перед глазами, запланируйте встречи с «Бизнес Классом» на 2024 год, чтобы мы снова смогли запечатлеть и создать заново ваши лучшие мгновения в новом году.  

Екатерина Суслова —
главный редактор журнала
«Бизнес Класс»

Макияж
и укладка —
Нина Кушова

За часы, которые вы видите на Екатерине и в фотопроекте на с. 54-60, мы благодарим магазин «Антикварь», г. Киров, К. Маркса, 126






FEMINELLI

Октябрьский проспект, 117

+7 (922) 980-80-07

 [feminelli](#)





20 лет

20% — скидка на лечение зубов
в январе 2024 года* в честь **юбилея**

📍 Октябрьский пр-т, 88

🌐 vip-dent43.ru

☎ (8332) 54-91-71

📱 vipdent43

Лицензия № ЛО-43-01-001669

* До 31.01.2024. Подробная информация об условиях акции - по телефону 54-91-71

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



Bianelli®

ваш яркий выход

ЦУМ, ул. Воровского, 77, 2 этаж

+7 (939) 800-85-35



ПРАВИЛА ЖИЗНИ

ЧУВСТВО СТРАХА

НУЖНО ОСОЗНАТЬ
И ИСКЛЮЧИТЬ

ЛУЧШЕЕ УТРО — ГОТОВИТЬ
ЗАВТРАК СЫНУ

Я ПОМОГАЮ
ДЕЛАТЬ ЖИЗНЬ
КОМФОРТНЕЕ

ГДЕ НЕТ КОНКУРЕНЦИИ,
ТАМ СПИТСЯ ЛУЧШЕ,
НО ЖИВЁТСЯ ХУЖЕ

УСПЕХ ПРИХОДИТ,
КОГДА ПЛЫВЁШЬ
ПРОТИВ ТЕЧЕНИЯ

ЛЮДИ ЛЕГЧЕ
ПРОЦАЮТ ОШИБКИ,
ЧЕМ ПРАВОТУ

ПАВЕЛ ВАХРУШЕВ,
РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
«АВТОЗАПУСК 43»

Стиль Paul Becker:

Костюм (брюки, жилет) — 8 990 Р
лонгслив — 4 690 Р

Место съемки: Кировский театр кукол
им. А.Н. Афанасьева, ул. Спасская, 22,
т. (8332) 220-499 (кассы),
📧 kirovkukla.ru 📞 teatr_kukol_kirov

АВТОМОБИЛЬ БЕЗ
СИГНАЛИЗАЦИИ,
КАК КВАРТИРА
БЕЗ РЕМОНТА

МНЕ НЕВЫНОСИМО
СКУЧНО БЫТЬ КАК ВСЕ,
ПОЭТОМУ ЛУЧШЕ
БЫТЬ СОБОЙ

МОИ ДЕТИ
УЧАТ МЕНЯ
ДИСЦИПЛИНЕ
И ДОБРУ

В ЖЕНЩИНЕ Я ВИЖУ,
В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ,
ИСКРЕННОСТЬ
И УМ

Я ЛЮБЛЮ,
КОГДА ЗИМА
СМЕНЯЕТСЯ ВЕСНОЙ

БИЗНЕС НАУЧИЛ
МЕНЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ
И РЕШИМОСТИ

Paul Becker
салоны мужской одежды
СТИЛЬ И КАЧЕСТВО В КАЖДОЙ ДЕТАЛИ

📍 ЦУМ. 3 этаж
ТЦ «Европейский», 1 этаж
ТРЦ «Макси», 2 этаж

☎ 8-922-661-05-43

Следи за модными
новинками ВКонтакте



ПРИНЦИПЫ, МОТИВАЦИЯ, МЫСЛИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

НЕ ЛЮБЛЮ ДЕЛАТЬ ВИД,
ЛЮБЛЮ **ДЕЛАТЬ**
НЕРВЫ

МЫСЛИ ЖЕНЩИНЫ
ДОЛЖНЫ БЫТЬ
НЕЗАМЕТНЫМИ
ДЛЯ ОКРУЖАЮЩИХ

МОЙ ТАЛАНТ — ЭТО
ИСКРЕННОСТЬ
И ЭМОЦИОНАЛЬНОСТЬ

ХОРОШИЙ ВКУС
НАЧИНАЕТСЯ
С **ЛЮБВИ**
К СЕБЕ

ЖЕНЩИНУ
ЛЮБЯТ
ЗА КРАСОТУ

ЭТОТ ГОД НАУЧИЛ МЕНЯ
НЕ «ДЕРЖАТЬ
ЛИЦО», А ДЕРЖАТЬ
БАЛАНС

К ЗАВЕТНЫМ ЦЕЛЯМ НУЖНО
ПРОСТО ИДТИ, ИНОГДА ПОЛЗТИ
ИЛИ **РАДОСТНО БЕЖАТЬ**
ВПРИПРЫЖКУ. ГЛАВНОЕ,
НЕ ОСТАНАВЛИВАТЬСЯ

Я НЕ СТЕСНЯЮСЬ
ДЕМОНСТРИРОВАТЬ
СВОИ **ЭМОЦИИ И**
НОВЫЕ ПЛАТЬЯ

Я СЧАСТЛИВА,
КОГДА ЖЕНЩИНА
ВЫХОДИТ
ИЗ МОЕГО МАГАЗИНА
С УЛЫБКОЙ. ТАК
В МИРЕ СТАНОВИТСЯ
НА ОДНУ СЧАСТЛИВУЮ
ДАМУ БОЛЬШЕ!

МОЙ СЫН ГОВОРИТ
МНЕ: «МАМА, У
ТЕБЯ **ЛЕГКАЯ**
РАБОТА!»

В ПРОШЛОМ
8 МАРТА ДЛЯ
МЕНЯ — ЭТО
ДЕНЬ ДЕЖУРНЫХ
ШОКОЛАДОК!

ХОРОШЕЕ НАСТРОЕНИЕ
ПОВЫШАЕТ
ИММУНИТЕТ

ТАТЬЯНА ЕГОРОВЫХ,
ИДЕЙНЫЙ
ВДОХНОВИТЕЛЬ,
СОЗДАТЕЛЬ САЛОНА
ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ
MIRROR FOR YOU

Стиль: Mirror for you
платье Piena — 6 850 ₽
серьги — 1 500 ₽

Украшение UNA:
браслет — 3 490 ₽



📍 Октябрьский проезд, 18
(район «Алых парусов»)

☎ +7 (912) 820-37-43

✉ mirror_4you

📧 mirror4you



📍 Киров, ул. Горбачёва, 62,
офис 4, 7 эт.

🌐 unabracelet.com





БИЗНЕС В РАЗРЕЗЕ: ПРОИЗВОДСТВО ФИГУРНОГО ШОКОЛАДА

**Анна
Покровская,**
создатель производства
фигурного шоколада
ТМ «Звездный сюрприз»



ПРАВОВЫЕ И ЛИЧНЫЕ ИТОГИ ГОДА

**Мария
Городилова,**
юрист для бизнеса



КТО ВЫБИРАЕТ СЕМЕЙНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ ДЛЯ СВОИХ ДЕТЕЙ?

**Ольга
Леванова,**
директор по работе
с клиентами
образовательного проекта
"Сознание"



PODCASTS БК. БИЗНЕС ГОВОРИТ

Наведите камеру
на QR-коды
и слушайте аудиоподкасты



ВЫ НЕ ЗНАЕТЕ ВСЕХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ СВОЕГО МОЗГА!

**Михаил
Молдованов,**
учитель трансцендентальной
медитации



22 ИСТОРИЯ УСПЕХА АЛЕВТИНЫ ЧИРКОВОЙ, РУКОВОДИТЕЛЯ САЛОНА КРАСОТЫ АСН BEAUTY

26 СПЕЦПРОЕКТ «ИТОГИ ГОДА»

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ КИРОВА ДЕЛЯТСЯ РЕЗУЛЬТАТАМИ
2023 ГОДА

56 ФОТОПРОЕКТ «ВРЕМЯ БИЗНЕСУ»

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ДЕЛЯТСЯ СВОИМИ МЫСЛЯМИ О ТОМ,
ЧТО ТАКОЕ ВРЕМЯ И КАК ЕГО ИСПОЛЬЗОВАТЬ

70 КАК РАСШИРИТЬ БИЗНЕС В НОВОМ ГОДУ?

РАССКАЖЕТ МИХАИЛ КОВЯЗИН, РЕГИОНАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР «ВЯТКА БАНК | НОРВИК

73 КАК БИЗНЕСУ ВЫЙТИ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

ЮЛИЯ СКОПИНА, ОСНОВАТЕЛЬ КОНСАЛТИНГОВОЙ
КОМПАНИИ «ЮСКАС», ЭКСПЕРТ ПО ВЭД

78 КАК ИЗБЕЖАТЬ ШТРАФОВ И НАЛОГОВЫХ ДОНАЧИСЛЕНИЙ

РАССКАЖЕТ АНДРЕЙ КОСТИН, АТТЕСТОВАННЫЙ
НАЛОГОВЫЙ АДВОКАТ КОЛЛЕГИИ АДВОКАТОВ
САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

82 УСПЕТЬ ДО КОНЦА ГОДА: ЧЕК-ЛИСТ ДЛЯ СОБСТВЕННИКОВ БИЗНЕСА

ПОЛЕЗНЫЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ОТ ОЛЬГИ МАКСИМЧУК,
РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «ФИНДИР»

86 БРОСАЙТЕ И ЛОВИТЕ: БИЗНЕС НА ХОББИ

О ТОМ, КАК ЖОНГЛИРОВАНИЕ СТАЛО ПРИБЫЛЬНЫМ
ДЕЛОМ И В ЧЕМ ЕГО ПОЛЬЗА — НАДЕЖДА ТАРАСОВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ «Я ЖОНГЛЁР»

92 ФОТОПРОЕКТ «С НАСТУПАЮЩИМ»

БИЗНЕСМЕНЫ ГОРОДА ПОЗДРАВЛЯЮТ С НОВЫМ ГОДОМ

122 ВОЗМОЖНО ЛИ БУДУЩЕЕ БЕЗ ОНКОЛОГИИ?

ЕЛЕНА СУСЛОВА, К.М.Н., ВРАЧ ХОЛИСТИЧЕСКОЙ
МЕДИЦИНЫ, ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ, НАУЧНЫЙ
РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «АФРОДИТА»

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ В СОЦСЕТЯХ

bk43.ru bk_kirov

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 322, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@bk43.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 25. Заказ № 4111. Журнал № 12 (179) декабрь 2023. Дата выхода: 1 декабря 2023 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемки. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

КРАСОТА
ЭСТЕТИКА
НАУКА

КЛИНИКА
ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ

ULTRAFORMER
.....MPT

СОЗДАН, ЧТОБЫ
ПЕРЕВЕРНУТЬ
ПРЕДСТАВЛЕНИЕ
О SMAS-ЛИФТИНГЕ

Мгновенный эффект
омоложения
и подтяжки

Быстро
и безболезненно

ул. Пятницкая, 12/1
+7 (912) 734-80-08

 dr.ilina-clinic

Лицензия N ЛО-43-01-003303 от 21.10.2021.



ИМЕНЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



РАБОТАЕМ НЕ ДЛЯ КОНТЕНТА В СОЦСЕТЯХ, А ДЛЯ ЛЮДЕЙ

□ АЛЕВТИНА ЧИРКОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ САЛОНА
КРАСОТЫ ACH BEAUTY

КАК РАСШИФРОВЫВАЕТСЯ ACH BEAUTY

— Идея создания ACH Beauty родилась как раз в условиях, когда в городе было уже очень много всевозможных студий маникюра, студий бровей и макияжа, кабинетов массажа и прочих. Мне хотелось создать такое место, куда клиенты будут приходить за комплексом бьюти-услуг, при этом смогут расслабиться, успеют отдохнуть и получают первоклассный сервис. Название студии — ACH — во многом отражает ее суть: All About Comfort and Harmony, а не просто Beauty.

РАБОТАЕМ, КАК ОДНА БОЛЬШАЯ СЕМЬЯ

На рынке сейчас огромное количество мастеров, поэтому к отбору персонала я подходила очень тщательно. Секрет в том, что изначально я ставила перед собой задачу создать команду из лучших в городе бьюти-специалистов и обеспечить оптимальные условия для их

работы. Мне не хотелось руководить очередным коворкингом — и сейчас я могу с гордостью сказать, что уже несколько лет коллектив ACH Beauty неизменен, и мы работаем, как одна большая семья.

ПРАВО НА УЕДИНЕНИЕ

В ACH Beauty мы ценим и бережём приватность и право на уединение каждого гостя, не афишируем имена постоянных клиентов, работаем не для контента в соцсетях, а для людей и их впечатлений. Нам очень приятно, что артисты, блогеры и известные гости города выбирают нас среди всех салонов города, ведь мы даже не рассылаем никаких спецпредложений. Просто делаем свою работу с большой любовью и отдачей. Например, этим летом Эвелина Бледанс в рамках участия в культурном фестивале «На семи холмах» готовилась к выходу на красную дорожку именно в нашей студии.

БРЕНДЫ, КОТОРЫЕ РЕКОМЕНДУЮ ЛИЧНО Я

В АСН Beauty также можно приобрести уходовую косметику. Важнейший фактор отбора брендов для меня — это качество и эффект средства, а не название бренда на упаковке. Косметика должна работать. Среди российских марок появляется все больше тех, которым доверяет потребитель, среди них — «Алина Занскар» и «Экзопродакт» — бестселлеры нашей студии. Это действительно натуральная косметика с потрясающими составами. Искренне рекомендую познакомиться и открыть для себя спа-средства для лица и тела «Алина Занскар» и, конечно, суперфуды для губ от «Экзопродакт». Мы не только проявляем заботу о клиенте и его впечатлениях, но и поддерживаем отечественного производителя. Из зарубежных брендов — это известный австралийский бренд Ultraseuticals. Не просто косметика, а космецевтика, которая ориентирована на максимальную защиту кожи от фотостарения в любой сезон.

ПЛАНЫ НА 2024 ГОД

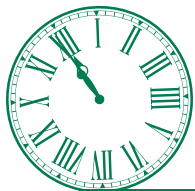
Цитируя Майю Плисецкую, могу сказать про себя: «Всю жизнь люблю новое, всю жизнь смотрю в будущее, мне всегда это интересно!», поэтому в следующем году я продолжу развивать собственный бренд АСН Beauty: это будут эстетичные шопперы и аксессуары для хранения косметики, ароматические свечи и ароматы для дома и офиса, подарочные бьюти-боксы и косметические средства с работающими составами. 📌

АСН BEAUTY

📍 БЦ «Баско», ул. Воровского, 107,
1 этаж



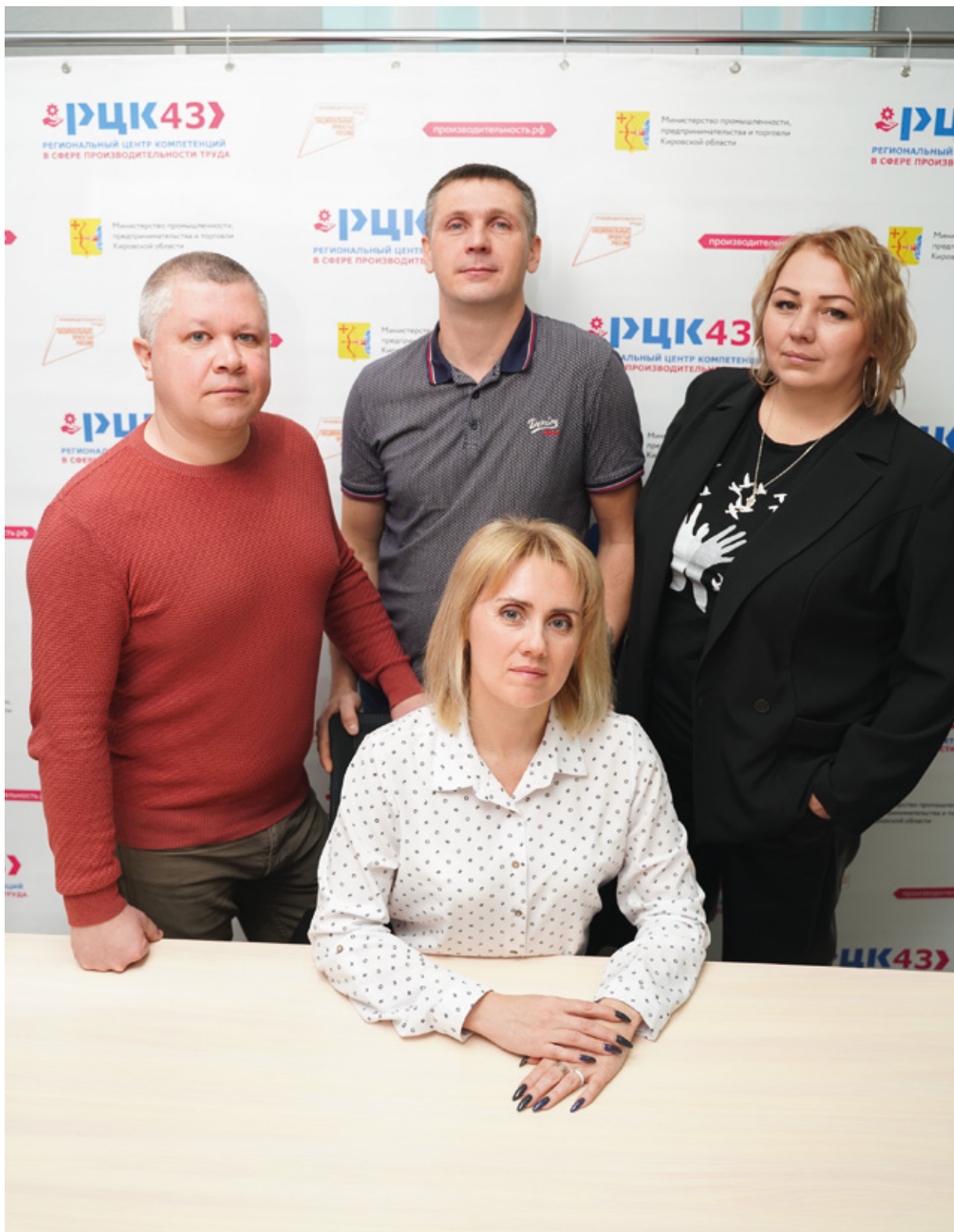




СПЕЦПРОЕКТ. ИТОГИ ГОДА

Ирина Савельева

руководитель Регионального центра компетенций
в сфере производительности труда



Повышаем эффективность бизнеса без затрат



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ — БОЛЕЕ 100 МЛН РУБЛЕЙ

— 2023 год получился продуктивным. Мы работаем в полном соответствии с нашими ресурсными планами, которые ставит перед нами на федеральном уровне Минэкономразвития России. На тех предприятиях, где мы реализовали пилотные проекты в течение 6 месяцев, удалось достигнуть заметных результатов по трём ключевым показателям. В целом незавершённое производство снизилось на 50%, время протекания процессов сократилось на 35%, и выработка увеличилась на треть.

В этом году в нацпроект «Производительность труда» вступили сразу 4 предприятия из лесной отрасли: «Алмис», «Лестехснаб», «Вяткаплитпром» и «Абарис». В лесной отрасли складывается непростая ситуация, так как закрыт экспорт на многие регионы. Поэтому экономика предприятий требует совершенствования, развития. Важно снижать себестоимость, учиться зарабатывать на снижении издержек. И уже

Незавершённое производство снизилось на 50%, время протекания процессов сократилось на 35%, и выработка увеличилась на треть

есть достижения: например, на «Алмисе» на тот объём работ, который раньше выполняли за 11 часов, сегодня уходит 8 часов. И это без дополнительных капитальных вложений, только за счёт отлаживания производственных линий и определённых организационных процедур.

В нацпроект в этом году также вступили компания «Литон», бумажная фабрика «Кировпейпер», СМЦ «Маркетинг-бюро». Всего в Кировской области уже 36 предпри-

ятий — участники нацпроекта «Производительность труда», из них 19 работают под поддержкой Регионального центра компетенций. За полгода по всем этим предприятиям был получен экономический эффект более 100 млн руб. А значит те федеральные деньги, которые вкладываются в работу на проектах, окупаются в разы — за счёт прироста прибыли на предприятиях, и как следствие — пополнения областного и федерального бюджетов.

КОМПЕТЕНЦИИ КИРОВСКОГО РЦК ПОДТВЕРДИЛИ ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ЭКСПЕРТЫ

Наш кировский РЦК вновь успешно прошёл ежегодную сертификацию. А значит, компетенции регионального центра ещё раз подтверждены экспертами на федеральном уровне. Для нас это сильная мотивация продолжать развиваться дальше, понимание того, что мы всё делаем правильно.

Радует и то, что предприятия первой волны не останавливаются. Такие компании, как «Здрава», «КСМ», «Вымпел», «Агрохимикат» вступили в нацпроект в 2022 году, и сегодня идеи бережливого производства там активно тиражируют, следуют методологии, открывают новые потоки. Ну а мы со своей стороны продолжаем их консультировать и поддерживать.

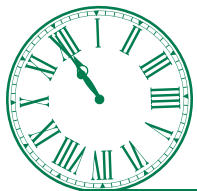
В начале года параллельно с Фабрикой производственных процессов мы запустили Фабрику офисных процессов. На примере заключения договора закупки материалов мы отработаем оптимизацию документооборота.

РАСШИРЯЕМ СФЕРУ ОХВАТА

В ближайшее время в нацпроект вступит АО «АТП» — это пассажирские автобусные и троллейбусные перевозки. Таким образом мы начинаем работать с социально значимыми предприятиями. Пополнит ряды компаний-участников и машиностроительное предприятие СПХ СХМ.

Также в следующем году сферу нашего охвата мы расширим до предприятий торговли, планируем оказывать услуги на коммерческой основе для предприятий, кто не проходит по критериям нацпроекта.

Всего в 2024 году вступить в нацпроект «Производительность труда» под поддержкой РЦК смогут лишь 8 предприятий Кировской области. С некоторыми компаниями уже достигнуты договорённости, поэтому если вы хотите внедрить инструменты бережливого производства при поддержке опытных наставников, поторопитесь. Заявку на участие в проекте можно оставить на сайте производительность.рф. Напомним, участие в нацпроекте «Производительность труда» бесплатное. Вступить в него могут предприятия обрабатывающих производств, торговли, строительства, транспорта и сельского хозяйства, имеющие выручку более 400 млн рублей в год. ■



СПЕЦПРОЕКТ. ИТОГИ ГОДА

Елена Поглазова

и.о. директора Центра поддержки экспорта Кировской области



Помогаем бизнесу расширять границы



ВЫРОС ИНТЕРЕС К БИЗНЕС-МИССИЯМ И ВЫСТАВКАМ

— Интерес к экспорту в условиях санкций и сложностей не угасает. У кировских производителей стабильно высокое стремление к работе на внешних рынках, а у иностранцев востребована наша качественная продукция. Поэтому уходящий 2023 год был для нас активным и насыщенным. После пандемийных ограничений выросла потребность в очных мероприятиях, по этой причине в этом году мы организовали большое количество бизнес-миссий — в странах СНГ, Юго-Восточной и Центральной Азии, а также в государствах Персидского залива. В следующем году эта тенденция продолжится — планируем бизнес-миссии в Иран, Саудовскую Аравию и Турцию. На международных выставках было много индивидуальных и коллективных стендов кировских предприятий.

Причём хочу отметить, что наша область — далеко не только сырьевой регион. Высоким спросом пользуется высокотехнологичная продукция, продукция

В следующем году планируем бизнес-миссии в Иран, Саудовскую Аравию и Турцию

пищевой отрасли. Например, на выставке InterCHARM среди всех участников «Роскосмос» для сотрудничества выбрал именно нашего, кировского производителя.

СОХРАНЯЕМ ОБЪЁМЫ ЭКСПОРТА

То, что экспорт поддерживается на уровне государства, в том числе подтверждает ежегодный конкурс «Экспортёр года». В марте этого года мы подвели ито-

ги регионального этапа. А в сентябре вдохновляли кировских производителей подавать заявки на окружной этап — и там 3 кировских компании стали призёрами и победителями в разных номинациях. Это Лебяжский завод растительных масел, «РусЭкспортА» и компания «СладЭкс», которая в дальнейшем стала призёром 3 степени в нескольких номинациях уже на федеральном уровне.

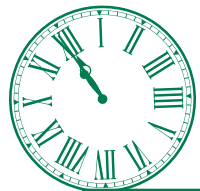
Важным достижением года считаю и то, что несмотря на санкции мы сохраняем объёмы экспорта и выполняем те показатели, которые поставлены перед нами Национальным проектом «Малое и среднее предпринимательство». Опытные экспортёры открывают для себя новые рынки. Включаются в экспортную деятельность и всё больше новых кировских предприятий. А мы им помогаем на каждом этапе — консультируем, составляем документы, финансируем часть расходов, в том числе на транспортировку продукции, и, конечно, организовываем для них бизнес-миссии и участие в международных выставках. Кстати, хорошая новость: в следующем году будет увеличено финансирование на транспортные расходы с 500 тыс. до 1 млн. рублей на одну компанию.

Мы сохраняем нашу образовательную программу. На наши семинары приглашаем компетентных экспертов в области внешнеэкономической деятельности, людей с огромным практическим опытом.

ОБЪЕДИНЯЕМ ЭКСПОРТЁРОВ В СООБЩЕСТВО

В современных реалиях как никогда важна сплочённость. И в этом вопросе мы чувствуем себя неким центром притяжения: объединяем экспортёров в крепкую ячейку для того, чтобы помогать друг другу покорять внешние рынки. Как минимум 2 раза в год собираем бизнес на крупные масштабные мероприятия. В марте подводим итоги прошлого года, а в ноябре форум KirovExport. За три года форум значительно масштабировался, поскольку вырос с регионального уровня до международного. В этом году в мероприятиях форума приняли участие спикеры из Кыргызстана и Беларуси. Выступали профессор, менторы Московской школы управления Сколково, ведущие эксперты-практики во внешнеэкономической деятельности, предприниматели, которые добились высокого уровня в экспорте. Мы стараемся сохранить этот темп и высокий заданный уровень в будущем.

Также развиваем «Клуб экспортёров». Наша цель — создать системное взаимодействие экспортноориентированных компаний для обмена практическим опытом. Мы всегда работаем от запроса наших клиентов: уже собрали обратную связь по тем мероприятиям и направлениям, которые интересны кировскому бизнесу, и свои планы на следующий год будем строить с учётом потребностей и запросов. ▀



СПЕЦПРОЕКТ. ИТОГИ ГОДА

Иван Токмаков

основатель фабрики мебели VEROOM



VEROOM: вносим вклад в развитие родного города



НОВАЯ УСЛУГА — ГИДРОАБРАЗИВНАЯ РЕЗКА

— Этот год, как и многие другие, был интересным, со своими вопросами, открытиями и успехами. Мы никогда не стоим на месте, постоянно что-то добавляем в свою работу. В этом году ввели ещё одну услугу — гидроабразивную резку. Изначально новое оборудование было приобретено только для собственных задач. Станок позволил нам сократить время на обработку столешниц из кварца. А это большой плюс для повышения производительности. Оборудование обрабатывает не

Семейный бизнес — это надёжность. Именно об этом мы рассказывали на мероприятии в Госдуме РФ

только листовой материал, но и позволяет создавать сложные формы, например, делать интегрированные мойки из камня. Сейчас обрабатываем гранит, мрамор, другие натуральные камни, кварцевый агломерат, керамическую плитку, керамогранит, пластик. Мы принимаем в работу заготовки независимо от их физических характеристик. Это и те металлы, которые очень тяжело поддаются резке из-за высокой плотности, и очень хрупкие материалы.

МЫ ДАВНО ВЫШЛИ ЗА РАМКИ ПРОИЗВОДСТВА МЕБЕЛИ НА ЗАКАЗ

Мы давно вышли за рамки производства мебели на заказ. Сейчас ста-

раемся больше сотрудничать с компаниями из разных сфер. Работаем в качестве поставщика деталей и комплектующих не только для мебельных студий, но и для производителей мягкой мебели, строительных и отделочных компаний.

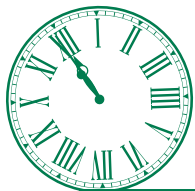
ВПЕРВЫЕ МЫ НА ВЫСТАВКЕ OPEN VILLAGE

Впервые в этом году приняли участие на выставке Open Village в коттеджном поселке «Грин Лаундж» в Московской области. Это единственная выставка в России, которая становится частью жилого поселка.

На мероприятии демонстрируются только настоящие дома. В проекте «Сириус» компания-застройщик «Дом Форест» и наша фабрика представили возможности по созданию комфортного загородного жилого пространства. В одноэтажном доме из клееного бруса предусмотрены все необходимые жилые и вспомогательные пространства. В нём расположены просторная гостиная, кухня, три спальни, постирочная, три санузла, парная, гардеробная, котельная, уютная терраса и гараж. Во всех комнатах фабрика разработала и установила мебель.

УЧАСТИЕ В ФЕДЕРАЛЬНОМ ПРОЕКТЕ «СЕМЕЙНЫЕ КОМПАНИИ РОССИИ»

Я рад, что развивать фабрику помогают мои дети. Они остались в городе и работают со мной на предприятии. В начале года мы стали участниками федерального проекта «Семейные компании России». И уже в марте принимали предпринимателей, ведущих семейный бизнес, у нас на фабрике. Гости из Москвы, Хабаровска, Йошкар-Олы и других городов с удивлением знакомились с фабрикой. Семейный бизнес — это надёжность. Именно об этом мы рассказывали на мероприятии в Госдуме РФ. Я горд, что мы не только развиваемся сами, производим качественную мебель, но и вносим вклад в наш родной город. ■



Андрей Несветаев

управляющий партнёр ГК «Культура Гостеприимства»

Год мудрости и подготовки к росту



— «Культура гостеприимства» этот год прошла уверенно и продуктивно. Выручка заведений в сети выросла на 40%. Летом запустили по франшизе ресторан корейского стритфуда СНІСКО в Нижнем Новгороде с лучшими показателями выручки по стране! В конце года заключили новые партнёрские соглашения на проекты в 2024 году — это является показателем высокого

доверия к нашей компании и бизнесу. Кроме того, оптимизировали много внутренних процессов. В компанию пришли новые сильные специалисты. В 2024 году мы планируем открытие новых проектов в трёх городах: Кирове, Нижнем Новгороде и Москве.

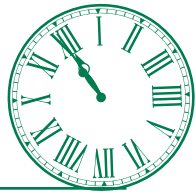
ПОРА СТАНОВИТЬСЯ НЕ УМНЕЕ, А МУДРЕЕ

Я прошёл в этом году большое количество обучений, в том числе открытый курс в бизнес-школе «Сколково». Много времени посвятил навыку стратегического планирования, работе с личным брендом, технологиям управления и мотивации команды. К концу года понял, что трачу много времени на получение знаний, а коэффициент их полезности постепенно падает. Начал более активно работать над мышлением и тормозящими убеждениями. Как следствие, два ключевых инсайта уходящего года: «хватит всё время пытаться стать умнее — пора становится мудрее» и «надо уменьшать перфекционизм в работе и больше верить в себя».

МАНТРА ГОДА — НЕТ СОТРУДНИКОВ

Боль и проблема каждого бизнеса страны в этом году — дефицит кадров. Мы понимаем, что наша скорость развития напрямую зависит только скорости подбора персонала. Поэтому развитие команды является нашим приоритетом. Для этого мы запустили много новых инструментов, и в следующем году продолжим их развивать. Например, начала работу внутренняя Школа Управления для развития сотрудников до руководителей. В рамках Школы каждый месяц участники проходят несколько тренингов для личного и профессионального развития, играют в бизнес-игры и участвуют в книжном клубе. В следующем году, используя этот опыт, планируем тренинги и для внешних заказчиков, а также запустить курсы обучения официантов.

В 2023 году мы начали активную работу с колледжами, техникумами и вузами Кирова и области. Причём не только по профильным направлениям, но и многим другим: бухгалтерия, юриспруденция, маркетинг, финансы. Наши сотрудники регулярно участвуют в мероприятиях и обучении студентов. Также студенты разных специальностей посещают компанию в рамках экскурсий и остаются проходить практику. ■



Ольга Костина

собственник компании S. Lavia

Год великих трансформаций

ПОВЫСИЛИ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ БИЗНЕСА

— 2023 год был для нас трансформационным. Фокус внимания мы переместили на увеличение рентабельности бизнеса. Выстроили управленческий учет и оптимизировали финансовую модель. Сделали акцент на качество, а не на количество. Держим фокус на эффективности. Внедрили опережающие и запаздывающие показатели. Деньги на счёте — это как зеркало заднего вида в автомобиле, это уже случившийся факт, с которым мы ничего сделать не можем. Поэтому все команды сфокусированы на опережающих показателях. В итоге выросли объемы продаж, повысилась эффективность работы компании в целом, и, конечно, удалось увеличить прибыль.

МОЛОДОЕ ПОКОЛЕНИЕ ВЫБИРАЕТ НАС!

Наш молодёжный бренд наконец-то выстрелил! Он не стал сразу популярным, и это расстраивало команду. Но я говорила, не сдавайтесь! И вот осенью сумки и рюкзаки молодежного бренда наконец вышли в топ. Ещё в 2023 году мы усовершенствовали процесс работы дизайн-бюро — от изучения трендов до анализа продаж. Вся команда прошла курсы по повышению мастерства. Провели рестайлинг торговых точек. Стали лауреатами конкурса «100 лучших товаров России», «Торговая марка года». Впервые получили награду «Выбор потребителя». Признание клиентов для нас очень ценно.

ЛОМАЛИ ГОЛОВЫ НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ

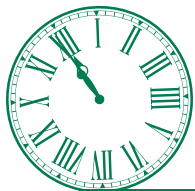
Самым сложным было, пожалуй, выстраивать работу на маркетплейсах, так как там очень часто менялись алгоритмы. Этот канал продаж самый нестабильный. Уровень затрат на партнёра за год вырос на 10%. Он уже становится красным океаном. Во 2 квартале мы сильно отклонились от стратегических показателей, но с 3 квартала удалось выровнять результат, а в 4 квартале — ещё лучше!

НАКОНЕЦ-ТО ПРОВОЖУ БОЛЬШЕ ВРЕМЕНИ С СЕМЬЕЙ

Признаюсь, раньше на первом месте у меня всегда был бизнес. Я работала как маньяк, быстрее, больше, сильнее! В 2023 году по-



няла, как важно быть в балансе. Ведь я не только предприниматель, но ещё любящая жена и мать. Поэтому пришлось дать больше ответственности своей команде, отпустить вожжи. И знаете, все от этого только выиграли! Ребята на работе стали более собранными, творческими, инициативными и смелыми. А я себя ощутила полноценной, гармоничной, ресурсной и счастливой женщиной! 📌



Наталья Федоренко-Вершинина

директор Вятского филиала ООО «Торговый Дом «Ункомтех» холдинга по производству и реализации кабельно-проводниковой продукции (АО «Иркутсккабель», АО «Кирскабель», АО «Управляющая компания «Ункомтех»)

Сети дотянулись до Узбекистана



СДЕЛКА НА МИЛЛИАРД

— Время и обстоятельства требуют от нас персональных решений в области разработки и производства кабелей и проводов. Освоение новых рынков, в первую очередь, среди дружественных стран, — точки роста для ООО «ТД «УНКОМТЕХ». В этом году мы активно участвовали в вы-

ставках и саммитах. Последний, пожалуй, самый значимый, прошёл осенью в Узбекистане. В рамках деловой программы обсуждались перспективы развития, технологии и решения для энергетической и нефтегазовой отраслей республики.

Наша компания продемонстрировала готовность к сотрудничеству и реализации проектов по модернизации систем энергоснабжения и газотранспорта на предприятиях страны. В рамках деловых переговоров был заключен крупный контракт на поставку нашей инновационной импортозамещающей продукции на сумму более одного миллиарда рублей.

НАДЕЖНОСТЬ И КАЧЕСТВО В КАЖДОМ МЕТРЕ

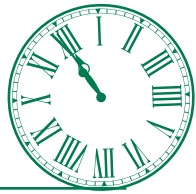
В этом году — юбилейном для холдинга — ООО «ТД «УНКОМТЕХ» сосредоточен на реализации масштабной модернизации производственных линий своих заводов и внедрению новых программ цифровой трансформации. Так, АО «Кирскабель» завершает обновление цехов по производству кабелей на низкое напряжение. Результатом станет увеличение выпуска кабелей с медной жилой. Нами разработан широкий перечень продукции, замещающей собой кабели иностранных производителей.

В прошлом году начались промышленные испытания кабеля на сверхвысокое напряжение с сечением жил 1600 мм² и 3000 мм². По их результа-

там кабели из сшитого полиэтилена на класс напряжения 127/220, 190/330 кВ и 290/500 кВ получили аккредитацию для применения на объектах ПАО «Россети».

ЭНЕРГИЯ ПРОГРЕССА

Два наших завода продолжают наращивать выпуск кабелей и проводов для различных отраслей отечественной промышленности, постоянно подтверждая свое звание лидера кабельного производства и, успешно проходя полномасштабные сертификационные испытания в независимых лабораториях. Единая база управления, электронный документооборот позволяют нам быстро и удобно формировать заказы, производство и отгрузку продукции. Впереди грандиозные планы и опережающие темпы их внедрения. Для новых побед есть главное — вдохновленный профессиональный коллектив, мощные производственные ресурсы и любовь к своему делу. ■



Илья Ляпустин

основатель компании «МИГ»

Думать некогда — надо действовать

ОКАЗАЛИСЬ ВНУТРЕННЕ ГОТОВЫ К ВЫЗОВАМ ГОДА

— Для нашей компании уходящий год пролетел динамично и стремительно. Бизнес-процессы ускорились, мы активно растём. С чем это связано? Сложившуюся геополитическую ситуацию мы использовали, чтобы объединиться и работать, поддерживая бизнес-партнёров, клиентов и друг друга. Мы улучшили пакеты услуг для клиентов, сделав их более практичными и гибкими. Что даёт заказчику возможность чувствовать себя более независимым в выборе услуг.

Мы единственные в Кировской области, кто уже несколько лет предоставляет услугу «Ваш Электрик». Наши клиенты получают массу преимуществ — профессиональный штат специалистов и инженеров, постоянный контроль бесперебойной работы организации, предотвращение аварийных ситуаций до момента их появления, сокращение расходов на электрохозяйственные нужды. Кроме того, мы запустили несколько новых направлений: автоматизация пожарной сигнализации, сборка «умных» электрощитов и «Ваш Инспектор» — проверка электрохозяйства компании для определения состояния электрики с предоставлением отчёта, в котором даём рекомендации по устранению недочётов.

В этом году мы вошли в реестр организаций МЧС РФ, имеющих право выполнять работы по системе безопасности и обслуживанию противопожарных систем. Также наш повод для гордости — получение Свидетельства федерального стандарта проверки надёжности организаций. В планах только развитие! В 2024 году вводим новую услугу монтаж и обслуживание систем АСУ ТП — автоматизация всех технологических процессов на любом производстве.

СТАЛИ КУЗНИЦЕЙ КАДРОВ

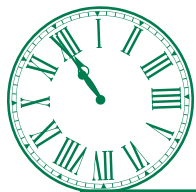
Мы, как и многие, в этом году столкнулись с дефицитом кадров. Но решили эту проблему, создав собственную систему обучения на производстве. С осени обучили 12 специалистов. Это очень хороший результат, и они все работают у нас!

Я сам постоянно развиваюсь в профессиональном и личном плане. Если раньше после обучения мне приходи-



лось долго раскачиваться, чтобы начать внедрять изменения в компании, то в этом году мой принцип: «вчера изучил — завтра внедрил».

Поздравляю коллег и партнёров с Новым годом! Желаю стабильного роста без скачков, мирного неба над головой и благополучия в семье! Пусть каждый день будет наполнен радостью, вдохновением и интересными проектами. ▣



Александр Щеглов и Дмитрий Коновалов

собственники компании KIMONO43



Показали кратный рост во всех сферах



НАША ПРОДУКЦИЯ СТОИТ ГОРАЗДО ДОРОЖЕ, ЧЕМ МЫ НАПИСАЛИ СЕБЕ В ФИНМОДЕЛИ

— 2023 — год колоссального роста. Мы расширили производство и штат, запустили новые продукты, закупили новое современное оборудование, увеличили количество розничных и оптовых клиентов. Отдельная история — маркетплейсы. Там мы показали кратный рост и вошли в ТОП-3 лидеров продаж в нашей тематике. А на Яндекске наш рейтинг в этом году — 5.0.

Выросла и сила сарафанного радио. Если раньше нашу продукцию рекомендовали тренеры своим воспитанникам внутри клубов, то в этом году рекомендации идут покупателям от покупателей. На сборах, соревнованиях люди видят нашу продукцию в деле и спрашивают про неё.

Самый адекватный способ решения кадровой проблемы — создать на предприятии крутые условия труда. И мы этим занимаемся

Всё потому, что мы не останавливаясь работаем над качеством изделий: меняем материалы, отдаём образцы на тесты спортсменам, учитываем всю обратную связь, каждое, даже незначительное, замечание.

Отсюда, кстати, вытекает инсайт года — наша продукция стоит гораздо дороже, чем мы написали себе в финмодели. Её ценность выше! Например, мы посчитали, что продукция А стоит 5 тыс. руб. Но по фак-

ту поняли, что она стоит не 5 тыс., а ровно столько, сколько за неё готовы платить. Потому что, когда мы подняли цену до 8 тыс., она продавалась точно также, как за 5 тыс. И при 10 тыс. спрос не упал. То есть стоимость не влияла на количество продаж. Нам даже клиенты писали, что цена продукции ниже, чем её реальная ценность.

СОЗДАЁМ НА ПРЕДПРИЯТИИ КРУТЫЕ УСЛОВИЯ ТРУДА

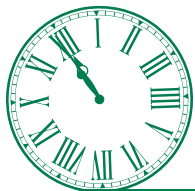
Рост производства влечёт за собой потребность в новых кадрах. И это, пожалуй, главный вызов года. Нам очень нужны швеи, а с ними, как оказалось, в нашем регионе серьёзные сложности. Набивший многим предпринимателям оскомину кадровый вопрос для нас как никогда актуален. И мы понимаем, что самый адекватный способ решения этой проблемы — создать на предприятии крутые условия труда. И мы этим занимаемся. Наши цеха — просторные и светлые, оборудование — самое современное, зарплата — достойная, предоставляется полный соцпакет. Мы оборудовали на производстве место для обедов и отдыха. Развиваем корпоративную культуру. Словом, делаем всё, чтобы у нас хотелось работать и чтобы в отношении работы у нас также включился «сарафан».

НЕ ФИКСИРОВАТЬ ПРОБЛЕМЫ, А НАХОДИТЬ ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Дмитрий Коновалов: — В этом году я переосмыслил для себя маркетплейсы. Получилось выстроить продажи там как отдельный бизнес внутри бизнеса. Я полностью разобрался во всех механизмах работы на маркетплейсах, понимаю, что влияет на продажи, на спрос. Теперь это не просто дополнительный инструмент продаж, а отдельное направление работы.

Александр Щеглов: — Самое главное, мне удалось выстроить работу производства так, чтобы она была одновременно открыта и понятна и для сотрудников, и для меня. Чтобы мы могли своевременно закупать материалы, выстраивать логистику отправки и т.д. Наверное, эта схема, которую мы каждый год смотрели, проверяли, дорабатывали, наконец, стала оптимальной.

А ещё в этом году научился терпению. Потому что растём, сотрудников становится больше, больше появляется и проблем. И все сложности мы решаем уже без лишней суеты. Просто думаем и делаем. Потому что важно не фиксировать проблемы, а находить пути их решения. ■



Галина Хохрина

собственник строительной компании «Вятка Микс»

Лично меня 2023 год научил слышать людей!



Также мы столкнулись с проблемой безопасности — у нас стащили новый логотип! Благо товарный знак мы зарегистрировали, поэтому вопрос решился просто претензией. Итак, **топ - 3 повода для гордости в 2023 году — это:**

- Моя команда
- Сертификат доверия потребителей от ВТПП
- Отстроенная технология продаж и увеличение объёмов продаж.

КОГО ПОПАЛО НЕ БЕРЁМ, СМОТРИМ НА ХАРАКТЕР

Самое сложное — как и у всех, наверное, вопрос с кадрами. Рук катастрофически не хватает. Благодарна клиентам за терпение, т.к. кадровый голод в первую очередь отражается на сроках сдачи. Кого попало не берём, и это принципиальная позиция компании. Отбираем по личностным качествам в первую очередь потому, что научить можно всему, а вот характер и привычки не изменишь. Уже отбираем, тестируем, выводим на пробные рабочие дни кадры для летнего строительного сезона. Спрос на наши дома растёт, и нам нужно быть во всеоружии, чтобы избежать некоторых ошибок этого года.

ОБУЧЕНИЕ ДАЛО СВОИ ПЛОДЫ

Без стратегии и постановки сотрудников на цель компании мы бы далеко не ушли. Поэтому я рада, что вовремя прошла курс обучения в Академии «Стратег». Когда каждый сотрудник понимает, что его работа — это не просто заработать денег, это ещё и вклад в общую с компанией идею — обеспечить людей энергосберегающим и безопасными для проживания домами — он работает с большим рвением!

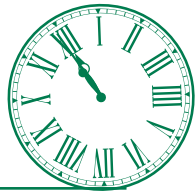
Но стратегии и целей не достаточно, чтобы всё заработало как единый механизм. Поэтому я прошла обучение у команды Вячеслава Коршунова «Расти Продажи». До конца не верила, но рискнула. В итоге внедрили новую для нас CRM-систему, помогли настроить аналитику не только продаж, но и производства. Прописаны скрипты индивидуально для нашей компании, ещё внедрили очень много фишек.

Лично меня 2023 год научил слышать людей! И понимать, что им нужно. Я всегда опираюсь на интуицию и оказываюсь права. Есть много идей, задач и проектов на 2024 год, но эти тайны раскрою уже в следующем году. ■



УВЕЛИЧИЛИ ОБЪЁМЫ ПРОДАЖ

— Себя и свою компанию не разделяю. Мы одно целое, в ней вся я! 2023 год стал годом роста, кадровых изменений, новых решений. Компания растёт, но с ростом нужно уметь справляться, иначе возникнет хаос, поэтому для меня систематизация бизнес-процессов весь год была на первом месте.



Алексей Гирев

собственник компании Кухни и мебель IN FASHION

За 15 лет не повторили ни одного заказа

ЛЮБУЮ ИДЕЮ РЕАЛИЗУЕМ НА 100%

— Одно из главных событий года — 15-летие нашей компании. Для производства мебели — возраст серьёзный. Все эти годы мы не стоим на месте, развиваемся, идём вверх: увеличиваем объёмы производства, растёт число заказчиков. При этом могу с уверенностью сказать, что за 15 лет у нас не повторилось ни одного заказа. Каждый проект индивидуален, и это огромный и ответственный труд целой команды.

Приятно, что наши заказчики практически всегда переходят в статус постоянных. Они переезжают и, обустривая новое место жительства, вновь обращаются к нам. И мы снова их удивляем. Во-первых, какой бы сложной ни была дизайнерская идея, мы реализуем её на 100%. А во-вторых, мы постоянно стремимся усовершенствовать внутреннее наполнение нашей мебели, предлагаем заказчикам самые передовые технологии. Например, можем подключить совместно с партнерами кухню к системе «Умный дом»: прописываем сценарии и дверцы можно открывать голосом. Немногие мебельные компании в городе могут такое предложить.

Чтобы рассказывать о своих возможностях и эксклюзивных предложениях, с этого года мы начали проводить встречи с дизайнерами. Собираем их у себя в шоу-руме, приглашаем представителей компаний-поставщиков, рассказываем о новинках на мебельном рынке. В этом году мы провели две таких встречи. Можно сказать, заложили традицию, и будем дальше её продолжать.

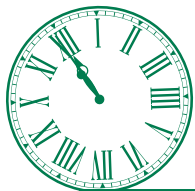
ОСТАНАВЛИВАТЬСЯ ПОКА РАНО

Конечно, не бывает без непростых ситуаций. Но я не люблю слова «трудности» или «проблемы». Проблем нет. Есть вопрос — есть поиск его решения. Например, на фоне политической ситуации с рынка ушли поставщики фурнитуры — проверенные компании, с которыми мы работали годами. Даже в этой ситуации нашли точки соприкосновения.



Поставщики помогли найти выход и продолжают привозить фурнитуру — официально, с гарантией.

В планах — дальнейшее развитие. Переступив свой 50-летний порог, я думал, может, пора успокоиться: все процессы отстроены, всё работает, крутится. Но нет, понимаю, что не готов. Мне интересно заниматься своим делом, я этим живу. Я всегда погружён в технологический процесс на производстве. Сам выбираю дорогостоящие материалы и контролирую их закупку. Останавливаться пока рано. ■



Сергей Кабачей

учредитель компании по строительству
каркасных домов «Эни Хоум»

Обладателей качественных домов стало в 1,5 раза больше!



НАУЧИЛИСЬ ДОНОСИТЬ НАШИ ЦЕННОСТИ ДО КЛИЕНТОВ

— 2022 год стал для нас продуктивным. Люди поняли, что мы делаем упор на качество — и говорим это не для красного словца. Мы работаем только с первоклассным пиломатериалом, ровным, гладким, кали-

брованным — он требует более плотного и ровного утеплителя, поэтому у наших домов образцовая геометрия. Мы научились правильно доносить наши ценности до клиентов. И за счёт этого мы достигли хороших результатов:

- Увеличили продажи на 50%
- Разделили производственные процессы, тем самым ещё улучшили качество каждого
- По сравнению с 2024 годом, счастливых обладателей качественных домов в Кировской области стало в 1,5 раза больше

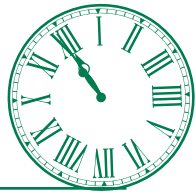
КАК РЕШАЕМ ПРОБЛЕМУ КАДРОВОГО ГОЛОДА

Конечно, не обошлось без трудностей. Кадровый голод — это проблема #1 для всех владельцев бизнеса. В этих условиях применять CRM стало намного важнее именно в воронке подбора сотрудников, чем в воронке продаж. Как бы печально это ни звучало, но теперь лид — это не потенциальный клиент, а потенциальный сотрудник. Всё, что мы раньше делали с потенци-

альными клиентами, теперь мы делаем с потенциальными соискателями. И, кстати, это помогает — кадровый вопрос решается. Впрочем, ситуации с людьми могут быть непредсказуемыми, но хотя бы у нас теперь есть отработанный механизм подбора кадров.

ОДНОЙ ХАРИЗМЫ МАЛОВАТО

Благодаря плотному сотрудничеству с Вячеславом Коршуновым я много чему научился. Подробнее не буду рассказывать, чтобы это не выглядело как реклама. Скажу только, что человек своё дело знает, и результаты я действительно вижу. В 2024 году сделаем ставку на систематизацию процессов. Всё-таки для постоянного роста прибыли одной харизмы маловато. ■



Наталья Чернышёва

руководитель компании «Ренталь»,
официальный представитель ГК «Алютех» в Кирове

20 лет помогаем сделать жизнь комфортнее, а бизнес продуктивнее

КЛИЕНТЫ ВДОХНОВЛЯЮТ НАС

— Какими трудностями бы ни был вымощен наш путь, мы идём по нему, не сбываясь с намеченных целей. Нам удалось досрочно выполнить план по продажам от нашего партнёра — ГК «Алютех».

2023 год подарил нам множество интересных заказов. Среди них интересный контракт с крупным застройщиком города на поставку и монтаж воротных систем. Стали сотрудничать с оборонными предприятиями. Гордимся всеми нашими клиентами. Они вдохновляют нас и помогают расти. Широкий ассортимент и индивидуальные решения выделяют каждый наш объект не только своей качественной установкой, но и эстетическим оформлением. Бесшумные воротные и ролетные системы, автоматика, шлагбаумы — сочетают в себе технологичность и функциональность.



УМНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В следующем году компания «Ренталь» отметит своё 20-летие. За это время мы смонтировали около 4 000 единиц продукции. Наш партнёр ГК «Алютех» постоянно совершенствует свою продукцию. Одна из последних новинок — «Алютех-смарт» — система, совместимая с «умным домом». Для удобства управления рольставнями производитель выпустил электроприводы с технологией smart. Достаточно установить приложение на своем телефоне и прописать сценарии управления.

Для бизнеса у нас тоже есть предложение — комплексные поставки складского оборудования, а именно: перегрузочные платформы, герметизаторы, секционные ворота.

Фирменный шоурум «Алютех» всегда рад гостям, где наша команда специалистов поможет ознакомиться с образцами продукции. Кадровый вопрос — один из самых сложных сегодня. Трудно находить людей, которым можно доверять, которым интересно работать не только руками, но и головой, быть крутыми специалистами в своём деле.

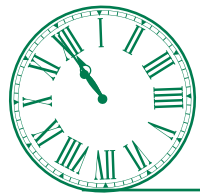
ПОМОЩЬ БЕЗДОМНЫМ ЖИВОТНЫМ

Не только ворота... Лично я продолжаю обучение Васту. Это древняя ведическая наука об архитектуре, строительстве и обустройстве жилья в соответствии с законами природы. В переводе с санскрита она озна-

чает «хорошее место для жизни». С помощью этой науки я стала смотреть на мир под другим углом. Наш дом стал местом силы для всех членов семьи. Консультировать людей по этим вопросам для меня теперь как дышать воздухом, также естественно и необходимо.

В декабре всем коллективом решили запустить социальный проект помощи бездомным животным. С каждой сделки мы направим по 100 рублей в фонд помощи братьям нашим меньшим. Таким образом, наши клиенты тоже будут причастны к благому делу. ▀





СПЕЦПРОЕКТ. ИТОГИ ГОДА

Наталья Ильина

основатель и главный врач Клиники доктора Ильиной



Мы – роскошь, а роскошь в рекламе не нуждается: мы выбираем, а не нас!



КЛИНИКА РАБОТАЕТ 7 ДНЕЙ В НЕДЕЛЮ

— Четко зафиксировала у себя в голове, что управление и врачебная деятельность — это про разное. Не надо смешивать. В кабинете я врач, на собраниях с сотрудниками — руководитель. Сократила ли я приём пациентов? Точно нет! Изменила ли подход в работе как врач? Да. Сейчас активно веду приём, занимаясь преимущественно комплексными протоколами. Принимаю первичных пациентов, перенаправляя их к докторам клиники, в профессионализме которых уверена на 100%.

За этот год я увеличила штат на 50%, для меня это было стратегически важ-

Мы одна из четырех клиник в России, которая получила приглашение от партнёров на конференцию на Бали

ным решением. Мы перешли на режим 7-дневной работы. Сегодня клиника принимает пациентов ежедневно с 9.00 до 21.00. У нас уже 13 аппаратных методик, 5 из них появились в 2023 году. Кстати, благодаря покупке аппарата Teslaformer мы вошли в #TOP3 клиник России, которые имеют возможность работать с методом, укрепляющим мышцы со всех сторон вашего тела, в том числе и мышцы тазового дна.

РАЗВИВАТЬСЯ, ПУТЕШЕСТВОВАТЬ И ДОВЕРЯТЬ СЕБЕ

Мои доктора прошли два важных обучения. Это был кадавер-курс — уникальный опыт в сфере косметологии. Более

того, мы одна из четырех клиник в России, которая получила приглашение от партнеров на конференцию на Бали. Также я взяла за правило реализовывать каждый год одну travel-мечту. В прошлом году это была Кения, в этом ЮАР, Зимбабве и Ботсвана — Африка так просто не отпускает! В следующем планирую изменить формат, возможно, это будет бизнес-тур.

Я стала ещё больше доверять себе, прислушиваться к своим мыслям и чувствам, а также замечать сигналы своего тела, которое, как оказывается, знает меня лучше себя самой.

Бояться сложностей — не про нас. Всегда видела в них свою точку роста, ответ на вопрос, а как я ещё могу? Мое мышление изначально направлено на рост, неопределенности места нет. Чётко поставленная цель помогает идти в гору легко, а мелкие

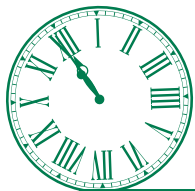
препятствия лишь открывают возможность развиваться по-новому. Более того, самое сладкое удовольствие возникает от преодоленных трудностей. Не так ли?

В ПРИОРИТЕТЕ — СЕМЬЯ И ЗДОРОВЬЕ

В 2023 году я научилась расставлять приоритеты. Всегда стремилась держать баланс между семьей, работой, отдыхом и социальной жизнью. Иногда мне даже казалось, что у меня всё получается, но чаще одно из этих звеньев проваливалось, и тогда начинался хаос. Любая крайность — это плохо, поэтому в 2023 году само собой на первый план вышли здоровье и время, проведенное с семьей. Вижу, как растёт младший сын, с двойняшками я упустила этот этап их жизни, сегодня обращаю внимание на то, что могу дать им сейчас. Это поддержка, внимание к их увлечениям, развитие их спортивных успехов. Нам есть, чем гордиться — первые места на Всероссийских соревнованиях дорогого стоят.

Что же касается меня лично, я плотно занялась своим здоровьем, обрела стабильный режим сна и бодрствования. В моей жизни появился нутрициолог, кроме того я прошла генетический тест, который помог закрыть дефицитные состояния организма и в целом увидеть мой потенциал.

Инсайт года: мы — роскошь. А роскошь в рекламе не нуждается. Мы выбираем, а не нас! 📌



Евгений Сандалов

совладелец компании по производству лазерных уровней HIBIRU

Возглавили рейтинг продавцов лазерных уровней в России!*



получилось. За 2023 год мы импортировали в РФ более 50 000 лазерных уровней HIBIRU. Кроме того, возглавили рейтинг продавцов лазерных уровней на Ozon (по данным внутренней аналитики OZON*) .

КОМАНДИРОВКА В ШАНХАЙ

Необходимость встретиться с нашими партнерами в Китае побудила нас отправиться в командировку в эту далекую страну. До этого мы общались только по видеосвязи, поэтому встреча воочию была чем-то особенным. Мы волновались, готовились, учили китайский. В итоге поездка оказалась крайне успешной и укрепила наши партнерские отношения. Мы побывали в Шанхае на заводе-производителе, а спустя пару месяцев китайские партнеры приехали уже к нам, в Киров.

Главный секрет нашего успешного партнерства — в эффективной коммуникации и прочном доверии, которые основаны на взаимном уважении культур и ценностей. Встречая делегацию из Китая, мы стремились не только продемонстрировать наш город, но и преисполниться гостеприимством. Успешное партнерство строится на взаимопонимании и готовности вести диалог, адаптируясь к особенностям партнеров.

Тем не менее самое непростое в этом году — это даже не китайский! А именно работа с маркетплейсами. Настолько часто там менялись «условия игры», что нам пришлось встать с ног на голову и обратно, чтобы не только остаться в ТОПе, но и его возглавить.

ИНИЦИАТИВА НА БЛАГО РОДНОМУ ГОРОДУ

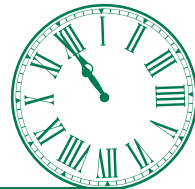
В 2023 году я усвоил важность терпения и устойчивости в бизнесе. Часто встречаются сложные моменты и неудачи, но именно благодаря нашей выдержке мы преодолеваем все преграды. Всё возможно, даже если сначала кажется, что нет.

Предприниматель — на то и предприниматель, что всегда готов поддержать инициативы, направленные на улучшение родного города. И вот нам пришла в голову новая идея. Мы приняли решение объявить сбор средств для того, чтобы украсить одно из исторических зданий Кирова архитектурной подсветкой. Речь о поликлинике №5, которая находится на перекрестке ул. Ленина и Московской. Мы хотим придать наследию прошлого современное воплощение. Если готовы поучаствовать, обращайтесь лично ко мне. ■



СЛЕДОВАЛИ ВОСТОЧНОЙ МУДРОСТИ

— Когда мы начинали работать с Китаем, то знали, что стоит иметь в виду три любимые пословицы местных бизнесменов: «Не требуй немедленного результата», «Большой успех есть сумма многих маленьких», «Постепенно всё придет». Мы были готовы не торопиться, действовать осторожно, но целенаправленно. И у нас



Елена Бушуева

руководитель Бюро переводов «Лингвист», переводчик-лингвист, эксперт по нотариальному переводу, постоянный участник международных переводческих форумов

Новые вызовы — новые языковые компетенции

ВЕСЬ СПЕКТР УСЛУГ, СВЯЗАННЫХ С ЯЗЫКАМИ

— 2023 год для меня стал годом активной работы, новых вызовов и свершений. Он был стремительным, бурным и успешным. Мы не только сохранили партнёрство с постоянными клиентами, но и начали работать ещё с 12 крупными заказчиками: АО «Агропромтехника», АПХ «Дороничи», ООО «Коно Петролеум» и другими. Одним из главных поводов для гордости стало сотрудничество с «Агропромтехникой» — мы оказывали услугу по лингвистическому сопровождению на пусконаладочных работах автоматизированной линии производства силосов Unimак на заводе в г. Котельнич.

Кроме того, за год наша команда подготовила порядка 200 пакетов документов для совершения международных сделок для физических и юридических лиц. Перевели более 5000 документов для физических лиц. Рада, что среди них появились предприниматели и руководители госорганизаций. Также перевели на английский язык книгу «15 световых лет — история Бренда «Рисуй светом» предпринимателя Константина Перминова.

Считаю, что нас выбрали потому, что мы не только брались за нестандартные заказы и редкие языки, но и предлагали лучшее соотношение по сроку/цене/качеству.

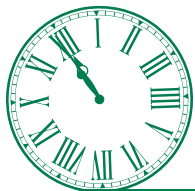
В 2023 году мы участвовали в крупных переводческих конференциях и проходили курсы повышения квалификации, что позволило нам существенно нарастить компетенции, стать сильнее и целенаправленнее. Мы продолжаем развиваться и предлагать клиентам самые актуальные услуги в сфере переводов. Сейчас у нас можно выполнить легализацию, апостилирование, истребование документов по всему миру, а также получить консультацию по оформлению документов для стран дальнего и ближнего зарубежья.

ПОБЕДЫ ДОСТАЮТСЯ ЦЕЛЕУСТРЕМЛЕННЫМ

Если говорить о событиях, которые запомнились лично мне больше всего в уходящем году, то это сотрудничество с «Бизнес Классом», участие в премии «Человек года-2023», и все внутренние и внешние изменения с этим связанные! Ни один год не менял меня так сильно как руководителя и человека. Я очень рада, что получила такой опыт! Мой личный инсайт года —



клиенты стали намного избирательнее подходить к выбору поставщика лингвистических услуг. Но я ещё раз убедилась, что отлаженный цикл обработки заказа и работа команды помогли нам решать задачи самых требовательных заказчиков. А вообще всё просто — сколько бы ни было трудностей, тот, кто умеет и хочет — добивается результата! ▀



Анатолий Попов

собственник фабрики мягкой мебели EVERLY

Горжусь, что бизнес работает автономно, но сохраняет важные для меня принципы



КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЁ

— Как поётся в одной известной песне, это был тяжёлый год..., но продуктивный.

Мы столкнулись с сильным кадровым дефицитом. В какой-то момент нам критически не хватало людей для расширения производства, но мы нашли выход. Начали активную работу над HR-брендом фабрики и уже вскоре смогли подобрать подходящие кадры, и в короткие сроки встроили новых сотрудников в структуру

компании. Как следствие штат за 2023 год вырос в два раза.

ЗА ГОД +11 НОВЫХ ДИЛЕРОВ

Особенная гордость уходящего года — мы практически завершили проект по автоматизации производства с переходом на 1С программное обеспечение, которое закрывает все наши рутинные рабочие процессы и выстраивает прозрачную линию коммуникации между всеми отделами в компании, что в разы ускорило внутренние бизнес-процессы. Кроме того, каждый месяц мы открывали представительства в новых городах РФ, расширяя дилерскую сеть в сегменте B2B. За год у нас +11 новых дилеров, из которых крупные сети с большим количеством магазинов мы открыли в Архангельской области и Тольятти. Сейчас дилерская сеть охватывает более 60 городов и 170 магазинов по всей стране.

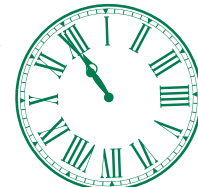
Относительно прошлого года мы также выросли на 40% по количеству производимых продуктов. Успешно запустили собственное Конструкторское бюро, которое ежемесячно выпускает на рынок по одной новой востребованной модели.

ВЫШЕЛ ИЗ ОПЕРАТИВКИ И НЕ ПОТЕРЯЛ КОМПАНИЮ

Ещё одно важное достижение за год лично для меня как собственника бизнеса — нанял исполнительного директора, что позволило мне практически полностью выйти из операционной деятельности. Это дало возможность больше времени уделять решению стратегических задач компании.

Вообще, я получаю кайф и эмоционально заряжаюсь от того, что занимаюсь производством мебели, от того, что мы создаём уют в домах и офисах наших клиентов, делая их счастливее. И всё это благодаря команде. Благодарю коллектив за работу! В этом году я осознал, что основа любого бизнеса — это не только продукт и прибыль, а в первую очередь люди. Если у вас нет надёжной команды, то из остальных факторов мало что удастся получить. Особенно это важно, если речь идёт о расширении бизнеса и производстве.

Сейчас я уверен, что с моей надёжной командой EVERLY в 2024 году мы воплотим в жизнь все запланированные кардинальные изменения, включая ребрендинг. Мы начнём производить ещё больше продукции и запустим собственную дизайнерскую линейку мягкой мебели премиум-сегмента. ▀



Татьяна Полянина

владелица салона красоты BROW МИР

Каждый квадратный метр студии красоты должен работать!

УЧЁБА В СКОЛКОВО И НОВЫЕ ИДЕИ

— В 2023 году я много и результативно работала над личным брендом. Набралась храбрости и вышла в публичное пространство — всё началось с обложки журнала «Бизнес Класс». Потом я стала частым гостем на конференциях, форумах и бизнес-мероприятиях. Ещё много училась — как выстроить бизнес-процессы, как собрать команду и управлять коллективом. Особенно меня вдохновила учёба в Сколково. За 2,5 месяца я познакомилась с бизнесменами, у которых миллиардные обороты, смогла расширить своё видение и управленческие компетенции. В Сколково в ходе обучения мне пришлось побывать в роли наставника, и благодаря этому опыту я восполнила пробелы в знаниях. Поняла, как важно уметь мечтать!

РАСШИРЯЕМ СПЕКТР УСЛУГ В САЛОНЕ

Сейчас активно занимаюсь расширением спектра услуг — хочу сделать студию красоты полного цикла, чтобы работал каждый квадратный метр. Уже есть шаг в этом направлении — на 2 этаже проходят сеансы заботы о теле: руки мастера снимают напряжение с каждого сантиметра тела гостя, расслабляют ноги, спину, шейно-воротниковую зону, лицо и наполняют энергией. Планирую оборудовать парикмахерскую зону. Чтобы, например, после маникюра дамам могли постричь кончики или сделать укладку.

ПОЛНОЦЕННЫЙ АДМИНИСТРАТИВНЫЙ БЛОК

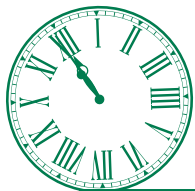
Совсем непростым решением была смена коллектива. Много всего пришлось менять в административном корпусе. Зато благодаря текущим трудностям у меня появилась чёткая система управления, с прописанными стандартами и регламентами работы каждого специалиста. Сейчас у нас выстроен полноценный административный блок, где каждый администратор замотивирован на результат. В итоге мы постепенно прирастаем в прибыли.

Ещё одно открытие 2023 года — раньше я старалась лично принимать как можно больше клиентов. Было важно оставаться не только собственником бизнеса, но и мастером. Сейчас стараюсь делать



акцент на управление. Кстати, некоторые мои клиенты сами готовы быть мастерами в BROW МИР. Это радует и вдохновляет!

Самое непростое в этом году, пожалуй, связано с моей личной сферой — по долгу службы муж уже полгода как находится в новых регионах РФ, поэтому мне приходится самостоятельно справляться и с детьми, и с бизнесом, и с обучением. Выручает, конечно, няня. ■



Ирина Хлопкова

директор Вятской стекольной мануфактуры «Антарес»

Год научил без страха смотреть в завтрашний день



НАС ПОДБРАСЫВАЛО КАК НА АМЕРИКАНСКИХ ГОРКАХ

— Этот непростой год мы прошли продуктивно. Глобальная цель для нашего молодого бизнеса заключалась в том, чтобы удержаться на плаву и вырасти, что мы и сделали. Мы выросли в количестве клиентов, общем обороте компании (+50% к прошлому году), зарплатном фонде сотрудников. Произошли и важные изменения

— расширили парк оборудования, теперь наше производство оснащено высокоточным оборудованием для резки и обработки стекла и зеркал.

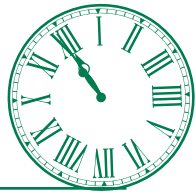
Несмотря на то, что год был сложным и нас подбрасывало как на американских горках, мы выстояли благодаря вам и ради вас! Пройти через все трудности без надёжного тыла — команды — было бы невозможным. Я хочу поблагодарить каждого сотрудника, всех наших заказчиков и партнёров за вклад в развитие компании и за поддержку. Мы стали не только сильнее и самостоятельнее, но и вошли в число ведущих предприятий по обработке и поставке стекольной продукции, как на строительные объекты, мебельные предприятия, так и для частных заказчиков.

НЕ БОЯЛАСЬ ДЕЛАТЬ ТО, ЧТО НИКОГДА НЕ ДЕЛАЛА

Ключевая проблема 2023 года для российского бизнеса — критическая нехватка квалифицированных кадров. Это остро коснулось и нас. Пришлось приложить максимум усилий для решения этой задачи! Мы поменяли структуру работы с командой, нашли профессиональных сотрудников. Что

в итоге позволило нам выполнить немало интересных и нестандартных проектов. За последний год нами были изготовлены зеркала в Кировский торгово-развлекательный центр «Макси» для нового иностранного бренда одежды Abriçot. Мы изготовили и установили зеркала в Центр кинезиологии и мануальных техник доктора Пешкичева. Совместно с дизайнерами Республики Коми реализовывали проекты по изготовлению и установке зеркал с подсветкой в загородных домах индивидуальной застройки. Поучаствовали в реализации дизайн-проектов по изготовлению зеркал в металлических конструкциях для салонов красоты нашего города. Можно ещё долго перечислять все наши проекты. Скажу одно, что для нас они все уникальны, интересны и любимы!

2023 год был годом трансформаций не только для нашей компании, но и лично для меня, потому что редко, когда бизнес-план идёт точно по маршруту. Поэтому сложности меня только закалили, научили принимать перемены, быть гибкой и молниеносно перестраивать работу компании в условиях нестандартных ситуаций. Как следствие личный инсайт уходящего года: «не бойтесь делать то, чего вы ещё никогда не делали. Вы всё преодолёте, другого и быть не может!». ▀



Вадим Будахин

директор ООО «КЭТЛ»

От арт-пространства до курортных коттеджей

АВТОРСКИЙ ПОЧЕРК

— Этот год научил нас находить чувство стиля в интерьере. Одним из самых интересных проектов, который мы реализовали, стала новая сеть кофеен в Кирове «Малевич». Название говорит само за себя, поэтому в дизайне и отделке помещений компания «КЭТЛ» обратилась к шедеврам художника. Геометрические формы словно сошли с полотна Казимира Малевича и, конечно, нашли отражение в деталях интерьера.

Кроме арт-пространства для бизнеса, в этом году мы приняли участие в создании футбольного манежа. В кратчайшие сроки построили крытый переход. Сегодня манеж обладает самым крупным крытым футбольным полем в области, лаундж-зоной, комфортными раздевалками и душевыми.

ГЕОГРАФИЯ РЕМОНТА

Ремонты квартир, коттеджей и коммерческих помещений наша компания теперь проводит не только в Кирове. Заказы приходят из Москвы и Сочи. Одной из сложных задач стала организация процессов и их контроль дистанционно. Мы полностью взяли на себя ответственность за порядок выполнения работ и сроки. Заказчик получает полную информацию о любом этапе работ, проводимых на объекте. Более гибкая система расчёта даёт возможность не только творчески подойти к проведению ремонта, но и исключить возможные риски.

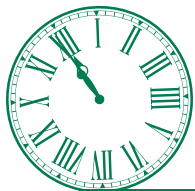
Экономическая ситуация, конечно, корректирует цены на материалы и услуги по отделке помещений. За последний год средняя стоимость ремонта квартир выросла на 10–15%. Пока рынок не подтянется к новым валютным условиям и организациям поставок, ситуация не изменится. Мы вынуждены активнее искать новые каналы закупок и альтернативные более доступные решения и компоненты.

ИДЕИ, МЕНЯЮЩИЕ ОБСТАНОВКУ

Доступная ипотека и, как следствие, расширение жилплощади повлияли на нашу сферу. Многие задумались о покупке новой недвижимости, особенно загородной. Мы видим, что у людей произошла переоценка ценностей, и они поняли, что главное — это дом, семья и здоровье.



Важность планировки и эргономики, трансформируемые пространства и функциональные зоны — тренды уходящего года. Многим стала важна практичность в интерьере, лаконичность и простота. Через авторский взгляд, комплексные решения, технические инновации мы создаём персональный и вдохновляющий интерьер, наполненный удобством и красотой. ▶



Игорь Блажин

директор Центра стоматологии и имплантологии «БЛИК»

Гордимся репутацией надёжного стоматологического центра



новые итальянские стоматологические установки. В лабораторию поставили новый CAD/CAM станок.

Если говорить о трудностях, то здесь я не буду оригинален — главная проблема в нехватке квалифицированных специалистов. Нас часто спрашивают, почему мы не открываем новые филиалы. Я отвечаю — расширяться не сложно, но кто будет работать? Мы очень скрупулёзно относимся к подбору персонала. Для нас важнее качество, а не количество. Принимая на работу молодых специалистов, обучаем их, отправляем в ординатуру по профильным направлениям. Это, конечно, занимает немало времени. Зато я уверен в каждом докторе нашего центра. И, что самое главное, в нас уверены наши пациенты, которые год за годом выбирают «Блик», приходят сюда целыми семьями.

НАША МИССИЯ — ДАРИТЬ ВАМ РАДОСТЬ

Честность по отношению к пациентам — одно из важнейших правил нашей работы.

Поэтому в основе лечения всегда лежит точная диагностика. На её основе врачи стоматологического центра составляют несколько планов лечения, а потом вместе с пациентом выбирают оптимальный по стоимости и срокам.

Отмечу, что у нас можно получить полный комплекс стоматологических услуг. Почти 20 лет мы занимаемся имплантацией. В этой сфере наработали огромную базу: берёмся за сложные клинические случаи, с использованием костной пластики тканей. Оказываем все виды стоматологических услуг. Большое внимание сегодня уделяем именно сохранению зубов.

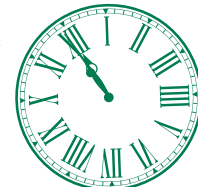
Мы гордимся своей репутацией надёжного, стабильного стоматологического центра, где ранняя и точная диагностика является залогом качественного и эффективного лечения. Человек всегда стремится к радости. И мы сделаем всё, чтобы вы испытывали эту радость, обладали здоровьем и красивыми зубами. В этом наша миссия. ■



ПАЦИЕНТЫ НАМ ДОВЕРЯЮТ

— Год за годом мы совершенствуем оборудование, приходят молодые специалисты, растёт количество пациентов. И 2023 — не стал исключением. Мы продолжаем идти в ногу со временем, постоянно выводим на новый уровень методики работы и протоколы лечения. Мы установили цифровой сканер, приобрели ещё один микроскоп,

Лицензия № ЛО41-01160-43/00355972



Ольга Новикова

директор Лаборатории комфорта Novasio

Бережливость окупается дважды

БЫТЬ БЛИЖЕ К КЛИЕНТУ

— Последние годы для всех нас стали временем больших перемен. Но российский бизнес так устроен, что уверенно принимает новые вызовы, подстраивая изменчивый мир под себя. Также и мы. В этом году я внедрила в управление компанией элементы «бережливого производства», что позволило нам работать ещё эффективнее. Например, в работе с дизайнерами мы перешли на аутсорсинг. Это не ограничивает нас в выборе специалистов, а наоборот даёт возможность подобрать лучшего на рынке дизайнера под конкретный проект заказчика. Кроме того, глобальная трансформация коснулась и общих подходов в работе с клиентами. Ещё большее внимание мы стали уделять сервису и активнее развивать диджитал-форматы коммуникации. У меня большой профессиональный бэкграунд, поэтому я вникаю во все этапы производственной цепочки до получения клиентом готовой мебели. Считаю, что это очень важно. Ведь к выбору мебели клиенты проявляют особую щепетильность, им хочется получать удовольствие как от её внешнего вида, так и от функциональности.

Поэтому мы не производим кухонную мебель массово, каждый наш заказ — это поиск новых технологических решений. А этот год нам принёс реализацию нестандартных и сложных проектов. Например, мы изготовили и установили выдвижную столешницу на кухню, расширив обеденную зону хозяев; мебель-трансформер «3 в 1»: шкаф-диван-кровать, объединив пространство спальни и гостиной.

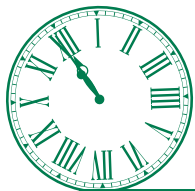
РАБОТАЕМ БЕЗ ПРЕТЕНЗИЙ

Я горжусь тем, что мы работаем практически без претензий! Притом что мы даём гарантию в 2 года на изготовленную нами мебель: обеденные зоны, мебель для ванных комнат и корпусную мебель. Ещё одна гордость уходящего года — мы не только расширили рынки сбыта на территории России, но и производственные мощности, переехав в новое помещение, где сейчас идёт обустройство нового сборочного цеха.

Планов на 2024 год много, по моим внутренним ощущениям он будет прорывным для нашей компании. Ведь символ года — зелёный Деревянный Дракон — мудрое мифическое существо, способное подарить человеку много радости, домашнего уюта и тепла. Тенденции



2024 года в мебельной отрасли как раз с этим переключаются. Главный тренд наступающего года — минимализм — становится визуально и технологически сложнее. Мебель без лишних деталей, такая тихая роскошь. Модный приём, который можно встретить, называется fluted details, т.е. «гофрированные детали» (округлённая форма). Помните, что счастье внутри нас и мы его создаём из мелочей и того, какое пространство нас окружает! ▣



Елена Измestьева

соучредитель детского оздоровительного центра «Пуп Земли»

Если бы не этот сложный год, я бы никогда не узнала себя настоящую



ла в ужасную аварию. И эта ситуация показала, кто есть кто внутри компании. Свои люди с душой, пониманием и поддержкой включились в рабочий процесс, распределив нагрузку для сохранения общего баланса. В итоге мы победили свои итоги по летней кампании на 120%, перевыполнили план по наполняемости, смогли повысить заработную плату сотрудникам.

Люди — наш главный ресурс и достояние! Коллектив Центра — команда преданных делу профессионалов, — в уходящем году пополнился. В штате появился второй логопед и второй музыкальный руководитель. А ещё педиатр-практик с многолетним опытом работы на скорой помощи. Мы приняли на работу педагога-психолога, члена ассоциации медиаторов. Появилось два опытных воспитателя-стажиста, мечтающих дарить себя детям.

Все вместе мы продолжаем успешно работать в сфере дошкольных учреждений и зарекомендовали себя как самый честный частный сад Кирова (на основании отзывов респондентов).

ГЛАВНАЯ НАГРАДА ГОДА — НЕВЕРОЯТНЫЕ ЛЮДИ, ОКРУЖАЮЩИЕ МЕНЯ!

Лично для меня 2023 год — год самоанализа, переосмысления и мощнейшей внутренней работы. Если бы не этот сложный год, я бы никогда не узнала себя настоящую. Оказывается, я очень сильная и стойкая. Вмиг пришло осознание того, как хрупка жизнь. И то элементарное, что совсем недавно считала нормой, сегодня оказалось великим счастьем.

С благодарностью отпускаю старый год вместе с теми испытаниями, которые нам пришлось пережить. Уверенно скажу, если ваши близкие здоровы, живы, то год был хорошим. Нужно уметь видеть позитив во всём, замечать маленькие чудеса прямо у нас под носом.

Я научилась доверять миру и открыто транслировать свои ценности — значимость счастливого детства и доброту во всех проявлениях.

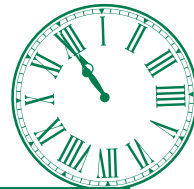
Главная награда года — это невероятные, потрясающие люди, окружающие меня! Такого искреннего душевного бескорыстного отклика я не могла даже предположить. Убедена, что каждый из них мощью своего душевного порыва помог совершить настоящее чудо. ■



ЗАРЕКОМЕНДОВАЛИ СЕБЯ КАК САМЫЙ ЧЕСТНЫЙ ЧАСТНЫЙ САД

— 2023 год — год эмоций. Мы испытали весь спектр — от страха, ужаса, неизвестности на фоне личных потрясений до ликования от долгожданного лицензирования нового направления в дополнительном образовании.

Летом случилась нежданная беда — моя сестра, директор Центра, попа-



Максим и Анжелика Терюховы

основатели Центра имплантологии и протезирования «Диэлит»,
врачи-стоматологи

Успех — это результат любви

СОВМЕСТИЛИ ВРАЧЕБНУЮ ПРАКТИКУ С УПРАВЛЕНИЕМ БИЗНЕСОМ

— 2023 год принёс нам много поводов для гордости. Во-первых, мы расширились: у нас появились новые кабинеты, сейчас готовим их к лицензированию. Закупили новое оборудование, наняли специалистов. Радует, что команда поддерживает нас во всех начинаниях. Сплочённый коллектив — пожалуй, самое важное достижение для любой компании.

Мы стали официальными дистрибьюторами Osstem. Удобно, что компания предлагает имплантационные системы для разных клинических случаев. Это облегчает жизнь доктору, а для пациента процедура имплантации с системами Osstem проходит более безболезненно, эффективно и продуктивно.

Ещё одно новшество года — мы положили старт нашему образовательному центру: уже есть кабинет, оборудование, готовы презентации и материалы.

В этом году мы поняли, как важно вкладываться не только в свой профессиональный рост как врачей-стоматологов, но находить время и на бизнес-образование. Мы руководим центром, и он не будет расти, если не уделять достаточного внимания бизнес-процессам. Поэтому мы много учимся — как онлайн, так и очно. Вместе съездили в Нижний Новгород на 3-дневный бизнес-курс. В результате появились новые цели и видение, куда двигаться и развиваться. Безусловно, то, что у нас получилось совместить врачебную практику с управлением, — важное достижение уходящего года.

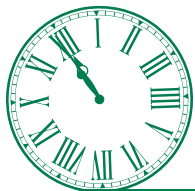
УРОКИ ГОДА

Максим Терюхов: — Год дал мне многое. Я запустил учебный видео-канал. Благодаря бизнес-обучению увидел, что можно влиять на прибыль с теми данными, которые уже есть, благодаря грамотно организованному рабочему процессу внутри компании. Наконец-то получилось распределить своё рабочее время, чтобы было достаточно и для приема пациентов, и для решения органи-



зационных задач. И наверное, главная мысль: успех — это всегда результат любви.

Анжелика Терюхова: — В этом году я вышла на работу после длительного отпуска и открыла для себя новые возможности, как быть работающей мамой двоих детей. Если правильно выстроить график и приоритеты, все сферы жизни можно качественно сочетать и жить в гармонии. ■



Людмила Сандалова

руководитель и технолог химчистки «Чистая радость»

Вышли в другие регионы



ступными и удобными. Он работает без персонала, а значит ошибки при приёме заказов исключены. Весь процесс автоматизирован: клиент получает доступ к ячейке, размещает в ней грязные вещи, курьер химчистки видит информацию о новом заказе в CRM-системе, забирает вещи из ячейки и доставляет пакет с пломбой на производство. Через несколько дней клиент получает код доступа к ячейке, где его ждут чистые вещи. АПП связаны с собственной CRM-системой, построенной «изнутри» отрасли в действующей фабрике с учётом всех реалий, рисков и потребностей. Наши разработки востребованы коллегами из других регионов, поэтому в 2023 году мы вышли на российский рынок. Автоматические пункты уже установлены в Нижнем Новгороде, Дзержинске, Казани, Саранске, Красноярске. Нас радует, что уже есть первые положительные финансовые результаты работы наших партнёров, например, сети химчисток «Лавандерия» в Н. Новгороде.

ОТРАСЛЕВИК ДО МОЗГА КОСТЕЙ

На мой взгляд, АПП развивают отрасль, потому что в целом, к моему сожалению, она находится не на высоком уровне, особенно в части автоматизации и сервиса. Поэтому мы обмениваемся с партнёрами опытом, к нам приезжают их специалисты на обучение и просто в гости. Это дорого стоит!



АПП СОБСТВЕННОЙ РАЗРАБОТКИ

— В 2022 году в Кирове мы установили первый автоматический пункт приёма (АПП) химчистки «Чистая радость» собственной разработки. Сейчас таких пунктов в нашем городе уже 10, один из которых работает круглосуточно в ТЦ «Атлант». На данный момент через наши АПП приняты десятки тысяч заказов. АПП делает услуги компании более до-

УРОК ГОДА — БОЛЬШЕ ВРЕМЕНИ ДЛЯ СЕМЬИ

Дети — это моя гордость. Старшему сыну Потапу 14 лет, он увлечён кожаным мастерством и летом работает у нас на фабрике в должности аппаратчика-пятновыводителя. Я с любовью его обучаю, раскрываю «фишечки» по химической чистке. Мои дети все разносторонние — Анечка (3 года) занимается плаванием, средний сын Семён поет в хоровой капелле «Соловухи Вятки». И, конечно, муж, который меня во всём поддерживает. В 2014 году я выбирала направление для бизнеса, поддержала как раз его идею открыть предприятие в сфере бытового обслуживания. Начинали как прачечная самообслуживания в небольшом арендуемом помещении, а сейчас у нас собственная фабрика площадью 230 кв. м., в планах ещё расширяться и увеличить площади ковромоечного цеха. Несмотря на то, что от работы я получаю истинное удовольствие, стараюсь больше времени уделять семье! ▀



РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ

ЖЁЛТЫЙ СЛОН



ПЕЧАТЬ НА ТКАНИ
ПОШИВ ТЕКСТИЛЬНЫХ ИЗДЕЛИЙ
СУМКИ, РЮКЗАКИ, БАФФЫ, ФУТБОЛКИ



8 (8332) 220-130



г. Киров, Октябрьский проспект, 127



sllon.ru



sllon43

ВРЕМЯ БИЗНЕСУ

□ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ДЕЛЯТСЯ МЫСЛЯМИ О ТОМ,
ЧТО ТАКОЕ ВРЕМЯ И НА ЧТО ЕГО ТРАТИТЬ

Женщина вне ВРЕМЕНИ,
вне возраста. Женщина
есть бесконечная,
абсолютная ЛЮБОВЬ.
Она начало жизни, она
первый вдох. ОНА и
есть сама ЖИЗНЬ!
Женщину и время
невозможно объяснить.
Время нельзя убить,
купить, повернуть вспять
его можно лишь потерять
или беречь и ценить.
Женщину нельзя понять,
её надо просто любить.

ИРИНА МОГЕЛЮК,
директор
Центра эстетической
стоматологии Dentalia



АЛЕКСАНДР ДЗУКАЕВ,

адвокат, управляющий
партнер коллегии адвокатов
«Дзукаев, Готов и партнёры»



Время не лечит! Время рассудит,
Время покажет: кто ВРАГ, где ДРУЗЬЯ...
Лишь время бесстрастным
и искренним будет,
Время не доктор, время — СУДЬЯ...





КСЕНИЯ ЧЕРНЯДЬЕВА,

врач-косметолог, дерматолог,
врач превентивной медицины



Время — хороший доктор, но плохой косметолог. Поэтому на помощь ему приходим мы, врачи-косметологи. У нас есть много инструментов, которые позволяют остановить его бег, замедлить или вовсе повернуть время ВСПЯТЬ. Мы — те самые ВОЛШЕБНИКИ, которые способны скорректировать ваши возрастные изменения. Регулярный визит к косметологу сохранит вашу молодость и красоту на долгие годы.

**СЕРГЕЙ ВЕРШИНИН,**

учредитель компании
по благоустройству захоронений
«ГРАНИТ GROUP»®



Жизнь конечна. Однажды мы съедем наш последний ужин, в последний раз обнимем друга, последний раз увидим небо. Но мы не знаем, когда настанет этот день. Поэтому всегда делайте всё С ЛЮБОВЬЮ, СО СТРАСТЬЮ — чем бы вы ни занимались. Будьте добрее друг к другу, не ставьте сиюминутную выгоду важнее человека. Протяните руку тому, кто упал. Не жалейте ДОБРЫХ СЛОВ, не стесняйтесь смеяться от души. Тратьте деньги, тратьте эмоции, отдавайте людям — БЛАГОДАРНОСТЬЮ, взаимопомощью, улыбкой. Будьте смелыми, откройте сердце для других людей, и ваши дни будут наполнены смыслом и радостью. И помните, что СЕГОДНЯ — это всё, что у нас есть.

**ЮЛИЯ
И КОНСТАНТИН
МОРОЗОВЫ,**

совладельцы
Мебельной студии
«Капризь»



Время свершений и открытий. Каждую минуту 2023 года мы посвятили СОЗИДАНИЮ, чтобы ещё больше радовать и вдохновлять наших покупателей удобной и функциональной мебелью. Например, новинка нашего производства: шкаф-кровать — отличное решение для тех, кому важно организовать в своём доме эргономичное ПРОСТРАНСТВО. Мы обновили варианты рисунков для фасадов мебели, чтобы вам было проще вписать её в любой свой ИНТЕРЬЕР. В планах — продолжать удивлять вас. Наше время — для вашего комфорта!



КСЕНИЯ АРХИПОВА,
руководитель студии цветов
ArKs Flowers



Таинственный и неуловимый характер времени заставляет нас ощущать его ценность и бережно относиться к каждой ускользающей минуте. Мгновения радости и печали, которые так быстро проходят, оставляют незабываемые ВОСПОМИНАНИЯ и формируют нашу личность. Выражайте свои ЧУВСТВА и заботу каждый день, не откладывая на завтра. Дарите близким МГНОВЕНИЯ счастья и радости!



Неподвижный ДРАКОН в глубокой воде неизменно становится добычей крабов. Эту китайскую МУДРОСТЬ можно назвать нашим девизом в 2023 году. Мы решили, что самое время двигаться на Восток! Обучили КИТАЙСКОМУ ЯЗЫКУ уже 647 взрослых и детей. Русско-китайская ДРУЖБА только набирает обороты, и вместе с древней культурой и мелодичным языком мы стараемся привить интерес и любовь к этой удивительной стране. Активно функционирует разговорный клуб для общения русских с китайцами. Также летом мы организовали ЭКОТУР на Байкал — тоже для совместной русско-китайской группы. Заключили договоры с туроператорами Пекина для поездки к ним в страну по привлекательным ценам. Наладили связи с представителями китайских деловых кругов и университетских сообществ. Приглашаем вас в яркое путешествие по Китаю!

ЛАРИСА ЕСЮНИНА,
генеральный директор
лингвистического
центра RELOD



Генри Форд сказал: «Время не любит, когда его тратят впустую», — поэтому свой невозобновляемый ресурс я использую продуктивно: изучаю новинки потребительского рынка и предлагаю своим клиентам только лучшее.

МАРАТ ДОЛГОАРШИННЫХ,

собственник салона-ателье деловых мужских костюмов Marco Biantoni



«Время — деньги» — знаменитая цитата Бенжамин Франклина. Время — невозполнимый ресурс, которого так порой не хватает. Любая сфера жизни требует участия и постоянного контроля. Так и в ремонте, чтобы создать комфортное пространство для своей жизни, где ты будешь чувствовать себя спокойно и защищённо, нужно вложить много своего ресурса. Мы помогаем нашим клиентам минимизировать эту нагрузку и берём полное управление над процессом ремонта, значительно экономим их время и денежные средства. Большим преимуществом является то, что процессом руководит прораб с командой профессионалов-отделочников, а компании-партнёры предоставляют скидки на закупку всех материалов для отделки, аксессуаров, мебели. Так ремонт уже не кажется каким-то сложным технологическим процессом, и он может запомниться нашим заказчикам как интересный этап их жизни.



ДАНИЛА ПЕРМИНОВ,
руководитель
СК «Данила Мастер»



 Вятка банк

НОРВИК

Собираешься за границу?



Обмен валюты на специальных условиях предполагает возможность обменять валюту в дополнительных офисах «Центральный» и «Семёновский» в Кирове по актуальному курсу банка в офисах в Москве при предоставлении промокода. Купить, продать, разменять валюту можно в течение одного дня при наличии валюты и необходимых купюр в кассе. Банк вправе менять условия без предварительного уведомления условий обмена валюты. Курс обмена валюты в Банке меняется в течение дня и зависит от новостей на финансовом рынке, а также от котировки валют. Не оферта. Предложение действительно на 24.11.2023. Подробности на norvikbank.ru и в офисах банка ПАО «Норвик Банк». Лицензия Банка России № 902.



Новый проект — ЖК «Художник»

ДАВАТЬ ЖИЗНЬ НОВЫМ ПРОЕКТАМ



□ **ЮРИЙ КОПАНЕВ,**
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
СТРОИТЕЛЬНОЙ
КОМПАНИИ «СМУ-5»



☎ сму5киров.рф

☎ 30-84-20

ГОД БЫЛ НАСЫЩЕННЫМ

— Было очень много технически сложной работы. Помимо жилых домов, мы работали по двум контрактам для коммерческой организации — одного из ведущих предприятий в области пищевой промышленности. Для него мы выполнили большую задачу, построили всё необходимое.

СДАЛИ 2 ДОМА И РЕКОНСТРУИРОВАЛИ ЗАГОРОДНЫЙ КОМПЛЕКС

2023 год назову годом завершения проектов. Мы ввели в эксплуатацию 2 жилых дома: Сурикова, 31 и К. Маркса, 35. Сурикова, 31, 18-этажный кирпичный дом недалеко от дворца Пионеров — это наш социальный проект. 19 дольщиков, которых обманул предыдущий застройщик, более 10 лет ждали, пока дом будет сдан. В этом году мы сделали всё, чтобы они заехали в свои новые квартиры! Самый важный для 2023 года наш объект — ЖК «Роза», Карла Маркса, 35. Отличается интересной архитектурой, благоустроенной территорией и разнообразной технической «начинкой». Оба объекта реализованы в корот-

кие сроки и, учитывая, что для нашего коллектива это по-настоящему гигантский объём работы — считаю это важным достижением. Ещё в этом году мы провели реконструкцию загородного клуба «Петропавловск».

НЕ ЗНАЮ СЛОВА «НЕ МОГУ»

Каждый год учит меня терпению. Причём, учиться этому можно бесконечно. Не знаю слова «не могу». Приходиться не только молча, сжав зубы, справляться с трудностями.

Год принёс много озарений. Большим открытием стало давать жизнь сложным проектам. Интересно открывать новые направления, выявляя их потенциал. Например, загородный клуб «Петропавловск». Сначала мы провели реконструкцию горнолыжного склона, а затем и всего загородного комплекса. Или наш новый объект — реконструкция и аренда памятника истории регионального значения — дома вятского купца А.М. Сенилова.

Наш новый проект ЖК «Художник» в самом сердце города, который мы начали в этом году, без сомнений, украсит любимый город. ■



Современные интерьерные решения для людей, стремящихся к самовыражению и высокому качеству жизни.

Спецпредложения и скидка 10% в честь юбилея компании для жителей Кирова и Кировской области до 31.12.2023

Giulia Novars®

Киров, Октябрьский пр., 80
www.giulianovars.ru



Урбан-тур, сентябрь 2023

УЛУЧШАЕМ ОБЛИК ГОРОДОВ



□ **ОБ ИТОГАХ ГОДА —
ЮРИЙ ЗАХАРОВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
«ЖЕЛЕЗНО»**

БОЛЕЕ ЧЕМ НАПОЛОВИНУ РАСШИРИЛИ ГЕОГРАФИЮ ПРИСУТСТВИЯ

— 2023 год стал для «Железно» прорывным: девелопер более чем наполовину расширил географию присутствия, запустив масштабные проекты сразу в двух новых для себя регионах — Екатеринбурге и Перми. Теперь «Железно» создаёт инновационные проекты сразу в 5 городах России, включая также Киров, Ижевск и Ульяновск. Все кварталы, которые строит застройщик, проектируются и возводятся с технологическим подходом. В работе используются научно доказанные отраслевые практики, основанные на проектировании и управлении строительством крупных проектов комплексного развития территории в формате среднеэтажной застройки с использованием IT-технологий, на создании комфортной городской среды, улучшении облика городов.

Благодаря такому подходу, «Железно» входит в общероссийский ТОП-4 по потребительским качествам жилья, обладает наи-

высшим рейтингом надёжности. В ноябре во всероссийский ТОП-лучших российских новостроек по версии ЕРЗ.РФ вошли сразу два наших проекта: жилой комплекс «ZNAK Город Будущего» в Ижевске и дом бутик-класса «Булычёв» в Кирове.

Уходящий год принёс 2 победы в престижной федеральной премии Urban Awards. Застройщик уже четырёхкратный победитель и пятнадцатикратный финалист этой премии. А завершается год ещё двумя приятными наградами. Компания получила знак «Надёжный застройщик России» от Фонда развития механизмов гражданского контроля по всем регионам присутствия и стала призёром в трёх номинациях в федеральной премии Репутация.

ГОТОВЫ ДЕЛИТЬСЯ ИДЕЯМИ И ЗНАНИЯМИ

«Железно» открыт для коллег «по цеху» и всегда с удовольствием делится с ними своими идеями. Регулярно проводятся URBAN-туры по жилым комплексам застрой-

щика, чтобы и другие девелоперы могли увидеть и лично оценить проекты компании, которые уже привлекли внимание председателя правительства РФ и главы Минстроя России, познакомиться со стандартами работы «Железно». В уходящем году застройщик провел 3 тура по своим проектам для коллег со всей России.

Делиться знаниями компания продолжает в собственном корпоративном университете «Умополис», который начал работать в ноябре этого года. Программа обучения полезна и увлекательна, так как строится на курсах, тренингах и бизнес-играх собственной разработки.

ЗАПУСТИЛИ 4 НОВЫХ ПРОЕКТА В ЧЕТЫРЁХ РЕГИОНАХ ПРИСУТСТВИЯ

В родном регионе «Железно» тоже показали значимые результаты. Богатым год вышел для известного кировского проекта — дома бутик-класса «Бульчѳ». В 2023 году он завоевал множество наград, среди которых победа в конкурсе ТОП ЖК в номинациях «Лучший жилой комплекс-новостройка Кировской области», «Лучший подземный паркинг», «Лучшая архитектурная подсветка фасада» (2 место); победа в премии Urban Awards в номинации «Лучший региональный жилой комплекс премиум-класса в России».


Ещё один проект застройщика в Кирове — ЖК ZNAK — стал финалистом премии Urban Awards в номинации «Лучший проект комплексного освоения территории в России».

Стартовал и новый проект. В ноябре был презентован ЖК «Зарядное», который вскоре появится в южной части города в районе улицы 4-й Пятилетки и станет украшением областного центра. Этот проект компания «Железно» полностью, от начала и до конца, сделала сама. Проектирование, строительство, идеология — всё это реализуется силами наших сотрудников. Поэтому мы с гордостью говорим, что этот проект сделан местными с любовью для местных.

Таким, образом за 2023 года «Железно» запустили четыре новых проекта в четырёх регионах присутствия — ЖК «Лес» в Екатеринбурге, ЖК «Камаполис» в Перми, ЖК «Зарядное» в Кирове, а также самый большой проект КРТ в портфеле компании — ЖК «Город Новаторов» в Ульяновске. На этом застройщик не останавливается, впереди ещё более масштабные планы. Всё будет «Железно»! 🏠

 **ЖЕЛЕЗНО**

 железно.рф

 205-808



Презентация ЖК Зарядное, Киров



Зарядное, Киров



Бульчѳ, Киров

О ЧЕМ МЕЧТАЮТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ, ИЛИ КАК РАСШИРИТЬ БИЗНЕС В НОВОМ ГОДУ



□ РАСКАЗЫВАЕТ МИХАИЛ КОВЯЗИН,
РЕГИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
«ВЯТКА БАНК | НОРВИК»

ПОДАРКИ ДЛЯ БИЗНЕСА

— В преддверии Нового года все покупают ёлочные украшения и подарки. Предприниматели тоже не остаются в стороне и мечтают о своих подарках, например, — запустить новый или расширить уже работающий бизнес. Где взять деньги на такой подарок себе? Как быстро получить крупную сумму на развитие бизнеса? Прописная истина: «Чтобы больше заработать, надо больше вложить». Без солидных вложений вы так и остаетесь на старте, где вам придётся постоянно конкурировать с новичками.

Давайте объективно: получить 100 000 или 500 000 рублей можно относительно легко. Когда сумма становится миллион или пять и более миллионов рублей, а именно с такими суммами нужно работать, расширяя бизнес, все намного сложнее. В большинстве банков не очень «любят» индивидуальных предпринимателей. Но есть финансовые инструменты, с помощью которых эти суммы становятся доступны на комфортных для предпринимателя условиях. Мы работаем с ними уже несколько лет и знаем, что кредит под залог недвижимости многие выбирают именно как средство для роста или запуска бизнеса.

РЕАЛЬНЫЕ ИСТОРИИ КЛИЕНТОВ

К нам обратился клиент, которому нужно было расширить своё модное производство. У него уже была маленькая студия, совмещённая с мастерской, и большие планы. Но выйти на новый уровень ему мешал недостаток места: площадей для пошива одежды, продажи и примерки уже не хватало. Соседи очень удачно продавали смежное помещение, а денег нет. Он хотел уже продать квартиру, которую получил в наследство, но нашёл более интересное для себя решение — получить кредит в «Вятка Банк | Норвик» под залог квартиры. Итог: отдельное просторное производственное помещение и уютная студия для гостей уже работают и приносят доход, квартира осталась за ним, он её сдает внаём. Так что кредит выплачивается без проблем.

Вторая история — салон красоты. У владелицы было помещение в собственности. Сама она — профессиональный стилист. Помещение большое, она хотела бы сделать ремонт и поставить ещё два-три кресла, чтобы сдавать их в аренду другим мастерам, но на этот проект у неё не было денег. Обратилась за кредитом в наш банк, получила деньги под

залог её коммерческой недвижимости. В итоге салон был отремонтирован и улучшен за счёт себя же, в нём поставили ещё два рабочих места, собственница зарабатывает, кредит погашается и все довольны, особенно клиентура её расширившегося салона.

Вот так люди выходят на новый уровень и воплощают в жизнь свои планы. И мы рады, что помогли им, как и десяткам других предпринимателей.

НА ЧТО ЕЩЁ У НАС БЕРУТ ДЕНЬГИ?

В общем это можно назвать «капитальные проекты», например:

- Расширение бизнеса.
- Покупка и ремонт оборудования.
- Ремонт помещения.
- Погашение долгов.
- Покупка новых товаров. ▀

Вятка банк | **НОРВИК**



Кредит предоставляется по программе «Залоговый кредит +». Диапазон значений ПСК — 8,800%–36,000% годовых, ставка 8,8–36% годовых, определяется индивидуально на основании комплексной оценки заемщика. Сумма 500 тыс. — 20 млн руб., но не более 75% от рыночной стоимости недвижимости. Срок кредита до 20 лет. Заемщик 21–75 лет на момент окончания кредитного договора. Обеспечение: залог недвижимости в собственности. Документы для получения: паспорт гражданина РФ, документы на недвижимость. Банк вправе запросить документы о доходах и иные документы. Обязательно страхование залога, страхование титула — при необходимости. Пониженная ежемесячная плата за пользование денежными средствами может устанавливаться при предоставлении на дату заключения кредитного договора действующего договора страхования жизни и здоровья заемщика в соответствии с требованиями банка. Срок рассмотрения заявки 1 день, может быть увеличен. Условия действительны на 06.12.2023. Не оферта. Подробности на norvikbank.ru и в офисах банка. ПАО «Норвик Банк». Лицензия банка России № 902.



Безукоризненные кухни премиум-класса, соответствующие высочайшим мировым стандартам, по привлекательной для российского потребителя цене.

Модель кухни: Chloe

Киров, Казанская, 77б

+7 (8332) 711 - 887

lithiumhome.ru

КОНСАЛТИНГ

□ **НОВЫЙ ПРОЕКТ — «БИЗНЕС-КОНСАЛТИНГ» ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, В КОТОРОМ ЭКСПЕРТЫ ДЕЛЯТСЯ ОПЫТОМ В ВЕДЕНИИ И ПОСТРОЕНИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ**



КАРИНА СЕБЕЛОВА

Директор риэлторской компании «Регистрационное бюро»
Коммерческая и жилая недвижимость

☎ 8 (8332) 44-52-95

🌐 regburokirov.ru

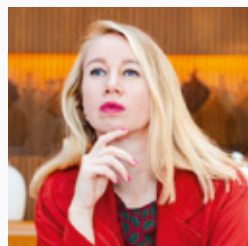


ИРИНА ВИХАРЕВА

Руководитель консалтинговой компании «Тренингинфо»
Управление проектами и изменениями

🌐 traininginfo.com

📠 traininginfo



ТАТЬЯНА ПРОХОРОВА

Генеральный директор компании «Деловой партнёр»
Бухгалтерский и налоговый учёт, регистрация брендов в РФ и за рубежом

📠 tatyana_pro_dobro

📠 tatanadelo



ИВАН НАДЕЕВ

Бизнес-коуч
Консалтинг для предпринимателей по увеличению дохода. Средний рост — в 2 раза за 3 месяца.

☎ 8 (909) 141-48-88



ИГОРЬ КАСИМОВ

Руководитель офиса Банка «Финам» в Кирове
Инвестиции, доступ к мировым биржам, банковские услуги

📍 ул. Карла Маркса, 62

☎ +7 (8332) 204-100



СЕРГЕЙ ТРАПЕЗНИКОВ

Директор ООО «Вятский центр профессиональной подготовки»
Эксперт в области охраны труда

☎ 8 (912) 716-80-62

🌐 v-cpp.ru

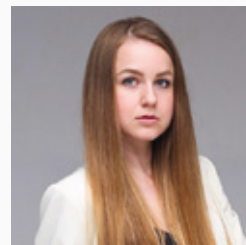


ОЛЬГА СЕННИКОВА

Директор «Бухфинанс»
Бухгалтерский и налоговый учёт. Оптимизация налогов

📍 ул. Карла Маркса, 127, оф. 400

☎ 8 (8332) 75-77-70



ВЕРА СИМОНОВА

Руководитель «ДТП-СЕРВИС»
Эксперт в области возмещения ущерба после ДТП, получения страховых выплат по КАСКО и ОСАГО

📠 vs.yurist

☎ 8 (922) 982-55-42



МАРИЯ САВИНЫХ

Руководитель компании «Независимый Консультант»
Эксперт по налогам и структурированию групп компаний

📍 БЦ «Кристалл», оф. 911

☎ 8 (922) 668-35-28

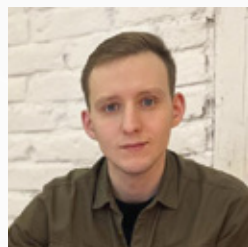


МАРИЯ ГОГОЛЕВА

Независимый финансовый и инвестиционный советник, входящий в реестр ЦБ РФ
Финансовая грамотность и инвестиции

📠 clubmarygofinans

☎ 8 (922) 926-63-83

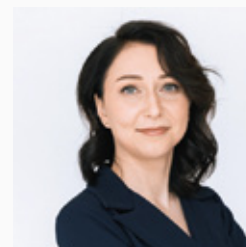


ЕВГЕНИЙ КРИНИЦЫН

Основатель компании «Бизнес в цифрах»
Оцифровка бизнеса, бизнес-аналитика

🌐 бизнес-в-цифраx.pф

📠 krinicynnn



ЮЛИЯ СКОПИНА

Генеральный директор ООО «ЮСКАС»
Организирую ВЭД под ключ: от поиска поставщика до доставки товара в Россию

🌐 yuskas.com

☎ 8 (964) 253-70-80

КАК БИЗНЕСУ ВЫЙТИ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

□ **КАК НАЧАТЬ ВЕСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ (ВЭД) С НУЛЯ — ЮЛИЯ СКОПИНА, ОСНОВАТЕЛЬ КОНСАЛТИНГОВОЙ КОМПАНИИ «ЮСКАС», ЭКСПЕРТ ПО ВЭД**

ЗАНИМАЮСЬ ВЭД 13 ЛЕТ

— Если вы планируете освоить внешние рынки, начать импортировать продукцию, закупать товар напрямую у производителя, запланируйте эту цель на 2024 год и мы поможем вам её реализовать. Помните, что в вопросах ВЭД нет мелочей и любая ошибка дорого обходится! Либо занимаетесь ВЭД самостоятельно, тратите время, деньги и нервы, либо обращаетесь к эксперту и вместе с ним проходите этот путь с минимальными рисками, основываясь на его опыте.

Я занимаюсь ВЭД 13 лет. Один из моих успешных реализованных кейсов — начало экспорта российской продукции в Индию. Ко мне обратилась фабрика по производству деревянных столовых приборов из г. Слободской с целью продвижения продукции на экспорт по всему миру. Мы с ними сотрудничаем три месяца, за которые уже удалось отгрузить 2 контейнера в азиатские страны, и сейчас мы нацелены на Европу.

С КИТАЙСКОГО ПОСТАВЩИКА ВЗЫСКАЛИ \$100 ТЫСЯЧ

Ещё один кейс — с китайского поставщика мы взыскали более \$100 тыс. за поставку бракованного товара. Нам удалось путём договорённостей, не доводя до суда, решить вопрос, основываясь на пунктах контракта, который у нас был заключён с этим контрагентом.

Другая компания обратилась с просьбой о помощи в разрешении вопроса с таможен: их товар два месяца не выпускали с таможни. Каждый день они платили по 10 тыс. рублей за хранение товара, и не было понимания смогут ли они вообще когда-то его получить. В этой сделке было много ошибок — со стороны поставщика, таможенного представителя, таможни... Я помогла решить этот вопрос, и через 30 дней товар принесли на складе клиента.

ЧЕК-ЛИСТ ПРИ ВЫХОДЕ НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ

1. Обязательно проверяйте зарубежного контрагента.
2. Чем тщательнее вы подойдете к составлению контракта, тем проще вам будет работать и решать вопросы с поставщиком.
3. Договаривайтесь на оплаты в национальных валютах, в большинстве стран сейчас свободно конвертируется юань. Расчёты в долларах и евро рекомендую сводить к минимуму.



4. Лучший таможенный брокер — проверенный таможенный брокер. Не стоит экономить на этом.

5. До самой сделки обязательно считайте предварительную себестоимость поставки с учётом всех статей затрат.

6. В расчёте срока доставки обязательно уточняйте сроки с момента отгрузки от поставщика до вашего склада. Иногда перевозчики называют транзитный срок, но это лишь время нахождения в пути без учёта сроков ожидания контейнера, выхода судна, расформирования поезда и пр.

7. Помните, что можно возить как целые фуры/контейнеры, так и делать отправки небольшими партиями сборными грузами. Отправка сборного груза может быть дороже в расчёте на единицу продукции, однако, благодаря возможной частоте отправок, увеличивает оборачиваемость товара.

Помните, что даже сейчас, когда действуют санкции некоторых стран, мировая торговля продолжает развиваться, появляются новые логистические и финансовые цепочки. Важно на чём вы делаете акцент — на запретах или открывающихся возможностях. Начните свой импорт и экспорт уже сейчас, а если вам нужно сопровождение сделки или консультация эксперта — обращайтесь, мы вам поможем! ▀



✉ yuskasitd

✉ yuskasVED

☎ +7 (964) 253-70-80

🌐 yuskas.com



ПОБЕДА В ПРЕМИИ «ГЛАВНЫЕ ЖЕНЩИНЫ» — МОЙ ВКЛАД В ПРОСВЕЩЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ



”

ЭТО НЕ ТОЛЬКО ЛИЧНЫЙ УСПЕХ, НО И ЗНАЧИМЫЙ ШАГ В РАЗВИТИИ ЖЕНСКОГО БИЗНЕС-ЛИДЕРСТВА — ЕЛЕНА ЛУЧИНИНА, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ПАТЕНТНОГО БЮРО «ЖЕЛЕЗНО»

КАК ПОЯВИЛОСЬ ПАТЕНТНОЕ БЮРО «ЖЕЛЕЗНО»

— Патентное бюро «Железно» как самостоятельная фирма существует уже 5 лет. В 2013 году на нашу производственную компанию напали патентные рейдеры. Спор удалось выиграть, а при компании появился отдел по регистрации названий и разработок. Постепенно он перерос в патентное бюро «Железно» — ТОП-2 Роспатента среди регистраторов товарных знаков. Сейчас мы делаем все, чтобы предприниматели не оказывались в таких ситуациях, как мы когда-то. Надеемся, что по итогам года станем ТОП-1 и достигнем отметки в 8 000 регистраций в год.

ПОБЕДА В ПРЕМИИ «ГЛАВНЫЕ ЖЕНЩИНЫ-2023»

Премия «Главные женщины» проводилась в этом году в пятый раз. Я увидела в ней возможность рассказать большой аудитории, что защиту бизнеса нужно выстраивать еще на старте. Поэтому и решила принять участие. Многие до сих пор думают, что товарный знак нужен крупным компаниям. Я стараюсь разрушить этот миф.

В конкурсе было заявлено 16 номинаций: медицина, консалтинг, it-технологии и другие. Я стала участницей и победительницей в номинации

«Юридические услуги». Вместе со мной за первое место боролись предпринимательницы из Тюмени, Владивостока, Белгорода и Москвы.

Процесс подготовки во многом компенсировали годы усердного труда, когда мы с командой направляли всю энергию на развитие бизнеса. Из сложного выделю, пожалуй, строгий тайминг — всего 1 минута, чтобы донести свою мысль. Было и волнение, потому что в жюри присутствовали Ирина Хакамада, Ляйсан Утяшева, Тина Канделаки.

РАССКАЗЫВАЮ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ ОБ ИХ ПРАВАХ

Моя цель — просвещение предпринимателей. Российский, в особенности региональный бизнес, катастрофически мало знает об интеллектуальной собственности. Поэтому я веду блоги на vc.ru и РБК, провожу бесплатные семинары в центрах «Мой Бизнес» по всей стране, представляю интересы предпринимателей в Московской торговой промышленной палате.

Безусловно, участие в премии и первое место в номинации «Юридические услуги» — огромный толчок к развитию и обретение новых знакомств. Но главное — это еще один шанс рассказать предпринимателям, что их права важны. ■

ЖЕЛЕЗНО

ул. Воровского, 107

8 (495) 104-74-54

pb_zhelezno

zhelezno.com

ДАРИТЕ ЛУЧШЕЕ, ДАРИТЕ Л'ОКСИТАН!



ИП Садыкова Н.В., ИНН 02710794901, ОГРН ИП 317435000025533. Реклама. Товар сертифицирован.

Л'ОКСИТАН

ТРЦ «ЦУМ», Г. КИРОВ, УЛ. ВОРОВСКОГО, Д. 77

loccitane_kirov

8-922-966-73-88

КРЕДИТНЫЙ КЛУБ: 10 ЛЕТ УСПЕШНО ФИНАНСИРУЕМ БИЗНЕС

□ **ТАТЬЯНА КАЮКОВА, НАЧАЛЬНИК КРЕДИТНОГО ОТДЕЛА КПК КРЕДИТНЫЙ КЛУБ**

КЛИЕНТЫ И ПАРТНЁРЫ УВЕРЕНЫ В НАС

— 25 декабря нашему Кредитному клубу 10 лет. Если провести аналогии с жизнью человека, то за это время мы успели родиться, встали на ноги, научились говорить, общаться и развиваемся дальше, сохраняя тот первоначальный дух сотрудничества и кооперации.

Сегодня офисы компании успешно работают в Кирове и Москве, многие кировские и столичные предприниматели стали нашими партнёрами. В юбилейный год мы по-прежнему кооператив, объединение людей, которые помогают друг другу выгодно инвестировать и оперативно получать финансирование.

Все 10 лет компания работает строго в правовом поле, находится под контролем Банка России, состоит в реестре кредитных потребительских кооперативов ЦБ РФ, входит в СРО. Это подтверждает профессионализм команды и надёжность Кредитного клуба. Наши пайщики и партнёры уверены в нас.

К ЮБИЛЕЮ ДАРИМ СПЕЦУСЛОВИЯ

В преддверии Дня рождения мы принимаем поздравления. И дарим подарки! Запустили праздничный заём под недвижимость ЮБИЛЕЙНЫЙ. От обычного предложения он отличается, прежде всего, сниженными ставками. А ещё заём ЮБИЛЕЙНЫЙ – это:

- до 20 000 000 рублей
- минимум документов
- не обязательно быть собственником объекта
- недвижимость остаётся у вас
- рассмотрим объекты в ипотеке

Заём под залог недвижимости для юридических лиц «Юбилейный». Срок займа по договору от 2 до 36 мес. Минимальная сумма займа 500 000 р, максимальная 20 000 000 р. Процентная ставка от 2,5% до 3,5% в месяц (от 30% до 42% годовых). Разовая комиссия за выдачу от 1% до 3%. Обеспечение: залог недвижимого имущества в собственности заемщика или третьих лиц (местонахождение – г. Киров, Кировская область не более 50 км от г. Кирова). Залогодателем может выступать юридическое или физическое лицо. Предложение действует на территории г. Кирова и Кировской области с 01.11.2023 г по 29.12.2023 г включительно. Актуальная подробная информация в офисах КПК «Кредитный клуб»: г. Киров, ул. Ленина, 85, ул. Красина, 45, по т. 8 (8332) 711-001, 8 (800) 333-42-01 (звонок бесплатный). Чтобы воспользоваться предложением, необходимо стать членом (пайщиком) КПК «Кредитный клуб». Вступительный взнос 100 р, обязательный паевой взнос 2500 р (возвращается при выходе из КПК). Пайщик обязан солидарно нести субсидиарную ответственность по обязательствам в пределах невнесенной части дополнительного взноса каждого из членов КПК. Деятельность кооператива регулируется ГК РФ и ФЗ-190 «О кредитной кооперации». Является членом Ассоциации «Саморегулируемая организация кредитных потребительских кооперативов «Кооперативные Финансы» за номером 938, ИНН 4345375135, ОГРН 1134345029906. Кредитный потребительский кооператив «Кредитный клуб», deloidengi.ru. Не оферта.



РЕШЕНИЕ ПО ЗАЯВКЕ ЗА 1 ЧАС, ДЕНЬГИ НА РУКИ ОТ 1 ДНЯ

В чём плюсы сотрудничества с нами? Работаем лояльно, без посредников и формальностей (более 1000 клиентов по РФ). Подумаем, как помочь, если отказали в банке.

Праздничное предложение действует до 29 декабря 2023 г. Успейте воспользоваться! Отмечаем юбилей вместе с вами! 🎉




📍 Киров, ул. Ленина, 85, ул. Красина, 45

📍 Москва, Большой трёхгорный переулоч, 15, стр. 1

☎ 8 (8332) 711-001, 8 (800) 333-42-01

SEVER

WEAR

 sever_wr

пальто | пуховики |
экошубы | сумки |
аксессуары

Капсульный гардероб:

- джемперы
- трикотажные костюмы
- брюки из экокожи

Елена Гремицкая,
директор оптики
«Виктория»
и клиники
«ЯВИЖУ»



ЦУМ, 3 этаж,
☎ 434-064
ТРЦ «Глобус»,
2 этаж,
☎ 734-064

КОНЕЦ ГОДА – НАЧАЛО ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК

” 98% ПРОВЕРОК ЗАКАНЧИВАЮТСЯ ДОНАЧИСЛЕНИЯМИ И ШТРАФАМИ. ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ АНДРЕЯ КОСТИНА, АТТЕСТОВАННОГО НАЛОГОВОГО АДВОКАТА КОЛЛЕГИИ АДВОКАТОВ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА «ПРИСЯЖНЫЙ ПОВЕРЕННЫЙ»

У НАЛОГОВИКОВ ЕСТЬ ТРАДИЦИЯ: В ПОСЛЕДНИЕ ДНИ ГОДА ВЫНОСИТЬ РЕШЕНИЯ О ВЫЕЗДНОЙ ПРОВЕРКЕ

— ФНС России при подведении итогов работы за 9 месяцев 2023 года отметила, что среднее доначисление на 1 выездную проверку составляет 66 млн руб., а 98% из числа выездных проверок были результативными.

В декабре, в последние дни уходящего года налоговые органы обычно выносят решения о назначении выездных проверок, захватывая тем самым, уходящий налоговый период. Так, 1 января 2024 года закончится возможность проверки 2020 года. Решение о назначении выездной проверки поступает по ТКС в декабре, но фактически проверка начинается уже в следующем году — как правило, в январе, после праздников. Но бывают и исключения — к одному доверителю проверяющие пришли только в апреле, когда о проверке налогоплательщик уже забыл.

ЧЕМ МОЖЕТ ПОМОЧЬ НАЛОГОВЫЙ АДВОКАТ?

Данный промежуток времени налогоплательщик может грамотно использовать и привлечь для работы налогового консультанта/адвоката, который выполнит следующее:

- изучит документы и проинформирует о возможных налоговых рисках и спорных вопросах с учетом сложившейся судебной практики;
- проведёт анализ и правовую проверку договоров и иных первичных документов, что позволит налогоплательщику устранить недочёты;
- оценит имеющиеся документы о проявлении должной осмотрительности, коммерческой привлекательности, наличии деловой цели по сделкам, при их недостаточности налогоплательщик сможет их пополнить;
- проведёт осмотр офисных, складских, производственных помещений, компьютеров в целях безопасности информации, перед возможной выемкой;
- проконсультирует директора, бухгалтера, работников фирмы о методах работы проверяющих и вопросах, задаваемых ими при допросах свидетелей;
- разработает стратегию коммуникации с налоговыми органами;
- выступит представителем налогоплательщика по всем вопросам налоговой проверки.



Всё это поможет налогоплательщику с момента назначения проверки начать сбор доказательственной базы по добросовестности, достоверности и реальности сделок.

При этом, рекомендую обращаться к опытным и профильным налоговым консультантам/адвокатам.

Коллегией адвокатов Санкт-Петербурга «Присяжный Поверенный» принято решение об открытии филиала в г. Кирове под руководством налогового адвоката Костина Андрея Валерьевича. На очереди планы по открытию филиала в Краснодарском крае. Стратегическим направлением в развитии Коллегии адвокатов СПб «Присяжный Поверенный» является оказание юридической помощи в регионах России путём создания филиалов коллегии.

Дорогие друзья! Желаю в Новом году без последствий обходить все налоговые претензии. Счастья вам и благополучия! С наступающим Новым годом и Рождеством! 🎄



☎ lawpp.ru

📞 +7 (912) 363-44-68

Налоговый адвокат КА СПб «Присяжный Поверенный». Регистрационный номер 43/954. Аттестованный член НП «Палата налоговых консультантов». Квалификационный аттестат №016697 от 05.12.2017.

ZEEKR 001 УЖЕ В КИРОВЕ



ZEEKR 001 оснащен двумя электромоторами общей мощностью 544 лошадиных сил, крутящий момент 768 Н.м., что позволяет ему разогнаться до 100 км/ч всего за 3,8 секунды. Дальность хода составляет около 650 километров, а время зарядки от 20 до 80% занимает всего 30 минут.



«В базе» есть адаптивный дальний свет, кожаная обивка, электроприводы всех сидений, вентиляция, панорамная крыша и «электродверь» багажника, 12 камер и два радара, все современные системы помощи и безопасности — адаптивный круиз, контроль за полосой и «слепыми» зонами, экстренное торможение на любых скоростях, самопарковка, проекционный дисплей.



Колесная база в 3005 мм определяет поистине лимузинный простор на задних сиденьях, задний диван двигается продольно, у него регулируется наклон спинки. Вдобавок правое переднее сиденье с заднего места можно максимально сдвинуть вперед, высвободив дополнительные десятки сантиметров для ног.

Познакомьтесь с Zeekr 001
в автосалоне Audi service Kirov



📍 ул. Московская, 116 А
☎ +7 (8332) 516-000



Я НЕ РОДИЛАСЬ С ЗОЛОТОЙ ЛОЖКОЙ

□ КАК РЕАЛИЗОВЫВАТЬ «НЕСБЫТОЧНЫЕ» МЕЧТЫ И СОЗДАВАТЬ СМЕЛЫЕ СТРАТЕГИИ — АННА РУССКИХ, ВЛАДЕЛИЦА ЮВЕЛИРНОГО БРЕНДА «ЗОЛОТО РУССКИХ»

КАЖДОЕ УКРАШЕНИЕ ПРОХОДИЛО ЧЕРЕЗ МОИ РУКИ

— Когда мы занялись ювелирным бизнесом в 2010 году, отличительной особенностью нашего бренда было то, что украшения отбирались мною лично. Всегда, на протяжении 12 лет. Каждое украшение проходило через мои руки.

Ещё в самом начале я поняла, что очень хочу продавать украшения, которых нет в ассортименте российских производителей. Что-то стильное, современное, недорогое. К примеру, когда встречала какую-то необычную модель в золоте, я думала, почему бы не сделать такую же в серебре.

МЕЧТА — СОЗДАТЬ СОБСТВЕННУЮ КОЛЛЕКЦИЮ УКРАШЕНИЙ

Именно так у меня появилась мечта — создать собственную коллекцию ювелирных украшений. У меня есть записи в ежедневнике, которые я храню до сих

пор. Я тогда просто мечтала об этом, но мечта казалась несбыточной. Чтобы заняться производством собственных украшений, нужен большой рынок сбыта. Нужно было магазинов 10 - 15, а у нас было 2 - 3. Я думала, что этого никогда не будет, но продолжала мечтать и рисовать модели.

С тех пор прошло 12 лет. С развитием электронной торговли мечта превратилась в реальность. Сейчас мы создаем украшения собственной разработки, а наш бренд «Золото Русских» — топ-селлер на маркетплейсах в России.

ВОЛШЕБНЫХ ТАБЛЕТОК НЕТ, ЕСТЬ ТРУД И ДИСЦИПЛИНА

Я не родилась с золотой ложкой во рту. Обычная кировская девочка, которая прожила 16 лет в Норильске. Отец был сантехник, мама — диспетчер гаража высоковольтных сетей. Просто через свой труд, постоянные повторяющиеся действия, цели, мечты и стремления можно всё реализовать. Но вол-

шебных таблеток нет, это всё труд и дисциплина в любой сфере. И ещё вера! Вера в то, что всё обязательно получится!

В определенный момент чётко увидела, что постоянно затянута в операционное управление. Чувствовала, что больше не могу, нет времени и стратегии в целом. Я решала все текущие задачи на этом уровне, но не занималась реализацией больших целей. У меня был опыт знакомых, которые строили свою компанию по технологии академии «Стратег», поэтому я записалась на программу обучения. Там мы прописали стратегии, организационную структуру и функционал команды.

Я УВИДЕЛА, ЧТО РАБОТАЮ, КАК ДИРЕКТОР

Больше всего мне понравился инструмент — прописывание своих текущих дел. Когда выписала то, чем занимаюсь ежедневно, увидела, что я полностью в операционной деятельности. Грубо говоря, работаю как директор.

Тогда в академии я прописала свою цель и стратегию. После этого мне стало понятно, как начать выстраивать команду, как организовать распределение тех своих задач, которыми я перегружена. Прописала организационную структуру и функции каждого подразделения и каждой должности. И появилось понимание, что некоторые сотрудники не подходят к данным должностям. Я стала обновлять коллектив, формировать команду в соответствии со своей целью.

КОСМИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ И ЧЁТКИЕ ШАГИ ИХ РЕАЛИЗАЦИИ

Так у меня появилось время на развитие и реализацию своей следующей большой мечты. Раньше на это абсолютно не было времени. Сейчас уже есть намеченный план, конкретные шаги, как развивать направление b2b. Я понимаю, что это направление максимально связано с моим личным брендом.

Ко мне стали приходить люди, которые говорили: «Я хочу сделать у тебя подвеску, браслет как символ своей компании или своего сообщества». Через украшение, атрибутику лидер в управлении может доносить свои ценности. Мы воплощаем его идеи для команды через ювелирное украшение.

Сейчас у меня космические цели. Я на них смотрю и думаю: «Конечно, ты замахнулась...». Несмотря на свой опыт, понимаю, что в тот момент, когда я придумала себе коллекции от бренда Анна Русских — это было нереально. Благодаря онлайн тор-

ПРОПИСАВ ЦЕЛЬ И СТРАТЕГИЮ КОМПАНИИ, Я ПОНЯЛА, КАК ВЫСТРОИТЬ КОМАНДУ И ДЕЛЕГИРОВАТЬ СВОИ ФУНКЦИИ



Анна Русских, владелица ювелирного бренда «Золото Русских», и Ксения Новикова, исполнительный директор академии «Стратег»

говле это стало возможно. И сейчас, в 2023 году, я думаю: «А почему бы и не реализовать свою космическую цель?»

КОГДА РАСТЕШЬ — ТЫ ВИДИШЬ ДРУГИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Я стала больше заниматься стратегическими вопросами. Если хочу, чтобы компания росла, то понимаю, что мне необходимо совершать новые действия. Всё больше занимаюсь собой и своими навыками, умениями, развиваю бренд компании через свой личный. Когда растёшь, видишь другие перспективы, другие рынки, другие чеки.

ЦЕЛИ ДОЛЖНЫ БЫТЬ ВАЖНЫ НЕ ТОЛЬКО ТЕБЕ, НО И ДЛЯ МИРА

Академия «Стратег» помогла ускорить определённые процессы в моей голове. Увидеть проблемы и определить, чего я хочу. Мною движет, наверное, вот ещё такой важный момент — цели должны быть не только твоими личными и в эквиваленте денег. Мы создаём украшения, которые женщина может купить себе сама. И с помощью наших украшений она может создать себе состояние, намерение, да и просто стать немного счастливее. Поэтому для меня важно понимать, почему реализация цели нашего бизнеса важна и для мира в целом. Именно так мечты воплощаются в реальность. ▀



📍 ул. Ленина, 103а, БЦ «Крым», 5 этаж, каб. 508

☎ 8-800-7000-845

🌐 strateg-academy.com

УСПЕТЬ ДО КОНЦА ГОДА: ЧЕК-ЛИСТ ДЛЯ СОБСТВЕННИКОВ БИЗНЕСА

□ ПОЛЕЗНЫЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ОТ ОЛЬГИ МАКСИМЧУК, РУКОВОДИТЕЛЯ КОМПАНИИ «ФИНДИР», ЭКСПЕРТА В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВ

1. Сейчас самое «горячее» время у собственников бизнеса. В декабре критически необходимо собрать и проанализировать цифры за 2023 год в сравнении с 2022 и 2021 годами: прибыль, движение денежных средств, затраты, особенно крупные: зарплата, налоги и т.д.

2. Начать подготовку плана и бюджетов на 2024 год. Рекомендую формировать план на год с учётом инфляции и смело на 20-25% больше предыдущего года. Это не увеличение финансовых показателей! Это уровень прошлого года, чтобы вам удержаться!

Добавлю, что этот год прошёл ровно и спокойно, знаете, как говорится затишье перед бурей. 2024 год будет тяжёлый в плане становления экономики. Сейчас принимается федеральный бюджет, пройдут выборы президентов в РФ и США, ждём очень много изменений в законодательстве, ваши расходы будут увеличиваться на аренду, налоги, зарплаты... При бюджетировании всё это надо учитывать!

3. Многие меня спрашивают, что делать с деньгами в конце года... Считаю, что деньги не должны лежать на расчётном счёте. Они должны работать, даже пусть вам принесут образно говоря копейку-две. Можете открыть краткосрочный депозит, максимум на 3 месяца. В моих соцсетях есть информация с подборкой выгодных условий от банков. Я не рекомендую инвестировать в бизнес-проекты в конце года, а подождать наступления нового. В 2024 году будет понятно, какие отрасли станут перспективными для вложений.

4. Я рекомендую создать Фонд компании на 2024 год, и если есть свободные деньги, то туда их направить. Они могут пригодиться на случай крутых изменений в 2024 году. Мы живём в России и не можем отделиться от государства, обязательно читайте и смотрите новости, анализируйте, что между строк говорят федеральные чиновники и первые лица страны.



5. Перед сдачей отчётности в компании можно провести финансовый экспресс-аудит. Почему до? Потому что после сдачи отчётности будет уже поздно. Многие собственники боятся выйти из зоны комфорта и узнать то, что не хотят знать... И зря, помните, что после любого аудита специалист выдаёт рекомендации по корректировке бизнес-процессов. Одним словом, сейчас у вас есть время на исправления.

6. При ведении бизнеса надо руководствоваться не только получением прибыли, но и учитывать различные риски. К примеру, если в погоне за экономией денег вы не хотите держать минимальную зарплату на уровне МРОТ, начинаете переводить сотрудников на более низкие ставки, по моему мнению это в

корне ошибочный подход. Если вы хороший предприниматель и хотите развиваться, вы должны вести прозрачную деятельность и платить налоги! Тогда у вас будет возможность для финансового манёвра в других действиях. Например, можно оптимизировать затраты. Рекомендую обратить внимание на установленные в компании программные продукты! Многие как ошалелые не разбираясь начали ставить различное ненужное ПО! Если начали, то хотя бы применяйте! У нас есть программный продукт «1С: Бухгалтерия» с широким перечнем инструментов, так хоть его используйте!

Если хотите порядка и развития в бизнесе, нужен взгляд со стороны? Приходите ко мне на финансовую диагностику. «ФинДир» — это ваша финансовая стабильность на длительный период! Мы полностью берём на постановку финансовую службу, в т.ч. и бухгалтерии. ▣



📍 ул. Горбачева, 62, 6 этаж, оф. 4, оф. 7

☎ 77-70-99

✉ fin_dir43

✉ maksimchuk1962

С НОВЫМ ГОДОМ!

Премиальные мужские
деловые костюмы.

Индивидуальный пошив
на итальянских фабриках.

Роскошные европейские
ткани и фурнитура.

Сопровождение стилистом
на всех стадиях.

Эксклюзивный
и персональный подход!

 *Loro Piana*

Ermenegildo Zegna

CERRUTI


VITALE BARBERIS CANONICO
1663

Cantarelli

MARZONI



MARCO BIANTONI

ул. Карла Либкнехта, 71
биантони.рф
8 (8332) 295-777
+7 (919) 501-97-77





20 ЛЕТ В РАЗРАБОТКЕ КАДАСТРОВЫХ ПРОГРАММ



4 НОЯБРЯ, В ДЕНЬ НАРОДНОГО ЕДИНСТВА, ПРОГРАММНЫЙ ЦЕНТР ОТМЕТИЛ СВОЙ ЮБИЛЕЙ. В ЭТОМ ГОДУ КОМПАНИИ ИСПОЛНИЛОСЬ 20 ЛЕТ, — ПАВЕЛ БАТИЩЕВ, — ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ПРОГРАММНЫЙ ЦЕНТР»

МЫ ОДНИ ИЗ ЛИДЕРОВ ИТ-ИНДУСТРИИ В КАДАСТРЕ

— От создания первой программы «Полигон» для решения геодезических задач в 2001 году до разработки широкого спектра продуктов и услуг, которые востребованы кадастровыми специалистами по всей России — таков наш путь за 20 лет. Не без трудностей, но мы постоянно осваиваем новые направления и технологии. Сейчас активно включаем нейросети и искусственный интеллект в работу. Каждый день нашими продуктами пользуются более 5 000 кадастровых инженеров и геодезистов. Сегодня «Программный центр — Полигон» по праву считается одним из лидеров ИТ-индустрии в кадастре.

Первый успех пришёл к нам в 2012 году, когда в программе появилась возможность создания XML-документа. В 2018 году мы открыли собственный учебный центр, который по количеству слушателей мог конкурировать с именитыми учеб-

ными площадками. Мы всегда на чеку. Всегда готовы к вызовам и решению новых задач. Каждый наш продукт является результатом внимательного анализа потребностей пользователей и детального мониторинга изменений в законодательстве. Мы стремимся быть на шаг впереди, предвосхищая потребности наших клиентов.

«ПОЛИГОН: CRM» ПОМОЖЕТ ВАМ ЗАРАБАТЫВАТЬ БОЛЬШЕ

Мы продолжаем создавать новые продукты для кадастровых инженеров. Новой разработкой нашей команды является «Полигон: CRM». 2 года работы ушли на то, чтобы получить уникальный продукт, который специализируется на кадастровом бизнесе в сегменте CRM-систем. Система предназначена для повышения эффективности кадастрового бизнеса. Она поможет руководителю компании контролировать работу сотрудников, вести базу клиентов и оптимизировать рабочие процес-

сы. Замечу, что процесс ведения договора в нашей системе полностью автоматизирован — система автоматически ставит задачи и распределяет договор по этапам. Как следствие, «Полигон: CRM» — это система, которая поможет вам масштабировать бизнес и зарабатывать больше.

МАСШТАБНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПОЛИГОН DAYS

На сегодняшний день нашими программами пользуются кадастровые инженеры в каждом регионе России, а бренд «Полигон» узнаваем и уважаем в профессиональных кругах. Мы гордимся тем, что наше сотрудничество с ведущими экспертами в сфере кадастра и недвижимости стало долгосрочным и плодотворным.

В честь 20-летия компании 9 и 10 ноября в родном Кирове мы организовали масштабную конференцию Полигон DAYS. Мероприятие посетили более 70 кадастровых инженеров. Гостями выступили Президент Ассоциации «Национальное объединение саморегулируемых организаций кадастровых инженеров» Алла Овчинникова и директор Ассоциации Ольга Федорова.

При организации мероприятия перед нами стояла задача — дать пользу кадастровым инженерам, продемонстрировать наше гостеприимство и радушие. Как-никак 20 лет бывает только раз. Именно поэтому в рамках мероприятия был организован семинар по повышению квалификации, проведена экскурсия по офисам компании, где участники смогли познакомиться с командой и узнать об истории развития компании. Также показали достопримечательности Кирова.

Важно отметить, что на семинаре были рассмотрены вопросы проведения комплексных кадастровых работ, учетно-регистрационной деятельности, типичных ошибок кадастровых инженеров и актуальных изменений в законодательстве. Также был рассмотрен вопрос использования CRM-систем в кадастровой деятельности и организации работы кадастровых инженеров. Среди спикеров были представители Управления Росреестра по Кировской и Свердловской обл., Министерства имущества Кировской обл. и многие другие.

Мы постарались создать атмосферу праздника и радости, чтобы каждый участник почувствовал себя частью большой и дружной семьи «Программного Центра — Полигон». Никто не остался равнодушным — большое количество положительных отзывов тому подтверждение. ▀

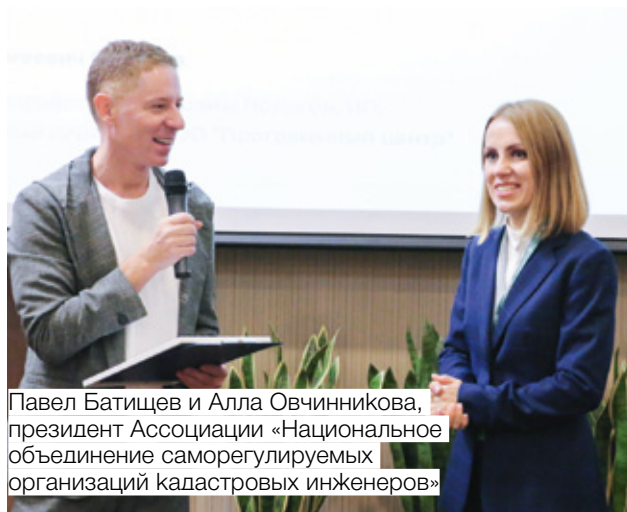


📍 ул. Московская, 107

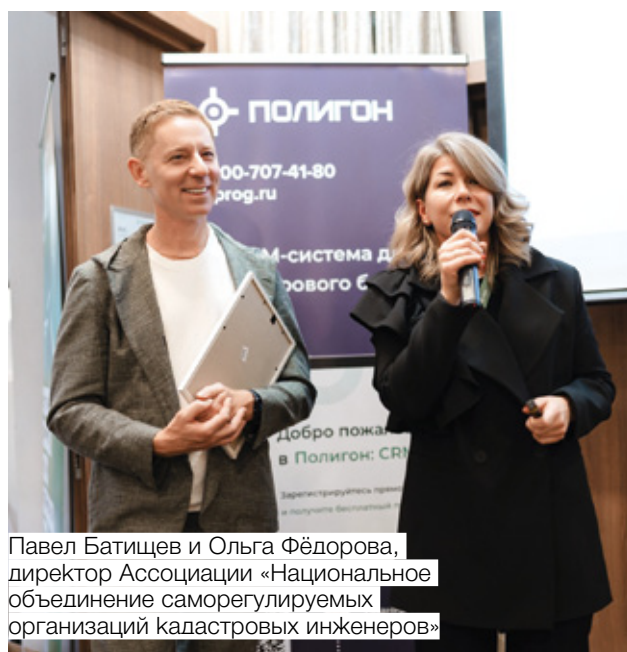
🌐 pbprog.ru

☎ 8 (800) 707-41-80

✉ polygon_kadastr



Павел Батищев и Алла Овчинникова, президент Ассоциации «Национальное объединение саморегулируемых организаций кадастровых инженеров»



Павел Батищев и Ольга Фёдорова, директор Ассоциации «Национальное объединение саморегулируемых организаций кадастровых инженеров»



БРОСАЙТЕ И ЛОВИТЕ: БИЗНЕС НА ХОББИ

□ О ТОМ, КАК ЖОНГЛИРОВАНИЕ СТАЛО ПРИБЫЛЬНЫМ ДЕЛОМ И В ЧЁМ ЕГО ПОЛЬЗА — НАДЕЖДА ТАРАСОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «Я ЖОНГЛЁР»

НАУЧИЛАСЬ ЗА 40 МИНУТ

— Мячами я жонглирую всего 2 года. К этому интересному занятию привёл забавный случай. Однажды мы с дочкой пришли на занятие по ЛФК. Когда малышка стала капризничать, инструктор начал виртуозно подбрасывать мячи в воздух и ловить их. Я смотрела на реакцию ребёнка и вдруг сама захотела иметь такую суперсилу (*смеётся*). Пришла домой, заказала мячики в интернете, посмотрела онлайн-урок и научилась. Для этого мне потребовалось всего 40 минут. Главное, понять траекторию движения предмета и упражняться хотя бы по 10 минут в день. Уверена, и у вас получится!

Самое трудное было найти качественные и доступные по цене мячи. Тогда, кроме китайских, ничего на рынке я не нашла, поэтому и решила открыть производство реквизита для жонглирования.

ВЫСКОЧИЛИ НА МАРКЕТПЛЕЙСЫ

Изначально в нашей компании «Я жонглёр» изготавливали безопасные мячи из российского пластика для новичков. Когда стал расти спрос от цирковых и театральных студий, ассортимент расширили. Появились мячи рго-версии, детские из эко-кожи, кольца, булавы, платочки, диаволо и даже моноциклы. Стали выпускать светодиодные poi и мячи. Сегодня «Я жонглёр» представлена на всех крупных маркетплейсах. Отправляем товары по всей России и в страны СНГ. Работаем с оптовыми заказами, выполняем их в сжатые сроки. Сотрудничаем с артистами «Королевского цирка Ги Эрадзе».

Благодаря нашим покупателям, мы развиваемся и дарим пользу другим людям. Нашу продукцию стали активно использовать в своих методиках развития логопеды, психологи, кинезиологи, нейропсихологи, тренеры ЛФК. Благодаря съёмной заглушке в мячах, можно менять наполнитель и, например, вместо песка использовать яркий бисер, блёстки, чтобы привлечь внимание ребёнка к занятиям.



«РАСТЯГИВАЙ» МЫШЦЫ МОЗГА

Жонглирование сейчас популярно не только потому, что привлекает публику, но и улучшает работу мозга. Трюки положительно влияют на нейронные связи: повышается скорость реакции, координация, ловкость, сообразительность, улучшается память, развивается моторика верхних конечностей. Одним словом, это эффективно, полезно и увлекательно вне зависимости от возраста. Когда жонглируешь, начинают «шевелиться» мозги (*смеётся*).

Я мечтаю создать в нашем городе студию, проводить там мастер-классы и развивать этот тренд. Независимо от того, новичок вы в этом деле или профессионал, получать больше удовольствия от жонглирования вам поможет наш качественный реквизит. 🎩



☎ 8-962-896-23-31

📱 imajuggler





PREMIATA

Кроссовки с историей для него и для неё





КАРДИНАЛ

Кардинал WOMAN,
ТД «Европейский», 1 этаж,
т. 37-38-90

Кардинал VIP,
ул. Дерендяева, 38
т. 64-30-00



  kardinal43

□ **НАТАЛЬЯ БУШУЕВА, ДИРЕКТОР
ЦЕНТРА ЖЕНСКОГО РАЗВИТИЯ NOVA —
О НЕСТАНДАРТНЫХ КОРПОРАТИВАХ
И ПОДАРКАХ**



ДЕВИЧНИК СО СМЫСЛОМ — ДЛЯ ЖЕНСКОГО КОЛЛЕКТИВА

ВСТРЕЧИ, СМЫСЛЫ, ЧУДЕСА

— Женский коллектив — мир особый. Не многие руководители признают значимость и важность этого мира, поэтому и стущаются в коллективе тучи, возникает недопонимание, вспыхивают конфликты. Спасти ситуацию зачастую помогает совместный отдых, но речь сейчас не про традиционный корпоратив, а про девичник со смыслом.

КАЙФОВАТЬ С ПОЛЬЗОЙ

Удивительно, но запросы на организацию мероприятия в нестандартном формате поступают и от руководителей, и от подчиненных. Конечно, нужны и привычные встречи в ресторанах и караоке-клубах, выезды за город на шашлыки, но девичники со смыслом «работают» и на отдых, и на пользу. Женщина в череде рабочих будней порой просто забывает быть собой и быть счастливой. В легкой, свободной, уютной обстановке нашего клуба участницам удается «разгрузиться», повысить собственную самооценку, решить свои психологические проблемы. Но это не тренинг, где от каждого требуется активное участие и включенность. Поставленные цели добиваются совсем другими способами: через тесты, письменные практики, трансформационные игры, фотосессии, творческие мастер-классы. Темы девичников задает либо сама компания, либо определяется психологом, которая выступает еще и ведущей мероприятия. Чаще всего на встречах обсуждаются отношения с родителями, детьми, собственное ресурсное состояние. Никто не ждет от участниц откровений и признаний, но на таких встречах все получают ответы на свои самые сокровенные вопросы.

Первый девичник со смыслом мы провели около 7 лет назад, оказалось, что мероприятие настолько востребова-

но, что такие встречи теперь проходят каждую пятницу. На них приходят небольшими компаниями или поодиночке. Девичники организуют в дни рождения или, как отмечают наши клиенты, просто когда хочется вырваться из суеты и отдохнуть душой. Но вот уже несколько лет отмечаем востребованность организации мероприятия именно для «чисто женского корпоратива». Некоторые руководители дарят девичники к профессиональным праздникам, знаменательным датам, а порой и вовсе без повода — когда становится ясно, что девичьему коллективу нужна разрядка, глоток свежего воздуха.

Как правило, после проведения корпоратива от отдохнувших и повеселившихся сотрудников ожидают трудовых рекордов, возможно, это и справедливо. На наших девичниках со смыслом участницы получают позитивные эмоции, избавляются от комплекса неуверенности в себе, заряжаются энергией. Однозначно, все это благоприятно сказывается на общей обстановке на предприятии. А знаете, какой результат девичников отмечают руководители? В коллективе прекращаются сплетни. Психически здоровые женщины не тратят на время на ненужные обсуждения.

Новогодние девичники со смыслом со всеми атрибутами самого любимого нашего праздника — это особое удовольствие. Такой корпоратив оценят и те, кого «уже сложно удивить подарком», и те, кто по привычке отказывается от участия в массовых мероприятиях. Необычно, красиво, душевно, а самое главное, полезно. И если и ждать чуда в праздник, то только от самих себя! ■



📍 ул. Ленина, 83

☎ +7 (900) 526-10-51

🌐 nova_kirov





ПРЕМЬЕР

клубный дом



ул. Свободы, 115/Г

СВОБОДА ЖИТЬ ПО СВОИМ ПРАВИЛАМ



СТРОЙСОЮЗ

специализированный застройщик

Скоро старт продаж!

📍 ул. Свободы, 110

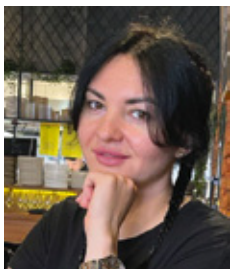
🌐 stroy-soyuz.ru

☎ 715-705 (отдел продаж)

✉ stroysoyuz_kirov



МЕСТО, ГДЕ НАЧИНАЮТСЯ ПРИКЛЮЧЕНИЯ



”

«ПЕТРОПАВЛОВСК» — ЭТО ПРОВОДНИК В НОВЫЙ ОПЫТ. ЭТО МЕСТО, ГДЕ НАЧИНАЮТСЯ ПРИКЛЮЧЕНИЯ, — ЕКАТЕРИНА СУВОРОВА, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ ЗАГОРОДНОГО КЛУБА «ПЕТРОПАВЛОВСК»

РЕШИЛИ ВЕРНУТЬСЯ К ИСТОКАМ

— Если вы хоть раз были в Советске, то знаете, насколько здесь хорошо! Природа наградила Советский район уникальным ландшафтом — высокие скалистые берега над голубой лентой воды, пещеры и карстовые воронки. Красота такая, вплоть до горизонта, что дух захватывает! Когда появилась возможность выкупить в селе Ишлык пансионат «Наследие», мы решили её не упустить. Мы грезил идеей создать отличное место для отдыха в таком живописном месте.

Итак, пансионат «Наследие», который располагался здесь долгие годы, слыл довольно популярным местом. А какое название сильное — «Наследие»! Мы тоже захотели создать что-то настоящему сильное и решили вернуться к истокам, к истории.

Раньше село Ишлык называлось Петропавловское — в честь церкви Петра и Павла, развалины которой находятся на холме в самом селе рядом с колокольней. Создали фокус-группу и провели опрос, который обнаружил, что это место знают как Петропавловск. Тогда решили, Петропавловску — быть. Потом подумали, что годами сюда приезжает постоянная публика — гости, которые любят активный отдых, путешествия, рыбалку, охоту. Что же это такое, если не клуб? Конечно, клуб — причём, клуб активных и ищущих приключений!

Как бы парадоксально это ни звучало, но мы считаем, что у нас нет конкурентов. Да, загородных комплексов для отдыха много. Но если принять во внимание живописную местность, реку, холмы и бескрайние поля, горнолыжную базу, широкие возможности для рыбалки и охоты... Добавить сюда комфортабельные коттеджи и вил-

лы с уютными номерами... Вряд ли получится найти что-то, подобное «Петропавловску».

ЧТО ИЗМЕНИЛИ ВО ВРЕМЯ РЕКОНСТРУКЦИИ?

Сначала привели в порядок подъёмник горнолыжного склона, трассу, сформировали отдельный бренд — уже бывший «Советский склон», собрали команду и запустились.

Реконструкцию самого загородного клуба ведём активно с апреля, некоторые локации ещё в процессе ремонта. Что мы сделали? Мы полностью реконструировали номера в «Белом доме». Получилось абсолютно новое здание, как снаружи, так и внутри. Отремонтировали номера в «Красном доме», административный корпус на 3 и 2 этажах, кухню, каминный и обеденный залы. Сейчас у нас достраивается гастробар. Полностью реконструирована сауна. На полной реконструкции наши коттеджи-близнецы. По сути, как и в «Белом доме», от прошлого строения там остались только стены и межэтажные перекрытия. Всё остальное — новое.

На территории сделана новая сцена, спортивная площадка, очищен и отсыпан пляж, сделаны дорожки из брусчатки, новые лестницы.

В «Петропавловске» есть несколько вариантов для размещения гостей: это две элегантные виллы в разных стилях, два коттеджа-близнеца, а также номерной фонд — «Люкс», «Комфорт» и «Стандарт». Стоимость проживания зависит от сезона и выбранного варианта.

ЧЕМ ЗАНЯТЬСЯ: ВАРИАНТЫ РАЗВЛЕЧЕНИЙ

Зимой главная изюминка отдыха в «Петропавловске» — это горнолыжный комплекс. Вздоражит катание на снегоходах, атмосферу зимней романтики создаст прогулка в санях по зимнему лесу. Рыбаки получают все возможности для трофейной рыбалки.

Летом организуем пешие и велосипедные прогулки по окрестностям села Ишлык, прогулки на теплоходе и разные спортивные мероприятия. В следующем году подготовим веранду для свадеб и корпоративов.

В межсезонье можно провести время продуктивно и использовать конференц-зал для проведения деловых выездных мероприятий: обучений и конференций.

Приезжайте — зимние приключения ждут! ■



ЗАГОРОДНЫЙ

ПЕТРОПАВЛОВСК

• КЛУБ •

petropavlovsk43

+7 (8332) 45-54-88



увлечение



ФОТОПРОЕКТ «С НАСТУПАЮЩИМ!»

□ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ КИРОВА ПОЗДРАВЛЯЮТ КОЛЛЕГ С НОВЫМ ГОДОМ.
ИХ ПОЖЕЛАНИЯ ЧИТАЙТЕ НИЖЕ



**КСЕНИЯ НАПОЛЬСКАЯ,
ДИРЕКТОР ШКОЛЫ
ТАНЦЕВ «ЮВЕНТА»:**

— Пусть ваша жизнь
будет яркой, энергичной,
драйвовой, как танец!



**БОГДАН ЕЛСУКОВ,
РУКОВОДИТЕЛЬ
ТВОРЧЕСКОЙ СТУДИИ
«КВАРТАЛ ТАЛАНТОВ»:**

— Желаю вам открыть
в себе новые таланты!
Помните, что творчество
наполняет и двигает вперёд!



**ЕКАТЕРИНА КИСЛИЦЫНА,
РУКОВОДИТЕЛЬ ТОРГОВО-
ДИСТРИБЬЮТОРСКОЙ
КОМПАНИИ, УЧЕБНОГО ЦЕНТРА
«ПРОФБЬЮТИМАРКЕТ»:**

— Желаю счастья! Новых
открытий и блестящих идей!

**ЕЛЕНА РУССКИХ,
ДИРЕКТОР
ООО «ЭКОМИР»:**

— Пусть исполняются самые сокровенные мечты!

**АЛЕКСАНДР ФИЦЕВ,
РУКОВОДИТЕЛЬ
ООО «ВЕКТОРТЕЛЕКОМ»:**

— Будьте смелыми и реализовывайте свои мечты!

**ЕЛЕНА ПОПОВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ ШКОЛЫ-
СТУДИИ КРАСОТЫ LP:**

— Пусть ваши глаза сияют любовью и нежностью!
С праздником!





**ЮЛИЯ ЛОПАТКИНА,
СОБСТВЕННИК СЕТИ САЛОНОВ
«ЦИРЮЛЬНИКЪ» И ЦЕНТРА
ПРОБЛЕМНОЙ СТОПЫ
RODOSPECIFIC:**

— Желаю приятных открытий,
ярких впечатлений
и незабываемых путешествий!

**ЯН ВОЛОВИЦКИЙ,
ДИРЕКТОР
ТИПОГРАФИИ
«ПЕЧАТНИК»:**

— Пусть 2024 год
принесёт вам много
плодотворных партнёрств
и выгодных контрактов!

**ПОЛИНА
ТИМИНА,
ОСНОВАТЕЛЬ
МАРКЕТИНГОВОГО
АГЕНТСТВА 5FIVE:**

— Мира, доброты
и позитива
в Новом году!

**ВИКТОРИЯ КУЛЕВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ АТЕЛЬЕ
«ВИКТОРИЯ» :**

— Откройтесь навстречу настоящему счастью. Пусть внутренний маяк указывает верное направление.

**ТАТЬЯНА ГАГАРИНОВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ СЕТИ
КНИЖНО-КАНЦЕЛЯРСКИХ
МАГАЗИНОВ «УЛИСС»:**

— Читайте, мечтайте, вдохновляйтесь, любите!

**НАТАЛЬЯ ЖУРАВЛЕВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ ООО ТСЭ:**

— Любви, стабильности и изобилия!



**ВАЛЕРИЯ ЛЕТЯГИНА,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПРОДЮСЕР
ПРОДАКШН-СТУДИИ
ПОЛНОГО ЦИКЛА LEROY
COMPRANY:**

— Желаю как можно больше интересных и денежных проектов. Ярких путешествий и эмоций!

**МАРИЯ САВИНЫХ, ДИРЕКТОР
КОМПАНИИ «НЕЗАВИСИМЫЙ
КОНСУЛЬТАНТ»: НАЛОГОВЫЙ
КОНСАЛТИНГ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА:**

— Желаю в 2024 году красиво и успешно реализовать все проекты и получить максимальное удовольствие от жизни во всех её проявлениях!

**ВИКТОРИЯ ШИТОВА,
ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА
МЕБЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ
«ДЭФО-КИРОВ»:**

— Желаю всем в каждом моменте жизни ощущения новогоднего счастья, радости и чуда!





**ЖАННА ЗАБАЛУЕВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ «ФОРТ БОЯРД»:**
— Пусть все мечты превратятся
в реальность!

**МИХАИЛ ГАШКОВ,
АДВОКАТ:**
— Понимания, тепла, удачи
и здоровья!

**ЕКАТЕРИНА ВЕРШИННА,
РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ
«ДЕЛАЙ НОГТИ»:**
— Пусть в ваших сердцах всегда
горят любовь и надежда!



МАКСИМ КРИНИЦЫН
РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА
AMX43.RU ЗАПЧАСТИ,
ШИНЫ, ШИНОМОНТАЖ:

— Успехов во всех начинаниях! Лёгких дорог и верных друзей!

ГАЛИНА ЛЕБЕДЕВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ ЦЕНТРА
КРАСОТЫ И SPA «ШЕЛК»:

— В Новом году больше заботьтесь о себе! Любите своё тело, берегите себя и своих близких!

АРТЁМ ПЕЧЕНИН,
РУКОВОДИТЕЛЬ СТАНЦИИ
ТЕХОБСЛУЖИВАНИЯ
АВТОМОБИЛЕЙ «SERVICE CAR»:

— Желаю драйва! Будьте смелыми и жадными до ярких впечатлений. Живите здесь и сейчас.

**АЛЕКСАНДР ЛУППОВ,
РУКОВОДИТЕЛЬ
КРАВ'SBERRY:**

— Желаю достичь всех целей и запустить новые успешные проекты!

**ТАТЬЯНА БРАСЛАВСКАЯ,
ДИРЕКТОР ФАБРИКИ
ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ BRAVA:**

— Предлагаю не ждать чего-то от нового года, а самим создавать эту реальность, меняя мир к лучшему!

**ПАВЕЛ ШУЛАКОВ,
РУКОВОДИТЕЛЬ АГЕНТСТВА
НЕДВИЖИМОСТИ
«ПОЛЕЗНЫЕ ЛЮДИ»:**

— Желаю правильных приоритетов в Новом году!



ТРЕНДЫ — НИЧТО, СМЕЛОСТЬ — ВСЁ!



Лучшее из прошлого в настоящем. Компания «Деликат-Сервис» поздравляет своих партнёров и клиентов с наступающим новым годом! Пусть 2024-й будет ярким, полон добра и незабываемых впечатлений. Мечтайте свободно, с любовью смотрите на мир и делитесь радостью с близкими!



**Delicat
Servis**

📍 ул. Комсомольская, 46/6,
оф. 408, т.: 782-782, 410-402

🌐 ds-complex.ru



Олег Лодыгин,
блогер

Александр Момотов,
учредитель компании ONVIZ

ЭЛЕКТРОКАРНИЗЫ — ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ КОМФОРТ В ВАШЕЙ ЖИЗНИ

□ ОЛЕГ ЛОДЫГИН ОЦЕНИЛ ПОЛЬЗУ ЭЛЕКТРОКАРНИЗОВ ONVIZ

ЭЛЕКТРОКАРНИЗЫ ПОМОГАЮТ ЛЕГЧЕ ПРОСЫПАТЬСЯ

— Об электрокарнизе я подумывал давно, но он появился в моем доме только 3 месяца назад. Сейчас думаю — почему не раньше! Дело в том, что все эти 3 месяца мы ежедневно им пользуемся. И я немного удивлен этим. Но не потому, что механизм мог сломаться. Сразу видно, он прослужит долго. Просто технические новинки обычно воспринимаются как игрушки, а играть быстро надоест. Но мы на самом деле оценили пользу электрокарниза. Через приложение «Яндекс.Алиса» мы настроили его автоматическую работу — в 7.00 шторы открываются, в 7.30 звонит будильник. Таким образом, получается мягкое пробуждение у всей семьи. Естественный утренний свет улучшает самочувствие. Никакого стресса для организма, когда подсказываешь в темноте от звука будильника. И

ещё мы заметили, что ребенок так легче просыпается. В 20.00 шторы сами закрываются. И это означает, прочь работу и дела, настало время для семьи – уделить друг другу внимание перед сном. Поэтому моя оценка электрокарнизов ONVIZ — 10 из 10! 🎯

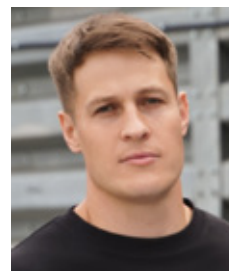


При покупке электрокарниза Яндекс Станция в подарок!

ONVIZ®
электрокарнизы

📍 г. Киров, ул. Ярославская, 32
т. 8 (800) 250-50-62

🌐 karniz-onviz.ru ✉ order@onviz.ru



АЛЕКСАНДР МОМОВОВ, УЧРЕДИТЕЛЬ КОМПАНИИ ONVIZ:

— Наша команда с радостью анонсирует новую линейку продукции, с говорящим названием — **Onviz Premium!** Премиальные материалы корпуса и лакокрасочного покрытия, повышенная надежность внутренних узлов и соответствующая безусловная гарантия в 7 лет! На данный момент доступны две цветовые гаммы: белое золото и матовый чёрный. Ознакомьтесь с последними новостями можно в социальных сетях и у специалистов компании.

*Срок проведения акции с 01 июля по 31 января 2024 г. Организатор акции ИП Боровской С.В. ИНН 432601031430. Для получения подарка необходимо купить электрокарнизы (одним чеком) на сумму не менее 100 000 руб. Тех. характеристики подарка: колонка Яндекс Станция Лайт, цвет колонки определяет Организатор. Не является публичной офертой. Организатор вправе изменить сроки и условия проведения акции в одностороннем порядке, уведомив в официальной группе <https://vk.com/onviz>. Территория проведения акции Кировская область, г. Киров.




Ка́йзерДо́м®

**15 лет строим
современные
деревянные дома!**



ул. Московская, 109
8-922-940-9000
info@kaizerdom.com
vk.com/kaizerdom



С Новым годом!

Уважаемые коллеги и партнёры,
от лица «Монтажной компании 43»
я поздравляю вас с наступающим
Новым годом и Рождеством!
Пусть все проблемы и трудности
останутся за порогом прошлого
года. Пусть впереди вас ожидает
множество успехов и добрых
перемен. Желаю вам здоровья,
сил и целеустремлённости. Желаю
благополучия в семье и удачи в
каждом новом деле. Пусть Новый
год для вас будет насыщенным,
плодотворным, и конечно же,
счастливым!

**Сергей Мачульский, руководитель
ООО «Монтажная компания 43»**

Монтаж, ремонт и техническое
обслуживание грузоподъемного
оборудования.
Работаем по всей стране:
от Калининграда до Хабаровска.



**ООО Монтажная
компания 43**

📍 1-й Кирпичный пер. 15,
оф.12

☎ 8 (922) 666-99-89



*С наступающим
Новым годом!*

- Профессиональный дизайн и изготовление штор, покрывал, декоративных подушек
- Электрокарнизы
- Карнизы, жалюзи, плиссе, рулонные шторы по вашим размерам
- Шторы для актовых залов

**Новогодний
кешбэк до 30 %
при заказе
до 15.01.2024**

*Подробные условия акции уточняйте
по тел: 38-58-61

салон штор
Белая Река

📍 ул. Карла Маркса, 91
☎ 38-58-61, 8-912-710-09-39
🌐 belaya-reka43.ru
📱 [shtory_belareka](https://vk.com/shtory_belareka)





Наталья Моисеева,
собственник Retrodesign



В АУТЕНТИЧНЫХ ТРАДИЦИЯХ КАВКАЗА

О реализованном успешном проекте отделки интерьера античной древесиной Дома кавказской кухни «Миван» — Наталья Моисеева, собственник Retrodesign



— Мы сотрудничаем с большим количеством рестораторов по всей стране, включая тех, которые находятся в нашем городе. Недавно я участвовала в проекте по созданию Дома кавказской кухни «Миван» под руководством Сергея Доника. Сергей уже успешно завершил более пяти проектов в городе Кирове, включая «Сыто Пряно» и «ПроВино».

Интерьер «Мивана» очаровывает своим кавказским гостеприимством, аутентичным декором и продуманными деталями. Внимание к традиционной кухне стран и регионов Кавказа создаёт атмосферу радушия и гостеприимства кавказской культуры, ведь на Кавказе гости принимаются как самые дорогие люди! А Дом кавказской кухни «Миван» объединил лучшее из различных проектов в столицах, других городах и Кавказа.

Мы гордимся тем, что наша компания может продемонстрировать свои работы и использовать уникальные природные материалы благодаря таким современным проектам. В «Миване» мы использовали старинную амбарную доску для отделки мебели, столов и дверей. Эта древесина была изготовлена из античного дуба, возраст которого превышает 300 лет. В настоящее время использование таких материалов для отделки и изготовления мебели очень популярно во всём мире. Это придаёт интерьеру «Мивана» особый шарм и уникальность. С нетерпением ждём возможности представить кировчанам и гостям столицы области новый совместный с Сергеем Доника интересный проект ресторана домашней итальянской кухни, который уже находится в разработке. Мы продолжим вносить свой вклад в развитие нашего города!



Retrodesign

+7 (922) 668-14-19
natalya_moiseeva84
retrodesign777
reteroloft.ru



ул. Ленина, 88
+7 (8332) 21-48-88
mivan.kirov
mivan.rest



интерьер

Искусственное озеленение в E-KART



Живое и искусственное озеленение в ресторане «Куркума»

К ЛИЦУ ВАШЕМУ БИЗНЕСУ: КАК ВЫБРАТЬ ОЗЕЛЕНЕНИЕ?



”

КАЖДЫЙ ТИП ОЗЕЛЕНЕНИЯ МОЖЕТ ВЫГОДНО ПОДЧЕРКНУТЬ ИНТЕРЬЕР И ПРИНЕСТИ ЕГО ВЛАДЕЛЬЦУ РЕАЛЬНУЮ ПОЛЬЗУ. КАКОЕ ЖЕ ОЗЕЛЕНЕНИЕ ЛУЧШЕ ВЫБРАТЬ — ЖИВОЕ ИЛИ ИСКУССТВЕННОЕ, РАССКАЗАЛА ТАТЬЯНА РАЗУМОВА, ОСНОВАТЕЛЬ ЦЕНТРА ОЗЕЛЕНЕНИЯ TROPIC STYLE

TROPIC
STYLE

+7 (8332) 78-97-20

tropicstyle.ru

tropicsstyle@yandex.ru



ЖИВОЕ ОЗЕЛЕНЕНИЕ

— Каждый из типов озеленения — живое и искусственное — выполняет свои функции и обладает собственными преимуществами. При выборе нужно ориентироваться на ваши предпочтения, желания и возможности. Необходимо также оценить условия для существования растений в конкретном помещении. Для живых растений важны свет, влажность, температура воздуха, тщательный уход и другие факторы.

Живые растения — естественный и экологически чистый вариант озеленения. Они не только украшают интерьер, но и способствуют улучшению качества воздуха, благотворно влияют на ментальное здоровье людей и даже способны увеличить уровень продуктивности. Поэтому для озеленения офисов и бизнес-пространств мы бы рекомендовали выбирать именно живое озеленение. В окружении офисной техники и аскетичной мебели людям хочется видеть что-то живое.

Хорошо смотрятся живые зелёные уголки в кафе и ресторанах, в гостиницах, в окнах и входных группах магазинов. Но если не позволяют условия, с задачей озеленения здесь с успехом справятся искусственные растения.

ИСКУССТВЕННОЕ ОЗЕЛЕНЕНИЕ

Искусственные растения — совершенно самостоятельный вариант озеленения. Фито-дизайнеры создают их из высококачественного латекса и силикона, за счёт чего растения выглядят точь-в-точь как живые. При этом не нужно переживать об условиях, в которых они находятся. Кроме того вы можете дополнить помещение такими экзотическими растениями, которые в нашей климатической зоне просто не выживут. Это рождает ещё больше возможностей для создания креативного фитодизайна.

Что касается пользы, то кроме очевидной эстетической составляющей, ботанические копии прекрасно поглощают шумы и запахи. За это свойство такие растения ценят, например, владельцы кафе или ресторанов — очень удобно искусственными растениями зонировать пространство, создавая уединённые уголки и добавляя помещению уюта.

Если вы сомневаетесь, какой тип озеленения выбрать, пригласите специалистов компании TROPIC STYLE, и мы подберём для вас оптимальный вариант исходя из ваших запросов и возможностей. Мы гарантируем высокое качество материалов и профессиональный подход к работе. ▣



AMIRA HOME – МЕСТО, ГДЕ ДИЗАЙН ВСТРЕЧАЕТСЯ С КАЧЕСТВОМ

Любовь Ложкина, директор сети салонов AMIRA HOME

— Подводя итоги года, я могу сформулировать основную идею так: трансформируйся или умри. В современном мире всё движется и изменяется, а скорости только возрастают. Чтобы повысить качество выпускаемой продукции, мы понимаем, что без современного и точного оборудования не обойтись. Кроме того, станки с ЧПУ решают также проблему персонала, которая хорошо известна бизнесу. Поэтому в течение года мы закупили и внедрили новое оборудование по распилу, фрезерованию и присадке. Наши дизайнеры разработали более 50 новых современных фасадов. Теперь мы производим мебель не только из МДФ, но и из массива дуба, бука и ясеня. Из-за ухода с рынка многих поставщиков мы нашли достойные замены всего необходимого сырья и комплектующих. Что касается расширения и поиска новых рынков сбыта, то в 2023 году мы открыли второй салон в Кирове и реализовали проекты в Москве, Санкт-Петербурге и Сочи.

Поздравляем клиентов и партнёров с Новым годом и желаем семейного благополучия, поскольку семья является самым важным аспектом в жизни каждого человека! В свою очередь, мы будем создавать уютные и функциональные дома для вас!



AMIRA HOME
mebel

📍 Октябрьский пр-т, 149, ТЦ «Спартак», 2 этаж
📍 ул. Щорса, 73, ТЦ «Весна», 2 этаж
☎ 8 800 6000 901

🌐 amira-mebel.ru
📧 amirahome43
📱 [amira_home_mebel](https://www.instagram.com/amira_home_mebel)



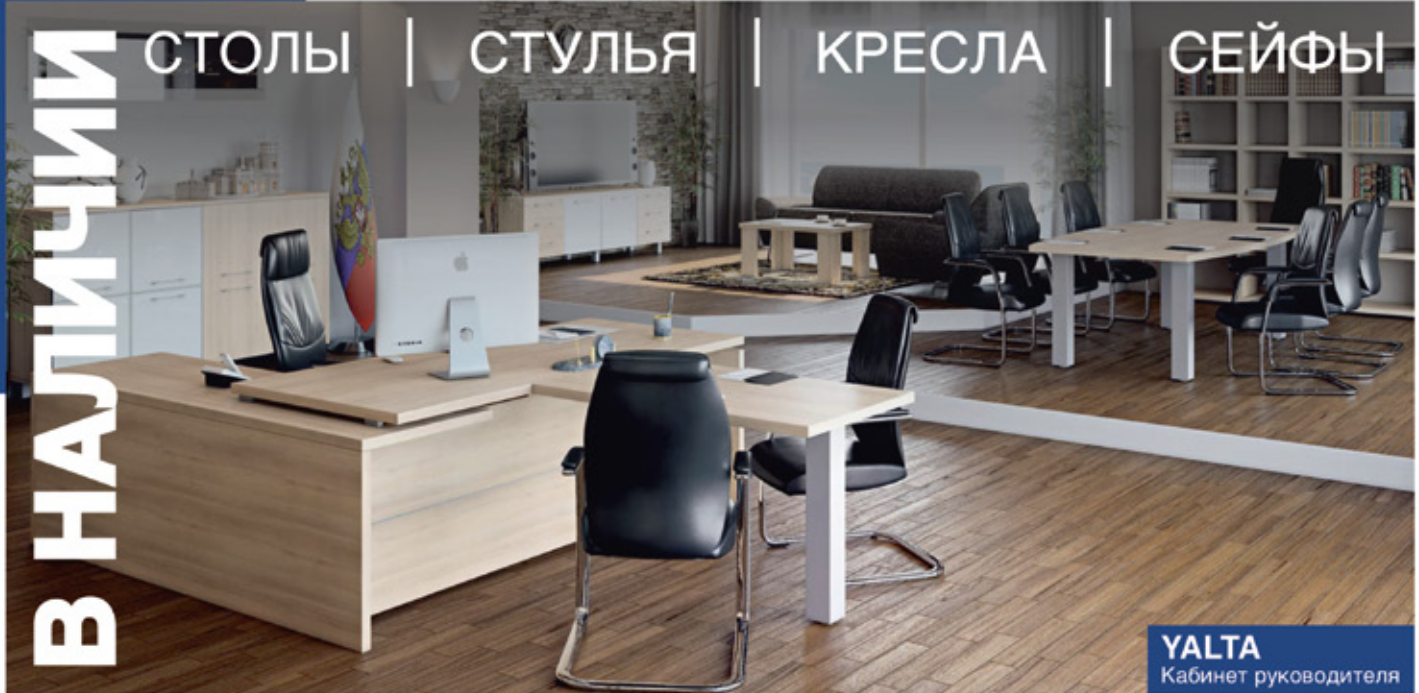
В НАЛИЧИИ

СТОЛЫ

СТУЛЬЯ

КРЕСЛА

СЕЙФЫ



YALTA
Кабинет руководителя

JACK
Стул



ELLY
Кресло



VIKING KNIGHT FABRIC
Кресло



BRABIX HD-004
Кресло



PRESTIGE
Кресло



SEVEN
Стул



FRS 36.EL
Сейф



ISO
Стул



M-01

Диван офисный



NOVA-S
Мебель персонала



Диван Oliver

Диван Oliver от фабрики мебели «Вернисаж» включает в себя цельные базовые модули на ножках и варианты конструкции со встроенными журнальными столиками. Комфортную посадку обеспечивают современные наполнители Memory foam и Elax. Возможность экспериментировать с модулями и размерами позволяет

разместить его практически в любом пространстве: от современных интерьеров до интерьеров в стиле модерн, лофт, индастриал.

Лаконичные формы, прямые линии, актуальный дизайн – Oliver станет сердцем вашей гостиной.

Фабрика мебели «Вернисаж» работает по индивидуальным заказам. Приглашаем к сотрудничеству дизайнеров.

📍 Мебельный салон VERNISAGE, ул. Комсомольская, 14

☎ 8 (8332) 752-752

📧 vernisage_kirov





Лариса Есюнина,
Relod



Ольга Лобастова,
«Летучий корабль»



Светлана Гельмель,
«Новое поколение»



КОФЕ И СЛИВКИ с MilaMi



Людмила Михайлова,
MilaMi



Ольга Попенова,
«Деревенская Мечта»



Ольга Дозмарова,
адвокат



Анна Альминова,
председатель фонда
«ВЯТКА 2.0»



Елена Ивонина,
адвокат



Ирина Буркова,
«Студия красоты
Ирины Бурковой»

ПРИШЛО ВРЕМЯ ПОДВОДИТЬ ИТОГИ НАШЕГО ВЕЛИКОЛЕПНОГО ПРОЕКТА «КОФЕ И СЛИВКИ С MILAMI», КОТОРЫЙ ДЛИЛСЯ ЦЕЛЫЙ ГОД. ОДИННАДЦАТЬ УЧАСТНИЦ ПРОЕКТА ВСТРЕЧАЛИСЬ С СОЗДАТЕЛЕМ СОБСТВЕННОЙ ЛИНИИ ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ ЛЮДМИЛОЙ МИХАЙЛОВОЙ ЗА ЧАШЕЧКОЙ КОФЕ, ЧТОБЫ ПРИЗНАТЬСЯ В ЛЮБВИ К БРЕНДУ MILAMI И ПОБЕСЕДОВАТЬ О ТОМ, ЧТО ТАКОЕ СТИЛЬ, ЖЕНСКАЯ КРАСОТА И МОДА

Людмила Михайлова, автор бренда:

— Хочу выразить искреннюю душевную благодарность всем участницам проекта! Для меня было честью общаться с вами, и я горжусь нашим знакомством. Каждая совершенно прекрасна в своей индивидуальности, поэтому было большим удовольствием подбирать одежду из своих коллекций, которая подошла вашему характеру, настроению и образу жизни. Иногда это были эксперименты — спасибо за решительность и доверие! Ваша активность, интерес и любовь к моде сделали проект ярким, интересным и уникальным. Это вдохновляет на новые решения, проекты, коллекции марки MilaMi. Мы создаём свою одежду от эскиза до последнего стежка, всегда представляя тех героинь, которые будут носить её с любовью.

Желаю, чтобы ваш стиль всегда был отражением индивидуальности, уверенности и гармонии. Пусть жизнь будет наполнена яркими красками и событиями, а ваш гардероб ярко демонстрирует глубокий и интересный внутренний мир своей хозяйки!



Октябрьский проспект, 143
Сайт: mila-mi.ru

+7 (922) 991-70-40
+7 (8332) 38-26-31



Наталья Ашихмина,
«АКТИОН»



Ольга Максимчук,
«ФинДир»



Мария Огарёва,
федеральный
эксперт

КОКОВИХИНА О. авторское ателье



Корпоративная одежда
для команды «Кировского молочного
комбината» (ТМ «Вятушка»)

Классика корпоративного стиля

**Ольга Коковихина, руководитель и модельер-дизайнер
Авторского ателье Ольги Коковихиной**

— Корпоративная одежда — важная часть брендового стиля компании. Один из реализованных проектов, которым мы гордимся, — пошив представительных костюмов из итальянской высококачественной шерсти для прекрасных сотрудниц одного из крупнейших предприятий региона — «Кировского молочного комбината».

- Пошив одежды премиум-класса полного цикла
- Итальянские ткани
- Берёмся за сложные заказы



📍 ул. Спасская, 18, оф. 6

☎ 8 (912) 820-27-69

🌐 atelier_olga_k

esfil'

PHYSIOLOGICAL COSMETICS

Решает,
а не маскирует
проблемы

www.esfil.ru



ДО / ПОСЛЕ

- акне
- розацея
- атопический дерматит
- нарушение липидного барьера
- возрастные изменения кожи
- последствия оксидативного стресса
- восстановление кожи после инвазивных косметологических процедур

Косметика для профессионального и домашнего использования

AGATA

Сезон утки



МЕНЮ



ул. Маклина, д. 56

т. 43-14-14

☑ @cafe_agata

СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ С NUMBER 5

СТИЛЬНЫЕ ОБРАЗЫ ОТ СЕТИ МАГАЗИНОВ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ **NUMBER 5** ВЫБИРАЮТ СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ СЕМЬИ НАШЕГО ГОРОДА. ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ И ВЫ!



НА ЮЛИИ:

платье — 3 000 ₽
жакет — 10 590 ₽
сумка — 2 590 ₽
брошь — 600 ₽

НА АЛЕКСАНДРЕ:

пиджак — 16 590 ₽
рубашка — 4 590 ₽
джинсы — 4 890 ₽
галстук-бабочка — 800 ₽



Александр Мошкин, председатель региональной общественной организации родителей детей-инвалидов «Дорогой добра», с супругой **Юлией**, соорганизатором игр разума IMOM'S, в образах от Number 5



На вопросы отвечает Юлия:

- Ваша история знакомства?** В браке мы уже 15 лет, а вот познакомились в университете на математическом факультете, правда, учились на разных курсах. Серьезные отношения и семья у нас сложились только спустя 10 лет после первой встречи.
- Первое впечатление друг о друге?** Сашу покорила моя улыбка и задор. А вот мне он сразу понравился своей скромностью, спокойствием и добротой.
- Какое главное напутствие вы хотите дать или уже дали вашим детям?** Детям говорим о том, что они друг для друга — самые родные, и поэтому должны дружить, помогать и поддерживать друг друга всегда!
- Как отмечаете Новый год?** Сам праздник всегда в семейном кругу, готовим фирменную форель. А на каникулах обычно ездим в гости к родственникам в соседние города области.
- Какой образ от Number 5 понравился больше всего?** Праздничный образ с зелёным платьем, которое я сразу купила. Пальто тоже пришлось по душе. А Саше понравился образ с бордовой рубашкой.

NUMBER 5
Магазины мужской и женской одежды

ЦУМ, ул. Воровского, 77,
2 этаж — магазин мужской одежды,
3 этаж — магазин женской одежды

+7 (922) 661-13-42



ВСЕ СПЕШАТ НА НОВОГОДНИЙ БАЛ!
А ВЫ К НЕМУ ГОТОВЫ?

ДОВЕРЬТЕ НАМ ПОДГОТОВКУ
К ГЛАВНОМУ ВОЛШЕБНОМУ
ТОРЖЕСТВУ ГОДА

ОТДЫХ И НЕЖНАЯ КОЖА —
SPA-ЗОНА:

- Обертывание и моделирующие программы
- Лечебные программы
- Кедровая бочка
- Релаксирующие ванны

СВЕЖЕЕ ЛИЦО — КОСМЕТОЛОГИЯ:

- Специальные уходовые программы
«Нежность шёлка», «Сияние», «Муза»,
«Восстановление» со скидками к Новому году
- Аппаратная и инъекционная косметология
- Пилинги

СТИЛЬНАЯ УКЛАДКА —
ПАРИКМАХЕРСКОЕ ИСКУССТВО:

- Салонные стрижки
- Камуфляж-тонировка седины
- Оформление бороды

УХОЖЕННЫЕ РУКИ —
НОГТЕВОЙ СЕРВИС:

- SPA-маникюр и педикюр
- Омолаживающий уход за кожей рук



Записаться онлайн
на процедуры и узнать
их стоимость можно,
перейдя на по коду
на сайт Центра
spa-veronika.ru



VERONIKA

📍 ул. Дерендяева, 28

☎ 8 (8332) 64-55-54,
8-922-951-10-00

№ ЛО-43-01-001395 от 28 августа 2013

ИМЕНЮТСЯ ПРОТИВ ПОКАЗАНИЯ, НЕ СТОИТ ЗАНИМАТЬСЯ СПЕЦИАЛЬНЫМИ

БЕРЕГИТЕ ТЕПЛО

13 лет мы с любовью одеваем наших заказчиц в эксклюзивные изделия



**Светлана Елсукова, владелица
салона-ателье «Анюта»**

— Мы стали более универсальны и создаём различные образы: не только одежду из меха, но и из тканей. Реставрируем и преобразуем старые изделия. Нашему опыту доверяет большой круг покупателей и заказчиц.

УТЕПЛЯЙТЕСЬ С ШИКОМ

- большой выбор готовых изделий и аксессуаров
- пошив на заказ эксклюзивных вещей
- ремонт и реставрация ваших любимых изделий
- биочистка меховых изделий



📍 г. Киров, пр-т Строителей, 11, 2 этаж,
т. (8332) 515-419

📍 Нижне-Ивкино
(на территории санатория),
т. (8332) 457-755

✉ ателье-анюта.рф

✉ salon_anyta



Место съемки: event-hall «ГЛОБАЛ ВКУС»
ул. Ленина, 82, т. +7 912 734 17 97

🌐 global-vkus.ru

🌐 global_vkus

ПОДАРИТЕ ЛЮБОВЬ СЕБЕ И БЛИЗКИМ!

– Под Новый год, когда нас захлестывают стрессы и напряжение, когда рабочий день кажется длиннее суток, именно любовь и стремление заботиться о себе делают нас красивыми, здоровыми и заставляют сиять, оставаясь особенными каждый день. Лучшим подарком себе и своим близким станут уходовые средства Mediderma by Sesderma, которые призваны поддерживать молодость и красоту кожи.

Кремы Mediderma by Sesderma подойдут тем, кто избирателен и не привык экономить на себе. Кто понимает, что является главным человеком в своей жизни. Кто достоин лучшего подарка – любви к себе!

Этот премиальный бренд создал основатель корпорации Sesderma доктор Габриэль Серрано. Его можно найти только в медицинских клиниках и специализированных центрах. Очищение, уход, защита от солнца (что тоже важно зимой), профилактика старения – инновационные разработки Mediderma by Sesderma закрывают все потребности кожи.

В составе средств – комбинации активных ингредиентов, которые уже доказали свою эффективность и безопасность в линейке бренда Sesderma. Знакомые нам компоненты замиксованы в новых комбинациях. Количество консервантов, спиртов, отдушек значительно снижено, поэтому средства Mediderma by Sesderma переносит даже самая чувствительная кожа. Здесь совершенно другие текстуры – лёгкие и воздушные!

SENS-AGE MD от Mediderma by Sesderma линия антивозрастных средств, предназначенная для профилактики и устранения возрастных изменений кожи: мимических и других морщин, потери эластичности, сияния и тонуса. В основном она включает в себя активные ингредиенты, такие как ретинол или гликолевую кислоту и это совершенно новое отношение к всеми уважаемому ретинолу. Благодаря особой технологии ретинол максимально глубоко проникает в кожу, что запускает процесс клеточного деления, и мы видим тот великолепный эффект омоложения.

Татьяна Атаманова,
владелец и основатель компании
«Всё для косметологии»



**ВСЁ ДЛЯ
КОСМЕТОЛОГИИ**

📍 ул. Герцена, 9, т.: 22-62-18, 41-44-04,
41-99-92

✉ kosmetolog-kirov.opt@yandex.ru

🌐 kosmetolog-kirov.ru



© 2017

ИМЕНЮТСЯ ПРО... ВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



Только для читателей
журнала «Бизнес
Класс» – набор
MEDI-DERMA
by sesderma

со скидкой **60%!**

11 604 ₺



Оставить заявку на заказ
и консультацию по линейкам
MEDI-DERMA by pro sesderma
по QR-коду

В набор входит (слева направо): средство в ампулах для лица
антивозрастное (7 x 1.5 мл), (мощное средство, улучшающее
структуру кожи, глубоко питает и выравнивает её тон. Содержит
9 липосомальных факторов роста 100% растительного
происхождения); дневной питательный крем для лица
антивозрастной клеточный активатор (50 мл); крем для лица
интенсивного действия (30 мл); ночной крем с ретинолом
и витамином С

КРЕМ ДЛЯ ЛИЦА АНТИВОЗРАСТНОЙ РЕГЕНЕРИРУЮЩИЙ, 50 МЛ

Коррекция глубоких морщин. Система с 3
видами ретинола, витамины С и Е + Эрготионеин
+ птеростильбен, пептиды, фактор роста TGF-2,
гиалуроновая кислота. Предупреждает появление и
корректирует существующие морщины (даже глубокие)
и другие признаки старения, для сухой кожи

8 364 ₺



КРЕМ-ГЕЛЬ ДЛЯ ЛИЦА АНТИОКСИДАНТНЫЙ ЗАЩИТНЫЙ, 50 МЛ

Интенсивное
антивозрастное действие,
содержит ресвератролом,
идебеноном, гиалуроновую
кислоту и витаминами А+С+Е.
Для тусклой, лишенной
блеска, стареющей кожи

8 242 ₺

АМПУЛЫ ДЛЯ МГНОВЕННОГО ЛИФТИНГА

Возвращают коже эластичность, подтягивают,
напитывают и создают эффект сияющей
здоровьем и красотой кожи.

5 253 ₺



ПИТАТЕЛЬНЫЙ КРЕМ ПРОТИВ СТАРЕНИЯ, 50 МЛ

Ингредиенты активируют «ген
молодости», то есть обнаруживают
признаки старения и активируют
естественные механизмы клеточного
восстановления. Для сухой и очень
чувствительной кожи. Защищает
от свободных радикалов.

8 364 ₺

Светлана Юрьевна Калининченко — д.м.н., профессор, зав. кафедрой эндокринологии и Елена Сусллова, к.м.н., врач холистической медицины, врач-косметолог, научный руководитель группы компаний «Афродита»

ВОЗМОЖНО ЛИ БУДУЩЕЕ БЕЗ ОНКОЛОГИИ?

О XVII МЕЖДУНАРОДНОМ КОНГРЕССЕ ISSAM В КИРОВЕ, О ХОЛИСТИЧЕСКОЙ МЕДИЦИНЕ КАК ИСКУССТВЕ ЛЮБВИ К ЖИЗНИ И ПАЦИЕНТАМ, — ЕЛЕНА СУСЛОВА, К.М.Н., ВРАЧ ХОЛИСТИЧЕСКОЙ МЕДИЦИНЫ, ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ, НАУЧНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «АФРОДИТА»

ВЯТКА ПРИНЯЛА МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС

— 30 ноября и 1 декабря впервые в истории Киров принимал участников конгресса, который уже много лет является знаковым событием мировой медицины. Вот лишь один факт, который говорит о масштабе мероприятия: мы не смогли принять всех желающих! Заявок от врачей как государственных, так и частных клиник, учёных, производителей продукции для здоровья и долголетия было столько, что их не смогла бы вместить ни одна площадка города. Около 500 человек смогли лично работать на конгрессе, примерно столько же специалистов присутствовали в онлайн-формате — причём это не только доктора из нашей страны, но и из стран СНГ.

Основателем конгресса является профессор, академик, лауреат Нобелевской премии, член королевского общества акушеров и гинекологов Бруно Люненфельд. На его счету много научных исследований, которые открывают всему человечеству новые возможности

деторождения и качественного долголетия. Его миссия в том, чтобы в мире родилось столько людей, сколько погибло во время Второй мировой войны. Бруно Люненфельду 97 лет, и он своим примером показывает, каким должно быть долголетие! На конгрессе он выступал с докладом в режиме видеоконференции, обратив особое внимание на то, что в медицине наступает время искусственного интеллекта. Но без думающих докторов, то есть докторов, для которых в приоритете не болезнь, а человек, никак не обойтись.

КАЗАНЬ НЕ БРАЛИ, НО ОБОШЛИ

10 лет назад Бруно Люненфельд передал своё дело одной из лучших учениц профессору, д.м.н. Светлане Калининченко, которая возглавляет движение Д-Докторов. Имя Светланы Юрьевны у многих на слуху, она является, пожалуй, одним из самых известных эндокринологов России и регулярно бывает в Кирове. Светлана

Калинченко проводила конгресс ISSAM в европейских странах, Москве, Санкт-Петербурге, Калининграде. В этом году конгресс должен был состояться в Казани, но Светлана Юрьевна, зная особую душевность и гостеприимство Вятки, а также понимая, что в Кирове уже сформировано сильное сообщество думающих докторов, предложила провести конгресс в нашем городе. Мы гордимся тем, что нам оказана честь стать организаторами международного конгресса! Вот так мы обошли Казань и показали медицинскому сообществу России и СНГ нашу прекрасную старинную Вятку. Мы настолько любим свой регион, что от всей души старались передать частичку любви к нему. Для гостей конгресса мы организовывали экскурсии по городу, приветственный ужин в атмосферном ресторане «Хлынов», гала-ужин в банкетном зале «Вятка», познакомили с известными производствами города. Так, сами того не подозревая, мы оказались в эпицентре делового туризма! Хочу отметить, что конгресс поразил участников

не только сильной научной программой, но и необыкновенно душевной атмосферой. Участники проживали потрясающие эмоции. Конгресс традиционно заканчивался песней — «Я люблю тебя жизнь» — это настоящий гимн любви к жизни и к пациенту. И когда со сцены грянул настоящий Кубанский Казачий хор (75 человек), даже пожарная сигнализация в театре не выдержала накала энергии. Шквал эмоций бушевал в зале, сердца единомышленников бились в унисон.

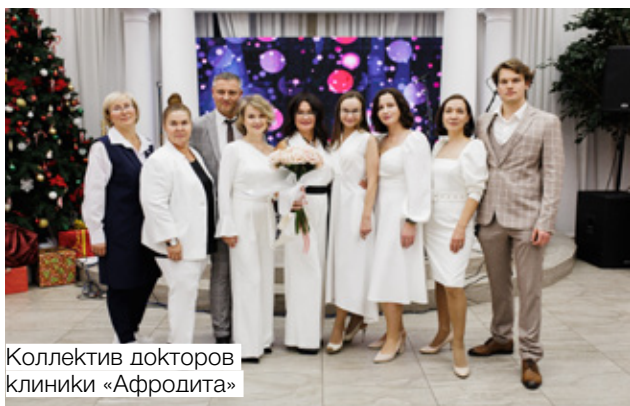
Этого конгресса не состоялось бы, если бы не моя профессиональная семья — команда компании «Афродита», которая сплочённо организовала международное мероприятие такого высокого статуса. Благодарю каждого члена моей профессиональной семьи за самоотдачу, профессионализм и душевную вовлечённость. Мы сделали это великое дело — международный конгресс! А ещё влюбились всех в нашу Вятку! Я до сих пор получаю восторженные отклики от врачей из других регионов. Они так и говорят: Вятка нас держит до сих пор!

МЫ ОТКРЫВАЕМ КЛИНИКУ ХОЛИСТИЧЕСКОЙ МЕДИЦИНЫ В КИРОВЕ!

Наша клиника эстетической медицины уже много лет применяет в работе холистический подход. А сейчас мы на пороге открытия новой междисциплинарной клиники, где станут работать думающие доктора разных специальностей. Они будут персонализированно и комплексно подходить к каждому пациенту и решать даже самые сложные задачи, улучшать качество жизни и вести к активному долголетию. Онкологии не надо бояться! Просто держите своё здоровье под контролем, работая в союзе с думающим доктором. 📌



Участники конгресса



Коллектив докторов клиники «Афродита»



Команда компании «Афродита»



Андрей Усенко, президент Вятской ТПП, и Игорь Сулов, к.м.н, пластический хирург, руководитель компании «Афродита»



Контакты
ГК «Афродита»



ISSAM 2023.
Как это было
ЛО-43-01-003051
от 11 сентября 2019 г.



«Разговор по делу»,
авторский проект
Андрея Усенко —
интервью с Е.В.Сусловой



В НОВЫЙ ГОД — С КРАСИВЫМИ УЛЫБКАМИ!

Лечение | Протезирование | Имплантация | Гигиена | Взрослая и детская стоматология

- работаем по протоколам СТАР (Стоматологическая Ассоциация России)
- используем материалы последнего поколения и профессиональное итальянское и немецкое оборудование
- все лечение проводится в оптике или под микроскопом, что делает лечение более качественным
- специалисты регулярно повышают квалификацию и обучаются у лучших стоматологов



📍 ул. Подгорная, 7 🌐 duet-dental.com

☎ 8 (8332) 43-43-07, 8 (8332) 41-43-07

Лицензия: № Л041-01160-43/00326178 от «8» августа 2018 г.

НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА,
ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ,

ТОРГОВЫЙ ЦЕНТР «МАРТ» – идеальное место для поиска подарков

Всё для создания
новогодней атмосферы
и украшения дома:

- искусственные ели,
- елочные украшения,
- гирлянды,
- текстиль,
- декоративные
фигуры,
- посуда, товары
для дома и многое
другое.

Также предлагаем
подарочные
сертификаты,
воздушные шары
и упаковку подарков.

Новогодние покупки в «ТЦ Март», Киров, ул. Блюхера, 29



РЕСТОРАНЪ
• ВАСНЕЦОВЪ •

НОВЫЙ СЕЗОН
ДЕКАБРЬ - ЯНВАРЬ



г. Киров, ул. Спасская, 41в
Ресторан-Васнецов.рф
т. (8332) 44-18-18



МЕНЮ





FarmaVita[®]
cosmetic research laboratories

ул. Преображенская, 65
+7 (912) 338-82-12

ХОД КОРОЛЕВЫ

Профессиональный уход для волос:
шампуни, кондиционеры, маски,
краски



БЕЛЫЙ
САЛОН
красоты

ул. Милицейская, 76а
+7 (912) 826-46-11



Запись
онлайн

Ольга
Кокорина,
владелец
«Белого салона»
красоты



ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ с Barbie

для детей от 5 до 13 лет – это

Розовая вечеринка для любителей кукол Barbie. Главная модница приглашает всех на зажигательную тусовку, полную ярких эмоций, красивых фото и стильной обстановки!

- 3 часа игровой площадки на выбор (неоновая комната или комната с лабиринтом)
- ведущая в образе Барби, реквизит
- 1,5 часа гламурной программы

ЧТО БУДЕТ

- устроим показ мод
- соберём коллекцию туфель
- нанесём блеск-тату девочкам
- пройдем модные испытания
- соберём бутафорские бусы
- организуем Barbie-дискотеку

А ТАКЖЕ

- светомузыка, хороший звук
- спецэффекты: дымовая пушка, мыльные пузыри, розовые ленты
- песня «С Днем рождения», вынос торта, задувание свечей и загадывание желания

ДОПОЛНИТЕЛЬНО

- спецобслуживание (тканевые скатерти, сервировка стола, обслуживание официантом, нарезка ваших овощей/фруктов до 7 кг)
- премиум обслуживание при заказе по меню кафе от 5 000 рублей
- шоколадный фонтан

БАНКЕТНАЯ ЗОНА

- сервизная посуда, мини-кухня
- чайник, микроволновая печь
- обслуживание официантом
- базовая сервировка стола, уборка
- заказ еды из меню кафе
- скидка на меню кафе*
- а также еда/напитки/торт с собой



Детское игровое кафе
«Калейдоскоп»:
ул. Красноармейская, 1-а,
☎ (8332) 22-70-93,
🌐 43play.ru, 📧 kaleydoskop43

* Скидка 10% имениннику
(акция постоянная)

КУДА ОТПРАВИТЬ ДЕТЕЙ НА КАНИКУЛАХ?

для детей 7-12 лет
в январе

Удобно собраться на весь день, отдохнуть от родителей или наоборот. А потом долго рассказывать, как было здорово-интересно на каникулах. Много общения и мероприятий.

ПРИМЕР ПРОГРАММЫ (1 ДНЯ)

8.00-8.30 — сборы, зарядка
8.40-9.00 — завтрак
9.00-9.40 — прогулка в парке им. Гагарина
10.00-11.00 — крио-шоу с Эльфом
11.00-12.30 — просмотр фильма
12.30-13.10 — обед
13.10-13.40 — тимбилдинг на свежем воздухе
14.00-15.30 — кулинарный мастер-класс «пицца по-новогоднему»
15.30-16.30 — мультимедиа шоу «Волшебный Гринч и потерянные кристаллы», дискотека
16.30-17.00 — полдник
17.00-18.00 — игровые комнаты/прогулка
18.00 — по домам

ЦЕНА (ВСЁ ВКЛЮЧЕНО)

- 20-34 детей – 1600 руб/реб
- 15-19 детей – 1900 руб/реб

НОВОГОДНИЕ ДАТЫ

- 2-5 января
- 8 января

МОЖНО

1. прийти классом
2. записаться в сборную группу (по одному)



Детское игровое кафе «Калейдоскоп»:
ул. Красноармейская, 1-а,
☎ (8332) 22-70-93,
🌐 43play.ru, 📧 kaleydoskop43



В БИЗНЕСЕ, КАК И В СЕМЬЕ, ВАЖНА ОБЩАЯ ЦЕЛЬ

Андрей и Наталья Колеговы:

— В команде Mebelit каждый работает, чтобы вы в своём доме наслаждались продуманностью и эргономичностью мебели и вдохновлялись стильным интерьером. Мы не просто делаем мебель, наша цель — предвосхитить желания заказчика и воплотить в жизнь даже самые смелые идеи!



Запись на замер/
дизайн-проект

📍 ул. Московская, 102в, ТК «Планета»
📍 ул. Ленина, 89, 2 этаж
✉ mebelit43@mail.ru

📞 8-922-995-90-28
🌐 mebelit43.ru
📧 mebelit_kirov

МЕБЕЛИТ
МЕБЕЛЬ ПО ВАШИМ ПРАВИЛАМ

MOUSSON

A T E L I E R



ИСКУССТВО ВАШЕЙ ЖИЗНИ

SERGEYSLOTIN®



ТРЦ «Глобус», Воровского, 135
Октябрьский пр-т, 78
ТЦ «Европейский», Воровского, 43
ТЦ «Максимум», Пролетарская, 15
ЦУМ, Воровского, 77