

БИЗНЕСКЛАСС

16+

**НОМИНАНТЫ
ПРЕМИИ
«ЧЕЛОВЕК
ГОДА-2022»
ПИШУТ ПИСЬМО
ПОТОМКАМ**

СПЕЦПРОЕКТ С. 16

**КАК ПОВЫСИТЬ
СТОИМОСТЬ
БРЕНДА?**

О ТРЕНДАХ БУДУЩЕГО С. 68

ЕЛЕНА ТОПОРОВА

ДИРЕКТОР ОПТИКИ «ВИКТОРИЯ»
И КЛИНИКИ «Я ВИЖУ»

▮
«Я ВИЖУ,
А ВЫ?»

с. 12



ШОУРУМ ВСТРАИВАЕМОЙ ТЕХНИКИ В КИРОВЕ

Ищали встраиваемую технику?
Подберём лучшие варианты!



КОЛЛАБОРАЦИИ С ПАРТНЁРАМИ

Сотрудничаем с дизайнерами, прорабами, мебельными организациями и застройщиками.



УСТАНОВКА И ПОДКЛЮЧЕНИЕ

Доставим в оговорённые сроки, бережно занесём и распакуем, установим, подключим и настроим.



ПОДБОР И ЗАКАЗ

Подберём решение из 30 000 наименований техники ведущих мировых производителей. Система лояльности для постоянных клиентов.



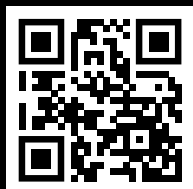
ГАРАНТИЯ

Гарантия до 5 лет. Постгарантийное обслуживание.




КОНСУЛЬТАЦИЯ

Специалисты с опытом более 10 лет проконсультируют в гарантийный и постгарантийный период.



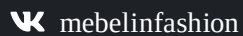
Оставьте заявку на подбор техники в нашем шоуруме

КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89
Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,
8-922-973-60-07

 cvtplus.ru
cvtpluskirov



Киров, ул. Ленина, 193, т. 8 (8332) 424-888
mebelinfashion.ru



IN FASHION
КРАСОТА В ДЕТАЛЯХ

СЛОВО

РЕДАКТОРА

— Бизнесмены не верят в сказки, они их создают. Кому как не вам знать, что в жизни ничего не бывает бесплатно. Особенно если пытаешься сэкономить на людях, которые помогают воплощать вашу бизнес-идею в жизнь. Отказался платить поставщикам, пожалел лишний рубль для своего сотрудника, не дал ему выходной, разорвал договор, не заплатив за часть работ, сэкономил на рекламщиках, прогнул их по цене. Обманул (или, толерантно выражаясь — выиграл свою выгоду), искусственно завысил стоимость за свои услуги... Вы, наверное, скажете: «Это бизнес, детка». А я скажу: «До одной поры». Божественная Золотая Рыбка рано или поздно выставит вам счёт, и меньшее, чем сможете заплатить — это деньгами. Но это вам так, на подумать...

А сейчас выключаю режим Кассандры и напоминаю о том, что совсем скоро, 21 июля, мы узнаем победителей премии «Человек года — 2022. Малый и средний бизнес». Добрая половина этого номера посвящена номинантам премии, и все они пишут письмо потомкам, предпринимателям будущего, рассказывая о себе и компании, давая советы и рекомендации, как достичь успеха. Главное, о чём говорят все бизнесмены: смело мечтайте, ставьте цели, не сдавайтесь и идите к ним. А я от себя добавлю — читайте журнал «Бизнес Класс», чтобы быть в курсе, кто есть кто в бизнес-сообществе. **БК** **0+**

Екатерина Сулова,
главный редактор журнала
«Бизнес Класс»

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издаётся с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 329, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Главный редактор: Сулова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@43bk.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 2. Заказ №1667. Журнал № 07 (162) июль 2022. Дата выхода: 1 июля 2022 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком **П** публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съёмки. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.



— Есть золотые правила успеха. И одно из них — это Желание! Желание ставить конкретные цели и достигать их. Самое главное — исключить возможность поражения. Необходимо верить в свой успех!

Бизнес приносит как радость, так и огорчения, но страстное желание не сдаваться, добиться успеха, уметь организовать, скоординировать усилия для достижения цели — это огромный труд!

Необходимо обладать титанической силой воли и железной настойчивостью. И тогда, конечно, Золотая Рыбка у твоих ног.

Как говорил Наполеон I: «Добивайтесь успеха, я сужу о людях только по результатам их действий». ▣

**Светлана Чешуина,
Президент «Гильдии Риэлторов Вятки»**



СЛОВО БИЗНЕСМЕНА

— Предприниматели не теряют присутствия духа и адаптируют бизнес в соответствии с экономической и политической ситуацией. Повестка дня сегодня диктует предлагать качественный отечественный продукт. Фабрика Уюта L-DECO уже 12 лет работает с российскими производителями отделочных материалов. Мало того, мы действительно гордимся качеством того, что продаём!

Наш первый продукт — это обои фабрики LOYMINA: для создания изысканных и неповторимых интерьеров. Но сегодня я хочу поговорить о красках для стен и потолков SWISS LAKE. Это единственная фабрика в России, которая производит экологически чистый продукт среднего и премиум сегментов. Коллеги из Европы и Китая постоянно стремятся скопировать эти технологии, но, к счастью, они надёжно охраняются.

В производстве используются только медицинские красители, которые не загрязняют окружающую среду. В нашей стране только эта компания имеет сертификат WWF (Всемирный фонд дикой природы), что является подтверждением экологической безопасности её продукции. Даже рабочим в цехах разрешено находиться без респиратора. SWISS LAKE абсолютно конкурентоспособны в сравнении с импортными премиальными красками, чья цена выше из-за расходов на маркетинг, логистику и доставку.

В нашем салоне на ул. Ленина, 87, в наличии большой ассортимент красок SWISS LAKE — 3 020 оттенков. Чтобы попробовать цвет на своей стене, не нужно покупать большие объёмы. В продаже есть пробники. Кроме того, в этом году мы приобрели колеровочное оборудование, а это значит, что вы можете сразу получить готовую краску нужного цвета. Я ещё долго могу говорить о своём продукте, потому что действительно влюблена в него. Желаю предпринимателям удачи в освоении новых ниш импортозамещения! ▲

Татьяна Мишкина,
владелица Фабрики Уюта L-DECO



СЛОВО БИЗНЕСМЕНА



Салон нижнего белья Dimanche Lingerie

Каждому предьявившему этот пост – скидка 15% на ВСЬ ассортимент салонов Dimanche Lingerie. Срок акции до 31.07.2022



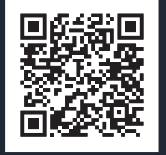
КРАСОТА profi

С 4 по 24 июля празднуем День Рождения и дарим подарки!
СКИДКИ до 50% на продукцию по уходу за волосами, ногтями, лицом и телом.
Приходите и убедитесь, что профессиональный уход доступен каждому!



Центр косметологии и спа VERONIKA

В июле мы отмечаем 10 лет и дарим скидку 10% всем,
кто придет в салон на процедуры с 20 по 30 июля



Отель Four Elements

До конца лета действует summer sale – скидка 25%
при бронировании проживания от 2 ночей



Центр инновационной стоматологии VIP-Дент

Скидка 10% на установку виниров до 31 августа.
Экономия до 70 000 рублей



Фитнес-клуб SPARTAK

Наш выбор – здоровый образ жизни. Переходите по qr-коду
и присоединяйтесь к фитнес-клубу SPARTAK



ООО Лингвистический центр ReloD

Уникальная возможность выучить английский язык с носителем.
Вы можете выбрать сами, с каким преподавателем заниматься:
англичанином Мэтью Фергюсоном или Самантой Уоррикер из ЮАР.
До 12 августа действуют цены текущего года



Винный бутик WINEMAGIA

Весь июль действует скидка 10% по промокоду «БИЗНЕСКЛАСС»



Студия красоты BROWMIP

Мы эксперты, врачи, которые восстанавливают волосы на бровях.
Более 10 000 счастливых клиентов. Работаем с бровями любой сложности.
Наша уникальность – профессиональный подход! На первое посещение – скидка 20%.



Салон красоты «Забава»

Салон Zabava - это коллектив профессионалов с опытом работы от 5 лет,
скидка на первое посещение 200 рублей



ПРАВИЛА ЖИЗНИ



**Я СЧАСТЛИВЫЙ
БИЗНЕСМЕН,** ПОТОМУ
ЧТО ЗАНИМАЮСЬ ТЕМ, ЧТО
МНЕ НРАВИТСЯ

**ЯРКАЯ И САМОБЫТНАЯ
МЕКСИКАНСКАЯ КУХНЯ**
ТОЛЬКО НАБИРАЕТ
ПОПУЛЯРНОСТЬ ВО ВСЕМ МИРЕ

МЫ РЕГУЛИРУЕМ
ОСТРОТУ БЛЮДА
ПО ШКАЛЕ ОТ 0 ДО 5+,
ГДЕ 0 — СОВСЕМ НЕ ОСТРО

**ДЕНЬГИ ДЛЯ
МЕНЯ —**
ХОРОШИЙ
ИНСТРУМЕНТ

**КОГДА
ДЕЛА ИДУТ
В ГОРУ,**
Я ДУМАЮ ЧТО
МОЖНО БЫЛО
СДЕЛАТЬ ЛУЧШЕ

ВСЯ СОЛЬ В ТОМ,
ЧТОБЫ РАСКРЫТЬ ПРИВЫЧНЫЕ
ИНГРЕДИЕНТЫ НЕОБЫЧНЫМ
СПОСОБОМ




**В КАЖДОМ ДОЛЖНА
БЫТЬ СВОЯ ПЕРЧИНКА.**
ВО МНЕ ЭТО — СПОСОБНОСТЬ
СЛУШАТЬ И СЛЫШАТЬ,
НО ДЕЛАТЬ ПО-СВОЕМУ

**ВАЛЕНТИН СОЛТАНОВ,
ОСНОВАТЕЛЬ КАФЕ
МЕКСИКАНСКОЙ
КУХНИ «ТАК-ТАКО»,**

Стиль:
брюки — 6 990 ₽
джерпер — 4 990 ₽

**КОЛЛЕКЦИЯ
КЭЖУАЛ
ДЛЯ ВАШЕГО
НОВОГО ОБРАЗА**

Giovanni  Botticelli
1998

 ЦУМ, 2 этаж (новое крыло),
 (8332) 32-40-10
 giovanni_botticelli43

ПРИНЦИПЫ, МОТИВАЦИЯ, МЫСЛИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ



**МАРИЯ МАШКОВА,
ВРАЧ, КОСМЕТОЛОГ,
НУТРИЦИОЛОГ**

Стиль:
платье IZUMI — 7 900 ₽
комплект украшений с цитрином UNA
подвеска — 1590 ₽
серьги — 1470 ₽

**БЫТЬ
КОСМЕТОЛОГОМ —**
ЗНАЧИТ ДЕЛАТЬ
ЛЮДЕЙ КРАСИВЫМИ
И СЧАСТЛИВЫМИ

НИКОГДА НЕ ПЕРЕСТАНУ
**ВЕРИТЬ
В ЧУДЕСА**

Я РАДУЮСЬ, КОГДА
ВИЖУ УЛЫБКИ
НА ЛИЦАХ СВОИХ
КЛИЕНТОВ

ГЛАВНОЕ —
**ЧЕСТНОСТЬ
И ДОБРОТА**

МИР СПАСЁТ
**ЛЮБОВЬ
И КРАСОТА**



📍 ул. Володарского, 99а
☎ +7 (922) 989-98-00
🌐 izumikirov.ru
📱 izumiboutique



📍 Киров, ул. Горбачева, 62,
офис 4, 7 эт.
🌐 unabracelet.ru

МЕБЕЛЬ, КОТОРУЮ ЖДАЛИ



■ Премиальный бренд мягкой мебели теперь доступен в Кирове в салоне DomDesign на ул. Спасской, 17 (2 этаж).

■ Стильная, функциональная, элегантная и современная мягкая мебель, возведенная в абсолют, от производителя Saiwala (г. Москва).



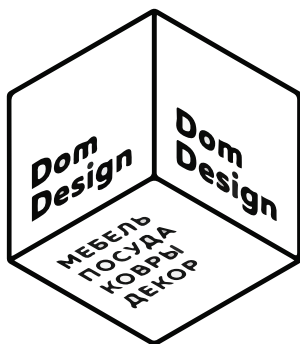
■ Проработанная до мелочей эргономика, габариты, инновационные механизмы обеспечивают максимальный уровень уюта и комфорта.


■ Широкий модельный ряд и палитра эксклюзивных обивочных материалов создают исключительный эстетический и функциональный шарм.




**ГАЛЕРЕЯ ДИЗАЙНЕРСКОЙ
МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И ОФИСА
В НАЛИЧИИ И НА ЗАКАЗ**

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
ПРЕМИУМ-БРЕНДА SAIWALA
В КИРОВЕ



 г. Киров, ул. Спасская, 17
(2 этаж)

 [domdesignkirov](http://domdesignkirov.ru)

 8-912-827-71-59,
8-916-855-10-55



КРЕСЛО ORHUS



ДИВАН CORSICA



КРЕСЛО GLENTA



КРЕСЛО SKYE

Ручная чистка и реставрация обуви и сумок

Заберём. Почистим. Привезём.



Чистим вручную, убираем
пятна и следы реагентов
Реставрируем царапины
и другие повреждения



Восстанавливаем цвет или перекрашиваем
Ремонтируем обувь и сумки
Кастом, патинаж, глассаж



С Gutallini ваши любимые вещи
всегда новые!

Нам доверяют бренды с мировым именем!

СКИДКА 20% НА ПЕРВЫЙ ЗАКАЗ*


GUTALLINI
РУЧНАЯ ЧИСТКА ОБУВИ

ул. Володарского, 140

43-13-53



КУДА ОТПРАВИТЬ РЕБЁНКА ЛЕТОМ?

В центр творческого развития
«Калейдоскоп»!

Здесь каждый день проходят интересные занятия, новые мастер-классы, экскурсии и походы в кино! Дети сами себе готовят полдники с шеф-поваром.

ЛЕТО 2022

Новые творческие проекты для детей от 7 до 13 лет.

- кино, театр теней, выставки
- акробатика, йога, боулинг, футбол
- кулинарные мастер-классы
- проекты: «Я бармен», «Я повар», «Я блогер» и др. профессии
- квесты «Роблокс», «Дино» и др.
- шоу, фотосесии
- дискотеки, походы

СТОИМОСТЬ

10 дней 13000 р. В группе 10 человек.

Ежедневно с 7.30 до 18.00.

Включено 3-разовое питание (завтрак, обед, полдник).

ТЕМАТИКА КАНИКУЛ

- 11.07 – 22.07 – экоклуб: походы и квесты
- 25.07 – 05.08 – тренды и тик-токи
- 08.08 – 19.08 – мир профессий
- 22.08 – 26.08 – мастер-классно

С 1 СЕНТЯБРЯ ПРОДЛЁНКА

Идёт набор первоклассников.

Забираем из школы №16. Питание. Уроки.

Игры, мастер-классы, прогулки.



КАЛЕЙДОСКОП

г. Киров, ул. Красноармейская, 1-а,
ул. Казанская, 91-а,
☎ +7 (8332) 74-54-41,
🌐 43play.ru,
📧 kaleydoskop43

Фотограф: Евгения Каретина
Бренд: Evella brand
Модель: Ева Глухих



21 ИЮЛЯ
Парк-холл «Мы же На Ты»

Х Ю Б И Л Е Й Н А Я П Р Е М И Я

ЧЕЛОВЕК ГОДА 2022

М А Л Ы Й И С Р Е Д Н И Й Б И З Н Е С

Забронировать
и оплатить билет



Как это было
в 2021 году



Список
номинантов



Welcome drink
Голосование, выбор победителя
Торжественное награждение победителей

Дресс код: cocktail
Фуршет, театральная посадка
After party

Специальный гость: группа «Братья Грим»

Организаторы церемонии:

БИЗНЕСКЛАСС

БИЗНЕСКЛУБ

Генеральные партнёры церемонии

Onviz
электрокарнизы для штор

Х БАНК ХЛЫНОВ mi&ko

Стоматология XXI века
Dentalia®
ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

АГАТ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР



EXEED
BORN FOR MORE



Дополнительная информация по тел: 8-922-969-67-06

Я ВИЖУ,

» ОБ ОТКРЫТИИ КЛИНИКИ
ЗАБОТЫ О ЗРЕНИИ, О СВОЁМ
ОТЦЕ И СЫНЕ —
ЕЛЕНА ТОПОРОВА, ДИРЕКТОР
ОПТИКИ «ВИКТОРИЯ»
И КЛИНИКИ «Я ВИЖУ»

А ВЫ?

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ИДЕЯ ОТКРЫТЬ КЛИНИКУ

— Начну с главного — папа в деле, он владелец компании. Идея открыть клинику пришла несколько лет назад, и в 2018 году я была очень близка к её реализации — нашла помещение, но договориться о приемлемых условиях аренды не удалось. Знания копились. На практике в кабинете врача (в 2012-2016 гг. я отучилась по специальности «медицинская оптика» и «оптометрия» в Москве) я видела, как много на приём приходит детей с нарушениями рефракции. Им нужна помощь!

Отправной точкой стал 2020 год, когда я на Президентской программе защитила проект по открытию клиники. Кто меня знает, тот в курсе, что я люблю ставить цели и их выполнять.

Я понимала, сколько метров мне надо, где, как. И стала искать — пешком по Вятке в поисках места. Не буду хвалить владельцев помещений — некоторые, в том числе застройщики, просто отказывались или с неохотой показывали помещения. Где-то на втором десятке я нашла место на Володарского, 179а. Меня устроил метраж — весь первый этаж на 316 метров. Привлекла черновая отделка — значит, всё можно сделать с нуля и по-хорошему! К тому же 1 этаж, центр города, парковка на 50 машин. Дополнительно и параллельно со стройкой я прошла обучение по работе и организации клиники контроля миопии у Егоровой А.В. (врач из Ижевска). И дальше до конца 2021 года стройка шла бодрым темпом.

ПРЕПОДАВАТЕЛЬ КАФЕДРЫ МАРКЕТИНГА И МАМА

Что такое контроль миопии (по-простому — близорукости)? Это действия и методы, позволяющие минимизировать её рост.

Самые действенные методы:

1. Орто-линзы (ночные).
2. Специальные мягкие линзы с дефокусом (2 бренда MiSight и Prima-Bio De-Focus, оба представляем).
3. Специальные очки с дефокусом (2 бренда MioSmart и Stellest, оба бренда представляем).
4. Аппаратное лечение индивидуально с медсестрой на 20 аппаратах (не пугайтесь — аппаратов много, обычно курс из 3-4 аппаратов).
5. Контроль общего здоровья: если ребенок совсем не гуляет или у него авитаминоз, то сохранить здоровье глаз сложно. Тут нужен комплексный подход.

Концепция клиники — «на шаг впереди времени, удобно во всем». Как преподаватель кафедры маркетинга и как мама, я продумывала обустройство клиники на всех этапах. Отсюда и электронная запись, и комфортные зоны ожидания, и гардероб, и туалет для пациентов, и вентиляция, и кондиционирование.



НЕРАЗУМНО И ГЛУПО? НО ЭТО НАШ ВКЛАД В БУДУЩЕЕ ДЕТЕЙ

Самое главное — врачебная зона. 3 кабинета диагностики зрения, которые в 1,5 раза больше норм — опять же с учётом места для ожидания родителя в кабинете и всего оборудования. В 3 кабинетах 52 прибора для точной проверки зрения! Часть куплена в лизинг — и, конечно, весной мы получали его с большой задержкой и повышенной стоимостью.

Насколько доступны наши очки и линзы? Доступны. С 2014 года мы подбираем орто-линзы, при этом их цена менялась всего 3 раза. Я отдаю отчёт, что этот метод коррекции выбирают детям, а платят родители. Поэтому наша цена ниже, чем в некоторых других клиниках Кирова.

То же самое и по ценам на процедуры — **1 процедура на «Визотронике» стоит 150 рублей, при покупке курса в 10 сеансов скидка 10%**. А цена аппарата 465 000 руб. Сейчас вы скажете, что это неразумно и глупо. Но это наш вклад в здоровье и будущее детей, возможно, наша частичка социальной ответственности. Мне важно не только работать, но и приносить пользу Кирову, развивать наш регион. Пусть даже небольшим вкладом.

ПОЧТИ КЕСАРЕВО

Рождение названия клиники «Я ВИЖУ» было трудным — почти кесарево. Как маркетолог и член клуба маркетологов Кирова с 2007 года я понимала, что оптика «Виктория» и клиника — это 2 разных по составу продукта. Профиль оптики — очки и линзы. У клиники — это очки, линзы плюс орто-линзы, аппаратное лечение, специальные очки и линзы для остановки падения зрения. В цейтноте стройки, обучения, проектирования мне хотелось просто написать клиника «Виктория». Известный бренд — и всё. Но, проведя несколько штурмов и стратегических сессий (модное слово), мы пришли к решению: «Я ВИЖУ» — наша цель и миссия, чтобы человек видел на 100%.

ЧЕМ НАША КЛИНИКА ОТЛИЧАЕТСЯ ОТ ДРУГИХ?

Наша клиника действительно отличается от других клиник. Мы очень много вложились в оборудование для диагностики (в том числе новый биометр для измерения длины глаза — важный показатель для контроля миопии). Особенно хочу отметить, наши врачи работают в паре с медсестрой, которая помогает вести прием пациентов. Кроме того, мы проводим процедуры на аппаратах индивидуально — наши медсестры следят за качеством занятий пациента. Это важно. И влияет на конечный результат.

У нас 4 отдельных кабинета для аппаратного лечения — для одних приборов нужна полная темнота



АДРЕСА ОПТИКИ «ВИКТОРИЯ»

📍 г. Киров, ул. Орловская, 52,

ул. Ленина, 205,

ул. Воровского, 43, ТЦ «Европейский»

Октябрьский пр., 116

ул. Воровского, 104

г. Кирово-Чепецк, ул. Ленина, 49

Клиника «Я ВИЖУ»,
г. Киров, ул. Володарского, 179а,
т. (8332) 22-35-58

☎ 45-11-47

ЛО-43-01-002976 от 09.02.2022



(«Синоптофор» для процедур с косоглазием), для других — 5 метров между прибором и экраном («Визотроник»), для третьих — определенное освещение.

Мы действительно долго шли к этому.

Не считаю, что клиника и салоны оптики — конкурирующие бизнесы. Операции — только 1 из 3 видов коррекции зрения. И они подходят далеко не во всех случаях. Например, при гиперметропии или тонкой роговице. И что тогда? Не предлагать очки и линзы? Ещё операции не делаются до 18 лет, а лучше, когда в течение 2 лет по результатам 4 биометрий видно, что рост глазного яблока остановился, и только тогда можно делать операцию, не боясь, что через пару лет зрение изменится.

Я ЗА ТО, ЧТОБЫ ЧЛЕНЫ СЕМЬИ НЕ РАБОТАЛИ ВМЕСТЕ

Я 16 лет работаю в оптике. С моим участием открыто 4 новые оптики и 1 клиника, и это не считая переездов! Прежде всего это дело, которым мне нравится заниматься. Благородный и интеллектуальный бизнес. Здесь можно развиваться и расти.

И я уж точно не смогла бы работать в неэтичных сферах (как это принято сейчас говорить). Не моё это — ломбарды или ставки в букмекерских конторах. Мне надо приходить на работу с осознанием, что меня ждут, и это взаимно.

Каково мне было подниматься как бизнеследи в тени своего отца? Сложно и трудно.

Хочется сказать, давайте следующий вопрос. Я могу высказать своё личное мнение — я за то, чтобы члены семьи не работали вместе. Работа — это обязанности и требования. Сложно не смешивать личное и рабочее. Я не беру на работу знакомых и родственников.

Мне хочется, чтобы мой сын Серёжа не просто пришёл и уселся в кресло директора оптики в 23 года. Как правило, мы мало ценим то, что нами не создано. И, просто так отдав должность сыну, я могу оказать ему медвежью услугу.

Думаю, верно будет дать ему в этом вопросе свободу. Пусть даже поработает где-то в другом месте. Ощутит ответственность за свои результаты, дело. И потом, при желании реализоваться в оптике, он сможет прийти в семейный бизнес по обоюдному желанию. Правда, я видела примеры, когда наследники не хотят ходить на работу, забывают про встречи и пр. ▀



БЛИЦ-ОПРОС:

- **Фильм, который рекомендую к просмотру:** «На дальних рубежах»
- **Любимая музыка:** поп
- **Последняя книга, которую прочитала:** «The Телки»
- **Страна, в которую влюбилась с первого взгляда:** Кипр
- **Моё коронное блюдо:** плов
- **Фраза, которая всегда поднимает мне настроение:** «Леночка, я приглашаю тебя на обед!»

Галина Хохрина

СКРОМНОСТЬ — МОЙ НЕДОСТАТОК ПО ЖИЗНИ. ВСЕГДА БОРЮСЬ С НИМ, КОГДА НУЖНО РАССКАЗАТЬ О СВОЕЙ КОМПАНИИ. СКАЖУ ЁМКО: «ВЯТКА МИКС» ЯВЛЯЕТСЯ ЕДИНСТВЕННЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЕМ ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩЕЙ ТЕХНОЛОГИИ МАЛОЭТАЖНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ.

ДОМ НЕ ТОЛЬКО СЕБЕ, НО И ВНУКАМ

— Я долго искала себя. Строительство пришло в мою жизнь само собой, параллельно другому направлению бизнеса — транспортной логистике. Когда я получила предложение возводить дома по уникальной энергосберегающей технологии монолитного строительства, я даже не раздумывала. Сразу согласилась! Поскольку эта технология позволяет построить дом всего за 3 месяца! При этом действительно надёжный дом с удобной планировкой и прочными стенами. А ещё плюсы: на 30% меньше затрат на отопление и на 20% ниже стоимость ремонта. Естественно, я сразу захотела, чтобы люди узнали об этом!

Когда мы только начинали своё дело, было страшно, и даже очень. Но только до первого построенного дома, пока я своими глазами не убедилась в том, что технология монолитного строительства предусматривает всё для людей! Продумана каждая деталь, и я горжусь, что мы это делаем. Для меня это уже не просто бизнес, а целая миссия — строить надёжные и комфортные дома, в которых свою жизнь будут устраивать целые поколения семей. Монолитное строительство гарантирует долговечность жилья не только для вас, но и для ваших внуков.

ЗА ЭТОТ ГОД ВЫРОСЛИ ВСЕ

Я считаю, что без настоящей команды успех в бизнесе невозможен. Нужно уметь выбрать людей, об-

учить их и наладить процесс их работы таким образом, чтобы компания держалась не только на энтузиазме собственника, но и на сильных плечах сотрудников.

Если говорить о конкретных достижениях «Вятка Микс» за 2021 год, то это в первую очередь наши специалисты. Мы профессионалы своего дела и ежегодно повышаем свою квалификацию. Но именно за этот год выросли все — проектировщики, сметчики, кадастровые инженеры, логисты, строители и даже отдел продаж! У нас хорошо отлажены взаимодействия между отделами, что позволяет в короткие сроки удовлетворить любые потребности и желания клиента. Каждый сотрудник компании с удовольствием и с полной отдачей участвует в производственном процессе и является частью нашей команды, растёт и совершенствуется вместе с нами.

ВЫДЕРЖКА, ХОЛОДНЫЙ УМ И ТЕРПЕНИЕ

Будущим предпринимателям, которые примут эстафетную палочку бизнеса от нас, я хочу пожелать терпения! Выстраивание отношений с сотрудниками и с клиентами требует выдержки, холодного ума и мудрости. Поэтому терпение будет очень кстати! Не всё дается с первого раза, и даже со второго. Чтобы получить результат, нужно вкладывать и вкалывать. Поэтому не бросайте начатое, всегда идите до конца. Находите энергию для работы в самом себе, в своих целях. Цели и ваше искреннее желание их достичь дают силу. ■

*С наилучшими пожеланиями,
Галина Хохрина руководитель
строительной компании
«Вятка МИКС»*



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
В СФЕРЕ МАЛОЭТАЖНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА,
СТРОИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ И МАТЕРИАЛОВ»**

Сергей Боровской

ВЫДЕЛЮ 3 ВЕЩИ, КОТОРЫЕ ПРЕДОПРЕДЕЛИЛИ НАШ УСПЕХ В ПРОИЗВОДСТВЕ ЭЛЕКТРОКАРНИЗОВ: ЭТО СТРАСТЬ К АВТОМАТИЗАЦИИ (ЕСЛИ ЧТО-ТО ПРИХОДИТСЯ ДЕЛАТЬ МНОГОКРАТНО И ОДНООБРАЗНО, НЕМЕДЛЕННО АВТОМАТИЗИРУЕМ!); ПОЛНОЕ ПОГРУЖЕНИЕ В ДЕТАЛИ, ЧТОБЫ РЕШАТЬ ЛЮБУЮ ЗАДАЧУ КЛИЕНТА; ПОЖАЛУЙ, САМОЕ ГЛАВНОЕ — МЫ СОБРАЛИ СИЛЬНУЮ КОМАНДУ ЕДИНОМЫШЛЕННИКОВ.

В 2018-М ЖДАЛИ МЕСЯЦ, СЕЙЧАС ДОСТАВКА ЭЛЕКТРОКАРНИЗА — ЗА 1 ДЕНЬ

— Первые попытки продажи электрокарнизов мы предприняли ещё в далеком 2015 году, когда рынок умных устройств для дома в России только начинал зарождаться. Качество электрокарнизов в тот момент было не на высшем уровне, а цена — слишком высока, поэтому мы вернулись к этой идее снова только в 2018 году.

В тот момент у нас уже был неплохой опыт в быстрой запуске продаж, и мы сделали сайт — запустили рекламу всего за 1 неделю, даже не имея товара. Первым клиентам приходилось ждать около месяца, пока мы привезём первую партию комплектующих.

Каждый год мы росли и переезжали из одного офиса в другой. А сейчас у нас в штате более 30 человек и дилерская сеть во всех крупных городах России. Мы доставляем электрокарниз в течение 1 дня. И что самое главное, даём высокое качество с гарантией 5 лет.

ОГРОМНЫЙ РОСТ В 2021 ГОДУ

2021 год был для ONVIZ самым активным. Наши дилеры появились в 54 городах, мы обновили станок для резки тканей, автоматизировали продажи на базе нашей CRM, внедрили в компанию отделы сер-

виса и маркетинга, создали отдел оптовых продаж, приняли участие в крупной выставке в Москве. Как видите, мы сделали большой шаг вперёд!

СТАТЬ НОМЕР 1 НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

Но, пожалуй, самое главное — у нас сформировалось чёткое видение компании в будущем, появилась цель вырасти в конкретных показателях, и мы к ней планомерно идём. Не буду скрывать, мы поставили перед собой амбициозную цель — стать номером 1 на российском рынке в течение 5 лет. И я уверен, что у нас получится! Хочу заметить, что каждый год мы ставим перед собой цель удвоения компании и у нас получается. Для этого мы всегда расписываем годовой план по месяцам, ищем новые каналы привлечения клиентов и, самое главное, постоянно улучшаем наши карнизы и разрабатываем новые механизмы.

ПРАВИЛЬНЫЕ ЦЕЛИ СТИМУЛИРУЮТ НАШИ СПОСОБНОСТИ

Я уверен, что в будущем бизнесменов будет гораздо больше. Самый главный совет, который хочу дать всем молодым предпринимателям: вдохновляйтесь успехами других, мечтайте, ставьте цели. Правильные цели стимулируют наши способности! Основа сильной компании строится на её цели, а энергию даёт постоянное совершенствование на пути к этой цели. Так что вперёд, ставьте цели, идите к ним, и у вас всё получится! ■

*Нелепо успехов,
Сергей Боровской, собственник
компании по производству электрокарнизов
ONVIZ*



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА»**

Наталья Тунева

В ЭТОМ ГОДУ КЛИНИКЕ «АЙСБЕРГ» ИСПОЛНЯЕТСЯ 20 ЛЕТ. НАЧИНАЛА Я С ДВУХ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ КРЕСЕЛ. НАС БЫЛО ДВОЕ — Я И МОЯ ПОМОЩНИЦА. ЗА ГОДЫ МЫ ВЫРОСЛИ, ОТКРЫЛИ 2 ФИЛИАЛА И СЕГОДНЯ ОКАЗЫВАЕМ ВСЬ СПЕКТР СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ, — НАТАЛЬЯ ТУНЕВА, СТОМАТОЛОГ, ДИРЕКТОР СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ «АЙСБЕРГ».

ПРОЯВЛЯТЬ ЗАБОТУ О ПАЦИЕНТЕ

— Помню, когда только начинала работать стоматологом, спросила у пациентки: «Как вы хотите, чтобы я сделала вам этот зуб?» Она ответила: «Сделайте так, как сделали бы свой маме». И это определило мой подход к работе.

Когда пациент приходит с проблемой, он хочет, чтобы доктор отложил в сторону все свои личные дела и мысли и уделил ему 100% внимания. Хочет, чтобы о нём проявили максимальную заботу.

Я учу своих врачей не спешить, работать на качество. Нужно сделать так, чтобы в первую очередь получить самому удовлетворение от своей работы. Критерии оценки пациента просты — чтобы было не больно, чтобы установленные или вылеченные зубы не доставляли дискомфорта. А вот качество он увидит через годы. Когда пломба прослужит 10 лет — это говорит само за себя. Качество работы стоматологии «Айсберг» проверено годами.

Я очень люблю свою работу и делаю её на высоком уровне. Когда прихожу в клинику, оставляю за дверями все проблемы, плохое настроение, всё, что может отвлекать. И погружаюсь в своё дело. Кайфую от того, что леплю, рисую фиссуры. В этот момент чувствую себя художником и получаю удовлетворение от творческого процесса.

ВСЬ СПЕКТР СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ

Могу смело сказать, что наша клиника оснащена на высочайшем уровне. Есть всё, чтобы помочь пациентам с любыми стоматологическими проблемами. Большое внимание уделяем диагностике, потому что для здоровья полости рта важно не только состояние зубов, но и прикус, состояние дёсен.

Огромное значение играет гигиена полости рта. Её отсутствие — причина всех проблем, связанных со здоровьем зубов. Поэтому в нашей клинике мы проводим комплексное лечение, начиная от профилактической гигиены и заканчивая имплантацией и протезированием.

Мы полностью перешли на цифровой протокол, ввели имплантацию по навигационным шаблонам. В последнее время я много занимаюсь дизайном тканей полости рта. Потому что в красивой улыбке важно всё — не только зубы, но и состояние дёсен, объём костей и мягких тканей. В современной стоматологии существует множество вариантов достигнуть максимально красивого результата. Я и наши врачи постоянно учимся, изучаем новые технологии и внедряем их в практику.

Ещё одно направление, которое мы развиваем, — лечение проблем с имплантатами, перимплантатами. У нас есть методы и оборудование для лечения данной патологии. Я занимаюсь научной работой по этой теме.

СОХРАНИМ КАЖДЫЙ ЗУБ

Мы сохраним каждый зуб, если есть хотя бы 1% вероятности его спасти. Это принцип, которого придерживаются в стоматологии «Айсберг». С появлением имплантации, новых технологий протезирования отношение к зубу стало менее трепетным.

Многие думают: «Зачем возиться с бесперспективным зубом, если можно его удалить и поставить имплантат?» Свой зуб всегда лучше, даже самый хороший имплантат в полной мере не заменит его. Это позиция моя и всех врачей клиники «Айсберг». ■

*С искренними пожеланиями
радости и удивительных улыбок!
Наталья Тунева*



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ
КОММЕРЧЕСКОГО МЕДИЦИНСКОГО ЦЕНТРА»**

Анна Кочкина

МОЯ ЖИЗНЬ СВЯЗАНА С ОЧКАМИ С 1995 ГОДА. 27 ЛЕТ, СОГЛАСИТЕСЬ, ДЛЯ ЭТОГО ДОЛЖНА БЫТЬ ПРИЧИНА! ВНАЧАЛЕ ЭТО БЫЛИ СОЛНЦЕЗАЩИТНЫЕ ОЧКИ, А В 2003 ГОДУ МЫ ВПЕРВЫЕ ПОПАЛИ НА МЕЖДУНАРОДНУЮ ОПТИЧЕСКУЮ ВЫСТАВКУ И ВЛЮБИЛИСЬ В ОЧКИ ОКОНЧАТЕЛЬНО.

ЛЮБОВЬ С ПЕРВОГО ВЗГЛЯДА

— Мир оптики многогранен: здесь сочетаются красота и мода, здоровье и современные технологии. Кто однажды попал в этот мир, тот навсегда связывает свою жизнь с любимыми очками.

И нет ничего приятнее, чем видеть, как преображаются люди в новых очках, какими стильными и уверенными в себе они становятся, как могут продолжать заниматься любимыми делами и всё успевать. Представьте, какие чувства вы будете испытывать, когда увидите, что у человека в новых очках наворачиваются слёзы в тот момент, когда он впервые увидел, что деревья состоят из отдельных листочков, а не просто зеленая масса... или когда бабушка смогла увидеть видео с внуками, которое ей прислали дети... И, конечно, когда такие эмоции и перемены в жизни людей происходят на твоих глазах, ты ещё с большим желанием продолжаешь развивать свой любимый красивый оптический бизнес.

ОТКРЫТИЕ КЛИНИК «ДОМ ЗДОРОВОГО ЗРЕНИЯ»

В 2015 году у нашего 4-летнего сына резко стало ухудшаться зрение. Вплоть до того, что он смотрит на меня, один глаз у него уезжает к носу, и он говорит: «Ой, две мамы!»

Конечно, мы оперативно начали искать специалистов, и тут оказалось, что не так-то и много хороших детских офтальмологов в нашем городе, а с оборудованием, необходимым для диагностики и лечения детского зрения, вообще проблема. Так идея открыть офтальмологический центр и развивать в нём детское направление пришла сама собой. Потому что таких детей в нашем городе тысячи. А сейчас с большой нагрузкой на зрение с каждым днём их становится всё больше. И сейчас уже каждый 3-й школьник заканчивает школу с диагнозом «близорукость».

Мы знаем, как важны своевременная диагностика и лечение. Они позволяют сохранить нашим детям зрение, и это мы считаем своей самой важной задачей на сегодняшний день.

В 2003 году мы открыли первую оптику, а сейчас их уже 16, и 5 полноценных офтальмологических центров, главное в которых — оказание своевременной квалифицированной помощи детям. И чтобы родителям было максимально удобно, в каждой клинике работает специализированная детская оптика с большим ассортиментом анатомически правильных детских оправ.

ПОМОГАЕМ ДЕТЯМ УВИДЕТЬ ЯРКОЕ БУДУЩЕЕ

В 2021 году я стала президентом Национального фонда защиты детского зрения, и это не случайно. Много лет мы помогали детским домам, проверяли зрение, делали для ребят очки. И пришли к пониманию того, что даже этого недостаточно, ведь проблема ухудшения детского зрения и во всем мире, и в России стоит очень остро.

По данным ВОЗ, уже через 20 с небольшим лет половина населения Земли будет близорукими. Во многих странах миопия (близорукость) принята на уровне государства как пандемия, и ведется огромная работа по сохранению зрения детей. У нас пока об этом говорят лишь равнодушные детские офтальмологи, но без необходимых ресурсов, квалифицированных специалистов, оборудования, возможности регулярной диагностики зрения у детей ситуацию не изменить.

За последние 7 лет, работая с детьми в нашей клинике, мы накопили огромный опыт, у нас работают одни из лучших детских офтальмологов и современное, зачастую уникальное для нашего города офтальмологическое оборудование. Мы реализуем программы, помогающие детям сохранять зрение. И я знаю, что наши знания и опыт могут помочь тысячам детей как в нашем, так и в других регионах.

В рамках работы фонда совместно с клиниками «Дом здорового зрения» мы проводим полные офтальмологические осмотры детям абсолютно бесплатно. Сейчас у нас идёт масштабная программа по диагностике зрения у спортсменов Кирова, мы первые в России, кто смог это сделать, и это очень здорово!

УНИКАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ «ЛЮКС ОПТИКА FASHION»

«Люкс Оптика Fashion» — это наш новый салон дизайнерских и необычных очков. Люди хотят сейчас уникальности, им важен не только бренд, но и возможность выразить свою индивидуальность. Очки становятся отражением личности, неотъемлемой частью гардероба, помогают сформировать образ и стиль, соответствующий ситуации и задачам.

Ещё одна из фишек «Люкс Оптика Fashion» — то, что здесь в специально смоделированных зонах человек сможет протестировать, как будет видеть в своих новых очках на рабочем месте в офисе, в ресторане и за привычными повседневными делами. Открытие уже в июле на ул. Воровского, 46. Салон «Люкс Оптика Fashion» — это новое модное место для тех, кто не боится создавать тренды! ■



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ
КОММЕРЧЕСКОГО МЕДИЦИНСКОГО ЦЕНТРА»**

Хотела вам видеть только хорошее!

Анна Коккина

Лолита Стародубцева

К ЛЮБОЙ ЦЕЛИ, КОТОРУЮ СТАВЛЮ, Я ИДУ НЕСМОТРЯ НИ НА ЧТО. МНЕ ВАЖНО ДОСТИГАТЬ РЕЗУЛЬТАТА. ВСЕГДА! ЕСЛИ Я ЧТО-ТО ПРИДУМАЛА, ВНУТРИ МЕНЯ ВСЁ ЗАКИПАЕТ И НЕ УСПОКАИВАЕТСЯ, ПОКА Я ПРИДУ К ЗАДУМАННОМУ. ПОЭТОМУ МНЕ ПОСТОЯННО НУЖНЫ ЦЕЛИ. ЕСТЬ ОДНА БОЛЬШАЯ, СИЛЬНО И КОРОТКО СФОРМУЛИРОВАННАЯ, — ПОКОРИТЬ МИР. НО ОНА НЕ МОЖЕТ БЫТЬ САМА ПО СЕБЕ. ДОЛЖНЫ БЫТЬ ПРОМЕЖУТОЧНЫЕ ЦЕЛИ. И ОНИ ВСЕГДА ЕСТЬ, — ЛОЛИТА СТАРОДУБЦЕВА, ОСНОВАТЕЛЬ ТИПОГРАФИИ STARPRINT.

СНАЧАЛА РАБОТАЛА НА ИМЯ

Я начинала в 2017 году с нуля. Тогда я не могла найти работу с достойной зарплатой, а работать за 18-20 тысяч не хотела. Поэтому открыла копицентр с ноутбуком, взятым в кредит, и обычным ксероксом-принтером. Правда уже тогда назвала своё предприятие громко — рекламное агентство.

Постепенно начали расти. Через кредиты — первый, второй. Покупали новое оборудование. Росла база клиентов. И так на микроцелях мы идём к нашей глобальной цели. Огромную роль в развитии нашей типографии играют мои наработки и связи. Я уже не первый раз участвую в «Человеке года», а когда начинала, не пропускала ни одного городского бизнес-мероприятия. Работала на своё имя, знакомилась, рассказывала о себе. Просто подходила к предпринимателям и говорила: «Здравствуйте! Меня зовут Лолита. Я открыла своё рекламное агентство, могу сделать для вас это и это». Тогда не было денег ни на рекламу, ни на таргет, ни на размещение в журналах. Даже 11 тысяч за аренду казались космическим платежом. Поэтому информацию о себе я распространяла сама.

ТИПОГРАФИЯ ДЛЯ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА

Мы не боимся позиционировать себя как типографию для успешного бизнеса. STARPRINT работает с лучшими. До этого нашим УТП была круглосуточная печать. Оно помогло привлечь к нам внимание в регионе. Типографий много, как сделать, чтобы о тебе узнали? Надо придумать УТП, какого нет ни у кого. Да, для нас было сложно работать ночью. Я и сама приезжала поздним вечером, делала заказы. Но зато теперь все знают, кто может напечатать продукцию ночью. STARPRINT! Если надо, мы выйдем и сделаем.

За 5 лет работы мы обогнали многие кировские типографии. Кто-то закрывался, а мы выкупали их материалы. При этом все наши точки роста пришлось на кризисы. Пандемия заставила включить мозг и не смотреть ни на кого в регионе. Нужно было искать новые решения. У нас уже были развиты соцсети и формы онлайн-заказов. И стали двигаться в этом направлении. Это стало гигантским скачком для нас. И пока все боялись и ужимались, мы, наоборот, росли. Забирали то, что сокращают конкуренты, себе. В том числе и объём рынка. Поэтому 2021 год, год после пандемии, был для нас очень продуктивным. Мы ввели новинки, поставили новое оборудование.

ВАЖНО СТАВИТЬ ГЛОБАЛЬНЫЕ ЦЕЛИ

Мне кажется, расти в кризис в какой-то мере помогает интуиция. Например, 23 февраля мы запустили новый УФ-плоттер Mimaki UJV300-160. Мы чудом успели взять его в кредит ещё на выгодных условиях. И теперь это оборудование отлично себя окупает.

Но самое главное — постоянно что-то делать. Нельзя останавливаться, что бы там ни диктовала ситуация в стране и мире. Если ты остановился, ничего дальше не произойдет. От остановки лучше не станет. Мы и сейчас смотрим в сторону развития — будем запускать новое оборудование и предлагать нашим клиентам новые продукты.

Предприниматель будущего — контактный, ставящий для себя большие цели. Я желаю ему выходить за рамки, не сидеть на месте. Чтобы позиция была — если ты берёшься за что-то, делай это хорошо или никак.

Важно ставить глобальные цели. Разбивать их на маленькие и достигать. Без этого ничего не будет. Годами будете топтаться на одном месте, и ничего не изменится. ■

*Покоряйте мир вместе со STARPRINT
Лолита Стародубцева.*



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА»**

Ольга Зверева

В БИЗНЕС МЕНЯ ПРИВЕЛА НУЖДА — Я ОТЧАЯННО СТРЕМИЛАСЬ ВЫКАРАБКАТЬСЯ ИЗ НИЩЕТЫ. И У МЕНЯ ПОЛУЧИЛОСЬ, Я СОЗДАЛА СВОЮ КОМПАНИЮ И СТАЛА УСПЕШНЫМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕМ. НО ТОЛЬКО НЕДАВНО ПОНЯЛА, НАСТОЯЩАЯ БЕДНОСТЬ НЕ ЗАВИСИТ ОТ КОЛИЧЕСТВА ДЕНЕГ, ОНА В ГОЛОВЕ. ТОЛЬКО ЩЕДРЫЙ ЧЕЛОВЕК МОЖЕТ СТАТЬ БОГАТЫМ.

РЕПУТАЦИЯ ДОРОЖЕ ДЕНЕГ

— Репутация дороже денег — многолетний принцип компании «Магистраль», благодаря которому мы стали одними из лидеров среди грузоперевозчиков Кировской области.

Что бы ни случилось, мы всегда на стороне нашего клиента, действуем в его интересах, решаем его проблемы и несём полную материальную ответственность в любых форс-мажорных ситуациях на дорогах.

15 лет мы работаем в соответствии с этой установкой, благодаря чему нас знают по всей стране, даже в Ямало-Ненецком автономном округе и в Ханты-Мансийском регионе.

ВЫСТРОИЛИ МАРШРУТ ДО САЛЕХАРДА

Несмотря на бури, в которые попал сейчас весь российский, да и мировой бизнес, мы сохранили статус надёжного перевозчика и не потеряли ни одного клиента.

После февральских событий этого года мы помогли клиентам перестраивать логистические цепочки. Ух, было жарко! Но мы справились.

Куда мы только ни доставляем грузы, разве что на Луну. Но, признаюсь, когда мы в этом году разрабатывали крайне сложную логистику до Салехарда, нам пришлось попотеть. В итоге построили маршрут через реку Обь, доставили груз, и клиент остался доволен.

Я всегда говорю, нет ещё того места на Земле, куда мы не смогли бы выстроить маршрут. Мы любим сложные задачи, решать их интересно, и, когда логистическая цепочка выстроена, чувство триумфа и гордость за компанию стимулируют к дальнейшему росту.

КОСМИЧЕСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ? ПОЧЕМУ БЫ И НЕТ?

Спектр грузоперевозок компании «Магистраль» очень широк — не исключаю, что в будущем появятся и космические! А так мы охватываем все направления: и автомобильные, и контейнерные, и железнодорожные, и морские перевозки. А в этом году подключили ещё и речное пароходство. Стараемся, предлагаем клиенту все возможные варианты. Сейчас в любом бизнесе без этого никуда — если не сможешь удовлетворить потребности клиента, он не будет ждать, пока ты исправишься, и уйдёт к конкурентам.

Ещё одна новость — мы активно развиваем направление сборных грузов от 100 кг до 20 тонн по маршруту Киров — Москва и Москва — Киров. Кроме того, в 2021 году автоматизировали все бизнес-процессы, это значительно ускорило работу.

БУДЬТЕ ЩЕДРЫ НА ДОБРЫЕ ДЕЛА!

Предприниматель — тот человек, который может активно влиять на окружающий мир. В конце концов на то нам и даются деньги, чтобы мы могли пускать их на благое дело. Вот и мы не только доставляем грузы по всей России, но и принимаем участие в благотворительных акциях Фонда «Мир детства».

Будущим бизнесменам я от всей души желаю помнить: всех денег не заработаешь и на тот свет с собой не заберешь. Поэтому творите добро, в ваших руках изменить мир и нашу страну к лучшему. Помните, кому больше даётся, с того выше спрос. Поэтому будьте щедры на добрые дела! ▀

*С уважением, Ольга Зверева,
«Магистраль»*



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«ЛИЧНЫЙ БРЕНД РУКОВОДИТЕЛЯ»**

Ирина Макарова

Я — ОСНОВАТЕЛЬ СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ. ЗА ПЛЕЧАМИ ОПЫТ КРЕДИТНОГО ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КООПЕРАТИВА, АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ, ФРАНШИЗЫ, CRM-СИСТЕМЫ И МНОГО ДРУГОГО. ПО ОБРАЗОВАНИЮ Я СТРОИТЕЛЬ, И ВСЯ МОЯ СЕМЬЯ ИМЕЕТ ОПЫТ В РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ СТРОИТЕЛЬСТВА. ВСЁ, ЧЕМ Я ЗАНИМАЛАСЬ, ИДЁТ ОТ ДУШИ, ЭТО НЕ ТОЛЬКО БИЗНЕС, ЭТО ДЕЛО, ГДЕ МОЖНО ПРИМЕНИТЬ ВСЕ НАВЫКИ, ПРИОБРЕТЁННЫЕ В ЖИЗНИ.

ПОМОГУ КАЖДОМУ ОБРЕСТИ СВОЙ ДОМ-МЕЧТУ

— С чего всё начиналось? Всё просто, было желание не только создать свой бизнес, но и сделать его максимально полезным для окружающих. Строить жильё и помогать обрести свой дом-мечту — отличный план. Не было многомиллионных инвесторов, но был чёткий план. Мы начинали с небольшой бригады рабочих и нескольких человек в офисе, которые готовы были идти за мной. Сейчас работают более 14 бригад на объектах и большой офис, где расположены отдел маркетинга, отдел продаж, бухгалтерия, отдел проектирования и строительства.

За время работы мы построили:

- сотни частных домов
- коттеджный посёлок «Зеленый берег»
- многоквартирный дом «ЖК на Советской» в г. Слободском, который был в списке недостроен Кировской области (другой застройщик не справился со своими обязательствами). Дом был сдан, квартиры проданы, частично пошли на социальное жильё для расселения погорельцев

Начали строительство:

- одного из самых больших в области коттеджных комплексов «Акварель» на 215 домов

- многоквартирный дом в д. Шихово
А также выполняли подрядные работы по строительству и ремонту в частных домах.

Наша компания набирает обороты, расширяется офис, увеличивается штат, строится все больше объектов недвижимости. Уже в ближайшем будущем планируем участвовать в мероприятиях города, принимать участие в благотворительности, а также запускать проекты в других регионах. Дело, которое начинало несколько человек, сейчас приносит пользу тысячам людей. Созданное нами будет жить многие годы.

ОСТАНОВИСЬ Я ТОГДА, НЕ ДОСТИГЛА БЫ ТОГО, ЧТО ИМЕЮ СЕЙЧАС

Было много трудных моментов, чтобы остановиться и все бросить, но любой опыт — это шаг вперёд, и нужно идти дальше. Понимаю, что остановись я тогда — не достигла бы того, что имею. В каждом деле есть этапы развития.

Сейчас начало новой ступени развития — мы идём к новым горизонтам. Себе и другим хочется сказать, что начинать никогда не поздно, главное — верить в свою идею! ■

*С наилучшими пожеланиями
Ирина Макарова, основатель
строительной компании
«Домолюкс»*



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
В СФЕРЕ МАЛОЭТАЖНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА,
СТРОИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ И МАТЕРИАЛОВ»**

Анна Журавлева

ПОСЛЕ ОКОНЧАНИЯ ИНСТИТУТА Я ПРОШЛА 90 СОБЕСЕДОВАНИЙ И ПОЛУЧИЛА 86 ОТКАЗОВ. ОДНАЖДЫ РЕШИЛА ПОМОЧЬ СВЕКРОВИ, У КОТОРОЙ БЫЛО НЕБОЛЬШОЕ АТЕЛЬЕ ДЕТСКИХ ГОЛОВНЫХ УБОРОВ. СНАЧАЛА Я ПРИВЯЗЫВАЛА ПОМПОНЫ И ПРИКРЕПЛЯЛА ЭТИКЕТКИ. А ПОТОМ ПОПРОБОВАЛА СЕБЯ В КАЧЕСТВЕ МЕНЕДЖЕРА ПО ПРОДАЖАМ, МАРКЕТОЛОГА, БУХГАЛТЕРА И ЛОГИСТА. УЖЕ ЧЕРЕЗ ГОД МЫ ПОЛУЧИЛИ ПЕРВЫЙ ЗАКАЗ НА МИЛЛИОН, И NO-NAME АТЕЛЬЕ НАЧАЛО ПРЕВРАЩАТЬСЯ В ФАБРИКУ ЛАСКОВЫХ ШАПОЧЕК «ЖУРАВЛИК».

ПОЛМИЛЛИОНА ЛАСКОВЫХ ШАПОЧЕК В ГОД

— Именно такой объём производства у нас сейчас. А 22 года назад была лишь одна ручная вязальная машина. Более 10 лет мы работаем на лучшем промышленном оборудовании. Кстати, по сравнению с 2020 годом инвестиции в производство увеличились на 62%. За последний год у нас появилось 2 новых японских вязальных автомата, 4 итальянских кеттеля, а также новое раскройное и швейное оборудование, увеличились производственные площади. Наши шапочки радуют покупателей почти во всех регионах России, а также в Казахстане и Белоруссии.

За 2021 год численность персонала компании выросла на 13%. На нашем предприятии внедрена программа переобучения: в этом году уже 8 человек освоили новые для себя профессии (кеттельщики, декораторы, отделочники трикотажных изделий).

НОВАЯ СИСТЕМА УЧЁТА

Важное достижение 2021 года — разработка и внедрение уникальной программы производственного учёта. Она позволяет в онлайн-режиме видеть загруженность участков, движение партий, выработку и даже наличие брака. Все сотрудники прошли обучение и работают с системой самостоятельно, с использованием сканеров и штрих-кодов. При росте численности производственного персонала количество мастеров не увеличилось.

Многие процессы, которые раньше мы делали вручную, сейчас автоматизированы: например, списание материалов со склада в цеха. Перечисленное выше — это лишь малая часть возможностей и отчётов, которые мы получили благодаря этой программе. Наша новая система учёта помогает сделать предприятие более гибким и эффективным, что очень важно в текущих условиях.

94% КЛИЕНТОВ УДОВЛЕТВОРЕННЫ ПОКУПКОЙ

Наши шапочки всегда отличались высоким качеством и отличной посадкой по голове. В 2021 году 4 наши модели получили звание «100 лучших товаров России», а предприятие вошло в топ-10 по результатам конкурса-рейтинга «Сделано для детства» (проводился Минпромторгом России; у нас 6-е место).

Улучшение продукта — это то, чем мы занимаемся постоянно. В 2021 году мы проанализировали более 3000 отзывов покупательниц, которые купили для своих детей наши уникальные шапочки-капоры (их удобно снимать даже со спящего ребенка). 5,3% людей отметили 2 нюанса, которые в этих шапочках можно было бы изменить.

Как итог — в этом году мы нашли технические возможности и сделали модели новой коллекции такими, чтобы мамам и малышам было ещё удобнее. Кроме того, мы создали уникальную модель чепчика без завязок, аналогов которой нет на рынке.

НОВЫЙ ПРОЕКТ — ОДЕЖДА ДЛЯ НЕДОНОШЕННЫХ ДЕТЕЙ

В июне 2022 года совместно со специалистами Кировского перинатального центра мы начали разработку и создание одежды для детей, которые родились раньше срока и пока находятся в отделении реанимации и выхаживания.

Предпринимателям будущего я хочу пожелать, чтобы они помнили: успех в бизнесе — это всегда сверхусилия, много труда и готовность брать на себя ответственность за результат. Талант без труда — это просто талант, о котором вряд ли кто узнает. ■

*С наилучшими пожеланиями,
Анна Журавлева
фабрика ласковых шапочек*



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА
В СФЕРЕ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»**

АНТОН Сметанин

ВАШ ГЛАВНЫЙ ВРАГ — ВЫ САМИ. ВАША ГЛАВНАЯ ПОДДЕРЖКА И ОПОРА —
ВЫ САМИ. НЕ БОЙТЕСЬ — РИСКУЙТЕ, НАЧИНАЙТЕ. Я НАЧАЛ СВОЙ БИЗНЕС
КАК ХОББИ. ЧАСТО ЛЮБОВЬ К СВОЕМУ ДЕЛУ ПРЕВРАЩАЕТСЯ В ДЕНЬГИ.
ТАК БЫЛО И СО МНОЙ.

ПОДНЯТЬСЯ С НУЛЯ, БЕЗ ВЛАСТИ И ПОДДЕРЖКИ

— Мне всегда нравились сильные люди, личности с большой буквы. Те, кто делают свою жизнь лучше, поднимаются с нуля, не имея власти и поддержки. И я мечтал стать таким. Думаю, у меня получилось. Я начал брать частные заказы на написание сайтов, когда ещё работал простым инженером-программистом. Увлечённо по ночам писал программные коды и разрабатывал идеи.

Заказчики находили меня сами: неудивительно, ведь я делал недорого и быстро. И вот однажды в 2008 году решил: пора, сейчас или никогда. Нужно уходить из найма и открывать свою компанию, иначе вся моя жизнь так и пройдёт в тоскливом офисе в ожидании зарплаты.

700 ПРОЕКТОВ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ПРИЗНАНИЕ

Я рискнул, и сейчас среди наших клиентов — компании из США, Аргентины, Великобритании, Италии и Израиля. Сотрудничаем с крупными фирмами в России и СНГ. Стали одной из лучших компаний в сфере digital по Кировской области. Но останавливаться на достигнутом — значит сдавать свои лидирующие позиции, чего мы делать не собираемся.

К 2021 году разработано более 700 проектов различного уровня сложности под ключ.

Я не люблю громкие слова и красивые описания, поэтому просто перечислю факты:

- 1 место в рейтинге агентств контекстной рекламы Кирова
- 1 место в рейтинге агентств интернет-маркетинга Кирова
- 1 место среди Digital-агентств региона
- Топ-200 лучших студий России.

Все сотрудники моей компании проходят ежегодное обучение и имеют каждый минимум 3 сертификата, подтверждающие их компетенцию.

ГАРАНТ СТАБИЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Предприниматель будущего — в первую очередь сильный человек. Не боится сложностей, мыслит широко и нестандартно, выходит за привычные рамки. Он решает боли других, а значит, своей деятельностью, ответственностью и собственным риском делает жизнь вокруг нас лучше! Без сомнения, предприниматель в будущем займёт центральное место в обществе. Он станет опорой, гарантом стабильности и устойчивого развития государства. И я желаю будущим бизнесменам верить в себя. Процветания вашему делу! Пусть удача, смелость и находчивость помогут реализовать всё, что вы задумали. Здоровья, бодрости, энтузиазма для решения ваших задач! ■

*С уважением,
Антон Сметанин,
учредитель ARTNET STUDIO*



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ
ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ IT И ПРОГРАММИРОВАНИЯ»**

Людмила Ланская

В КАЖДОМ ИЗ НАС ЖИВЁТ УБЕЖДЕНИЕ «ЛЮДИ ЛУЧШЕ ЗНАЮТ», СТРАХ ЧУЖОГО МНЕНИЯ МЕШАЕТ МНОГИМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ СДЕЛАТЬ КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ, ВЫЙТИ НА НОВЫЕ РЫНКИ, ПРОВЕСТИ ДИВЕРСИФИКАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА. И ТОЛЬКО КОГДА МЫ ОТРИНЕМ ЧУЖИЕ ПРЕДРАССУДКИ И ДОВЕРИМСЯ СВОЕМУ ЧУТЬЮ, МЫ ПОДНИМАЕМ СВОЙ БИЗНЕС И СЕБЯ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ.

ВСЕГДА ХОТЕЛА ТВОРИТЬ

— Большинство будущих предпринимателей чувствуют, что рождены быть бизнесменами. Они недовольны своей ролью наёмного работника, последователя, потребителя. В них горит ощущение собственной гениальности и изобретательности.

Я всегда хотела творить, строить, выращивать свой бизнес. И если ты пока не нашёл то, что искал, не останавливайся! Продолжай свой путь, и когда попадётся оно самое, ты сразу поймешь: вот оно — дело, которое готов развивать!

15 ЛЕТ СТАБИЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Именно так и произошло со мной. Чудес не было, был долгий упорный труд и понимание того, что я хочу организовать своё дело.

И вот 15 октября 2022 года типографии «Печатный Дом» исполнится 15 лет. Мы выжили в самые тяжёлые для бизнеса времена и продолжаем стабильно и планомерно работать.

Именно стабильность в постоянно меняющихся условиях я считаю тем показателем, которым стоит гордиться!

РАСХОДУЙТЕ СВОЁ ВРЕМЯ РАЦИОНАЛЬНО И ВСЕГДА ПОМНИТЕ О СВОИХ ЧУВСТВАХ

Было трудно, признаюсь, сделано много ошибок. Но успех всегда приходит к настойчивым. Поэтому будущим предпринимателям рекомендую: корректируйте свои планы, учитывая предыдущий опыт, и всё получится!

Помимо стабильной работы, в 2021 году мы приобрели два объекта недвижимости, а также активно помогали детским домам и приюту для бездомных животных «Мокрый нос».

Ещё хочется пожелать: расходуйте своё время рационально, проживайте свою собственную жизнь, не оглядываясь на чужие мнения и устоявшиеся взгляды. Будьте смелыми, чтобы следовать велениям своего сердца и слышать интуицию. Только они точно знают, кем вы хотите стать. Остальное, в принципе, уже не так важно.

И всегда помните о ваших чувствах! Именно они и есть настоящее богатство! Только чувства дарят силы двигаться вперед. Для любви нет расстояний, у жизни не существует пределов. Стремитесь к высотам, о которых мечтаете! Спешите туда, куда зовет вас ваше сердце — всё в ваших руках, в этом Мире возможно всё! ▣

*С Уважением к Вам,
руководитель типографии
Печатный Дом
Ланская Людмила*



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«ЛИЧНЫЙ БРЕНД»**

Ксения Новикова

ЕСЛИ ЦЕЛИ СОТРУДНИКОВ СХОДЯТСЯ С ЦЕЛЯМИ КОМПАНИИ, У ВАС ЕСТЬ ВСЕ ШАНСЫ СТАТЬ ЛИДЕРОМ РЫНКА. ТАК ЧТО ПРИ ПРИЁМЕ НА РАБОТУ ОБРАЩАЙТЕ ВНИМАНИЕ НА ЦЕЛИ И ЭТИЧНОСТЬ БУДУЩИХ СОТРУДНИКОВ — ОНИ ДОЛЖНЫ СОВПАДАТЬ С ЦЕЛЯМИ И ЭТИКОЙ ВАШЕГО БИЗНЕСА. И КСТАТИ, САМИ НЕ ЗАБУДЬТЕ ПРОПИСАТЬ И ОЗВУЧИВАТЬ КОЛЛЕКТИВУ, К ЧЕМУ ВЫ ИХ ВЕДЕТЕ.

18 ФИЛИАЛОВ АКАДЕМИИ В СТРАНЕ

— В стране открыты 18 филиалов Академии «Стратег». В Кирове нашему филиалу уже 4-й год. За это время у нас накопилось много успешных кейсов — много собственников бизнеса прошли наше обучение и вывели свои компании на новый уровень. Например, Александр Печёнкин («СанПро43»), Ольга Костина (S.Lavia), Ольга Носкова («Целебная радуга»), Андрей Воротников («Охрана труда») и другие.

НАШИ УСПЕХИ В 2021 ГОДУ — ЭТО РОСТ НАШИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

- Написано и запущено в реализацию 223 стратегии предпринимателей
- Завершено 642 обучающие программы, это говорит о том, что более 1000 инструментов работают на благо компаний Кирова и других регионов
- Открыты ещё 4 Академии «Стратег» в других городах: Казань, Санкт-Петербург, Москва и Пермь
- Увеличен и усилен состав сотрудников Академии
- Помогали формировать отделы продаж в разных компаниях, ставили команды собственников на цель, вдохновляли на выбор нового направления
- вывели 50 собственников из оперативного управления в стратегическое, один из них переехал жить на Бали
- обучили более 300 сотрудников по разным программам

Это всего лишь часть того, что произошло с нами в 2021 году. И это здорово, дальше больше!

В лице CEO Академии «Стратег» г.Киров я хочу сказать предпринимателям будущего, что желание как можно

больше заработать к величию не ведёт. По-настоящему возвышает только стремление принести пользу. Ну а деньги — это аплодисменты мира, они приходят к тем, кто ценен для людей и планеты. Мы помогаем собственникам бизнеса смотреть на свою компанию с позиции «из будущего в настоящее».

СОБСТВЕННИК — ЭТО ПРОФЕССИЯ, И ЭТОЙ ПРОФЕССИИ НУЖНО УЧИТЬСЯ

Исходя из богатого опыта общения с собственниками бизнеса могу сказать, очень редко бывает, что они интуитивно правильно выстраивают систему в компании. Потому что собственник — это всё-таки профессия. И этой профессии нужно учиться. К сожалению, очень много идей и действительно классных бизнесов гибнет из-за того, что предприниматель вовремя не получил необходимые знания и не применил их в своей компании. Стратегическому управлению нужно обучаться. Важно понимать, что процессы в компании должны быть настроены и отлажены. Для этого есть свои инструменты. Невозможно добиться всех результатов только руками собственника. Очень важно, чтобы и сотрудники разделяли цели компании, и ключевые руководители были обучены.

Поэтому пожелаю предпринимателям будущего расценивать обучение не как расходную часть организации, а как доходную. Не стесняйтесь учиться! Будьте образованными собственниками, приносите миру пользу, добивайтесь высоких результатов, развивайте экономику региона и страны. Помните, что вы — генераторы идей, а мы рядом! ▣

С искренней верой в ваши силы!
С.Е.О Академии «Стратег»
Новикова Ксения



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
В СФЕРЕ КОНСАЛТИНГА»**

Ольга Батраченко

МОЙ ДЕД И ПРАДЕД ДЕЛАЛИ МЕБЕЛЬ ИЗ МАССИВА. ЭТУ ЛЮБОВЬ К КУЛЬТУРЕ РЕМЕСЛА Я ВПИТАЛА НА УРОВНЕ ДНК РОДА И УЖЕ ПОЗЖЕ СОВМЕСТИЛА ЭТО С ПРОМЫШЛЕННЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ. ИМЕННО ПОЭТОМУ НАШИ ДИВАНЫ — ЭТО ТВОРЧЕСТВО, ИННОВАЦИИ, ДИЗАЙН, РЕМЕСЛЕННЫЕ ТРАДИЦИИ И СТИЛЬ ЖИЗНИ.

ПО СЛЕДАМ ДЕДА

— Мой дед и прадед делали мебель из массива своими руками, и любовь к производству мебели передалась мне по наследству. Я испытываю огромное удовольствие от наших довольных покупателей. Интересный факт, что мой старший сын тоже унаследовал семейную предрасположенность. Несмотря на то что я всячески старалась помочь ему выбрать другую профессию, не связанную с семейным делом, сейчас он тоже занимается производством мебели и, надо отметить, у него это очень хорошо получается.

ОТ ПОТОКОВЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ К ДИЗАЙН-ИСТОРИИ

Фабрике мебели «Вернисаж» 13 лет. Было время, когда под брендом «Вернисаж» работали 6 магазинов в разных городах. Это была такая исключительно бизнес-история. Сейчас мы полностью поменяли специфику подходов. Если раньше работа строилась с потоковыми покупателями стандартных серийных мебельных образцов, то сейчас мы делаем акцент на индивидуальных заказах, работаем в основном через дизайнеров. Мне нравится воплощать их идеи в жизнь. Люблю, как творческий процесс поиска приводит к результату, который превосходит ожидания заказчика.

ИТАЛЬЯНЦЫ БЛИЗКИ МНЕ ПО ДУХУ

В плане производителей мне очень близки по духу итальянцы, их небольшие производства, рядом с которыми находится небольшой собственный

магазин, где хозяин сам продаёт мебель. И сколько эмоций, любви в его презентации своей продукции. Мне кажется, именно такой бизнес, где ремесло передаётся от поколения к поколению, будет жить вечно. Большой бизнес с множеством магазинов и наёмных сотрудников не всегда могут потянуть дети владельца, как правило, из-за нехватки опыта. И очень жаль наблюдать за огромными, когда-то успешными предприятиями, когда они стареют вместе со своими владельцами. Такие компании, к сожалению, рано или поздно обречены стать историей.

АРГУМЕНТЫ ДЛЯ КЛИЕНТА

Секрет успеха фабрики «Вернисаж» — это работа, работа и ещё раз работа. Когда у производителя есть инновации, эволюция, преемственность, свежие идеи и актуальный дизайн — это те самые аргументы, которые сегодня помогают убедить клиента.

И ещё одна важная деталь — мы очень любим наших заказчиков. Самое главное в нашей работе — чтобы покупатель остался довольным.

Наша цель — продавать мебель так, чтобы каждый нашёл то, что ему близко. Наши диваны удобные, красивые и качественные. Вы будете не просто любоваться этой мебелью, вы будете с ней жить. Поэтому не удивляйтесь, что обнаружите встроенные в изголовье кровати USB-порты для зарядки телефона или планшета, вшитые карманы для гаджетов, удобные подголовники, чтобы поставить чашечку кофе. Мы стремимся к тому, чтобы мебель под брендом «Вернисаж» отражала современный образ жизни человека. ■

«Пусть в мире будет больше красоты
и больше российского дизайна»
(Ольга Батраченко, генеральный директор
мебельной фабрики «Вернисаж»)



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА»**

Павел Сыкчин

ЦЕЛЬ СОБСТВЕННИКА ЛЮБОЙ ОРГАНИЗАЦИИ — СОЗДАТЬ КОМПАНИЮ, ГДЕ ГЛАВНУЮ РОЛЬ ИГРАЕТ КОМАНДА, А НЕ ОН САМ. ТОЛЬКО ТАКАЯ КОМПАНИЯ СМОЖЕТ ПЕРЕЖИТЬ СВОЕГО СОБСТВЕННИКА И РАБОТАТЬ ДЛЯ КЛИЕНТОВ, ДАЖЕ КОГДА САМ ОН «ОТОЙДЁТ ОТ ДЕЛ». АГЕНТСТВО PALAX — ИМЕННО ТАКАЯ КОМАНДА. ЭТО ЛУЧШИЕ В СВОЕЙ НИШЕ СПЕЦИАЛИСТЫ, НЕРАВНОДУШНЫЕ К «БОЛЯМ» ЗАКАЗЧИКА, ОБЛАДАЮЩИЕ ОГРОМНЫМ БАГАЖОМ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ.

БЕЗАЛЬТЕРНАТИВНО ДОВОДИМ НАЧАТОЕ ДО КОНЦА

— Как и большинство IT-компаний, агентство PALAX родилось не в результате решения заняться бизнесом ради бизнеса, а вследствие превышения заказов над возможностями тех, кто был причастен к его созданию. Кредит доверия со стороны большого количества клиентов стал следствием добросовестного труда и безальтернативного доведения начатого до конца (этот факт и тогда, и сейчас отмечают наши партнёры). Это позволило нам перерасти из ремесленной мастерской в количестве двух специалистов в большую команду.

ДЕЛАЕМ ПРОЕКТЫ ДЛЯ ЛИДЕРОВ ОТРАСЛЕЙ

Первые заказы выполнялись в начале 2000-х, это был период накопления компетенций. А в 2006 году уже было зарегистрировано ООО «ПАЛАКС», впоследствии ставшее группой компаний. Когда мы начинали, весь коллектив помещался в 1-2 кабинетах. Сейчас PALAX — агентство, которому доверяют свои проекты лидеры отраслей.

Мы работаем с клиентами по всей России, но особенно дорожим нашими партнёрами из родного региона. Совместно со многими из них мы рука об руку

PALAX



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ IT И ПРОГРАММИРОВАНИЯ»

прошли путь от зарождения наших бизнесов и идём до сих пор, уже будучи крепкими, узнаваемыми на рынке компаниями.

ПЕРВОЕ МЕСТО СРЕДИ ВЕБ-РАЗРАБОТЧИКОВ В РЕГИОНЕ

Несколько лет подряд агентство PALAX занимает лидирующие позиции в своей сфере по данным рейтингового агентства «РУНЕТ». По итогам 2021 года мы заняли первое место среди веб-разработчиков в регионе, а также вошли в топ-100 в общероссийском рейтинге. За 2021 год группа компаний PALAX удвоила денежный оборот, который на 80% состоит из поступлений от постоянных клиентов. Одним из главных достижений я считаю работу нашей команды: в 2021 году мы реализовали 324 крупных проекта и выполнили более 29 000 задач.

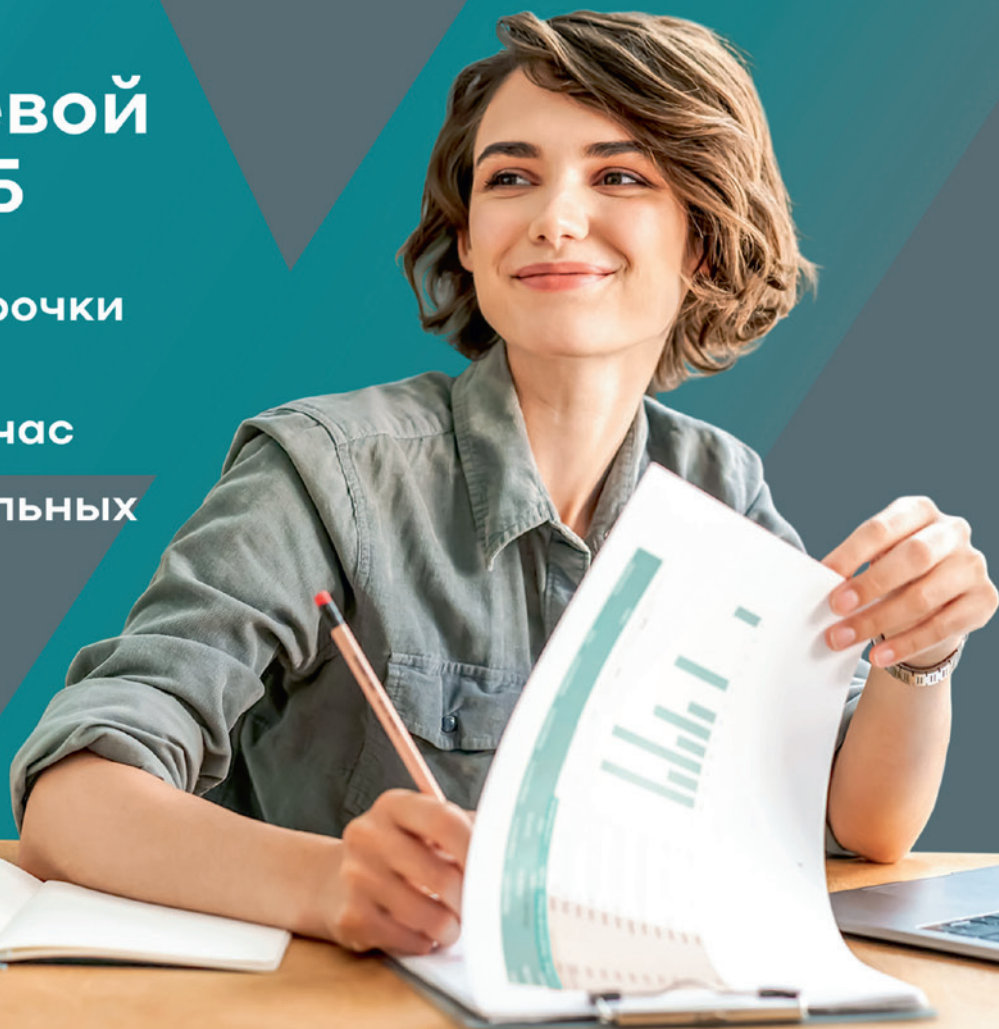
Предприниматели будущего ничем не будут отличаться от предпринимателей прошлого и настоящего. Это будут всё так же крайне равнодушные люди, которые готовы менять мир вокруг себя, не дожидаясь команды к действию. В сфере услуг главный инструмент бизнеса — это экспертность команды, поэтому крайне важно создавать условия в компании для привлечения самых лучших специалистов отрасли и обязательно выращивать своих. ▀

*С уважением, Павел Сыкчин,
CEO digital-агентства PALAX*

КРЕДИТ БИЗНЕСУ «ПОД КЛЮЧ»*

по ключевой
ставке ЦБ

- 6 месяцев отсрочки оплаты
- одобряем за 1 час
- 99% положительных решений



Выгода для бизнеса!

ЦЕЛЬ КРЕДИТА: ПОПОЛНЕНИЕ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ, РЕФИНАНСИРОВАНИЕ. ФОРМА КРЕДИТА: НЕВОЗОБНОВЛЯЕМАЯ КРЕДИТНАЯ ЛИНИЯ. СУММА КРЕДИТА: ОТ 100 000 РУБЛЕЙ. СРОК КРЕДИТА: 18 МЕСЯЦЕВ – ДЛЯ ЦЕЛИ ПОПОЛНЕНИЯ ОБРАТНЫХ СРЕДСТВ И РЕФИНАНСИРОВАНИЯ КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ НА ПОПОЛНЕНИЕ ОБРОТНЫХ СРЕДСТВ, ОТ 18 ДО 60 МЕСЯЦЕВ – ДЛЯ ЦЕЛИ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ НА ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ЦЕЛИ. СТАВКА % ЗА ПОЛЬЗОВАНИЕ КРЕДИТОМ: ПЕРВЫЕ 6 МЕСЯЦЕВ – КЛЮЧЕВАЯ СТАВКА ЦБ РФ, С 7 МЕСЯЦА – КЛЮЧЕВАЯ СТАВКА ЦБ РФ, УВЕЛИЧЕННАЯ НА 5,5%. ЕДИНОВРЕМЕННАЯ КОМИССИЯ ЗА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ КРЕДИТА: ОТСУТСТВУЕТ. ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ КОМИССИЯ: ОТСУТСТВУЕТ. ГРАФИК ПОГАШЕНИЯ: ЕЖЕМЕСЯЧНО РАВНЫМИ ЧАСТЯМИ С 7 МЕСЯЦА (ОТСРОЧКА 6 МЕСЯЦЕВ). ЗАЛОГОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ: ПО СОГЛАСОВАНИЮ С БАНКОМ ДОПУСКАЮТСЯ РАЗЛИЧНЫЕ ВИДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ, А ТАКЖЕ НЕОБЕСПЕЧЕННОСТЬ/НЕДООБЕСПЕЧЕННОСТЬ НА СУММУ НЕ БОЛЕЕ 1,5 МЛН. РУБЛЕЙ (С УЧЕТОМ УЖЕ ИМЕЮЩЕЙСЯ ССУДНОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПЕРЕД БАНКОМ). ПОРУЧИТЕЛЬСТВО: ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА – ПОРУЧИТЕЛЬСТВО СОБСТВЕННИКОВ БИЗНЕСА И УЧРЕДИТЕЛЕЙ С ДОЛЕЙ В УСТАВНОМ КАПИТАЛЕ 20% И БОЛЕЕ; ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ – ПОРУЧИТЕЛЬСТВО СУПРУГИ(А); ЕСЛИ ЗАЛОГОДАТЕЛЬ ТРЕТЬЕ ЛИЦО – ПОРУЧИТЕЛЬСТВО ЗАЛОГОДАТЕЛЯ НА ПОЛНУЮ СУММУ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО КРЕДИТУ. ПРИ ПРЕДОСТАВЛЕНИИ В ЗАЛОГ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА ВЗИМАЕТСЯ КОМИССИЯ СОГЛАСНО ТАРИФАМ БАНКА. ВОЗМОЖНЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ РАСХОДЫ, СВЯЗАННЫЕ С ПОЛУЧЕНИЕМ КРЕДИТА. ПРЕДЛОЖЕНИЕ НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ОФЕРТОЙ. ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ УСЛОВИЯХ КРЕДИТОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ – В ОФИСАХ БАНКА, ПО ТЕЛЕФОНУ 8 (800) 250-2-777 И НА САЙТЕ БАНК-ХЛЫНОВ.РФ. УСЛОВИЯ ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫ НА ДАТУ 04.07.2022 Г. ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ПО 31.08.2022 ВКЛЮЧИТЕЛЬНО. КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК «ХЛЫНОВ» (АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО). ЛИЦЕНЗИЯ ЦБ РФ № 254.

Оставьте заявку
онлайн!



Елена Вербицкая

СВОИМ ГЛАВНЫМ ДОСТИЖЕНИЕМ СЧИТАЮ, ЧТО «ТРИ ГРАЦИИ» — ЭТО СЕМЕЙНЫЙ БИЗНЕС. СО МНОЙ В РУКОВОДСТВЕ КОМПАНИИ РАБОТАЮТ САМЫЕ ЛЮБИМЫЕ И ДОРОГИЕ МНЕ ЛЮДИ. ЭТО СТАРШАЯ ДОЧКА ЕВГЕНИЯ, МАРКЕТОЛОГ, ЕЁ МУЖ ИЛЬЯ, ТЕХНИЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР, И МЛАДШАЯ ДОЧКА ОЛЬГА, КОТОРАЯ ЯВЛЯЕТСЯ ЛИЦОМ БРЕНДА «ТРИ ГРАЦИИ».

СЕМЕЙНЫЙ БИЗНЕС — ЛУЧШЕЕ, ЧТО МОЖЕТ С ВАМИ СЛУЧИТЬСЯ

Я создала свой бизнес с «нуля» в 1996 году. В моем окружении было много подруг с пышными формами, муж тоже был крупным мужчиной, я знала, какие проблемы возникают с покупкой одежды плюс сайз. Так появилась идея. Сейчас мы продаем модную и качественную одежду от 46 до 86 размера как для женщин, так и для мужчин. Источником вдохновения при выборе названия стала картина Боттичелли «Весна» и ее фрагмент «Три грации». У меня в те годы уже было три дочери. Так появились «Три грации»! Красота, грация и эстетика слились воедино.

26 ЛЕТ В ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

С тех пор прошло 26 лет. Сегодня «Три грации» — предприятие полного цикла:

- разработка и производство одежды больших размеров: выпускаем 6 коллекций в год
- продажа через свою сеть из 6 магазинов
- реализация остатков тканей через свой магазин
- с мая 2022 года — одежда под маркой «Три грации» продается на Wildberries и Ozon

В коллективе — 50 человек, многие работают свыше 10 лет.

Компания — член ВТПП, Кластера легкой промышленности, сотрудничает с «Мой бизнес». В январе 2022 года я участвовала в Четвёртом всероссийском Форуме по проблемам развития семейного бизнеса в России. Форум открывал предсе-



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА В СФЕРЕ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»

датель Правительства РФ Михаил Мишустин. «Три грации» получили награду — диплом победителя проекта «100 семейных компаний под патронатом Президента ТПП РФ».

ОТКРЫТИЕ МАГАЗИНА МУЖСКОЙ ОДЕЖДЫ — ОТ 46 РАЗМЕРА

Важным открытием 2021 года стал наш новый магазин мужской одежды Number 5 map на 2 этаже Цума с уникальными для Кирова брендами. Коллекции отбираю я лично. Кроме этого, мы сделали свою фотостудию, как эксперты участвовали в федеральном проекте «Онлайн практикум». Не снизили оборотов производства, обновили швейное оборудование. Выпускаем товар как для наших магазинов, так и для других компаний.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ БУДУЩЕГО

Наши покупатели часто говорят о социальной направленности нашего бизнеса, вот цитата из отзыва: «Спасибо, что вы есть в моем городе. За вашу миссию делать полного человека счастливее. Это даже некая социальная роль — помощь в принятии полных людей обществом».

Итак, мои советы предпринимателям будущего:

1. Мечтайте.
2. Окружайте себя красотой.
3. Знайте, что ваша работа — это и есть ваша жизнь.
4. Стройте семейный бизнес — это лучше, что может с вами случиться. ▣

С любовью!
Елена
Вербицкая «Три грации»

скорость роста

отрыв от конкурентов

федеральный статус компании

новые источники дохода

Выведем вашу компанию на федеральный уровень!



**> 1 00 000
человек**
в поиске франшиз
каждый месяц



**> 3000 заявок
на покупку**
франшизы мы получаем
каждый месяц



**Минимум
на 30% в год**
растет рынок
франчайзинга



ул. Молодой Гвардии, 57А
+7 (963) 000 33 57 svbiz.ru



Свой бизнес

Сергей Сланчѐв

РЕСТОРАННЫЙ БИЗНЕС — ЭТО ДЕЛО МОЕЙ ЖИЗНИ, КОТОРЫМ Я ГОРЮ! ЭТО И РАБОТА, И ХОББИ, И ЛЮБОВЬ В ОДНОМ ФЛАКОНЕ. РЕАЛИЗУЯ СЕБЯ В ДАННОМ НАПРАВЛЕНИИ, Я РАЗВИВАЮСЬ И ЧУВСТВУЮ СЕБЯ СЧАСТЛИВЫМ ЧЕЛОВЕКОМ. МОЯ РАБОТА ДАРИТ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ ЭМОЦИИ БОЛЬШОМУ КОЛИЧЕСТВУ ЛЮДЕЙ, ЧТО СИЛЬНО ЗАРЯЖАЕТ МЕНЯ.

ВСЕГДА СТАВИТЬ СЕБЯ НА МЕСТО ГОСТЯ

— Ресторан — это настоящая полифония с многоголосной фактурой, где каждый нюанс важен для выдачи стабильно высокого результата. Помещение, ремонт, продукты, алкоголь, кухня, персонал, сервис, поставщики и многое-многое другое. Я, как дирижер, филигранно управляю и объединяю все усилия команды, чтобы работа была как «по нотам» и радовала наших гостей. Всегда нужно ставить себя на место гостя, только так можно обеспечить максимально комфортные условия!

МОЯ СТИХИЯ И ПРИЗВАНИЕ

С ранних лет я любил готовить. Поэтому получил профессиональное поварское образование, а позже — коммерческое в сфере общепита. Успел поработать поваром, барменом; 9 лет прослужил официантом, обучая официантский состав 3-х ресторанов. Всё это определило мою дальнейшую судьбу. Рестораны стали моей стихией и призванием. Получив большой опыт, я без сомнений продолжил работу в гастрономической сфере, но уже в другом амплуа, а именно — в управлении.

История нашей компании началась в мае 2003 года с создания кафе «Агата». Это был первый проект, и я рос вместе с ним. Каждый год мы совершенствовались: повышали уровень кухни и сервиса, открывали новые залы. За 19 лет стабильной работы кафе зарекомендовало себя среди жителей города. А японская кухня, которую мы запустили первыми в Кирове, по сей день популярна и не сбавляет оборотов.

*С уважением,
Сергей Сланчѐв, управляющий директор
ИЖ кафе АГАТА и ресторан «Васнецовъ»*



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РЕСТОРАТОР ГОДА»

В конце 2019 года мы осуществили ребрендинг кафе АГАТА. Новая АГАТА получилась неким синтезом лучших черт современной гастрономии: лаконичный современный интерьер, уют и неизменно высокое качество кухни! Жемчужина нашей компании — это ресторан «Васнецовъ». 9 лет назад, в январе 2013 года, ресторан «Васнецовъ» открыл для кировчан русскую кухню во всей её красе. Интерьеры купеческого дома конца XIX века погружают гостей в другую эпоху: предметы антиквариата, картины, мебель позволяют прикоснуться к роскоши и насладиться неповторимой атмосферой.

Главное достижение для нас — это гости, которые заполняют залы ресторанов и дарят нам прекрасные эмоции! Но наш труд не остаётся незамеченным и в рамках ежегодных премий и наград. В 2021 году кафе АГАТА было награждено двумя дипломами от Вятской ТПП в номинации «Открытие Года», а также присуждена «Торговая Марка» в номинации «Лучшее Кафе». В свою очередь ресторан «Васнецовъ» был удостоен диплома «Торговая Марка» в номинации «Лучший Ресторан».

УМЕЙТЕ СЛУШАТЬ СВОИХ ГОСТЕЙ

Бизнес успешен тогда, когда в нём есть душа. В свою очередь она определяется командой и людьми, задействованными в проекте. Давайте возможность каждому раскрыть себя и реализовать, именно так вы сможете взрастить сильных профессионалов. Будьте чуткими, умейте слушать и слышать своих клиентов и гостей. И, конечно, приумножайте потенциал и культуру нашего города, обогащая его новыми бизнес-идеями. ▣



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«ПРОРЫВ ГОДА»

Марина Вылегжанина

ГЛАВНОЕ — ЗАНИМАТЬСЯ ЛЮБИМЫМ ДЕЛОМ. НАЙТИ СВОЁ,
А НЕ КОПИРОВАТЬ ДРУГИХ. И ЕСЛИ В ДЕЛО ВЛОЖИТЬ ЛЮБОВЬ И ДУШУ,
ЕМУ НЕ СТРАШЕН НИКАКОЙ КРИЗИС.

СОЗДАЛА СВОЮ МАРКУ КОСМЕТИКИ
DR. MARVIK

— Я уже давно работаю косметологом. Но у нас есть правило: 90 % успеха процедур составляет домашний уход. Мы, конечно, пробовали рекомендовать своим клиентам многие марки косметики. Подбирали разные продукты, но мне всегда в них что-то не нравилось: либо цена, либо качество. Поэтому мы решили открыть своё производство, где будут учтены все знания физиологии и патофизиологии.

Поскольку я как косметолог в своей работе ежедневно решаю самые разные проблемы кожи, решено было для каждой проблемы создать свой продукт. Мы взяли планку высокого качества, при этом попытались сохранить приемлемые цены. Вот он, так называемый баланс цены и качества. В итоге продукты полюбили клиенты! Кстати, я ещё не сказала о названии: Dr. Marvik (как видите, это первые три буквы моего имени и отчества). Нашим главным успехом я считаю то, что клиенты покупают косметику

Dr. Marvik вновь и вновь и рекомендуют её своим друзьям и знакомым.

В 2021 ГОДУ РАЗРАБОТАНЫ НОВЫЕ ЛИНЕЙКИ

2021 год был успешным для нас. Мы не теряли времени, а разрабатывали новые линейки косметики, тестировали, что-то добавляли, меняли и снова пробовали до тех пор, пока продукт не начинал устраивать нас и клиентов.

В итоге у Dr. Marvik сейчас есть несколько линеек: «Гиалуроновое увлажнение», «Коллагеновая поддержка», «Акне терапия», серия «Антикупероз», пляжная серия, серия от укуса насекомых «Летний спасатель». Готовится к выпуску «Пептидное омоложение», ну и конечно, мужская линейка.

Будущим предпринимателям я искренне желаю всегда чувствовать любовь к своему продукту и верить в него! И помните, никогда нельзя прекращать учиться. Знания — наш фундамент. Я всё время повторяю фразу: бедность не лечится деньгами, бедность лечится знаниями! ■

*С наилучшими пожеланиями,
Марина Вылегжанина,
создатель бренда косметики
Dr. Marvik.*

Ольга Дозмарова

ОТНОСИТЬСЯ К ЛЮДЯМ ТАК, КАК БЫ ТЫ ХОТЕЛ, ЧТОБЫ ОТНОСИЛИСЬ К ТЕБЕ. ПО ТАКОМУ ПРИНЦИПУ МЫ СТАРАЕМСЯ РАБОТАТЬ. МЫ СТАВИМ ЧЕСТНУЮ РАБОТУ С КЛИЕНТАМИ ВО ГЛАВУ УГЛА. ЕСЛИ ДЕЛО ИЛИ ВОПРОС КЛИЕНТА НЕ ИМЕЕТ ПЕРСПЕКТИВ И ШАНСОВ НЕТ, МЫ СООБЩАЕМ ОБ ЭТОМ, И ДАЛЕЕ РЕШЕНИЕ ЗА НИМ. НО ЕСЛИ ВОПРОС СПОРНЫЙ, ТО МЫ ПОГРУЖАЕМСЯ С ГОЛОВОЙ И РАБОТАЕМ ВСЕМ КОЛЛЕКТИВОМ ДО ПОБЕДНОГО. ПРОСТО ХОДИТЬ В СУДЫ, ПОНИМАЯ, ЧТО ТЫ ОТРАБАТЫВАЕШЬ ДЕНЬГИ — ЭТО НЕ К НАМ, — ОЛЬГА ДОЗМАРОВА, АДВОКАТ, ОСНОВАТЕЛЬ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ Д.О.М.

НЕ БОИМСЯ НЕСТАНДАРТНЫХ ДЕЛ

Моя карьера начиналась в далёких двухтысячных с должности судебного пристава-исполнителя, но в скором времени я поняла, что государственная служба — это не моё, и начала карьеру юриста. Последним местом работы была многофилиальная организация, филиалы которой находились в разных городах. Именно тогда я поняла, что юристу не обязательно территориально быть там, где нуждаются в его услугах. У юристов — нет границ. Из штатного юриста я стала руководителем подразделения и руководила юристами в филиалах. Накопленный опыт и знания, а также обращения «по знакомству» за консультацией натолкнули на мысль о создании своей компании. В самом начале работала сама, но т.к. количество дел росло, появились новые клиенты, росла и компания, расширился штат.

Юридическая компания «Д.О.М.» существует с 2014 года. В активный рост мы пошли 5 лет назад. Количество выигранных дел в судах всех инстанций достигает 85%. Уровень сложности задач постоянно растёт. Нестандартные дела, от которых многие просто отказываются, нас не пугают, мы берёмся и создаём прецеденты в судебной практике. Например, в прошлом году мы защитили интересы местных сельхозтоваропроизводителей, создав прецедент по сохранению льготной субсидированной кредитной ставки. Сэкономили предприятию несколько миллионов рублей, а судебным решением пользуются юристы по всей стране. Оно есть в базе «Консультант плюс».

Так как на обслуживании нашей компании находятся предприятия различных направлений деятельности, у нас накоплен опыт работы во многих сферах юриспруденции и



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
В СФЕРЕ КОНСАЛТИНГА»**

сопутствующих направлениях — бухгалтерский учёт, кадровая работа, охрана труда, банкротства и т.д.

НОВЫЙ ВЫЗОВ И ВОЗМОЖНОСТИ

Сегодня я остаюсь основателем юридической компании «Д.О.М.», но сама пошла дальше, получив статус адвоката, и это для меня новый вызов и новые возможности. Для юриста это определённый уровень, следующая ступень. Несмотря на растущий объём задач, я продолжаю оказывать бесплатную юридическую помощь, принимаю активное участие в проведении семинаров и вебинаров на актуальные темы. В 2022 году на базе Центра «Мой бизнес» я провела семинар для самозанятых, после чего бесплатно консультировала слушателей по конкретным вопросам. Ещё одно подобное мероприятие провела для гильдии риэлторов «Полезные люди». Кризисные явления в нашем государстве сказались на тематике обращений — много клиентов по вопросам семейного права: разводам и алиментным обязательствам. Защита клиентов в условиях санкционного давления. Консультирование по вопросам предоставления субсидий, грантов, кредитов, налоговых льгот и многих других направлений. Ведь мало объявить по телевизору о том, что предоставлена та или иная льгота, нужно разбираться по субъектам, условиям и ещё многим параметрам — а кто как не профессиональный юрист будет вчитываться в каждое слово и искать «тайный смысл». Объём работы большой, но, когда ты любишь своё дело и живешь им, приходят успех и удача. Есть хорошее утверждение: «Лучшая работа — это хобби», невозможно быть профессионалом, если ты не любишь то, чем занимаешься. И это действительно так. ▀

*Знание прибавляется только в движении,
и судьба находит того, кто сам
её ищет!*
Ольга Дозмарова



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
В СФЕРЕ ТУРИЗМА, ОТДЫХА И РАЗВЛЕЧЕНИЙ»

Михаил Жданов

Я НАЧАЛ БИЗНЕС С МЕЧТЫ. ПРОСТО ВЗЯЛ И ЗАПИСАЛ НА БУМАГУ ВСЁ, ЧЕГО ХОЧУ. ОДНИМ ИЗ САМЫХ ЯРКИХ ЖЕЛАНИЙ БЫЛО СОЗДАТЬ УНИКАЛЬНОЕ МЕСТО ОТДЫХА, ТАКОЕ, КАКИХ В НАШЕЙ СТРАНЕ ЕЩЁ НЕТ! ЭТИ МЕЧТЫ СТАЛИ МОИМ ЖИЗНЕННЫМ ПЛАНОМ, КОТОРОМУ Я СЛЕДУЮ.

КУПОЛЬНЫЕ ДОМИКИ ПО ТЕХНОЛОГИИ ЗОЛОТОГО СЕЧЕНИЯ

— Больше всего я хочу, чтобы мой продукт — а это необычное место отдыха Усадьба «Соколка» в Котельниче — принёс максимальную пользу миру, а богатство и успех — лишь следствие правильного пути. В 2014 году у нас было только голое поле. И вплоть до прошлого года мы строили купольные домики (по технологии золотого сечения). Первых гостей стали принимать только летом. В нашем комплексе есть удивительные банные программы, которые дарят полное расслабление и возвращают душевный комфорт. Рано ещё говорить о глобальных достижениях, но к нам в Котельнич уже приезжают гости из соседних регионов и Москвы. И когда они говорят, что такого нигде не видели, для меня это самый главный успех!

ПЕРВЫЙ В РОССИИ ВРАЩАЮЩИЙСЯ ДОМ

У нас создано удивительное экопространство для перезагрузки. Построен вращающийся дом-спрае — по уни-

кальной технологии в форме летающей тарелки, он поворачивается вслед за солнцем. Такое можно увидеть только в нашей усадьбе, поэтому приезжайте посмотреть. Тем более что энергетика горы Соколки совершенно невообразимая, здесь рождаются идеи космического масштаба, время работает по-другому, поэтому отдых у нас наполняется смыслом.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ С ВОЛШЕБНОЙ ПАЛОЧКОЙ

Предприниматели будущего — это творцы, которые будут скользить по течению жизни и достигать успеха. Словно у них волшебная палочка в руках! Они будут воспринимать деньги как средство достижения цели, а не как саму цель.

Поэтому я хочу пожелать потомкам, чтобы они непрерывно совершенствовались, развивались, обучались. И самое главное — оставались при этом в ресурсе. Как? Ища гармонию внутри себя и используя все доступные техники и технологии. Соблюдайте баланс работы и отдыха, путешествуйте, наслаждайтесь жизнью, устраивайте для себя экопереагрузки. ■

*Ищите гармонию внутри!
Михаил Жданов,
владелец усадьбы „Соколка“*

Данила Перминов

КТО БЫСТРО ВЗЛЕТАЕТ, ТОТ ЛЕГКО ПАДАЕТ, ПОТОМУ ЧТО НЕ УСПЕЛ СФОРМИРОВАТЬ НЕОБХОДИМЫЙ ЗАПАС ПРОЧНОСТИ, КОТОРЫЙ ВЫРАБАТЫВАЕТСЯ У КОМПАНИИ ГОДАМИ. МЫ ВСЕГДА РАЗВИВАЕМСЯ ПОЭТАПНО, СТУПЕНЧАТО, 10 ЛЕТ ШАГ ЗА ШАГОМ ИДЁМ К ЦЕЛЯМ БЕЗ СКАЧКОВ И ПОТРЯСЕНИЙ И ДОКАЗАЛИ СВОЮ НАДЁЖНОСТЬ ВРЕМЕНЕМ.

ВЕДЁМ 20 ОБЪЕКТОВ ОДНОВРЕМЕННО

— Помню, как в детстве мне нравилось шпаклевать стены — мы с мамой делали ремонт у нас дома, и, конечно, у меня тогда и в мыслях не было никаких бизнес-идей. Но любовь к работе руками сформировалась именно в мальчишеском возрасте.

Когда всё-таки решил заняться бизнесом, начал один. Сам считал смету, закупал стройматериалы и делал ремонт. Постепенно объектов становилось больше — работало сарафанное радио! И тогда я стал набирать людей.

Прошло 10 лет, и сейчас у нас в штате около 50 человек, а в работе — 20 объектов одновременно. Над названием компании долго не думали. Хотелось что-то родное, домашнее. Моё имя как раз подходило, ну а поспорить с тем, что я мастер, никто не может.

150 РЕМОНТОВ ЗА 2021 ГОД

За 2021 год в 2 раза вырос объём заказов, соответственно привлекли в штат перспективных сотрудников. Мы сделали 150 ремонтов — квартиры, офисы, салоны красоты, магазины и даже поликлиника.



**УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
В СФЕРЕ МАЛОЭТАЖНОГО
СТРОИТЕЛЬСТВА, СТРОИТЕЛЬНЫХ
УСЛУГ И МАТЕРИАЛОВ»**

Сейчас ремонтируем большое производственное помещение площадью 3 000 м². Делаем полностью всё — инженерные коммуникации, полы, потолки, стены. Я часто езжу на объект, контролирую процесс от и до, хотя большинство объектов проверяют мои прорабы, сейчас их четверо, так что всё успеваем. Наш девиз — делаем обстоятельно, без спешки, но соблюдая сроки.

Знаю некоторые ремонтные компании, которые, чтобы получить заказ, специально занижают смету, а потом, когда договор подписан, выставляют клиенту сумму вполтину дороже! Мы никогда так не делаем, сразу считаем смету как есть. Максимум цена может вырасти на 10%, и то, если клиент захочет сделать что-то сверх оговоренных работ.

НЕ ГОНИТЕСЬ ЗА КОНКУРЕНТАМИ

Предпринимателям будущего желаю удачи! Если выбрали дело, не сворачивайте с пути, но и не торопитесь. Переделывать и исправлять дороже — и по деньгам, и по времени. Поэтому стройте бизнес вдумчиво и не гонитесь за конкурентами. Вероятность свернуть себе шею на крутом повороте гораздо выше, если мчишься с большой скоростью! ▀

*С уважением, Данила Перминов
Директор СК «Данила Мастер»*



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«ПРОРЫВ ГОДА»

Людмила Сандалова

МНЕ ВСЕГДА НРАВИЛОСЬ РАБОТАТЬ С ЛЮДЬМИ И ПОМОГАТЬ ИМ. ПОЭТОМУ, КОГДА В 2014 ГОДУ Я ВЫБИРАЛА НАПРАВЛЕНИЕ ДЛЯ БИЗНЕСА, ПОДДЕРЖАЛА ИДЕЮ МУЖА ОТКРЫТЬ ПРЕДПРИЯТИЕ В СФЕРЕ БЫТОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ. НАЧИНАЛИ В 2014 ГОДУ КАК ПРАЧЕЧНАЯ САМООБСЛУЖИВАНИЯ В НЕБОЛЬШОМ АРЕНДУЕМОМ ПОМЕЩЕНИИ, А СЕЙЧАС У НАС СОБСТВЕННАЯ ФАБРИКА ХИМЧИСТКИ.

РАЗРАБОТАЛИ АВТОМАТИЧЕСКИЙ ПУНКТ ПРИЁМА

— Наша фабрика химчистки включает в себя ковромочный и прачечный цеха, цех химической чистки и аквачистки. Также мы занимаемся чисткой матрасов и мягкой мебели, реставрацией пухо-перовых подушек, чисткой колясок, сумок, рюкзаков, чисткой и ремонтом обуви и одежды.

В начале 2022 года мы установили первый автоматический пункт приёма химчистки «Чистая радость» собственной разработки. Сейчас таких пунктов уже пять. Автоматический пункт приёма делает услуги компании более доступными и удобными. Он работает без персонала, а значит, ошибки при приёмке заказов исключены. Автопункт размещается в удобных для потребителя местах. Работает без обеда и выходных. Весь процесс автоматизирован: клиент получает доступ к ячейке, размещает в ней грязные вещи и через несколько дней получает код доступа к ячейке, где его уже ждут чистые вещи.

УДОБНЫЕ И ДОСТУПНЫЕ УСЛУГИ

Также мы развиваем курьерскую службу. Оперативно, в удобное для клиента время курьеры забирают и доставляют вещи.

Наше предприятие развивает партнёрскую сеть: мы работаем со специалистами по ремонту обуви и одежды. Воспользоваться услугами наших партнёров можно также через ячейки автоматического пункта приёма или через нашу курьерскую службу.

ПЛАНИРУЕМ ВЫЙТИ В ДРУГИЕ РЕГИОНЫ

Мы считаем, что наши разработки могут быть востребованы коллегами и в других регионах, поэтому выйдем на российский рынок с автоматическими пунктами приёма.

Предпринимателям будущего желаю стремиться к развитию, воспринимать вызовы как возможности и быть бодрыми духом в ежедневном решении задач. ▀

*С работой о наших услугах,
Людмила Сандалова,
химчистка «Чистая радость»*

Александра Меркучева

С ДЕТСТВА Я УМЕЛА МЕЧТАТЬ И ВСЕГДА ЗНАЛА, ЧЕГО ДОСТИГНУ К 25 ГОДАМ, ЧЕГО К 30. И ВСЕГДА СТРЕМИЛАСЬ К СВОЕЙ МЕЧТЕ. ГОРЖУСЬ, ЧТО ОТКРЫЛА СВОЮ КЛИНИКУ САМА, БЕЗ ДЕНЕГ МАМЫ-ПАПЫ, БОГАТОГО МУЖА ИЛИ КАКИХ-ТО СВЯЗЕЙ. ЦЕЛЕНАПРАВЛЕННЫЕ УСИЛИЯ, УПЁРТОСТЬ ВЕДУТ МЕНЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ, — АЛЕКСАНДРА МЕРКУЧЕВА, ОСНОВАТЕЛЬ КЛИНИКИ ASDENT.

ПОКАЗАТЬ ЛЮДЯМ ДРУГУЮ СТОМАТОЛОГИЮ

— Я всегда хотела помогать людям и видела себя в той сфере, где смогу это делать. Уверена, что, если тобой движут только корыстные цели, высоких результатов не достигнуть. Поэтому выбрала медицину.

Начинала работать наёмным врачом, но с самого начала стремилась открыть своё дело. Я очень хотела показать людям другую стоматологию, показать, что можно и за меньшую стоимость лечить зубы качественно.

Когда открывала первую клинику, у меня не было ничего, кроме моих мечтаний, стремлений, амбиций и знаний. Арендовала помещение, а чтобы приобрести материалы и инструменты, просила рассрочку на 4 месяца в торговых точках. Если не успевала закрывать эту рассрочку, брала кредиты.

До сих пор практически весь доход я вкладываю в развитие. Поэтому у меня нет крутого автомобиля и яхты где-то на море. Зато моё дело растёт и развивается.

КАЖДЫЙ ГОД ОБОРОТ УВЕЛИЧИВАЕТСЯ В 2 РАЗА

Клинике AsDent всего 5 лет. И это только начало нашего пути. В 2021 году мы объединили 2 наших небольших филиала в один, получили лицензию на все виды стоматологических услуг и сейчас в одном месте готовы помочь в любом



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ КОММЕРЧЕСКОГО МЕДИЦИНСКОГО ЦЕНТРА»

вопросе, касающемся проблем с зубами — от профилактики до протезирования. Открыли направления имплантологии и гнатологии.

Мы регулярно обновляем оборудование, ездим на различные обучения, в том числе мирового уровня. Всё это даёт плоды: каждый год наш оборот растёт ровно в 2 раза, увеличивается клиентская база. Это значит, мы на верном пути.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ БУДУЩЕГО

Предпринимателей будущего я вижу открытыми людьми, которые верят в то, что вселенная идеальна. Они не зациклены на деньгах и чисто корыстных целях, занимаются добрыми делами. Он гиперактивный, занимается не только своим бизнесом, но благотворительностью. Участвует в общегородских проектах, наставляет молодёжь, вдохновляет своим примером.

Я — многодетная мать. У меня трое детей. И мне хотелось бы, чтобы среди предпринимателей в будущем было как можно больше многодетных. Потому что дети дают стимул, толчок к росту и развитию. Вы просто попробуйте воспитывать троих детей и одновременно вести бизнес. Вот вам площадка для поиска решений!

Таковыми я хочу видеть предпринимателей будущего. Пусть у них будет много семейных ценностей, моральных качеств и профессионализма. ▲

*Всегда мечтайте, следуйте мечте.
Никого не слушать, идти по дороге сердца*

Александра С



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«УПРАВЛЕНЕЦ ГОДА»

Павел Сумачев

Я ЗАНИМАЛСЯ РАЗНЫМ БИЗНЕСОМ. НАЧИНАЛ С КЛИНИНГОВОЙ КОМПАНИИ, КОТОРАЯ СТАЛА ИЗВЕСТНА НЕ ТОЛЬКО В КИРОВЕ И ОБЛАСТИ, НО И ВО МНОГИХ ДРУГИХ РЕГИОНАХ РФ. ЗАТЕМ ВЛАДЕЛ СЕТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ, ЗАНИМАЛСЯ МЕТАЛЛОМ, ОПЕРАЦИЯМИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ. ПОТОМ РЕШИЛ ВЗЯТЬ ПЕРЕРЫВ, ЧТОБЫ ВЫСТРОИТЬ НОВЫЕ ЦЕЛИ.

ВЫЗОВ ПРИНЯТ!

— Хотелось нового осмысления своей роли в качестве собственника компании. Я никуда не спешил, присматривался к разным сферам бизнеса и погрузился в саморазвитие. И в этот период мне вдруг поступило предложение взять некогда успешную, более чем с 20-летней историей компанию по ремонту бытовой техники и электроники. Можно сказать, «Квадрат-Сервис» после прошлого владельца сам приплыл ко мне в руки. Отмечу, что в тот момент компания не то чтобы медленно шла ко дну, а уже полностью на нём лежала. Что ж, вызов принят! Каждый проект для меня — повод освоить новые компетенции, проявить предпринимательскую хватку, достигнуть задуманного результата и стать сильнее! Я взялся за сервисный центр, и понеслась! Не скажу, что было легко и что всё получилось с первого раза. Но я упёртый, к тому же не стесняюсь учиться. И сейчас корабль «Квадрат-Сервис» не потонул, напротив, на всех парусах идёт к цели! С уверенностью заявляю, что на сегодняшний день мы предоставляем, пожалуй, самый широкий спектр ус-

луг по ремонту бытовой техники и электроники. Это забор, доставка, обслуживание, ремонт и установка, а также помощь в покупке. Работаем со всеми известными брендами, осуществляем гарантийный и негарантийный ремонт.

СТАЛИ РЕМОНТИРОВАТЬ В 2 РАЗА БЫСТРЕЕ

В 2021 году мы перешагнули рубеж в 1 500 000 успешно выполненных ремонтов (с начала основания компании). Мы стали работать быстрее — скорость ремонта увеличилась в 2 раза. Мало того, за последние 5 месяцев количество ремонтов, выполненных в день обращения, выросло на 30 %.

БИЗНЕС, КОТОРЫЙ ПРИНОСИТ ПОЛЬЗУ ЛЮДЯМ

Будущим поколениям предпринимателей я от души желаю делать тот бизнес, который будет приносить настоящую пользу людям. Пусть это станет ключевым намерением каждого предпринимателя! ▀

*Да пребудет с вами сила.
Павел Сумачев, собственник «Квадрат-Сервис»*

Михаил Милюшин

С 2007 ГОДА В СЛОБОДСКОМ РАЙОНЕ МЫ ПРОИЗВОДИМ СТУЛЬЯ, ОБЕДЕННЫЕ ГРУППЫ, КРЕСЛА, СТОЛЫ ЛОФТ, СКАМЬИ, ПУФЫ И ТЕКСТИЛЬ ДЛЯ ВСЕЙ РОССИИ. ТЕХНОЛОГИЧНЫЕ РАЗРАБОТКИ И УНИКАЛЬНЫЕ СТАНКИ ПОМОГАЮТ ВЫПУСКАТЬ ПРОДУКЦИЮ ПОТряСАЮЩЕГО КАЧЕСТВА. ЭТО ОЦЕНИЛИ НЕ ТОЛЬКО ОБЫЧНЫЕ ПОКУПАТЕЛИ И БИЗНЕСМЕНЫ, НО И НАШИ СЕЛЕБРИТИ.



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА»

НАШИ СТУЛЬЯ — В РЕСТОРАНАХ ВСЕЙ СТРАНЫ И В ТЕЛЕШОУ

— Мебель от компании ChiedoCover присутствует в фешенебельных ресторанах и кафе нашей страны, а также участвует в телешоу.

ВСЁ НАЧАЛОСЬ С ТЕКСТИЛЯ

Собственно, бизнес ChiedoCover начинался с производства текстиля. Это был банкетный текстиль, который украшал заведения страны и покорял своим качеством, хотя, казалось бы, производили мы его в цехе площадью всего 15 м². Поскольку спрос рос, росло и наше предложение. И вот когда мы преодолели рабочую площадь в 300 м², то задумались о производстве мебели. Не назову это случайностью. Потому что, когда мы фотографировали текстиль на стульях, нас часто спрашивали: «Можно у вас ещё и стул купить?» И в конце

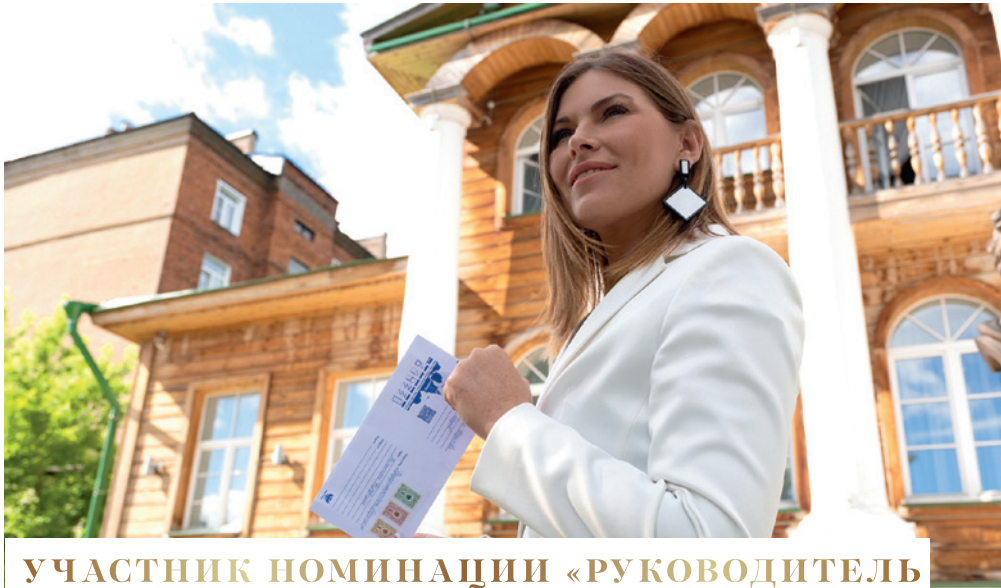
концов мы задались вопросом: действительно, а почему бы не производить стулья? Купили первое оборудование и стали постепенно наращивать объемы производства.

15-ЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ КОМПАНИИ

7 июля мы отмечаем 15-летие компании ChiedoCover. Юбилей небольшой, но за эти 15 лет у нас сильно выросли площади производства и пополнился штат сотрудников, это замечательные профессионалы, которые любят своё дело. Мы имеем сеть розничных шоу-румов, два из которых находятся в нашем городе. Теперь вышли на сотрудничество с рынком СНГ и покорили их сердца слободской мебелью.

Предпринимателям будущего я желаю масштаба и вдохновения! Ставьте сразу большие цели, ориентируйтесь на рынок всей страны, а то и мира. Да, это сложнее, но оно того стоит. ▀

*Субаналитик, Михаил Милюшин,
Управляющий директор Chiedo Cover*



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИИ В СФЕРЕ КОНСАЛТИНГА»

Наталия Надеева

Я ВСЕГДА УМЕЛА ПОДМЕЧАТЬ ПРИРОДНЫЕ СКЛОННОСТИ, ТАЛАНТЫ И СПОСОБНОСТИ ЛЮДЕЙ, ВИДЕТЬ ИХ СИЛЬНЫЕ И СЛАБЫЕ СТОРОНЫ. ПОЭТОМУ СВОЙ ПУТЬ В БИЗНЕС Я НАЧАЛА С КАДРОВОГО АГЕНТСТВА. КСТАТИ, В 9 СЛУЧАЯХ ИЗ ДЕСЯТИ, ПОСМОТРЕВ НА ЧЕЛОВЕКА, МОГУ ОПРЕДЕЛИТЬ СФЕРУ, В КОТОРОЙ ОН ЗАНЯТ.

КОНСАЛТИНГ С ОСОБЫМ ПОДХОДОМ

— Одно из главных качеств предпринимателя — в своей деятельности ориентироваться в первую очередь на запросы рынка и быть гибким, меняться, подстраиваться. Поэтому мы расширяли спектр услуг компании и свои знания исходя из запросов клиентов. Сейчас «Империя кадров» — это консалтинговая компания с индивидуальным подходом к каждому клиенту. Мы можем восстановить или поставить с нуля бухгалтерию, подобрать кадры, сделать диагностику и аудит. И конечно же, подстраховать юридически со всех сторон предпринимателя и его бизнес.

ОТКРЫЛИ РАБОТУ С МАРКЕТПЛЕЙСАМИ

В 2021 году мы открыли новое направление, которое сегодня не просто востребовано, но даже модно. Это работа с маркетплейсами. На маркетплейсах мы:

- помогаем создать бизнес под ключ с нуля
- ведём бухгалтерский и управленческий учёт

Кроме этого, чтобы делать свою работу максимально качественно и быстро, за 2021 год мы увеличили штат сотрудников. Сервис сейчас занимает не последнее место в списке критериев выбора той или иной компании. А оказывать его как следует можно, только если хватает людей. К счастью, эту проблему мы закрыли.

ТЕПЕРЬ НАС ЗНАЮТ ВО МНОГИХ РЕГИОНАХ РОССИИ

Как ещё одно достижение за 2021 год, хочу отметить то, что мы полностью выстроили все процессы для удалённой работы, что позволило нам увеличить количество клиентов по всей РФ. Теперь нас знают во многих регионах!

Предпринимателям будущего хочу сказать, что всего можно добиться, главное — правильно ставить цели и их достигать. Не бывает безвыходных ситуаций. Никогда не сдавайтесь и не останавливайтесь на полпути. Все поставленные задачи доводите до завершения. Тогда результатом точно будете довольны. ■

*Искренне ваша, Наталия Надеева
собственник компании «Империя Кадров»*



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ ТОРГОВОЙ СЕТИ»

Кристина Вострикова

БУДЬ ГОТОВ СНАЧАЛА ПАХАТЬ КАК ЛОШАДЬ, ПОТОМ ДЕЛЕГИРОВАТЬ И НАСЛАЖДАТЬСЯ РАБОЧИМ ПРОЦЕССОМ И ЖИЗНЬЮ.

ЧТОБЫ РАБОТА ПРИНОСИЛА УДОВОЛЬСТВИЕ И БЫЛО ВРЕМЯ НА ОТДЫХ, ВАЖНО КАК МОЖНО БЫСТРЕЕ ДЕЛЕГИРОВАТЬ МАКСИМУМ РУТИННОЙ РАБОТЫ, — КРИСТИНА ВОСТРИКОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЕТИ САЛОНОВ МЕЖКОМНАТНЫХ И ВХОДНЫХ ДВЕРЕЙ 1000 & 1 DOORS.

ОТКРЫЛИ ДВА НОВЫХ ШОУ-РУМА

Наша компания на рынке уже более 12 лет. Предлагаем товар российских производителей, являемся единственным официальным дилером брендов: ProfilDoors, «Леском», Vuldoors в Кирове и имеем большие складские запасы дверей. Благодаря этому с каждым годом становимся всё более конкурентоспособными, укрепляем свои позиции.

При этом ежегодно развиваемся, улучшаем сервис, внедряем новые товары и открываем новые салоны. В прошлом году мы открыли два шоу-рума нового формата в стиле интерьерных решений. На сегодняшний день по всей России таких шоу-румов всего четыре.

МЕНЬШЕ СЛОВ, БОЛЬШЕ КОНКРЕТИКИ

Я придерживаюсь главного принципа — меньше воды, больше конкретики во всём и в бизнесе. А ещё уверена, чтобы расти, нужно правильно рассчитывать свои силы.

Будущим предпринимателям я советую адекватно оценивать свои возможности, как говорится — бери ношу по себе, чтоб не падать при ходьбе.

Думаю, предприниматели через 30 лет смогут передавать мысли на расстоянии. И это полностью сотрёт все границы. Я желаю всем не бояться пробовать что-то новое. Возможно, вы сделаете лучше, чем другие предприниматели в вашей сфере. ▀

Откройте дверь к новым возможностям!

Кристина Вострикова

Константин Борцов

САМОЕ ГЛАВНОЕ В ЛЮБОМ ДЕЛЕ — ЭТО ЛЮДИ, КОТОРЫЕ ТЕБЯ ОКРУЖАЮТ. И, НАВЕРНОЕ, МОЯ ГЛАВНАЯ ЗАСЛУГА КАК РУКОВОДИТЕЛЯ В ТОМ, ЧТО Я СОБРАЛ НАДЁЖНУЮ КОМАНДУ, ГДЕ ВСЕ НА СВОИХ МЕСТАХ И КАЖДЫЙ ПРОФЕССИОНАЛ В СВОЁМ ДЕЛЕ, — КОНСТАНТИН БОРЦОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ОХРАННОГО АГЕНТСТВА «АЯКС».

УВЕРЕН В КАЖДОМ НАПРАВЛЕНИИ РАБОТЫ

— Я сам в охране неслучайно. У меня профильное образование и опыт работы во вневедомственной охране. Именно служба там заложила в моём понимании те высокие стандарты качества, которых мы придерживаемся.

Охранное агентство «АЯКС» начало свою работу в 1997 году. Начинали, как и все охранные предприятия, с постов физической охраны. Сейчас в нашей лицензии уже 7 видов деятельности, и я уверен в каждом направлении нашей работы: мы достигли высокого уровня оказания охранных услуг и продолжаем совершенствоваться в этом.

Большое внимание уделяем техническому оснащению. Мы регулярно обновляем оборудование, усовершенствовали пульта охраны, у нас есть система слежения за своим автопарком, в режиме онлайн видим, где находятся наши автомобили. Кстати, в 2021 году мы полностью обновили автопарк агентства, включая автомобили групп быстрого реагирования.

О качестве нашей работы говорят наши результаты. За 2021 год число наших контрагентов выросло на 20%. Мы оказываем охранные услуги почти всем крупным компаниям региона. Тесно взаимодействуем с правоохранительными органами, в том числе участвуем в профилактике и пресечении правонарушений.



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «УПРАВЛЕНЕЦ ГОДА»

На пультовой охране агентства «АЯКС» более тысячи объектов.

СПРОС НА ОХРАНУ РАСТЁТ

Значимость охранных услуг растёт с каждым годом. Это связано с определёнными изменениями в обществе. Вспомните о случаях стрельбы в школах, садиках. Государство пытается обезопасить своих граждан, поэтому обязательные посты охраны в местах массового пребывания людей — требование, прописанное в законе. Если раньше в школах и больницах достаточно было вахтёра, сегодня без охраны не обходится ни один объект. Только профессиональный охранник может грамотно среагировать в случае ЧП, по возможности предотвратить его или своевременно сообщить о происшествии в правоохранительные органы.

Растёт спрос и на охрану частного имущества.

Мы растём и развиваемся, потому что занимаемся своим любимым делом. И моё главное пожелание для всех: прежде чем начинать бизнес, нужно осмотреться, оценить свои возможности, понять, надо ли в том или ином направлении двигаться. И если уж приняли решение, начали двигаться, то останавливаться нельзя! Где-то прямым, где-то обходным путём, но важно всегда идти к заданной собой же цели. Это самое главное! Поэтому идите только вперёд и никогда не сдавайтесь! ▀

*Никогда не сдаваться!
Двигаясь к достигнутому
своей цели.
Константин Борцов*

Юлия Лопаткина

КОГДА Я ЗАГОРЕЛАСЬ ИДЕЕЙ ОТКРЫТЬ В ЦЕНТРЕ ГОРОДА ПЕРВЫЙ САЛОН «ЦИРЮЛЬНИКЪ» СО СТРИЖКОЙ ЗА 149 РУБЛЕЙ, ВСЁ МОЁ ОКРУЖЕНИЕ КРУТИЛО ПАЛЬЦЕМ У ВИСКА. КРОМЕ МАМЫ.

ВСЁ МОЁ ОКРУЖЕНИЕ КРУТИЛО ПАЛЬЦЕМ У ВИСКА

— Люди из любой семьи, с любым образованием, из любого населённого пункта добиваются своих целей, если это дело их вдохновляет и каждое утро они поднимают, для чего встают с постели. Никогда не надо слушать других. Какой бы бредовой твоя идея ни казалась окружающим, если уверен, что тебе это нужно, делай!

Когда я загорелась идеей открыть в центре города первый салон «Цирюльникъ» со стрижкой за 149 рублей, всё моё окружение крутило пальцем у виска. Кроме мамы. И это, кстати, давало мне ещё больше сил. Я хотела доказать, что бьюти-бизнес может быть другим.

Немного предыстории. До того, как прийти в бизнес, я очень хотела работать в налоговой инспекции. Но, потратив на свою «мечту» 1,5 года, поняла, что система — не моё. В 2015 году у меня был продуктовый магазин в деревне. И я стала искать идеи, что можно сделать в городе. И вот, наткнувшись на московскую франшизу «Цирюльникъ», поняла, что это бомба! Совершенно новое видение бьюти-бизнеса как для мастеров, так и для клиентов. Потому что таких цен в Кирове не было и нет до сих пор! Я загорелась, съездила в Москву, посмотрела, как это работает там, и привезла «Цирюльникъ» в Киров.



УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«БИЗНЕС ПО-ЖЕНСКИ»

ОТКРЫТ ЦЕНТР ПРОБЛЕМНОЙ СТОПЫ PODOSPECIFIC

Было безумно сложно, но я справилась! Сейчас нам уже 7 лет, 4 салона в Кирове, 2 — в Кирово-Чепецке. тысячи благодарных клиентов, сплочённая команда специалистов, офис руководителя и внутренняя школа.

2021 год был для нас годом внутренней работы. Мы выстроили систему управления. у меня отличная команда управленцев, горжусь ими! Также в 2021 году мы открыли новое для Кирова направление — Центр проблемной стопы Podospecific.

Не могу назвать это отдельным предприятием, центр появился только благодаря «Цирюльнику». Мы решаем такие проблемы стопы, как удаление без операции вросшего ногтя, лечение грибка ногтей, удаление мозолей и т.д. Работаем как с детьми, так и со взрослыми.

БУДЬТЕ МАКСИМАЛЬНО ПОЛЕЗНЫ ЛЮДЯМ

Будущим поколениям хочу сказать: вы становитесь настоящим предпринимателем не тогда, когда работаете по системе «купил-продал», а когда ваш бизнес решает какую-то проблему общества, когда вы максимально полезны и двигаете жизнь людей к лучшему! ▀

*С любовью, Лопаткина Юлия,
основательница сети салонов «Цирюльникъ»
и Podospecific.*

УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«ПРОРЫВ ГОДА»



Олег Юдин

ПОКА Я БЫЛ В АРМИИ, У НАС С РОДИТЕЛЯМИ СГОРЕЛ ДОМ ВМЕСТЕ С РАБОЧЕЙ МАШИНОЙ, НЕ ОСТАЛОСЬ НИЧЕГО — ДАЖЕ ОДЕЖДЫ, НЕ ГОВОРЯ УЖЕ О ДЕНЬГАХ. И ПОЭТОМУ Я ЗАХОТЕЛ РАЗБОГАТЕТЬ, ИМЕТЬ НЕСКОЛЬКО ДОМОВ И МАШИН, ЧТОБЫ В СЛУЧАЕ ЧЕГО ВСЕГДА БЫЛА СВОЯ КРЫША НАД ГОЛОВОЙ. ЭТОГО МОЖНО БЫЛО ДОСТИЧЬ, ТОЛЬКО ЗАНИМАЯСЬ БИЗНЕСОМ. И ВОТ Я ЗДЕСЬ.

ЭКОНОМИЛ НА ВСЁМ, ДАЖЕ НА ТРУСАХ

— Когда приехал в Киров, у меня не было ничего. Звучит абсурдно, но экономил на всём, даже на трусах, 2 на 2 жил в машине и закладывал часы в ломбард, чтобы снять гостиницу! Копил на бизнес. За 6 лет, работая водителем такси, я пытался открыть более 30 других бизнесов, но эту сферу знал больше всего. И вот в 2019 году мне удалось собрать все кредиты в городе, привлечь инвесторов и купить первые 6 автомобилей. Стал сдавать их в аренду таксистам.

ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ ТАКСОПАРКОВ КИРОВА

На начало 2021 года у меня было 30 машин, я ставил целью увеличить свой парк до 100 авто. В итоге мы выросли до 108 машин. Результаты на самом деле средние, видел в интернете, как многие достигали больших высот.

Я привлек 35 инвесторов и создал один из крупнейших таксопарков Кирова, «ПулОС Парк» входит в топ-3 по объёму собственных автомобилей. В месяц выполняем 70 000 — 80 000 заказов. Также в этом году я открыл ещё одно направление бизнеса — строительство smart-коттеджей для сдачи в аренду и загородного отдыха.

ДАЖЕ ЕСЛИ НЕУДАЧА, ЛУЧШЕ СРАЗУ ПРИЗНАТЬСЯ

Таких результатов невозможно было бы достичь, если бы я не ставил во главу угла этичность в ведении бизнеса и ориентацию на долгосрок. Когда есть выбор между тем, чтобы получить больше денег, и тем, чтобы поступить честно, я всегда выбираю второе. Заработать сейчас или сыграть на перспективу? Я тоже выбираю второе. Когда я начал вести себя согласно этим принципам, вокруг меня формировалось окружение, которое помогло мне вырасти — в личном и предпринимательском плане. Даже если неудача, лучше честно признаться в ней. Тогда доверие со стороны партнёров будет выше, а значит, проблемы решатся быстрее и эффективнее.

Я надеюсь, что предприниматели будущего станут сотрудничать друг с другом, независимо от того, являются они конкурентами или нет. И ещё хочу сказать: не думай, что ты самый умный. Если тебе даёт совет человек, который зарабатывает в разы больше, делай, как он говорит. Конечно, если это не нарушает твоей этики. Ну и ещё одно: что у нас в голове, то и в жизни. ■

*Людей можно стать модными!
С уважением, собственник
Пулос Парк, Юдин Олег.*

ЧЕЛОВЕК ГОДА 2022

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



ЛИЧНЫЙ БРЕНД РУКОВОДИТЕЛЯ

КОНСТАНТИН ПЕРМИНОВ

создатель и разработчик
бренда «Рисуй светом»

— Прошлый год стал точкой роста моего личного бренда. Эфиры на «Первом канале», приглашение спикером на конференции, участие в телешоу, интервью и спецпроекты.

Одна из причин роста — опытная команда. Трансформация, которую компания пережила весной, была болезненной, но быстрой и чёткой.

Отдел разработок и маркетинга под руководством Аллы Лебедюк проделал титаническую работу по замещению «выпавшего» трафика. Многим вещам нам вместе пришлось учиться заново.

Новый директор компании Анастасия Порубовакратно увеличила количество переговоров. Отдел PR придумал и организовал перформанс «Сердце добра» с Роскосмосом. Я же сосредоточился на новых направлениях, работе над собой, подготовке новых продуктов, продюсировании изобретателей и поиске инвестиций в наши проекты. ▀



РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ КОНСАЛТИНГА

ТАТЬЯНА МАКСИМЧУК

основатель и руководитель
компании «Бухгалтер и Я»

— В этом году нашей компании исполнилось 13 лет. И всё это время мы успешно сотрудничаем с клиентами: средний срок договоров — 8 лет. Несмотря на все кризисы в стране, за последний год количество наших клиентов выросло в 2–3 раза.

Мы вывели на рынок новую для нашего региона услугу — Автоматизация бухгалтерии и постановка управленческого учёта. Всё это принесло прирост выручки нашей компании более чем на 35%, а значит, мы увеличили и объём отчисляемых в бюджет налогов. Наша компания регулярно проводит обучающие семинары, вебинары по правовой грамотности предпринимателей. Также мы занимаемся наставничеством в рамках международной акселерационной программы Scale up.

Среди главных планов нашей компании — расширить географию клиентов до уровня всей России. ▀

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ СФЕРЫ ДЕТСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ И ДОСУГА

СВЕТЛАНА ГЕЛЬМЕЛЬ

руководитель Детского музыкального театра «Новое поколение»

— В нашем детском театре 300 детей. Это 19 школьных команд и дошкольники. За прошедший год ребята стали участниками более 15 театральных Фестивалей от городского до международного уровня. В Ижевске наши участники показали 6 спектаклей. В Москве на Фестивале им. Ф. Раневской выступили 3 команды, стали лауреатами 1 и 2 степени. В Казань съездили 4 команды, которые привезли звания лауреатов 1 и 2 степени. Наши ребята всегда в призах на конкурсах чтецов города. Из 6 призовых мест школьники взяли 5 в одном из лидирующих конкурсов чтецов в библиотеке им. Лиханова. Наши воспитанники поздравляли Виктора Савиных в день юбилея в Космоцентре. Кроме того, мы регулярно участвуем в городских благотворительных проектах. Каждый ребёнок талантлив по-своему, поэтому мы развиваем таланты каждого и для каждого создаём условия быть яркой творческой Личностью! ▀



ПРОИЗВОДСТВО В СФЕРЕ ЛЁГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

СВЕТЛАНА ЕЛСУКОВА

директор ателье «Анюта»

— В прошлом году наше ателье «Анюта» отметило свой 11-й день рождения. За это время мы проделали огромный путь. Начинала я как ИП, на дому принимала заказчиц, отшивала шубки для женщин и детей. К 11-летию мы пришли уже небольшим предприятием: у нас свой цех, точки продаж, команда из 14 человек! И мы не стоим на месте, постоянно развиваемся, расширяем ассортимент товаров, работаем с новыми материалами. Так, например, если начинали мы только с меха, то теперь шьём также из кожи. Кроме того, готовы изготовить для наших заказчиков и лёгкую одежду — платья, костюмы, рубашки для женщин, мужчин и детей. Мы стали универсальным ателье, и я очень горжусь этим. Ещё один повод для гордости — клиенты из других регионов. В планах расти дальше. Наша задача — дарить клиентам яркость и индивидуальность! И мы делаем всё, чтобы выполнять её по максимуму! ▀

ЧЕЛОВЕК ГОДА 2022

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



ЛИЧНЫЙ БРЕНД РУКОВОДИТЕЛЯ

ОЛЬГА ЛОБАСТОВА

директор Центра активного отдыха «Летучий корабль»

— За прошлый год как многопрофильный туроператор региона мы приняли более 3 тысяч иногородних туристов и около 30 тысяч посетителей в интерактивном парке «Заповедник сказок».

Мы принимаем бесплатно или по социальной цене детские дома, общества инвалидов, фонды. Летом 2021 года реализовали Президентский грант «Особыми тропами», обеспечив бесплатно отдых в палаточном лагере для 150 детей с ОВЗ и их родителей и походы на рафтах для 90 человек. Реализовали федеральный проект «Моя Россия» и организовали бесплатные экскурсии для 1000 школьников города Кирова.

В 2021 году я третий раз участвовала в конкурсах Ростуризма в качестве эксперта. Член экспертного совета Российского союза туриндустрии, общественный представитель Детского офиса РФ и Агентства стратегических инициатив. ▀



РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ КОНСАЛТИНГА

ОЛЬГА БАХТИНА

директор ООО «Бухфинанс»

— Мой опыт работы в бухгалтерии более 20 лет. Чуть больше года назад я открыла компанию «Бухфинанс», чтобы предоставлять клиентам полный спектр услуг в рамках финансового и бухгалтерского аутсорсинга, включая расчёт заработной платы, подготовку статистической отчётности и налоговой документации, ведение отчёта от лица главного бухгалтера. За последний год мы проделали огромное количество работы: изучили новые методы оптимизации налогов, прошли множество семинаров и тренингов по бухгалтерскому учёту, я лично посетила конференцию «Эпоха аутсорсинга» в Санкт-Петербурге.

Мы оказываем помощь дошкольным учреждениям. Помогаем предпринимателям в получении грантов. В планах внедрить новые услуги для клиентов, а также получить бренд международной бухгалтерской компании Global Finance. ▀

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ ИТ И ПРОГРАММИРОВАНИЯ

РОМАН КАЛИНИН

основатель и руководитель
компании KeyCraft

— В 2021 году второй год подряд наша компания заняла 1 место по городу Кирову в ежегодном федеральном рейтинге SEO-компаний (Рейтинг Рунета), также мы вошли в топ-150 SEO-компаний России и в топ-200 Агентств контекстной рекламы.

Мы активно поддерживаем социальные проекты. Например, приняли участие в субботнике на Северной Набережной и оказали материальную помощь проекту «Репинские пруды».

Наши собственные значимые проекты:

- «SEO Школа» — обучение всех желающих по курсу «SEO-специалист с нуля»
- серия бесплатных семинаров по интернет-маркетингу «Митапим»

В этом году планируем запустить 3 новых продукта по интернет-маркетингу, войти в топ-100 компаний в рейтинге Рунета SEO-компаний России и стать HR-брендом №1 в Кирове среди IT-компаний. ▀



РЕСТОРАТОР ГОДА

НАДЕЖДА ПОЛЕВА

хозяйка «Чизкеечной»

— Чизкеечная продолжает расти и развиваться. В этом году мы открыли летнюю террасу, где наши гости могут наслаждаться чизкейками на открытом воздухе. Там же мы планируем проводить мастер-классы и встречи с интересными спикерами.

Наше меню постоянно пополняется. Сегодня мы предлагаем чизкейки 33 вкусов. Среди них новинки — мята-лайм, грецкий, халва, абрикосовая косточка, инжирный. Все готовится по нашим уникальным рецептам.

Среди важных достижений — упаковали бренд «Чизкеечная» во франшизу. Теперь мы можем тиражировать наш уникальный формат через партнёров в других городах и регионах. Кроме того, мы планируем развивать и собственную корпоративную сеть — в ближайшее время открыть филиалы «Чизкеечной» в Нижнем Новгороде и Сочи.

Рассматриваем привлечение инвестиций для увеличения темпов роста. ▀

ЧЕЛОВЕК ГОДА 2022

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА В СФЕРЕ ЛЁГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

УЛЬЯНА ЗАХАРИЩЕВА

основатель компании Faktura

— В 2021 году компания выросла в два раза благодаря популярности бренда в социальных сетях. Наши клиенты — это не только жители нашего города. Мы принимаем заказы от жителей всей России, а также зарубежья. За 2021 г. мы изготовили на нашем предприятии более 10 000 индивидуальных заказов обуви и аксессуаров из натуральной кожи. Мы добавили новую услугу — кастомизация наших изделий. Сейчас, помимо того, что каждый покупатель при заказе сам выбирает дизайн подошвы, выбирает цвет деталей для своей обуви и сумки, он может заказать любой рисунок на своём изделии, который наносится специальными красками по коже профессиональным художником. Мы постоянно работаем над улучшением качества продукции, занимаемся поиском новых материалов и технологий для изготовления изделий. В ближайшие планы также входит развитие личного бренда, открытие шоу-рума в нашем городе. ▀



ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА (МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС)

МАРИЯ ПЕРМИНОВА

руководитель компании PeMa kids

— Компания PeMa kids занимается производством деревянной игрушки. Для нас 2021 год был очень плодотворным. Мы приняли участие во многих российских и международных выставках, заключили немало экспортных контрактов и заняли 1 место в номинации «Экспортёр года среди предприятий лёгкой промышленности и индустрии детских товаров». Мы вывели продукцию на новые торговые площадки: Wildberries, Ozon, Детский мир, Казань-Экспресс. Открыли розничный магазин и оптовую базу в Краснодаре. Благодаря приобретению нового оборудования мы расширили ассортимент и начали производить детскую мягкую мебель. Увеличили производственные площади и количество рабочих мест. Большое внимание уделяем социальной деятельности. Помогаем детским медицинским центрам и обустроиваем игровые зоны детских садов. Ежедневно мы делаем счастливыми сотни детей по всему миру. В этом и есть наше главное предназначение! ▀

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



УПРАВЛЕНЕЦ ГОДА

ПАВЕЛ ШУЛАКОВ

руководитель Агентства недвижимости «Полезные люди»

— За год работы наша компания вышла в топ сильнейших по количеству проданных объектов недвижимости в регионе. Являемся ключевым партнёром большинства банков региона, аккредитованным подрядчиком Сбербанка, Платиновым партнёром сервиса ДомКлик от Сбербанка.

В компании работают около 100 человек. Мы не только оказываем агентские услуги по сопровождению продажи и покупки объектов недвижимости, но и плотно занимаемся инвестиционной деятельностью в области строительства индивидуального загородного жилья, развитием территорий для ИЖС.

Мы активно участвуем в обучении предпринимателей, в социальных и благотворительных мероприятиях для детей.

В планах уверенно занять место в топ-3 компаний в сфере недвижимости в нашем регионе и построить начатый в этом году посёлок ИЖС. ▀



РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ СФЕРЫ ДЕТСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ И ДОСУГА

ЛАРИСА ЕСЮНИНА

генеральный директор ЛЦ Relod

— ЛЦ «Релод» — лидер среди услуг в сфере дообразования. Почти 25 лет центр развивается и открывает новые направления, получает награды и признание от клиентов и партнёров.

В этом году «Релод» вновь стал туроператором на рынке туристических услуг. Мы запустили туры на Байкал и Камское море. В нашей команде и носители языка разных стран: Англия, ЮАР, Испания, Италия, Китай.

Летом мы стали партнёрами программы «Детский кешбэк» и отправили более 2500 детей в загородные и морские лагеря. Кроме того, мы являемся участниками системы ПФДО, и более 100 человек смогли воспользоваться услугами дообразования бесплатно.

Изучение языка — возможность быть первым на вершине межкультурной коммуникации. ▀



**НА ПРЕДПРИЯТИЯХ,
ВСТУПИВШИХ В НАЦПРОЕКТ
«ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА»,
ПРОШЛИ ДНИ ИНФОРМИРОВАНИЯ**



ЗАЛОГ СТАБИЛЬНОГО РОСТА

ПЕРВЫЕ ИТОГИ ПРОЕКТА

Производственная база ООО «Спецзастройщика «КСМ» и ОАО «Производственный холдинг «Здрава» вступили в нацпроект «Производительность труда» в марте этого года. На предприятиях создали рабочие группы, которые вместе с руководителями проекта Регионального центра компетенций провели диагностику, выявили проблемы и потери и приступили к реализации улучшений. Спустя три месяца на дне информирования участники проекта подвели промежуточные итоги.

Евгения Королёва, руководитель проектов РЦК:

— День информирования — это промежуточный этап в реализации проекта, где мы рассказываем об итогах первых 3 месяцев работы, какие проблемы мы выявили и как мы их решили или будем решать с помощью применения инструментов бережливого производства. Такие мероприятия нужны, чтобы работники предприятия понимали, для чего мы здесь находимся, как дальше будем двигаться и какие результаты нас ждут в дальнейшем.

УЛУЧШИЛИ УСЛОВИЯ ТРУДА

В первые три месяца реализации проекта на предприятии выбирают эталонный участок, где руководители проекта РЦК вместе с участниками созданной рабочей группы максимально показывают эффективность применения инструментов бережливого производства. А уже после все эти инструменты тиражируются на всё предприятие. На производственной базе ООО «Спецзастройщика «КСМ» эталонным участком стал арматурный цех.

Николай Зубарев, инженер по развитию производственной системы завода ЖБИ:

— В арматурном цехе с помощью применения первых шагов системы 5С мы освободили проходы, обозначили границы и маршруты движе-

ния рабочих для безопасного перемещения, определили места хранения полуфабрикатов и материалов, выделили зону карантина. Также, в целях улучшения эргономики оператора, мы своими силами без финансовых вложений доработали оборудование резки. Если раньше оператору приходилось наклоняться, поднимать с пола тяжёлый прут, устанавливать в оборудование, проталкивать, то сейчас установили стол, на который краном подвозят прутки, он их перекачивает в жёлоб и с помощью роликов проталкивает. Это позволило нам сократить время выполнения операций, а также облегчить работу оператора.

Первые результаты уже есть. Удалось сократить время производства колонн, а значит, увеличить их выработку. Кроме того, на предприятии улучшились условия труда. Что сразу же отметили работники завода.

Андрей Кривошеин, начальник формовочных цехов производственной базы ООО «Спецзастройщика «КСМ»:

— У нас увеличилась производительность труда. Качество труда улучшилось. И если раньше казалось, что бережливое производство — это что-то не очень понятное. То сегодня видно, что это реально работающие инструменты. У нас впереди ещё много работы. В планах в формовочном цехе также внедрить систему 5С, изготовить своими силами оснастку в целях облегчения работы слесарей, стандартизация всех операций потока.

Совместная работа ООО «Спецзастройщик «КСМ» с РЦК будет продолжаться ещё 3 месяца. В дальнейшие 2,5 года предприятие перейдёт к самостоятельной работе с тиражированием подходов на другие процессы. В конечном итоге это приведёт к росту производительности на 5% ежегодно.

Александр Перфилов, директор производственной базы ООО «Спецзастройщик «КСМ»:

— Я благодарен команде РЦК и всему своему коллективу. То, чего мы достигли, — это итог большой организационной работы. Отмечу, что бережливое производство мы внедряем параллельно нашей работе. Мы не останавливали производство, не снижали темпы выпуска. Не сорвали ни один срок по выдаче продукции заказчикам.

УВЕЛИЧИЛИ ВЫРАБОТКУ НА 17%

Подвели промежуточные итоги работы и в ОАО «Производственный холдинг «Здрава». Здесь также завершилась фаза диагностики и планирования. Эталонным участком был выбран поток производства майонезных продуктов.

В РЕЗУЛЬТАТЕ ОПТИМИЗАЦИИ И ПРИМЕНЕНИЯ ИНСТРУМЕНТОВ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА УДАЛОСЬ СНИЗИТЬ ВРЕМЯ ИЗГОТОВЛЕНИЯ МАЙОНЕЗНЫХ ПРОДУКТОВ НА 11% И УВЕЛИЧИТЬ ВЫРАБОТКУ НА 17%

Василий Савиных, генеральный директор ОАО «Производственный холдинг «Здрава»:

— Три месяца назад мы начали работу по повышению производительности труда на нашем предприятии. Этот процесс ни в коем случае не связан с какими-то сокращениями или ущемлениями прав наших сотрудников. Наоборот, это поиск скрытых резервов, поиск тех возможностей, которыми мы не пользуемся либо пользуемся в недостаточной мере. Так, благодаря применению инструментов бережливого производства мы провели перебалансировку операторов, что позволило сократить время приготовления майонезных продуктов. Также мы проводим анализ простоя оборудования, причины возникновения и анализируем их повторяемость, что даёт возможность ремонтной службе планировать свою работу. Я очень благодарен всем участникам. Я вижу заинтересованность абсолютно у всех. Мы не останавливаемся на достигнутом. Сделано немало, но предстоит сделать гораздо больше.

На каждом из предприятий по итогам первого этапа созданы проектные офисы — тот человеческий ресурс, который после активной фазы будет тиражировать полученные знания и инициировать проекты.

Напомним, стать участником национального проекта может предприятие, имеющее выручку более 400 млн рублей, а также осуществляющее свою деятельность в следующих отраслях экономики: обрабатывающее производство, сельское хозяйство, транспорт, торговля и строительство. 📌



АЛЕКСАНДР ПЕРФИЛОВ

директор производственной базы ООО «Спецзастройщик «КСМ»



АНДРЕЙ КРИВОШЕЙН

начальник формовочных цехов производственной базы ООО «Спецзастройщик «КСМ»



ЕВГЕНИЯ КОРОЛЁВА

руководитель проектов Регионального центра компетенций



ВАСИЛИЙ САВИНЫХ

генеральный директор ОАО «Производственный холдинг «Здрава»



Министерство промышленности, предпринимательства и торговли Кировской области



📍 г. Киров, ул. Молодой Гвардии, 84/1, тел. 8-922-977-55-98

🌐 rcc43.ru

📧 rck_43



ЭФФЕКТИВНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



30 ЛЕТ НБД-БАНК ПОДДЕРЖИВАЕТ БИЗНЕС И ПОМОГАЕТ ЕМУ РАЗВИВАТЬСЯ

ПРОГРАММЫ ЛЬГОТНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Главным преимуществом НБД-Банка на протяжении 30-летней работы остаётся индивидуальный подход к клиентам: финансовые инструменты всегда подбираются под конкретный запрос в максимально короткие сроки. Даже в самых сложных ситуациях сотрудники банка находят оптимальное решение для бизнеса.

В НБД-Банке действуют льготные программы поддержки, в рамках которых предлагаются специальные условия по кредитам для субъектов МСП.

Особое внимание НБД-Банк уделяет программам поддержки предпринимателей в моногородах, которые зависят, как правило, от одного-двух крупных предприятий. Это даёт возможность диверсифицировать экономику в таких районах и создать новые рабочие места. За по-

следний год банк профинансировал более 250 проектов.

ПОДДЕРЖКА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

В сложившейся ситуации сильнейшим фактором преодоления негативных явлений в экономиках регионов становится импортозамещение. В рамках новой программы «Фабрика проектного финансирования по проектам импортозамеще-

ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ВСЕГДА ПОДБИРАЮТСЯ ПОД КОНКРЕТНЫЙ ЗАПРОС В МАКСИМАЛЬНО КОРОТКИЕ СРОКИ

ния» НБД-Банк поддерживает региональные компании и бесперебойно предоставляет финансирование проектов на специальных условиях. На каждом этапе оказывает клиентам поддержку — от формирования пакета документов до исполнения обязательств.

ЛИЗИНГ БЕЗ ПОСРЕДНИКОВ

Клиентам НБД-Банка доступны все преимущества банковского лизинга без посредников, а это и отсутствие дополнительной наценки, и возможность получения кредита на авансовый платёж, и другие факторы, особенно актуальные в период экономической нестабильности. Специалисты банка помогут приобрести оборудование у зарубежных поставщиков с последующей его передачей в лизинг. Всё, что требуется от клиента, — выбрать зарубежного поставщика, согласовать комплектацию оборудования и цену, а НБД-Банк готов взять на себя организацию расчётов, организацию доставки оборудования до места его установки, решение вопросов, связанных с таможенным оформлением и организацию уплаты налогов.

НА ОДНОЙ ВОЛНЕ С БИЗНЕСОМ

Помимо стандартных продуктов, НБД-Банк с 2003 года реализует образовательный проект «Лидер года. Малый и средний бизнес». На семинарах предприниматели общаются и получают информацию по вопросам налогового законодательства, повышения эффективности продаж, антикризисного управления от высокопрофессиональных тренеров и таких же бизнесменов с собственными успешными кейсами. Такое тесное взаимодействие с предпринимательским сообществом позволяет НБД-Банку внедрять действительно актуальные финансовые продукты и гибкие условия сотрудничества. ■



Кировский дополнительный офис:
ул. Ленина, 79Б/6

8 (8332) 64-57-62

www.nbdbank.ru

Больше новостей о банке в социальных сетях: Телеграм, Вконтакте, Одноклассники

Реклама ПАО «НБД-Банк»
Генеральная лицензия №1966



МИХАИЛ БЛИНОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ТРАНСПОРТНОЙ КОМПАНИИ

«МБ ЛОГИСТИК»:

— Наша компания на рынке более 15 лет, мы занимаемся доставкой молока из сельхозпредприятий на заводы. Идея такого бизнеса возникла, когда я был сотрудником одного из предприятий этой отрасли. Всё началось с организации поездок одной машины, сейчас мы работаем с 10-12 контрагентами не только в нашем, но и в соседних регионах. Мы не самая крупная, но значимая и стабильная компания по перевозке сырого молока. В 2022 году мы открыли новое направление по ремонту и обслуживанию грузового автотранспорта. За эти годы нам удалось поработать с разными банками. Я могу отметить оперативность НБД-Банка, потому что иногда бизнес не терпит задержек в пополнении оборотных средств или покупке транспорта. Мы пользуемся кредитованием, и сотрудники банка срабатывают на опережение в вопросах, что для меня важно — для получения займа не требуется сотни документов. Всё быстро и без лишней бюрократии. Такой подход мы особенно оценили год назад, когда под нас индивидуально подобрали заём с выгодными условиями. Нам нужно было купить технику, а это всегда сложный момент. Кроме того, менеджеры на связи даже в выходные и быстро реагируют на все вопросы.

В честь 30-летия хочу пожелать банку успехов в развитии. Не теряйте позиций!

ОЛЕГ ДМИТРИЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ЯЛМАР»:

— Мы уже много лет работаем с НБД-Банком, за это время у нас сформировались хорошие личные отношения с сотрудниками и руководителями Кировского дополнительного офиса. У нашей организации открыт расчётный счёт в банке, а также кредитные линии. Мы всегда чувствуем поддержку, даже в сложные периоды. Коллектив НБД-Банка — маленькая семья, поэтому в честь 30-летия я бы пожелал компании сохранить сотрудников, которые эффективно и доброжелательно работают над решением клиентских задач. И, конечно же, развития, успехов и ещё больше партнёров.



БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ — МАРКЕТИНГ БУДУЩЕГО

□ О ТОМ, КАКУЮ ПОЛЬЗУ ПРИНОСИТ БИЗНЕСУ КОЛЛАБОРАЦИЯ С БЛАГОТВОРИТЕЛЬНЫМИ ФОНДАМИ, — РАССКАЗЫВАЕТ ДАНИЛ БУЛЫЧЕВ, ПРЕЗИДЕНТ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОГО ФОНДА ПОМОЩИ СЕМЬЯМ ДУХОВЕНСТВА «СВЕТЕ ТИХИЙ»

ПОВЫСИТЬ СТОИМОСТЬ БРЕНДА КОМПАНИИ

— К сожалению, просто красивая идея о помощи целой семье или ребёнку недостаточно мотивирует многих предпринимателей к конкретному действию. Да, могу, но зачем? Я хочу показать, что сотрудничество бизнеса с благотворительными фондами — это всегда win-win. Мало того! Это стратегический инструмент для повышения стоимости своего бренда и ключевой элемент формирования корпоративной культуры компании. Если говорить глобально, то такая коллаборация бизнеса и благотворительных фондов — это и есть маркетинг будущего.

СОВМЕСТНЫЕ АКЦИИ

Вот пример. Бренд и благотворительный фонд придумывают совместную акцию, делают красивый дизайн товара и запускают проект, при этом часть денег от продажи товара идёт в фонд на оказание помощи. Таким образом благотворительность интегрируется в повседневную жизнь человека, который и так бы купил этот товар. А

сейчас получается, что покупатель автоматически делает доброе дело. Вот оно, выгодное партнёрство, когда каждый вкладывает свой ресурс, и все выигрывают. Бизнес получает раскрутку товара и лояльность покупателей (потому что помогать, улучшать жизнь общества — это здорово!), а благотворительная организация тем самым добивается распространения информации о проблеме, которой занимается. В итоге компания не просто продаёт товары, а реально участвует в решении социальной проблемы. И к этому причастны все: партнёры, клиенты, сотрудники. Кстати, именно через причастность к улучшению жизни общества и формируется миссия компании — тот самый драйвер, необходимый для развития бизнеса. Предприниматели, их сотрудники, партнёры, покупатели — все понимают, что, производя и покупая товар, делают мир лучше.

КАК ЕЩЁ МОЖНО ПОМОЧЬ

Есть и другие опции, когда бизнес или частный донор могут стать попутчиками семьи, о которой заботится фонд. Можно разместить буклеты

или терминалы фонда в офисе своей компании, магазинах, кафе и в других посещаемых местах. Есть возможность разрабатывать и уникальные благотворительные истории совместно с брендом.

Наш фонд материально поддерживает многодетные семьи священнослужителей из отдалённых районов, и мы транслируем в общество: помогая священнику, вы помогаете многим людям, которые приходят к пастырю за утешением, молитвой, мудрым советом и отеческим наставлением. ▀



Принять участие в благотворительности и помочь семьям священнослужителей вы можете, зайдя на наш сайт по qr-коду

- 📍 Динамовский проезд, дом 22, офис 11
- ☎ +7 (8332) 41-31-51
- ✉ info@bftst.ru



GARDA DECOR

мебель декор свет

- в наличии и под заказ
- бесплатная доставка до квартиры
- бесплатная сборка
- беспроцентная рассрочка от ИП Созонова М.А.

-20% при ссылке на журнал*

Приглашаем в обновлённый салон!

📍 ТЦ Green haus, ул. Ленина, 205, 2 этаж
☎ 205-004
📞 8-964-250-50-04



Подписывайтесь
на нашу группу
ВКонтакте

* подробности акции уточняйте по тел. 8-964-250-50-04

МЫ ИЗМЕНИЛИ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ДОМАМИ



ОЦЕНКА ДОВЕРИЯ — КОЛИЧЕСТВО ЖЕЛАЮЩИХ К НАМ ПРИСОЕДИНИТЬСЯ, — ЮЛИЯ ПРОТАСОВА, УЧРЕДИТЕЛЬ ГРУППЫ УК «ЭДЕЛЬВЕЙС» И «МЕГАПОЛИС»

СДЕЛАТЬ БОЛЬШЕ ДЛЯ ДОМОВ В УПРАВЛЕНИИ

— Каждый новый день приносит с собой новые вызовы и проблемы, которые требуют немедленного решения. Каждое новое испытание для нас — это возможность стать лучше. Каждая новая задача — повод сделать больше для домов в управлении, да и для всего жилищно-коммунального хозяйства города в целом.

Наша команда получила в наследство организацию, которой давали не самые лестные отзывы. Мы изменили подход к управлению домами, поменяли структуру взаимодействия с собственниками помещений. Полностью перекроили принципы работы фирмы. Сегодня ООО «УК Мегapolis», а вместе с ней и ООО «Эдельвейс» — управляющие компании, которые всегда на слуху и которым действительно есть чем гордиться.

Несколько домов, отмеченных знаком «Дом образцового содержания», и благодарственные письма от администрации города Кирова — красноречивые свидетельства качественного управления, содержания и ремонта.

ВЫРОСЛИ В 3 РАЗА

Иногда кажется, наверное, можно было чуть лучше, чуть больше, может быть. Наверняка что-то упущено из виду, забыто, недосмотрено. Такое напрасное, ненужное самоедство, потому что всё, что должно было случиться, ещё обязательно случится. Любое упущение можно исправить в будущем: доделать недоделки, исправить ошибки. Смело и без лишней скромности можем сказать: «Мы делали хорошо, а в будущем будем делать ещё лучше». Мы уверены в этом, говорим так и обещаем всем, кто хочет услышать.

Оценка доверия — количество желающих к нам присоединиться. Число домов, что уже выбрали нас, и домов, что только в начале пути, растёт с каждым месяцем. За четыре года мы стали больше в три раза. Держать марку на протяжении нескольких лет сложная, а для кого-то, может быть, и невыполнимая задача, но только не для нашей команды. Стабильность и уверенность в завтрашнем дне — наш девиз на все времена. ▀



Если вы задумываетесь о том, чтобы что-то наконец поменять в своём быте, о том, что пора бы начать жить лучше и комфортнее, то УК «Мегapolis» и УК «Эдельвейс» — именно то, что вам нужно.



- 📍 ул. Красина, д. 5, корп. 4
- ☎ 63-47-84, 57-26-35
- ✉ vgsyk@yandex.ru

- 🌐 uk-megapolis.pro
- 📧 uk_megapolis43
- 🌐 upravlay.ru



- 📍 ул. Красина, д. 5, корп. 4
- ☎ 63-47-84, 57-26-35
- ✉ edelyk@mail.ru

- 🌐 uk-edelweis
- 📧 edel43
- 🌐 upravlay.ru



*Мы создаём для вас уют,
дарим наслаждение*

салон штор

Белая Река

📍 г. Киров, ул. Карла Маркса, 91
☎️ 8332 38-58-61, 8-912-710-09-39
🌐 belaya-reka43.ru ✉️ bel_reka@mail.ru
📺 [belareka](https://vk.com/belareka)

КАК ЗАРАБОТАТЬ ВО ВРЕМЯ КРИЗИСА?

» О ТОМ, ПОЧЕМУ СЕГОДНЯ ВЫГОДНО ПОКУПАТЬ НЕДВИЖИМОСТЬ, — АЛЕКСЕЙ ЛОПАТКИН, СОУЧРЕДИТЕЛЬ КОМПАНИИ УКС «АВИТЕК»

МАРК ТВЕН ГОВОРИЛ СВОИМ СТУДЕНТАМ: ПОКУПАЙТЕ ЗЕМЛЮ, ЕЁ БОЛЬШЕ НЕ ПРОИЗВОДЯТ. ТО ЖЕ САМОЕ МОЖНО СКАЗАТЬ ПРО КВАРТИРЫ В ЦЕНТРЕ — УСПЕЙТЕ ИХ КУПИТЬ, ИХ БОЛЬШЕ НЕ СТАНОВИТСЯ

ВЫИГРЫВАЕТ ТОТ, КТО ПОКУПАЕТ

— Цены на квартиры стабильно идут вверх. И предпосылок к тому, что этот процесс остановится и тем более пойдёт в обратную сторону, нет. Квадратные метры, особенно в центре города, не становятся дешевле. Почему? Да потому что **в центре — дефицит жилой недвижимости. Строящихся объектов очень мало, а новых много не предвидится.**

Кроме того, растёт стоимость стройматериалов. Да, какие-то отдельные позиции могут стать дешевле, но другие — продолжают дорожать. Например, намного дороже стали лифты, цены на окна поднялись более чем в 2 раза. Всё сказывается на итоговой стоимости квадратного метра. Получается, чем дольше вы откладываете покупку квартиры, тем дороже она вам обойдётся.

ЯРКИЙ ПРИМЕР — НАШ НОВЫЙ ДОМ НА СТАЛЬНОМ ПЕРЕУЛКЕ. ТЕ, КТО КУПИЛ ТАМ КВАРТИРЫ НА НАЧАЛЬНЫХ ЭТАПАХ СТРОИТЕЛЬСТВА, ЗАПЛАТИЛИ 60–70 ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ ЗА М². СЕГОДНЯ СТОИМОСТЬ М² ТАМ ДОСТИГАЕТ 120–140 ТЫСЯЧ. СОГЛАСИТЕСЬ, ПОЛУЧИЛАСЬ ОЧЕНЬ ВЫГОДНАЯ ИНВЕСТИЦИЯ.

ЖИЛЬЁ ПРЕМИУМ-КЛАССА

ЖК «ГРАНДЬ» на Горбачёва, 18, мы планируем сдать в эксплуатацию к концу этого года. Это дом в самом сердце Старой Вятки, в пешей доступности от Трифонова монастыря. Мы начинали проектировать его с итальянским архитектором Марио Боничелли. Продолжил работу над проектом известный кировский архитектор Константин Павлов. Дом, действительно, станет украшением города. Он гармонично вписывается в зону историко-культурной застройки.

При этом мы постарались сделать его максимально технологичным. В подземном паркинге предусмотрено 2 места зарядки с общим доступом для электроавтомобилей. По желанию жильцов мы можем протянуть электричество и к персональным парковочным местам.

Повторюсь, что дом находится в зоне историко-культурной застройки. Поэтому, чтобы не испортить фасад беспорядочными сплит-системами, мы в каждой квартире централизованно устанавливаем кондиционеры. Дизайнерская отделка подъездов, высокие потолки, безопасная закрытая благоустроенная придомовая территория, современная детская площадка делают жизнь здесь максимально комфортной.

НАМ ДОВЕРЯЮТ

УКС «Авитек» был создан как подразделение завода в середине прошлого века. 19 лет назад мы перестали быть подразделением завода, но в своей деятельности на рынке строительно-монтажных работ продолжаем опираться на опыт и традиции, накопленные более чем за 50 лет. **За 19 лет мы построили более 140 тысяч квадратных метров жилья.** Всё это дома высокого качества, с хорошими планировками, хорошим благоустройством. Нам важно, чтобы людям было уютно и комфортно, чтобы они остались довольны работой с нами.

Сейчас мы продаём квартиры с отделкой White box. Это значит, что сделана высококачественная штукатурка стен, стяжка, электрика, установлена входная дверь. Жильцам остаётся лишь поклеить обои, сделать напольное покрытие, поставить внутренние двери и сантехнику. ▀



📍 Отдел продаж УКС АВИТЕК
Труда, 72а (1 этаж, вход со
сторон детской площадки)

☎ 730-230

🌐 www.uksavitek.ru

ШКОЛА УПРАВЛЕНИЯ



**СМОТРИ
ВИДЕО**

1. Скачай приложение по QR-коду.
2. Считай QR-код приложением.
3. Оживи фото камерой в приложении.



Наталья Лубнина, директор сети автошкол «Драйвер»

ГЛАВНЫЙ АКТИВ — ЛЮДИ


«Драйвер» — мое детище и моя жизнь. Самая главная моя поддержка и гуру — супруг, который и помогает мне найти равновесие. Я — мягкий руководитель, муж более требовательный. В этом и заключается наш управленческий баланс.

Наша гордость — команда, собранная по крупицам. В сотрудниках ценю ответственность и честность. В пандемию нам удалось вырасти в 2 раза, и на сегодня наш автопарк один из крупных в городе.

Мотивированные работники — важнейший актив. У нас с мужем у каждого выбран свой стиль и секреты управления, а так же система поощрения. Вместе мы сильнейший тандем. А всей командой мы одна большая семья! ▣



Анастасия Шаншина, генеральный директор компании «Профинвест»



**СМОТРИ
ВИДЕО**

1. Скачай приложение по QR-коду.
2. Считай QR-код приложением.
3. Оживи фото камерой в приложении.

НЕ ЗАГОНЯЙТЕ СОТРУДНИКОВ В РАМКИ

У меня нестандартный бизнес, весь штат работает на удаленке. Мой главный управленческий лайфхак — не ставить сотрудника в рабочие рамки, а дать возможность комфортно работать. Конечно, я всегда в курсе, как идет

работа, держу ее на контроле, удаленно могу посмотреть как выполнено задание. В моей команде в основном молодые и амбициозные девушки, но я не беру всех. Для меня проще обучить с нуля сотрудника.

Чем отличается бизнесмен от предпринимателя? Бизнесмен строит систему, а предприниматель — производное от глагола «предпринимать. Чувствуете разницу? Мой совет — стройте систему управления, это вам поможет при масштабировании. ▣



**СМОТРИ
ВИДЕО**

1. Скачай приложение по QR-коду.
2. Считай QR-код приложением.
3. Оживи фото камерой в приложении.



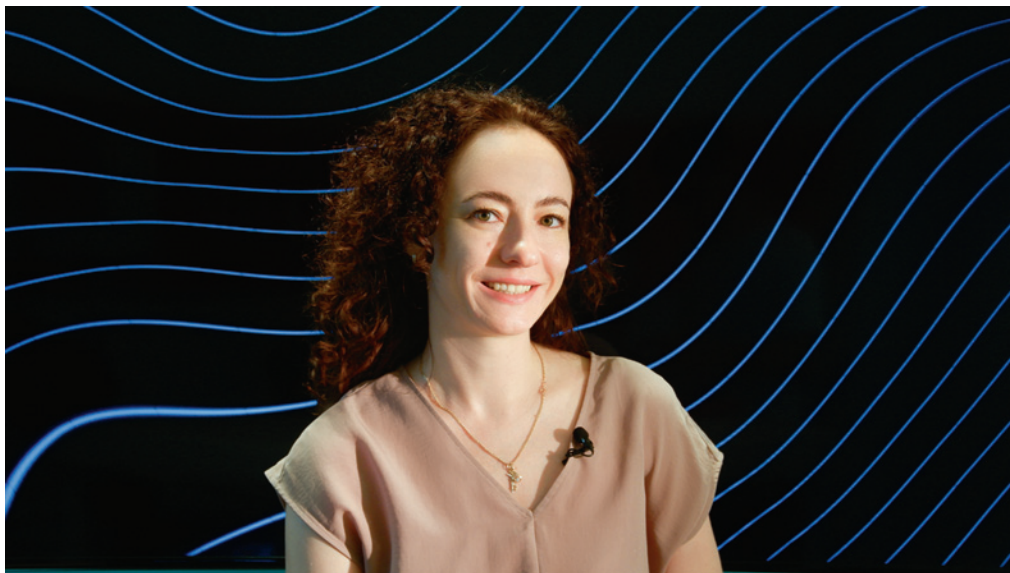
Ульяна Юрлова, руководитель мультибрендового салона «Кухни & Техника»

НЕ СОЗДАВАЙТЕ ПРОБЛЕМЫ, А РЕШАЙТЕ ЗАДАЧИ


Персонал, особенно новичков, необходимо поддерживать и объяснять, что профессиональный рост не всегда сопровождается конфетно-букетными периодами. На мой взгляд, основная задача руководителя — научить сотрудников

решать задачи, а не глобализировать рабочие ситуации в негативном ключе. Любую ситуацию можно решить, вопрос только в одном — каким путем мы к этому придем. Дайте вашим сотрудникам возможность развиваться и быть

самими собой! Каждый клиент уникален и каждый сотрудник тоже, нет единого шаблонного алгоритма взаимодействия между ними. Поэтому пусть ваши сотрудники выбирают комфортную манеру общения с клиентом. ▶



Татьяна Максимчук, основатель и руководитель компании «Бухгалтер и Я»



**СМОТРИ
ВИДЕО**

1. Скачай приложение по QR-коду.
2. Считай QR-код приложением.
3. Оживи фото камерой в приложении.

УВЕРЕНЫ, ЧТО БИЗНЕС ПРИНОСИТ ВАМ ДОХОД?

Вникайте в сферу финансов, бухгалтерии и налогов. Это зона ответственности собственника компании! Не перекладывайте ответственность на наемных сотрудников! Цифры — это основа бизнеса, поэтому собственник обязан вникать в

управленческую отчетность. Принимайте решения в бизнесе, основываясь на цифрах. Не судите только по тому сколько пришло денег на расчетный счет и сколько вы потратили. Использование системы управленческого учета позволяет

анализировать финансово-экономическое положение компании и планировать распределение ресурсов. Владейте ситуацией и будьте в тренде, чтобы планировать, развиваться, масштабироваться. ▶

 **СМОТРИ ВИДЕО**



1. Скачай приложение по QR-коду.
2. Считай QR-код приложением.
3. Оживи фото камерой в приложении.



Наталья Бушуева, руководитель «DEVI Центр в Кирове»

ВЫЙТИ ЗА РАМКИ ШАБЛОННОГО МЫШЛЕНИЯ

После событий февраля, я пришла к выводу, что нужно расслабиться и принимать ситуации, на которые ты не можешь повлиять, как должное. Например, один из моих бизнесов зависит от курса доллара, и его шатало

из стороны в сторону. Теперь для меня это точка роста, как и любая подобная ситуация. Легче воспринимать бизнес как своего рода игру. Задавайте себе вопрос: что я могу еще сделать, и старайтесь выйти за рамки своего привычного мышления.

Подбирайте в команду людей, которые будут разделять ценности и миссию вашей компании. Моя задача как управленца — найти в каждом сотруднике потенциал, а не доставать, как говорится, из лимона березовый сок. ■

ПРАВОВОЕ АГЕНТСТВО

GRATA

11 лет защищаем ваши интересы

НАДЁЖНОСТЬ В КАЖДОМ ДЕЛЕ

1. Юридические услуги

- Представительство в судах всех инстанций
- Арбитраж, гражданско-правовые споры
- Защита прав потребителей
- Семейные, трудовые, жилищные споры
- Административные, наследственные, земельные споры
- Составление исков, жалоб, претензий, ходатайств
- Исполнительное производство
- Регистрация ИП, ООО, некоммерческих организаций
- Ликвидация организаций, ИП

2. Бухгалтерские услуги





- Ведение и восстановление бухгалтерского учета
- Бухгалтерское сопровождение ООО, ИП
- Составление и сдача налоговой отчетности
- Возврат НДС (имущественные налоговые вычеты)
- Консультации

3. Сопровождение сделок с недвижимостью

- Продажа/подбор, обмен недвижимости на максимально выгодных условиях

- Приватизация недвижимости
- Оценка недвижимости
- Ипотека, военная ипотека
- Работа с материнским капиталом
- Межевание, вынос границ земельного участка
- Полное юридическое сопровождение на всех этапах

СОПРОВОЖДЕНИЕ ВАШЕГО БИЗНЕСА

 Киров, Октябрьский проспект, д. 120, офис 308
 78-68-40; 73-88-83; 49-09-10
 info@grata2011.ru
 ra_grata43

БУТИК В ПИЖАМНОМ СТИЛЕ



ОСНОВАТЕЛИ БУТИКА DOLAN&KASAN — О ТОМ,
ПОЧЕМУ ИХ КОЛЛЕКЦИИ ПРЕМИУМ-КЛАССА
ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ У КОНКУРЕНТОВ

СВЫШЕ 60 КОСТЮМОВ

— Мы — Анна и Антон — основатели бренда яркой одежды Dolan&Kasan. Все коллекции создаём на собственной фабрике в России. В сегодняшних условиях это особенно актуально. В ассортименте свыше 60 трендовых костюмов в пижамном стиле с авторскими принтами, а также летние платья и костюмы. Мы на рынке с 2020 года, продаём онлайн по всей России, а в июле открываем бутик в Кирове.

БОЛЕЕ, ЧЕМ В 2 РАЗА ВЫГОДНЕЕ

Наша одежда более чем в 2 раза выгоднее, чем другие премиальные бренды. Мы достигли этого благодаря тому, что все процессы в компании управляются с помощью DKOS (DK Operating System). Мы сами разрабатываем модели, сами привозим ткани, сами шьем на своей фабрике, сами продаем в своих бутиках и сами доставляем своими курьерами. Всё управление контролируется через DKOS. Мы вычеркнули из цепочки всех посредников, всё разбили на отдельные процессы и завели в разработанную нами систему управления. Благодаря этому удалось максимально сократить расходы и повысить качество продукции. Кстати, предоставляем соответствующий сервис: к вашему приходу в бутик мы персонально подготовим все интересующие вас образцы, а личный гид поможет всё примерить. Также можем привезти понравившуюся одежду для примерки куда вам удобно: в офис или домой. **Позвольте сделать эксклюзивное предложение на покупку любых вещей из наших коллекций – «-20%» от цены по промокоду BK20.** 📌

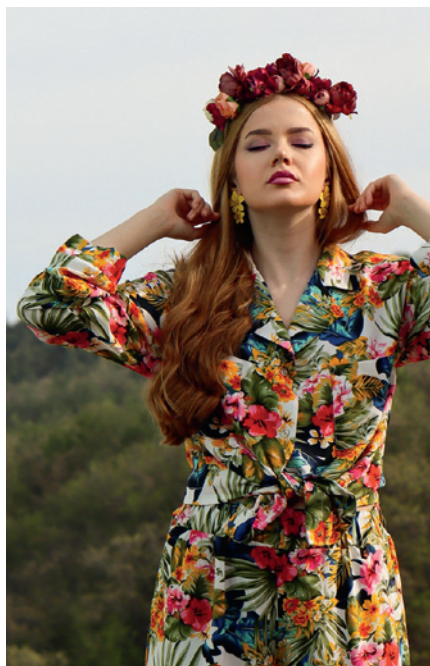
D&K

📍 ул. Горького 54, «Дом Фото»

☎ +7 (912) 719-37-34

🌐 dolankasan.com

ИП Долгушева А. А., ОГРНИП 322435000024250





ПЕРСОНАЛЬНЫЙ РУМ-ТУР: ГИД ПО РЕМОНТУ

”

ОЦЕНИТЕ НЕПОВТОРИМЫЙ ДИЗАЙН ИНТЕРЬЕРОВ И ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО РАБОТ НА НАШИХ ОБЪЕКТАХ, ЗАГЛЯНУВ «ЗА КУЛИСЫ» РЕМОНТА, — АЛЕКСАНДР ПЕЧЁНКИН, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «САНПРО43»

СТРОЙКА «ЗА СТЕКЛОМ»

— Если вы ищете надёжную компанию по ремонту квартир и домов и хотите быть уверены в профессионализме мастеров, достаточно увидеть, как идут работы на объектах. Яркие фотоотчёты и видеобзоры готовых интерьеров не всегда могут рассказать о серьёзной подготовке к отделочным работам, их сложности и, наконец, мастерстве самих специалистов. Поэтому в «СанПро43» мы предлагаем будущим клиентам самим поставить оценку нашей работе. Проведём экскурсии по более ста нашим действующим объектам.

Безусловно, индивидуальный рум-тур проводим с разрешения хозяев квартир и домов, где мы проводим ремонт. Наши прорабы могут организовать трансфер до объекта и на месте показать, как ведётся отделка. Это могут быть помещения в черновой отделке, где можно убедиться, насколько работы выполнены аккуратно и эстетично. Впрочем, наибольший интерес представляет посещение квартир, где идут финальные приготовления к сдаче. Такой открытый формат экскурсий помогает лучше понять высокий уровень наших работ и большой опыт сотрудников.

ПРОВОДИМ ЭКСКУРСИИ ПО 100+ НАШИМ ДЕЙСТВУЮЩИМ ОБЪЕКТАМ

ПЛАТИТЕ ЗА РЕЗУЛЬТАТ

Сегодня практически в каждой новостройке Кирова «СанПро43» делает ремонт от 3 до 5 квартир одновременно. С начала этого года около 500 объектов наша команда уже реализовала. Для нас крайне важно, чтобы на ремонт заказчик потратил как можно меньше нервов и времени. Благодаря дизайн-проекту вашей будущей квартиры, дома или офиса вы не только сможете увидеть в деталях и цвете будущие планировки и интерьер, но и сэкономить в процессе. А имея на руках все чертежи и сметы, сможете подобрать оптимальные по цене и качеству строительные и отделочные материалы, а также всю необходимую мебель, электротехнику и т.д.

Выбирайте свой пакет услуг дизайн-проекта на сайте sanpro43.ru, и вы увидите результат ремонта и полную смету заранее! По запросу вы можете получить в подарок дизайн-проекты из нашей наработанной базы.* Один из них был представлен на выставке «Сфера дизайна» в Кирове.

Доверьте нам дизайн и отделочные работы объекта любой сложности, и мы выполним работы точно до миллиметра и без переплаты. 📍

Не знаете, с чего начать ремонт?
Запишитесь на бесплатную консультацию.



- 📍 ул. Труда, 71
- ☎ (8332) 77-40-47
- 🌐 sanpro43.ru
- 📧 sanpro43



расчёт стоимости
ремонта



наши работы

*При заказе комплексного ремонта в компании «СанПро43» получите бесплатно консультацию, выезд на замер и составление сметы.



Реализованные проекты «СанПро43»





СТРОИМ ПЕЧИ С 1961 ГОДА

▮ СТРОИТЬ ПЕЧИ — НАШЕ СЕМЕЙНОЕ ПРИЗВАНИЕ, В КОТОРОМ Я ДОСТИГ ВЫСОКИХ РЕЗУЛЬТАТОВ, — ПАВЕЛ КУДРЯВЦЕВ, ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ «ВЯТСКАЯ ПЕЧЬ»

СЕМЕЙНОЕ ПРИЗВАНИЕ

— Наш проект берёт начало в 1961 году. Именно тогда мой дед Борис Иванович Кудрявцев построил свою первую печь. Его дело продолжил мой отец. И я, начиная с 7 класса, помогал им.

Сначала печестроение для меня было лишь увлечением, но 10 лет назад я понял, что создавать тепло и уют в домах людей — дело моей жизни. И с тех пор плотно занимаюсь этим направлением. Сегодня мы готовы построить любые отопительные печи, барбекю-комплексы, беседки, барбекю-зоны и летние кухни.

ТЕПЛО ДОМАШНЕГО ОЧАГА

Даже в тех домах, где есть газовое или электрическое отопление,

нас часто просят поставить настоящую кирпичную печь.

Думаю, потому что тепло, которое отдаёт очаг, заменить невозможно, оно более уютное. Еда из печи также особенная. Это знают все, кто её пробовал.

ПЕЧЬ ЗА 2 НЕДЕЛИ

Мы предлагаем полный комплекс услуг по строительству печей и барбекю. Вам не придётся искать множество различных специалистов на каждый этап строительства печи. В нашем проекте участвуют печники, кровельщики, плотники, жестянщики, кузнецы, дизайнеры и другие специалисты, каждый из которых профессионал своего дела. Именно поэтому мы производим уникальный продукт, который полюбили люди. Вы просто приходите

к нам, говорите, какую печь хотите, и через 2 недели наслаждаетесь ею у себя дома или на участке.

ГАРАНТИЯ

Наши клиенты нам доверяют, поэтому за годы работы мы построили сотни печей и барбекю. На каждый выполненный объект наша компания даёт гарантию.

Мы всегда готовы в кратчайшие сроки решить любые возникающие вопросы. ▮



☎ 75-42-65

🌐 вятскаяпечь.рф

📧 vyatskayapech



Керамическая плитка серии АЛМАШ из коллекции PORTUGAL, номинальный размер 14x34 см

ПРОДУКЦИЯ В НАЛИЧИИ
НА СКЛАДЕ В КИРОВЕ

Красота
день
за днём

KERAMA MARAZZI

КЕРАМИЧЕСКАЯ ПЛИТКА | КЕРАМИЧЕСКИЙ ГРАНИТ | МОЗАИКА | САНТЕХНИКА | МЕБЕЛЬ ДЛЯ ВАННЫХ КОМНАТ | ФИРМЕННЫЕ ОБОИ



Фирменные салоны в Кирове

Новый ул. Труда, 60
☎ (8332) 41-05-05

ул. Володарского, 157
☎ (8332) 41-04-04

🌐 kerama-marazzi.com

Узнать
больше:



«ФИЛОСОФИЯ РЕМОНТА» С РОМАНОМ ТИМИНЫМ

□ ПРЕДСТАВЛЯЕМ ВАМ ЛУЧШИЕ РЕАЛИЗОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ КОМПАНИИ «ВЯТКАСТРОЙДЕКОР»
ПО ДИЗАЙНУ И КОМПЛЕКСНОМУ РЕМОНТУ



Екатерина Сусллова, главный редактор журнала «Бизнес Класс»:
— Романа Тимина как руководителя компании «ВяткаСтройДекор» я знаю с 2020 года, когда он впервые пришёл ко мне на интервью. И вот, наконец, мне удалось своими глазами оценить его законченный объект. Я не строитель, но за годы работы в журнале побывала в гостях у многих предпринимателей и видела совершенно разные ремонты, поэтому мне есть с чем сравнить. Точно могу сказать, что этот объект безупречен. Это ремонт премиум-класса.

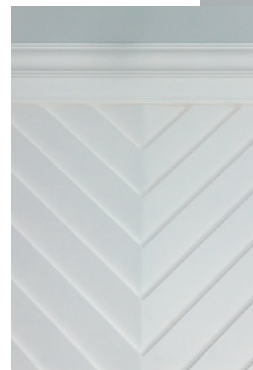


Лёгкие, ненавязчивые цвета, которые не раздражают. Глаз не устает от интерьера, напротив, постоянно выхватывает новые детали: лепнину на потолке, причудливые узоры люстр, сине-зелёную мозаику кухонного панно, геометрию входных дверей и розеток. Просторно и элегантно! Никаких проводов не торчит, нет недоделанных элементов.





Площадь
квартиры 100 м²:
кухня-гостиная,
спальня, детская,
гостевая,
гардеробная.



интерьер

Стены создают 50% интерьера.
Здесь они в основном покрашены.
Зона телевизора выделена белыми
гипсовыми 3-d панелями. В ванной —
стильный керамогранит.



2 санузла в квартире — моя
мечта! И один
из них прямо в спальне.



**«ВяткаСтройДекор» —
качественный ремонт
в каждой мелочи!**



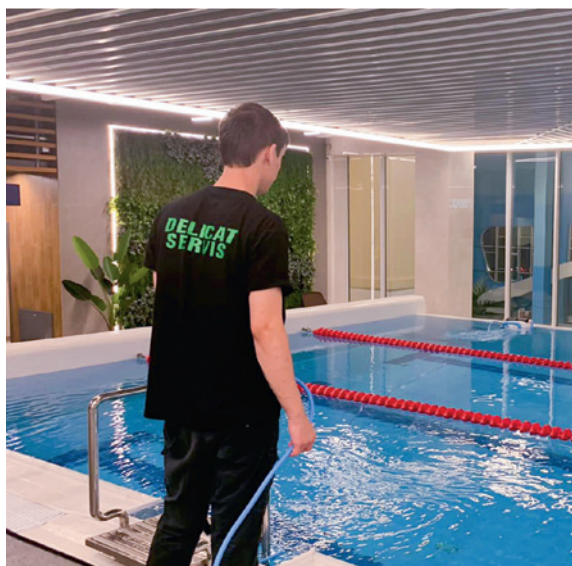
ВяткаСтройДекор



☎ +7 (8332) 45-02-09

🌐 vsd-kirov.ru

✉ vsd_kirov



КАК СОХРАНИТЬ ЧИСТОТУ НА СПОРТИВНЫХ ОБЪЕКТАХ: ВАШИ ЗАДАЧИ — НАШИ РЕШЕНИЯ

- КОМПАНИЯ «ДЕЛИКАТ-СЕРВИС» МНОГО ЛЕТ СОТРУДНИЧАЕТ СО СПОРТИВНЫМИ И ВОДНЫМИ ОБЪЕКТАМИ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ: ЭТО И МУНИЦИПАЛЬНЫЕ СПОРТИВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ, И СЕТИ ФИТНЕС-КЛУБОВ, И БАССЕЙНЫ, И ДАЖЕ АКВАПАРКИ

ЧИСТОТА ПОВЫШАЕТ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

Чистота, безопасность, ухоженные поверхности, отсутствие неприятных запахов, приветливый персонал — всё это способствует комфортному пребыванию клиентов в спортивных комплексах, поддерживает имидж, увеличивает продажи, а значит, и повышает рентабельность вашего бизнеса.

Поддерживать высокий уровень чистоты на объектах спортивной инфраструктуры трудоёмко.

В процессе обслуживания клининг сталкивается с определёнными сложностями:

- условия большой проходимости;

- разнообразие убираемых поверхностей и типов покрытий, различные типы загрязнений;
- непрерывный цикл уборки 24/7 и невозможность применения химии для тщательной уборки в присутствии посетителей;
- высокий % заставленности площадей спортивным оборудованием и инвентарём;
- большое количество мокрых зон, пересечение сухих и мокрых зон;
- наличие хромированных и стеклянных поверхностей, труднодоступных мест.

Все эти моменты требуют от клининговой компании чётко спланированной и отработанной схемы уборки, грамотной организации

процессов, применения технологичного оборудования.

НАХОДИМ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ЛЮБЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

Тщательная чистка всех поверхностей и помещений проводится только ночью, после закрытия центра. На неё отводится 4-5 часов, один час до открытия резервируется для полной просушки всех поверхностей и спортивного инвентаря.

Сантехнические и душевые зоны подвержены наибольшему загрязнению поверхностей в связи с большой проходимостью, застоем влаги и использованием гостями большого количества мыла, шампуня, скрабов и масел. На

ОБСЛУЖИВАНИЕ СПОРТИВНЫХ ОБЪЕКТОВ ТРЕБУЕТ ОТ КЛИНИНГОВОЙ КОМПАНИИ ЧЁТКО СПЛАНИРОВАННОЙ И ОТРАБОТАННОЙ СХЕМЫ УБОРКИ И ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

стенах, полах, перегородках быстро образуется минеральный налёт, а также органические загрязнения, которые сильно заметны на швах, плитке, перегородках, сантехнике, особенно если для отделки используются материалы тёмных оттенков. Здесь для быстрой и безопасной уборки мы используем профессиональную, но при этом не агрессивную химию, которая удаляет загрязнения с хромированных и акриловых поверхностей, не повреждая их.

Остро стоит проблема чистки бассейнов, джакузи, решёток перелива, ватерлинии. Основной сложностью здесь является то, что часто на объектах нет возможности закрывать данные зоны на санитарное обслуживание, т.е. нет простоя чаш для слива воды, их очистки и наполнения. Мы решаем эту проблему с помощью внедрения в технологию уборки роботов для чистки водных зон. Благодаря этому удаётся оптимизировать количество персонала на объекте, осуществлять регулярную чистку чаш и труднодоступных мест без потерь для заказчика. Как показывает практика, без применения роботов на полную чистку бассейна затрачивается от 3 до 7 дней.

Нельзя обойти вниманием вопрос дезинфекции. В условиях обильного потоотделения, большого трафика создается благоприятная среда для развития микробов. Накапливаясь в течение дня на ручках дверей, тренажёрах и спортивном инвентаре, они могут негативно повлиять на здоровье посетителей. Это особенно важно в период эпидемий. Компания «Деликат-Сервис» с выверенной периодичностью дезинфицирует все зоны и поверхности помещений для того, чтобы посещение спортивных клубов было безопасным.

КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ ПО УПРАВЛЕНИЮ ИНФРАСТРУКТУРОЙ ЗДАНИЙ

Компания «Деликат-Сервис» — эксперт по организации эффективного обслуживания объектов спортивного назначения. И как аутсорсер постоянно совершенствует и оптимизирует все составляющие этого процесса. Наши специалисты предлагают комплексные решения по управлению инфраструктурой зданий: техническую эксплуатацию, организацию профессиональной уборки — всё то, что требуется для комфортного пребывания посетителей и сотрудников. 🏠



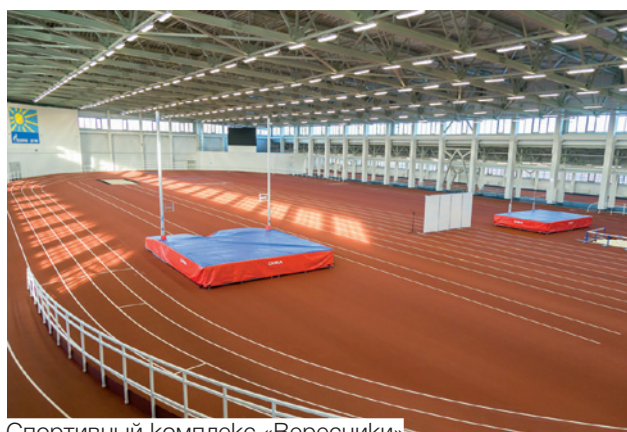
📍 Киров, ул. Московская,
107Б, оф. 905,

☎ 782-782, 410-402

🌐 ds-complex.ru



Сеть фитнес-клубов «ФизКульт», г. Нижний Новгород



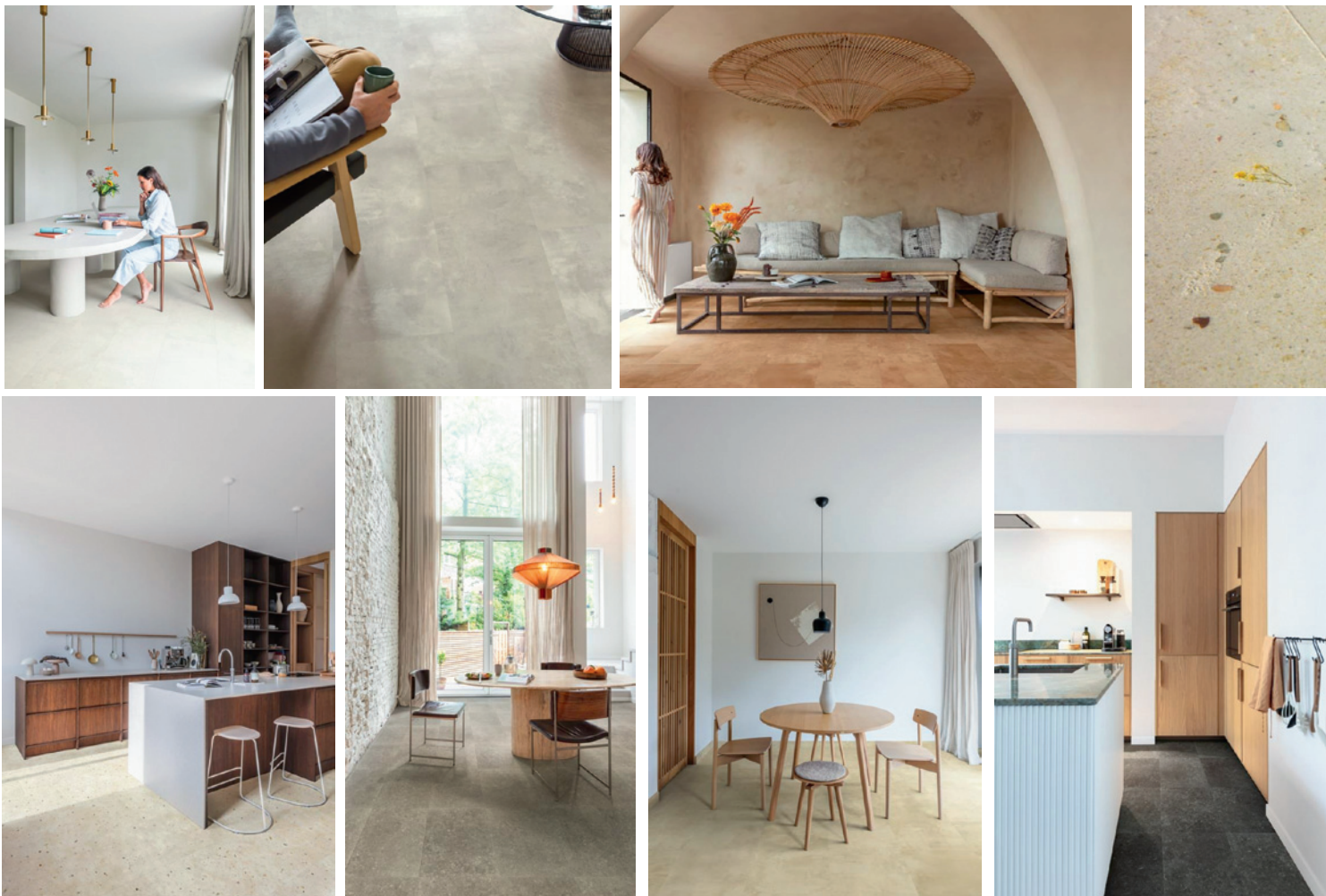
Спортивный комплекс «Вересники»



Сеть фитнес-клубов Gym Station



Фитнес-клуб «Океанис», г. Нижний Новгород



QUICK-STEP
FLOOR DESIGNERS

ДОЛГОЖДААННАЯ НОВИНКА 2022!

ЛАМИНАТ MUSE ULTRA — вдохновленный красотой природы!

Коллекция состоит
из 7 уникальных декоров
Толщина: 12 мм
Размер планки: 1200X396мм
Водостойкая поверхность
Устойчивость к царапинам

Muse Ultra черпает вдохновение в натуральном камне и добавляет свой собственный штрих. Наслаждайтесь всей красотой камня, теплом и домашним уютом. Благодаря глубоким, проработанным структурам Muse Ultra является также невероятно тактильным напольным покрытием.



При покупке ламината — подложка в подарок!

ул. Воровского, 24
Володарского, 140
☎ 8-912-712-19-93
(8332) 46-05-55





ГДЕ ОПТИМАЛЬНО ОБСЛУЖИВАТЬ СВОЙ АВТОМОБИЛЬ В НОВЫХ РЕАЛИЯХ

□ О ТОМ, ГДЕ МОЖНО ПОЛУЧИТЬ СЕРВИСНОЕ ПОСТГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ АВТОМОБИЛЯ, НЕ ТЕРЯЯ В КАЧЕСТВЕ И ВЫИГРЫВАЯ В ДЕНЬГАХ, — АРТЁМ ПЕЧЕНИН, РУКОВОДИТЕЛЬ СТАНЦИИ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ЛЕГКОВОГО И КОММЕРЧЕСКОГО ТРАНСПОРТА SERVICECAR

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИЛЕРЫ ПОДНЯЛИ ЦЕНЫ

— Обслуживать автомобиль у официальных дилеров всегда было дороже, чем в независимых СТО. Причины понятны — производители выдвигают к дилерским центрам жёсткие требования по соблюдению стандартов оборудования, используемых площадей и технической подготовки персонала. Это неизбежно сказывается на стоимости обслуживания, так как выполнение всех требований автопроизводителя влетает дилеру «в копеечку». Сейчас ситуация стала ещё жёстче. Федеральные СМИ сообщают, новых автомобилей для продажи в прежних объёмах не поступает, официальные каналы поставок автозапчастей и расходных материалов приостановили, а складские остатки подходят к концу, некоторых деталей даже нет в наличии. А предлагать альтернативные материалы дилеры просто не могут. Всё это вынуждает официальные автотехцентры повышать стоимость обслуживания и ремонта.

В этом случае рекомендую обратить взгляд на мультибрендовую станцию техобслуживания.

ТОТ ЖЕ СЕРВИС ЗА МЕНЬШИЕ ДЕНЬГИ

Service Car — это мультибрендовая станция техобслуживания. Мы успешно работаем уже более 8 лет и являем-

ся одним из лидеров в сфере ремонта и обслуживания автомобилей в Кирове и соседних регионах. Оказываем услуги по механическому и кузовному ремонту, а именно: проводим общее техническое обслуживание, оказываем крупный узловой ремонт агрегатов, таких как двигатели, АКПП, рулевое управление, электрооборудование и т.д.

У нас есть всё необходимое, чтобы произвести качественный ремонт автомобиля с уровнем сервиса не ниже, чем у официальных дилеров. При этом по более доступным ценам и в кратчайшие сроки. Также мы работаем с крупными поставщиками автозапчастей, поэтому комплектующие и расходные материалы у нас есть в наличии. Важно понимать, что мы не просто устанавливаем оригинальные или более доступные, не уступающие в качестве запчасти, но и даём гарантию на них и на работы. Это значит, вы можете быть уверены в качестве.

Кроме того, мы специализируемся на мультибрендовом сегменте. Через нашу станцию сервисного обслуживания проходит большой поток автомобилей, а значит, механики получают огромный опыт, т.к. решают проблемы на абсолютно разных машинах.

Благодаря тому, что у нас работает большая команда специалистов, вы можете записаться на ремонт или ТО на завтра или даже в день звонка. А значит, вы не останетесь надолго без своего автомобиля.

ОБСЛУЖИВАЕМ АБСОЛЮТНО ЛЮБЫЕ АВТОМОБИЛИ

Мы изначально ставили задачу оказания качественных услуг ремонта и обслуживания автотранспорта в одном месте. Не только легкового, но и коммерческого. Нам доверяют обслуживание своих автопарков крупные компании и тысячи довольных клиентов. ▣



📍 Киров,
ул. Весенняя, 54
☎ 8 (332) 21-44-00

📧 serivecar
🌐 servicecar.pro

СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ С NUMBER 5

СТИЛЬНЫЕ ОБРАЗЫ
ОТ СЕТИ МАГАЗИНОВ
МУЖСКОЙ И
ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ
NUMBER 5 ВЫБИРАЮТ
СЧАСТЛИВЫЕ
И ЗНАМЕНИТЫЕ
СЕМЕЙНЫЕ ПАРЫ
НАШЕГО ГОРОДА.
ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ
И ВЫ!



НА АНАСТАСИИ:

Джинсовка — 7 590 ₽
Джемпер — 4 690 ₽
Джинсы — 6 290 ₽
Очки — 1 500 ₽

НА ЮРИИ:

Толстовка — 7 590 ₽
Джинсы — 3 890 ₽
Поло — 3 000 ₽



Юрий и Анастасия
Белоруковы, владельцы
компании «АромаВятка» —
в образах от **Number 5**



Сколько лет в браке? В браке 17 лет

Мы познакомились на дискотеке в клубе «Манеж», танцевали вместе до упаду, а потом потерялись. И встретились снова через несколько месяцев, оказывается, мы жили через дом!

Самый дорогой подарок, который Настя дарила мне, — это эксклюзивные шахматы. Я люблю редкие вещи.

Самый первый подарок, который я подарил Насте, — прямо в очереди магазина без повода преподнес ей букет роз.

На чём держится семья? Знаете, любят не за что-то, а просто так. У нас нет обговоренных обязанностей. Мы вместе потому, что оба этого хотим.

Какой образ понравился больше? Мне больше понравился образ на центральном фото. А Насте понравилось всё.

NUMBER 5

Магазины мужской и женской одежды

📍 Вятка-Цум, Воровского, 77,
2 этаж — магазин мужской одежды
3 этаж — магазин женской одежды

☎ +7 (922) 661-13-42



Совершенство индивидуальности в текстиле

SHIK
САЛОН ШТОР | ШИК

ул. Ленина, 205, ТЦ Green Haus, 1 эт., т. 205-615

ул. Труда, 71, ТЦ «СтройРемо», 1 эт., т. 205-575

www.shtorishik.ru

*Проект разработан дизайнером интерьера Надеждой Дубовцевой

БЫТЬ ЗДОРОВЫМ — ЭТО ПРИВЫЧКА



МИССИЯ НАШЕЙ СЕТИ — ПРИВИТЬ ЛЮДЯМ КУЛЬТУРУ ЗАБОТЫ О СЕБЕ ЧЕРЕЗ ВОСПОЛНЕНИЕ СВОИХ ЖИЗНЕННЫХ СИЛ НА СПА-СЕАНСАХ, СДЕЛАТЬ ТАКИЕ ПРОЦЕДУРЫ МАКСИМАЛЬНО ДОСТУПНЫМИ, — ЕКАТЕРИНА БРУЙ, РУКОВОДИТЕЛЬ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЕТИ СТУДИИ ЗАБОТЫ О ТЕЛЕ «РЕЛЬСЫ-РЕЛЬСЫ, ШПАЛЫ-ШПАЛЫ» В КИРОВЕ



МЕСТО, ГДЕ МОЖНО РАССЛАБИТЬСЯ

— Что вы вспоминаете, когда слышите «Рельсы-рельсы, шпалы-шпалы»? Беззаботное детство, мамины руки, её любовь и заботу. И задача нашей студии погрузить вас именно в эту атмосферу безмятежности, помочь на время забыть о делах и расслабиться. Потребность в таком месте в Кирове была и у меня, поэтому я и решила открыть у нас студию заботы о теле «Рельсы-рельсы, шпалы-шпалы».

Это федеральная сеть, которая сегодня насчитывает более 40 филиалов по всей стране. У нас единые стандарты качества и оказания услуг. И та самая атмосфера, которая позволяет отключиться от суеты и бесконечных дел: мягкие тапочки, уютные диваны, хлопковые простыни, приглушённый свет, спокойная музыка и заботливые руки наших мастеров.

ЗАБОТА О ТЕЛЕ ДОСТУПНА В ЛЮБОЕ ВРЕМЯ

Миссия нашей сети — привить людям культуру заботы о себе через вос-

полнение своих жизненных сил на СПА-сеансах, сделать такие процедуры максимально доступными. Поэтому в нашей студии простой и понятный прайс. Клиенты платят за время и в рамках оплаченного сеанса выбирают любые техники: они у нас классические — расслабляющие, проминающие, антицеллюлитные, лимфодренажные, техники для лица. Можно выбрать одну технику или комбинировать их, сосредоточиться на одной зоне или выбрать заботу обо всём теле. Сеанс может длиться 30, 60, 90 или 120 минут. Плюс дополнительно есть «СПА-плюшки» — тканевые маски, эфирные масла, скрабы, обёртывания. Этим вы можете дополнить свой сеанс заботы о теле.

И ещё одно преимущество. У нас несколько комнат для сеансов, в каждой отдельные душевые кабины, 6 мастеров работают на постоянной основе, и мы продолжаем расширять штат. Это позволяет проводить несколько сеансов одновременно. А значит, вам не нужно заранее бронировать время сеансов. У вас появилось окошко, вы можете прийти к нам. Запись по телефону и онлайн.

Мы ждём на сеансы заботы о теле мужчин и женщин, а также детей от

7 лет. У нас есть специальная комната для парных сеансов. А значит, приятно и с пользой провести время вы можете семьёй.

Абонементы позволяют экономить на сеансах, также действует система лояльности. Заботу о теле можно и подарить близким или коллегам — в нашей студии есть подарочные сертификаты. 📄

РЕЛЬСЫ·РЕЛЬСЫ ШПАЛЫ·ШПАЛЫ

федеральная сеть студий заботы о теле

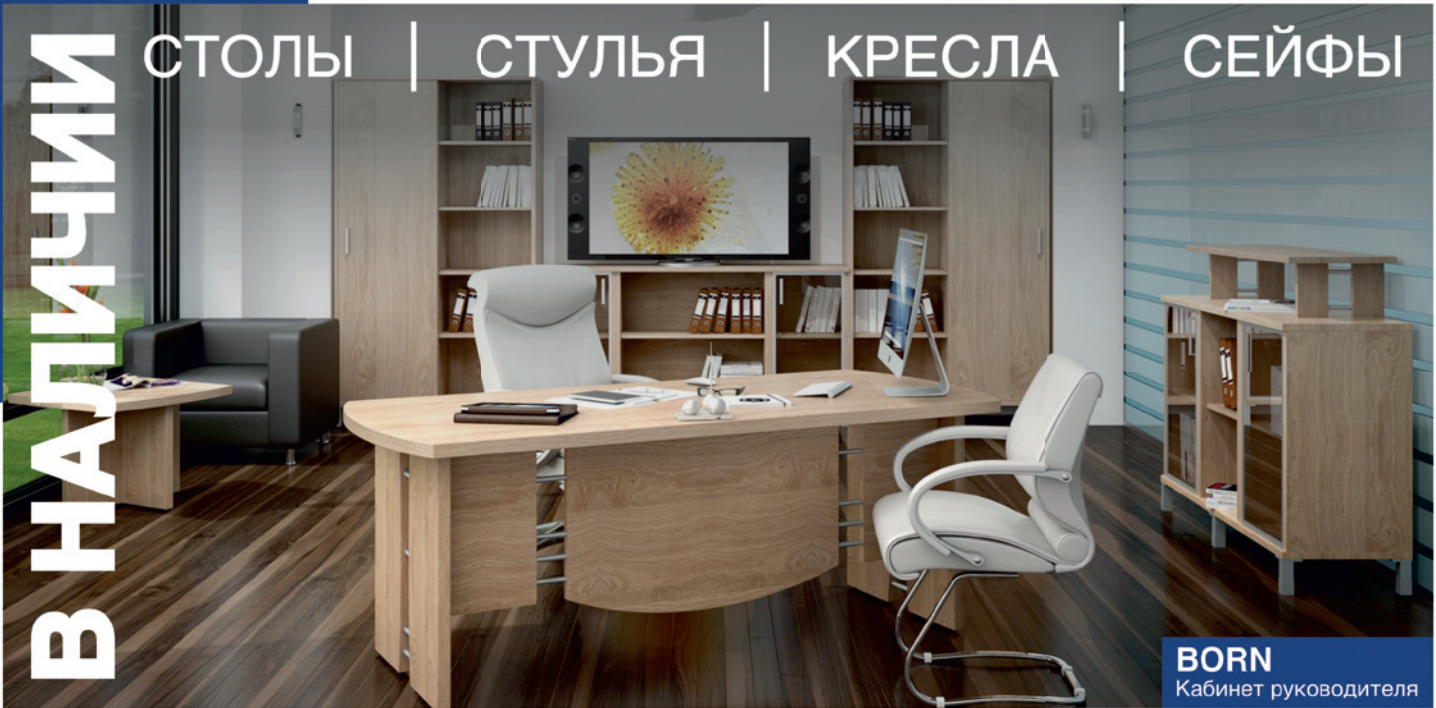
📍 ул. Герцена, 45

☎ 8 (922) 929-99-11 📧 relsy_kirov

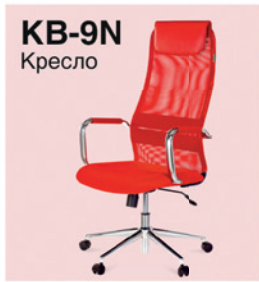


Запишитесь онлайн





BORN
Кабинет руководителя



ВЕРНУ КРАСИВЫЕ БРОВИ

О ТОМ, ПОЧЕМУ НЕ РАСТУТ БРОВИ И КАКОВЫ МЕТОДЫ ИХ ВОССТАНОВЛЕНИЯ, — ТАТЬЯНА ПОЛЯНИНА, ВЛАДЕЛИЦА САЛОНА КРАСОТЫ «BROW МИР»

ЧИТАЮ ПО БРОВЯМ

— Брови могут многое сказать о здоровье человека. На эту тему могу говорить бесконечно, поскольку по специальности я врач. Когда клиент приходит ко мне впервые, я сразу догадываюсь, в чем может быть причина. Например, отсутствие хвостов у бровей говорит о проблемах с щитовидной железой. Перенесённый ковид часто является причиной алопеции. Также брови истончаются и вовсе выпадают во время аутоиммунных и онкологических заболеваний. Некоторые лекарственные препараты замедляют или вовсе останавливают рост нового волоса. Но, конечно, тонкими брови могут быть и по причине дефицита определённых витаминов, минералов, микро- и макроэлементов. Поэтому, прежде чем начать восстанавливать брови, я даю клиенту целый список анализов, которые нужно сдать, чтобы выявить возможные дефициты и заболевания.

ВОССТАНАВЛИВАЕМ РОСТ ВОЛОС

Попадались ли вам другие мастера-бровисты, которые стараются понять причину отсутствия бровей, обращают ваше внимание на здоровье и дают список анализов, прежде чем сделать перманентный макияж? Я думаю, что нет.

Итак, если анализы выявляют заболевания, я отправляю клиентов на консультацию к эндокринологу, дерматологу, иммунологу или онкологу. Если это всего лишь дефицит витаминов и макро/микроэлементов, я назначаю необходимые и клиент проходит полный курс их приёма. Сами понимаете, это небыстро. Но параллельно с приёмом витаминов мы пытаемся «разбудить» фолликулы с помощью моей авторской техники «Танкер».

Суть «Танкера» сводится к следующему: мы воздействуем на сосуды вокруг волосяных фолликулов, улучшая кровоток и обменные процессы вокруг них.



Для этого я делаю ручной массаж в зоне бровей, затем воздействую переменным током и в конце процедуры наношу увлажняющую и питающую маску.

Если анализы не показывают дефицита элементов или какого-либо заболевания, значит ваши брови не растут из-за механического повреждения фолликулы. Наверняка раньше удаляли бровки до «ниточек». В таком случае мы тоже работаем техникой «Танкер».

Наблюдаем динамику в течение нескольких месяцев. И если волосы расти не начинают, делаем перманентный макияж — технику выбираю в зависимости от типа кожи и пожеланий клиента. Подбираю такое решение, которое позволит бровям выглядеть максимально естественно.

В следующем номере поговорим о техниках перманентного макияжа. ▀



На фото — примеры волосковой техники «Гиперреализм».



г. Киров,
ул. Свободы, 84
8-919-512-22-84



ЦЕНТР КОСМЕТОЛОГИИ И СПА



В ЧЕСТЬ 10-ЛЕТИЯ СКИДКА 10% НА ВСЕ УСЛУГИ*

VERONIKA

1 РОСКОШНОЕ СПА

Райский уголок, где приятно окунуться в атмосферу красоты и изыска, побаловать себя отдыхом и услугами премиум-класса. Ванна Клеопатры с миндальным молочком, солью мертвого моря со сливками, натуральным медом и овсяными хлопьями. Сеанс 2 часа.

СТОИМОСТЬ
2700 РУБ. ~~3000 РУБ.~~

3 ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ МАССАЖ

Релакс-массажи в 4 руки дают невообразимый прилив энергии, снимают напряжение и улучшают общее состояние.

СТОИМОСТЬ
1440 РУБ. ~~1600 РУБ.~~

2 ИННОВАЦИОННАЯ КОСМЕТОЛОГИЯ

Аппаратная, эстетическая, инъекционная косметология. Ультразвуковая подтяжка лица на аппарате Liftera-A: упругий четкий овал лица без боли и реабилитации

СТОИМОСТЬ
4455 РУБ. ~~4950 РУБ.~~

4 БЕЗУПРЕЧНЫЙ НОГТЕВОЙ СЕРВИС

Спа-уходы за руками и ногами — сохраняем натуральность. Побалуйте свои ручки комбинированной процедурой: маникюр + уход ANTI AGE

СТОИМОСТЬ
1800 РУБ. ~~2000 РУБ.~~

5 СОВРЕМЕННАЯ СТУДИЯ ПАРИКМАХЕРСКОГО ИСКУССТВА

Создайте свой неповторимый образ с помощью стильной стрижки, цвета и сияния ухоженных волос.



СЧАСТЬЕ В ДЕТСКОЙ УЛЫБКЕ

□ К 10-ЛЕТИЮ КЛИНИКИ «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ» НАТАЛЬЯ ДЕРИШЕВА, ДИЗАЙНЕР УКРАШЕНИЙ, С СЫНОМ ЗАХАРОМ БЛАГОДАРИТ КОЛЛЕКТИВ ЗА ЗАБОТУ И ОСОБЫЙ ПОДХОД В ЛЕЧЕНИИ ДЕТЕЙ

НИ ОДНОЙ ПЛОМБЫ!

Боялись ли Вы в детстве стоматологов?

— Не боялась. У меня были здоровые зубы, а первая пломба появилась только в 25 лет. Думаю, это — генетика (у родителей тоже были хорошие зубы), а еще ответственный подход к гигиене полости рта.

Страх увидели в глазах своего ребенка, когда привели в «Мую Стоматологию»?

— Не увидела, потому что с младшим сыном Захаром мы сразу обсудили, что пойдём на осмотр к стоматологу. Договорились с ним, если нужно лечение — проведём процедуру под анестезией. Старшему сыну сейчас 19 лет, он тоже пациент «Моей Стоматологии», и у него, кстати, ни одной пломбы (улыбается).

В каком возрасте было первое знакомство с детским стоматологом у Захара?

— Сюда пришли, когда ему было 2,5 года. Нам нужна была справка для детского садика, и записались на приём. С тех пор ежегодно приходим на профилактические осмотры. Если требуется лечение, проводим его. Ребёнку здесь очень комфортно. Недавно, например, сказал доктору не делать анестезию, ему не больно.

Как выбрали клинику для лечения?

— Несколько лет назад каталог покупок «Семья» проводил «Шопинг-путешествие» и пригласил меня. Тогда познакомилась с филиалом «Моей Стоматологией» на ул. Преображенской, 82, к. 1. Была впечатлена: современное оборудование, уютная обстановка, вежливый персонал. Помню, нам сделали ком-

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

пьютерную томографию, выдали в подарок карты клиентов. А когда открылся второй филиал на ул. Мопра, 39, обрадовалась. Для нашей семьи его месторасположение оказалось очень удобным.

«МАМА, Я УЖЕ ПОЧИСТИЛ САМ!»

Что было лично Вам как родителю важным в работе врачей «Моей Стоматологии»?

— Я искренне всем рекомендую эту клинику. Во-первых, здесь прекрасная детская зона, много развивающих игр. По-домашнему уютно, просторно, оформлены кабинеты. Не скажешь, что клиника! Врачи сразу слышат маленьких пациентов. Например, Захар говорит, какие ему мультики включить, и они выполняют его просьбу. Персонал вежливый, заботливый, я бы даже построже была иногда с ребёнком (смеется). Вижу, что доктора стремятся стать для юных пациентов друзьями и дарить им улыбки без боли и слёз!

Запись на приём удобная. Если происходит форс-мажор, здесь всегда идут навстречу, перезапишут, а потом обязательно напомнят.

Заметили ли Вы изменения в поведении ребенка после визитов в детское отделение «Моей Стоматологии»?

— Сейчас Захар с удовольствием бежит на приём как к себе домой. Недавно лечили 4 зуба, после этого визита к врачу понял, что надо чистить тщательнее. Нам посоветовали приобрести электрическую щётку. Теперь сам чередует: чистит электрической либо простой, а еще пасту выбирает. Раньше приходилось напоминать и проверять, а теперь сын говорит: «Мама, я уже почистил сам!»

В этом году клинике исполняется 10 лет. Что пожелаете команде?

— Пускай в день рождения улыбки персонала и пациентов сияют на все «тридцать два»! Желаю множества благодарных пациентов, радости от профессиональной самореализации, тёплых отношений в коллективе. Будьте здоровы и уверены в себе, неиссякаемого оптимизма и вечного счастья! 🎉

ЛЕТНЯЯ АКЦИЯ НА КОМПЛЕКСНУЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНУЮ ГИГИЕНУ ДЛЯ ДЕТЕЙ
ДО 12 ЛЕТ (ВКЛЮЧИТЕЛЬНО) — 990 ₽
ДО 16 ЛЕТ (ВКЛЮЧИТЕЛЬНО) — 1 600 ₽



СТОМАТОЛОГИЯ Лицензия ЛО-43-01-002370 от 24.08.2016 г

📍 ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

📍 ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

🌐 my-dent.ru



ИРИНА ЦАРЕГОРОДЦЕВА, ДЕТСКИЙ СТОМАТОЛОГ КЛИНИКИ «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ»:

— Лучшее лекарство — это профилактика. Регулярные осмотры и профессиональная гигиена полости рта дают хороший эффект. Детские временные (как их часто называют, молочные) зубы особенно подвержены кариесу. Чтобы заметить негативные процессы вовремя, рекомендуем посещать детского стоматолога раз в полгода. На приеме важно взаимодействие врача и маленького пациента. Здорово, если удаётся найти «своего доктора», которому будет доверять родители и ребёнок. В нашей клинике есть способы дополнительно помочь формированию такого доверия со стороны ребёнка — седация. Можно выбрать закись азота и кислорода или закись ксенона и кислорода. Это безопасная замена наркоза. Малыш находится в сознании, но страхи и беспокойство уходят. Лечение проходит более успешно.



1. Скачайте приложение.
2. Зарегистрируйтесь и оплачивайте услуги со скидкой.
3. Получайте кэшбек с оплаты своих услуг и услуг друзей.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Впервые в Кирове! Только в «Совермед»: пересадка волос и бровей у мужчин и женщин

ВРАЧИ МЦ «СОВЕРМЕД» ПРОШЛИ ОБУЧЕНИЕ У ЭКСПЕРТА С МИРОВЫМ ИМЕНЕМ ДОКТОРА ЦИЛОСАНИ. РЕШИТЬ ПРОБЛЕМУ ВЫПАДЕНИЯ ВОЛОС ТЕПЕРЬ МОЖНО РАЗ И НАВСЕГДА, ВЕРНУВ УВЕРЕННОСТЬ В СЕБЕ

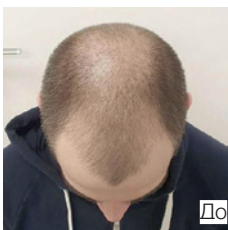
КАКИЕ ЗАДАЧИ НАВСЕГДА РЕШАЕТ ПЕРЕСАДКА ВОЛОС И БРОВЕЙ

- замаскировать рубец или другое место, где волосы не растут
- не устраивает линия роста волос
- есть очаги полной потери волос или области значительного поредения
- нужна коррекция линии роста волос после SMAS-лифтинга
- нужно восстановить форму бровей, вернуть густоту, но прибегать к татуажу нет желания или возможности

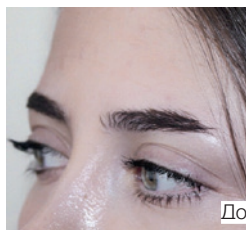
АКЦИЯ до конца сентября — 70 ₽ за 1 графт* (вместо 150 рублей)

ПРЕИМУЩЕСТВА:

- линия роста волос выглядит естественно и красиво
- без боли и дискомфорта, после процедуры вы сразу же возвращаетесь к привычному образу жизни
- длительность 4-6 часов
- все методы и технологии трансплантации волос соответствуют международным стандартам ISHRS, World FUE Institute, AAHRS, способствуют быстрому приживлению и росту волос всю жизнь



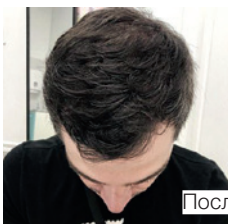
До



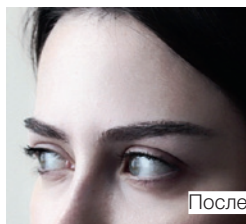
До



До



После



После



После



SOVERMED

многопрофильный медицинский центр

**Запишитесь на консультацию
врача по пересадке волос
БЕСПЛАТНО!
22-22-06**

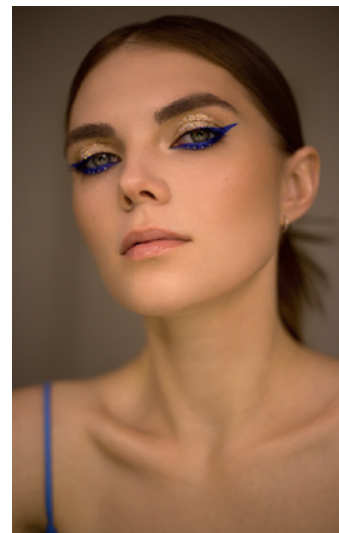
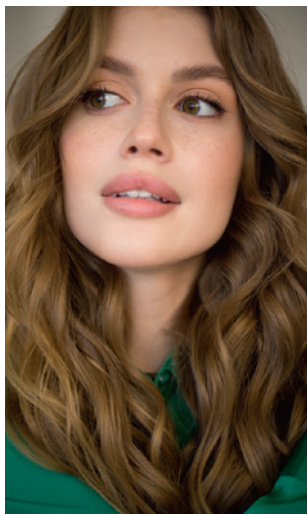
ул. Преображенская, 31
sovermed.ru



**Сергей Колупаев,
главный врач медицинского
центра «Совермед»**

— Я лично и доктора клиники «Совермед» прошли обучение у эксперта по трансплантации волос с мировым именем Акакия Цилосани. Он возвращает людям волосы, а вместе с этим и уверенность в себе уже 35 лет. Его методика позволяет проводить операцию по пересадке волос максимально комфортно, а приживаемость составляет 95%. При этом мы всегда на связи с Акакием Цилосани, он консультирует по сложным клиническим случаям. Благодаря его методике, например, трансплантацию волос можно делать и на послеоперационные и посттравматические рубцы, волосы там также приживаются. Донором графтов выступает сам пациент, то есть мы пересаживаем пациенту же волосы с донорской зоны в реципиентную. В результате нет аутоиммунной реакции, свой биоматериал не отторгается, отсюда высокий процент приживаемости.

Кроме того, панч-аппарат, с помощью которого мы работаем, позволяет забирать графт целиком, не травмируя его. Качество каждого графта перед трансплантацией мы проверяем с помощью стереомикроскопа.



ОБЪЕДИНЯЕМ ВАШИ ЖЕЛАНИЯ И НАШ ПРОФЕССИОНАЛИЗМ

ПРИЧЁСКА И МАКИЯЖ ЗА 1,5 ЧАСА

8 (919) 512-61-92 Мария Тетерина
8(999)100-66-06 Анастасия Степаненко

loc.811

📍 loc811



ДОМ КОММ

СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

- ▶ строительство домов
- ▶ внутренняя отделка
- ▶ геодезические работы
- ▶ бурение скважины на воду
- ▶ водяные теплые полы
- ▶ короткие сроки возведения

- ▶ внутренние и наружные коммуникации
- ▶ подготовка проектной документации
- ▶ выполняем дизайн-проекты
- ▶ собственное производство материалов
- ▶ опытные бригады строителей
- ▶ оплата в кредит, строительство за счёт мат. капитала

📍 ул. Сурикова, 19, оф. 507

☎ +7 (912) 717-97-00

✉ club213216777

✉ domkomm43@mail.ru

Кредит предоставляется ПАО СберБанк, Генеральная лицензия на осуществление банковских операций от 11 августа 2015 года. Регистрационный номер — 1481. «Потребительский кредит без обеспечения» (далее — кредит). Ставка по кредиту от 10,9%. Валюта кредита — рубли РФ. Срок кредитования от 3 до 60 месяцев. Минимальная сумма кредита — 30 000 рублей. Максимальная сумма кредита для заемщиков, получающих заработную плату на карту Сбербанка, — 5 млн рублей, для иных категорий заемщиков — 3 млн рублей. Банк вправе отказать в выдаче кредита без объяснения причин. Итоговая сумма Кредита и процентная ставка для конкретного заемщика банк определяет индивидуально в зависимости от оценки платежеспособности заемщика. Погашение кредита — аннуитетными платежами.



ПРЕМЬЕРА ИДЕЙ: ДЕКОРЫ В ГЛАВНОЙ РОЛИ

□ 23 ИЮНЯ ПРОШЛА ПРЕЗЕНТАЦИЯ НОВОЙ КОЛЛЕКЦИИ 2022 ГОДА
В ФИРМЕННОМ САЛОНЕ «KERAMA MARAZZI КИРОВ»
НА УЛ. ТРУДА, 60, ДЛЯ ДИЗАЙНЕРОВ И АРХИТЕКТОРОВ ГОРОДА



ИНТЕРЬЕРЫ В ДЕТАЛЯХ

Приятным событием для гостей стало выступление Елены Теплицкой, художника, дизайнера, декоратора, модельера, стилиста. Идейный вдохновитель, глава и основатель студии «Теплицкая дизайн» представила яркое собрание керамических идей со всего света от KERAMA MARAZZI. ▶



KERAMA MARAZZI

Фирменные магазины в Кирове:
ул. Володарского, 157
Новый ул. Труда, 60
К keramamarazzi43



PRE-PARTY К «ЧЕЛОВЕКУ ГОДА»

□ 30 ИЮНЯ В «РЫБЕ-ПИЛЕ» ПРОШЛА ЯРКАЯ ВЕЧЕРИНКА В СТИЛЕ ДЖЕЙМСА БОНДА, ПОСВЯЩЕННАЯ ГРЯДУЩЕЙ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2022».



ГЕНЕРАЛЬНЫЕ
ПАРТНЁРЫ
МЕРОПРИЯТИЯ:

БИЗНЕСКЛУБ

АГАТ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР



mi&ko

онvиз[®]
электрокарнизы

**Х БАНК
ХЛЫНОВ**

Стоматология XXI века
Dentalia[®]
ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ



ПАРТНЕРЫ
РОЗЫГРЫША
ПОДАРКОВ:



Выбери свое приключение



**Многоквест — это квесты
для любой компании и любого возраста**

- 10 страшных квестов
- 5 нестрашных квестов
- Необычная подборка загадок и головоломок, в том числе электронных
- Живые актёры помогут максимально погрузиться в ситуацию
- Пугающая атмосфера создана профессиональными художниками и декораторами

**Наша задача — подарить вам
незабываемые впечатления!**

МНОГОКВЕСТ

☎ +7 (919) 507-66-63

🌐 kvestkirov.ru



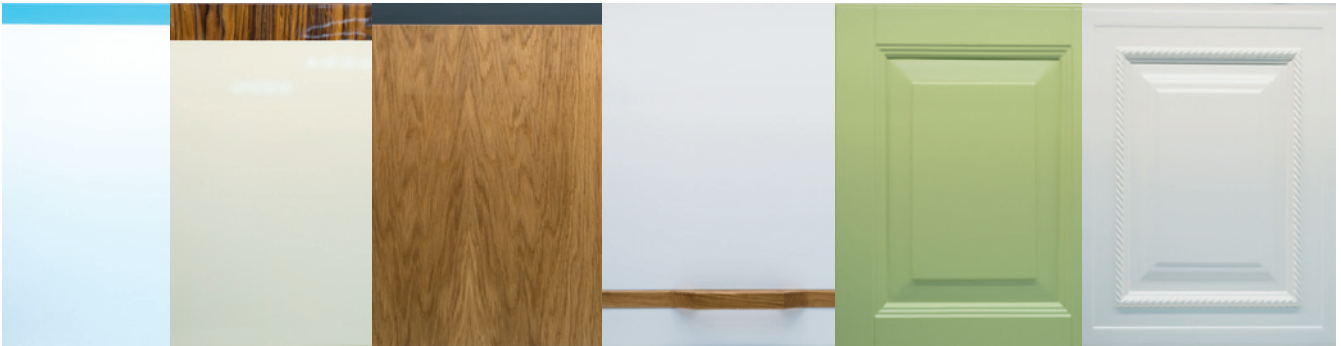
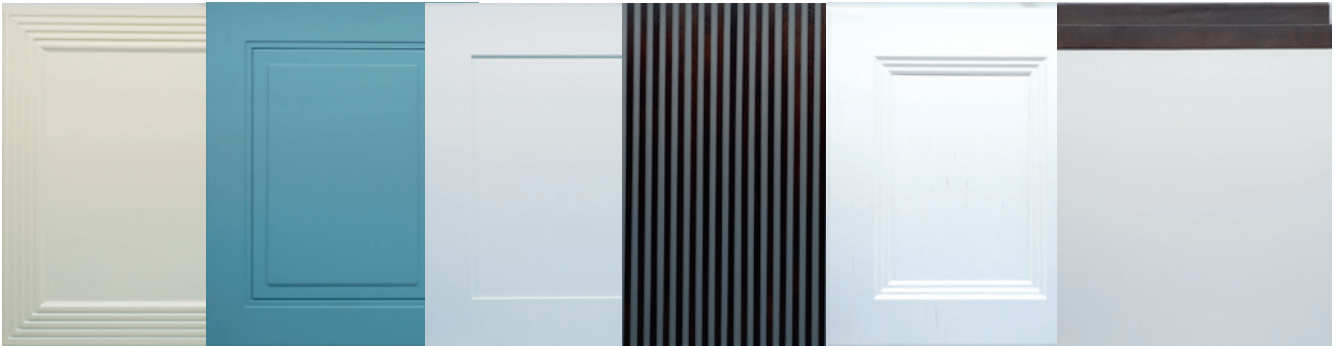
15 ЛЕТ ЗАЖИГАЙ: СОЗДАЁМ СОБЫТИЯ, ДАРИМ ЭМОЦИИ И ГАРАНТИРУЕМ РЕЗУЛЬТАТ!

□ ПРАЗДНИЧНОЕ АГЕНТСТВО «ЗАЖИГАЙ» С РАЗМАХОМ ОТМЕТИЛО СВОЙ ЮБИЛЕЙ. ЗА 15 ЛЕТ ОНО ПРОВЕЛО БОЛЕЕ 12 ТЫСЯЧ МЕРОПРИЯТИЙ И В СВОЙ ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ ПОДАРИЛО ГРАНДИОЗНЫЙ ПРАЗДНИК СВОИМ КЛИЕНТАМ И ПАРТНЁРАМ, А ЛУЧШИЕ СОТРУДНИКИ ПОЛУЧИЛИ ПОЕЗДКИ В ДАГЕСТАН



□ ул. Казанская, 86
 ☎ зажигай-киров.рф
 ✉ asp_zazhigai
 ☎ 21-12-25

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ МЕБЕЛИ



Большой выбор фасадов для кухонь и корпусной мебели из массива дуба, березы, шпона, эмали, акрила, МДФ в плёнке ПВХ, пластика, ЛДСП, АГТ-панелей



- Более 30 лет мы создаём стильную, уютную и вдохновляющую мебель для всего дома
- Более 60 видов фасадов и 2000 вариантов цветовых решений
- Гарантия 3 года
- Сертификат качества
- Свежо, надёжно, функционально



Rits
кухни

📍 г. Киров, Лесозаводская, 10а

📍 ул. Ленина, 116 (шоу-рум)


☎ 8-912-720-06-07, 66-27-40

🌐 ritskuhni.ru

📷 ritskuhni43

✉ ritskuhni@yandex.ru












— Мы не просто производим индивидуальную мебель. Мы дарим семьям уют и радость, воплощаем в жизнь их мечты об идеальной кухне. Поэтому более 10 лет клиенты выбирают нас. И мы ценим это доверие!

Андрей Колегов,
руководитель компании



 **NEW** ул. Ленина, 89, 2 этаж
 ул. Московская 102в, ТК «Планета», пав. 4з/1
 mebelit43@mail.ru

  8-922-995-90-28
 mebelit43.ru
 mebelit_kirov

MEBELIT

*Ничего не рекламирую!
Желаю всем добра!*

*Навел Батищев,
генеральный директор
ООО «Программный центр»*



ПРОГРАММНЫЙ ЦЕНТР