

БИЗНЕСКЛАСС

16+

ПРАВДА БЕЗ ОБИД —
СЕМЕЙНЫЙ
БИЗНЕС НЕ ТЕРПИТ
НЕДОМОЛВОК

Елена и Александр Котомчины,
учредители компании «Деревянные дома
«Галион»

Тема номера

Почему от «налоговых
каникул» мало толку

Сколько в Кирове
миллионеров и где их искать

Как извлечь выгоду из налоговых
изменений 2015 г.



ТРАДИЦИОННОЕ НЕМЕЦКОЕ КАЧЕСТВО
И БЕЗУПРЕЧНЫЙ СТИЛЬ
Новая лимитированная коллекция премиум-класса

KANZLER
Одежда настоящих мужчин

Киров, ТРЦ «Jam Молл», ул. Горького, 5а, 2-й этаж
т. (8332) 29-57-77. Время работы: 10:00-22:00

Salmi

ТЦ «Росинка», 2 этаж, левое крыло
ТРЦ Jam Moll, 2 этаж
NEW ЦУМ, 2 этаж

**НОВАЯ
КОЛЛЕКЦИЯ**

ВЕСНА/ЛЕТО 2015

salmicollection@mail.ru, интернет-магазин www.salmishop.ru (ООО «Салми», ул. Воровского, 107, ОГРН 3111434502000050), www.salmi.ru





СОДЕРЖАНИЕ

// БИЗНЕС // СТИЛЬ ЖИЗНИ

КАКИЕ НАЛОГОВЫЕ РЕФОРМЫ НЕОБХОДИМЫ РОССИИ?

Анатолий Холкин, доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита ВятГУ

БИЗНЕСМЕНЫ КИРОВА РАССКАЗАЛИ, КАК ИМ УДАЕТСЯ ПЛАТИТЬ МЕНЬШЕ НАЛОГОВ

7 ПОЗИТИВНЫХ НАЛОГОВЫХ ИЗМЕНЕНИЙ В 2015 ГОДУ

Раиса Казакова, генеральный директор центра управленческих консультаций «Вятка-Академаудит»

КАК НЕ РАЗОРИТЬСЯ НА ОТЧИСЛЕНИЯХ?

Евгений Колупаев, директор ООО «ФИРМА-АУДИТ»

ЗАПЛАТИТЬ НАЛОГИ ИЛИ ВЫДАТЬ ЗАРПЛАТУ?


Обсудили бизнес и власть

ПОКОЛЕНИЕ Z

дети бизнесменов
взяли интервью
у ветеранов ВОВ

WWW.BK43.RU

16+

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель и редакция: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции: 610000, г. Киров, Октябрьский пр-т, 120, т. (8332) 57-68-06, e-mail: bk@rntmedia.ru, сайт: www.bk43.ru Директор: Рожкина Надежда Владимировна, т. 8-909-143-95-99. Главный редактор: Минчакова Елена Александровна, redbk@rntmedia.ru. Выпускающий редактор: Екатерина Ануфриева. Редактор сайта: Ирина Бабенко. Над номером работали: Марина Блинова, Яна Юферева, Полина Комаровских, Галина Тетерина. Дизайн и верстка: Ирина Чернышова, Мария Зонова. Фотограф: Евгений Ананьев, Константин Кунилов. Специалисты по продажам: Диана Гунбина, Кристина Кошечкина, Яна Колосова. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь к сервис-менеджеру Наталье Шалагиновой по адресу: bk_service@rntmedia.ru. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «СЕРВИС ПРИНТ», г. Киров, ул. Мостовая, 32/8, т.: (8332) 501-432, 203-977, www.printtown.ru. Заказ №502. Дата выхода: 12 мая 2015 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком  публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

16+

ТД «ЕВРОПЕЙСКИЙ», УЛ. ВОРОВСКОГО, 43 (1 ЭТАЖ)



ОКТАБРЬСКИЙ ПР-Т, 116 (НАПРОТИВ СК «СПАРТАК»)



ТРЦ «ЖАМ МОЛЛ», УЛ. ГОРЬКОГО, 5А (4 ЭТАЖ)



*Три кофейни —
один вкус...*



Julius Meinl
СЕТЬ ВЕНСКИХ КОФЕЕН

0+ БК СЛОВО

— Весь апрель мы следили за тем, как ежедневно очередной лидер Запада саботирует Парад Победы в Москве. И одна из самых скандальных сводок — Ангела Меркель в том же числе...

Куда уж абсурднее? Что даст политикам этот насквозь ангажированный шаг? Еще больший настрой россиян против себя и глубокое непонимание: казалось бы, в Такой День пушки должны замолчать. Ан нет.

И Украина подливает масла. Яценюк накануне праздника не преминул напомнить: здесь вам не Россия, но почти Европа — так что никаких георгиевских лент, только красный мак. Символ, визуально напоминающий черную дыру, — впрочем, тоже знак, более подходящий к современной Малороссии.

Точно знаю, какую боль причиняют подобные вести нашим ветеранам. Еще год назад слышала из первых уст: «Как понять? Все это делают дети и внуки тех, с кем мы воевали плечом к плечу...»

Радует одно: у простых людей вся эта политическая шелуха не вызывает восторга. Причем не только в нашей стране. У тех, кто не хочет войны и понимает: сколько бы времени ни прошло, 9 Мая даже не праздник — день Памяти. Общей для всего мира. Важной — для мира.

**ЕЛЕНА МИНЧАКОВА,
ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР**



Make-up и прическа — Анастасия Зубарева,
персональный стилист-визажист

Toyota RAV4

Специальная цена от 998 000 рублей*



TOYOTA

СТРЕМИТЬСЯ
К ЛУЧШЕМУ

Trade-In
с выгодой
от 100 000
рублей

**

В КРЕДИТ
от
5,9 %
ГODOVЫХ

ВСЕ ВОЗМОЖНОСТИ –
ОДНИМ КАСАНИЕМ

УВЕРЕННОЕ
МАНЕВРИРОВАНИЕ

18 ДЮЙМОВ
СТИЛЯ



Стильный и динамичный RAV4 полон впечатляющих возможностей. Его дерзкий облик и внушительные 18-дюймовые диски притягивают взгляды, но по-настоящему оценить его преимущества можно только изнутри. Просто сядьте за руль, чтобы ощутить ни с чем не сравнимую уверенность маневрирования благодаря системе помощи при выезде с парковки задним ходом. Насладитесь азартной динамикой и возможностью выбирать свои собственные пути к цели с интеллектуальным полным приводом. Добавьте каждой поездке ярких эмоций благодаря мультимедиа на большом сенсорном дисплее Toyota Touch 2. Ваш RAV4 с удовольствием поддержит все Ваши планы, чтобы Вы могли в полной мере насладиться свободой быть собой.

* - Цена указана для Toyota RAV4 2015 года выпуска в комплектации «Классик». Цена автомобиля, изображенного на макете, составит от 1 504 000 руб. в комплектации «Элеганс Плюс». Количество автомобилей ограничено. Цена действительна с 28 апреля по 31 мая 2015 года. Подробности на сайте www.toyota-agat43.ru и по телефону +7 8332 208 000

** - Автомобиль участвует в программе со специальными условиями о замене автомобилей с пробегом на новый Toyota Camry или RAV4 2015 производственного года. Подробности об условиях программы на сайте www.toyota-agat43.ru и по телефону +7 8332 208 000. Программа действует с 01.05.15 до 31.05.15.

*** Ставка указана по кредиту «Выгодный» при первоначальном взносе (ПВ) от 70% и сроке кредита (СК) 12 мес. Условия кредита: годовая процентная ставка при ПВ от 70% и СК 12 мес. – 5,9%, при СК от 13 до 24 мес. – 7,9%, при СК от 25 до 36 мес. – 10%; при ПВ от 40 до 69,9% и СК 12 мес. – 9,9%, при СК от 13 до 24 мес. – 13,9%, при СК от 25 до 36 мес. – 16%. Валюта кредита – рубли РФ. Минимальная сумма кредита – 90 000 руб. Погашение равными ежемесячными платежами. Обязательная передача автомобиля в залог ЗАО «Тойота Банк» и страхование авто по программе КАСКО. Кредитование осуществляется ЗАО «Тойота Банк» в регионах присутствия Банка. Предложение действует с 10 марта 2015г. Подробнее на сайте www.toyota-bank.ru или по тел. 8 800 200 08 40.



Тойота Центр Киров
тел. +7 8332 208 000
www.toyota-agat43.ru

При поддержке ООО «Тойота Мотор»

БЛОГ ЕГО ЗНАЕТ

«» ЧТО ВОЛНОВАЛО НАШИХ ЧИТАТЕЛЕЙ В АПРЕЛЕ 2015 ГОДА —
В ЦИТАТАХ ИЗ ИХ АККАУНТОВ В СОЦСЕТЯХ*



Сергей Слотин,

директор ювелирной компании Sergey Slotin:

— Товарооборот многих предпринимателей снизился на 50%! Издержки превышают доходы. Предприятия и торговля несут убытки. Банки в одностороннем порядке повышают процентные ставки по полученным ранее кредитам. Если мы хотим уничтожить малые предприятия, давайте поднимем налоги! Чтобы коровы меньше ели и больше давали молока, их надо меньше кормить и больше доить! Господа депутаты! Не уподобляйтесь крыловской «Свинье под дубом»! Поднимите голову вверх!

Дмитрий Батогов,

зам. гл. врача Отделенческой клинической больницы на станции Киров ОАО «РЖД»:

— Когда Милан Кундера заявил, что мир Достоевского ему чужд, этот мир отталкивает его, Бродский прокомментировал это просто: «Кундера — быдло. Тупое чешское быдло».

Денис Ситников,

генеральный директор «АВД Моторс»:

— Владимир Владимирович, ну можно ли хоть один конкретный ответ «действия», а не «посмотрим, изучим, отметим, узнаем, попробуем»?

Виталий Трейден,

директор Treiden Media Group:

— 128-я аудитория политеха. Сотни лекций здесь прослушано, записано, проспано, прогуляно, впитано. Не думал, что вернусь сюда через 17 лет в качестве лектора.

Денис Репин,

директор творческого объединения «Подъем»:

— Нарциссизм — это патологическая самовлюбленность, когда человек смотрит в зеркало каждую секунду, упиваясь своим образом. Если бы он делал селфи и выкладывал их в альбом, открытый только для себя, то да, это нарциссизм. А в «Инстаграме» человек дарит образ себя друзьям и другим людям, если аккаунт открыт для всех. Так что не все так однозначно насчет селфи.

Алексей Кузнецов,

зам. председателя правительства КО:

— Фб всего лишь напоминает тебе о важном правиле жизни: общайся только с теми, кто тебе нравится.

Олег Бабошин,

директор Центра регионального развития «Новая сила»:

— Мне все утро испортил фильм о начале ВОВ. Сталин — дурак или предатель?! Почему мы в 1941-м не готовились к войне?

Василий Зонов,

директор компании «Ключ здоровья»:

— Мне рассказывал один наш «ветеран», как они сбрасывали с вертолета афганцев. И как те, связанные, бились и цеплялись за все, что только можно... Рассказывал с гордостью за свою доблесть и негодовал, что эти духи боролись за свою поганую, по его мнению, жизнь...

*Цитаты взяты из сети «Фейсбук».

Достоверность принадлежности аккаунтов не подтверждена.






КАФЕ-КАРАОКЕ
Крем

Весна со вкусом крема!




*Весна — это время процветания, свежести и легкости!
В такие моменты хочется новых ощущений и необычных открытий!
Обновленное меню в кафе-караоке «Крем» — именно то,
чего так требует душа в теплые деньки!*

Киров, ул. Гайдара, 1 / 444-075 / www.krem43.ru

АЛЕКСАНДР КОТОМЧИН

-  21.11.1978 г.
-  РУИ, экономика управления.
-  С 2001 г. — ОДК, директор; с 2003 г. — фабрика мебели «Оричанка», коммерческий директор; с 2006 г. — ООО «ЭлитСтройКиров», генеральный директор; с 2008 г. — «Галион», генеральный директор.

ЕЛЕНА КОТОМЧИНА

-  5.10.1976 г.
-  ВГУ, ФАВТ, ФЭИМ; Академическая школа дизайна, дизайн среды.
-  С 1999 г. — Кирово-Чепецкая химическая компания; с 2001 г. — фабрика мебели «Оричанка», экономист, дизайнер; с 2005 г. — дизайн-студия Modern Home, руководитель.

ДОМ, КОТОРЫЙ ПОСТРОИЛ «ГАЛИОН»

“ ЗАКАЗЧИКИ, КОТОРЫЕ ПРОСЯТ СДЕЛАТЬ ВСЕ И СРАЗУ, УЖЕ НЕ УДИВЛЯЮТ, — ЕЛЕНА И АЛЕКСАНДР КОТОМЧИНЫ, УЧРЕДИТЕЛИ КОМПАНИИ «ДЕРЕВЯННЫЕ ДОМА «ГАЛИОН»

ВСЕ ИЗ ДЕТСТВА

Александр Котомчин, генеральный директор «Деревянные дома «Галион»: — «Мама — дизайнер, папа — строитель», — наши дети выучили на зубок, кем работают родители. И они хорошо знают, что у нас нет выходных, хотя раньше нередко удивлялись: «Пап, ты куда собрался, суббота же?!»

Мой отец в свое время подавал мне тот же пример — с 11 лет брал с собой в мебельный цех. Родители сыграли огромную роль в отношении к делу, которым живешь.

В Киров мы с родителями приехали в 1993 году — после военной службы отец решил обосноваться на родине своих предков. Купил мебельную фабрику, которая была на грани банкротства. Преодолев множество трудностей, родители закупили фирменные станки, ввели новые технологии — вскоре нашу фабрику признали передовой. Причем она благополучно работает до сих пор — производит мебель для санаториев и профилакториев.

Елена Котомчина, руководитель дизайн-студии Modern Home: — Помню, как, закончив школу, не знала, «кем стать». Был выбран самый престижный факультет госвуза — беспроигрышный вариант. К профессии дизайнера шла долго: поняла, что это мое, только поработав на мебельном производстве. Пришлось снова стать студенткой. Это отправная точка в моей карьере. В начале 2000-х специалистов по дизайну интерьера было мало, да и заказчики больше заботились о том, чем обставить дом, а не о том, чтобы сделать это стильно.

Но, предчувствуя будущий тренд, мы открыли дизайн-студию. Постепенно и запросы клиентов менялись: от проекта обычной кухни стали переходить к интерьеру квартиры, к реализации целого загородного дома. Есть спрос — будет предложение: сейчас предлагаем готовые домокомплекты из оцилиндрованного бревна, из клееного и профилированного бруса, сделанные с помощью самого современного немецкого оборудования на предприятии в Слободском.

ЗАЧЕМ ВАМ, КАК У ДРУГИХ?

Александр: — Строим больше для Подмосковья, Тверской, Орловской, Калининградской областей, Татарстана, есть заказы и из Финляндии — вятский лес знают далеко за пределами региона. В кризис деревянное домостроительство стало более востребованным: из-за курса рубля — даже с доставкой и таковой получается дешевле зарубежных аналогов.

Елена: — С каждым клиентом — своя специфика работы. Наши кировские, например, чаще прихо-

дят уже с оформившимся представлением о будущем доме. Москвичи, напротив, тяготеют к европейским правилам работы: выбирают по портфолио дизайнера и дают ему полную свободу действий. Наша задача — и с теми, и с другими найти общий язык.

В итоге любой проект — как детище. В процессе создания всегда представляю, как будут жить заказчики в этом доме, как сделать так, чтобы все было функционально и гармонично. Отстраненно выполнять такую работу не получится — каждый раз воплощаешь мечту и даришь ее людям.

НЕ ДЕЛИМ ВРЕМЯ

Александр: — У нас в семье есть правило: всегда говорить правду. Этому учим и детей: любую проблему можно решить, когда «карты прозрачны». Все недомолвки собираются в большой снежный ком, разбить который сложнее с каждым днем.

Этот же принцип и в бизнесе. Не должно быть недосказанностей — иначе оба останемся в проигрыше. И для заказчиков мы всегда открыты.

Елена: — Когда супруги — партнеры по бизнесу, сложно разграничить дом и работу. Пытались не обсуждать рабочие моменты вне офиса — не получилось. Сейчас не делим время в сутках: дела можем решать и за семейным ужином.

Александр: — Кроме бизнеса, у меня есть вторая «работа» — президентство федерации современного пятиборья Кировской области. Об этом виде спорта узнал 5 лет назад, когда решал, в какую секцию отдать сына. Вид спорта — замечательный, а вот его финансирование — на нуле. У ребят не было даже костюмов для выступлений. Удивляет наш менталитет: все хлопают в ладоши от спортивных побед, но как только обращаюсь за конкретной поддержкой — встречаюсь с «мы мимо проходили». А помощь ой как нужна: один лазерный пистолет для соревнований стоит больше 100 тысяч рублей! Тем не менее в секции занимаются уже 380 человек, и уже есть чемпионка мира, чемпион Европы, чемпион России. У сына Бориса тоже все предпосылки стать настоящим Джеймсом Бондом: здесь учат быстро бегать, плавать, стрелять, фехтовать и мастерски ездить на лошади.

Елена: — В семье у нас мама — плохой полицейский, а папа — хороший. Он позднее всех возвращается с работы, его всегда дружно ждут. Ну а если выдался отпуск, да еще и летом — обязательно организует путешествие по реке, с палаточными городками, рыбалкой и костром. Мечта для любого ребенка! А я, пожалуй, выступаю не в такой праздничной роли — контролирую учебный процесс. Дети не дают расслабиться. С ними понимаешь, что все еще впереди. Вот и сейчас — мы снова «молодые родители»!

НЕ ТАК СТРАШЕН ЗАКОН, КАК ТРАКТОВКА



АНАТОЛИЙ ХОЛКИН,



доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита ВятГУ

ПРОТИВ ПЯТЕН

— «Повышать налоги дальше некуда», — заявлял Борис Титов, уполномоченный по защите прав предпринимателей, еще в прошлом году — говорил, что их уровень вытесняет бизнесменов за границу. Но 2015 год показал — все же есть куда повысить. Все директора скрипят зубами, но платят — значит, выдержат. Вот когда начнут массово закрываться или уходить в тень — только тогда власти пойдут бизнесу навстречу.

При этом государство само долгое время поощряло теневую экономику. Например, через разрешение офшорных юрисдикций. А сейчас вдруг чиновники задумались — как вернуть в Россию капиталы и увеличить инвестиции? Тут же возникли идеи налоговой амнистии и каникул, уже введены многочисленные улучшения, снижающие затраты на расчет налогов и проверки. Но все эти старания будут тщетны, если не ликвидировать «белые пятна» в законодательстве.

ЧТО НИ ДЕНЬ — НОВИНКА

Проблема России не в том, что наши налоговые меры неэффективны, просто они разнонаправлены и плохо сформулированы — в результате всегда найдется лазейка или грешок. Например, статья 259.3 Налогового кодекса позволяет применять при расчете амортизации объектов, эксплуатируемых в условиях повышенной сменности, повышающий коэффициент. Но определения повышенной сменности налоговое законодательство не содержит. На этой кочке споткнулся один из известных операторов связи, который, по мнению налогового органа, незаконно использовал коэффициент

к своему оборудованию, работающему круглосуточно. И суд встал в этом споре на сторону налоговиков.

В попытках устранить нестыковки мы еще больше запутываемся. Исследователи подсчитали, что Налоговый кодекс РФ меняется в среднем раз в две недели!

КТО ИЩЕТ...

Совершенной налоговой системы пока не разработало ни одно государство. Но заимствовать лучшее никто не мешает. Например, форму профилактического правосудия из голландской налоговой практики: если в законе присутствует неопределенность, суд заранее создает прецедент, чтобы предотвратить неправильное применение нормы в будущем. У нас же не так страшно законодательство, как его трактовка в судах.

В постсоветском прошлом тоже есть позитивные примеры. Сейчас нам остро необходимо перенести фискальную нагрузку с процесса производства на потребление. Возвращение к налогу с продаж вместо НДС поспособствовало бы росту экономики. Вся тяжесть платежа легла бы на розницу. Оптовики и производители от этого оказались бы только в выигрыше.

В попытках найти согласие между содержанием госинфраструктуры и поддержкой предпринимателей страна мечется из стороны в сторону: от послаблений до ежедневных проверок. Поэтому возникает вопрос: идеальный баланс — абстракция? Вот и получается, что налоговая политика сейчас напоминает дилемму о том, как правильно стричь овцу: обрежешь под корень — животное замерзнет, оставишь под больше — сам будешь в убытке...

ПРОКОММЕНТИРУЙТЕ СТАТЬЮ НА BK43.RU



ВЕСЕННЕЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
ОТ ШЕФ-ПОВАРА

МЮНХЕН
РЕСТОРАН-ГРИЛЬ

ГРИЛЬ-
МЕНЮ

**ЖАРИМ
НА ОГНЕ!**

Октябрьский пр-т, 120
заказ столика: тел. 57-80-40
[www. кафе-киров.рф/myunkhen](http://www.кафе-киров.рф/myunkhen)





ВЫГОДА ОТ ИНТЕРНЕТА БЕЗ ПРОВОДОВ!

« **БИЗНЕС БЕЗ WI-FI — «ПРОШЛЫЙ ВЕК», — АНТОН КАБАЛИН, ДИРЕКТОР ПО B2B ФИЛИАЛА ДОМ.RU БИЗНЕС КИРОВ** »

ИДЕЯ ИЗ БУДУЩЕГО

— Знаете ли вы, что Wi-Fi изобрели вовсе не ученые? Во время Второй мировой войны у инженеров США возникла проблема шифрования передаваемого сигнала. Голливудская красавица Хеди Ламар, окрещенная в СССР «символом голливудского разложения», сделала ошеломляющее заявление: «Нет ничего проще! Нужно генерировать случайный сигнал, который потом можно будет каким-то образом обрабатывать приемнику». Сотни инженеров тогда только пошутили над ее словами, не восприняв всерьез.

Идея казалась невыполнимой — в те времена программируемого электронного оборудования еще не существовало. Но спустя более чем полвека технология широкополосного сигнала стала для нас обычным средством беспроводного выхода в Интернет.

В ТОЧКЕ ДОСТУПА

Сейчас зоной Wi-Fi уже никого не удивишь — разница только в скорости и бесперебойности работы. По опросам наших клиентов, владельцев кафе и ресторанов, после установки Wi-Fi точки, поток гостей увеличивается на 15%, средний чек на 10%, посетители повторно приходят примерно в 1,5 раза чаще*. Все потому, что люди охотнее проводят время (а соответственно, и тратят деньги) в тех местах, где есть качественный

доступ в Интернет. Летом это особенно касается и открытых террас.

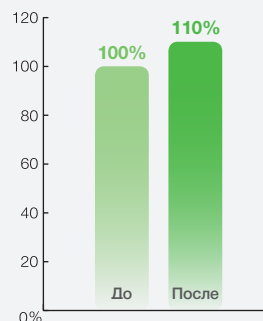
Услуга Wi-Fi Hot Spot** от Дом.ру Бизнес поможет вашему бизнесу не только привлечь, но и удержать посетителей. В теплый сезон бесплатным Интернетом от Дом.ру можно воспользоваться в парках Победы и имени Кирова, сквере за Филармонией, на Театральной площади... В любое время года наш беспроводной доступ в Сеть работает более чем в 300 точках города, среди которых развлекательные центры Ауга и «Новый мир», столовые «Солянка» и «Сели-поели», отделения ОАО КБ «Вятка-Банк», бары «Райком» и ChePay...

Подключаясь к Wi-Fi Hot Spot, вы в разы увеличиваете лояльность своих клиентов: Дом.ру Бизнес обеспечивает стабильно высокую скорость доступа в Интернет за счет собственных современных сетей, построенных с нуля и по единым стандартам во всех городах присутствия. Защищенность данных и обслуживание 24/7 гарантирует, что каждый ваш гость вовремя и безопасно сможет оказаться онлайн.

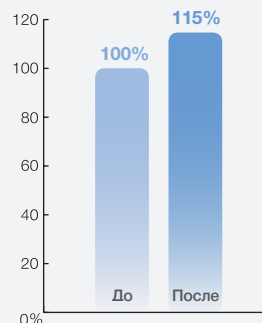
Подключаясь прямо сейчас по выгодной цене, вы откроете доступ в Интернет не только вашим гостям, но и сотрудникам по выделенной линии, с возможностью дистанционного расширения канала. Чем раньше вы это сделаете — тем больше клиентов останутся довольны вашим сервисом и, соответственно, перейдут в статус постоянных.

ПОЛЬЗА ОТ УСТАНОВКИ WI-FI ТОЧКИ:

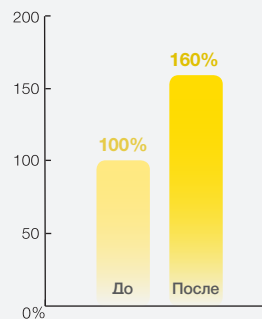
УДОРОЖАНИЕ СРЕДНЕГО ЧЕКА



УВЕЛИЧЕНИЕ ПОТОКА КЛИЕНТОВ



РОСТ ЧИСЛА ПОВТОРНЫХ ВИЗИТОВ



г. Киров, ул. Ленина, 119а,
т. 8-800-333-9000
www.b2b.domru.ru

* Данные предоставлены АО «ЭР-Телеком Холдинг».

** Wi-Fi Hot Spot (вай фай хот спот) технология беспроводного доступа. Доступ через Wi-Fi Hot Spot предоставляется в рамках услуги «Доступ в Интернет» согласно тарифным планам «Вай Флай». Подключение происходит при технической возможности на условиях тарифных планов, действующих в АО «ЭР-Телеком Холдинг». Услуги в г. Кирове оказывает АО «ЭР-Телеком Холдинг». С условиями подключения вы можете ознакомиться на сайте www.b2b.domru.ru.

ВСЕЙ СЕМЬЕЙ В ОПТИКУ

В САЛОНЕ НЕМЕЦКОЙ ОПТИКИ CARL ZEISS

ПОБЫВАЛИ СТАНИСЛАВ И ОЛЬГА ШАБАЛИНЫ,

РУКОВОДИТЕЛИ «АРТ-СЕРВИС»,

С ДОЧЕРЬЮ ЭЛЕОНОРОЙ

ОЛЬГА ШАБАЛИНА:
— Оригинальное сочетание пластика
сложного цвета и металла делает оправы
Hackett стильным аксессуаром.

**Ольга
Шабалина:**

— Всегда была уверена, что статусные очки можно купить только за рубежом или в столице. Поэтому немало удивилась, открыв для себя салон Carl Zeiss — здесь собраны последние коллекции ведущих брендов. Глаза разбежались — Dolce&Gabbana, Christian Dior, Gucci, Max Mara... Много интересных моделей как для бизнесвумен, так и для светской львицы. Грамотные консультанты подобрали оправу даже для дочки — молодежную, но в то же время строгую — то, что нужно гимнастке!

**ПРИ ПОКУПКЕ ОЧКОВ —
ВТОРЫЕ В ПОДАРОК!***

ЭЛЕОНОРА ШАБАЛИНА:
— Стильные черные очки Max Mara —
идеальный вариант для школы. В
таких очках я на 100% уверена в себе!

ЛЮКС  **ОПТИКА**

Воровского, 46 / Воровского, 133 /
Московская, 183 /
Октябрьский пр-т, 7 /
Октябрьский пр-т, 44 /
Октябрьский пр-т, 61 /
Люкс Оптика Дисконт,
Пролетарская, 34 /
Единый номер (8332) 21-88-22.
г. Кирово-Чепецк /60 лет Октября,
24 / т. (83361) 6-55-05



CARL ZEISS
Салон немецкой оптики
ул. Преображенская, 38,
т. (8332) 21-22-88

СТАНИСЛАВ ШАБАЛИН:
— Титановые очки Silhouette
легкие, как перышко. Их
носят даже в космосе.

*Подробности акции узнавайте у продавцов-консультантов в салонах «Люкс Оптика» и Carl Zeiss.

0+

БК

ОПТИМИЗАЦИЯ ИЛИ «СХЕМА»?

» БИЗНЕСМЕНЫ КИРОВА РАССКАЗАЛИ, КАК ИМ УДАЕТСЯ ПЛАТИТЬ МЕНЬШЕ НАЛОГОВ

ПОКУПАТЬ В ЛИЗИНГ



БОРИС БУСЫГИН, ДИРЕКТОР ОАО «ВЯТКААГРОСНАБ»:

— Мы приобретаем технику для себя в основном через лизинговую организацию — такой способ выгоднее банковского кредитования. Те, кто покупает оборудование на условиях лизинга, могут легально оптимизировать налоговые платежи. Во-первых, для такой покупки можно использовать ускоренную амортизацию, что сокращает период уплаты налога на имущество в три раза! Во-вторых, лизинговые платежи признаются расходами организации, что позволяет уменьшить налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. И в-третьих, НДС с лизингового вознаграждения возмещается из бюджета. Выгода от покупок — налицо.

ПЕРЕЙТИ НА ЕНВД



СВЕТЛАНА ЕЛСУКОВА, ДИРЕКТОР МЕХОВОГО АТЕЛЬЕ «АНЮТА»:

— Для малых предприятий разработаны особые системы налогообложения. Одна из них — ЕНВД (единый налог на вмененный доход), который обязателен для компаний по бытовым услугам. Используя его, мы, как и при работе по упрощенной системе, не платим налог на прибыль, на имущество, НДС. Плюс в том, что количество отчислений прямо пропорционально числу наших работников. Но есть и минус — сумма не зависит от выручки, она фиксирована: мы всегда должны отдать государству одну и ту же таксу, несмотря на наши доходы. «Подводные камни» в этой системе создали мошенники — ЕНВД иногда используют для обналичивания денег, создавая фирмы-фигиции, не занимающиеся бизнесом. Поэтому при работе по «вмененке» и «упрощенке» нужно всегда быть готовым подтвердить свою деятельность, реальные активы и средства.

ПЛАТИТЬ ДИВИДЕНДЫ



БОРИС ИЗЕРГИН, ЗАМ. ДИРЕКТОРА ЗАО «СИТЭКС»:

— В семейном бизнесе есть свои способы легальной минимизации налогов: например, выплата дивидендов акционерам вместо зарплаты. Основная экономия при этом достигается за счет взносов во внебюджетные фонды, которые платить не нужно. Причем эти взносы — основная налоговая нагрузка на заработную плату. К тому же раньше ставка НДФЛ с дивидендов была меньше, чем с зарплаты — 9%, за счет этого можно было экономить. Но с 2015 года она повысилась до 13% — сократить расходы не получится. Наша компания — семейная, и все акционеры — родственники. Мы не используем этот способ в полной мере: стараемся исправно платить дивиденды, но с одной поправкой — не в качестве замены зарплаты. Все потому, что дивиденды в нашей организации выдаем раз в год, а зарплату — дважды в месяц и не всегда акционеры принимают решение об их выплате: прежде всего у компании должна быть нераспределенная чистая прибыль.

31 мая — День российской адвокатуры

НА СТОРОНЕ ЗАЩИТЫ

БЕЗ ХОРОШЕГО АДВОКАТА ЛЮБОЕ ПРАВОВОЕ ПОЛЕ МОЖЕТ СТАТЬ МИННЫМ. КАКИМИ ПРИНЦИПАМИ РУКОВОДСТВУЮТСЯ ИЗВЕСТНЫЕ АДВОКАТЫ ГОРОДА — В СПЕЦПРОЕКТЕ ЖУРНАЛА



Высокая квалификация адвоката может подтверждаться только его востребованностью

Игорь Ларин, адвокат:

— Не каждый юрист способен стать адвокатом... В России квалифицированным юристом может быть только адвокат, прошедший соответствующие испытания. Его высокая квалификация формируется из постоянного совершенствования навыков, умений, приобретения профессиональных знаний и опыта. Кроме того, он словом и делом должен заслужить доверие клиента и сохранять его на протяжении всей своей деятельности. Репутация всегда идет впереди адвоката — ее не купишь ни за какие деньги. Ваша жизнь в ваших руках, а квалифицированную помощь в суде предоставьте мне.



г. Киров, ул. Московская, 107б,
оф. 406,
т.: (8332) 68-03-37, (495) 204-27-64,
advokat@larinlaw.ru,
www.адвокат-ларин.рф



«Результата может и не быть. Но его точно не будет, если ничего не делать».

Дмитрий Якубовский,
известный советский
и российский адвокат

Алексей Коротаев, адвокат:

— Клиенты всегда сомневаются, «выгорит» дело или нет. Убеждаю по принципу Якубовского. Действует безотказно. Недавно обратилась 95-летняя женщина из района, администрация сельского поселения без оснований сняла ее с очереди на получение жилья. Работа проходила удаленно, дважды пакет документов возвращали, дважды клиентка пропускала срок подачи жалобы на возврат документов. Старушка уже хотела все бросить. Но я настоятельно рекомендовал: нельзя опускать руки! Предприняли еще одну попытку — и выиграли дело!

г. Киров, ул. Московская, 107б,
оф. 406 (БЦ «Московский»),
т.: (8332) 47-65-80, 8-912-827-65-80,
urkom@mail.ru,
advokat-korotaev.ds43.ru

7 ПОЗИТИВНЫХ НАЛОГОВЫХ ИЗМЕНЕНИЙ В 2015 ГОДУ

“ ДАЛЕКО НЕ ВСЕ НОВОВВЕДЕНИЯ УВЕЛИЧАТ НАГРУЗКУ НА БИЗНЕС, НЕКОТОРЫЕ ПОЗВОЛЯТ ИЗВЛЕЧЬ ВЫГОДУ, — РАИСА КАЗАКОВА, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ЦЕНТРА УПРАВЛЕНЧЕСКИХ КОНСУЛЬТАЦИЙ «ВЯТКА-АКАДЕМАУДИТ»



ЧТО СТАЛО?

Убыток от уступки права требования будет учитываться единовременно на дату этой уступки.

ЧТО БЫЛО?

Убыток учитывался частями: 50% на дату уступки права требования и 50% — по истечении 45 дней.

КАКАЯ ВЫГОДА?

Если вы не хотите ждать оплаты от недобросовестного партнера, то можете уступить свое право требовать долг третьей стороне. Разница между долгом и ценой его продажи — ваш убыток. Теперь его можно включить в налоговую базу сразу. Проследите, чтобы соответствующий порядок регистрации убытка был закреплен в учетной политике компании.

1

Сдать декларацию по НДС и заплатить налог можно на 5 дней позже прежнего срока.

Срок сдачи декларации был 20 число месяца, следующего за кварталом.

Часто случается, что к 20 числу не все документы готовы, например, не успели прийти счета-фактуры от поставщиков из других регионов. Сейчас в запасе целая рабочая неделя!

2

Вычет НДС можно перенести на 3 года.

Запросить вычет НДС можно было только в течение года.

Любые изменения в торговых сделках — корректировка стоимости или отказ от товара — требовали уточняющей декларации. Сейчас у плательщиков больше времени, чтобы предъявить документы на вычет.

3

Списать расходы на приобретение неамортизируемого имущества можно единовременно, включив их в себестоимость продукции.

Раньше стоимость такого имущества надо было обязательно включать в статью расходов только тогда, когда предмет введен в работу.

Предметы, приобретенные дешевле 40 тысяч рублей за штуку, в течение года в масштабах крупного предприятия составят внушительную сумму. Включая ее в себестоимость, компания уменьшает свой финансовый результат в текущем отчетном периоде. Нововведение позволит сблизить бухгалтерский и налоговый учет.

4

Все проценты по кредитам можно включать в базу для расчета налога на прибыль. Вычеты НДС по рекламным расходам также разрешено заявлять в полном объеме.

Проценты по кредитам сверх установленного норматива не включались в налоговую базу. Вычеты НДС по рекламным расходам удавалось защитить только в суде.

В налоговом учете прописаны нормы расходов. Они были установлены на основе ставки рефинансирования, увеличенной на коэффициент 1,8. Сейчас ставка возросла, банки подняли проценты по кредитам. Не будь нововведения, многие предприятия сегодня не уложились бы в прежние нормы расходов.

5

В счет-фактуру можно записать дополнительные реквизиты.

Незначительные ошибки и опiski в счете-фактуре препятствовали вычету НДС.

Сомнения при заполнении счетов-фактур всегда неизбежны: например, как записать название организации — полностью или с сокращениями? Сейчас никто не в праве отказать в возмещении расходов по НДС по формальным признакам.

6

Имущество компаний-банкротов не облагается НДС при продаже.

Ранее — облагалось.

Бывшее в употреблении имущество, как правило, сбыть сложно. Поэтому понижение стоимости благодаря отсутствию НДС идет на руку продавцу — быстрее найдется клиент.

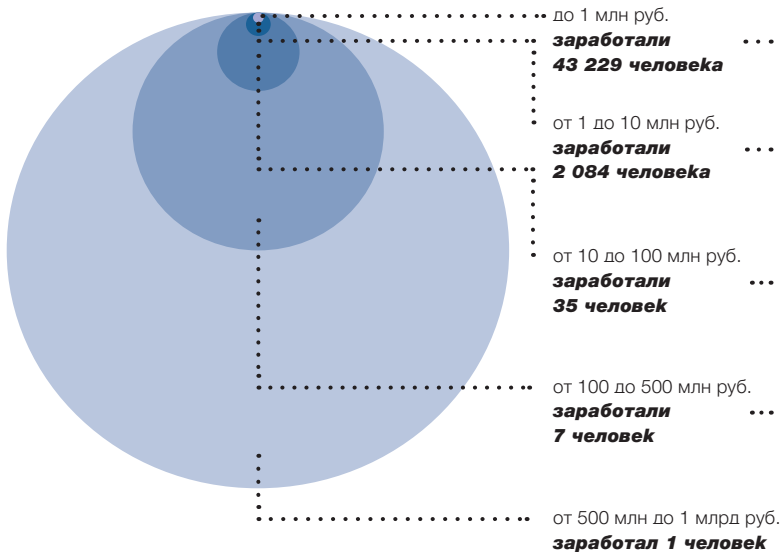
7



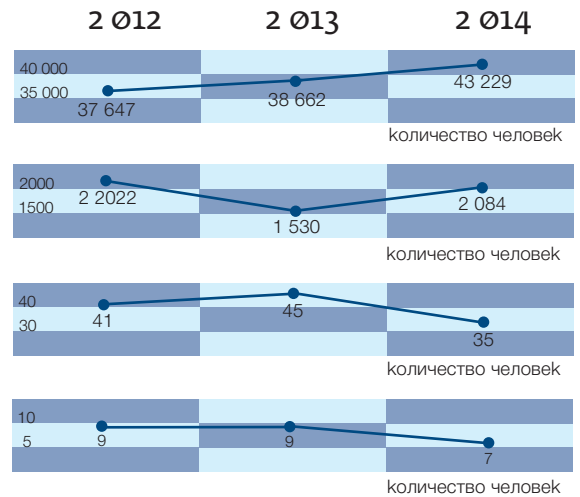
МИЛЛИОНЕРЫ СЧЕТ ЛЮБЯТ

В ЦИФРАХ — О САМЫХ СОСТОЯТЕЛЬНЫХ ЛЮДЯХ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

СКОЛЬКО МИЛЛИОНЕРОВ В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ*



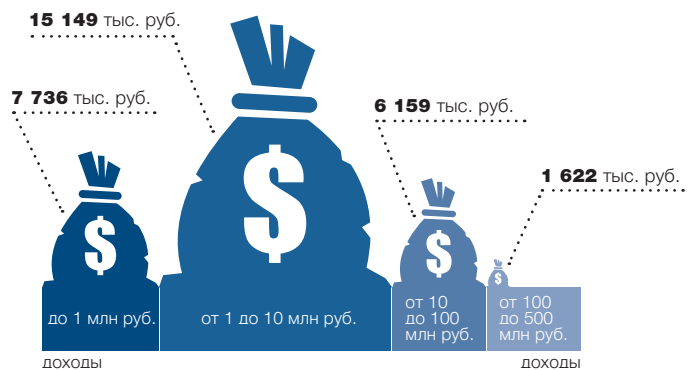
КАК МЕНЯЛАСЬ СТАТИСТИКА МИЛЛИОНЕРОВ ПО ГОДАМ**



САМЫЕ ПРИБЫЛЬНЫЕ СФЕРЫ БИЗНЕСА В 2014 ГОДУ***



КОЛИЧЕСТВО НАЛОГОВ, ПЕРЕЧИСЛЯЕМОЕ МИЛЛИОНЕРАМИ ЗА 2014 ГОД****



ЗА ЧТО ЗАПЛАТЯТ НАЛОГ НА РОСКОШЬ В 2015 ГОДУ

Марка автомобиля	Количество в Кирове	Стоимость	Повышающий коэффициент налога
Aston Martin Virage	1 шт.	от 10 до 15 млн руб.	x3
MERCEDES BENZ CL 500 4MATIC, BENTLEY CONTINENTAL GT	2 шт.	от 5 до 10 млн руб.	x2
BMW, CADILLAC, INFINITY, JAGUAR, JEEP GRAND CHEROKEE, LAND ROVER RANGE ROVER, LEXUS, MERCEDES BENZ, PORSCHE	53 шт.	от 3 до 5 млн руб.	x от 1,1 до 1,5

* Доход за 2014 год, отчет за первые 3 месяца 2015 года
 ** Отчет за первые 3 месяца каждого года
 *** Доходы от основной деятельности за 9 месяцев 2014 года
 **** Отчет за первые 3 месяца 2015 года



НАЛОГИ – НА КАНИКУЛЫ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ-НОВИЧКИ СКОРО СМОГУТ ВЗЯТЬ ПАУЗУ В ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ ОТЧИСЛЕНИЯХ В БЮДЖЕТ, — ОЛЬГА ЧАУЗОВА, ЗАМ. ГЛАВЫ ДЕПАРТАМЕНТА РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ТОРГОВЛИ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

ВСЕ ПО ПОЛЯМ

— Новая мера поддержки предпринимателей, утвержденная федеральным законом — налоговые каникулы для малого бизнеса. Она дает право регионам устанавливать для впервые зарегистрированных ИП ставку 0% по УСН и «патенту». Общий срок действия таких привилегий — с 2015 по 2020 годы. Воспользоваться ими смогут только начинающие ИП, работающие в производственной, социальной или научной сферах в течение двух календарных лет с момента регистрации.

Отрасли выбраны не случайно — наиболее уязвимые, особенно на старте. Ожидаем, что к ним добавится и сфера бытовых услуг, — законопроект находится на рассмотрении в Госдуме.

ОГРАНИЧИТЬ В ЛЬГОТАХ

На начало апреля текущего года региональные законы о налоговых каникулах уже приняли 10 субъектов РФ: Москва, Челябинская, Пензенская, Владимирская, Орловская, Свердловская, Тюменская области, Ханты-Мансийский и Ненецкий автономные округа и Хабаровский край.

В Кировской области введение налоговых каникул запланировано с 2016 года. Сегодня законопроект находится в стадии разработки. Планируем установить два ограничения: средняя численность наемных работников у ИП не должна превышать 15 человек; предельный размер доходов предпринимателя не может быть более 6 млн рублей за год. Ожидаем, что новой мерой поддержки воспользуются около 900 начинающих предпринимателей.

15 мая в рамках форума «Предпринимательство на Вятке» мы обсудим проект закона с бизнес-сообществом.

НАЧНУТ ДРОБИТЬСЯ?

Стоит учесть, что «налоговые каникулы» — лакомая пора для недобросовестных предпринимателей. Не исключено, что возрастет число прецедентов «дробления» бизнеса, перерегистрации, закрытия и открытия ИП на родных и друзей.

Озвученные ограничения — способ избежать возможных нарушений со стороны бизнеса. На федеральном уровне не предусмотрены санкции к таким недобросовестным предпринимателям. Поэтому и региональные власти бессильны. Выявить «раздробившийся» бизнес можно только при камеральной налоговой проверке.



**АЛЕКСАНДР МАЛЫХ,
ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «АРСО-АУДИТ»:**

— Налоговые каникулы — только временная льгота. К ней прибегают многие страны, когда нужно срочно привлечь дополнительные инвестиции в экономику. Благодаря прибыли, высвободившейся из-за снижения затрат по обязательным платежам, срок окупаемости таких инвестиций существенно сокращается. За рубежом, например, новичкам в бизнесе предоставляют не только налоговые каникулы, но и многочисленные послабления.

Канада: Для наукоемких стартапов предусмотрен налоговый вычет, равный 30% их затрат на научные изыскания. Предусмотрены льготы для тех, кто ведет бизнес на дому, высчитываются они в зависимости от площади жилья. Если прибыль от предпринимательства более 50% всех ваших доходов, государство будет платить за вас взносы по медицинскому страхованию.

Турция: Предприниматели, вкладывающие в молодые инновационные компании до 1 млн лир, получают налоговый вычет 75% от этой суммы. Цифра может вырасти даже до 100%, если фирма, в которую инвестируются средства, была основана при поддержке государственных научно-технологических организаций.

Австралия: Технические стартапы, не получившие прибыли в отчетном году, полностью освобождаются от налогов; аналогичные компании с доходом могут претендовать на вычет 45%.

Китай: Малые предприятия, чьи месячные продажи не превышают 20 тысяч юаней, освобождены от НДС.

Великобритания: Две налоговые схемы — EIS и SEIS — стимулируют акционеров вкладываться в наиболее рискованные сферы бизнеса. EIS позволяет инвесторам уменьшить свой годовой налог на 30% от вложенных денег. SEIS дает еще более щедрые льготы — до 50%, если сумма вклада составляет не более 100 тысяч фунтов в год. При этом общий объем инвестиций может быть распределен между несколькими стартапами.

Япония: В 50-70 годах прошлого века корпорациям разрешалось реинвестировать в собственное производство дополнительную прибыль, полученную в результате снижения налогового бремени. Также была снижена нагрузка на частные лица — возросшие доходы стимулировали потребление и приводили к увеличению банковских депозитов.



**Справочная
Служба
Сергея Борцова**

*К нам звонят только судари и сударыни!**



* - узнают о товарах и услугах Кирова и области
- круглосуточно находят нужную информацию
- получают ответы на все вопросы

0+ БК КАК НЕ РАЗОРИТЬСЯ НА ОТЧИСЛЕНИЯХ?

□ КАКИЕ ВОПРОСЫ ПО НАЛОГООБЛОЖЕНИЮ ВОЛНУЮТ КИРОВСКИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ — КОММЕНТИРУЕТ ЕВГЕНИЙ КОЛУПАЕВ, ДИРЕКТОР ООО «ФИРМА-АУДИТ»



К., ДИРЕКТОР КОМПАНИИ ПО УСТАНОВКЕ КОНДИЦИОНЕРОВ:

— Наша компания продает и устанавливает кондиционеры. Доходы организации с января по сентябрь прошлого года составили 37 миллионов рублей. В декабре мы подали заявление о переходе на «упрощенку». Но на складе остался закупленный товар более чем на 900 тысяч рублей. Должны ли мы в 2015 году «по старой памяти» заплатить за него НДС?

СОВЕТ:

— Если товары вы уже приобрели, НДС с них возместили в момент покупки, но в дальнейшем планируете использовать эти товары уже после перехода на УСН, то во время смены системы налогообложения вы обязаны восстановить НДС обратно в бюджет. Фактически выглядит как уплата налога, а юридически — как возврат ранее взятой к возмещению суммы. Придется платить.

ЕВГЕНИЙ КОЛУПАЕВ



06.08.1968 г.



ВятГУ «Электропривод и автоматизация промышленных установок», «Бухгалтерский учет и аудит».



С 2001 г. — ООО «ФИРМА АУДИТ», директор; с 2005 г. — «ФИРМА АУДИТ», партнер.



А., ДИРЕКТОР СЛУЖБЫ ДОСТАВКИ ГОТОВОЙ ЕДЫ:

— Деятельность бизнеса по доставке готовых блюд не попадает под ЕНВД. При этом, если мы начнем платить УСН, то в сотни раз увеличим свою налоговую нагрузку, хотя понимаем, что такой внушительный порог призван защитить наш сегмент от «проходимцев». Добросовестные компании оказываются в ситуации, когда конкуренция становится невозможной — прибыли падают ниже минимума. А демпингеры снимают выручку, наплевав на развитие, законное трудоустройство сотрудников и заботу о клиенте... Получается, мы и так поставлены в условия выживания, а тут еще проблема — какой налог выбрать.

СОВЕТ:

— Почему вы решили, что с переходом на «упрощенку» налоговая нагрузка возрастет «в сотни раз»: платить дополнительно нужно будет только с удаленных продаж (при этом вам выгоднее использовать систему со ставкой 15% с «доходов минус расходы»). То есть платить налог по УСН будете только с фактических объемов дистанционных продаж, а по торговле в зале останется ЕНВД. К тому же, с 2015 года в некоторых отраслях ЕНВД вырос в два-три раза! Многие отказываются от «вмененки», особенно когда их доходы падают.

О ЕНВД не может быть и речи, если вы занимаетесь только доставкой — удаленные продажи облагаются исключительно по УСН или ОСН. Использовать «вмененку» незаконно. А сравнивать честного налогоплательщика с «уклонистом» как минимум некорректно — не оглядывайтесь на «однодневки», работайте на совесть.



Д., ДИРЕКТОР СТРОИТЕЛЬНОЙ ФИРМЫ:

— Мы открыли ООО несколько лет назад, стали работать на ОСНО. Сейчас думаем о расширении. Можно ли открыть филиал в соседнем регионе с отдельным балансом и УСНО?

СОВЕТ:

— Филиал нельзя открыть на другой системе налогообложения. Любое представительство работает аналогично головному офису, вне зависимости, отдельный у них баланс или совместный. Хотите «упрощенку» — создайте новое ООО. Но есть риск, что вас обвинят в дроблении бизнеса с целью незаконного получения налоговой выгоды — будьте к этому готовы. Лучше перейти на УСН с нового года по фирме в целом. Если пойдете по этому пути, то не открывайте филиал или представительство (так как в этом случае организация не имеет права применять УСН), а просто зарегистрируйте обособленное подразделение.

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К ДЕЛОВОМУ КЛУБУ!






ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ КОУЧИНГ ОЦЕНИЛ СЕРГЕЙ УЛИТИН, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ЗАО «ВТК ЭНЕРГО»:

— Недавно Сергей Крекнин, директор Делового Клуба, предложил мне пройти индивидуальный коучинг «Источники роста прибыли» для владельцев бизнеса. Предложение показалось интересным — согласие на участие дали и мои партнеры. В итоге мы получили полезную встряску для умов, перевернувшую наши представления об устройстве собственной компании. В результате дальнейшего анализа скорректировали стратегию, написали большой детальный план и нашли резервы для повышения эффективности своего предприятия. Все благодаря тому, что работали с реальными практическими показателями, а не с сухой теорией. Несомненные плюсы коучинга — в качестве содержания, удобной форме обучения с подстройкой под деловой график (хотя есть риск затянуть учебу), индивидуальных занятиях и дополнительных консультациях даже после прохождения курса. Рекомендую всем владельцам предприятий!



Деловой Клуб

-  г. Киров, ул. Дерендяева, 73, т. (8332) 41-88-88
-  www.delovoy-club.com
-  delclub43@gmail.com

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ

В ПЕРИОД СЛОЖНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ ОСОБЕННО ВАЖНО РАБОТАТЬ СОБЩА — УСЛЫШАТЬ ДРУГ ДРУГА И НЕ ПРОТИВОСТОЯТЬ. В НОВОМ ПРОЕКТЕ ЖУРНАЛА ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ И ЧИНОВНИКИ САДЯТСЯ ЗА СТОЛ ПЕРЕГОВОРОВ, ЧТОБЫ БЕЗ ГАЛСТУКОВ ОБСУДИТЬ НАСУЩНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И НАЙТИ ОБЩЕЕ РЕШЕНИЕ.

ВЫ МОЖЕТЕ СТАТЬ УЧАСТНИКОМ СЛЕДУЮЩЕГО КРУГЛОГО СТОЛА — ПРИСЫЛАЙТЕ ЗАЯВКУ НА REDVK@RNTMEDIA.RU



0+
БК

ЗАПЛАТИТЬ И НЕ СПАТЬ?



НАБОЛЕВШИЕ ВОПРОСЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БИЗНЕСА
И НАЛОГОВОЙ ОБСУДИЛИ УЧАСТНИКИ КРУГЛОГО СТОЛА

ОТКУДА ПРОВЕРКИ?

Светлана Чарушина, руководитель ФНС по Кировской области: — В последнее время не редки столкновения между бизнесом и налоговыми органами. Выявляется все больше нарушений, в ответ — немало негативных отзывов. Почему у нас возрос интерес к предприятиям?

Все просто: задолженность налоговых платежей по региону — около 6 млрд рублей по всем уровням бюджета. Достаточно серьезный объем — нужно задуматься. Особенно тем предприятиям, которые «кредитуются» за счет средств бюджета и при этом имеют долги по отчетности. Не исключено, что скоро введут новые нормы в Налоговый кодекс и пени будут рассчитываться, исходя из ключевой ставки Центробанка. Сумма вырастет в три раза!

СТОИТ ВСЕГО ЛИШЬ СРАВНИТЬ

Светлана Чарушина: — Не секрет, что со сборами налогов у нас не все просто: по подсчетам, каждый одиннадцатый рубль взыскивается в принудительном порядке... Одна из проблемных отраслей в регионе — торговля — 36% от всего количества бизнес-предприятий в Кирове, налоговая отгрузка ее около 16%, что в 2-3 раза ниже показателей по стране...

Еще цифры для сравнения — темп роста строительства жилых площадей в Кировской области — 140%, в Оренбургской — 145% — почти одинаково. При этом динамика поступления средств в бюджет у нас 103%, в Оренбурге — 116%...

Продолжим аналогии: 60% всех налоговых отчислений нам приносит бизнес — много ли это? Остальное поступает от населения. Такая же ситуация в ПФО только в

Марий Эл — республике, которая по наличию ресурсов в два раза меньше нашей!

Следующий парадокс — с количеством малого бизнеса. 47% кировских предпринимателей работают на «упрощенке». Что на 14% больше, чем в целом по ПФО, и на 16,5% больше, чем по всей России. Вопрос: откуда в Кировской области столько мелких фирм? Логично предположить, что это всего лишь так называемое «дробление бизнеса» — незаконные схемы оптимизации налогов. Вопросы к таким компаниям возникают после квартальных отчетов: доля ИП растет, но новые бизнес-проекты не появляются.

Светлана Киселева, генеральный директор ООО «Кировский завод охотничьего и рыболовного снаряжения»: — Почему «дробление» считается незаконным? В нынешних условиях для некоторых предприятий это возможность сохранить бизнес, рабочие места и поступление налогов в бюджет.

Светлана Чарушина: — Есть определенные нормы и судебная практика, мы всего лишь придерживаемся закона. А обсуждать, порочно это или нет, я бы не хотела.

НАКАЗАТЬ НЕЛЬЗЯ ПРОСТИТЬ

Светлана Чарушина: — «Двое работающих кормят одного тунеядца» — к сожалению, правило касается и нашей области. Для борьбы с теневой экономикой мы выбрали хороший способ: отслеживаем дорогостоящие покупки граждан и соотносим их с декларированными зарплатами. Ввели эту практику с середины 2014 года, уже есть результаты.

Со следующего года, возможно, добавится квартальная отчетность по НДС. Не для того, чтобы запугать бизнес, наоборот, если обнаружите у себя налоговые риски — мы готовы обсудить проблему. Главная цель — не наказать «уклонистов», а оздоровить экономику региона,

тем самым сделать его привлекательным для инвестиций.

ПРОВЕРЬТЕ СЕБЯ

Константин Гозман, генеральный директор агропромышленного холдинга «Дороничи»: — Чтобы облегчить диалог, расскажите подробнее, что же такое коэффициент налоговой нагрузки, как его считают?

Светлана Чарушина: — Сумму перечисленных вами налогов мы делим на сумму вашего дохода — это и есть тот самый коэффициент. Не хотите попасть в план налоговых проверок, можете их предотвратить — зайдите на наш сайт, найдите свое предприятие по роду деятельности и вычислите коэффициент. Если он окажется ниже среднего — наверняка интерес налоговых органов рано или поздно проявится. Не ждите, когда мы сами придем к вам. Обратитесь первыми — будем решать проблему цивилизованно. Суд — это крайняя мера, решение спорных вопросов, до него еще есть возражение и жалоба.

ЗАРПЛАТА ПОДОЖДЕТ?

Олег Пантюхин, первый зам. ген. директора ООО «Кировский биохимический завод»: — В конце прошлого года стоимость сырья и материалов выросла в разы — это непредвиденные расходы, сильно ударившие по карману предприятия. Сейчас наверняка многие предприятия перед выбором: либо заплатить налоги, либо выдать сотрудникам зарплату. Что делать?

Светлана Чарушина: — Многие предприятия пользуются валютными кредитами — доллар и евро подскочили в цене и расходы возросли. Мы это понимаем и готовы идти навстречу — предложить отсрочку или рассрочку. Если этого мало для решения проблемы, реструктурируем задолженность.



Светлана Чарушина,
руководитель ФНС по
Кировской области



**Константин Гозман, ген.
директор агрохолдинга
«Дороничи»**



Илья Прозоров,
председатель правления
ОАО КБ «Хлынов»



**АЗИЗ АГАЕВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ
«БИЗНЕС-ИНФОРМ»:**

— Предвзятое отношение налоговой до сих пор себя не изжило, но изменения происходят — чем больше будет встреч и диалогов, тем охотнее начнет признаваться «презумпция невиновности». Обмен мнениями еще никому не навредил, в том числе в формате тет-а-тет. Бизнес узнает подходы налогового органа, а тот, в свою очередь, получит информацию о настроениях предпринимательства — все из первых уст. Можно ли повысить эффективность таких встреч? Условия для этого, на мой взгляд, еще не созрели. Бизнесмены должны стать более открытыми. Но это возможно только тогда, когда они действительно не будут приближаться к «серой» зоне, начнут использовать исключительно предоставленные законом возможности, а не искать пробелов и недоговоренностей в кодексе, чтобы не платить налоги. Многие говорят, что ситуация сейчас критичная. А я так не считаю. Главное — преодолеть коррупцию, тогда люди перестанут использовать «однодневки».

Чиновники тоже так и не научились признавать свои ошибки и исправлять их. Сколько бы предпринимательское сообщество ни кричало в 2010 году, что нельзя увеличивать страховые взносы, к ним не прислушались — результат нулевой. Кто-нибудь из представителей власти после этого выступил с повинной, кто-нибудь ушел в отставку? Никто... Сумма сборов должна умножаться не за счет повышения ставок, а путем расширения налоговой базы. Нужно создавать такие условия, чтобы бизнес развивался и благодаря этому платил больше, но в разумных пределах.

Предпринимателям же пора прекратить возмущаться тем, что власть неэффективно использует или присваивает бюджетные средства. Лучше, уплатив полагающиеся законом взносы, настойчиво требовать прозрачного распределения и открытого освоения денег под контролем тех же налогоплательщиков, а не «слуг народа», сидящих у бюджетного «корыта».

Но если представить на одной чаше весов трудности бизнеса, а на другой — уровень жизни всего региона, то отношение меняется... Вы не заплатили налоги — как будут работать больницы, школы, садики? Откуда им-то деньги брать?

Андрей Маури, председатель КРО «Деловая Россия»: — Думаю, в первом квартале у налоговой еще сохранится рост по сборам — работают-то продуктивно и целенаправленно. А вот насчет второго квартала очень сомневаюсь. Будет ли предпринимателям чем заплатить?

БАНК ГАРАНТИРУЕТ?

Илья Прозоров, председатель правления ОАО КБ «Хлынов»: — Отчетность за первый квартал 2015 года могла бы быть лучше, но мы надеемся на возврат к прежнему уровню — перспектива вполне реальна. Многие из тех, кто сегодня здесь собрался, наверняка испытывают дефицит оборотных средств. Однако не все помнят, что для возмещения НДС есть такой эффективный инструмент как банковская гарантия. Действует ли он в таких непростых ситуациях?

Светлана Чарушина: — Банковскую гарантию никто не отменял. Вопрос только в том, насколько часто ее выдают.

Илья Прозоров: — Действительно, объем выданных банковских гарантий сегодня может быть и больше.

Светлана Чарушина: — Однако этот инструмент работает. Это доказывает, что сложную ситуацию можно преодолеть общими силами, не обвиняя всех вокруг.



Андрей Маури, председатель КРО «Деловая Россия»

0+
БК

НЕ ПОЙМАН — НЕ ВОР?



КАК КИРОВСКИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ЧАЩЕ ВСЕГО УХОДЯТ ОТ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

ВОЗМЕЩЕНИЕ НДС



Незаконно возмещают налог на добавленную стоимость (формируют искусственный документооборот по сделкам с НДС с фирмами-«прокладками» или фиктивно завышают НДС, подлежащий возмещению).

Ст. 159 УК РФ
(мошенничество, связанное с незаконным возмещением НДС)

штраф до 1 млн руб.;
исправительные работы до 1 года;
лишение свободы до 10 лет.



УБЫТОЧНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ



Создают предприятия, в которых формируют расходы и затраты, а прибыль выводят на юридическое лицо в другом регионе; регистрируют фирмы на подставные лица, чтобы получить необоснованную налоговую выгоду.

Ст. 199 УК РФ
(уклонение от уплаты налогов организаций)

штраф до 500 тыс. руб.;
арест до 6 месяцев;
лишение свободы до 6 лет.



БЕСПРОЦЕНТНЫЕ ЗАЙМЫ



Руководители не вносят в бюджет налоговые отчисления от заработной платы работников, а используют их в коммерческой деятельности, получая «беспроцентные займы» у государства.

Ст. 199.1 УК РФ
(неисполнение обязанностей налогового агента)

штраф до 500 тыс. руб.;
принудительные работы до 5 лет;
лишение свободы до 6 лет.



ДРОБЛЕНИЕ БИЗНЕСА



Искусственно и необоснованно дробят бизнес на несколько юридических лиц. На них разделяется единая деятельность предприятия. Таким образом незаконно занижается налогооблагаемая база.

Ст. 199.2 УК РФ
(сокрытие денежных средств и имущества от налогов)

штраф до 500 тыс. руб.;
лишение свободы сроком до 5 лет.



ЧТО НАРУШИЛИ

ЧТО ГРОЗИТ

СКОЛЬКО БЫЛО ПРЕСТУПЛЕНИЙ*

90 406 000 р.

ПОШЛО В БЮДЖЕТ ОТ ВЫЯВЛЕННЫХ НАЛОГОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЗА 2014 ГОД**

САМЫЕ КРИМИНОГЕННЫЕ ОТРАСЛИ ЭКОНОМИКИ:



5 преступлений — лесопромышленный комплекс



4 преступления — торговля



по 1 преступлению — АПК; машиностроение; производство, передача и распределение электроэнергии, газа и воды



5 преступлений — сфера внешнеэкономической деятельности



3 преступления — строительство

* За первые 3 месяца 2015года
** По данным Управления внутренних дел России по Кировской области

0+
БК

ТАЙНЫЙ ПОКУПАТЕЛЬ

ВСЯ ПРАВДА О КУЛЬТУРЕ МЕСТНОГО БИЗНЕСА —
В ПРОЕКТЕ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»

«РЕВИЗОРЫ» ПОД ВИДОМ ОБЫЧНЫХ КЛИЕНТОВ СТУЧАТСЯ В РАЗНЫЕ КОМПАНИИ, ЧТОБЫ УЗНАТЬ УРОВЕНЬ ИХ СЕРВИСА. ЭКСПЕРТНАЯ ОЦЕНКА НЕПОДКУПНА! СРЕДИ ОПРОШЕННЫХ МОЖЕТ ОКАЗАТЬСЯ И ВАША ФИРМА — УЗНАЙТЕ ВСЕ ПЛЮСЫ И МИНУСЫ, ЧТОБЫ КАК МОЖНО СКОРЕЕ ИСПРАВИТЬ ОШИБКИ



КАКИЕ СМИ ЕЛЕ ДЫШАТ

— Не секрет, что практически все средства массовой информации живут за счет рекламы и уменьшение ее объемов сказывается на них весьма плачевно. В Кирове такая ситуация налицо: по общим оценкам, в январе 2015 года количество продаж рекламы упало на 50%. Некоторые радиостанции, имеющие невысокий рейтинг, ощутили это в меньшей степени. Печатные СМИ тоже пострадали не столь критично. Аналогичная ситуация сложилась и у операторов, размещающих рекламу на федеральных каналах. Зато местным телеканалам скачки курсов и дестабилизация экономики нанесли наибольший урон — показатели рухнули ниже 50%.

В максимальной степени кризис коснулся тех, кто занимается наружкой. В течение всего прошлого года востребованность их услуг падала постепенно по 10-15% в квартал, к декабрю достигла 50%, а с января 2015 года до настоящего момента снизилась еще на 20-30%. Напрашивается вывод, что рынка наружной рекламы у нас практически не стало...

Не так грустно выглядит сейчас ситуация в печатке: начиная с марта наметился рост, который продолжился в апреле. Связан он, в том числе, и с традиционной активизацией рекламодателей в весенний период.

Мы решили проверить, как оценивают свои возможности и действуют сами заказчики статей, макетов и роликов.

ТЕСТИРУЕМАЯ СФЕРА:

рынок рекламы.

ПРОАНАЛИЗИРОВАНО:

85 компаний-заказчиков рекламы,
4 сферы СМИ (пресса, радио, ТВ, Интернет).

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ:

объемы продаж в кризис, сферы наибольшей активности, запрос на креатив, ценовые ожидания.

ЭКСПЕРТ:

Мария Шерстенникова,
директор Maxima Маркетинговые коммуникации.



Благодарим за помощь
в организации съемки
спортивный комплекс «Металлург»

СЛОВА С ДЕЛОМ РАСХОДЯТСЯ

Более 82% опрошенных рекламодателей заявили, что кризис — вовсе не повод отказываться от продвижения своих товаров и услуг, что объем пиара в СМИ не должен сокращаться. Вроде бы позитивные рассуждения, и если бы им следовали, то картина получилась бы весьма радужная.

Но при этом 62% предпринимателей признались, что уменьшили свое присутствие в СМИ (эта цифра уже более адекватна реальности и близка озвученным нами показателям продаж), 25% сообщили, что сохраняют прежние объемы рекламных бюджетов, и всего 2% умудрились их нарастить (остальные однозначного ответа не дали)!

Проанализировав несколько разноплановых медийных источников, мы увидели, что во втором квартале 2015 года заметно активизировались строительные компании, продавцы отделочных материалов и фирмы, оказывающие услуги по ремонту. Есть гипотеза, что связано это не только с сезоном, но и с прошедшим перед новым годом бумом продаж недвижимости, когда покупатели расхватывали рекордное количество квадратных метров, а сейчас как раз приступают к ремонту.

Как и в прошлый кризис 2008-2009 годов, наиболее заметной стала отрасль развлечений (ночные клубы, бары, рестораны) — маленькие радости востребованы в сложные времена.

Несмотря на грандиозный провал после января 2015 года, радуют своей деятельностью и некоторые автосалоны.

Среди тех, кто размещает информацию о себе в Интернете, по-прежнему на волне производители продукции, представители сферы услуг (например, по доставке продуктов) и перепродажники.

КАК ЛАКМУСОВАЯ БУМАЖКА

К месту вспомнить интересное исследование, которое провели местные медийщики. Оглянувшись назад, они выявили лидеров по количеству рекламы в 2008 году и обнаружили, что сегодня эти компании занимают одни из первых позиций в городе по уровню развития своего бизнеса, а те, кто 7 лет назад находился в хвосте, сейчас просто ушли с рынка.

В чем секрет? Конечно, не только в том, что они продолжали рекламироваться в нестабильный период.

Главное — в сложной ситуации они смогли сохранить команду, мобилизовать усилия и перестроить свою тактику. Кризисные времена вы-

являют сильнейших и разрушают тех, у кого есть организационные и мотивационные проблемы.

КОМУ КРЕАТИВА?

Гибкость и сила компании проявляется и в умении тратить рекламный бюджет. Мы предположили, что, уменьшая объемы пиара, руководители бизнеса захотят уделить большее внимание его качественной стороне. Результаты опроса вроде бы совпали с ожиданиями: 57% посчитали разумным в кризис тратить средства именно на креатив.

Но парадокс: когда доходит до дела, только 30% из них выделяют деньги на оплату творческой составляющей, более того, лишь половина оставшихся готова отдать сумму на сторону. Таким образом, не более 8,5% рекламирующихся фирм способны обратиться к специалистам маркетинговых агентств за поиском необычных и эффективных решений или за разработкой новых видов продвижения.

Мало что изменилось и в подходах компаний, использующих для продвижения Интернет. Кировские предприятия, особенно крупные, с добротным штатом маркетологов идут проторенными дорожками и действуют на автомате: сокращают медийные бюджеты, получают большие скидки и рапортуют начальству о своих достижениях. Очень часто они попросту не хотят разбираться в тонкостях и возможностях высокотаргетированной рекламы.

И только если руководство лично заинтересовано и начинает самостоятельно вникать в вопросы продвижения, процесс сдвигается с мертвой точки и появляются результаты.

ЕЩЕ ЛУЧШЕ, ЕЩЕ ДЕШЕВЛЕ

В последнее время заметно усиление интереса к промоакциям. Но заказчики по-прежнему хотят использовать наиболее простые и далеко не самые активные формы — типа раздачи листовок. Часто именно цена играет определяющую роль!

Примерно половина из тех, кто обращается к нам, хотят, чтобы в кризис прайс на услуги не только не повышался, но и желательно, чтобы снизился. Формулы запросов две: «хотим так же креативно, как раньше, но дешевле» или «хотим лучше, чем было раньше, но за те же деньги».

В итоге делать приходится больше, получая за это меньше, искать новые подходы, менять старые схемы, усиливать команду, ускорять процессы. Все, как у Льюиса Кэрролла в «Алисе в Стране чудес»: нужно бежать со всех ног, чтобы только оставаться на месте, а чтобы куда-то попасть, надо бежать как минимум вдвое быстрее!



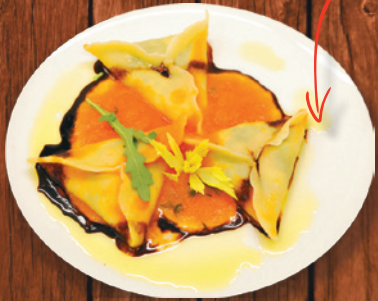
Пельмени стран мира

Гëдза (со свиной и грибами)	200 г	150 руб.
Раaviоли (с домашним сыром)	200 г	150 руб.
Тортеллини (из теста с мясом и соусом карри)	210 г	150 руб.
Пельмени отварные (со свиной и говяжьей)	250/50 г	150 руб.
Манты (с бараниной)	240/50 г	190 руб.
Раaviоли по-флорентийски (с шуккой и креветками)	220 г	150 руб.



КОЛЕСО
ТРАКТИРЬ НА СПАСКОЙ

ул. Спасская, 18,
т. (8332) 32-12-03



Новинки меню в трактирах «Колесо»



255 руб.

Отбивная из свинины с картофелем (330 г)



310 руб.

Мясная сковорода с тушеной бараниной и овощами (300/30 г)



289 руб.

Фажитас в трактире (200/60 г)



КОЛЕСО
ТРАКТИРЬ

ул. Сурикова, 19,
т. (8332) 76-05-33



279 руб.

Жаркое с куриной грудкой и беконом (350 г)



299 руб.

Скоблянка рыбная (330 г)

ОН НАУЧИЛ МЕНЯ БЫТЬ ЧЕЛОВЕКОМ



МОЙ ДЕД ДЛЯ МЕНЯ — ПРИМЕР ВО ВСЕМ, — ЕВГЕНИЙ УРВАНЦЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОХРАННОЙ КОМПАНИИ «ФЕМИДА»



СТОЙ, КТО ИДЕТ?!

— С каждым годом очевидцев сражений Великой Отечественной войны остается все меньше, и годовщину Победы мы отмечаем не столько поздравляя героев, сколько вспоминая их слова. Вот и моего деда уже нет рядом — а как много я бы мог сейчас ему сказать...

Мой дед Михаил Тимофеевич ушел на фронт совсем молодым — ему было немного за 20. Воевал на Волховском фронте, патрулировал Финский залив на аэросанях, участвовал в освобожде-

войска его особо стерегли — боевой задачей у русских подразделений было уничтожать всех, кто пытался пройти через границу, не зная пароля. И вот однажды с вражеской стороны пришла группа изможденных людей в лохмотьях. Секретного слова никто из них сказать не мог, и, по закону военного времени, они подлежали расстрелу. Но что-то екнуло в его сердце, подпустил их ближе. Оказались наши, сбежавшие из плена...

МОЙ ГЕРОЙ

Дед боролся за справедливость не только на фронте. После войны он был директором школы, значимой фигурой в селе, имел свое авторитетное мнение на каждое происшествие. Когда, например, колхозные поля начали опылять с воздуха «кукурузниками», дедушка ходил к председателю отстаивать интересы местных жителей: химикаты могли навредить здоровью людей. И добился своего: впоследствии этот способ удобрения отменили.

«Герой» — величали Михаила Тимофеевича друзья и родные не только за военное прошлое, но и за подобные подвиги в мирное время.

СПАСИБО ЗА ПОБЕДУ

Благодаря примеру деда я понял, что тоже хочу защищать интересы людей: заступаться за слабых, вдохновляться сильными. Уже в 14 лет знал — стану военным, другие варианты даже не рассматривал. Сейчас через «Фемиду» внедряю системы для безопасного и комфортного ведения бизнеса и для жизни. Стараюсь жить, как учил дед — быть честным и справедливым, и детей своих так же воспитываю.



нии Ленинграда. Дед не особо охотно рассказывал о том времени — ужасы войны были для него нежеланными воспоминаниями. Говорил только, что ему, как и всем, было тогда очень тяжело, придавала сил лишь вера в Победу да письма из дома...

Из редких дедовых рассказов запомнил про то, как они охраняли Финский залив. Место было стратегической целью противника, поэтому советские



г. Киров, ул. Володарского, 135,
т. (8332) 37-67-67,
ул. К. Либкнехта, 13,
т. (8332) 67-01-01

femida@ohrana43.ru

www.ohrana43.ru

ПРИ ПОКУПКЕ ДВУХ
ПАЛАНТИНОВ СКИДКА 10%



ГОЛОВНЫЕ УБОРЫ
ИТАЛЬЯНСКИЕ ПАЛАНТИНЫ



г. Киров, ул. Воровского, 43,
2 этаж (ТЦ «Европейский»),
т. 8-912-714-73-45



Ваш личный архив воспоминаний

КАЖДОЕ ИЗДЕЛИЕ «КАЖАН» СОЗДАЕТСЯ ВРУЧНУЮ
ИЗ НАТУРАЛЬНОЙ КОЖИ



КОЖАНЫЕ ФОТОАЛЬБОМЫ: защита фотографий пергаментом; уникальные обложки с бронзовым и золотым тиснением, аппликацией и серебряными брошками (от 9 000 руб.).

РОДОСЛОВНЫЕ КНИГИ — личный исторический документ, который заполняется из поколения в поколение: 240 страниц с описанием рода; бумага, стилизованная под старину; обложка, декорированная полудрагоценными камнями и деревом (от 12 640 руб.).



АВТОРСКИЕ ИЗДЕЛИЯ
РУЧНОЙ РАБОТЫ

г. Киров,
ул. Горького, 5а,
ТРЦ «Jam Молл»,
2 этаж, правое крыло,
т. 8-953-675-21-93



ПОКОЛЕНИЕ

— ЧТО ОСТАЛОСЬ ЗА СТРАНИЦАМИ ШКОЛЬНЫХ УЧЕБНИКОВ — СОВРЕМЕННЫЕ ДЕТИ СПРОСИЛИ НАПРЯМУЮ У ВЕТЕРАНОВ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ.

Журнал «Бизнес Класс» благодарит за помощь в организации встреч Кировский физико-математический лицей.

КТО САДИЛСЯ НА САНКИ, УЖЕ НЕ ВСТАВАЛ

КАКИМ БЫЛ ЛЕНИНГРАД В ГОДЫ ВОЙНЫ — ИННА ТОКМАКОВА, РЕБЕНОК БЛОКАДЫ В ИНТЕРВЬЮ УЛЬЯНЕ ЗАБОЛОТСКОЙ, 13 ЛЕТ, ДОЧЕРИ ВЛАДИМИРА ЗАБОЛОТСКОГО, ДИРЕКТОРА ХК «РОДИНА»

ОСТАЛИСЬ, ЧТОБЫ ВЫЖИТЬ

Ульяна Заболотская: — Когда на уроках нам рассказывали о блокаде, весь класс сидел молча — не верилось, что все ужасы войны были на самом деле. Кто-то спросил, почему детей не эвакуировали в детские дома от Красного

Креста? А учительница объяснила, что детей вывозили из Ленинграда по Дороге жизни. Так почему вы остались внутри блокады?

Инна Токмакова: — В сентябре 1941 года я была совсем маленькой — помню лишь, как взрослые, уходя на работу, оставляли меня дома: детские сады тогда не работали. Папу и

СПОНСОР
РУБРИКИ



г. Киров,
ул. М. Гвардии, 96.
Заказ столиков по
т. (8332) 22-55-44
Часы работы:
пн-пт 8-23,
сб-вс 9-23.
vk.com/kitchenkirov



дедушку вскоре отправили на фронт, мы остались втроем с мамой и бабушкой.

Мама учила: начнется бомбежка — сразу звонить ей, успокаивала, что вместе будем переживать. Чтобы добраться до телефона, который висел высоко на стене, приходилось залезать сначала на стул, затем на комод и уже оттуда крутить диск с цифрами.

Сначала я всегда «вызывала» маму — было страшно одной, а затем поняла, что ей придется бежать ко мне под обстрелом, что подвергаю ее опасности.

Когда началась эвакуация, многих вывезли в первые же дни. Потом Дорогу жизни начали обстреливать, и выехать уже было невозможно. Фашисты стреляли по фургонам, несмотря на опознавательные знаки Красного Креста — машины уходили под воду, говорят, их фонари еще долго горели, пока не садился аккумулятор...

Так мы и остались в Ленинграде...

ЗА ЖИВОЙ ВОДОЙ НА САНКАХ

Ульяна Заболотская: — Еще нам рассказывали, что есть было совсем нечего. Якобы варили кожаные ремни, а из земли чай заваривали. Мы так маленькими с куколками в посудку играли: в чайничек — веточки и цветочки, «суп» — из лебеды. А вы, оказывается, так на самом деле жили...

Инна Токмакова: — В начале блокады сгорели Бадаевские склады, в которых хранился «неприкосновенный запас» муки и сахара. В городе остался только хлеб — по 100 и 250 граммов в день.

Но если бы это был действительно хлеб! Крошки, опилки, целлюлоза, жмых, клей — вот из чего он был сделан. Кто-то, действительно, жевал кожаные

ремни, несъедобные коренья. До сих пор помню тянущее ощущение голода, боль в желудке и постоянное желание спать.

Особенно тяжело было в холодные зимы. Исчезли кошки, собаки, даже птиц не стало. Вдруг в декабрьскую стужу на рынке появились котлеты, холодец и колбаса — за ними выстраивались целые очереди, но мама никогда не покупала такое мясо. Позже я узнала, почему — в первую блокадную зиму в Ленинграде была вспышка каннибализма.

Достать воду тоже считалось подвигом. Когда отключили отопление, канализацию и водоснабжение, бабушка с мамой ходили на Малую Невку — там у полыньи собирались толпы. Кто-то, сев на санки отдохнуть, больше так и не вставал...

Ульяна Заболотская: — А почему водопроводы не чинили?

Инна Токмакова: — Чтобы чинить, рабочим нужны были силы... Возить воду — не было топлива. Зато в эти годы ленинградцы превратились в настоящих фермеров: на всех клумбах разбили грядки...

За время блокады было много попыток прорвать «смертельное кольцо». Во время одного из таких рывков с фронта приехал папа на побывку. Он привез нам нехитрые угощения: хлеб и пряники, но радости не было предела!

Папа склонился над столом, что-то разглядывая, как в тот же миг в окно влетел осколок бомбы. Он пронесся по комнате и застрял в дверном косяке. После войны мы поместили его в рамку и подписали дату — папин второй день рождения.

СО СЛЕЗАМИ НА ГЛАЗАХ

Ульяна Заболотская: Мы отмечаем День Победы в мае. Правда, что для блокадников он дважды в год — еще и в день снятия блокады?

Инна Токмакова: — 27 января 1944 года я запомнила на всю жизнь! Началась бомбежка — я испугалась и спряталась под кровать. Но тут прибежала мама и вытащила меня, восклицая: «Наши идут, наши идут!»

Мы выбежали на площадь — толпа людей, все плакали и кричали от радости, обнимались, бросали в воздух шапки! Весной в день окончательной победы мы тоже ликовали, но чувства во время снятия блокады все же были намного сильнее.

Спустя пару лет после войны я нашла старые фотографии. Смотрю — какая-то старушка, лицо морщинистое, сама худая-худая. Спрашиваю маму: «А это что за бабушка, я такую не знаю...» А она в ответ: «Это я, Инночка, это я...»

Не люблю, когда говорят, что нынешнее поколение в таких условиях не выжило бы. Вы ничем не отличаетесь от нас, у нас не было особого героизма, мы просто верили, что дальше будет лучше.



ЗАДАДИМ ФАШИСТАМ ЖАРУ

■ КАК МЫ ДОШЛИ ДО БЕРЛИНА — МАТВЕЙ МАЛЫШЕВ, ВЕТЕРАН ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ, ПОЛКОВНИК В ОТСТАВКЕ, В ИНТЕРВЬЮ АРТЕМУ МАТВЕЕВУ, 14 ЛЕТ, СЫНУ ДМИТРИЯ МАТВЕЕВА, ЗАМЕСТИТЕЛЯ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВИТЕЛЬСТВА ОБЛАСТИ

НА СВОИХ ДВОИХ

Артем Матвеев: — Матвей Матвеевич, я читал, что, хотя удар Германии был внезапным, Советский Союз ожидал предательства...

Матвей Малышев: — Командование готовилось к вторжению. Нас, курсантов-пограничников, с Дальнего Востока перебросили на усиление пригра-

ничной полосы близ Киева. При этом был странный приказ: в случае применения оружия строго следовать, чтобы пули не ложились на противоположную сторону. Мы рыли траншеи, устанавливали пулеметы, строили доты, подтягивались танковые войска. Разве такую мощь сломишь? — искренне верили мы.

Артем Матвеев: — Противник тоже готовился к битве? Германия же хотела весь мир захватить!

Матвей Малышев: — Немцы ходили самодовольные. В развалочку, с засученными рукавами летних рубашек, словно на отдых приехали.

Артем Матвеев: — Мне кажется, простые люди не верили, что все происходит всерьез, к войне можно готовиться физически — собирать армию, но морально нельзя. Пришлось отступать, потому что убивать и завоевывать мы не хотели? Уходить тоже было нелегко?

Матвей Малышев: — Ни одна пограничная застава не покинула своих позиций без разрешения. Был строжайший приказ держаться вместе, кто оторвется — дезертир!

Рубежи занимали около рек или оврагов, чтоб хотя бы с одной стороны была надежная защита. Днем оборонялись, ночью, пока немцы спали, отходили дальше, на восток. Но фашисты быстро догоняли: они на мотоциклах, бронетранспортерах, танках, мы — на своих двоих. Автомат был только у начальника заставы и у его зама. У остальных — карабины, 120 патронов и 2 гранаты — вот и все вооружение. Многие погибли во время того отступления. Не хватало рук, чтобы хоронить убитых.

ЗА СТАЛИНА!

Артем Матвеев: — Если б я был солдатом, бросился бы в бой с мыслью о родных, о Родине. В советских фильмах солдаты идут в наступление с криком «За Сталина!» Его имя действительно вдохновляло?

Матвей Малышев: — Мы не сомневались, что выгоним немцев. Пусть правительство бежало в Куйбышев, Сталин же в Москве! Значит, будет победа, не войдет враг в столицу!

Артем Матвеев: — Отступление дало время собраться с силами?

Матвей Малышев: — Мы остановились для отпора севернее Сталинграда. Офицеры объявили: «Товарищи солдаты, дальше для вас земли нет».

Наш 27 Хасановский полк, составленный из пограничников, воевавших еще с японцами, наступал от линии Ливны-Елец. Я уже был лейтенантом, замкомандира пулеметной роты, в которой всего 9 орудий.

Машины застревали в заснеженных полях. Пушки, пулеметы тащили на себе. Что нести сил не хватало — бросали прямо в поле. Продуктов не было, снарядов тоже, вши заедали, приходилось брить головы наголо.

Артем Матвеев: — С хорошими товарищами можно все одолеть. На войне успевали заводить дружбу?

Матвей Малышев: — Мы все тогда были как один кулак, никто не делил: ты хохол, ты татарин, ты еврей — одна страна, одна и семья. Офицеры вместе с солдатами рыли окопы и землянки, ели из одного котелка, спали под одной шинелью. У немцев не так. Наверно, потому мы и победили...

Артем Матвеев: — С другой стороны, страшно воевать рядом с близкими людьми — не хочется видеть смерть друзей.

Матвей Малышев: — На войне негде спрятаться. Когда один из братьев погиб, миной разорвало, я долго не писал матери. Но она сама догадалась, уже после войны прочитала у меня на лице. Спросила только: «Которого?» Нас на войне было четверо братьев.

ПОЛ-ЕВРОПЫ ПО-ПЛАСТУНСКИ ПРОПАХАЛИ

Артем Матвеев: — Люди, которые оказались в оккупации, вынуждены были бежать или работать на немцев?

Матвей Малышев: — Для немцев очень старались полицаи — предатели. Не только ловили своих, живьем сжигали! Это не люди — гады! А сейчас нашу милицию называют полицией. Полицейский нас охраняет — даже звучит нескладно, потому что неправда. Хочу написать письмо Путину, так не должно называть защитников. В Гомеле я застал на площади казнь — шестерых полицаев приговорили к повешению за их бесчинства и издевательства. А сколько эти предатели замучили наших! Когда мы освобождали Белоруссию, удивлялись — ни одного целого дома, только обгорелые развалины да одиноко торчащие печные трубы. Кто так помог немцам?

Артем Матвеев: — Русские солдаты отомстили за своих погибших?

Матвей Малышев: — Мирное население мы не трогали. Хотя они и бежали от нас, словно мы их съедем. Воевали только с солдатами. Прогремел выстрел из-за угла — цель туда из пулемета. Врагов из Берлина мы должны были выбить, но не стариков и детей. С ними нам даже приходилось делить пищу. Тогда, перед победой, нас впервые за все время войны кормили досыта, так что еда оставалась. Вчера еще мы были лютыми врагами, а сегодня немецкие женщины и дети ели из наших солдатских котелков.

Артем Матвеев: — Когда наши войска стали побеждать, американцы присоединились к армии. И сейчас утверждают, что без них мы бы не выиграли войны. Я не верю! Матвей Матвеевич, расскажите, помогли ли американцы?

Матвей Малышев: — Воодушевление той весной было такое, что казалось — дойдем до Ламанша, до Бискайского залива, дайте только приказа! На рассвете нам зачитали обращение военного совета, подписанное Жуковым, — нашему фронту товарищ Сталин доверил первыми вступить в Берлин. Нелегко дался последний рубеж. Но мы его взяли! Это наш солдат вошел в фашистское логово победителем, а не американцы. Те подоспели, когда надо было уже собирать урожай. Обещали задать фашистам жару — исполнили!



ВОЙНА — ВЕЛИЧАЙШАЯ МЕРЗОСТЬ

КАК РАБОТАЛА ВОЕННАЯ ПРЕССА — ЯКОВ АРОН, СОТРУДНИК ФРОНТОВОЙ ГАЗЕТЫ, В ИНТЕРВЬЮ ЯКОВУ КАРПМАНУ, 16 ЛЕТ, СЫНУ ЛЬВА КАРПМАНА, ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ ГК «ВЯТКАСТРОЙДЕТАЛЬ»

НА ВРАГА

Яков Карпман: — Яков Хаимович, в мирное время у каждого школьника море увлечений. Мне нравится снегоходный кросс, подводное плавание. А чем вы увлекались в предвоенные годы?

Яков Арон: — Все мои мысли занимал институт. Я мечтал поступить в ВИФЛИ — элитный гуманитарный вуз. Но пропустил экзамены из-за призывной комиссии в сентябре. В армию меня тоже не взяли по инвалидности. Устроился на время

корректором в «Ржевскую правду». В конце мая 1941 года снова подал документы. Но какая учеба — началась война.

Яков Карпман: — Военное положение меняет обстановку даже в тылу: спокойной жизни больше нет, ты все время в страхе, что будет нападение, что придется бежать. Как на вашей родине встретили трагичное известие?

Яков Арон: — Все смешалось в городе: призывники шли в военкоматы, летчики с мешками за плечами бежали на аэродром. Рыдала наша сосед-

ка с младенцем на руках, провожая мужа... Даже Молотов, когда говорил о вторжении, заикался.

Яков Карпман: — Стало не до газеты?

Яков Арон: — Наши столы в «Ржевской правде» занимали военные и приезжие из столицы литераторы. Формировалась новая передвижная газета при штабе 31 армии — «На врага». Печатная машина, наборный цех, рабочие места — все уместилось на четырех грузовиках с дощатыми кузовами-кабинами. В новой редакции я трудился корректором рядом с Ефимом Зозулей, известным еще до революции прозаиком, с вятским писателем Григорием Санниковым, познакомился с поэтами Сергеем Островым и Василием Готовым. Это два главных лица, которым Твардовский обязан поэмой о Василии Теркине: у первого позаимствовал идею поэмы о веселом и умелом бойце, а со второго списал характер главного героя.

НЕКУДА БЕЖАТЬ

Яков Карпман: — Близость к штабу армии давала ощущение защиты или, напротив, выставляла на передовую?

Яков Арон: — Мы плелись за отступающей армией. Наша «кибиточная» редакция покинула Ржев последней, немцы были уже в 20 километрах. Они буквально шли по пятам: 11 октября вечером мы были в Старице, 12-го утром там орудовали фашисты. За все время пути до Калинина мы не встретили ни одного нашего солдата — все открыто для вражеского прорыва.

Яков Карпман: — Приходилось самим обороняться?

Яков Арон: — Как защищаться? В распоряжении — 5 винтовок, 30 пистолетов и 50 человек поэтов и писателей. Бегущих по шоссе женщин и детей немцы расстреливали с бреющего полета. Нам бежать некуда, прятались в лесу, чудом не попали в плен.

Яков Карпман: — Я представлял советскую редакцию как множество маленьких каморок, где полно старого и пыльного оборудования, многое делается вручную. На фронте еще больше сложностей?

Яков Арон: — В морозы у наборщиц к пальцам примерзали буквы, кассы размораживали кипятком. Мотор не тянул печатную машину, крутили ее вручную, пока шоферы не догадались поддомкратить грузовик и приводить в движение печатку от задних колес. 10 тысяч экземпляров каждый день должны были поступать в воинские части. При этом от солдатской работы никто нас не освобождал — дежурство, наряд, караул. На сон выходило часа 3-4.

О ЧЕМ ПИШУТ В ГАЗЕТАХ?

Яков Карпман: — Много о неудачах и потерях Советской Армии замалчивалось в штатской прессе.

Знаю, цензура была строгой. Нужно формировать образ героя. Но ваша-то газета могла писать истинную правду — своя для своих?

Яков Арон: — О нет! Цензор был всегда при редакции. О боях писали без указания мест, не упоминали имен крупных командующих. Однажды наша колонна попала под обстрел — бомбили свои же, советские штурмовики. Видимо, ошибка в данных. Об этом развее напишешь?

Яков Карпман: — Чего еще не знали люди в тылу?

Яков Арон: — Был интересный случай. В ночь на 1 мая я поймал на радиоточке немецкую передачу. Траурный голос объявил, что Магда Геббельс умертвила шестерых своих детей и покончила жизнь самоубийством. Через минуту еще сообщение — фюрер застрелился. А на советских волнах ни слова. Я оторопел: Гитлер мертв, войне конец, а поделиться не с кем. Побежал к военному цензору. Тот побелел: «Скажешь еще кому — под трибунал пойдешь!»

Яков Карпман: — В чем дело? Хорошая новость!

Яков Арон: — Значит, были основания. Наши передали эту информацию только на следующую ночь с большой долей сомнения: руководство полагает, что сообщение по радио — ловушка, чтобы ввести в заблуждение советские войска.

Яков Карпман: — Сегодня появляется много трактовок событий тех лет. На Украине вообще переписывают историю Великой Отечественной войны. Как вы воспринимаете эти новые взгляды?

Яков Арон: — Великая Отечественная война — время не только героических поступков. Люди жаждали мести за убитых и замученных фашистами близких. Правду говорят, война спишет все. Всего один случай расскажу. На подступах к Берлину наша редакция разместились в деревушке Восточной Пруссии. Девчата побежали осматривать выделенный нам домик, забрались даже на чердак. Через секунду — все с визгом летят вниз. Наверху изнасилованная и убитая немка. Не зря местные бежали к морю до тех пор, пока было куда бежать.

Яков Карпман: — Советскими солдатами двигало чувство долга. Для меня наша армия — образец самоотверженности. Война может быть и священной, если это защита?

Яков Арон: — Нет армии нападающей и обороняющейся — позиции меняются, разлагая обе стороны. Война — величайшая мерзость. Только сумасшедшие сегодня могут призывать нанести удар по укрофашистам.

Яков Карпман: — Мы не хотели войны. За кем правда — за тем и победа. Расскажите, как это было?

Яков Арон: — В ночь, как всегда, верстали газету. Вдруг со всех сторон началась такая пальба! Стреляли из винтовок, пистолетов, автоматов, ракетниц — война кончилась! Откуда ни возьмись появился ящик шампанского и настоящие стеклянные бокалы. Выпили за победу и стали переверстывать газету, уже совсем другую.



ОБНОВИТЕ ИНТЕРЬЕР БЕЗ ПЕРЕПЛАТ

ДОГНАТЬ И ПЕРЕГНАТЬ ЗАГРАНИЧНЫЕ БРЕНДЫ — ЗАДАЧА НАШИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ, — АРТУР СОРОКИН, ДИРЕКТОР ПРОМЫШЛЕННО-ТОРГОВОЙ МЕБЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ «АРТ-ПЛЮС»

ДОСЬЕ «АРТ-ПЛЮС»:

Дата образования:
июнь 2013 г.

Продукт:
мебель для гостиной, спальни, кухни, детские, офисная мебель, торговое оборудование и любые варианты корпусной мебели.

География поставок:
Киров, Кировская область, Республика Коми, Салехард.

Клиенты:
«Вяткаагроснаб»,
ТД «Красногорский»,
«Вятка-банк», «Стройбаза».

Ваша выгода:
Замеры, дизайн-проект, доставка, сборка и установка — бесплатно!

СЕРВИС ДОЛЖЕН БЫТЬ БЕСПЛАТНЫМ

— За время работы немало наслушался историй от своих заказчиков про нерадивых мебельщиков. То без предупреждения требуют деньги за подъем на этаж, то предлагают доплатить за сборку. «Арт-Плюс» не из их числа: делаем ставку на бесплатный сервис. Все услуги: от замеров до согласования проекта — не потребуют ни рубля. Стоит лишь позвонить, и опытный проектировщик проведет измерения, оценит состояние стен, пола и потолка, предложит различные цветовые решения и варианты наполнения мебели именно под ваши потребности.

Подготовим 3D-проект будущей мебели, вставим его для наглядности в существующий интерьер. Также рассчитаем для вас несколько ценовых вариантов без ущерба качеству — в зависимости от материалов и разной толщины кромок и пластика. Срок изготовления независимо от сложности — всего 3-4 недели.

Благодаря большим объемам производства организуем бесплатную

доставку даже в отдаленные районы области. Также предлагаем сборку и установку в удобное для вас время. В том числе и в выходные дни.

И ВЗРОСЛЫМ, И ДЕТЯМ ПОДАРКИ

Работаем как с частным сектором — корпусная мебель для дома, так и с коммерческим — оборудуем офисы и торговые площади. Нам доверяют и муниципальные заказы — установку детских садов и школ.

На свои работы даем двухлетнюю гарантию, а также послегарантийный бесплатный сервис для постоянных клиентов. За любой заказ и долговременное сотрудничество — подарки. Согласитесь, приятно, когда вместе с оплаченным комплектом мебели бонусом привозят, к примеру, стильный журнальный столик.

К Дню защиты детей в «Арт-Плюс» стартует благотворительная акция. 10% со всех заказов, сделанных до 1 июня 2015 года, мы переведем в фонд помощи детям «Это чудо». Приобретайте качественную корпусную мебель по доступным ценам сейчас и участвуйте в добром деле!



г. Киров, Северное Кольцо, 25, ул. Московская, 102в/1, ТК «Планета», т.: (8332) 453-653, 45-35-64.

oooart-plus@mail.ru

www.art-plus43.ru



акция! ПРОСТАЯ ЭКОНОМИЯ

www.ravak.ru

скидка **20%**
20%

скидка **15%**
15%

ДУШЕВЫЕ УГЛЫ/ДВЕРИ + ПОДДОН/ТРАП (КРОМЕ SN501) = **15%**
ДУШЕВЫЕ УГЛЫ/ДВЕРИ + ПОДДОН/ТРАП (КРОМЕ SN501)
+ СМЕСИТЕЛЬ = **20%**

ВАННА + ШТОРКА = **15%**
ВАННА + ШТОРКА + СМЕСИТЕЛЬ = **20%**

ЦЕНТР САНТЕХНИКИ

RAVAK®

г. Киров, ул. К. Маркса, 169,
т. (8332) 377-120,
centr-santehniki@yandex.ru
www.ravak.ru

**Акция продлится
с 15 апреля по 30 июня**



■ НА ЗАЩИТЕ ВАШЕГО ДОМА

“ ПРИГЛЯНУЛАСЬ ДВЕРЬ НА ВЫСТАВКЕ В МИЛАНЕ ИЛИ В МОСКВЕ — СДЕЛАЕМ В КИРОВЕ ЛУЧШЕ, БЫСТРЕЕ И ПО ИНДИВИДУАЛЬНЫМ РАЗМЕРАМ, — ДМИТРИЙ АКИФЬЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ГК «СТАЛЬНОЙ ПОРТЬЕ»

ДОСЬЕ «СТАЛЬНОГО ПОРТЬЕ»:

Дата образования:
февраль 1998 г.

Продукт:
входные стальные двери
и межкомнатные из МДФ.

География поставок:
25 регионов, от Ростовской
области до Ямало-Ненецкого АО.

Клиенты:
Виктория Топольская («Эстетик»),
Владимир Шабардин
(уполномоченный по правам ребенка
в Кировской области), Виктор
Басаргин (губернатор Пермского
края) и другие известные лица.

Ваша выгода:
Только в мае — скидка 10%
на двери с корабельной фанерой.*

ГЛАВНОЕ ОТЛИЧИЕ

— Кому-то важны объемы производства, поток, мы же делаем ставку на индивидуальность. Двери «Стальной портье» изготавливаются только на заказ, точно по размерам дверного проема, с учетом всех пожеланий заказчика по дизайну и наполнению. Надежность и высокие показатели тепло- и звукоизоляции всех разработанных нами конструкций дверей подтверждены государственными сертификатами качества. Специально для владельцев загородных домов мы разработали двери с подогревом. Испытано — конденсат на двери не образуется даже при уличной температуре минус 30°C.

КАЖДОМУ СВОЕ

Для ценителей электронных гаджетов предлагаем инновационные системы доступа: открывание двери по отпечатку пальца, с сигнала радиобрелока, мобильного телефона, планшета. Также встраиваем в двери видеодомофоны. Теперь вы можете удаленно говорить с посетителем, записывать видео, одновременно отслеживать ситуацию с разных камер и управлять несколькими замками.

ПО ДЕКОРУ ВСТРЕЧАЮТ

Специально для отделки дверей в загородных коттеджах мы используем уникальный материал — итальянскую корабельную фанеру, обладающую изысканной фактурой натурального массива дуба. Она не деформируется и не растрескивается во влажной среде и при перепадах температуры. Гарантия 5 лет! Выбранную модель можно дополнить стеклопакетом с художественной ковкой, витражом с фацетами, объемными элементами.

Все двери — уникальная ручная работа! А цена при этом — в полтора-два раза ниже, чем у итальянских производителей. И, в отличие от импортеров, мы существенно сокращаем срок изготовления и предоставляем гарантии. Еще один бонус: через год после покупки проведем бесплатную проверку и корректировку работы двери.

Приходите в наши магазины и сами убедитесь в эксклюзивности продукции. Или закажите консультацию прямо у себя дома: наш менеджер приедет в удобное для вас время, покажет каталоги, сделает замеры, рассчитает цену и подготовит договор. Заявки по телефону 47-83-06.

* При ссылке на журнал «Бизнес Класс». Подробности акции узнавайте у продавцов-консультантов.



📍 г. Киров, ул. Володарского, 238,
ул. Ленина, 57,
Октябрьский пр-т, 80,
т.: (8332) 47-44-75, 38-23-30

✉ stalport@mail.ru

🌐 dveri-service.ru



Не просто вещи – часть семейной истории

— В каждой семье должны быть традиции, которые передавались бы как наследство от родителей детям, и вещи, которые никогда не обесценятся, потому что напоминают о близких и дорогих людях. Особое отношение — к часам, потому что время должно уходить торжественно. Часы сохраняют образ эпохи, так как время не ограничивается нашей жизнью, оно вечно. На втором месте книги — если их читали наши бабушки и дедушки, папы и мамы, дети и внуки — вот полное духовное наследие династии, хранящее тепло рук и свет мыслей. Отдельное внимание — картинам: очень дорожим портретами своих детей, им и передадим в будущем художественные работы Инны Широковой и Татьяны Тимкиной. Сейчас уже подарили сыну пейзаж Андрея Широкова, на картине наше детство — река Уста, солнце, рыбалка... Очень люблю и керамическую посуду, уже много лет собираю коллекцию маленьких вазочек, ярких и нарядных. Все они ручной работы из разных стран и городов, напоминают мне впечатления и эмоции от путешествий. Считаю, что традицией семьи должны быть встречи за большим столом, накрытым праздничной скатертью и сервированным красивой посудой. Это признак мира и согласия!

ЕЛЕНА ГАЛИЦКИХ, доктор педагогических наук, профессор, заведующая кафедрой русской и зарубежной литературы ВятГУ



Чашка с блюдцем
«Камилла»
999 руб.



Часы настольные
на подставке
2 790 руб.



Ваза
«Смотритель винного погреба»
6 190 руб.



МЕБЕЛЬ • ДЕКОР • ПОДАРКИ



Комод полярно-белый
«Флорентин»
81 990 руб.



Стол раздвижной
«Романс»
89 990 руб.

Стул «Романс»
20 990 руб.

В НАЛИЧИИ И ПОД ЗАКАЗ (доставка 10 дней)
г. Киров, ул. Ленина, 84,
т.: (8332) 205-004, 267-057,
e-mail: kirov@in-lavka.ru,
www.in-lavka.ru

* получите скидку при ссылке на журнал, кредит, рассрочка

ДОБАВЬТЕ КРАСОК!

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ZOBEL БЬЮТ РЕКОРДЫ ДОЛГОВЕЧНОСТИ, — ГРИГОРИЙ КУЗНЕЦОВ, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА КОМПАНИИ «ТБМ- ПОВОЛЖЬЕ»

ТОЛЬКО В МАЕ — СКИДКА НА КРАСКУ ZOBEL 10%*

ПО ЕВРОСТАНДАРТАМ

— В работе с деревом одни производители отдают предпочтение надежным и плотным покрытиям, предохраняющим древесину от атмосферных воздействий и преждевременного старения. Другие подчеркивают ее натуральную текстуру. Оба подхода можно совместить благодаря лакокрасочным материалам фирмы Zobel — известного немецкого бренда, одного из лидеров среди европейских производителей лаков, красок, пропиток, герметиков и антисептиков. Опытный производитель делает ставку на экологичное сырье и современные технологии. Бренду доверяют крупнейшие заказчики в России и за рубежом. Среди многообразия предложений именно Zobel была выбрана для покраски деревянных деталей в Большом театре и храме Христа Спасителя в Москве.

ИДЕАЛЬНО ДЛЯ ПРОФИ

Материалы на водной основе фирмы Zobel созданы специально для профессионалов — компаний, которым важна технологичность и длительная гарантия на деревянные изделия.

Более чем 18 лет Zobel активно используется кировскими производителями деревянных домов, окон и дверей. С покрытием Zobel некоторые производители предлагают пожизненную гарантию на свои изделия.

Причин тому несколько:

1. Zobel постоянно повышает надежность своих продуктов. Сегодня материалы выдерживают 90 циклов заморозка-нагрев-воздействие влаги.

2. Краска не закупоривает поры и позволяет поверхности «дышать», сохраняя древесину от старения.



3. Материалы обладают водоотталкивающими свойствами, высокой прочностью на разрыв и эластичностью: при сильном ударе или давлении на поверхность краска растягивается, не скалывается и не отслаивается.

4. Краска устойчива к УФ-излучению и выцветанию, благодаря светостойким пигментам в ее составе.

5. На ваш вкус — широкая палитра интенсивных цветов. Но какой бы яркий оттенок вы ни выбрали, покрытие не скроет благородной текстуры древесины.

6. Краска предназначена как для фасадов, так и для внутренних работ.

Производитель много внимания уделяет технологичности покрытий. Например, для домов самый экономичный способ нанесения — кистью. Краска Zobel Decotec позволяет взять на кисть много материала и «растянуть» его на большую площадь без подтеков с гарантированным качеством слоя.

Приобрести сертифицированные лакокрасочные материалы Zobel в Кирове можно только у эксклюзивного представителя немецкого бренда — в компании «ТБМ-Поволжье». С Zobel мы гарантируем вашим изделиям надежное и долговечное покрытие!

[Z] ZOBEL

ТБМ

г. Киров,
ул. Базовая, 8/2,
т.: (8332) 41-87-00,
41-87-01

kirov@tbm.ru,
market-kirov@tbm.ru

tbm.ru,
kirov.tbmarket.ru

* Подробности узнавайте
в офисах продаж или по
т. (8332) 41-87-00

Ваш новый дом нашими силами

Строительство дома — значительное событие в жизни каждого человека. Сравните его с тем же построением вашего бизнеса, ведь любой предприниматель, создавая компанию, прежде всего думает о ее ликвидности — насколько она окажется надежной и дорогостоящей через много лет, а для этого надо сделать всего лишь одну простую вещь: доверить ее самым лучшим профессионалам.

Билл Гейтс



ГАЛИОН

д е р е в я н н ы е д о м а

г. Киров, ул. Московская, 256,
т.: (8332) 206-876, 206-076, 206-875,
www.ddgaleon.ru,
ddgaleon@mail.ru

Избавьте себя от груза вопросов и согласований по строительству своего загородного дома. Надо лишь обсудить проект и заключить договор — все остальное мы возьмем на себя. Вам останется заехать в собственный дом в оговоренные сроки!

- Расчет стоимости строительства по вашему проекту из любых желаемых материалов;
- готовые проекты домов;
- собственное производство материалов для домостроения (оцилиндрованное бревно, профилированный брус, клееный брус);
- дизайн-студия;
- бригады строителей и отделочников.

Мы ценим каждого клиента и готовы обсуждать не только проект, но и условия оплаты.

СЕКРЕТ ДОЛГОЛЕТИЯ ДЕРЕВЯННОГО ДОМА!

Используйте правильные лакокрасочные материалы!



TEKNOL AQUA 1410 —
БЕСЦВЕТНЫЙ АНТИСЕПТИК
против гнили, посинения
и плесени. Активные
биоциды, объединенные
в неорганической смоле,
подавляют рост плесени
и грибков.



TEKNOL JRM —
АКРИЛОВАЯ КРАСКА ДЛЯ ЗАЩИТЫ
торцов бруса (бревна)
от растрескивания.
Наносится в 1-2 слоя, быстро
высыхает, образуя эластичную
пленку, которая обладает низкой
водопроницаемостью. Влагообмен
снижается в десятки раз!
При необходимости Tekno
JRM может быть моментально
заколерован в любой цвет!



ОСТЕРЕГАЙТЕСЬ ПОДДЕЛОК, ПРИХОДИТЕ В «ЛИК»!

У нас широкий ассортимент лакокрасочных материалов для защитного и декоративного покрытия
вашего дома на долгие годы, обширная карта цветов, точный расчет расхода материала.
ПОДБОР И КОЛЕРОВКА ЦВЕТА В ТЕЧЕНИЕ СУТОК.

Фирма
ЛИК  **TEKNOS**

Приглашаем за покупками по новому адресу: г. Киров, ул. Деповская, 77,
т.: (8332) 20-38-38, 8-909-131-70-07

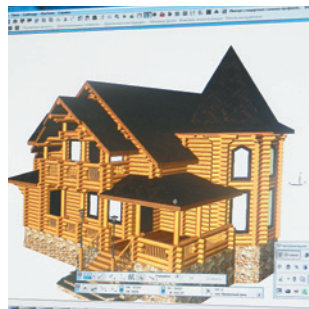
▣ СОВРЕМЕННЫЕ ДЕРЕВЯННЫЕ ДОМА

Более 7 лет компания успешно воплощает в реальность объекты деревянного зодчества. «Кайзер дом» — предприятие с полным циклом производства: от проектирования объекта до его возведения «под ключ».

Видеоотзывы наших заказчиков на сайте www.severles43.ru



г. Киров,
ул. Московская,
102в, офис 6з,
т.: (8332) 517-217,
459-450,
8-909-143-05-34,
производство:
г. Киров,
ул. Филатова, 12



1. Проектирование



2. Собственное производство



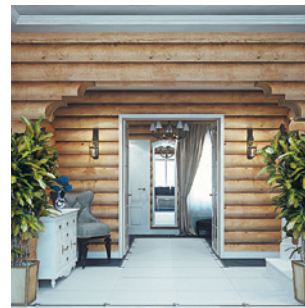
3. Фундаментные работы



4. Сборка деревянного дома



5. Шлифовка, конопатка, покраска



5. Отделка деревянного дома

▣ ВСЕ ДЛЯ КРЕПКОГО ДОМА

АКЦИЯ! При покупке межвенцового утеплителя скидка 12% на лакокрасочные материалы VERES

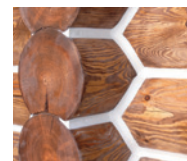
- Фанера строительная 3-18 мм
- Утеплители для мансардных крыш и перекрытий
- Защитно-декоративные составы для дерева, для наружных и внутренних работ ADLER, «Белинка», Tikkurila, «Здоровый дом», VERES
- Гидро-, паро-, ветрозащита
- Опоры скользящие для стропил, пластины монтажные, уголки крепежные, лифты регулировочные
- Утеплитель ПЕНОПЛЭКС, пенопласт
- Огнебиозащита
- Отбеливатель для древесины «Сагус»
- Гвозди, саморезы, сверла винтовые по дереву
- Изолон, фольга для бань и саун
- Рубероид, стеклоизол
- Крепеж для деревянного домостроения



г. Киров, ул. Базовая, 4,
т.: (8332) 70-30-28, 70-30-60, 70-34-41,
e-mail: waygach@yandex.ru, www.vaigach.kirov.ru



Канат джутовый



Герметик для дерева



Плита OSB-3



Межвенцовый джутовый утеплитель, термоДЖУТ, политерм



Утеплитель

ВЫХОДИМ НА ОХОТУ

ВЯТСКИЕ ТУРЫ ПОПУЛЯРНЕЕ АФРИКАНСКОГО САФАРИ, —
ЕВГЕНИЙ ВОЛКОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОАО «КИРОВОХОТА»



ЕВГЕНИЙ ВОЛКОВ



28.07.1954 г.



Ивановский химико-технологический институт,
инженер-технолог.



С 1976 г. — «Кирово-Чепецкий Химкомбинат», мастер,
инженер-технолог, зам. начальника цеха, начальник отдела
сбыта коммерческой службы, директор по общим вопросам;
с 2009 г. — ОАО «Кировохота», коммерческий директор,
генеральный директор.

ЗА БОГАТЫМИ ТРОФЕЯМИ

— Есть шутка: если увлеченные рыбаки помешанные, то охотники — буйнопомешанные. Охота опьяняет: свобода, свежий воздух, азарт... Здесь забываешь о городской суете и проблемах, оставаясь один на один с дикой природой. Охота становится потребностью. Вся жизнь подстраивается под ее ритм.

Готовятся к открытию сезона любители за несколько месяцев: заказывают путевки, собирают бригаду, оформляют документы.

«Кировохота» приглашает в наши леса как соотечественников, так и гостей из-за границы. В наших лесах ежегодно отдыхают стрелки из разных областей России, а также из других стран:

Германии, Австрии, Венгрии, Франции, Швеции, Дании, Чехии, Великобритании. Места всем хватает: «Кировохота» — одно из самых крупных охотхозяйств в Европе и мире. Наши участки расположены на территории 17 административных районов области, общая площадь около 1,5 миллиона гектаров. Очарованные таежными просторами, обилием дичи и радушием егерей, иностранцы снова и снова возвращаются в Киров за достойными трофеями.

Весной любителей природы привлекает охота на дичь и на медведя на приваде с лабаза (вышки). В летне-осенний период мы организуем охоты на лося на реву, на медведя и кабана на овсах с вышки, а также на пернатую и водоплавающую дичь с собаками. Поздней осенью и зимой к нам при-





ТОЧНЫЕ СРОКИ ОХОТ УЗНАВАЙТЕ НА САЙТЕ «КИРОВОХОТЫ»

ИЗ ДОРТМУНДА В КИРОВ

«Кировохота» заработала себе хорошую репутацию за границей. На крупнейшей в Европе охотничьей выставке JAGD & HUND мы с успехом представили свои туры уже третий раз. В этом году экспозиция в Дортмунде собрала около 77000 любителей природы со всего мира: Франции, Норвегии, Дании, Великобритании, Северной Ирландии, Латвии, Литвы, Австрии, Фарерских островов, Венгрии, Австралии, Новой Зеландии, Аргентины, Канады, США и Южной Африки. Наши туры выдержали конкуренцию! Предлагаем широкий выбор охот по ценам, на порядок ниже африканских, например. Дополнительный плюс — удобство расположения — всего тысяча километров от Москвы. Это вам не на Камчатку вертолетом добираться!

езжают ради добычи загоном лося, кабана, рыси и медведя, охоты на волка с флажками, лису, зайца-беляка и тетерева с лунки.

РЕДКАЯ ПТИЦА ДОЛЕТИТ ДО СЕРЕДИНЫ

Особенно интересен зарубежным гостям глухарь. В Европе он «редкая пташка». Небольшое количество его сохранилось в Швеции и Румынии, но охота на эту реликтовую птицу запрещена. Вести активный отстрел без риска уничтожения вида можно только в Кировской области. Да и трофей у нас крупнее зарубежных.

Бывали случаи, когда за глухарем приезжали клиенты в возрасте, которым даже ходить тяжело. Один старик из Австрии отправился с нашим егерем по глубокому снегу за добычей — не смог дойти, сел на валежину и зарыдал: трофей так близко, а сил взять его нет. Жена стрельнула ему глухаря. Пошустрее была старушка...

Зарубежные охотники трепетно относятся к нашей природе. Замечали, как русские фотографируются с дичью? За лапы вниз головой держат. Иностранец лелеет добычу на руках, зеленую веточку ей в клювик вставит, каждое перышко подберет, целует, гимн поет за то, что позволила себя взять. Иноземец не выстрелит, если не уверен в том, что возьмет птицу или зверя без промашки. Зверь не должен мучиться. Согласны? Значит, вы настоящий охотник!



НА РЕВУ, НА ТОКУ, НА ПРИВАДЕ

В тайге приглашенных охотников обязательно сопровождают наши егеря — квалифицированные специалисты и знатоки местной фауны. Задача — чтобы клиент нашел зверя без проволочек и вовремя вернулся домой, довольный добытым трофеем.

Егерь-проводник не только подведет к добыче, но и поможет разделать тушу убитого животного, подготовить ее к транспортировке. Хотите забрать с собой шкуру зверя — мы отправим ее на выделку и отошлем вам по почте.

НУ, ВОЛК, ПОГОДИ!

Часто слышу: «У вас такие дорогие путевки». Федеральный закон № 209 позволяет каждому организовать свое охотхозяйство. Дерзайте и назначайте свои цены. Охота всегда была затратным делом.

Этой зимой особенно тяжело далась борьба с волками. Только в Зуевском районе хищники зарезали 15 кабанов и одного лося. В голодные времена животные сбились на подкормных площадках и стали легкой добычей в глубоких снегах. За один день стая волков перечеркнула многолетние труды охотников. Конечно, они поплатились за разбой



В ОХОТНИЧИЙ ТУР ВХОДИТ:

- встреча на вокзале или в аэропорту и доставка до базы;
- размещение на базе с трехразовым питанием и баней;
- обеспечение вездеходным транспортом;
- сопровождение егеря;
- первичная обработка трофеев и подготовка их к транспортировке;
- оформление документов: лицензии, путевки, договоры, ветсправки, дополнительно для граждан других стран — разрешение на ввоз/вывоз оружия, СИТЕС, приглашения, билеты иностранного охотника.



жизнью — 11 штук было добыто. Но сколько трудов, времени, средств затрачено! Их в загоне даже флажки не удержали, 2 недели охотники гонялись за волками на снегоходах. Знали, если их не убрать сегодня, завтра в Зуевских лесах не на кого будет охотиться. Похожая ситуация в Шабалинском и Даровском районах. Всего на территории ОАО «Кировохота» в 2015 году добыто 36 волков.

При таких затратах себестоимость килограмма мяса получается порядка 800 рублей. Для еды дешевле на базаре купить. А если отправляетесь на охоту для души — тогда о какой дороговизне может идти речь? Мы максимально сокращаем ваши расходы. Промысел в одиночку, без специалиста обойдется куда дороже. Опытные егеря знают, где пасется лось, где подкормлена семья кабанов... Вам остается только взобраться на вышку и не промахнуться.

Группы на летне-осенний сезон уже набираются. Хотите успеть на охоту — оставьте заявку по телефону.

📍 г. Киров, ул. Попова, 12,
т./ф. (8332) 63-76-00,
т.: (8332) 44-16-79, 63-30-44



✉ kirovohota@e-kirov.ru

🌐 www.kirovohota.ru



Coraltravel

Турагентство сети Coral travel —
поставщик отличного отдыха



СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ

НОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ОТ CORAL TRAVEL — ВЕСЬ КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ.
СОВМСТИ ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ И ОЛМПИЙСКИЕ ОБЪЕКТЫ В СОЧИ.
ПАКЕТНЫЕ ТУРЫ С ВЫЛЕТАМИ ИЗ КИРОВА И МОСКВЫ.



Тур в Сочи — 12 133 руб.
Прямой перелет из Кирова

Отель «Бархатные сезоны»,
7 ночей (с перелетом), любые варианты
питания и размещения.

СПЕШИТЕ, количество мест ограничено!



Турагентство сети Coral Travel
г. Киров, Октябрьский пр-т, 112,
т.: (8332) 57-80-80, 54-22-99



ООО «Плюс»
г. Киров, ул. Дерендяева, 28,
т. (8332) 32-26-66



Фирменное турагентство «Натали Турс»
г. Киров, ул. Ленина, 87,
т.: (8332) 37-72-14, 37-72-13

Мы работаем! Мы стабильны! Мы ждем вас! Учредитель Пивоваров В.И.

Weekend в провинции

Кого сейчас удивишь рассказом о путешествии в Италию или Францию? В тренде — местный туризм. Журнал «Бизнес Класс» приглашает своих читателей на поиски удивительного рядом — в маленьких городках, селах и деревеньках Кировской области.

0+

БК

В ССЫЛЬНЫЙ КРАЙ ПО ДОБРОЙ ВОЛЕ

12:30 ЗДЕСЬ НЕ ТОЛЬКО МЕХА

— Шубы и шапки, известные на всю страну, поэт Ян Райнис, герой Григорий Булатов и пиво «Елена» — вот основные воспоминания о Слободском до недавних выходных. Здесь я бывал в годы студенчества, иногда заезжаю по работе, да и в новостной ленте нередко вижу знакомое название, к сожалению, в последнее время чаще со знаком «минус». Вот и решил взглянуть на город с незнакомой стороны...

В полдень выезжаем из Кирова — погода не радует, да и трасса Пермь-Екатеринбург далека от совершенства. Поэтому, несмотря на небольшое расстояние — не более 30 км пути, понимаем, что преодолеть его в два счета не получится.

Едем, предвкушая увлекательную прогулку, плюс профессиональный интерес тоже присутствует: по первому образованию я историк.

13:15 ГЕРОЙ БЕЗ СЛАВЫ

Первый пункт назначения — центр имени красноармейца Григория Булатова — того самого, который первым установил Красное знамя на здании Рейхстага. Пожалуй, сейчас это главный современный «бренд» Слободского, особенно в год 70-летия Победы!

Работники центра собрали большую выставку — здесь и книги о герое, и детские рисунки, и документы, подтверждающие его подвиг.

После войны Григорий Булатов вернулся домой и работал на Слободском фанерном комби-



КОГДА-ТО СЛОБОДСКОЙ БЫЛ БОГАЧЕ ВЯТКИ, — АЛЕКСАНДР ДОБРУШКЕС, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР ТЦ «ЕВРОПЕЙСКИЙ», О ПУТЕШЕСТВИИ В ГОРОД МЕХА И КОЛОКОЛОВ



нате. По указанию властей его подвиг был забыт, и весь мир знал лишь имена Егорова и Кантарии. Поэтому так и умер истинный герой непризнанным. Оказывается, на заводе над ним потешались, называя «Гришкой-рейхстагом», а в родном дворе величали «местным сумасшедшим»...

Восстановить историческую справедливость хотят Наталья Лихачева, руководитель центра, и Сергей Серкин, слободской краевед, — они увлеченно рассказывают нам все собранные факты, говорят, обращались уже в разные инстанции. Но, по их словам, ожидаемого результата пока нет — имя героя даже в области известно далеко не каждому... Но кое-чего им все же удалось добиться — на Трофимовском кладбище в Слободском открыли мемориал.

14:30 АМИНЬ ИЛИ КАРАУЛ?

Проезжаем по центру Слободского — нужно вертеть головой на все 360° — кругом памятники культуры. Вот первый Общественный банк Ксенофонта Анфилатова, известного купца, наладившего связи с Америкой. Вот Михайло-Архангельская церковь, построенная без единого гвоздя, — один из немногих хорошо сохранившихся примеров деревянного зодчества на Вятке. Вот Христорождественский монастырь, часть которого занимает пожарное подразделение, а в оставшейся живут монахини.

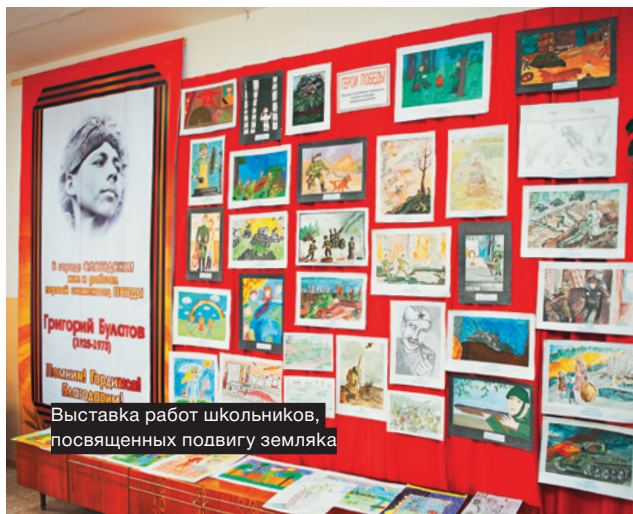
До революции в Слободском было больше десятка храмов, сейчас осталось семь — и те не в лучшем



состоянии. Говорят, что местные предприниматели постепенно берутся за их восстановление. Так, например, ради реставрации одной из церквей пришлось даже закрыть развлекательный центр, находившийся рядом.

15:00 ГОРОД ПЕРВОЙ ГИЛЬДИИ

Мои первоначальные представления о городке уверенно меняются — Слободской в свое время был побогаче Вятки. Захожу в краеведческий музей и окончательно убеждаюсь в этом. Экспозиция не менее богатая, чем в нашем областном — здесь продукция и история всех заводов, которые когда-то размещались в городе. Слободской вполне мог обеспечить жителей всем необходимым — от каравая до колокола производили местные фабрики





На экскурсии в краеведческом музее



ки. Старые фотографии иллюстрируют былую роскошь, практически все здания в центре — дома купцов. Кроме промышленного, Слободской еще был крупным торговым центром! Судостроение на Вятке более века назад хорошо развивалось: товары отправлялись вверх и вниз по реке, а благодаря заслугам Ксенофонта Анфилатова доходили даже до Северной Америки. Впечатляет!

Но тут же со вздохом экскурсовод констатирует, что сегодня в Слободском осталось мало предприятий: машиностроительный и молочный заводы, «Красный якорь», мясокомбинат, спичечная и меховая фабрики, да еще пара компаний. Жаль, очень жаль...

16:00 В СТИЛЕ СССР

Дождь прекратился — самое время прогуляться по площади. Сейчас она названа в честь Революции, а когда-то была Красной. Хорошо здесь, но местами не мешало бы подреставрировать да подкрасить.

Дух СССР сохранился в названиях: главные улицы Советская и Ленина, торговые центры «Космос» и «Березка», стадион «Труд». В Слободском несколько памятников первому вождю, есть и самолет, как на Филейке в Кирове.

16:15 ЕСТЬ ГДЕ ЕСТЬ

Раньше думал, если в Слободском свернуть с главной улицы — он тут же кончится. Но, оказывается, территориально город не так уж мал — даже разделен на районы: Демьянка, Рабочий поселок, Светлицы... Вот и мы едем почти 10 минут до местного кафе — его рекомендуют как лучшее, в народе почему-то называют «Италией». На самом деле оказывается бывшей столовой фанерного комбината, но выглядит весьма презентабельно — поч-

ти ресторан! Готовят вкусно, и цены приемлемые. Здесь я мог бы провести деловую встречу или просто поужинать.

17:00 ДОРОГА ДОМОЙ

На обратном пути решаем заглянуть во двор бывшего пивзавода — царят разруха и запустение. Рядом спиртоводочный, недавно ушедший с молотка, — новый собственник вывозит оборудование: под открытым небом лежат трубы...

Проблем в городке — масса: плохие дороги, высокий уровень безработицы, нет диалога с властью... Несмотря на это, Слободской еще живет: новенькие детские площадки, кругом магазины как местных производителей, так и федеральных сетей...

Город может гордиться своей историей, поэтому стоит задуматься о развитии областных экскурсий — появятся все шансы стать туристической жемчужиной Вятского края.



ул. Советская, 125

▲ УЧИТЬСЯ ЕДЕМ ЗА ГРАНИЦУ



» КАЧЕСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ — ЛУЧШАЯ ИНВЕСТИЦИЯ В БУДУЩЕЕ ВАШЕГО РЕБЕНКА, — ЛАРИСА ЕСЮНИНА, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ЛИНГВИСТИЧЕСКОГО ЦЕНТРА RELOD

СНИМАЕМ БАРЬЕРЫ

— Каждый год Relod отправляет порядка сотни учащихся на летние курсы за границу. Кроме уже ставших легендарными англоязычных государств, мы предлагаем топ-стран по зарубеж-



ному обучению с высоким качеством услуг и оптимальной ценой. Лучшие программы по иностранным языкам в этом сезоне предоставляют Мальта и Чехия. Они пользуются огромной популярностью!

Кроме постоянных индивидуальных туров, для школьников и студентов мы организуем групповое обучение за границей. Эти программы позволят вам не только существенно сэкономить, но и быть уверенным в безопасности и комфорте ребенка. В каждой группе — опытный сопровождающий.

Вместе с Relod легко поступить в престижные европейские университеты и центры обучения! Зарубежное образование уже подтвердило свою эффективность: 100%-ное погружение в среду снимает «языковой барьер», над которым российские учителя порой бьются годами.

Присоединяйтесь к группам, отправляющимся этим летом на Мальту и в Чехию! Количество мест ограничено. Запись открыта до 1 июня!



Подробнее вы можете узнать:

📍 г. Киров, ул. Герцена, 42,
т.: (8332) 70-84-94, 64-56-10

🌐 www.relodkirov.ru

КАФЕ-КАРАОКЕ



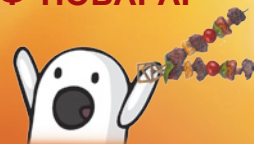
представляет:

с 11.00 до 17.00 — ДЕТСКОЕ КАРАОКЕ

Скидка 25% на основное меню до 17.00

с 11.00 МЕНЮ ОТ ШЕФ-ПОВАРА:

ШАШЛАОКЕ
МЯСО, РЫБА, ОВОЩИ —
ВСЕ НА УГЛЯХ!



**с 18.00
САМОЕ
СОВРЕМЕННОЕ
КАРАОКЕ**

ТЕМАТИЧЕСКИЕ ВЕЧЕРИНКИ
ВИНЛОВЫЕ ПЛАСТИНКИ
ЗОЛОТОЕ ПИАНИНО



г. Киров, ул. Профсоюзная, 44,
т.: (8332) 75-38-78, 38-38-78,
pellipilliclub@mail.ru



ВКУСНОЕ МЕСТО ВСТРЕЧИ



WOOD ROOM BAR — ХОРОШИЙ ПОВОД ДЛЯ НЕФОРМАЛЬНОГО ОБЩЕНИЯ С ДЕЛОВЫМИ ПАРТНЕРАМИ, — АЛЕКСЕЙ ЖЕНИХОВ, ДИРЕКТОР КИРОВСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ «МЕГАФОН», И ВЯЧЕСЛАВ ДОБРЫНИН, РУКОВОДИТЕЛЬ ПО РАЗВИТИЮ КОРПОРАТИВНОГО БИЗНЕСА

КАК НАСТРОИТЬСЯ НА БЕСЕДУ

Алексей Женихов: — Немалую роль в обсуждении рабочих вопросов играет выбор места встречи. Стильная обстановка, спокойная атмосфера и вместе с тем деловой настрой — составляющие успеха любых переговоров. В конце рабочей недели решили прийти с коллегой в Wood Room Bar — подобных статусных мест в Кирове не так уж и много. Когда я оказался здесь впервые, бросилась в глаза выдержанность интерьера до миллиметра. Понравилась все четыре зала, но особенно — комната, украшенная тарелочками, с «вятской росписью».

Все вокруг — не просто оформление, не просто фон, каждая деталь со смыслом. Я знаком с дизайнерами, которые работали над убранством ресторана, — рассказали, что даже красный кирпич для стен они добывали в специально подобранном аутентичном здании — аккуратно отламывая по кусочку.

Вячеслав Добрынин: — Неприятность обстановке придают и действующий камин, и оригинальные плафоны в стиле лофт, рассеивающие теплые лучи. Подкупает спокойствие, дополненное изысканной музыкой, — лучший настрой для конструктивной беседы.

ЕДА БЫВАЕТ БРУТАЛЬНОЙ

Алексей Женихов: — Не дело вести разговор на голодный желудок. Поэтому перед запланированным обсуждением — заказ блюд. Меню в Wood Room Bar хотя и не большое, зато целиком изысканное.

Чаще я предпочитаю русскую кухню, но в этом ресторане всегда готов к экспериментам. Особенно хороши в Wood Room Bar brutальные мужские блюда тартар и медальоны из говядины. Главная особенность — соус на основе трюфеля, который придает неповторимую пикантность.

Обязательно стоит попробовать американский десерт — сморс. Деловой ужин точно освежит — любые сложные вопросы будут по плечу!

Вячеслав Добрынин: — Особенно вкусны булочки и хлеб, готовят их в Wood Room Bar по собственным секретным рецептам. А блюда из говядины — как в ресторанах Италии: мясо местами соленое, местами сладкое, покоряет своими смелыми нотами. Такая трапеза воспитывает во мне настоящего гурмана.

Пожалуй, стоит прийти сюда и с семьей — знаю, чем удивить своих близких.



г. Киров, ул. Московская, 1076, 2 этаж, БЦ «Московский», т. (8332) 223-356

www.woodroombar.ru

Пт., сб. — с 12.00 до 02.00, остальные дни — с 12.00 до 00.00. Деловые обеды с 12.00 до 16.00, кроме выходных.

МАНИКЮР С МИРОВЫМ ИМЕНЕМ!



НЕ СТОИТ ЖАЛЕТЬ ВРЕМЕНИ НА КРАСОТУ ВАШИХ РУК, — ЕЛЕНА СИНИЦЫНА, ДИРЕКТОР ООО «ЮРИДИЧЕСКОЕ БЮРО «ЗЕМЛЯ И ПРАВО», О ПОСЕЩЕНИИ САЛОНА КРАСОТЫ «ХРАМ ТЕЛА»

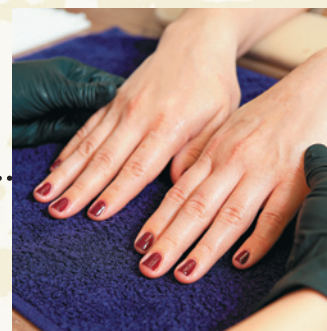
Я регулярно делаю маникюр, но процедуру от Christina Fitzgerald попробовала впервые. Все стадии ее оказались необычайно комфортны, даже те, которые при классическом маникюре иногда бывают болезненны.



1. Используемые инструменты необычайно бережные. Особенно подкупило то, что прямо при мне мастер Альбина наклеивала одноразовые мягкие пилочки на основу. Недаром маникюр пользуется такой популярностью у ценителей красоты!



2. Уход за кожей рук — до локтя: ароматные, быстро впитывающиеся кремы и сыворотки сделали ее необычайно шелковистой. Удивительно, что в маникюре Christina Fitzgerald не используется ни капли воды — мягкий скраб снимают полотенцем.



3. Еще до нанесения лака отполированные ногти уже выглядели прекрасно: здоровые, розовые, блестящие. Поразила палитра лаков: можно подобрать на любое настроение. Обычно я предпочитаю нейтральные цвета, но согласилась попробовать темно-вишневый лак Sarah и не пожалела — смотрится очень благородно. Обязательно приду сюда и на педикюр — он здесь тоже комплексный — до колена.



Christina Fitzgerald — новый мировой стандарт в индустрии красоты. Маникюр сочетает в себе мобильность, абсолютную гигиеничность без использования воды и настоящий косметологический уход за кожей. Это инновационный взгляд, насколько роскошной и комфортной должна быть забота о руках!

Оцените сами, насколько он превосходит все, что было известно о маникюре до сих пор!

Роскошный обновляющий маникюр-уход Christina Fitzgerald на основе морских водорослей — 1800 руб.


Храм Тела
салон красоты

г. Киров, ул. Горбачева, 60
т. (8332) 499-205

instagram.com/HRAMTELA

vk.com/hramtela

16+ СЛУЧАЙНЫЕ ВСТРЕЧИ
▲ БЕЗ ПОСЛЕДСТВИЙ



Некоторые люди предпочитают расслабляться от ежедневных забот в кругу малознакомой второй половины. В такие минуты мало кто задумывается о своем здоровье. И уже через несколько дней удивляются внезапно возникающим проблемам. Но мы знаем, как сделать так, чтобы последствия необдуманных действий обошли вас стороной.

Обратитесь в медицинский центр Николая Барамзина в течение 24 часов после случайной половой связи. Сделайте профилактическую инъекцию специального препарата, после которой практически в 100% случаев сифилис, гонорея, хламидиоз, микоплазмоз не развиваются.

Стоимость лечения — 1000 руб.

ЖЕЛАЕМ ЗДОРОВЬЯ!

МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР

г. Киров, ул. Московская, 103, т. (8332) 52-16-44, baramzin@mail.ru, www.medcentr43.ru

ЛО-43-01-000843 от 27 июля 2011г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

16+ ЛИШНИЙ ОБЪЕМ
▲ УЙДЕТ НАВСЕГДА!



В продаже имеются подарочные карты — на любую сумму от 1000 руб.

Уменьшение жировой ткани на 20-30% после 1 процедуры!

Клиника косметологии «Эстетик» предлагает новую процедуру — криомоделирование — уменьшение нежелательных локальных жировых отложений без инвазивного вмешательства. Отличная альтернатива хирургической липосакции! Это точное и контролируемое охлаждение жировой ткани, которое приводит к постепенной физиологической гибели части жировых клеток.

- Абсолютно безболезненно и безопасно.
- Не требует восстановительного периода.

Акция! Весь май — две процедуры по цене одной.*

КЛИНИКА КОСМЕТОЛОГИИ «ЭСТЕТИК» — 11 ЛЕТ УСПЕХА В ИНДУСТРИИ КРАСОТЫ

* Подробности на сайте или по телефону.



г. Киров, ул. Воровского, 71, ТЦ «Росинка» (башня), 3 этаж, т.: (8332) 37-25-27, 67-05-57. График работы: с 9.00 до 21.00 без выходных.

www.estetickirov.ru ЛО-43-01-001202 от 30.01.2013 г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

В СЕ БРЕНДЫ В ГОСТИ К НАМ

ЗНАКОВЫЕ МОДЕЛИ ИМЕНИТЫХ МАРОК И НОВИНКИ СЕЗОНА ПРИМЕРИЛИ ПОСЕТИТЕЛИ ДНЕЙ НЕМЕЦКОЙ ОПТИКИ В CARL ZEISS

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



Ирина Борцова («Топливная Компания»):
— Впервые зашла в Carl Zeiss несколько лет назад — ради детской оправы для дочки. Понравилось обслуживание — теперь мы обе постоянные клиентки.



Ольга Шишкина («Росгосстрах»):
— Брендорые очки планировала посмотреть в Италии. Но Анна Кочкина, директор салона Carl Zeiss, уверила, что новинки с Миланской выставки в единственных экземплярах совсем недавно доставили в Киров и другой такой оправы в наш город больше не привезут.



Всего несколько дней в оптике Carl Zeiss была представлена лимитированная коллекция очков Tag Heuer Eyewear, вдохновленная знаменитым пилотом «Формулы 1» Айртоном Сенной. Изготовлено лишь 614 моделей — ровно столько баллов заработал трехкратный чемпион мира за всю свою карьеру в гонках. Из них только 20 оправ доступно в России. Легендарные очки доставят по вашему заказу в Carl Zeiss.



Оправы ручной работы Andy Wolf ценятся за высокое качество и оригинальность. Новая модель подойдет молодой даме с безупречным стилем и ноткой провокационности.



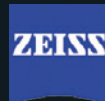
Игорь Синявский (OPTIC DIAS, Санкт-Петербург):
— Владимиру Князеву, главе одного из районов области, я предложил стильную оправу Silhouette, подчеркивающую деловой образ. Эта марка пользуется популярностью у политиков и публичных людей. Silhouette носят королева Елизавета, президент и премьер-министр России.



Ирина Борцова («Топливная Компания»):
— Сегодня выбрала оправу Orgreen из легкого и прочного титана. Она изготовлена в Японии вручную. Дизайн — работа датских специалистов. Каждая модель Orgreen носит собственное имя. Например, у меня оправа Мэрилин.



Электронный терминал Zeiss с компьютерной точностью определяет межзрачковое расстояние, угол наклона оправы, рассчитывает необходимый диаметр линз для максимальной легкости и комфорта.



CARL ZEISS
Салон немецкой оптики
г. Киров,
ул. Преображенская, 38,
т. (8332) 21-22-88

■ БАЗАЛЬНОЙ ИМПЛАНТАЦИИ БЫТЬ!

□ СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ПРИКУСА ОБСУДИЛИ УЧАСТНИКИ ПЕРВОГО СТОМАТОЛОГИЧЕСКОГО ФОРУМА ПО БАЗАЛЬНОЙ ИМПЛАНТАЦИИ, ОРГАНИЗОВАННОГО КЛИНИКОЙ «ДЕНТАЛИЯ»



* Форум состоялся 20 апреля 2015 года.
 * Главный спикер — Стефан Иде, профессор, доктор медицинских наук, основатель метода 4d имплантации (Германия).
 * 75 участников из Москвы, Санкт-Петербурга, Нижнего Новгорода, Перми, Самары, Саранска и Кирова.
 * 7 докладов от кандидатов и докторов медицинских наук, врачей-стоматологов, челюстно-лицевых хирургов.

ИРИНА ХАЛЯВИНА, ГЛАВНЫЙ СТОМАТОЛОГ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ:

— За прошлый год к стоматологам в Кировской области обратились более миллиона человек, из них 125 тысячам пациентов потребовалась помощь ортопедов. Вопрос восстановления прикуса актуален сегодня и для старшего поколения, и для молодых. Красивая улыбка придает уверенность, влияет на качество жизни. И миссия стоматологов — вовремя оказать необходимую стоматологическую помощь, в полном объеме, в кратчайшие сроки и на высоком качественном уровне, не исключение — хирургическая и ортопедическая помощь. Радует, что современная практика дентальной имплантации становится доступна и в нашем регионе.



СТЕФАН ИДЕ, ОСНОВАТЕЛЬ МЕТОДА 4D ИМПЛАНТАЦИИ (ГЕРМАНИЯ):

— Пациентам больше не нужно ехать в университеты Германии, Швейцарии, чтобы получить качественное лечение. Свое здоровье люди могут доверить российским докторам. Специалисты активно применяют современные технологии восстановления прикуса без наращивания кости — с помощью базальных имплантатов. Этот метод поможет даже тем, кому в традиционной имплантации сказали нет (при пародонтите, диабете, курении). Весь процесс занимает от 3 до 5 дней! Новый метод дешевле традиционной имплантации. В Кирове его успешно применяют специалисты клиники «Денталия». Результатами их работы я остался доволен!



ИРИНА МОГЕЛЮК, УЧРЕДИТЕЛЬ КЛИНИКИ «ДЕНТАЛИЯ»:

— Организовав стоматологический форум, мы хотели донести до врачебного сообщества полную информацию о методе базальной имплантации, поделиться наработанными результатами. За год на базе нашего центра было проведено более 80 операций — пациенты нам доверяют. У нового для Кирова метода восстановления прикуса большие перспективы. Одна из наших пациенток в неофициальной части форума отблагодарила докторов, подаривших ей улыбку. Женщина вручила шикарный букет цветов самому автору новой методики Стефану Иде, а также врачу, проводившему операцию, Алексею Кизиму и исполнила прекрасный танец — аргентинское танго. Для нас это лучше всяких похвал!



г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
 т.: (8332) 403-033, 8-953-681-46-77

dentalia@yandex.ru

www.dentalia21vek.ru

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



Клиника «Денталия» пригласила на форум и разработчиков технологии, и практикующих докторов

▲ УЛЫБКИ В ПОДАРОК

□ КИРОВ СТАЛ ПЛОЩАДКОЙ, СОБРАВШЕЙ ОПЫТНЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ, КОТОРЫЕ ПОДЕЛИЛИСЬ ЗНАНИЯМИ И НАРАБОТКАМИ В ОБЛАСТИ БАЗАЛЬНОЙ ИМПЛАНТАЦИИ



Кировские врачи-интерны в личной беседе могли спросить у Стефана Иде о всех нюансах базальной имплантации



Стефан Иде (профессор), Ольга Русакова (благодарная пациентка), Алексей Кизим (хирург-имплантолог)



В докладах спикеров были представлены только реальные клинические случаи



Приятным продолжением мероприятия стало выступление маэстро Дмитрия Лукьянова



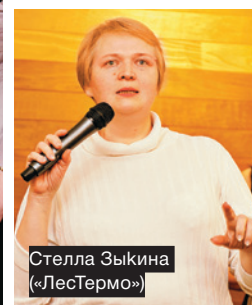
Юрий Митрущенко (директор Mitra-Lab, Москва) о цифровых технологиях и новых разработках



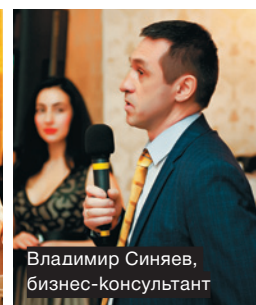
Выставка собрала более 150 посетителей



Марина Вылегжанина («Галерея красоты») и Андрей Вылегжанин (Like Travel)



Стелла Зыкина («Лестермо»)



Владимир Синяев, бизнес-консультант



БИЗНЕС
ЭКСКЛЮЗИВ

БК

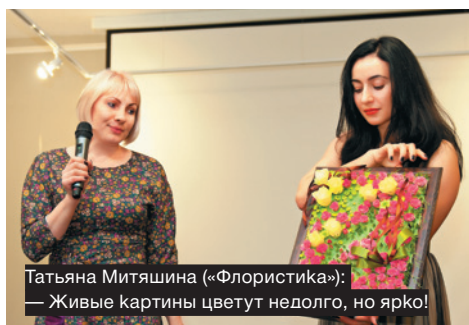
ЭКСКЛЮЗИВ ОТ «БИЗНЕС КЛАССА»

□

УНИКАЛЬНЫЕ ДЛЯ ГОРОДА ТОВАРЫ И УСЛУГИ ОЦЕНИЛИ ГОСТИ
ВЫСТАВКИ, ОРГАНИЗОВАННОЙ В АПРЕЛЕ ЖУРНАЛОМ «БИЗНЕС КЛАСС»



Сергей Кочкин («Люкс Оптика»):
— Кожаная обувь от «Кардинал» уместится даже в кармане.



Татьяна Митяшина («Флористика»):
— Живые картины цветут недолго, но ярко!



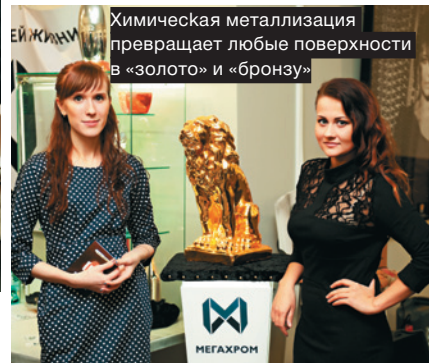
Электронный камин станет для вас домашним очагом



Сергей Крекнин («Деловой клуб»)



«Технополис» удивляет новыми гаджетами



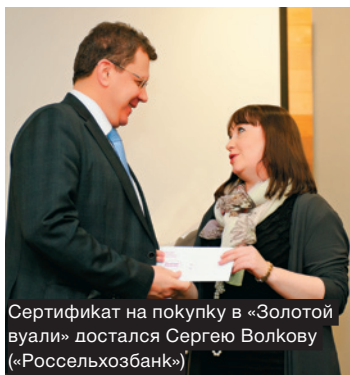
Химическая металлизация превращает любые поверхности в «золото» и «бронзу»



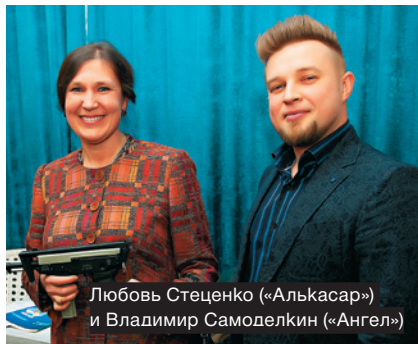
Константин Елсуков («Галеон»)



Лариса Есюнина («Релод») на выставке «Стального портье»



Сертификат на покупку в «Золотой вуали» достался Сергею Волкову («Россельхозбанк»)



Любовь Стеценко («Алькасар») и Владимир Самоделькин («Ангел»)



Елена Ильина и Андрей Ассаржи («Кардинал») — победители розыгрыша золота



Андрей Морозов («Калинка-Морозов»): — Алла Пугачева в издании от «Калинка-Морозов»



Тамара и Карен Калайджян («Золотая линия»)



В стране кризис, а мы представляем элитные товары и услуги? Не удивляйтесь! Нестабильные времена — не повод отказывать себе в привычной роскоши. Особенно если приобрести ее можно по приятным ценам или со значительным бонусом. Эксклюзивные товары на выставке представили более 30 различных компаний города, все приготовили по небольшому сюрпризу для посетителей: подарки и сертификаты, скидки и выгодные предложения сотрудничества.

В отличие от музейных выставок в салоне «Бизнес Эксклюзива» все экспонаты можно подержать в руках и опробовать в деле. Участники тестировали новинки техники, подбирали идеальные очки с помощью I-Terminal Zeiss, рассматривали декорированные двери с системой электронного доступа и картины из живых цветов, грелись у уютного камина, примеряли ювелирные украшения, аксессуары, брендовую одежду и обувь. Эксклюзив для бизнеса никого не оставил равнодушным!



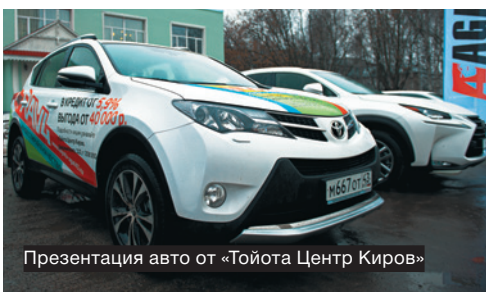
«Антураж» увлек гостей акробатическим этюдом



Ведущая праздника — Натали Невенченкова



Победительница розыгрыша от «Кажан» — Ирина Могелюк («Денталия»)



Презентация авто от «Тойота Центр Киров»



В кафе-караоке «Крем» угощают на славу



Уголок изысканного интерьера от салона мебели «Алькасар»

Предпожтмення



КНИГА
МЕСЯЦА

Сориентироваться в огромном количестве современной литературы помогает магазин «Золотой век»



ИСТОРИЧЕСКИЙ «СТЕРЕОЭФФЕКТ»

*«В человеческой судьбе
просто так ничего не бывает»*

**Борис Акунин,
«Огненный перст»**

АРТЕМ МОЛЧАНОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ УФАС ПО КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ:

— В родительской домашней библиотеке всегда было много исторических романов, в детстве я перечитывал один за другим без остановки. Казалось бы, со всеми стоящими книгами такого направления уже познакомился. Однако произведения Бориса Акунина с новой силой вовлекли в художественный мир прошедших эпох. Писатель точен и одновременно загадочен: вместо плоских портретов и сухих дат создает красивые цельные образы, главные герои, хотя и вымышленные, но находятся в реальном мире, анализируют и раскрывают нам все перипетии прошлого.

Повесть «Огненный перст» — начало нового цикла Акунина, посвященного событиям перед созданием Киевской Руси. Главное действующее лицо — Дамианос — византийский агент, направленный в варварские северные земли ко двору князя Кья, усиление которого тревожит имперскую власть. Отчаянный греческий разведчик даже не представлял, насколько опасные и неожиданные приключения ожидали его в лесах. Вместе с ним я прошел почти весь путь «из варяг в греки», побывал у славянских князей, в лагере викингов. Давно так не погружался в книгу. И с каждой страницей все яснее мысль — какая же у нас великая страна с богатой исторической летописью.

Читайте — не пожалеее потраченного на эту книгу времени. Пусть местами чересчур авантюрно и слегка пародийно, зато ни одного штампа из школьных учебников и при этом весьма достоверно.

МЕЛИССА СПА: майский заряд

Пилинг-уход от Paul Mitchell

Содержит австралийское масло чайного дерева. Прекрасный антисептик, предотвращает появление перхоти, улучшает работу волосяных фолликул и восстанавливает структуру волос, делая их сильными и блестящими. Яркий аромат масла нормализует эмоциональный фон, придает силы и уверенность в себе.



1860 Р

TEA TREE
- hair & scalp treatment

Депиляция

Обязательная летняя процедура депиляции становится намного приятнее в атмосфере «Мелисса спа». Ароматерапия, приятная музыка и, конечно, эксклюзивная итальянская «сахарная паста» сделают процедуру легкой и безболезненной.



600 Р

- бикини
- классика

Очищающий крем-масло

Новая оригинальная текстура крема от [comfort zone], трансформирующегося в масло. Наносится нежными массажными движениями на кожу лица, очищая от макияжа, защищая и делая ее мягкой и шелковистой.



1430 Р

Летняя наливка лаков

Безупречное чувство стиля наших мастеров маникюра, которые знают, что нужно женской душе, мечущейся между «красивая или умная». Дерзость юности и задумчивость зрелости, романтика и интеллект – все это отлично сочетается этим летом в вашем маникюре от «Мелисса спа».



900 Р

- покрытие
- гель-лаком

Мелисса-массаж — это...

Глубокое погружение в нечто мягкое, ощущение теплого ветра в каждой частице тела, совершенное отключение мыслей, наслаждение, спокойствие, тишь...

2400 Р

- 90 минут -

г. Киров, ул. Маклина, 58а
т. (8332) 32-42-42

WWW.SPAKIROV.RU
записаться онлайн



Мелисса
спа салон

vk.com/melissaspakirov
 facebook.com/melissaspakirov
 instagram.com/melissaspakirov



**ЧИТАТЕЛЯМ ЖУРНАЛА
«БИЗНЕС КЛАСС» —
СКИДКА 10%**



г. Киров, ул. Пятницкая, 32, офис 28.
т.: (8332) 49-23-42, 909-137-88-78,
advokat-bakin@mail.ru

Валерий Бакин
Адвокат, советник
по правовым вопросам

**ПЕРСОНАЛЬНЫЙ ЮРИСТ
ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА
ЗА 1500 руб. В МЕСЯЦ**



г. Киров, ул. Герцена, 15, офис 13.
т.: (8332) 42-33-62, 21-44-88.
www.pravostandart.ru,
pravostandart43@yandex.ru

Екатерина Чернядьева
Директор ЮК «Правовой Стандарт»

**ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ
ДОГОВОРА НА АУДИТ
В МАЕ — ГОДОВОЕ
КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ
БЕСПЛАТНО**



ПроБизнесКонсалтинг
группа компаний



г. Киров, ул. Московская, 25г.
т.: (8332) 35-43-76, 35-18-60.
www.pbcgroup.ru/arso,
malyh_alexandr@pbcgroup.ru

Александр Малых
Директор компании «Арсо-Аудит»

**МОНТАЖ
ИНЖЕНЕРНЫХ СИСТЕМ.
ПОМОЩЬ В СДАЧЕ
ГОСОРГАНАМ**



г. Киров, 1-й Кирпичный переулок, 13.
т./ф.: (8332) 22-44-66, доб. 777, 51-07-20,
www.vtkoptima.ru, audit@vtkgroup.ru

Андрей Черепанов
Директор ООО «ВТК Оптима»

**ИНЖЕНЕРНЫЕ
КОММУНИКАЦИИ
КОТТЕДЖЕЙ —
ПРОЕКТ В ПОДАРОК**



г. Киров, 1-й Кирпичный переулок, 13.
т./ф. (8332) 51-07-90,
www.atkteplogaz.ru, l-d@mail.ru

Юрий Баранов
Руководитель ООО «АТК Теплогаз»

**ПЕРВАЯ
КОНСУЛЬТАЦИЯ
БЕСПЛАТНО**



г. Киров, ул. Воровского, 92, офис 25.
т.: (8332) 49-47-00, 62-92-00,
www.pravo-kirov.ru

Сергей Шабалин
Руководитель Юридического
центра «Право»

**РЕМОНТ ТРЕЩИН И СКОЛОВ
ЛОБОВЫХ АВТОСТЕКЛОЛ —
СКИДКА 10%**
(подробности на www.stopskol.pf)



г. Киров, ул. Лепсе, 4/3,
т.: (8332) 45-29-47, 45-26-47,
www.stopskol.pf

Михаил Смирнов
Директор автосервиса «СтопСкол»

**ОБУЧЕНИЕ В МАЕ —
23 000 руб.,
21 500 руб.**



г. Киров, ул. Попова, 1, офис 203,
т. (8332) 26-30-70,
www.klaxsonplus.ru,
klaxson-plus@mail.ru

Евгения Князева
Заместитель директора НОУ ПП
«Автошкола Клаксон Плюс»

На обед и ужин – вкусно и удобно



Вок 120 ₺



Рис

120 ₺ / 120 г



Лапша пшеничная

120 ₺ / 120 г



Лапша гречневая

120 ₺ / 120 г



с курицей и овощами

120 ₺ / 120 г



с говядиной и овощами

120 ₺ / 120 г



с свиной вырезкой

120 ₺ / 120 г

Доставка по городу от 350 ₺

ВАШ ЛУЧШИЙ
МАЛЬЧИШНИК,
ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ,
ВЫХОДНОЙ —
С НАМИ

Men's Club

Клуб для настоящих
мужчин...



Для искушенных гостей — VIP-зал и полный стриптиз (с 18.00 до 06.00)

Эксклюзивное предложение — ваш день рождения «под ключ»

Каждому имениннику — особое внимание и персональная скидка

т. 477-470 / ул. Московская, 4 / www.mens-club43.ru 18+

*В клубе действует накопительная система скидок. Подробности у администратора.