

БИЗНЕСКЛАСС

16+

Итоги летней премии «Человек года-2023»

Результаты голосования

с. 19

С Днём строителя!

Поздравления от флагманов
строительства города

с. 48

**Сергей Боровской,
Александр Момотов,
Василий Ковалёв**

СОБСТВЕННИКИ
КОМПАНИИ ONVIZ

▮▮ Это здорово, когда
у тебя три плеча!

с. 14



Brandt

ФРАНЦУЗСКИЙ БРЕНД. РЕПУТАЦИЯ
ТЕХНИКИ ПРЕМИУМ-КЛАССА



КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89
Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,
8-922-973-60-07

🌐 cvtplus.ru
📍 [cvtpluskirov](http://cvtpluskirov.ru)



Оставьте
заявку
на подбор
техники

IN FASHION

КУХНИ И МЕБЕЛЬ

Создаем мебель
с индивидуальностью Клиента

Киров, Ленина, 193
+7 (8332) 42-48-88



MEBELINFASHION.RU



Дизайнер — Татьяна Кунгурцева



ЖИВИТЕ СО ВКУСОМ

удобно & практично

Будет как скажете и даже лучше

Место встречи изменить нельзя — кухня-гостиная по индивидуальному дизайн-проекту стала уютной и практичной. Правильный выбор теплых оттенков, индивидуальный световой сценарий, мебель и декор — все это визуально расширило пространство и наполнило его теплом. Ваши мечты — наши идеи. «СанПро43» реализует стильные и практичные решения в дизайне и отделке квартиры точно в срок.



ДИЗАЙН-ПРОЕКТ В ПОДАРОК!*

Не знаете, с чего начать ремонт?
Запишитесь на бесплатную консультацию.

Покажем высокое качество наших работ и
устроим бесплатную индивидуальную экскурсию
по действующим объектам.

📍 ул. Труда, 71

🌐 sanpro43.ru

☎ (8332) 77-40-47

📱 sanpro43



смотрите видеообзор
этой квартиры



Александр Печёнкин,
основатель «СанПро43»
Киров—Москва—Сочи

*Подарим дизайн-проект при заказе комплексного ремонта в компании «СанПро43»

ВАЖЕН КАЖДЫЙ ЗУБ!

Готовимся грызть гранит науки

Здоровая улыбка ребёнка – счастье для родителей в клинике «Моя Стоматология»



УМЕТЬ СОПРОТИВЛЯТЬСЯ НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ИМЕЮЩИМ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Своевременное посещение врача-стоматолога сохранит зубы ребёнка прочными и здоровыми, а родительские нервы крепкими. Важно пройти профилактический осмотр до начала учебного года, ведь потом найти время будет сложнее. Кроме профессиональной гигиены полости рта, используется ещё одна эффективная процедура – герметизация фиссур. Она снижает риск развития кариеса и его осложнений. А если доктор всё-таки нашёл зубки, которые необходимо вылечить, то сделать это можно под седацией. Это безопасная замена наркоза: малыш находится в сознании, но страхи и беспокойство уходят.



СТОМАТОЛОГИЯ

📍 ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

📍 ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

🌐 my-dent.ru

Регистрационный номер лицензии:
ЛО41-01160-43/00307901 от 24.08.2016 г.



*Акция действует до 1 сентября 2023 г. Подробнее об организаторе акции, правилах её проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения уточняйте по т. (8332) 66-04-10 или на сайте my-dent.ru. ООО «Моя Стоматология», ОГРН 1114345021460

4 ПРИЧИНЫ ОБРАТИТЬСЯ К РИЕЛТОРУ



Светлана Трушкова, директор АН «Камелот»



📍 ул. Пролетарская, 14, оф. 1019

☎ 8 (8332) 75-44-97

✉ kamelot43



– При продаже или покупке квартиры мы руководствуемся только своими ощущениями и мыслями. Но для того, чтобы сделка была оформлена грамотно и безопасно, необходимо обращаться к профессионалам своего дела. Почему? – Светлана Трушкова, директор АН «Камелот»

1. Безопасность

Мы уберём от покупки жилья у неблагонадёжного застройщика, проведём юридическую консультацию и оформим документы.

2. Полное сопровождение сделки

От А до Я. Учтём все пожелания по покупке недвижимости, вплоть до того, какие будут соседи и как вы будете платить коммунальные услуги.

3. Экономия времени

Вы работаете и не знаете забот, а мы подберём идеальное жильё и узнаем все тонкости покупки.

4. Умение правильно вести торги

Мы всегда в курсе актуальных и выгодных предложений. Умеем правильно вести диалог с покупателями и продавцами, тем самым ускорив продвижение сделки в пользу клиента.

**АН «Камелот» всегда
на страже ваших интересов!**

I ♥ SWIMMING

ШКОЛА ПЛАВАНИЯ для взрослых

Научим плавать всего за 1 месяц

Тренировки в мини-группах
Профессиональный тренер
Снимаем страх воды и глубины
Техника плавания кролем





БИЗНЕС В РАЗРЕЗЕ: СЕРВИС ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ И ЭЛЕКТРОНИКИ

Павел Сумачев,
СОБСТВЕННИК
КОМПАНИИ
«КВАДРАТ-СЕРВИС»



FRIENDLY-ОФИС И РЕГЛАМЕНТЫ КОМПАНИИ. КАК НАЙТИ ЗОЛОТУЮ СЕРЕДИНУ?

Юлия Прибылева,
УПРАВЛЯЮЩАЯ ОТЕЛЕМ
4ELEMENTS И РЕСТОРАНОМ
FOUR



БУХГАЛТЕР — ЭТО ФИНАНСИСТ, ЮРИСТ И КРИЗИС-МЕНЕДЖЕР

Татьяна Жабина,
РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИИ
«УЧЁТНЫЙ ЦИКЛ»



PODCASTS БК. БИЗНЕС ГОВОРИТ

НАВЕДИТЕ КАМЕРУ НА QR-КОДЫ
И СЛУШАЙТЕ АУДИОПОДКАСТЫ 16+



Яндекс Музыка



Google Подкасты



Подкасты ВК



КАК ВЫБРАТЬ ФРАНШИЗУ?

Эльвира Калинина,
СОВЛАДЕЛИЦА СЕТИ БАЛЕТА
И РАСТЯЖКИ Levita
в г. Киров



ПРАВИЛА ЖИЗНИ

Анна Гончарова,
РУКОВОДИТЕЛЬ
БУХГАЛТЕРСКОГО АГЕНТСТВА
И НАСТАВНИК БУХГАЛТЕРОВ



**ЧТО ТАКОЕ ПОДКАСТЫ
ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»**



Сергей
Игнатьев
ЖУРНАЛИСТ ИЗДАНИЯ
«Бизнес Класс»



Евгения Маренина
ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ ЖУРНАЛА
«Бизнес Класс»



СЛОВО РЕДАКТОРА


— Людям нужны герои, переводя на язык маркетинга – бренды — чтобы брать с них пример, следовать за ними, восхищаться, менять свою жизнь и развиваться. Журнал «Бизнес Класс» — как раз тот инструмент, с чьей помощью из активных, целеустремленных и амбициозных людей создаются бренды — те самые звёзды, которые потом сияют на региональной премии «Человек года» и могут защитить честь Кировской области на федеральном уровне. Результаты и имена победителей летней церемонии опубликованы на стр. 19-25. Самые сильные и популярные получили «звезду», но у нас есть ещё одна, которую мы хотим вручить всей команде журнала «Бизнес Класс»! Без лишней гордости отметим, что мы создаём целую экосистему для предпринимателей — это не только журнал, который вы держите в руках каждый месяц, это и знакомства face to face, фотовыставки (кстати, очередную нашу фотовыставку «Бренды Вятки» вы можете наблюдать в аэропорту «Победилово»), презентации книг, вечеринки, командные мероприятия и многое другое. Если готовы приобрести к активному и успешному деловому сообществу и стать брендом — добро пожаловать в «Бизнес Класс»!  

**Макияж
и укладка —
Нина Кушова**



**Екатерина
Сулова —
главный редактор
журнала
«Бизнес класс»**

**Александра
Бабикова —
директор Журнала
«Бизнес класс»**

Рекламно-информационное издание Журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 322, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Сулова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@bk43.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 25. Заказ № 2153. Журнал № 8 (175) август 2023. Дата выхода: 1 августа 2023 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком  публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

MOUSSON

A T E L I E R

Geometry collection

ИСКУССТВО ВАШЕЙ ЖИЗНИ

SERGEYSLOTIN®



ТРЦ «Глобус», Воровского, 135
Октябрьский пр-т, 78
ТЦ «Европейский», Воровского, 43
ТЦ «Максимум», Пролетарская, 15
ЦУМ, Воровского, 77

ПРАВИЛА ЖИЗНИ

**СТРОЙКА ДЛЯ МЕНЯ —
ЭТО ВОПЛОЩЕНИЕ В ЖИЗНЬ
МЕЧТЫ КЛИЕНТА**

**Я ГОРЖУСЬ
СВОИМ ОТЦОМ. ОН
ПРИВИЛ МНЕ ЛЮБОВЬ
К СТРОИТЕЛЬСТВУ**

**МНОГИЕ ГОВОРЯТ,
ЧТО Я — ТРУДОГОЛИК**

**Я НИКОГДА НЕ ЗАБУДУ
ДЕТСКИЙ ВОСТОРГ, КОГДА
ВМЕСТЕ С ОТЦОМ ПОСТРОИЛ
ПЕРВЫЙ ДОМ**

**МОЕ УТРО — ЭТО ТИШИНА,
ГАДЖЕТ-ДЕТОКС,
РАЗМИНКА, ЗДОРОВЫЙ ЗАВТРАК
И В НОВЫЙ ДЕНЬ С УЛЫБКОЙ**

**МОЯ ПЛОХАЯ ЧЕРТА —
ДОТОШНОСТЬ.
Я ВНИКАЮ ВО ВСЕ ДЕТАЛИ,
ХОТЯ ВПОЛНЕ МОГ БЫ ЭТО
ДЕЛЕГИРОВАТЬ**

**АЛЕКСАНДР ГРИН,
РУКОВОДИТЕЛЬ
СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ
BRICKHOUSE**

Стиль Giovanni Botticelli:

брюки-чиносы — 6 990 ₽
рубашка (лён) 8 990 ₽
джермпер — 5 990 ₽
лоферы — 12 990 ₽

**НИКОГДА
НЕ ПОЗВОЛЯЙТЕ
УБЕДИТЬ ВАС
В ТОМ, ЧТО ВАМ ЭТО
НЕ ПОД СИЛУ**




**ЕСЛИ БЫ ОКАЗАЛСЯ
НА НЕОБИТАЕМОМ
ОСТРОВЕ, ПЕРВОЕ,
ЧТО БЫ СДЕЛАЛ —
ПОСТРОИЛ ДОМ**

**НЕДАВНО ОТКРЫЛ
ДЛЯ СЕБЯ
САНБОРДИНГ —
КРАСИВЫЙ, МЯГКИЙ И
РЕЗУЛЬТАТИВНЫЙ ВИД
СПОРТА**

**МОЯ СЕМЬЯ —
ЭТО МОЙ ТЫЛ. МЕСТО,
ГДЕ ЛЮБЯТ, ЦЕНЯТ И
ПОНИМАЮТ**

**Я ПОСТОЯННО
СПЕШУ, ПОЭТОМУ
ИНОГДА ЗАМЕДЛЯЮСЬ:
САЖУСЬ ЗА РУЛЬ И
УЕЗЖАЮ. ДОРОГА
ДЛЯ МЕНЯ — РЕЛАКС И
НАСТРОЙКА С МИРОМ**

Giovanni  Botticelli
1998

 ЦУМ, 2 этаж (новое крыло)
 (8332) 32-40-10
 giovanni_botticelli43



ПРИНЦИПЫ, МОТИВАЦИЯ, МЫСЛИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

МОЙ ВНУТРЕННИЙ
КОМПАС ПОКАЗЫВАЕТ
**БЫТЬ САМОЙ
СОБОЙ**

Я ОТКРЫЛА СВОЁ ДЕЛО,
ЧТОБЫ СТАТЬ НЕЗАВИСИМОЙ

МЫ ПОМОГАЕМ КЛИЕНТАМ
СОКРАТИТЬ ВРЕМЯ И БЮДЖЕТ
НА СТРОИТЕЛЬСТВО ИЛИ РЕМОНТ

**Я НЕ УМЕЮ СИДЕТЬ
НА ОДНОМ МЕСТЕ**

НАЕДИНЕ С СОБОЙ
Я БЫВАЮ ОЧЕНЬ РЕДКО

Я НЕ ЧУВСТВУЮ
СЕБЯ ВЗРОСЛОЙ

МОЁ ГЛАВНОЕ
БОГАТСТВО —
МОИ ДЕТИ

МОЙ **ГАРДЕРОБ**
ПОДЧЁРКИВАЕТ
МОЮ УНИКАЛЬНОСТЬ
И НЕПОВТОРИМОСТЬ

ЦЕНЮ
В МУЖЧИНАХ
СМЕЛЫЕ ПОСТУПКИ

ЧТОБЫ СКАЗАТЬ «Я ТЕБЯ
ЛЮБЛЮ», **НУЖНО**
НЕСКОЛЬКО
СЕКУНД, А ЧТОБЫ
ПОКАЗАТЬ, КАК ЛЮБИШЬ, —
ЦЕЛАЯ ЖИЗНЬ!

НАТАЛЬЯ КИНЧИНА,
РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
ПО СНАБЖЕНИЮ
СТРОИТЕЛЬНЫМИ
МАТЕРИАЛАМИ «АЛЬПАРИ»

салон женской одежды
Mirror for you

джинсы Craspot — 4 500 ₽
рубашка IT Style — 4 300 ₽
джинсовая куртка — 4 500 ₽

Комплект украшений UNA:
серьги — 1 470 ₽
браслет — 2 390 ₽



📍 Октябрьский проезд, 18
(район «Алых парусов»)

☎ +7 (912) 820-37-43

📧 mirror_4you

📧 mirror4you



📍 Киров, ул. Горбачёва, 62,
офис 4, 7 эт.

🌐 unabracelet.com





**ЗНАЮ 15 ЯЗЫКОВ.
«ВОСЬМИРУКАЯ БОГИНЯ» —
ЭТО ПРО МЕНЯ**

□ **О ЖИЗНЕННОЙ ПОЗИЦИИ И СВОЁМ ДЕЛЕ — ЕЛЕНА БУШУЕВА, ОСНОВАТЕЛЬ И РУКОВОДИТЕЛЬ БЮРО ПЕРЕВОДОВ «ЛИНГВИСТ», ПЕРЕВОДЧИК-ЛИНГВИСТ, СПЕЦИАЛИСТ ПО МЕЖКУЛЬТУРНОЙ КОММУНИКАЦИИ, ЭКСПЕРТ ПО НОТАРИАЛЬНОМУ ПЕРЕВОДУ, ПОСТОЯННЫЙ УЧАСТНИК МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОДЧЕСКИХ ФОРУМОВ И КОНФЕРЕНЦИЙ. ВЛАДЕЕТ 15 ЯЗЫКАМИ**

— **Я свободно начала говорить по-английски в старших классах**, когда родители наняли хорошего репетитора для поступления в вуз, по окончании которого я в совершенстве владела английским и немецким. Ещё тогда знала, что иностранные языки — это моё, но даже не догадывалась, что их будет так много. А когда спустя время познакомилась с коллегами из других городов и стран, увидела переводчиков самых разных языков в деле, захотелось развить такие навыки в себе. Так интерес к языкам получил новый импульс.

«Восьмирукая богиня» — это про меня. **Я знаю 15 языков, и это даёт мне возможность**, в первую очередь, **хорошо зарабатывать, быть эффективной в работе и в жизни** — быстро переключаться с одной задачи на другую. Могу легко решать несколько задач одновременно и от этого кайфую.

Когда открыла своё дело, поняла, что я в профессии, которой придётся учиться всю жизнь. В работе успешного переводчика невозможно однажды получить диплом и «застрять» на определённой ступени. План развития у меня расписан на годы. Шаг за шагом я следую ему, и мне нравится этот путь.

Чем бы ты ни занимался, нужно быть компетентным и делать это на 100%, выкладываться по полной. Это мой принцип. Мы несём ответственность перед заказчиками за качество и сроки работы.

Никогда не возьму сотрудника, который будет «на работу просто ходить». Всегда строго оцениваю качество результата, поэтому в нашей команде нет случайных людей.

В работе я никогда не ставлю цель заработать здесь и сейчас, сделав что-то спустя рукава. Репутация и доверие — дороже денег, а добросовестность и честность помогают выиграть в долгосрочной перспективе.

Люблю, когда много задач и жёсткие дедлайны, в таких ситуациях я максимально мобилизуюсь. Мне нужен драйв, иначе скучно.

Горжусь своей командой, потому что мы компактно, но можем двигать горы. Очень ценю профессионалов, которые не подведут. Хороший специалист на вес золота, таких я собирала по крупицам. Могу с уверенностью сказать, что на сегодняшний день в Кировской области такой набор профессиональных переводчиков (более 400) и языков (58) можем предложить только мы. Работаем чётко, как часы, 24/7, и в этом наша сила.

Успех приходит, когда ты на своём месте, занимаешься любимым делом и готов посвящать этому время. **Я могла бы открыть магазин и делать хорошие продажи чего-нибудь полезного или красивого, но мне это не интересно.** Развивая своё дело, я развиваю свою личность. Мне это нравится.

Всегда буду **благодарна своим родителям за правильные ценности, которые они вложили в меня: быть доброй, честной и скромной, доводить дело до конца.** Любознательность и усидчивость — это черты характера, которые очень резонируют с моей профессиональной деятельностью, ведь в переводе не бывает мелочей.

Самый главный человек в моей жизни — это мой сын. **Был период в жизни, когда я сказала себе, что мой сын ни в чём не будет нуждаться, действуй или умри.** Своей целеустремленностью я обязана ему. Очень люблю, стараюсь быть хорошей мамой и другом, своим примером показывать, что многое кажется невозможным, пока оно не сделано. Нужно брать и делать.

Научилась ничего не бояться. Страхи будут всегда. Это вопрос принятия и доверия жизни, внутреннего роста. Чувствуешь страх — супер! Осознай, чего ты боишься, и делай шаг навстречу. Это станет твоим преимуществом и внутренней силой. У меня так.

Успешный успех бывает только в сказках. Есть взлёты и падения, это нормально. Я точно знаю, что любые трудности и ситуации, которые мы порой оцениваем негативно, в итоге ведут к росту и развитию.

Я не из тех женщин, кто ограничится ролью домохозяйки и откажется от самореализации и развития. Это скучно.

Мой день начинается с мысли: «Вставай, красотка, нас ждут великие дела!»

Для счастья мне достаточно мирного неба и чтобы мои близкие были здоровы. Я в принципе счастливый человек. ■



📍 ул. Карла Маркса, 10

☎ +7 922 977 6527

✉ linguist43@yandex.ru

🌐 linguist43

ЭТО ЗДОРОВО, КОГДА У ТЕБЯ ТРИ ПЛЕЧА

□ ИСТОРИЯ УСПЕХА СОБСТВЕННИКОВ КОМПАНИИ ONVIZ — СЕРГЕЯ БОРОВСКОГО, АЛЕКСАНДРА МОМОТОВА И ВАСИЛИЯ КОВАЛЁВА

СЕРГЕЙ:

— Вырос я в деревне, где всегда было много тяжёлого физического труда, который отчаянно хотелось упростить. Изобрести какой-нибудь механизм, чтобы, например, каждый день не ходить за водой, не колоть дрова, не косить траву. Похоже, что тогда и зародилась в моей голове идея энергоэффективности, которая позже легла в основу концепции бренда ONVIZ — нет лишним движениям! Кстати, в школе в кабинете физики уже в начале 2000-х гг. висели электрические карнизы. Я с восхищением следил за их работой. И захотел сделать такие же — для дома.

АЛЕКСАНДР:

— Я в детстве хотел быть врачом или военным, чтобы помогать людям. Занимался в военно-патриотическом клубе, где впервые узнал, что такое преданность и дружба. Ради друга сейчас готов сделать всё. С Василием мы не только бизнес-партнёры, но и друзья, а с Сергеем — ещё и двоюродные братья, росли в разных посёлках, но лето у нас было общее — деревенское, босоное, на реке, с рыбалкой (мы гостили у бабушки) и велосипедом. Кроме беззаботных игр мы рано узнали, что такое труд. Сенокосы, плантации картошки, уход за скотиной, уборка урожая. Подростком работал на пилорамах и в 9 классе уже накопил на компьютер.

ВАСИЛИЙ:

— Жилка предпринимательства досталась мне от бабушки: она сажала рассады в 10 раз больше, чем ей нужно, потом собирала урожай, прыгала с ним в автобус и возвращалась уже с деньгами. С малых

лет я ремонтировал и собирал заново технику. Сначала электронные часы с кукушкой, потом магнитофон (из переломанной развалохи!), починил как-то мамин пылесос, в бане сделал проводку, радио протянул из комнаты родителей в свою. Ходил на факультатив по предмету «технология» — участвовал в олимпиадах, мастерил цветочные горшки и двери для школы. Вместе с учителем технологии мы даже музей сделали, и там теперь висит моя фотография. Так что руками и головой работать любил с детства.

АЛЕКСАНДР:

— У родителей был «Москвич 412», и он всё время ломался. У меня не хватало навыков починить его раз и навсегда, а я хотел решать эти проблемы без посторонней помощи. Наверное, поэтому в 2004 году поступил на инженерный факультет на специальность «Автомобили и автомобильное хозяйство». В студенческие годы работал сторожем, вагоны разгружал, долбил отбойными молотками полы. После 3 курса купил себе в общагу «принтер/сканер/копир» и стал олигархом среди студентов. Со страны мне платили целый рубль!

СЕРГЕЙ:

— Я поступил в политех на специальность «Электропривод и автоматизация промышленных установок», где мы и познакомились с Василием. Он показался мне отзывчивым, эмпатичным и системным человеком — всё у него разложено по полочкам. Мы сразу подружились.

ВАСИЛИЙ:

— Я хотел стать водителем автобуса, но мама сказала: «Давай подумаем что-нибудь другое, тебя же в автобусе укачи-

вает». Тогда вспомнил, что испытываю глубочайший интерес к электротехнике и поступил в политех.

АЛЕКСАНДР:

— Удивительно, но то, что я продумываю в своей голове в мельчайших деталях, всегда сбывается. Я представлял, как прыгаю в поезд, потом в самолет — разъезжаю по всей стране и решаю вопросы. И действительно, всё это случилось, только я не продумал такие нюансы, как доход и статус. Работал в автосалоне, потом в компании по ремонту и обслуживанию грузоподъёмных механизмов. Поездил по всей России. Тогда мною двигала потребность закрыть базовые вопросы — то, что важно для любого мужчины: автомобиль, квартира, деньги. Хотелось самому принимать решения, а не быть винтиком в чужой системе. Провёл в командировках 7 лет, потом отсутствие личного времени и роста стали напрягать. И я понял, что развиваю других, а не себя. Пробовал начинать бизнес (продажа медиастримеров, света, экипировки для единоборств и одежды в стиле милитари). Потом понял, что распыляюсь, пора сосредоточиться на чём-то одном. Тут как раз Сергей и Василий предложили вступить в команду ONVIZ.

СЕРГЕЙ

— После института работал электриком полгода — и это такая школа жизни! Мы ходили по деревням Кировской области и снимали показания со счётчиков, при этом двери открывала только половина жильцов. Потом, как и хотел, ушёл в инженеры в крупную компанию. Но мечты не совпали с реальностью!

ЗА 5 ЛЕТ РАБОТЫ:

- 74 ДИЛЕРА
- БОЛЕЕ 800 ОПТОВЫХ ПАРТНЁРОВ
- 65 СУБЪЕКТОВ ПРИСУТСТВИЯ
- 37 ЧЕЛОВЕК В КОМАНДЕ
- УЧАСТИЕ В 4 КРУПНЫХ ВЫСТАВКАХ В РФ И СНГ,
- БЛАГОДАРЯ ЧЕМУ БОЛЕЕ 30 НОВЫХ ОПТОВЫХ ПАРТНЁРОВ



Зарплаты не хватало, и я стал параллельно продавать одежду через соцсети. Но по-настоящему мой предпринимательский путь начался с того, что я купил себе очень старый автомобиль. У него ломалось всё, причём постоянно. Денег на автосервис не было, ремонтировал сам — даже спаял для этого самодельный диагностический адаптер. А потом осенило, можно же заказывать адаптеры в Китае и продавать их через свой сайт! Какое-то время я занимался продажей китайских адаптеров (кстати, сайт работает до сих пор), а потом уволился и предложил Василию открыть интернет-магазин по продаже камер видеонаблюдения. Тогда в 2016 году родился бренд ONVIZ — в названии сочетание двух английских слов, означает «включённое видение». Бренд создавался для сферы видеонаблюдения. В 2018 году мы решили, что ниша электрокарнизов свободна, и пригласили в команду Александра. Мы же дружили с детства, а кому доверять, как не друзьям?

ВАСИЛИЙ:

— 3 года после окончания вуза я работал инженером-конструктором авиационной промышленности. Конструировал предкрылки, закрылки, но как они работали вживую, не видел! Плюс маленькая зарплата. Потом меня пригласили в экономический отдел Троллейбусного парка, сначала рядовым сотрудником, потом я стал начальником планового отдела, а затем и первым заместителем директора по финансам. Занимался финансовым планированием для 2000 человек — очень полезный опыт! При этом мне было всего 25 лет! Я был самым молодым руководителем. К сожалению, не всё в компании зависело от меня, поэтому уволился. Так совпало, что в это же время я женился — моя супруга знакомясь со мной как с финансовым директором крупного предприятия, а замуж вышла за безработного. И вот тут на помощь пришел Сергей — он предложил заняться бизнесом и убедил меня, что всё получится!

СЕРГЕЙ:

— Бизнес-план мы накидали на салфетке, вложились по 20 000 рублей, я сделал сайт, потратили 1000 рублей на таргет — и получили первый заказ из Казани. Сначала продавали только раздвижные

карнизы, потом по запросам клиентов в нашем ассортименте появились электрокарнизы для рулонных и римских штор.

АЛЕКСАНДР:

— Сергей отвечал за сайт и за рекламу в интернете. Я ушел в продажи, занимался сборкой и отправкой. Помню, как собирал первые карнизы. Куча запчастей и инструкция на китайском. Но инженерное образование позволило разобраться. Тогда мы снимали офис 15 м², а карнизы были длиннее и не помещались в кабинет — торчали по всему коридору и всем мешали! Однажды поступил заказ на электрокарниз длиной 12 метров, и мы не нашли места лучше, чем чердак жилого дома, чтобы его собрать. Когда нам это надоело, мы переехали в офис 300 м².

ВАСИЛИЙ:

— Карнизы возили на Сашиной машине — привязывали наверх и обматывали стрейч-пленкой, которая развевалась, как флаг. Поскольку продажи у нас сразу пошли на всю Россию, мы столкнулись с проблемой. Для изготовления карниза клиентам сначала нужен замер, а потом и монтаж. А кто из нас ради одного карниза поедет в другой город? Поэтому родилась идея искать мастеров на «Авито». Чуть позже мы решили поднять квалификацию мастеров, а они уже сами выразили желание закупать у нас комплектующие и продавать их самостоятельно. Так постепенно мы создали дилерскую сеть по всей России. Сейчас у нас 74 дилера, в том числе в Казахстане, Узбекистане, Киргизстане и Белоруссии. Задача на ближайшую перспективу — найти представителей в Таджикистане и Туркменистане, в следующем году в мае планируем поехать на выставку в Дубай.

СЕРГЕЙ:

— Однажды на таможне мы потеряли товара на 5 млн рублей — просто потому, что возникли проблемы с документами. Неудача стала хорошим уроком, благодаря ей мы организовали ВЭД — отдел по работе с внешнеэкономической деятельностью. У нас был план, как двигаться и как удвоить показатели. Когда есть план, страх отступает. Потом как-то из-за коронавируса товар снова застрял на границе. Вопрос о наполнении склада встал уже остро, мы решили его, и сейчас у нас запасов — на год вперед. Теперь не боимся не исполнить обязательств. Причём в каждом городе

сформирован склад продукции — за 1 день можно и заказать, и уже установить электрокарниз у себя дома. Именно ошибки сделали наш бизнес системным.

АЛЕКСАНДР:

— Делаем электрокарнизы для разных форм окон, в том числе г-образных и п-образных. За несколько дней до того, как мы продали первую перголу, я даже не знал, что это такое. Клиент сказал: у меня зимний сад и стеклянная крыша, и всё это надо закрыть. Я ещё не представлял, как это работает, но принял заявку и размеры. Потом с Сергеем и Василием уже придумали варианты конструкции. С тех пор никогда не говорим клиенту, что не сможем чего-то сделать, и всех менеджеров учим брать любую задачу. А потом идти с ней к инженерам.

ВАСИЛИЙ:

— Сейчас планируем выйти на рынки других стран за пределами СНГ, для этого будем учиться в «Сколково» и тогда попробуем себя на новых рынках. Изначально мы работали только на Россию, но как-то раз дилер из Ижевска спросил: «А знают ли вас в родном городе?» С тех пор мы решили навести порядок сначала у себя дома, в Кирове, и протестировать все инструменты лично, которые потом предложим дилерам. После года активной рекламы в журнале «Бизнес Класс» отмечаем, что оборотка по Кирову значительно выросла, люди узнают нас — это приятно, и мы рады сотрудничеству!

СЕРГЕЙ:

— Для нас работать втроем гораздо комфортнее, чем по одному. Словно у тебя три плеча. Конфликтов у нас не бывает, бизнес никак не мешает дружбе. Мы таким образом разделили обязанности, что каждый занят своей сферой. Я отвечаю за интернет-часть, Саша за продажи, а Василий за финансы. Если есть спорное решение, мы голосуем — всё справедливо, поэтому разногласий нет. ▀



onviz[®]
электрокарнизы

**КРОМЕ ТОГО, НАШИМИ ПОЛЬЗУЮТСЯ
ЭЛЕКТРОКАРНИЗАМИ ПОЛЬЗУЮТСЯ
ДМИТРИЙ НАГИЕВ И ТИМУР ЮНУСОВ
(ТИМАТИ). КСЕНИЯ АНАТОЛЬевна
СОБЧАК РАЗМЕСТИЛА РЕКЛАМУ
ПРОДУКТОВ ONVIZ В СВОИХ
ВИДЕО И СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ.
ВПЕРЕДИ ЕЩЁ НЕСКОЛЬКО
ПОДОБНЫХ ПРОЕКТОВ С ДРУГИМИ
МЕДИЙНЫМИ ЛИЧНОСТЯМИ**



ЧЕЛОВЕК ГОДА-2023

ТАТЬЯНА БРАСЛАВСКАЯ,
ДИРЕКТОР ФАБРИКИ ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ BRAVA

ПОБЕДИТЕЛЬ В НОМИНАЦИИ
«ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА В СФЕРЕ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»

Я ХОТЕЛА
ПОПРОБОВАТЬ
СВОИ СИЛЫ
И ВСЕРЬЕЗ
НЕ ЗАДУМЫВАЛАСЬ
О ПОБЕДЕ



— Я ещё только учусь ценить результаты своего труда, поэтому мне сложно говорить о своих успехах. Не приняла бы участие в премии, если бы не менеджер журнала «Бизнес Класс» Марина. Она уговорила меня подать заявку, хотя, признаюсь, было страшно состязаться с другими предпринимателями на таком высоком уровне, как премия «Человек года». Для меня это был своего рода тест — я хотела попробовать свои силы и всерьез не задумывалась о победе. Запомнила речь победителя прошлого года — Марии Михраб. В момент, когда ей вручали звезду, она сказала, что уже столько раз номинировалась и поэтому уже не надеялась победить. Вот и я думала, что ещё только на пути к успеху. Чтобы однажды победить, нужно не бояться заявлять о себе!

Только на следующий день после того, как мне вручили звезду, я осознала свою победу. Всей командой мы отмечали это событие, потому что их вклад в наше общее дело бесценен. Я очень люблю свой коллектив и благодарна им — это действительно надежный тыл. Уже 17 лет мы шьем красивые платья и деловые костюмы, дамы носят их

с удовольствием. Я вижу, как они преображаются, надевая нашу одежду. Мы делаем их чуточку счастливее! В Кирове у нас теперь шесть магазинов женской одежды, за год мы открыли ещё один — в ТЦ GEOзавод, в Нижнем Новгороде три. Начали работать с маркетплейсами — вышли на Ozon и Яндекс.Маркет. Чтобы сотрудникам было комфортнее работать, купили отдельное помещение под офис-склад, следующим этапом будет найти новое место для нашего производства.

Статус победителя премии «Человек года» вдохновляет и стимулирует двигаться вперед! Из глобальных планов — откроем магазины в других городах. Из маркетплейсов следующим будем выходить на Lamoda. Я получила признание, благодарю всех, кто оказался на моей стороне! 📌



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

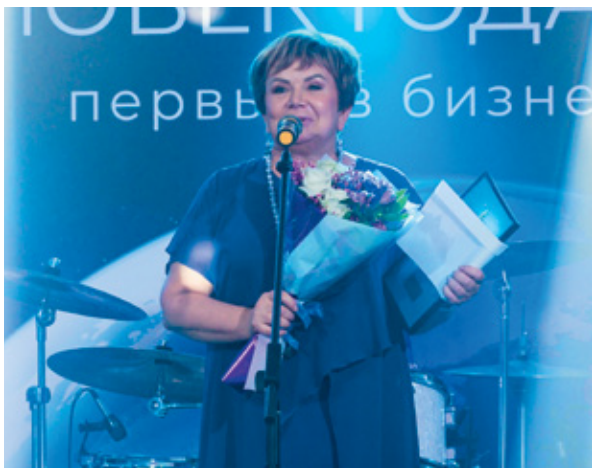
НОМИНАЦИИ, ГДЕ ПОБЕДИТЕЛЕЙ ВЫБИРАЛ ЭКСПЕРТНЫЙ СОВЕТ

В этом году выбор 6 номинаций конкурса прошёл в новом формате. Номинанты защищали свои проекты перед Экспертным советом, в состав которого вошли успешные бизнесмены города. На основе оценок, которые участники получили за свои выступления, были определены победители.



ЧЕЛОВЕК ДЕЛА

1. **Сергей Сандалов, завод «Ханхи»**
2. Константин Садаков, брендинговое агентство Tom Garret
3. Андрей Алтынбеков, «Инжиниринговый альянс»
4. Василий Ковалёв, Onviz
5. Михаил Жданов, бутик-отель «Усадьба SOKOLKA»
6. Евгений Романов, ООО «ТК «ФОРАС»



ДРАЙВЕР ОТРАСЛИ

1. **Ольга Лобастова, ООО «ЦАО «Летучий корабль»**
2. Максим Перминов, PeMa kids
3. Наталья Моисеева, Retrodesign
4. Светлана Бердникова, «Капитал лайф Страхование жизни»



МОЛОДОЕ ДЕЛО

1. **Олег Юдин, «ПулОС парк», «ПулОС сервис», «ЁЛКИ ХАУС»**
2. Евгения Мелькова, продакшн «Сияй»
3. Артём Харин, ООО «Вятка Реконструкция»
4. Татьяна Полянина, салон красоты бизнес-класса BROWMIP
5. Егор Юдинцев, студия маникюра и педикюра FRENCH NAILS
6. Екатерина Бруй, студия заботы о теле «Рельсы-рельсы, шпалы-шпалы»

ЧЕЛОВЕК ГОДА-2023

НАТАЛЬЯ ТРУДОНОШИНА,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ТД «МЕБЕЛЬ БРАТЬЕВ БАЖЕНОВЫХ»

ПОБЕДИТЕЛЬ НОМИНАЦИИ «ЛИЧНЫЙ БРЕНД»



ЛЮБЫЕ ДЕЙСТВИЯ,
НЕ СВЯЗАННЫЕ
С ИНТЕРЕСОМ
И СТРАСТЬЮ
К РАБОТЕ,
НЕ ПРИНЕСУТ
ВЫДАЮЩИХСЯ
РЕЗУЛЬТАТОВ



— Статус победителя премии «Человек Года» от журнала «Бизнес Класс» даёт мне силы идти дальше. Он подтверждает, что я на верном пути. Ну и если говорить «о земном», то это своего рода признание, которое вселяет в меня ещё большую уверенность в своих решениях.

Безусловно, победа в номинации и получение признания среди сильнейших мотивируют. Твои судьи — яркие успешные личности с большим опытом предпринимательской деятельности.

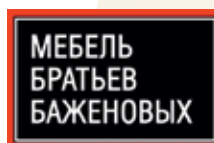
Буквально до последнего дня я не знала, кто мои соперники. Но, несмотря на это, была уверена в своей победе, как никогда. Сложный год. Я в очередной раз доказала, что залог успеха — труд и вера в себя.

Когда со сцены прозвучала моя фамилия, я почувствовала мощный прилив сил, поток энергии, который устремился в мою сторону. За долю секунды он наполнил каждую клеточку меня. А дальше — осо-

знание и улыбка. Я была очень рада и благодарна поддержке друзей и коллег.

Секрет моего успеха — в любви к своему делу. Я хорошо понимаю, что любые действия, не связанные с интересом и страстью к работе, не принесут выдающихся результатов. И второй момент: грамотная поэтапная стратегия развития твоего бизнеса, которая ведет к конкретной цели.

Будущим участникам премии я желаю ставить перед собой масштабные цели. Ведь «мечтая о чём-то малом, вы никогда не преуспеете в большом». (Говард Шульц, Starbucks) ■



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

Победители 6 номинаций представят Кировскую область на федеральном этапе в Москве в ближайшее время. Такая возможность появилась благодаря объединению церемонии «Человек года» и регионального этапа конкурса, который проводит Кировское региональное объединение «Деловая Россия».



ЭКСПОРТЁР ГОДА

1. **Никита Молодкин, ООО «Лебяжский ЗРМ»**
2. Виктория Корниенко, «Рублёфф»
3. Дмитрий Умрилов, «ВДМ групп»



БЛАГОЕ ДЕЛО

1. **Анна Кочкина, Национальный фонд защиты детского зрения, «Люкс Оптика»**
2. Светлана Гельмель, детский музыкальный театр «Новое поколение»
3. Лариса Есюнина, Лингвистический центр «Релод»
4. Наталья Елькина, Детский центр развития и творчества «Солнышко»
5. Богдан Елсуков, Творческая студия «Квартал Талантов»



ДЕЛОВАЯ ЛЕДИ

1. **Екатерина Матанцева, Mi&ko**
2. Натали Надеева, «Империя кадров»
3. Кристина Альт, ALT HAIR
4. Наталия Ашихмина, ООО «АКТИОН»
5. Ольга Лузянина, Детский оздоровительный акваклуб «Плавничок»

ЧЕЛОВЕК ГОДА-2023

ЕКАТЕРИНА МАТАНЦЕВА,
ОСНОВАТЕЛЬ БРЕНДА MI&KO

ПОБЕДИТЕЛЬ В НОМИНАЦИИ «ДЕЛОВАЯ ЛЕДИ»



ИМЕННО
ПРОГРАММАМ
КОМФОРТА И
БЕЗОПАСНОСТИ
СОТРУДНИКОВ
МЫ В 2022 ГОДУ
ПОСВЯТИЛИ
ОСНОВНОЕ
ВНИМАНИЕ



— Когда создаешь экологичный бренд косметики, ключевым является не только красота и здоровье клиента и этичность по отношению к природе, но, в первую очередь, забота о коллегах, которые помогают сделать этот мир лучше. Именно программам комфорта и безопасности сотрудников мы в 2022 году посвятили основное внимание. При масштабировании производства отремонтировали сначала наши современные просторные офисы для коллег. Также мы организовали бесплатную столовую для всех сотрудников. Кормим работников с производства 2 раза в день вкусной и полезной едой.

В 2022 году мы перестроили поставки сырья и параллельно вывели инновационные компоненты для производства косметики — из пшеницы, гороха, рапса, ивы и овса.

Мы ввели Научно-исследовательский центр компании mi&ko. R&D лаборатории по разработке инновационных продуктов с уникальными свойствами: от седины, для увеличения объема груди и для тонирования кожи безопасными растительными компонентами. Эта лаборатория работает с учеными, которые открывают уникальные свойства растений по всему миру. Еще одна R&D лаборатория разрабатывает растительные компоненты из российского сырья. У нас есть собственные плантации растений (300 км от

нашего производства!), которые позволяют разрабатывать уникальные поверхностно-активные вещества и увеличивать в формулах mi&ko % российского сырья. Третья новая лаборатория — биотехнологическая, открыта 6 месяцев назад. Там создаются пробиотики, пребиотики и постбиотики, олигосахариды — за которыми будущее косметической отрасли. Работаем над компонентами для пищевой, косметической, химической и нефтяной промышленности. Также сейчас создается отдельная лаборатория для тестирования новых продуктов.

В следующем году будем внедрять IT-решения для того, чтобы клиентам было удобнее пользоваться нашей продукцией. Всей командой работаем над тем, чтобы быть ближе и чувственнее для клиента: через аромат, текстуру и цвет. ▀



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС



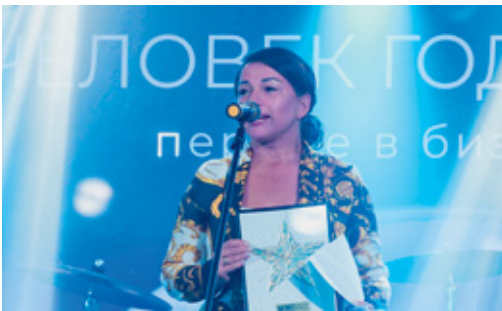
РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ ИТ И ПРОГРАММИРОВАНИЯ

Антон Сметанин, ARTNET STUDIO	32,00%
Павел Батищев, ООО «Программный центр».....	18,86%
Роман Калинин, компания по продвижению сайтов KeyCraft.....	13,71%
Дмитрий Юдинцев, ООО «ИТ Отдел».....	11,43%
Иван Ключин, ИТ-компания Синаптик.....	8,00%
Эльвира Бородулина, ООО «МастерСофт-Сервис».....	6,29%
Воздержались.....	9,71%



РУКОВОДИТЕЛЬ ТОРГОВОЙ СЕТИ

Никита Семиларский, сеть кофеен Coffee Like	46,29%
Татьяна Гагарина, книжно-канцелярская сеть «Улисс».....	20,57%
Екатерина Белорусова, сеть салонов «Мир Цветов».....	14,86%
Татьяна Болтина, магазин товаров «Территория красоты».....	6,86%
Евгений Савиных, «Сонум».....	6,86%
Воздержались.....	4,57%



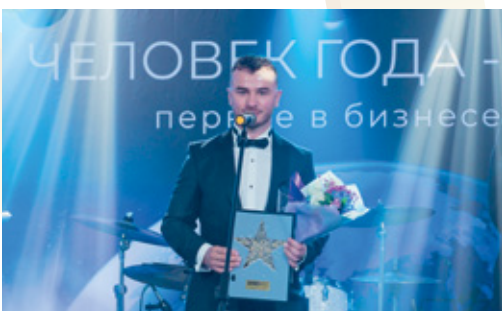
РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Ирина Могелюк, «Денталия»	21,71%
Наталья Тунёва, стоматология «Айсберг».....	19,96%
Алексей Замыров, клиника «Созвездие офтальмика».....	17,75%
Гульнара Касимова, сеть клиник «Возрождение».....	14,29%
Константин Подволоцкий, «СОКРАТ».....	5,14%
Ольга Петухова, косметология «Профи».....	5,14%
Максим Терюхов, «Диэлит».....	4,57%
Воздержались.....	11,44%



ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА

Андрей Колегов, Mebelit	37,71%
Ирина Хлопкова, Вятская стеклянная мануфактура «АНТАРЕС».....	13,71%
Александр Рублев, R&K Right Kitchen studio.....	11,43%
Алексей Крупин, СК «Главный Объект».....	11,43%
Анатолий Попов, «Эверли».....	8,00%
Ольга Батраченко, галерея мебели «Вернисаж».....	4,57%
Воздержались.....	13,14%



РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ МАЛОЭТАЖНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА, СТРОИТЕЛЬНЫХ ТОВАРОВ И УСЛУГ

Александр Печёнкин, СанПро43	32,00%
Галина Хохрина, ООО Компания «Вятка МИКС».....	13,14%
Вячеслав Окишев, ООО «Трейдстрой».....	12,57%
Яков Митрофанов, строительная компания «Альянс».....	10,86%
Андрей Иванов, «Электросила».....	7,43%
Анна Багаева, ООО «Кирпичный мир».....	5,71%
Павел Кудрявцев, «Вятская печь».....	5,71%
Роман Дильный, Строительная компания «Вятская крепость».....	4,57%
Воздержались.....	8,00%

ЧЕЛОВЕК ГОДА-2023

АНТОН СМЕТАНИН,
РУКОВОДИТЕЛЬ ARTNET STUDIO

ПОБЕДИТЕЛЬ В НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ IT И ПРОГРАММИРОВАНИЯ»



БУДЬТЕ
ИССЛЕДОВАТЕЛЯМИ
С ГОРЯЩИМИ
ГЛАЗАМИ, ПРОБУЙТЕ
НЕСМОТРЯ
НИ НА ЧТО
И ГОВОРИТЕ
«ДА!» НОВЫМ
ВОЗМОЖНОСТЯМ
В СВОЕЙ ЖИЗНИ



— В прошлом году я тоже участвовал в премии и занял 2 место. Подумал: почему не первое? Поставил цель занять первое место и равномерно шел к ней. Поэтому можно сказать, что к участию в премии меня подтолкнуло отсутствие победы. Я — достигатор, поэтому мне важно быть в движении, совершенствоваться и брать новые вершины.

За год мы вошли в ТОП-100 лучших студий России.

Заняли в рейтинге среди интернет-агентств Кирова:

- 1 место по разработке и продвижению сайтов;
- 1 место по интернет-маркетингу;
- 1 место по контекстной рекламе.
- Мы единственное в регионе одновременно сертифицированное агентство Яндекс.Директ, myTarget и ВКонтакте.
- В 2023 году компании исполнилось 15 лет, зарегистрировали товарный знак.

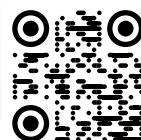
Самое важное моё достижение — это победа над самим собой. Последний год был годом борьбы со своими недостатками, страхами и неуверенностью. Я благодарен каж-

дому, кто за меня голосовал, и каждому, чья рука приложена к моей победе: команде, семье, самому себе. Также благодарен соперникам за создание здоровой конкуренции.

Мне помогли упорство, терпение и последовательное движение к цели. И, конечно, работа над личным брендом, узнаваемостью, с чем мне помог журнал «Бизнес Класс». Вначале я думал, мне хватит одной звезды, но, когда узнал, что у некоторых их по 3-4, задумался. Возможно, буду участвовать в следующем году.

Не бойтесь пробовать, не бойтесь проявляться, перешагивайте через свои страхи и идите вперёд, заявляйте миру о себе. Если не бороться со страхами, можно всю жизнь просидеть в своей норке, не увидев и не познав мир. Будьте исследователями с горящими глазами, пробуйте несмотря ни на что и говорите «да!» новым возможностям в своей жизни. ■

 **artnet studio**
продвижение бизнеса в digital



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

В 15 номинация летней премии «Человек года-2023» были представлены более 80 участников из сферы малого и среднего бизнеса. Свои голоса за номинантов отдали гости и партнёры мероприятия. Рейтинги мы публикуем в этом номере.



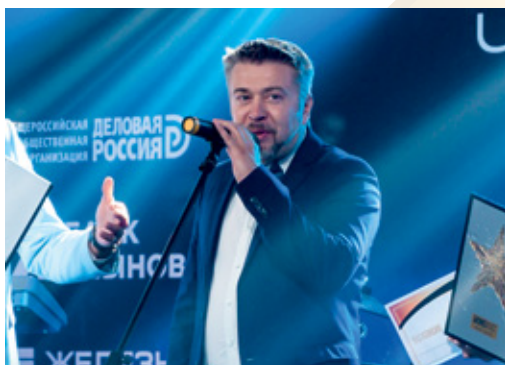
ЛИЧНЫЙ БРЕНД РУКОВОДИТЕЛЯ

Наталья Трудоношина, ТД «Мебель Братьев Баженовых»	17,71%
Ирина Норсеева, Агентство Зажигай.....	15,43%
Ольга Максимчук, «ФинДИР».....	13,14%
Мария Михраб, итальянский стрит-фуд Bistro Pasta.....	13,14%
Никита Ившин, VASHLOFT & EGOS.....	13,14%
Юлия Лопаткина, Центр проблемной стопы Podospecific.....	9,71%
Екатерина Вершинина, Студия #ДелайНоги.....	9,14%
Ольга Дозмарова, Дом.....	3,43%
Воздержались.....	5,14%



РЕСТОРАТОР ГОДА

Сергей Сланчѳв, ресторан «Васнецовъ», кафе AGATA	44,00%
Константин Ившин, гастробар NOBEL и Drinkeria&Bistro OFFSHORE.....	19,43%
Андрей Зыков, БАРОН ЧАЙХАУЗЕН.....	11,43%
Анастасия Левашова, «Академия Кавказской кухни», «Юрта Чингисхана», Fame, кафе «Академия Хинкали» и гастро-паба «ZAKAYA KOI».....	9,14%
Дмитрий Северюхин, гастробар «Инженер».....	6,86%
Екатерина Белорусова, сеть цветочных салонов «Мир Цветов».....	8,76%
Сергей Малышев, «Вятч-пивные рестораны».....	5,14%
Воздержались.....	4,00%



РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ БИЗНЕС-УСЛУГ

Виталий Трейден, «Трейден Медиа Групп»	18,86%
Ксения Новикова, академия «Стратег».....	14,86%
Илья Ведерников, типография «Вовремя».....	12,00%
Александр Чистов, юридическая компания «Чистов и партнёры».....	10,29%
Виктория Хрусталева, юридическая компания «Бизнес и Право».....	9,14%
Михаил Ефремов, SMM-агентство Михаила Ефремова.....	9,14%
Станислав Сырчин, юридическая компания «Вердикт плюс».....	5,71%
Елена Русских, «Экомир».....	5,14%
Ольга Сенникова, ООО «БУХФИНАНС».....	4,57%
Елена Бушуева, бюро переводов «Лингвист».....	4,57%
Олег Зубарев, ИП Зубарев О.А.....	1,14%
Воздержались.....	4,57%



ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ГОДА В СФЕРЕ ЛѢГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Татьяна Браславская, швейная фабрика BRAVA	26,86%
Анастасия Борцова, ООО «Изобилие».....	20,57%
Мария Безденежных, Molly By Mary.....	17,71%
Надежда Скопина, Фабрика одежды «АЗЗАРТИ».....	13,14%
Ирина Ковалева, ИП Ковалева И.Н.....	8,75%
Воздержались.....	13,14%

ЧЕЛОВЕК ГОДА — 2023

20 ИЮЛЯ В ПАРК-ХОЛЛЕ «МЫ ЖЕ НА ТЫ» ПРОШЛА ТОРЖЕСТВЕННАЯ ЦЕРЕМОНИЯ ВРУЧЕНИЯ XI ЛЕТНЕЙ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА — 2023» ПО ВЕРСИИ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»



СКАНИРУЙ QR-КОД И СМОТРИ ПОЛНЫЙ ФОТООТЧЁТ С ПРЕМИИ



ОРГАНИЗАТОРЫ ПРЕМИИ

ГЕНЕРАЛЬНЫЕ ПАРТНЁРЫ МЕРОПРИЯТИЯ:

БИЗНЕСКЛУБ
БИЗНЕСКЛАСС

КИРОВСКОЕ РЕГИОНАЛЬНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ **ДЕЛОВАЯ РОССИЯ D**

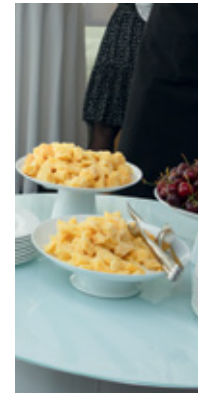


АГАТ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
CHERY **EXEED** **GEELY**
BORN FOR MORE

X **БАНК ХЛЫНОВ**

ЖЕЛЕЗНО
ГРУППА КОМПАНИЙ

Onviz
электрокорнизы



ПАРТНЁРЫ



Водовоз
из Русского села





В ЧЁМ СИЛА БРЕНДА? 6 ИНГРЕДИЕНТОВ УСПЕХА КОМАНДЫ В РЕСТОРАННОМ БИЗНЕСЕ

□ **ОДИН ИЗ САМЫХ ЯРКИХ РЕСТОРАТОРОВ КИРОВА ПОДЕЛИЛСЯ, КАК СОЗДАЁТ КОНЦЕПЦИИ, СВОИМ ПОДХОДОМ К ФОРМИРОВАНИЮ КОМАНДЫ И ПЛАНАМИ ПО РАЗВИТИЮ. АНДРЕЙ НЕСВЕТАЕВ, УПРАВЛЯЮЩИЙ ПАРТНЁР ГК «КУЛЬТУРА ГОСТЕПРИИМСТВА», О 6 ЦЕННОСТЯХ В БИЗНЕСЕ В ИНТЕРВЬЮ ЖУРНАЛУ «БИЗНЕС КЛАСС»**

— *Ресторанная отрасль пережила непростой период. Что происходит сейчас у вас и на рынке в целом?*

— Ресторанная отрасль чувствует себя хорошо. Все предпосылки ведут к тому, что сфера и дальше будет развиваться. Пережив 2020 год, рестораторы научились работать эффективно и безопасно, бизнес стал более устойчивым. У нас во всех заведениях наблюдается положительная динамика выручки, мы чувствуем рост потребления. Это связано с тем, что за последний год люди устали от стрессового состояния и активизировали траты на доступные развлечения и удовольствия — походы в рестораны. На рынке сформировалась тенденция, что спрос превышает предложение.

— *Какие ещё значимые тренды на рынке отметите?*

— Рынок становится более профессиональным. Рестораны — тяжёлый бизнес с тысячами деталей. Он на 99% зависит от людей, работу которых не автоматизировать. При этом гости становятся всё более требовательными и ошибок не прощают. Сейчас успешным может стать только идеальное место, где всё продумано: интерьер, кухня и сервис. Поэтому, когда мы разрабатываем концепцию заведения, определяем целевую аудиторию в первую очередь через поведение, а не недостаток или возраст.

— *Открываются новые заведения, но мало кому удастся закрепиться... В чём успех вашей линейки брендов, которые стали любимыми брендами кировчан?*

— Есть два пути создания успешного ресторана. Первый — когда предприниматель открывает заведение для души, как он чувствует, реализуя своё видение прекрасного, создавая продукт без приземления его на клиентский профиль. Если его видение ресторана совпадает с большим количеством аудитории — проект становится успешным. Второй путь можно сравнить с созданием голливудских фильмов. Разрабатывая концепцию нового заведения, компания глубоко изучает поведенческие факторы клиента, незакрытые боли, их культурные и эстетические коды, продумывает всё до мелочей: архетип бренда, каким будет средний чек в заведении, почему гости должны вернуться, каким будет сервис и т.д. Это кропотливая работа

по созданию выверенного продукта. Конечно, риски есть всегда, но чем больше экспертизы и опыта у ресторатора и его команды, тем больше шансов вывести на рынок целостный и понятный потребителю продукт. Во все наши бренды заложена идея, мы четко попадаем в поведенческие потребности клиентов, и они начинают нас идентифицировать. В «Куркуму», например, мы закладывали слово «красота», и всё вокруг этого построено!

— **У каждого ресторана своя история, у ресторатора — миссия. В чём ваша?**

— Моя миссия — получать от жизни удовольствие через создание приятных моментов для других людей. Мне важно, чтобы бизнес и всё, что я делаю, развивалось через положительное влияние на окружение, а деньги — следствие. Звучит громко, но это так и есть. Я и руководителям говорю, что, если вы делаете что-то суперэффективно и приносите прибыль, но ценой унижения сотрудников, неудобства гостей и т. д., мне такие деньги не нужны! Ещё важный момент: в бизнесе есть три интересанта (акционер, гость, сотрудник). Идеальный бизнес — когда интересы всех находятся в балансе. Моя максимальная цель как руководителя — стараться сохранять баланс между этими группами интересантов в каждом нашем проекте.

— **Расскажите о команде. Как строится политика вашей компании в отношении сотрудников?**

— Важный критерий успешности человека в нашей сфере — вовлечённость и влюблённость в работу, потому что ресторанным бизнесом нельзя заниматься ради денег, ничего хорошего не выйдет. Новому сотруднику достаточно полгода, чтобы понять, смог он влюбиться в ресторанный бизнес или нет. В нашей команде есть разные ребята, кто-то с нами 8-10 лет, кто-то чуть меньше года. Стаж в компании мы ценим, но это не является ключевым фактором. Так как в последние два года мы активно развиваемся, у нас происходит смена состава с «ребят, которые про работу», на «ребят, которые про эффективность». Безусловно, с учётом наших ценностей.

— **На каких ценностях строится ваша работа?**

— Наши ценности — это те принципы, на которые мы опираемся, когда принимаем решения. Первый принцип — «Делаем для людей, думаем о людях». Мы одинаково уважительно относимся к гостю, сотруднику и акционеру. Второй — «Право на ошибку». Есть ошибка, а есть провинность. Ошибка — это когда мы не научили и не рассказали сотруднику что-то и он сделал не так, что в итоге не привело к результату. Провинность — это когда мы дали инструкции, а человек умышленно нарушил их и получил не тот результат. «Доверие» — ключевая ценность для развития у сотрудников самостоятельности и ответственности. Внутри нашей компании выстроены прозрачные процессы, нет системы наказаний и штрафов. Остальные принципы — это «Развитие», «Результат», «Команда».

Ценности — ключевое, что на входе проверяет рекрутер. Мы легко берём людей без опыта, но соответствующих нашим ценностям, потому что умеем и знаем, как научить. И наоборот, мы никогда не возьмём даже лучшего профессионала, если он не соответствует нашим ценностям.

— **Расскажите про ценность «Доверие». Почему она в вашем списке и почему это важно?**

— Я на 100% доверяю всем нашим руководителям отделов и управляющим ресторанами. Новым сотрудникам, на старте, мы даём большой лимит доверия. Вопрос только в том, как они им воспользуются. У нас сложный бизнес, и я не хочу тратить своё время на проверки, лишний контроль и сомнения. Когда ты окружён людьми, которым доверяешь, все процессы двигаются гораздо быстрее. Люди, которые пытаются этим пользоваться в корыстных целях, очень быстро проявляются и становятся заметны, и мы быстро расстаемся. Как говорится, не путайте доброту со слабостью.

— **Как работа с ценностями помогает в управлении?**

— Перед нами стоят очень амбициозные цели на ближайшие три года. Мы дальше будем активно масштабироваться, и в связи с этим методы управления у нас постоянно трансформируются. Конечно, самое тяжёлое — это строить команду, находить тех людей, которые разделяют ценности компании. Знаете, все основные ошибки в жизни предпринимателя связаны именно с тем, какими людьми он себя окружает. При этом моя приоритетная задача — успевать расставлять сильных лидеров, которые могут нести мои ценности дальше.

В нашей компании система управления строится через ценности и свободу. Каждый руководитель — это предприниматель внутри компании.

У нас нет десятков регламентов работы, сотен инструкций для каждого действия сотрудников. Когда приходят люди из больших компаний, им бывает сложно, кажется, что у нас царит хаос. На самом деле нет: если твоя команда на ценностном уровне понимает, что хорошо, а что плохо, им не приходится прописывать сотни регламентов и правил.

— **Что вы вкладываете в слово «развитие» и в чём залог вашего непрерывного развития?**

— Это про то, что каждый день ты должен становиться лучше, чем вчера. И люди, которые этому соответствуют, в компании растут вместе с ней. Есть такое выражение: «Человек вырос, потому что вакуумом вытолкнуло». Если у нас, например, нет управляющего в ресторане, то мы придумываем, кто этот ресторан будет временно курировать, и ищем управляющего, но от безысходности не продвигаем сотрудников по карьерной лестнице. При этом у нас есть система кадрового резерва, поэтому сотрудники с потенциалом обучаются и готовятся к росту заранее.

— **Многие предприниматели говорят о том, что кто научится собирать команды, тот будет выигрывать. Согласны?**

— В 2000-х на ресторанном рынке была борьба за капитал (вспоминаем треугольник: акционер, гость, сотрудник). Экономика страны быстро росла, и было тяжело привлечь

ПРИДУМАТЬ КОНЦЕПЦИЮ НЕСЛОЖНО, РЕАЛЬНАЯ СЛОЖНОСТЬ — СОБРАТЬ КОМАНДУ, УДЕРЖАТЬ ЕЁ И РАЗВИТЬ. КТО ЭТО БУДЕТ ДЕЛАТЬ ЛУЧШЕ ВСЕХ, ТОТ И БУДЕТ УСПЕШНЫМ!

деньги в нашу сферу. После кризиса 2014 года непрофессионалы практически ушли с рынка, потому что дорого стало играть в рестораторов. Началась борьба ресторанных концепций и сервиса за гостя. В этот период было очень много открытий и быстрых закрытий заведений. Сейчас же нет проблем с концепциями, их легко найти, купить, скопировать. Пришло время конкуренции за сотрудников. Придумать концепцию несложно, реальная сложность — собрать команду, удержать её и развить. Кто это будет делать лучше всех, тот и будет успешным!

— **Вы как предприниматель не родились с набором управленческих опций, так и ваши сотрудники не приходят на 100% посвящёнными в тонкости работы. Как в вашей компании решают вопросы, связанные с системой обучения?**

— Я постоянно обучаюсь, читаю бизнес-литературу, слежу за тенденциями и трендами на ресторанном рынке, недавно прошёл обучение в бизнес-школе «Сколково». Многие руководители в нашей компании уже дошли до уровня знаний обученности, когда простые однодневные курсы не могут дать новой информации. В обучение топов приходится вкладывать большие деньги. Любому сотруднику может прийти с запросом на прохождение обучения. Если оно подходит под его рост в нашей компании, то мы обычно оплачиваем до 100% от суммы обучения.

Одним из признаков успешной ресторанной сети по праву считается сильная система обучения и подготовки сотрудников. В нашей компании есть отдел сервиса, который занимается внутренним обучением сотрудников. В команде работает директор по сервису и тренер. Я сам лично провожу тренинги для команды раз в два месяца, а руководители для своих команд.

— **Ресторанный рынок одним из первых столкнулся с поколением Z в найме. Как строите с ними работу?**

— Мы работаем с ними активно уже порядка 6 лет, и сейчас они составляют

70% нашего штата. Мы приняли этот вызов и создаём возможности для людей нового поколения. Меняем компанию под них! Старые методы для этого поколения не подходят, и рано или поздно придётся меняться всем бизнесам. Благодарность, уважение, доверие, забота, поддержка — вот базовые принципы работы с поколением Z. Например, полгода назад запустили инструмент нематериальной мотивации — внутреннюю валюту гесткоины для покупки корпоративного мерча. Любому сотруднику компании может отблагодарить другого за работу, перечислив гесткоины. Такой элемент геймификации увеличивает метрики вовлечённости в работу. Но никакая материальная или условно материальная мотивация не поможет в работе с этим поколением, если руководителем не будут реализованы базовые принципы, про которые говорил выше.

— **Какие амбициозные цели наметили в разрезе трёх лет?**

— У нас есть готовая стратегия на год и три года для компании в целом и для каждого отдела. В связи с боль-

шими планами по увеличению количества ресторанов в Кирове, Нижнем Новгороде и Москве у нас и большие планы по росту управляющей компании, а в сентябре переедем в просторный административный офис на ул. Московская, 4. Также у нас есть большая цель до 2034 года — 100 прибыльных ресторанов!

— **На чём сосредоточены сейчас? Ключевая задача на год?**

— Мы прописали стратегию развития, выявили слабые места и сейчас занимаемся их укреплением. В частности финансовым сектором. Становится тяжело управлять финансами по-старому, учитывая наш рост, поэтому ищем в штат нового главбуха. Работаем над расширением отдела обучения — открыта вакансия бизнес-тренера! Мы приносим удовольствие ежедневно тысячам гостей и хотим делать это ещё лучше! Так как наша компания быстрорастущая, то, конечно, мы будем очень интересны тем потенциальным кандидатам, кто тоже ставит перед собой масштабные цели! ■



**МАЙЯ ТРУШКОВА,
УПРАВЛЯЮЩАЯ СЕТЬЮ
«СУШИЛКА»**

— В 2022 году наш мир кардинально изменился. Вместе с ним изменилась и моя жизнь. Проработав 12 лет в крупнейшей мировой компании Adidas, 10 из которых — на руководящей должности, я оказалась в поисках новой работы. И, честно говоря, я даже не надеялась, что смогу найти компанию, которая сможет заменить для меня Adidas. Но я сильно ошибалась. Карты сложились, и я оказалась в ГК «Культура Гостеприимства». И — бинго!

Как оказалось, компания живёт очень похожими принципами: создаёт крепкую и сплочённую команду, ценит своих сотрудников, вкладывает много усилий в их развитие, доверяет и даёт право на ошибку.

Я сполна получила то, что боялась потерять больше всего. А ещё у меня появилось то, чего ранее не было — свобода в решениях и ответственность за создание и реализацию стратегии компании. Это интересно и сложно одновременно, и мне ещё предстоит прокачивать свои навыки в этом направлении.

Но я уверена, что все получится, потому что со мной моя лучшая команда «Сушилки», руководитель Андрей Павлович Несветаев и коллеги KGteam. Вместе мы идём к одной большой цели и впереди у нас много побед и новых вершин!



**НАДЕЖДА КОЛЬЦОВА, HR-ДИРЕКТОР
ГК «КУЛЬТУРА ГОСТЕПРИИМСТВА»**

На чём сейчас сфокусированы HR-задачи в ГК «Культура Гостеприимства»?

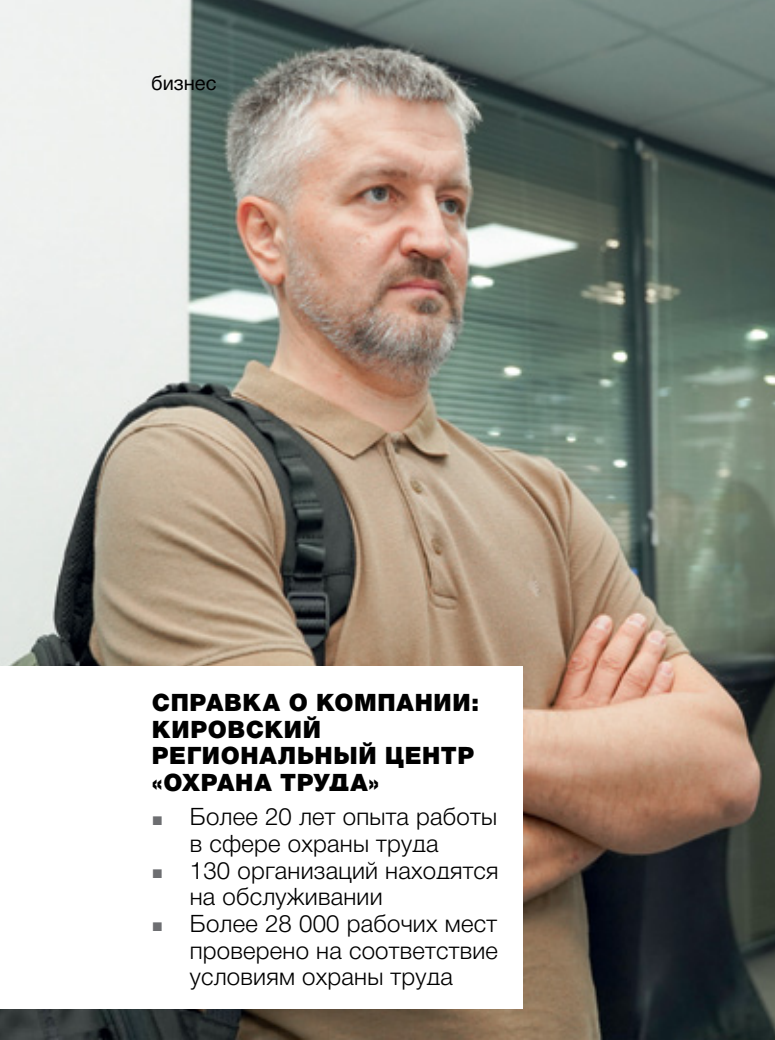
— В данный момент мы сосредоточены на поиске топ-руководителей в Управляющую компанию — бизнес-тренера и главного бухгалтера. Так как мы активно работаем над расширением отдела сервиса и обучения, у нас открыта вакансия бизнес-тренера. Основные задачи бизнес-тренера заключаются в написании и регулярном проведении качественных тренингов и обучений для команды KGTEAM. Также необходимо принимать участие в формировании внутреннего кадрового резерва для развития сотрудников и в создании внешнего кадрового резерва для привлечения потенциальных кандидатов.

В связи с активным ростом Группы компаний у нас появилась необходимость укрепить и усилить финансовый сектор. Для этого мы приглашаем на работу штатного главного бухгалтера.

ГК «Культура Гостеприимства» действительно создаёт новую среду обитания, где вы сможете почувствовать себя партнёром компании, соучастником происходящих бизнес-процессов вне зависимости от должности! Мы всегда открыты для знакомства с новыми людьми! Если вам это по душе, вы знаете, что делать! Звоните по тел. 8 (912) 734-59-84



В ГК «Культура Гостеприимства» входит 8 проектов:
«Сушилка», «Сулугуни»,
«Дача», «ВкусноБлин!»,
CoffeeFix, «Куркума», «Джари», CHICKO



**СПРАВКА О КОМПАНИИ:
КИРОВСКИЙ
РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР
«ОХРАНА ТРУДА»**

- Более 20 лет опыта работы в сфере охраны труда
- 130 организаций находятся на обслуживании
- Более 28 000 рабочих мест проверено на соответствие условиям охраны труда

КАК МЫ ПРОБИЛИ «СТЕКЛЯННЫЙ ПОТОЛОК» И НЕ ПОТЕРЯЛИ НЕСКОЛЬКО МИЛЛИОНОВ НА ОТКРЫТИИ ФИЛИАЛА В СОЧИ

□ **КАК НАВЕСТИ ПОРЯДОК В БИЗНЕСЕ И ПРАВИЛЬНО РАСПРЕДЕЛИТЬ ДИВИДЕНДЫ — РАССКАЗЫВАЕТ АНДРЕЙ ВОРОТНИКОВ, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА «ОХРАНА ТРУДА»**

ОТ ХАОСА К СИСТЕМЕ

— Мысль о том, что надо перестроить систему управления, пришла в 2021 году. Бизнес вдруг начал шататься: то продаж нет, то сотрудников не хватает.

Сначала мы думали, придёт какой-нибудь волшебный коуч и поставит нам продажи. Пригласили одного, очень известного, но получили обратный эффект — уволился почти весь отдел продаж. Попробовали другого, тоже не помогло. В итоге я понял, проблема в системе управления.

Тогда я обратил внимание на академию «Стратег». Это был последний спасательный круг. При этом были сомнения, вдруг и в этот раз не получу никаких результатов.

Сходил на несколько бесплатных семинаров. Увидел, как ребята, используя стратегическое управление, выстраивают бизнесы с выручкой более миллиарда. Если у них это получается, зачем вело-

сипед изобретать, надо брать и делать. Я осознал, чтобы бизнес был успешным, надо заниматься разработкой и реализацией стратегий.

КАК ВЫЙТИ ИЗ ОПЕРАТИВКИ И НЕ ПОТЕРЯТЬ БИЗНЕС

Когда предприниматель реализовывает свои мечты, возникает необходимость в исполнительном директоре. Сложно придумывать планы на будущее, когда к тебе каждые 5 минут бегут сотрудники.

Должен быть человек, который будет «рулить» настоящим, иначе всё развалится. Но и просто «бросить» бизнес на директора вряд ли получится — или директор уволится, или показатели упадут, или всё пойдёт не так, как хочет собственник. Мы создали специальный план по постановке директора. Анализировали кандидатов и поняли, что лучше брать из своих ребят, которые уже прошли с нами огонь и воду. Вариант взять опытного сотрудника со стороны ка-

жется более быстрым. Такие люди выглядят «профессионалами», которые решат все проблемы. Однако чаще всего они не приносят ожидаемого результата.

Есть чёткая технология постановки директора из своих сотрудников. Сейчас мы как раз такого человека готовим — вместе с тренерами академии, даём знания, проверяем его готовность.

До прихода в академию мы планировали определённую прибыль в год. И эта цифра никогда не выполнялась. Но когда стали внедрять систему, мы эту цифру перепрыгнули. Я даже удивился! Стал искать, в чём причина. Оказывается, просто начали наводить в бизнесе порядок.

ПЯТНИЦА — НЕРАБОЧИЙ ДЕНЬ?

Кроме постановки директора, я понял, что важно синхронизировать работу отделов между собой и с моими целями.

Раньше я формально относился к собраниям. Писал руководителям свои рекомендации, они передавали их сотрудникам. Сейчас понял — важно проводить регулярные собрания — по целям, по итогам периода, стратегические сессии. Люди должны знать, куда мы идем, чего и как достигаем, тогда они начнут включаться в работу.

Но важно не только показывать людям цели, но и обучать, как их достигать.

Мы заметили, что встречи у сотрудников резко возникают после обеда в пятницу. Конечно, никаких встреч нет, это просто повод уйти пораньше. В итоге ввели обязательное обучение в пятницу после обеда. Благодаря этому квалификация сотрудников выросла в разы.

Я и сам выделил один день в неделю, когда ухожу из компании в академию «Стратег» и занимаюсь только вопросами развития.

Сейчас мы знаем, куда развиваться и как это сделать. План стали ставить больше, чем предполагали — и команда сама к нему стремится. Я вижу, что за полгода мы сделали сумму, которую не могли заработать за весь прошлый год. Если сохраним темпы, цифра удвоится.

ПОМЕНИЛ КНУТ НА ПРЯНИК

Стратегия — это не только про планы и инструменты. Какие бы планы ни ставились, если люди не любят свою работу — результата не будет.

Была у меня серьёзная проблема с одним руководителем. Мы обсуждали работу его отдела, но он концентрировал своё внимание только на плохом и до своего отдела информацию доносил в негативном ключе. В результате люди думали, что они всё время плохо работают. На обучении нам говорили, что управлять надо через плюсы. Не надо сразу «вываливать» на человека «минусы». Отметьте то, с чем он хорошо справляется. Потом перейдите на его недоработку, и затем снова скажите, в чём он молодец. Тогда сотрудник будет на позитиве и в коллектив принесёт соответствующее настроение. Люди будут гореть вашими идеями. Так мы учим руководителей.

ющее настроение. Люди будут гореть вашими идеями. Так мы учим руководителей.

ОТКРЫЛ ФИЛИАЛ БЕЗ УБЫТКОВ

Я буду адептом академии «Стратег» до конца жизни хотя бы только по одной причине — это они помогли нам не потерять несколько миллионов при открытии филиала в Сочи.

Перед тем, как ввязаться в авантюру с Сочи, я три раза сходил на мастер-класс о том, как открывать филиалы. Теперь уже вижу на практике — поступи мы по-своему — понесли бы кучу затрат.

ЖЁСТКОЕ РЕШЕНИЕ, ЧТОБЫ УВЕЛИЧИТЬ ДИВИДЕНДЫ

Раньше сколько бы мы ни зарабатывали, почти все деньги тратились. И когда нужно было делить дивиденды, распределять нечего было.

Внедряя стратегическое управление, мы начали выделять банк собственника — специальный счёт или фонд, который регулярно пополняется несмотря ни на что. И вот, когда я запланировал сумму отчислений, эта цифра стала появляться. То есть появились деньги на дивиденды, которых раньше как будто бы и не было.

Есть проверенная технология, и, если её придерживаться, то в банке собственника будут деньги не только на дивиденды. Там будет столько, что и на развитие нового направления останется. ■

СПРАВКА ОБ АКАДЕМИИ «СТРАТЕГ»:

- Образовательная лицензия № Л035-01255-50/00345463
- Академия работает в городах: Киров, Москва, Санкт-Петербург, Казань, Пермь, Йошкар-Ола
- Единственная в России система для предпринимателей по внедрению стратегического управления



КСЕНИЯ НОВИКОВА, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АКАДЕМИИ «СТРАТЕГ», Г. КИРОВ:

— Наша задача — помогать предпринимателям создать системный бизнес. Предприниматели не просто выходят из оперативки, а увеличивают прибыль и другие показатели, реализуют самые смелые идеи через инструменты стратегического управления. Мы обучаем собственника и его команду и, самое главное, помогаем внедрить инструменты до результата. Достижение результатов возможно благодаря созданию отлаженной структуры, работающей без надрыва и неимоверных усилий самого предпринимателя. На регулярной основе проводятся мастер-классы, где эксперты и предприниматели делятся опытом и практическими инструментами.

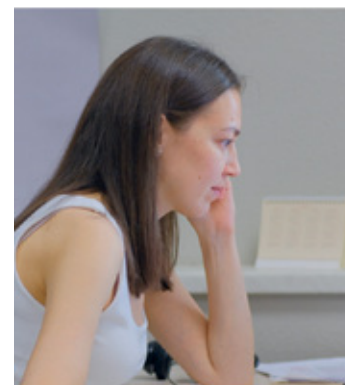
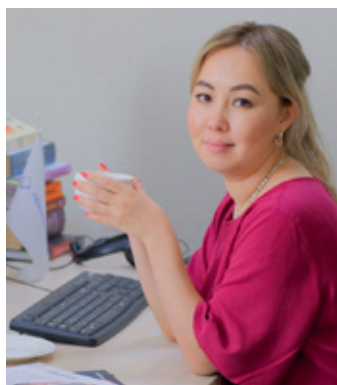


**АКАДЕМИЯ
СТРАТЕГ**

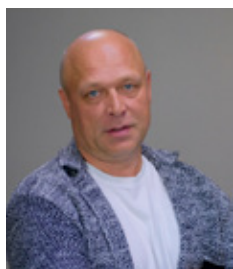
📍 ул. Ленина, 103а, БЦ «Крым», 5 этаж, каб. 508

☎ 8-800-7000-845

🌐 strateg-academy.com



ЗДЕСЬ НЕТ БЕЗРАЗЛИЧНЫХ ЛЮДЕЙ



О МИССИИ КОМПАНИИ И КОМАНДЕ — ИГОРЬ РОЖНЕВ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ТЕКСПОЛИМЕР»



ул. Маклина, 31 | tekspolimer.ru
+7 (8332) 417-700 | tekspolimer

МЫ НЕ ПРОДАЁМ, А ОБЛЕГЧАЕМ ЛЕЧЕНИЕ И РЕАБИЛИТАЦИЮ

— Миссия нашей компании — помощь. Прежде всего, конечно, маломобильным людям и пациентам с особыми потребностями. Также мы облегчаем труд медицинских работников учреждений здравоохранения и социальной защиты. Мы поставляем эргономичную, продуманную до мелочей продукцию, берём на себя подготовку пакета документов, необходимых для проведения закупки. И в этом — наша уникальность. Мы работаем индивидуально с каждым учреждением. Наша задача — не продать, а помочь персоналу в учреждениях здравоохранения и социальной сферы облегчить реабилитацию людей с ограниченными возможностями здоровья.

В нашей команде работают люди, кто разделяет нашу миссию. Здесь не может быть безразличных людей, которые придут ради галочки или выполнить план по звонкам и т. д. Мы стремимся перевернуть в голове менеджера то, что он устраивается к нам не продавать, а помогать, что его задача — выяснить, насколько наша про-

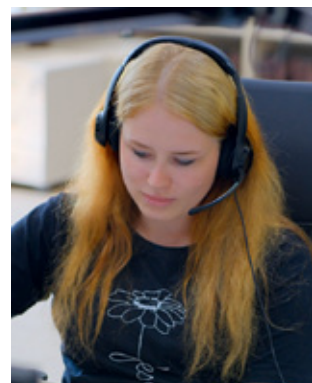
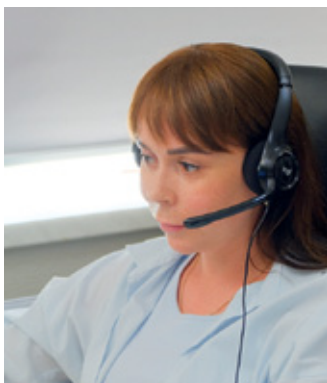
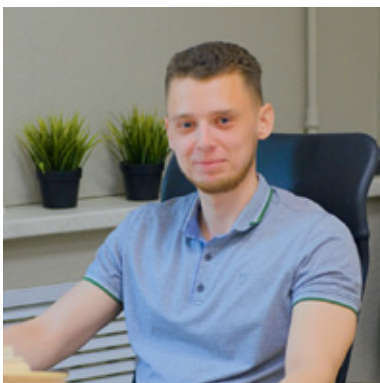
дукция может быть полезна в решении существующих в учреждении проблем. Как правило, сотрудники остаются с нами надолго, делают успешную карьеру и приносят огромную пользу компании.

КУРС НА РАЗВИТИЕ ПРОЕКТОВ

В 2010 году мы начинали свою деятельность с монопродукта — это матрасы и наматрасники. Постепенно расширяли ассортимент и в 2017 первые в России запустили проект по производству стоматологических матрасов и специализированных изделий для стоматологических клиник.

В 2018 году в рамках реализации федерального проекта «Системы долговременного ухода за пожилыми и инвалидами» мы выпустили целую линейку продукции из 63 наименований. Успешно участвуем в проекте СДУ по настоящее время. В конце 2022 года запустили бренд адаптивной одежды и обуви.

Всего на сегодняшний день у нас 11 групп товаров. И каждый сегмент мы планируем выделить в отдельные проекты, которые будут качественно прорабатываться.



ИЗМЕНИЛИ СТРУКТУРУ КОММЕРЧЕСКОГО ОТДЕЛА

Когда меня пригласили на должность коммерческого директора «Тексполимер» в 2014 году, за первый год мы поменяли многие бизнес-процессы в компании. Изменили структуру коммерческой службы, и сейчас она имеет три составляющие.

Отдел привлечения занимается обзвоном клиентской базы с целью выявления перспективных заказчиков, отдел продаж — это сотрудники, кто проводит переговоры и заключает сделки. Отдел сопровождения формирует всю документацию, в том числе коммерческие предложения, передает заказы в производство, контролирует отгрузку и т. д. Это очень эффективно и позволяет каждому менеджеру уделить клиенту максимальное внимание. Сейчас мы активно укомплектовываем наш новый отдел — отдел развития компании «Тексполимер».

ОБУЧАЕМ КАЖДОГО

В компании разработана целая система обучения для каждого отдела. Приходя к нам в команду, новый сотрудник изучает: структуру компании, рынок, продукт, две технологии продаж, регламенты организации и правовое поле. Никогда не знаешь, что ответит вам человек на том конце телефонного провода, поэтому нужно быть готовым ко всему.

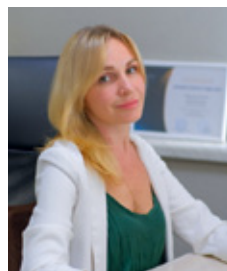
Вместе с должностью мы даём сотруднику полномочия на принятие решений. Поэтому у нас нет изнурительных планёрок и совещаний, нет контроля каждого действия сотрудника. Планёрку проводим раз в неделю — в понедельник, подводим итоги прошедшей недели и задаём план на новую. Для эффективной работы у нас есть цели, результаты и признаки их достижения, на основании которых мы можем оценить вклад сотрудника в общие цели компании.

Все производственные процессы полностью курирует директор по производству — она осуществляет связь между ком-

мерческим отделом и конечным продуктом. В её подчинении технолог, бухгалтер по материалам, раскройщики, швеи, упаковщики. Со стороны коммерческой службы связующим звеном является отдел сопровождения.

Мы открыты к сотрудничеству с людьми, кто разделяет принципы и ценности нашей компании, кто готов расти профессионально, не имея релевантного опыта работы.

Мы рады каждому новому сотруднику, кто готов ставить перед собой высокие цели, добиваться результатов и непрерывно расти вместе с нашей компанией. Подробнее о вакансиях — по куар-коду. ▀



ЕЛЕНА ПАВЛОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ ПРОДАЖ. РАБОТАЕТ С ПЕРВОГО ГОДА ОСНОВАНИЯ КОМПАНИИ:

— Я работаю в компании 13 лет. С первого дня основания компании болею душой за всё, что здесь происходит. Мне нравится видеть, как вместе со мной растёт и развивается компания. Очень радует то, что есть возможность участвовать в реализации новых проектов в компании и добиваться высоких результатов. Горжусь, что мы производим продукцию максимально высокого качества для медицинских и социальных учреждений страны. Мне нравится, что в компании я могу учиться и постоянно повышать квалификацию на обучении разных форматов.

МЕНЬШЕ СОМНЕНИЙ, БОЛЬШЕ ВЕРЫ — И ВСЁ ПОЛУЧИТСЯ!



О СВОИХ ПРАВИЛАХ В БИЗНЕСЕ
И ПРИНЦИПАХ ПОСТРОЕНИЯ
КОМАНДЫ, — ВЕРА КУЛТЫШЕВА,
СОБСТВЕННИК, ДИРЕКТОР
РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ
КОМПАНИИ «ЖЁЛТЫЙ СЛОН»

О КОМАНДЕ

— **Все говорят, что главное команда, а я говорю, что главное — ценности коллектива.** Внутри каждой компании есть внутренняя этика, своя идеология. И именно эта идеология притягивает определённых людей. Наша этика базируется на принципах добра, помощи, взаимовыручки, честности. Поэтому и коллектив подобрался соответствующий — у нас никогда не было зависти и подковёрной игры. Все готовы помочь и друг другу, и клиентам.

Никогда не работаю с теми, кто не хочет работать. Это, наверное, самое главное. Рядом со мной никогда не будет врунов и обманщиков: я очень тонко чувствую, когда человек лицемерит, лукавит. Не будут работать и с безответственными людьми — когда кто-то пытается переложить свою ответственность на что-то извне, погоду, природу и так далее, я с ним прощаюсь.

Лидер в первую очередь обращает внимание на такие качества как **ответственность и умение выполнять свои задачи вовремя и в полном объёме.** Также важно умение взаимодействовать в команде, вместе с коллегами работать на результат. Необходимо держать контакт внутри коллектива, а не быть закрытым одиночкой.

Чтобы стать командой, коллективу нужны общие правила игры. Это организационная политика, с которой все должны быть согласны. Нужно обязательно совместное времяпрепровождение, общие цели. Каждому на своём месте необходимо чувствовать собственную значимость и важность в процессе деятельности организации. И когда люди подбираются похоже по внутреннему состоянию, складу, целям и интересам, им проще стать командой.

ОБ УСЛУГАХ

Спектр наших услуг растёт, исходя из движения рынка. Мы потихоньку сместились из полиграфии в лёгкую промышленность. И мне нравится, что когда на рынке появляются новые запросы, мы можем их удовлетворить. Мы постоянно добавляем продукты и оборудование и таким образом увеличиваем наш спектр услуг.

Я не боюсь конкуренции, так как вообще не люблю это слово. Называю тех, кого обычно называют конкурентами, — дружественные компании или коллеги по цеху. У каждого есть свои клиенты. Как и у клиента есть право выбора, с какой компанией работать. Когда ты работаешь в рыночных условиях, страх конкуренции — глупый и придуманный. Лучше со всеми дружить. И когда случаются какие-то чрезвычайные ситуации у тебя или у коллег по цеху, вы можете обратиться друг к другу за помощью. Это очень классно и приятно!

Я собственник, поэтому работаю 24/7. Это не значит, что ты сидишь за компьютером или стоишь у станка сутками. Это значит, что ты даже вне офиса, в выходные и после

рабочего дня постоянно думаешь о том, какие новые продукты можно добавить, какое оборудование купить, как решить те или иные вопросы. Твой мозг работает во благо твоей компании, создает и планирует! Поэтому быть трудоголиком, любя дело, которым занимаешься, — это прекрасно.

Мы можем эффективно и эффектно решать задачи клиентов, потому что мы любим дело, которым мы занимаемся. А ещё **действуем всегда из посыла помощи клиенту.**

О КОМПАНИИ

За годы существования фирмы я поняла, что **нельзя останавливаться.** Нужно всегда расти, меняться, развиваться, осваивать новое. Есть либо рост, либо деградация. Стабильности не существует. Также поняла, что очень важен коллектив, люди, которые тебя окружают. А ещё важно научиться делегировать. Для меня это всегда было проблемой. Благодаря расширению компании, я сделал в этой сфере огромный шаг и активно прокачиваю эту сторону, потому что жизнь заставляет. Ну и главное — меньше сомнений, больше веры, и тогда всё получится!

Планирую, что в **ближайшее время мы будем расти.** Во всех смыслах — в плане технологий, предлагаемых клиентам продуктов, освоения территорий. Будем увеличивать коллектив, обновлять парк оборудования. Будем развиваться и помогать расти и развиваться нашим клиентам. ■

АННА АВБАКУМОВА, БУХГАЛТЕР

— Люблю «Жёлтый слон» за позитивный и оптимистический настрой всего коллектива. Он рождается из той лёгкой обстановки, которая царит у нас. У всех всегда хорошее настроение, все всегда находят компромисс, а значит и проблемы решаются легко и просто.

МАРИНА РУКАВИШНИКОВА, МЕНЕДЖЕР

— Очень горжусь продукцией, которую мы изготавливаем. Те позитивные эмоции, которые испытывают клиенты, получая эту продукцию, — бесценны.

ИРИНА РЫБОЛОВЛЕВА, ТЕХНОЛОГ

— «Жёлтый слон» для меня — прежде всего дружная семья! Я люблю работу здесь именно за наш коллектив — дружный и весёлый. И ещё за то, что у нас всегда много работы. А значит мы никогда не сидим без дела, и время пролетает быстро.



📍 Октябрьский пр., 127

☎ (8332) 220-130

☎ 8-800-500-65-63

🌐 sllon.ru

📧 sllon_kirov

✉ zakaz@sllon.ru



УСПЕХ — ЭТО УСПЕВАТЬ ЖИТЬ



**ОЛЬГА ШВЕЦОВА,
ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БРОКЕР И
ПРАКТИКУЮЩИЙ ИНВЕСТИТОР —
О СВОИХ ПРАВИЛАХ ЖИЗНИ**

— **Я чувствую себя сильной**, когда не желаю наступать себе на горло.

Мама всегда говорила, не будь слишком доверчива и не показывай свои слёзы людям. С папой мы ходили в поход с палаткой, ловили рыбу, катались на коньках, лыжах.

В детстве я мечтала ходить в танцевальную секцию, но мне нельзя было заниматься спортом. Врачи исключили физические нагрузки. Сегодня эта мечта сбылась — у меня по 5-6 тренировок в неделю.

Невероятно, но факт: я стала инвестором, хотя долгое время работала главным бухгалтером и считала чужие деньги в соответствии с законодательством.

Когда мне бывает больно, я сжимаю зубы, считаю до 10 или громко слушаю музыку.

Так же, как и мои родители, я всегда пыталась быть независимой. Не быть наемным сотрудником, а оказывать профессиональные услуги.

Со студенческих времен я самостоятельно зарабатывала. Работала гувернанткой и репетитором англий-

ского языка. Обожала геометрию и английский.

Выбирая профессию, я ориентировалась на то, чтобы получить максимум удовольствия от своего дела. Всегда интересовалась исторической литературой и английским языком.

По характеру я не подарок, хотя очень добрая, трудолюбивая, ответственная.

Какое-то время я работала риелтором, и это научило меня планировать, ценить своё время и быть терпимее к людям. Рынок недвижимости открыл мне новые горизонты, о которых я даже боялась мечтать.

Переломным моментом в моей жизни стал тот факт, что мою работу перестали ценить. Тогда я сама научилась ценить себя, своё время, свою экспертность и теперь ни за что не буду делать то, что не приносит мне удовольствия.

Культу денег у меня нет. Они для меня — инструмент для достижения целей. Деньги обязательно нужно тратить, иначе они превращаются в пустую цифру.

Первая страна, в недвижимость которой я инвестировала собственные деньги, — это Грузия. Выбрала её потому, что страна безвизовая, есть транспортная доступность, отсутствует языковой барьер, плюс низкий инвестиционный порог входа, нет налога на недвижимость и легко вести бизнес. Я приобретала квартиру на стадии пресейла (старта продаж), к моменту сдачи дома её стоимость выросла как минимум в 2 раза. Плюс я получила дополнительный доход от курсовой разницы: когда покупала, доллар был 60 рублей, а сейчас 90. Планирую продать её и приобрести апартаменты большей площади, что-

бы получать пассивный доход в долларах от сдачи в аренду.

Я не одна. Так важно в этом деле иметь единомышленников и заручиться их опытом, знаниями и поддержкой.

Я понимаю, что это выглядит дико, но в период пандемии, СВО, повышения курса доллара я не отступила от своей мечты. Сейчас регулярно инвестирую и чувствую себя уверенно.

Когда ищу новую страну и объект для личных инвестиций, я думаю о стратегии. За год на собственных инвестициях в зарубежную недвижимость я заработала +100% к вложенным.

Для меня главное — здоровье. В своей деятельности больше всего люблю возможность получать доход в долларах.

Страны, которые больше всего впечатлили, — это Доминиканская Республика и Кипр. Инвестиции дают мне возможность путешествовать 5-6 раз в году. Тем самым совмещать работу и отдых.

Тем, кто хочет вкладывать в недвижимость за рубежом, но сомневается, я советую начинать с минимальных сумм. Выбрать не экзотические страны, инвестировать в сообществе с другими инвесторами, которые уже получили опыт.

Пока я в командировках, больше всего скучаю по моим сыновьям.

Если бы мне выпал шанс всё поменять, я ничего бы не изменила. ▀



8-922-992-02-11

Нам доверяют защиту бизнеса

**Александр Дзукаев,
управляющий партнер,
адвокат, председатель
коллегии адвокатов:**

— Благодаря слаженной работе нашей коллегии с 2006 года удалось выиграть более 2000 дел. Немалый вклад в успешное разрешение уголовных дел, в том числе по делам о незаконной вырубке леса, внёс адвокат нашей коллегии Павел Розуван.

Павел Розуван, адвокат:

— Возбуждение уголовного дела ещё не значит, что совершено преступление. На предварительном следствии важно доказать, что состава преступления нет. Если его действительно нет. А если совокупностью доказательств подтверждается, что оно есть, тогда важно минимизировать негативные последствия для клиента. Например, снизить квалификацию (с тяжкого на менее тяжкое), минимизировать размер ущерба, защититься от гражданских исков. В силу особенностей правоохранительной системы иногда, вместо того чтобы привлечь за одно преступление, стараются дополнительно возбудить и другие эпизоды, к которым человек не имеет вообще никакого отношения. Задача адвоката — проследить, чтобы подобного не произошло.

ДЗУКАЕВ

ГЛОТОВ

И ПАРТНЕРЫ

КОЛЛЕГИЯ АДВОКАТОВ

📍 +7 (912) 333-33-88 (Александр Дзукаев),
+7 (922) 661-46-83 (Павел Розуван)

✉ info@dzukaev-glotov.ru

🌐 dzukaev-glotov.ru



Я «ГОРЮ» СВОИМ ДЕЛОМ, И ЭТО ДЛЯ МЕНЯ УСПЕХ

□ О ПЯТИ ПРИЧИНАХ, ПОЧЕМУ ВЫГОДНО РАБОТАТЬ С КОМПАНИЕЙ «АНТАРЕС» — ИРИНА ХЛОПКОВА, ДИРЕКТОР ВЯТСКОЙ СТЕКОЛЬНОЙ МАНУФАКТУРЫ «АНТАРЕС»

В СПОРЕ УСЛЫШАЛА ФРАЗУ, ЧТО У ДИРЕКТОРА НЕТ ПОЛА. С ТЕХ ПОР ТАК И РАБОТАЮ

— Предпринимательство для меня — это про ценности. Мои родители всегда учили меня тому, что продукт, который создаётся, должен быть полезным. Это и про отношения в команде, партнёрство, трудолюбие и бережное отношение к людям, любовь к своему делу, социальную ответственность. Безусловно, для меня примером всегда были и остаются мои родители. Они всю жизнь ведут свой бизнес, и ведут его успешно! Благодаря им я знаю, что если решился что-то изменить, попробовать новое, то обязательно нужно это делать и не сдаваться!

За время работы наша компания вошла в число ведущих предприятий по обработке и поставке стекольной продукции как на строительные объекты, мебельные предприятия, так и для частных заказчиков. Для меня успех — это возможность каждый день делать то, чем я «горю». Стремиться к своей мечте и ставить новые цели. Сюда же я отношу создание идеального продукта с точки зрения цены и качества, а также умение выстраивать деловые отношения с клиентами и партнёрами. Уверена, что двигаюсь в правильном направлении. Кстати, однажды в споре я услышала фразу, что у директора нет пола, с тех пор так и работаю: добиваюсь результата при помощи знаний и опыта, а обаяние включаю, чтобы обезоружить. Но всё-таки деньги зарабатывают не обаянием, а умом. Целеустремлённость, терпение, преданность любимому делу и упорный труд, а также требовательность к себе и другим, уверенность, что нет ничего невозможного — «просто вы мало старались» — это мои сильные качества, которые позволяют развиваться в своём деле!

Если говорить о том, почему с нашей компанией выгодно работать, я бы отнесла следующие моменты:

1. Собственное производство полного цикла.

На сегодняшний день мы оснащены высокоточным оборудованием для резки и обработки стекла и зеркал, в частности: прямолинейный и криволинейный раскрой; шлифование; полирование кромки как прямых, так и криволинейных деталей; изготовление факета; пескоструйная обработка; поклейка пле-



нок; отверстия и вырезы в стекле любой сложности; фотопечать; УФ-склейка.

2. Индивидуальный подход к каждому клиенту.

Мы дорожим нашими заказчиками. Всегда изучаем своих клиентов, их потребности, цели, ожидания, чтобы максимально точно выполнить их задачи. Вместе обсуждаем и согласуем все ключевые решения. Это альтернатива продуктовым подходам «продать можно все» и «хороший товар найдет покупателя». Опираясь на них, компания сначала создаёт продукт, а уже потом думает, кому его продать, чтобы увеличить продажи. В нашем подходе стартовая точка размышлений — это желание клиента.

3. Команда профессионалов.

В нашей команде работают профессионалы со стажем работы в стекольной отрасли от 10 лет. С разными целями, характерами и всегда с сильными компетенциями. И желание сделать свою работу качественно — это то, что нас объединяет. Это наша профессия и страсть.

4. Открытая и разумная ценовая политика.

У нас существует гибкая система скидок. И, конечно, практикуется индивидуальный подход к ценообразованию в зависимости от частоты и объёма заказов.

5. Удачная геолокация.

Мы находимся там, где располагаются производства большинства наших клиентов. ▲



📍 ул. Коммунальная, 5
(территория базы Химторг)

✉ kirovsteklo@mail.ru

☎ 8 (8332) 410-200, 8-953-695-74-56

💻 antares43

СДЕЛАНО В ИТАЛИИ

НОВИНКА:

Женские итальянские классические деловые костюмы премиум-класса.

Огромный выбор европейских тканей и фурнитуры от ведущих компаний.

Итальянское фабричное качество в Кирове!

 *Loro Piana*

Ermenegildo Zegna

CERRUTI


VITALE BARBERIS CANONICO
1663

Cantarelli

MARZONI



MARCO BIANTONI

ул. Карла Либкнехта, 71
биантони.рф
8 (8332) 295-777
+7 (919) 501-97-77

Мария
Михраб,
владелица
итальянского
стрит-фуда
Bistro Pasta



КРЕДИТНЫЙ БРОКЕРИДЖ БЕЗ ГРАНИЦ

□ **О ВЫГОДАХ КРЕДИТНОГО БРОКЕРИДЖА
ДЛЯ КОМПАНИЙ — ЕВГЕНИЙ КАТАЕВ,
РУКОВОДИТЕЛЬ «АГЕНТСТВА
РЕФИНАНСИРОВАНИЕ»**

О КЛИЕНТЕ МЫ ЗНАЕМ БОЛЬШЕ, ЧЕМ БАНКИ

— «Агентство Рефинансирование» на рынке представлено более 8 лет и оказывает компетентную поддержку бизнесу в вопросах получения заёмных средств на оптимальных условиях — по времени, процентным ставкам, максимально подходящим кредитным программам. По сути, мы предоставляем клиенту свои знания, опыт и индивидуальные условия кредитования через банки-партнёры. Наша головная компания находится в Кирове и имеет несколько представительств на территории РФ, сотрудничаем с более чем 120 партнёрами в лице банков, фондов и частных инвесторов. Мы с уверенностью можем сказать, что о клиенте мы знаем больше, чем банки! Ведь, как правило, кредитную историю клиента банки загружают в Бюро кредитных историй (БКИ), а мы работаем исключительно со всеми 4 БКИ и делаем из отчётов один общий срез по клиенту. Как следствие, наши компетенции зачастую выше, чем у других финансовых учреждений, потому что мы работаем по-другому — исключительно от запроса клиента, а не от банка! Приведу ряд цифр, которые за нас скажут о нашей работе: более 95% обратившихся в агентство получают одобрение кредита и денежные средства для развития бизнеса, более 5 млрд рублей для 3600 клиентов привлечено в бизнес за 8 лет нашей работы.

Мы стремимся к тому, чтобы в России, как на Западе, активно развивался институт кредитного брокериджа. Рынок этого требует, поэтому в планах у нас открыть представительства ещё в 17 крупных городах нашей страны.

ГАРАНТИРОВАННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК С БИЗНЕС-ПАРТНЁРАМИ ПО ВСЕМУ МИРУ

Кроме того, в текущей геополитической ситуации, когда из-за санкций осуществление международных финансовых операций стало более сложным процессом, бизнесу критически необходим честный высококвалифицированный кредитный брокер для помощи в проведении сделок с иностранными партнёрами. Приведу в пример реальный кейс из нашей практики. Итак, для закупки большой партии гигиенических наборов в Турции к нам обратился наш постоянный клиент. До этого мы ему помогли получить кредит на пополнение оборотных средств. Деньги аккумулировались на расчётном счёте, но клиент обратился к нам за помощью, так как банк, пре-



доставивший заёмные средства, не мог отправить платёж в Турцию. В условиях санкций перевод денежных средств потребовал от нас дополнительных усилий, чтобы соблюсти ограничения и избежать нарушений. Сумма ушла, но встал вопрос по отгрузке товара. Когда это все происходило, в Турции произошло землетрясение и завод-поставщик нашего клиента находился в эпицентре разрушительных событий. Нам удалось доказать, что данная ситуация является форс-мажором, и благодаря этому банк не отзывал целевой кредит. Затем появились новые сложности с пересечением границы и ввозом товара в РФ, потому что все грузовые автомобили на тот момент использовались Красным Крестом. В итоге мы нашли компанию-контрагента из Грузии для перевозки продукции и поставки в РФ, а также банк в России, который работает с лари, помогли совершить клиенту операцию по наилучшему курсу и с минимальными комиссиями. Товар ушёл! Да, это один из сложных кейсов в нашей практике, но наша команда справилась!

«Агентство Рефинансирование» осуществляет полный контроль за всем процессом сделки, следит за временными рамками и убеждается, что все условия соглашения соблюдаются! Работая с нами, вы можете быть уверены в конфиденциальности информации, экономии времени и средств. А для бизнеса время — это бесценная валюта, это его деньги! ■



📍 ул. Володарского, 148, оф. 9 🌐 corp-ref.ru

Консультации по телефону и в мессенджерах:

☎ 8 (8332) 71-36-96

☎ 8-963-000-69-00



ВЭД — время возможностей

- Открытие и ведение счета **БЕСПЛАТНО**¹
- Постановка контракта на учёт — **БЕСПЛАТНО**²
- Валютный контроль — **0,10%**³
- Выгодная конвертация⁴
- Персональный эксперт



1 ОТКРЫТИЕ СЧЕТОВ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ – БЕСПЛАТНО. ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ АБОНЕНТСКАЯ ПЛАТА ЗА ВЕДЕНИЕ ВАЛЮТНОГО СЧЕТА В КИТАЙСКИХ ЮАНЯХ (В КАЛЕНДАРНЫЙ МЕСЯЦ) (ПРИ НАЛИЧИИ ДВИЖЕНИЯ ПО ТЕКУЩЕМУ ВАЛЮТНОМУ СЧЕТУ) – 0 РУБЛЕЙ ДЕЙСТВУЕТ 6 КАЛЕНДАРНЫХ МЕСЯЦЕВ, ВКЛЮЧАЯ МЕСЯЦ ПОДКЛЮЧЕНИЯ. 2 КОМИССИЯ ЗА ПОСТАНОВКУ КОНТРАКТА (В ВАЛЮТЕ КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ) НА УЧЕТ – 0 РУБЛЕЙ ДЕЙСТВУЕТ СРОКОМ 6 КАЛЕНДАРНЫХ МЕСЯЦЕВ, ВКЛЮЧАЯ МЕСЯЦ ПОДКЛЮЧЕНИЯ. 3 КОМИССИЯ ЗА ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ РАСЧЕТОВ ПО ВАЛЮТНЫМ ОПЕРАЦИЯМ В КИТАЙСКИХ ЮАНЯХ В РАЗМЕРЕ – 0,10% ОТ СУММЫ ПЛАТЕЖА / ПОСТУПЛЕНИЯ, МИНИМУМ 250 РУБЛЕЙ. 4 КУРС ПОКУПКИ / ПРОДАЖИ БЕЗНАЛИЧНОЙ ВАЛЮТЫ В КИТАЙСКИХ ЮАНЯХ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ КОНВЕРСИОННЫХ ОПЕРАЦИЙ УСТАНОВЛИВАЕТСЯ, ИСХОДЯ ИЗ КУРСА МОСКОВСКОЙ БИРЖИ СО СПРЕДОМ 8 КОПЕЕК – СРОКОМ 3 КАЛЕНДАРНЫХ МЕСЯЦА, ВКЛЮЧАЯ МЕСЯЦ ПОДКЛЮЧЕНИЯ. СПРЕД (SPREAD) — РАЗНОСТЬ МЕЖДУ ЦЕНАМИ НА ПРОДАЖУ И НА ПОКУПКУ ВАЛЮТЫ В ОДИН МОМЕНТ ВРЕМЕНИ. АКЦИЯ ДЕЙСТВИТЕЛЬНА НА ТЕРРИТОРИИ КИРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ, Г. КИРОВ, Г. ЙОШКАР-ОЛА, Г. ЧЕБОКСАРЫ, Г. ИЖЕВСК, Г. УЛЬЯНОВСК, Г. ПЕНЗА. УЧАСТНИКИ АКЦИИ — ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ, НЕ ИМЕЮЩИЕ ДО 22.05.2023 ОТКРЫТОГО ВАЛЮТНОГО СЧЕТА В КИТАЙСКИХ ЮАНЯХ В АО КБ «ХЛЫНОВ», ОТКРЫВШИХ ПЕРВЫЙ ВАЛЮТНЫЙ СЧЕТ В КИТАЙСКИХ ЮАНЯХ В ПЕРИОД С 22.05.2023 ПО 29.12.2023. ОСТАЛЬНЫЕ ТАРИФЫ ПО ОПЕРАЦИЯМ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ – СОГЛАСНО «ТАРИФАМ КОМИССИОННЫХ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ НА ПРЕДОСТАВЛЯЕМОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИМ ЛИЦАМ И ИНДИВИДУАЛЬНЫМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ В АО КБ «ХЛЫНОВ». ПО ИСТЕЧЕНИИ ЛЬГОТНОГО ПЕРИОДА, РАЗМЕР ТАРИФОВ, УСТАНОВЛИВАЕТСЯ В СООТВЕТСТВИИ С ДЕЙСТВУЮЩИМИ НА ТОТ МОМЕНТ ТАРИФАМИ. ОРГАНИЗАТОР АКЦИИ КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК «ХЛЫНОВ» (АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО), ЛИЦЕНЗИЯ ЦБ РФ № 254. ВСЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОРГАНИЗАТОРЕ, О ПРАВИЛАХ И ПОРЯДКЕ УЧАСТИЯ В АКЦИИ ПО ТЕЛЕФОНУ 8 (800) 250-2-777 И НА САЙТЕ WWW.BANK-HLYNOV.RU. СРОК ПРОВЕДЕНИЯ АКЦИИ С 22.05.2023 ПО 29.12.2023.



САНКЦИИ РАЗЛИЛИ МАСЛО

□ **ДИЛЕРЫ КРУПНЕЙШИХ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ВЫБИРАЮТ РОССИЙСКИЙ БРЕНД СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, — СЕРГЕЙ МАЛЬЦЕВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ВЕРКЕРАВТО», ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР С.N.R.G. В КИРОВЕ, КОТЛАСЕ, КОРЯЖМЕ, РЕСПУБЛИКАХ КОМИ, ЧУВАШИИ, МАРИЙ ЭЛ, УДМУРТИИ**

АЗИИ ПАРАЛЛЕЛЬНО

— Китайские автомобили стремительно завоёвывают российский рынок. Вместе со спросом на азиатский транспорт выросла и потребность в их обслуживании. Из-за ухода зарубежных производителей масел в результате санкций перед дилерскими центрами возник вопрос — какую продукцию использовать, сохранив при этом качество сервиса? В поисках альтернативы они обратились к отечественному бренду С.N.R.G. и не ошиблись.

С 2019 года компания «ВеркерАвто» является эксклюзивным дистрибьютором производителя смазочных материалов и технических жидкостей в России — С.N.R.G. (от англ. synergy, перев. «синергия»). Прежде чем предложить её нашему покупателю, испытали марку на себе. Менеджеры лично убедились в высоких технических преимуществах масла.

ТЕСТЫ КАК ПО МАСЛУ

Программа Oil Test помогла нам и клиентам утвердиться в эффективности смазочных материалов. Мы предлагали клиентам попробовать С.N.R.G. и проводили независимую экспертизу. Результаты мониторинга повышали доверие к продукции. Некоторые еврофуры проезжали 30 тысяч километров на нашем полусинтетическом масле, при этом ещё оставался запас хода. Кто-то и вовсе удивлялся, когда под клапанной крышкой обнаруживал фактически промытый двигатель.

Всё больше агрокомпаний, а также лесозаготовителей стали обращаться к нам. Наши сотрудники отправлялись в командировки. Даже сам ездил на отборы проб масла. Помню, накануне Нового года в тридцатиградусный мороз поехал в Вологодскую область на делянку. Доехал без приключений. Тесты доказали надёжность нашего бренда, и мы подписали договор.



КТО СЛИВАЕТ ВАШИ ДЕНЬГИ?

Масла С.N.R.G. в среднем на 30% доступнее, чем локализованные бренды и на 100% экономичнее оригинального импорта. Очевидную экономию на обслуживании парка техники снабженцы и механики предприятий наверняка понимают. Однако не везде торопятся сокращать расходы на смазочные материалы. «Тесные» партнёрские отношения с некоторыми поставщиками для них, вероятно, дороже бюджета своей компании. А значит, собственник теряет свои деньги, если не контролирует закуп расходных материалов. Кроме того, об этом руководителю скажет и возросшее количество поломок техники за определённый период. Мы уверены в качестве С.N.R.G. и готовы это подтвердить. ▣

5 ПРИЧИН ИСПОЛЬЗОВАТЬ МАСЛА С.N.R.G.

- быстрый пуск двигателя в условиях холодного климата
- увеличенный интервал замены за счёт синтетической базы и современного пакета присадок
- эффективная защита от нагара благодаря высоким моющим и диспергирующим свойствам продукта
- повышенная защита от износа деталей двигателя
- доступная цена от производителя.



📍 ул. Производственная, 33

☎ (8332) 214-006, 214-009

🌐 verkeravto.ru

✉ info@verkeravto.ru

РЕСТОРАНЪ
• ВАСНЕЦОВЪ •

Новый сезон

Август - Сентябрь



г. Киров, ул. Спасская, 41в
ресторан-васнецов.рф
т. (8332) 44-18-18

МЕНЮ





**БИЗНЕС НАЧАЛИ
ВТРОЁМ: Я,
АЛЕКСАНДР И
ПАВЕЛ — МЫ
РОДНЫЕ БРАТЯ**

УКРОЩАЕМ МЕТАЛЛ

” **ПОМНЮ, ПРОДАВЕЦ ТОГДА СПРОСИЛ: «ЧТО СОБИРАЕТЕСЬ РЕЗАТЬ?» А Я ОТВЕТИЛ: «ВСЁ, ЧТО УГОДНО!» — АЛЕКСЕЙ ФЕОФИЛАКТОВ, ДИРЕКТОР ООО «ПОЛИТЕХ»**

ОДИН ЗА ВСЕХ, И ВСЕ — ЗА ОДНОГО!

— 8 лет назад у нас родилась идея — заниматься лазерной резкой металла. Но станков для этого не было. Из оборудования были только один сварочный аппарат, стол и пустой цех 100 м². Чтобы как-то начать бизнес, мы договорились с кировскими предприятиями: одно резало для нас листы металла, второе — загибало их, сваркой занимались мы сами, третья организация предоставляла услуги порошковой покраски. Готовые изделия мы продавали на рынки Москвы и других городов России.

Бизнес начали втроём: я, Александр и Павел — мы родные братья. Бросить хотелось много раз, поскольку

первые 2 года мы ничего не зарабатывали, домой приносили в лучшие времена по 20 000 рублей. Естественно, для комфортной жизни этого не хватало, но мы не давали друг другу сдаваться. Один за всех, и все — за одного! Поддерживали, заставляли друг друга идти вопреки обстоятельствам. И копили деньги, потому что понимали — только тогда начнётся наш уверенный рост, когда у фирмы появится собственное оборудование.

ПЕРЕРАБАТЫВАЕМ 3,5 ТОННЫ МЕТАЛЛА В СУТКИ

И у нас получилось. Мы продержались и накопили на первую покрасочную камеру, потом приобрели ста-

нок для гибки металла. Помню, его привезли как раз на 23 Февраля, мы были так счастливы, это стало покупкой века! Наконец наша цель стала обрести реальные очертания. Затем взяли в лизинг за 3 млн рублей первый станок лазерной резки. Помню, продавец тогда спросил: «Что собираетесь резать?» А я ответил: «Всё, что угодно!» Действительно, станок позволяет вырезать из листового металла любые формы. Всего за год смогли рассчитаться за него и сразу купили второй такой же. Так постепенно наше производство расширилось. Сейчас в арсенале: 3 станка лазерной резки, 3 станка для гибки листового металла, 5 сварочных постов, 3 участка порошковой покраски и собственное авто для доставки готовой продукции. Своими силами мы полностью закрываем всю производственную цепочку.

Сегодня мы перерабатываем 3,5 тонны металла в сутки. Работаем 24/7. Перерезаем на лазерной резке, загибаем, варим, красим и собираем. Наша основная продукция — это корпуса из листового металла, электротехнические и противопожарные шкафы, которые мы поставляем в Москву, на Север и в страны ближнего зарубежья. Готовы сотрудничать со строителями, сельхозпредприятиями и даже можем подключиться к выполнению гособоронзаказов. Любые дизайнерские конструкции, панели, двери и т.д. также нам под силу. Наше оборудование позволяет делать всё!

ЧТО ПРЕДЛАГАЕМ КИРОВСКИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ?

Для кировских предприятий в первую очередь будут интересны наши услуги по лазерной резке металла (лазером мы режем алюминий и любую сталь). Толщина резки от 0,5 до 20 мм. Гнём алюминий, сталь, латунь, медь — и производим металлические швеллеры, уголки, профили, кронштейны, планки, полки, корпус и различные детали. Также готовы сотрудничать по порошковой покраске и сварочным работам.

В будущем планируем ещё нарастить наши производственные мощности. И пока в качестве мечты — строительство собственного завода. Как показала практика, для нас нет ничего невозможного, главное — верить в свой успех и не дать друг другу остановиться. 📍



- 📍 ул. Лепсе, 27
- ☎ 8 (800) 201-58-43
- 🌐 1politeh.ru



Участок лазерной резки



Сварочный цех



Покрасочный цех



ВСЁ МЕНЯЕТСЯ, А МЫ ОСТАЁМСЯ И ПРОДОЛЖАЕМ СТРОИТЬ!

- ДАНИИЛ ЛОЖЕНИЦЫН, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ АССОЦИАЦИИ СРО «ОБЪЕДИНЕНИЕ СТРОИТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ», И ВЛАДИМИР СМИРНОВ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ АССОЦИАЦИИ «СОЮЗ СТРОИТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ», ПОЧЁТНЫЙ СТРОИТЕЛЬ РОССИИ — О ПРОБЛЕМАХ И ПЕРСПЕКТИВАХ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ

СТРОИТЕЛЬСТВО — ДРАЙВЕР МНОГИХ ОТРАСЛЕЙ

— Экономический рост и возникновение необходимых условий для решения многих социальных проблем невозможно без развития строительства и наращивания его объёмов.

Капитальное строительство создаёт большое количество рабочих мест, а также оно потребляет продукцию многих отраслей. Развитие строительства вызывает мультипликационный эффект средств, вложенных в него. Каждый вложенный в строительство рубль приносит до семи рублей вложений в сопутствующие сферы производства, а одно рабочее

место в строительстве создаёт ещё шесть в смежных отраслях.

Строительная отрасль является одной из важнейших для любого региона, так как она оказывает огромное влияние на экономику и общество в целом. Строительный комплекс способствует решению многих социальных проблем, таких как обеспечение жильём, улучшение транспортной и социальной инфраструктуры, создание рабочих мест, развитие промышленности и сельского хозяйства и, в целом, обеспечивает улучшение качества жизни. Таким образом, строительная отрасль играет важнейшую роль в развитии экономики и общества, и её развитие должно быть приоритетом для власти и бизнеса.



НАМЕТИЛСЯ ДИАЛОГ ВЛАСТИ И СТРОИТЕЛЕЙ

В Кировской области строительный комплекс переживает, мягко говоря, не лучшие времена: за последние годы почти вдвое сократилось количество занятых в отрасли и мощности строительных компаний, больше чем в три раза (по сравнению с максимумом) снизилась площадь ввода многоквартирных домов в эксплуатацию.

Отрадно, что со сменой областного руководства наметился диалог власти и «строителей». В текущем году идёт процесс выстраивания отношений, перезапуска процессов, определение векторов развития и точек роста, разработка программ и стратегий. В настоящее время представители «Союза строителей Кировской области» и нашего СРО принимают активное участие в обсуждении предлагаемых властью мер по реанимации отрасли, работают в составе рабочих групп при Экономическом совете и Общественной палате, в общественных советах при профильных министерствах и ведомствах, выступают на общественных и правительственных площадках, участвуют в совещаниях различного уровня. К сожалению, масштаб накопившихся в отрасли проблем, а также инерция бюрократических процессов весьма велики. Для преодоления кризиса, вызванного «удушением» строительного комплекса, в том числе невыдачей разрешений на строительство, потребуются неординарные усилия и решения, а самое главное — время.

Сам факт стремления к открытому диалогу со стороны областного руководства, безусловно, радует. Главное, чтобы мнение профессионального сообщества властью учитывалось при принятии решений.

Прежние руководители области мнение профессионалов игнорировали, и сегодня мы столкнулись с ошибками в подготовке инвестиционных проектов, размещении заказов и управлении строительством, в частности, по национальному проекту «Образование».

ВОПРОС ОБ ОЦЕНКЕ КВАЛИФИКАЦИИ СПЕЦИАЛИСТОВ

Кроме стандартных вопросов взаимоотношения с властью, заказчиками и контролирующими органами, многих строителей Кировской области беспокоит вопрос необходимости независимой оценки квалификации их специалистов, включённых в национальный реестр специалистов НОСТРОЙ (НРС). Дело в том, что в соответствии с изменениями в законодательстве специалисты строительных компаний, отвечающие за организацию работ, вместо повышения квалификации до «01» сентября этого года должны сдать соответствующий экзамен. Однако до настоящего времени

НОСТРОЙ не решен вопрос по оценочным средствам в отношении специалистов, имеющих специальности электриков, механиков, газовщиков, дорожников и других специалистов, которые были включены в национальный реестр, в соответствии с приказом Министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации от 06.11.2020 № 672/пр.

Иными словами, сотрудников компаний, занимающихся монтажом инженерных сетей, дорог, технологического оборудования, число которых составляет порядка 30% от общего количества специалистов, включённых в НРС по нашему СРО, обязали сдавать экзамен по «промышленному и гражданскому строительству» без учёта их специальности и специфики работы компании. Ассоциацией СРО «Объединение строителей Кировской области» ведётся работа по решению данной проблемы, от лица Ассоциации направлены соответствующие письма в НОСТРОЙ, Минстрой РФ, а также на имя губернатора Кировской области.

С ДНЁМ СТРОИТЕЛЯ!

Всех строителей Кировской области хотим поздравить с профессиональным праздником, с Днём строителя!

Благодаря вашему трудолюбию и опыту растут и развиваются города, люди обретают уют и тепло своего дома. Время, власть, политическая ситуация, законы — всё меняется, но мы, строители, остаёмся и продолжаем строить. Поэтому мы желаем вам, коллеги, стойкости, твёрдости духа и оптимизма! Желаем быть сильными и едиными. Мы строили города, заводы, мосты, больницы и школы и будем строить, что бы ни случилось! Ведь строитель — это профессия созидания, направленная на прибавление и преумножение. Искренне благодарим вас за нелёгкий, благородный труд! Желаем новых строительных высот, профессиональных кадров, мощной материально-технической базы, надёжных партнёров и подрядчиков, сознательных и честных заказчиков, жизненного благополучия, большого человеческого счастья, мира и достатка вашим семьям! ■

ВСЕХ СТРОИТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ ХОТИМ ПОЗДРАВИТЬ С ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ПРАЗДНИКОМ, С ДНЁМ СТРОИТЕЛЯ!»



**ОБЪЕДИНЕНИЕ
СТРОИТЕЛЕЙ
КИРОВСКОЙ
ОБЛАСТИ**

ассоциация
саморегулируемая
организация



КОНКУРЕНЦИЯ ЗАСТАВЛЯЕТ НАС СТАНОВИТЬСЯ ЛУЧШЕ

□ ЮРИЙ КОПАНЕВ, ДИРЕКТОР СМУ-5 —
ОБ ИТОГАХ РАБОТЫ ЗА ГОД

ЖК «РОЗА»: КЛАССИКА СНАРУЖИ, УЛЬТРАСОВРЕМЕННАЯ ИНЖЕНЕРНАЯ НАЧИНКА ВНУТРИ

— В этом году мы сдали ЖК «Роза». Объект находится в самом центре, в непосредственной близости от Театральной площади. Реализовывали его в рамках программы развития застроенных территорий. Что это значит? На той территории находилось ветхое аварийное жильё. Мы выиграли аукцион на застройку участка, расселили жильцов аварийного фонда, снесли строения, привели в порядок множество коммунальных сетей в квартале, подготовили площадку и начали строить. Конечно, это более затратно, чем приобретать землю под строительство на коммерческой основе. Но участие в программе развития застроенных территорий несёт за собой социальную нагрузку.

ЖК «Роза» выполнен в полном соответствии с высокими стандартами нашей компании. Это кирпичный дом, изолированная территория, подземный паркинг. Кроме того, мы уделили большое внимание тем замечаниям, которые получили после сдачи ЖК на Казанской — увеличили высоту этажа, усовершенствовали шумоизоляцию в квартирах, применили более дорогие решения по отделке мест общего пользования.

Конечно, огромный шаг вперёд сделали с точки зрения инженерных сетей.

ЖК «Роза» — это классическое кирпичное здание снаружи и ультрасовременная инженерная начинка.

СУРИКОВА, 31: ЗАВЕРШИЛИ ДОЛГОСТРОЙ!

Ещё один реализованный в текущем году объект — Сурикова, 31. Объект является проблемным, чуть не попал в реестр обманутых дольщиков. Поэтому его строительство находилось под пристальным вниманием всех контролирующих органов. Более 10 лет 19 квартир были оплачены людьми. И по одному из условий реализации объекта мы должны были предоставить этим людям их квадратные метры.

Мы достроили объект в кратчайшие сроки, несмотря на то, что был ряд технических сложностей. Это самое высокое кирпичное здание в Кирове, и предыдущий проект, на наш взгляд, требовал проверки конструктивных решений. Мы внесли изменения, эти изменения прошли экспертизу. И мы реализовали объект в том виде, в котором готовы нести за него ответственность.

Сдача дома на Сурикова, 31, совпала с исполнением обязательств города по строительству улицы Сурикова. Конечно, это значительно увеличило привлекательность объекта в глазах кировчан.

ЖК «ХУДОЖНИК» — СКОРО СТАРТ СТРОИТЕЛЬСТВА!

В этом году мы планируем начать ещё одно строительство в цен-



ЖК ул. Сурикова, 31



ЖК «Роза»,
ул. Карла Маркса, 35а



тре города. Рабочее название объекта — ЖК «Художник». Возводить его будем в районе улиц Маклина-Дерендяева. Это наш предпоследний объект, который мы будем реализовывать в рамках программы развития застроенных территорий. Точно так же, как и в случае с ЖК «Роза», мы расселяли жильцов аварийного фонда, проходили сложный этап взаимодействия с администрацией по документообороту. Только что получили разрешение на строительство.

ЖК «Художник» — девять этажей в кирпиче. Мы стараемся возводить дома, которые являются нашей визитной карточкой. От объекта к объекту строим всё интереснее, обязательно учитываем опыт и замечания, уделяем больше внимание качеству. Вообще, качество и сроки — всегда на первом месте в нашей работе.

Рядом с этим ЖК свои объекты будут реализовывать ещё 2 строительные компании. И это хорошо. Потому что конкуренция заставляет искать интересные решения, которые будут выгодно выделять дом на фоне коллег. К тому же жители Кирова на этих 3 объектах смогут получить хорошее качественное жильё по объективной цене.

С ДНЁМ СТРОИТЕЛЯ!

Поздравляю всех строителей с профессиональным праздником! В последнее время нашей отрасли было особенно сложно. Строительный сектор претерпел серьёзные изменения, мы сжались количественно. И я хочу пожелать, чтобы в плодотворном взаимодействии друг с другом и правительством области мы нашли необходимые решения для развития всей нашей сферы и города вместе с ней. Впереди много работы. Нам, строителям, нужно развивать свои предприятия. Надеюсь, что появятся и новые игроки на строительном рынке. Желаю всем терпения, целеустремлённости и профессионализма. 🏗️



📧 cmu5киров.рф

☎ 30-84-20





СВОЯ КУХНЯ С ВВQ, КАМИН И ЛЕТНИЙ КИНОТЕАТР: ДВОР-САД ДОМА БУТИК-КЛАССА «БУЛЫЧЁВ» УДИВИТ ДАЖЕ ИСКУШЕННЫХ



”

ДОМ БУТИК-КЛАССА «БУЛЫЧЁВ», ВОЗВОДИМЫЙ ДЕВЕЛОПЕРОМ «ЖЕЛЕЗНО» В ИСТОРИЧЕСКОМ ЦЕНТРЕ КИРОВА, РЯДОМ С НАБЕРЕЖНОЙ ГРИНА И АЛЕКСАНДРОВСКИМ САДОМ, УНИКАЛЕН НЕ ТОЛЬКО ДЛЯ ГОРОДА, НО И ВСЕГО ВЯТСКОГО РЕГИОНА, — ЮРИЙ ЗАХАРОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ДЕВЕЛОПЕРСКОЙ КОМПАНИИ «ЖЕЛЕЗНО»

ПРОСТРАНСТВА ДЛЯ ДОСУГА ЖИТЕЛЕЙ

— Дом бутик-класса «Булычёв» — это проект, рассказывая о котором постоянно приходится обращаться к прилагательным в превосходной степени — авторская архитектура, инфраструктурные и технологические решения, уникальная коллекция планировок, концепция круглосуточного сервиса, организация общественных пространств — всё будет начинаться с «самый», «первый», «красивый», «удобный», «лучший» и «умный».

На этот раз остановимся на организации пространств для досуга будущих жителей «Булычёв», находящихся под открытым небом. Здесь архитекторами и дизайнерами реализован подход «многоуровневый двор»: на эксплуатируемой крыше дома («верхний уровень») разместят-

ся стильная клубная терраса с навесом и мягкими креслами, романтическая смотровая площадка, персональная обсерватория и уютные столики для двоих, куда можно будет заказать еду прямо из ресторана на первом этаже. Одновременно на стилобате «Булычёва» будет расположен главный центр притяжения для будущих резидентов — многофункциональный и частный двор-сад, реализованный по принципу «большой квартиры» под открытым небом.

ДВОР-САД

Территория двора-сада будет разделена на тематические зоны — «гостиную», «детскую», «кухню» и частное пространство — сад с фонтаном. При этом здесь всем можно будет пользоваться круглогодично, включая и уникальную беседку с кухней и профессиональной барбекю-зоной, которая специально



создана для самых разных семейных торжеств и бургер-пати с соседями. Сюда же при желании можно пригласить и шеф-повара из «домашнего» ресторана, он всегда поможет в создании особенно изысканных блюд.

Сердце двора-сада, его «гостиная» — это просторная беседка с местами для спокойного отдыха, столиками, небольшим кинотеатром и элегантным биокамином в центре. В солнечную погоду здесь, за счет полупрозрачных реечных стен, можно будет наблюдать причудливую игру света и теней на окружающих поверхностях. В беседке всегда приятно почитать интересную книгу, послушать любимую музыку, посмотреть фильм или просто молча посидеть у камина, ведь это так успокаивает.

Если посмотреть на двор-сад «Булычёва» сверху, увидим причудливую протяженную перголу, выполненную в концепции «зелёная река», она бережно укрывает двор и способствует формированию особенной атмосферы приватности. Под перголой расположатся подвесные качели, где маленькие обитатели «Булычёва» обязательно будут делиться друг с другом своими секретами и весело проводить время, а взрослые всегда с удовольствием смогут окунуться в детство.

ПРИВИЛЕГИИ БУТИК-ОТЕЛЯ В СОВРЕМЕННОМ МНОГОКВАРТИРНОМ ДОМЕ

Говоря о детях — здесь есть всё, чтобы детство стало действительно интересным: для самых маленьких предусмотрена зона с белоснежным песком-кварцем, а для тех, кто постарше — различные горки и лазы — словом, всё, чтобы можно было делать новые и интересные открытия, а также с пользой проводить время на свежем воздухе.

Еще один секрет двора-сада «Булычёва»: уникальный арт-объект — питьевой фонтан «Семья», спроектированный в единственном экземпляре. Благодаря наличию нескольких чаш на разных уровнях фонтаном одновременно могут пользоваться все члены семьи — это символ её единства и прочности, фонтан также подчеркивает своим символизмом связь разных поколений. Здесь же, рядом с фонтаном, расположится романтический диванчик-качели, где можно понастоящему расслабиться и наслаждаться приятным журчанием воды.

Организационная концепция и наполнение двора-сада «Булычёва» наглядно демонстрирует тот уровень индивидуализма, то внимание к деталям и высочайший уровень реализации, которые свойственны только лучшим мировым бутик-отелям, по образцу которых создавался и дом бутик-класса «Булычёв».

«Булычёв» — это все привилегии бутик-отеля в современном многоквартирном доме в центре Кирова от девелопера «Железно», входящего в общероссийский ТОП-4 застройщиков по потребительским качествам жилья. ■



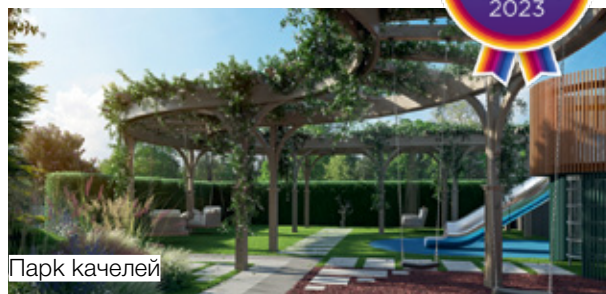
Гостиная двор-сада



Внесезонная BBQ-беседка



Приватный двор-сад



Парк качелей

«Железно» — российский девелопер инновационных жилых кварталов. На сегодня в активе «Железно» 8 проектов в Кировской и Ульяновской областях, Удмуртии, а также Екатеринбурге. В ближайшее время компания собирается представить новый проект в Перми. «Железно», согласно рейтингам Единого ресурса застройщиков, обладает наивысшим рейтингом надёжности «5», входит в общероссийский ТОП-4 по потребительским качествам жилья, является обладателем Золотого знака «Надёжный застройщик России 2022», а также 9-кратным обладателем престижной отраслевой премии URBAN AWARDS. В 2022 году премиальный проект «Булычёв» в Кирове стал первым в России многоквартирным домом класса «А». «Железно» — это более 40 тыс. счастливых жителей в разных регионах России, 540 тыс. м² реализованных проектов и 1.5 млн м² проектов на разных стадиях реализации.





ФЛАГМАН СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

□ **НА ИЮЛЬ 2023 ГОДА ДОЛЯ РЫНКА КСМ — 33% ПО ОБЪЁМАМ СТРОИТЕЛЬСТВА В ГОРОДЕ. ЭТО ЛИДИРУЮЩАЯ ПОЗИЦИЯ**

В ПРИОРИТЕТЕ — СЧАСТЛИВЫЕ ЖИТЕЛИ

100% домов, сданных точно в срок, более 1 млн квадратных метров жилья, первые места в строительных конкурсах — можно долго перечислять целевые показатели компании. Цифры лишь подтверждают подход к работе: счастливые жители — миссия, которой компания следует уже более 30 лет.

ЖК LIFE — НОВЫЙ УРОВЕНЬ КОМФОРТА

В прошлом году дом на Михеева, 17, в жилом квартале LIFE был признан проектом года и получил награду от Союза строителей. В этом году дом также удостоен высокой награды, что в очередной раз подтверждает высокий статус проекта. Безусловно, оценка профессионалов приятна, но ещё более точным и реальным показателем успеха являются хорошие отзывы и благодарность жителей.

В ПЛАНАХ, КАК И ПРЕЖДЕ — СТРОИТЬ БУДУЩЕЕ

Компания продолжает развитие нового квартала LIFE. В ближайшей перспективе строительство ещё 4 кирпичных домов. Переменная этажность, архитектурная подсветка фасадов и трехуровневое освещение придомовой территории гармонично впишутся в недавно построенную и сданную часть квартала.

Большой двор без машин станет местом отдыха для жителей всех возрастов. Единый стиль оформления и дорожно-тропиночная сеть позволят бесшовно соединить дворовое пространство четырёх домов в одну просторную зону с палисадниками, ландшафтными композициями, деревьями, декоративными светильниками, скамейками, беседками и разнообразными игровыми элементами для маленьких жителей. ■



— Михеева, 17, конечно, шедевр от КСМ! Именно таким должно быть современное жильё! Побольше вам таких проектов!
Елена Ш.

— Очень красивый комплекс. Дом ещё строится, но с каждым днём становится всё более красивым и современным. Удобное место, интересные планировки квартир, большая и удобная для семей с детьми придомовая территория и площадки. А вечерняя подсветка фасада дома делает его очень оригинальным и неповторимым!
Лариса С.



Узнайте, что говорят жители о проекте

КИРОВСПЕЦМОНТАЖ
специализированный застройщик



Кухни и интерьерные решения LITHIUM Разработано и произведено в Кирове

LITHIUM — синоним инноваций, и фирменный салон в Кирове не является исключением. Обновлённый шоурум способен произвести впечатление даже на самых взыскательных покупателей. Если хотите оснастить свою кухню, гардеробную и прачечную с наилучшим возможным стилем и качеством, шоурум LITHIUM — идеальное место для начала. Салон оснащён бытовой техникой премиум-класса, обладание которой только приумножит комфорт.

Приглашаем в шоурум LITHIUM — познакомьтесь с эталонным качеством, удостоверьтесь в превосходстве выбора.

Киров, Казанская, 776

+7 (8332) 711 - 887

lithiumhome.ru



LITHIUM



СТРОИМ ДЛЯ СЧАСТЛИВОЙ ЖИЗНИ!



”

Я УВЕРЕН, ЧТО МЫ СОЗДАЁМ ЛУЧШИЕ ДОМА В НАШЕМ СЕГМЕНТЕ. ИМЕННО ДОМА, ВЕДЬ ДОМ — ЭТО НЕ ТОЛЬКО КВАРТИРА, ЭТО ВСЁ, ЧТО ЕЁ ОКРУЖАЕТ, — ЭДУАРД КИСЛИЦЫН, ДИРЕКТОР ООО СЗ «СТРОЙСОЮЗ»



📍 ул. Свободы, 110

☎ 715-705 (отдел продаж)

🌐 stroy-soyuz.ru

ООО Спецзастройщик «Стройсоюз», проектные декларации на наш.дом.рф 8 (8332) 715-705, г. Киров, ул. Свободы, 110 stroy-soyuz.ru ИНН 4345276039 ОГРН 1104345006160

СТРОИМ В СРОК И НЕ ГОНИМСЯ ЗА ОБЪЁМАМИ

— Человеку для счастливой жизни нужно немного: разумная среда, а именно комфортабельная квартира, чистые удобные подъезды, зелёный двор с местами для отдыха и хорошее окружение: соседи, близкие по духу, которые помогают ему в сохранении общего имущества и поддержании порядка на территории жилого комплекса.

Мы увлечены идеей создания демократичного жилья нового качества. На наш взгляд, от застройщика требуется невероятное трудолюбие, жёсткая самокритика, дисциплина и любознательность, чтобы процесс преобразования города и отдельных районов был непрерывным и эффективным.

Особое внимание наша компания уделяет качеству строительства и укреплению деловой репутации в регионе. Именно такая стратегия обеспечивает нам надёжность и устойчивость.

На сегодняшний день мы активно ведем строительство трёх жилых комплексов комфорт-класса: «Заповедный», «Репинские пруды» и «Грин сити» в разных районах города.

Компания Стройсоюз большое внимание уделяет созданию развитой инфраструктуры на территории своих комплексов. Мы создаём качественное пространство для жизни и повышаем культуру покупки жилья, задавая новые тренды и повышая качество жизни.

СОЗДАЁМ ДЛЯ ЛЮДЕЙ КОМФОРТНОЕ ПРОСТРАНСТВО

Самое важное для нас — это люди, которые живут или будут жить в наших домах. Мы создаём для них комфортное пространство для отдыха, общения, творчества и поддержания семейных ценностей. Мы меняем жизнь к лучшему, предлагая демократичное и функциональное жильё высокого качества. Мы даем людям уверенность и надёжность покупки. Спасибо, что выбираете и рекомендуете «Стройсоюз»! 📌



*Уважаемые коллеги и партнёры!
Комплекс ООО «Кировпромбезопасность»
поздравляет с профессиональным
праздником Днём строителя.*



— Строительная отрасль — важная созидательная область деятельности. Огромное количество специалистов в этой сфере каждый день проектируют, обследуют, строят, ремонтируют, реставрируют, улучшают практически всё, что мы видим вокруг — здания, дороги, коммуникации, благоустройство. Это нелёгкий, тернистый, но очень почётный труд. И в то же время очень ответственный. Ведь строители отвечают за развитие и преобразование облика наших домов, улиц, городов, страны. А вместе с тем и за их приспособленность к жизни, безопасность, комфорт и удобство.

Наша компания уже 17 лет помогает развиваться региону, оказывая профессиональные услуги по обследованию зданий, строительной экспертизе и проектированию. Более 2000 реализованных объектов по всей стране, в том числе и знаковых для нашего города. Это не цифры в портфолио. Это реальные дома, предприятия, люди.

Желаем всем только развития и быть мощным драйвером экономики в любые непростые для страны времена! Улучшать среду вокруг себя — наша общая ответственность!

Дмитрий Журавлёв, руководитель компании «Кировпромбезопасность»



📍 ул. Профсоюзная, 1
(БЦ «Кристалл»), оф. 1105

☎ 21-51-50

🌐 kpb43.ru

📧 kirovprombez



ГЕОМЕТРИЯ КРЕПКОГО СЧАСТЬЯ

” ПОМОГАЕМ СТРОИТЬ ДОМА ВАШЕЙ МЕЧТЫ ИЗ КАЧЕСТВЕННЫХ МАТЕРИАЛОВ С 2010 ГОДА, — АННА БАГАЕВА, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «КИРПИЧНЫЙ МИР»

ТВЁРДАЯ ПОРОДА

— Не нужно говорить о достоинствах кирпича как одного из надёжных стройматериалов. По всему миру из него возведены десятки, а может быть и сотни тысяч сооружений, возраст которых составляет более чем 100-150 лет. Сегодня продолжают появляться и исчезать всё новые виды стеновых и облицовочных материалов, но кирпич сохраняет своё лидерство.

С 2010 года «Кирпичный мир» помогает строить ваши мечты из качественных материалов. В нашем большом шоу-руме на ул. Базовая, 7, вы найдете всё для строительства стен своего будущего дома. Являясь лидером в регионе по реализации продукции «Кирово-Чепецкого кирпичного завода», мы всегда имеем её в наличии на складе. Кроме того, эксклюзивно представляем концерн «Винербергер» — производителя известных керамических блоков Porotherm. Газобетонные блоки представлены премиум-линейкой от ДСК «ГРАС Саратов». О его высоком качестве говорят отзывы сотен наших довольных клиентов.

По желанию заказчик может выбрать любого российского изготовителя, и мы доставим его продукцию в кратчайшие сроки. Кроме того, проводим консультации и бесплатно храним материалы до следующего строительного сезона.

ГАЛЕРЕЯ КИРПИЧА

Именно отзывы клиентов о качестве материалов определяют наш ассортимент и поставщиков. «Кирпичный мир» работает с крупными застройщиками региона, среди которых ГК «Железно». Их известный умный дом «Булычёв» возводят из блоков Porotherm.

Кирпичную продукцию мы поставляем СК «СТРОЙТЭК» для строительства дома на Газетном переулке, СЗ «Алтай-Строй», которые создают красивый жилой комплекс на Карла Либкнехта. В облицовке здесь используется несколько видов продукции «Кирово-Чепецкого кирпичного завода», а также цветные кладочные растворы.

Большая часть наших заказов — частное домостроение. Мы помогаем и с подбором материалов, и с расчётами согласно проекту, предлагаем цветовые решения, а также сопутствующие аксессуары. Растворы, клеи, сетки, базальтовые связи, крепления для утеплителя, вентиляционные коробочки для



кладки кирпича, колпаки и парапеты для кирпичных заборов. Для тех, кто покупает у нас весь объем материалов для своего дома, мы дарим эксклюзивный подарок.

В День строителя наш коллектив желает каждому заказчику душевного тепла и крепкого семейного счастья. Застройщикам — новых смелых проектов из современного кирпича, которые бы меняли облик города! 🏡

У НАС ВЫ ВСЕГДА НАЙДЕТЕ:

- керамический кирпич
- облицовочный кирпич
- рядовой кирпич
- силикатный кирпич
- керамические блоки
- газобетонные блоки
- колпаки на столбы
- парапеты полимерные
- сухие строительные смеси
- сопутствующие строительные материалы



📍 ул. Базовая, 7
☎ (8332) 44-77-22
✉ tt447722@mail.ru
🌐 kc-gallery.ru
📱 kirpich_kirov





ВЯТКА
РЕКОНСТРУКЦИЯ

С Днём строителя!

**Артём Харин, собственник
компании «Вятка
реконструкция»:**

— Желаю коллегам
понимающих, хороших
клиентов, которые будут
им доверять. А также
оптимистичного рынка –
чтобы всем хватило места!
Роста и развития!



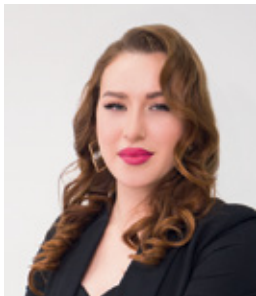
**Полный комплекс услуг по
ремонту и реконструкции
офисов, складов, магазинов,
производств по системе Fit-
Out: от дизайна до отделки
и мебелировки**

📍 Октябрьский пр-т, 120, оф. 506

☎ +7 (8332) 42-18-42

✉ zakaz.vr43@mail.ru

ШИКАРНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ НА РЫНКЕ КИРОВСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ



Елена Куклина, руководитель агентства недвижимости «Единый ключ»

– В АН «Единый ключ» на реализации находятся три шикарных объекта недвижимости для решения ваших задач по проживанию и ведению бизнеса в черте города Кирова и за городом! Просмотр объектов в любое комфортное для вас время. Запись по тел.: 8 (912) 362-23-00



📍 ул. Воровского, 31

☎ 8-912-362-23-00

🌐 kluch43



Комфортная евротрёшка на ул. Архитектора В. Зянкина, 7/1

В кирпичном доме 2017 г/п площадью 68,2 кв. м, что позволяет создать уютный интерьер, разделив пространство на функциональные зоны и обеспечить всем членам семьи единение.



Больше фото
объекта

7 490 000 ₽



Двухэтажный дом в Слободском районе, д. Барамзы, ул. Парковая, 4 (12 км до г. Кирова)

Дом для любителей природы и наслаждения безупречной эстетикой. Площадь – 236 кв. м, участок – 24 сотки. В доме выполнен роскошный ремонт, граничащий с изысканностью.



Больше фото
объекта

13 200 000 ₽



Коммерческое помещение на ул. Пятницкая, 93А

Помещение имеет свободное назначение. Здесь можно создать офисное пространство, организовать торговую зону или открыть салон красоты с массажным салоном. Общая площадь – 252, 4 кв. м, высота потолков – 2,9 м.



Больше фото
объекта

20 190 000 ₽



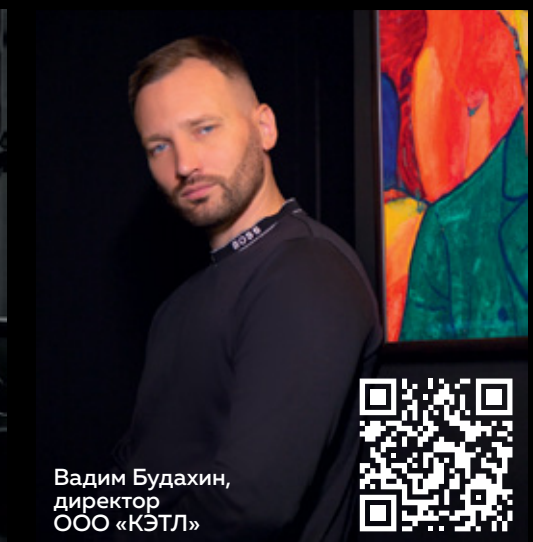
ГАЛЕРЕЯ СТИЛЯ

АРТ-ПРОСТРАНСТВО ДЛЯ БИЗНЕСА

РЕМОНТ КВАРТИР, КОТТЕДЖЕЙ И КОММЕРЧЕСКИХ ПОМЕЩЕНИЙ В СОЧИ И В КИРОВЕ

АВТОРСКИЙ ПОЧЕРК

«Сколько бы мы ни распределяли мебель по комнатам, мы не увеличим и не создадим их новой формы», — говорил художник Малевич. В пространствах для бизнеса компания «Ремонт квартир» воплощает свои авторские решения, порой обращаясь к шедеврам современного искусства. Подчеркнуть индивидуальность в интерьере, пробудить любовь к прекрасному и вызвать эстетическое удовольствие — наша художественная задача.



Вадим Будахин,
директор
ООО «КЭТЛ»



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС РЕМОНТНО-ОТДЕЛОЧНЫХ РАБОТ

- опыт работы более 10 лет
- официальный договор
- фиксированные цены и смета
- фотоотчёты каждого этапа
- проводим необходимые замеры
- надёжные поставщики материалов
- чистота на объекте
- производим корпусную мебель



☎ 8-919-511-75-74

✉ [remontkvartir_kirov43](https://www.remontkvartir-kirov3.ru)



СТРОИМ НЕ ТОЛЬКО ДОМА, НО И ГЛЭМПИНГИ

» У НАС НЕТ КОНКУРЕНТОВ, ПОТОМУ ЧТО ЦЕЛЬ ОДНА — ТЁПЛЫЕ, НАДЁЖНЫЕ И ДОЛГОВЕЧНЫЕ КАРКАСНЫЕ ДОМА, — СЕРГЕЙ КАБАЧЕЙ, УЧРЕДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «ЭНИ ХОУМ»

КАК Я ВЛЮБИЛСЯ В КАРКАСНОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ

— Я из Нолинска, психолог по образованию, строитель по призванию. 5 лет работал вальщиком леса, потом организовал деревообрабатывающее предприятие, обрезной материал продавали в Москву, Казань, Самару. Мы строили новые цеха и развивались в области качественного пиломатериала. В 2012 году решили создать отдел по строительству деревянных домов. Построили несколько объектов. И вот как-то приятель попросил изготовить домокомплект для каркасного дома. Что ж, мы подготовили, меня заинтересовала каркасная технология, и я стал её изучать. Первый «скелет» каркасного дома соорудили прямо на территории предприятия. Я несколько раз разбирал и собирал его — думал, как сделать лучше, в итоге влюбился в каркасное домостроение, это стало моим хобби. 2 года изучал канадскую и финскую технологии, и в 2014 году мы построили первый каркасный дом. В 2015 году зарегистрировали компанию «Эни Хоум».

ЗА 8 ЛЕТ НИ ОДНОГО ОДИНАКОВОГО ДОМА!

Мы поняли, что каркасная технология — одна из лучших, и остановились на ней. 8 лет работали на рынках Московской и Ленинградской областей, построили более 6000 кв. метров жилья. При этом ни одного одинакового дома! К каждому — индивидуальный подход. Мы не гонимся за объёмами, чтобы не терять качество.

ПОСТРОИЛИ ЁЛКИ ДЛЯ ОЛЕГА ЮДИНА

Мы возводим не только частные дома по каркасной технологии, но и глэмпинги. Первый построили в 2021 году в Тульской области, потом строили глэмпинги в Ленинградской, Московской и Владимирской областях, а также на границе с Карелией. На кировский рынок зашли год назад, когда начали строить глэмпинг ЁЛКИ для Олега Юдина. Сейчас обосновались здесь, в работе уже несколько объектов. ▀



Сергей Кабачей, учредитель, и Михаил Чирков, директор «Эни Хоум»



ОЛЕГ ЮДИН, СОБСТВЕННИК ЁЛКИ:

— Дома для «Ёлок» мне должен был строить другой подрядчик, но мой товарищ-предприниматель Сергей Воронцов порекомендовал компанию «Эни Хоум». Причём оказалось, что стоимость у них в 2 раза дороже! Я сильно сомневался, потом увидел их команду, где за каждую позицию отвечал отдельный человек. Дизайнер, инженер, закупщик материалов и т.д. Плюс они прислали классную презентацию домов. Ещё подкупил их опыт: мне нужны были а-фреймы, а «Эни Хоум» построили уже 15 таких в разных городах. Стройинспекция оценила смету — там были заложены топовые материалы, никаких китайских заменителей, а мне это важно. Кроме того, как я выяснил, в «Эни Хоум» нет текучки и шабашников, один и тот же коллектив строителей работает уже 7 лет. Окончательное решение я принял, когда своими глазами увидел базу отдыха в Питере, которую они строили. Действительно классно, и я сказал «да»! Сейчас построено уже 3 а-фрейма, будем строить ещё!



ANY HOME
СТРОИТЕЛЬСТВО ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ ДОМОВ

» ул. Московская, 104В, оф. 26

» 8-800-700-47-33 (отдел продаж)
8-963-888-90-91 (директор)



С ДНЁМ СТРОИТЕЛЯ!

Александр Коновалов, собственник компании «Новый терем» – о сотрудничестве с Андреем Ивановым, директором «Электросила»:

– Мы от души благодарим компанию «Электросила» за плодотворное сотрудничество! Высокое качество работ и применение передовых технологий обеспечивает безупречную конкурентоспособность компании на строительном рынке. Работаем с «Электросилой» уже на протяжении 3 лет, около 200 раз обращались к ним за монтажом электрических систем, в подавляющем большинстве всё было без сучка и без задоринки, без претензий со стороны заказчиков и технадзора. А в тех случаях, когда обнаруживались недочёты, их исправляли в короткие сроки. Мы договаривались, и всё решалось. Спасибо коллективу «Электросилы» и её руководителю Андрею Иванову.

Андрей Иванов, директор компании «Электросила»:

– Коллег и партнёров поздравляю с Днём строителя! Желаю стабильного рынка, честной конкуренции, сил для роста и развития! А также – адекватных платёжеспособных заказчиков и ответственных подрядчиков. Главное, чтобы качество объектов росло не на словах, а на деле. Пусть оно проявляется не только в построенных объектах, но и внутри организации, чтобы в коллективе царил благоприятный климат и сотрудники проявляли ответственность.

ELECTROSILA
ЭЛЕКТРОМОНТАЖНЫЕ РАБОТЫ

📍 Киров, Солнечная, 14

☎ +7 (8332) 45-22-45

🌐 elecrosila-43.ru



ЧТО КЛИЕНТЫ ИЗМЕНИЛИ БЫ В НАШИХ ДОМАХ?

□ ГАЛИНА ХОХРИНА, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ВЯТКА МИКС», ДЕЛИТСЯ ИНТЕРЕСНЫМИ НАБЛЮДЕНИЯМИ СВОИХ КЛИЕНТОВ

ПОСТОЯННО СОБИРАЕМ ОБРАТНУЮ СВЯЗЬ

— Мы начали строить тёплые дома с 2011 года. За 12 лет возвели уже более 120 домов по уникальной энергоэффективной технологии «Термоспан». Наш собственный дом тоже построен именно так. Все эти годы мы поддерживаем отношения с клиентами и собираем обратную связь. Делимся этой информацией, чтобы вы могли учесть полезный опыт наших клиентов при строительстве своего будущего дома.

НЕТ ВТОРЫМ ЭТАЖАМ!

Во-первых, очень многие говорят о том, что сейчас выбрали бы дом без второго этажа. Мы сами удивлялись, пока не поняли, почему клиенты так говорят. Оказывается, мозг человека устроен таким образом, что ему легко даётся ощущать пространство в горизонтали. Даже если одно- и двухэтажный дом одинаковы по площади, человеческому мозгу кажется, что в одноэтажном доме больше пространства и света. Психологически он чувствует себя в нём комфортнее. Кроме того, с возрастом жильцы начинают остро реагировать на подъемы по лестницам, впрочем, это зона повышенного риска и для детей, особенно маленьких.

ДОЛОЙ МАНСАРДНЫЕ КРЫШИ И ДЕРЕВЯННЫЕ ПЕРЕКРЫТИЯ!

Во-вторых, люди устали от мансардных крыш и деревянных перекрытий. Большинство из тех, кто так мечтал о спальне в мансарде, теперь горячо отказывается от этой идеи. Любой дождь и ветер — и кажется, что стучат по вашей голове. Барабанную дробь по металлочерепице не скроешь никакой звукоизоляцией. Плюс, по мнению наших клиентов, визуально треугольная крыша давит. Кроме того, деревянные перекрытия и стропила со временем ссыхаются и начинают скрипеть. Кот спрыгивает с дивана на пол в верхнем этаже, а вам в нижнем кажется, что это бабушка упала. Мы учли эти пожелания и теперь предлагаем только бетон, никакого дерева.

ОО Компания «Вятка МИКС» ИНН 4345469802 / ОГРН 1174350012385



ВЫБИРАЕМ СОСЕДЕЙ ПО ИНТЕРЕСАМ И ХАРАКТЕРУ

В-третьих, нашим клиентам очень хочется выбирать соседей. Мы стали учитывать такие пожелания и теперь подбираем соседей по темпераменту и интересам. Предварительно знакомим их друг с другом под ненавязчивым предлогом, и если кто-то из них против, мы рекомендуем другой земельный участок. Пожалуй, это главное наше преимущество перед другими компаниями. Никто с такой тщательностью, как мы, не заботится об окружении в наших посёлках. Таким образом, ряд клиентов мы уже переориентировали на другие земельные участки. Плюс у каждого нашего посёлка свои критерии — например, забор и фонари в общей стилистике посёлка, тип канализации такой, чтобы соседи не задыхались. Если люди не готовы соблюдать общие требования посёлка, мы тоже предлагаем им другие участки.

СВОЙ ЛЕС С МАСЛЯТАМИ И ЗЕМЛЯНИКОЙ

В-четвертых, многие говорят о том, что хотели бы купить участок большой площади. Так им комфортнее, особенно если за окном — свой участок леса. Можно гулять, собирать ягоды и грибы.

В «Гринвуде» осталось 4 земельных участка, закончим и начнём строительство нового посёлка бизнес-класса, первого в своём роде. Аналогов в Кировской области точно нет. Но об этом — в следующих статьях. ▣



ВЯТКА МИКС
СТРОИМ ТЁПЛЫЕ ДОМА

📍 ул. Воровского, 92, оф. 92

✉ viatka@list.ru

☎ 8 (800) 201-60-43

🌐 vyatka_mix

С Днём строителя!

**Данила Перминов,
руководитель
СК Данила Мастер:**

— Всех строителей поздравляю с профессиональным праздником! Хочу, чтобы каждый из вас прочувствовал и осознал важность миссии, которую мы несём. Мы строим и ремонтируем дома, в которых люди создают семьи и рожают новые поколения. От каждого из нас зависит, какой будет современная семья, новая ячейка общества, а значит, от нашей работы зависит будущее страны. Желаю всем крепкого здоровья, бодрости духа и светлых перспектив!



- 📍 Киров, ул. Московская, 107Б
БЦ «Московский», 4 эт., оф. 406
- ☎ +7 (8332) 771-447, +7 (953) 947-14-47
- 🌐 remontkirov43.ru
- 📱 danila43region





НАМ НЕЧЕГО СКРЫВАТЬ



**О ПРИНЦИПАХ РАБОТЫ С КЛИЕНТАМИ И КОМАНДЕ —
СЕРГЕЙ МАЧУЛЬСКИЙ, РУКОВОДИТЕЛЬ
ООО «МОНТАЖНАЯ КОМПАНИЯ 43»**

КОМПАНИЯ С КРИСТАЛЬНО ЧИСТОЙ РЕПУТАЦИЕЙ

— Наша компания официально родилась в сентябре 2022 года, и практически за год мы вышли на хорошие, по моему мнению, результаты. Работаем по всей стране: от Калининграда до Хабаровска. За время нашего существования выполнено более 20 проектов. Среди наших заказчиков более 5 крупных предприятий города Кирова и других регионов. Несмотря на наш юридически юный возраст, у меня и моих коллег опыт в работе по монтажу грузоподъемного оборудования составляет около 10 лет. Все специалисты регулярно проходят обучение и имеют все необходимые аттестационные документы. Команда предприятия — это команда ответственных и трудолюбивых людей с кристально чистой репутацией.

Мы строим сотрудничество на принципах открытости, честности и заботы о клиенте. У нас нет жёсткой тарификации на наши работы, каждый запрос клиента разбирается индивидуально, и ему предлагаются лучшие условия. Так как мы сотрудничаем с крупными заводами-изготовителями грузоподъемного оборудования, за счёт хорошо развитых партнёрских взаимоотношений можем предложить выгодные цены на грузоподъемное оборудование и наши услуги. Для любого клиента мы готовы по запросу предоставить референс-лист с номерами телефонов ответственных лиц наших клиентов, чтобы он мог получить обратную связь о нашей проделанной работе. Мы ничего не скрываем!

Ещё раз подчеркну, несмотря на то, что мы молодая компания, опыт нашей команды огромный, и у меня в том числе. Это очень важно. И проводя деловые переговоры с потенциальным заказчиком, я не просто понимаю, о чём идёт речь, его запросы, я аргументированно могу объяснить, почему мы предлагаем такую цену за нашу работу.

НА РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ВЫШЛИ ЗА ПОЛГОДА

Что касается наших планов по развитию, то основные финансовые параметры и показатели по объёму клиентов, поставленные на год, мы уже выполнили досрочно. До конца года планируем их как минимум удвоить. Также продолжим активную работу над повышением узнаваемости бренда по всей стране.

С ДНЁМ СТРОИТЕЛЯ!

Уважаемые коллеги и партнёры, от лица «Монтажной компании 43» я поздравляю с Днём строителя! Вы строите не только дома, вы своими руками создаёте будущее. Будущее не только наше с вами, а ещё и наших детей и внуков, а также и людей, которые будут жить после нас. Не бывает мира без строителей, потому что именно вы создаёте этот мир. И этот праздник День строителя задуман для того, чтобы почтить вас как создателей и новаторов! 🏗️



**ООО Монтажная
компания 43**

📍 1-й Кирпичный пер. 15,
оф.12

☎ 8 (922) 666-99-89



ВСЯ САНТЕХНИКА В ОДНОМ МЕСТЕ

10 000 моделей бытовой и инженерной сантехники

- Высокое качество и надёжность
- Гарантия и сертификаты на всю продукцию
- Скидка постоянным покупателям
- Профессиональная консультация продавцов
- Доставка в любой город России



Больше акций
на сайте
santeh-kirov.ru



САНТЕХНИКА

📍 ул. Базовая, 5
📱 [santehkirov](http://santehkirov.ru)



ЧТОБЫ ВАШ БИЗНЕС НЕ СГОРЕЛ

□ О КОМАНДЕ И ЭКСКЛЮЗИВНЫХ УСЛУГАХ КОМПАНИИ — ИЛЬЯ ЛЯПУСТИН, ОСНОВАТЕЛЬ МОНТАЖНО-ИНЖЕНЕРНОЙ КОМПАНИИ «МИГ»

СТАВИЛИ ВЫСОКИЕ ЦЕЛИ

— Компания «МИГ» на рынке представлена 12 лет. Изначально в штате была только небольшая бригада из 5 человек. За счёт качества и ответственности в работе к нам всё чаще стали обращаться по рекомендациям новые клиенты, а как следствие — прогрессивно росло как количество объектов, так и заказов. Постепенно формировалась репутация компании «МИГ» как надёжного партнёра. Сейчас «МИГ» — крупная компания, в которой работает более 30 специалистов и более 60 электромонтажников в штате. У нас собственный штат инженеров и электролаборатория. Мы работаем по всей России, оказывая электромонтажные услуги «под ключ», начиная от проектирования и заканчивая вводом нового объекта в эксплуатацию. На первом месте для нас стоит надёжность и ответственность, этого правила я придерживаюсь и в повседневной жизни. Это позволяет достигать новых высоких результатов во всём.

ЗАПУСТИЛИ ЭКСКЛЮЗИВНУЮ УСЛУГУ «ВАШ ЭЛЕКТРИК»

Постоянно расширяя услуги для своих партнёров, вот уже 2 года мы предоставляем клиентам новую необычную услугу «Ваш Электрик». Мы единственные в Кировской области, кто предоставляет данную услугу, полностью соответствующую современным потребностям частных и корпоративных клиентов. Как правило, у многих компаний есть в штате электрик, который делает вид, что работает, но жалобы клиентов и наши проверки показывают, что их электрохозяйство в итоге находится в ненадлежащем состоянии. Безусловно, содержание собственного электрика клиентам обходится дорого, поэтому обращаясь к нам за услугой «Ваш Электрик» наши клиенты получают массу преимуществ. И это не только качество и оперативность работ, профессиональный штат специалистов и инженеров, но и постоянный контроль бесперебойной работы организации, предотвращение аварийных ситуаций на моменте их появления, сокращение расходов на электрохозяйственные нужды. Преимущества услуги «Ваш Электрик»



уже оценили управляющие компании, производственные предприятия и учебные заведения города.

За последний год в компании «МИГ» произошли существенные изменения. Мы выросли в 2 раза, штат сотрудников пополнился новыми специалистами. Кроме того, запустили несколько новых направлений: автоматизация пожарной сигнализации, сборка электрощитов и «Ваш Инспектор» — проверка электрохозяйства компании для определения действительного состояния электрики.

С ДНЁМ СТРОИТЕЛЯ!

В День строителя хочется поздравить коллег и партнёров, которые своим самоотверженным трудом создают условия для комфортной и благоустроенной жизни людей. Желаю продуктивных трудовых будней, роста мастерства, а также личного благополучия, крепкого здоровья, оптимизма и уверенности в завтрашнем дне. **Убедитесь в безопасности вашего электрохозяйства — вызовите нашего инспектора на свой объект!** ▣



📍 ул. Солнечная, 37, т. 8 (8332) 21-22-77

✉ info@mig-om.ru 📺 mig-om.ru

📧 electromontazh_molniezashchita





AMIRA HOME — МЕСТО, ГДЕ ДИЗАЙН ВСТРЕЧАЕТСЯ С КАЧЕСТВОМ



Сканируй QR-код
и смотри фильм
о производстве
AMIRA HOME



Дизайнер проекта: Ольга Лобастова.
ЖК на ул. Молодой Гвардии, 102 А



Любовь Ложкина, директор сети салонов AMIRA HOME

— Мы открыли новую главу в истории нашей компании и готовы презентовать новый бренд кухонной и корпусной мебели AMIRA HOME, который вырос из многих любимого Greta. Уже несколько последних лет мы занимаемся модернизацией производственных мощностей, у нас современная малярная камера, станки с ЧПУ управлением по распилу, фрезерованию и присадке. Всё производство автоматизировано для того, чтобы снизить цену для конечного потребителя. Мы делаем все возможное для того, чтобы ваш интерьер был оригинальным и стильным!



AMIRA HOME
mebel

- 📍 Октябрьский пр-т, 149,
ТЦ «Спартак», 2 этаж
- 📍 ул. Щорса 73, ТЦ «Весна», 2 этаж
- ☎ 8 800 6000 901
- 🌐 amira-mebel.ru
- 📱 amirahome43
- ✉ amira_home_mebel

О ДОЛГОЛЕТИИ И ПРАВИЛЬНЫХ ПРИВЫЧКАХ

” ФОРМУЛА ДОЛГОЛЕТИЯ СУЩЕСТВУЕТ, — С УЛЫБКОЙ ЗАЯВЛЯЕТ ТАТЬЯНА КРУПСС, ЭКСПЕРТ ПО ЗДОРОВЬЮ, МЕДИЦИНСКИЙ ПСИХОЛОГ, ОСНОВАТЕЛЬ КЛИНИКИ «ЛАДАМЕД», ВОШЕДШАЯ В СПИСОК «ГЛАВНЫЕ ЖЕНЩИНЫ»

ЧТО ДЕЛАТЬ, ЧТОБЫ ЖИТЬ ДОЛГО И СЧАСТЛИВО?

— Долгое время я собирала по крупицам знания о питании, очищении организма, здоровых привычках и осознанном мышлении, чтобы составить собственную пошаговую анти-эйдж-систему. Я выделила семь основных сфер жизни, которые начинаются на букву «С». Получился такой буквенный код здоровья и долголетия.

Первый шаг — сила слова. Это наши мысли, убеждения, то, что мы говорим и думаем о себе. «Я старая, больная» или «Я молодая и энергичная»? Во мне река здоровья или болото болезней? Закройте глаза и задайте себе этот вопрос. Какой ответ вы услышали внутри себя? Здесь наше Самопознание и начало Самоисцеления.

Все наши слова — это маленькие коды, и они крайне влияют на наше самочувствие.

Второй шаг — соль и сахар. Здесь всё про полноценное питание и наши зависимости. Мы заедаем эмоции, стрессы, радости, горести — всё, только не истинный голод. Важно научиться правильно подбирать продукты, правильно готовить и правильно есть.

Третий шаг — стресс. Это жизнь больших городов. Город занимает несколько лет. Доказано учёными. Мы часть природы, только там энергия, туда нам и дорога. Моя летняя территория счастья — это загородная жизнь. Город для меня стал просто точкой деловых и клиентских встреч. Три раза в неделю самое то. Всё остальное время — это зелёный лес, чистая вода, живой огонь, на шишках баня.

Четвёртый шаг — сон. Многим знакомо состояние «жвачки мыслей и идей», которые перевозбуждают и не дают заснуть. В своей программе я учу отключаться и настраиваться на полноценный отдых.

Пятый шаг — спорт. Если не использовать свои мышцы, они ослабнут и будут «пользовать нас». Не будут поддерживать внутренние органы, и мы начнём дряхлеть от остеопороза и саркопении. Найдите физическую нагрузку по душе. Моя нежная любовь — загородные велосипедные прогулки. А вообще возьмите за правило: утром небольшая зарядка, в обед — пешком до кафе, в течение дня на рабочем месте — 5-минутная разминка, а вечером — лёгкая растяжка и статические упражнения.

Шестой шаг — социум. Это наши взаимоотношения не только в рабочей среде, но и с близкими людьми. Это наше либи-



до, гормональное здоровье, сексуальное влечение и удовлетворённость в жизни в целом. Это проявленность миру. Это любовь к семье, к людям, к роду. Здесь убираем токсичные отношения и эмоциональные расстройства. Все болезни корнями там.

И седьмой шаг — счастье. Это принятие себя и осознание своей ценности, своих ЗОЖигательных целей и достижений.

Я — ЗА ЗОЖ КОМФОРТНЫЙ, БЕЗ ФАНАТИЗМА

Потому что фанатизм — любой, даже в плане здоровья — это потеря адекватности и путь к срывам. Когда-то я уже писала о своей любимой формуле ЗОЖ 80/20. 80% времени ты ЗОЖ: хрустишь морковку, качаешь мышцы, соблюдаешь режим. 20% оставляешь на свои «маленькие радости». Всё очень индивидуально, адекватно, через новые знания и внутреннее чутьё.

Никогда не забывайте: у вас есть право на счастливую жизнь. А залогом счастливой жизни является полноценное здоровье и активное долголетие.

Что это за система семи шагов. Это 7-недельная модификация физического, душевного здоровья, духовного развития и долголетия через индивидуальное сопровождение клиента по семи параметрам, название каждого начинается на букву «с». Такой пошаговый план самодисциплины и самоисцеления на долгие годы. На каждом этапе я персонально веду клиента, рассказываю, что это за шаг, даю подробный план питания, лаб. обследований, образа жизни, помогаю найти зоны роста, и неважно, в каком состоянии вы сейчас. Вы все сумеете! ❏

 Татьяна Крупсс

📞 22-03-03





КайзерДом®

**15 лет строим
современные
деревянные дома!**



**Алексей Белозёров,
директор компании:**
— Поздравляю с Днём строителя!
Процветания, терпения
и новых грандиозных объектов!

ул. Московская, 109
8-922-940-9000
info@kaizerdom.com
vk.com/kaizerdom



МНЕ НУЖЕН МАКСИМУМ, А ВАМ?

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ 100%-НОЙ РАБОТЫ НАД ТЕЛОМ



ЕКАТЕРИНА МИКРЮКОВА,
ПЕРСОНАЛЬНЫЙ ТРЕНЕР, ЧЕМПИОНКА
GRAND PRIX NBC8 — О РАБОТЕ
НАД СВОИМ ТЕЛОМ С ПОМОЩЬЮ
СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
В «КЛИНИКЕ ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ»



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Я ЧУВСТВУЮ СЕБЯ СЧАСТЛИВОЙ, КОГДА ДОСТИГАЮ ЖЕЛАЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ, СОВЕРШЕНСТВУЮ СЕБЯ И, ГЛАВНОЕ, ВДОХНОВЛЯЮ ДРУГИХ, ПОМОГАЮ ИМ ТРАНСФОРМИРОВАТЬ СВОЁ ТЕЛО

ВПЕРЁД — К ЭСТЕТИКЕ И КРАСОТЕ!

— Спорт — мой главный инструмент самореализации, если хотите — моё предназначение. Я чувствую себя счастливой, когда достигаю желаемых результатов, совершенствую себя и, главное, вдохновляю других, помогаю им трансформировать своё тело. Ни один по-настоящему успешный и гармоничный человек сегодня не игнорирует свою внешность — каждый так или иначе стремится к эстетике и красоте. Поскольку я профессионально выступаю на соревнованиях, мне важно работать над своим телом чуть больше, чем это делают другие. Чуть больше, чем кажется возможным. Как тренер, я отлично понимаю, что при любой, даже самой интенсивной тренировке в зале наши мышцы выкладываются лишь на 40% от своего потенциала. Но я максималистка, и мне нужны все 100%!

Именно поэтому я продолжаю работу над скульптурой своего тела не только в зале, но и в «Клинике доктора Ильиной». Я привыкла ценить своё время и своё тело, поэтому всегда выбираю для себя лучшее. В Кирове только в «Клинике доктора Ильиной» представлены аппаратные методики, которые работают сразу в нескольких направлениях и дают быстрые результаты. Это технологии RSL и TESLAFORMER.

30 МИНУТ С TESLAFORMER = 5 ЧАСАМ РАБОТЫ В ЗАЛЕ

Аппаратная методика TESLAFORMER сокращает мышцы на 100% их силы — вот он, тот максимальный результат, к которому я стремлюсь! Представьте себе, что всего одна 30-минутная процедура равна 5 часам активной тренировки в спортзале. Я заметила результат сразу же после первой процедуры. Перед соревнованиями посещаю сеансы TESLAFORMER регулярно. При этом никакой боли и реабилитации. Аппарат позволяет проработать те мышцы, которые либо невозможно, либо очень тяжело задействовать при тренировке в зале.

Лицензия N ЛО-43-01-003303 от 21.10.2021.

АППАРАТНЫЙ МАССАЖ RSL — МОЙ ВЫБОР!

Технология RSL помогает снимать напряжение после интенсивных занятий, расслабляет забившиеся мышцы, снимает боль и разгоняет лимфу. Это аппаратный массаж от пяточек до шеи, особое внимание уделяется проблемным участкам. Он великолепно выводит лишнюю воду, что очень важно тем, кто готовится к соревнованиям или просто желает быть стройнее. Ещё RSL борется с целлюлитом, при этом аппарат абсолютно безопасен. Конечно, за расслаблением уставших мышц можно ходить на сеансы к массажисту, но у него всего 10 пальцев, в то время как у RSL — 72 «пальчика», которые прорабатывают глубокие слои кожи и разбивает целлюлит даже на 3-4 стадии.

Как TESLAFORMER, так и RSL требуют курсового подхода. Эти технологии — желанные и незаменимые помощники для всех спортсменов, бодибилдеров и тех, кто активно работает над своим телом. Совершенствуйтесь каждый день, никогда не сдавайтесь, прокачивайте себя в разных направлениях и выбирайте для этого лучшие, современные подходы и технологии! 📌

МНЕ ВАЖНО РАБОТАТЬ НАД СВОИМ ТЕЛОМ ЧУТЬ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ЭТО ДЕЛАЮТ ДРУГИЕ. ЧУТЬ БОЛЬШЕ, ЧЕМ КАЖЕТСЯ ВОЗМОЖНЫМ.



**КЛИНИКА
ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ**

📍 ул. Пятницкая, 12, корп. 1

☎ +7 (912) 734-80-08

🌐 dr.ilina_clinic

НЕ ТУРЦИЯ И НЕ СОЧИ. ТОП-10 МЕСТ, ГДЕ ПРОДЛИТЬ ЛЕТО

1 Россия — страна возможностей!

Дагестан, Байкал, Алтай, Калининград, Сахалин и Камчатка — по вашим пожеланиям подберём интереснейшие экскурсионные маршруты и отдых на морях, озерах и в горах.

2 Египетские ночи

Круглогодичное направление, но осенью самое лучшее время года — жара спадает, и ещё нет холодных ветров.

3 Роскошные эмираты ОАЭ

Октябрь и ноябрь по праву считаются самыми комфортными месяцами для отдыха на побережье Персидского залива и Индийского океана.

4 Доступные Мальдивы

Кстати, только в это время года любители подводного мира могут увидеть огромные скопления крупных морских обитателей.

5 Манящие Сейшелы

Осенью на Сейшелы приходит весна! Осадки все ещё редкость, но океан уже успокаивается. Можно понаблюдать за миграциями птиц.

6 Яркие краски Таиланда

Здесь сезон длится круглый год, главное — правильно выбрать курорт. Мы поможем!

7 Колоритная Куба

С середины октября здесь устанавливается благоприятная погода, а с ноября начинается высокий сезон, когда приезжает больше всего туристов.

8 Венесуэла становится ближе

Для яркого пляжного отдыха лучше отправиться на остров Маргарита. С ноября по май здесь комфортный сухой период.

9 Рассветы и закаты Шри-Ланки

Лучший период для путешествия на Цейлон длится целых полгода — и начинается с ноября.

10 Гостеприимная Абхазия

Пить минеральную воду, любоваться озером Рица, посещать знаменитый Новоафонский монастырь и пещеру Нового Афона в сентябре или октябре так же приятно, как и лежать на пляже.

Все курорты, которые мы предлагаем, проинспектированы нашими сотрудниками. Приглашаем выбрать отдых своей мечты!



**TEZ
TOUR
КИРОВ**

📍 ул. Спаская, 59,
ул. Московская, 7

☎ 789-444, 78-50-40

☎ 8-922-668-94-44

🌐 teztour_kirov

🌐 teztour-kirov.ru



КОФЕ И СЛИВКИ с MilaMi



Вся одежда,
представленная
в проекте, —
от MilaMi



Благодарим Ботанический сад
за помощь в проведении съёмки

РУБРИКА, В КОТОРОЙ ИЗВЕСТНЫЕ ДАМЫ, НАСТОЯЩИЕ СЛИВКИ ОБЩЕСТВА, ПЬЮТ КОФЕ С ЛЮДМИЛОЙ МИХАЙЛОВОЙ, СОЗДАТЕЛЕМ МАРКИ ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ КОРОЛЕВСКИХ РАЗМЕРОВ MILAMI, ОТВЕЧАЮТ НА ВОПРОСЫ И ПРИЗНАЮТСЯ В ЛЮБВИ БРЕНДУ. СЕГОДНЯ ЭТО НАТАЛИЯ АШИХМИНА, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «АКТИОН»

1. Расскажите историю знакомства с брендом одежды MilaMi. Наблюдала за брендом с появления на рынке, но ближе познакомилась и примерила на одном из мероприятий, куда меня пригласили продемонстрировать один из образов коллекции.

2. Что вас цепляет в бренде? Натуральные ткани высокого качества. Я не могу носить одежду из искусственных материалов, появляется дискомфорт. Подкупают красивые расцветки и необычные модели, которые могут подчеркнуть достоинства и скрыть недостатки фигуры. В MilaMi готовы работать с клиентом индивидуально и шить по твоим параметрам. В такой одежде на любых мероприятиях, будь это даже «Человек года», чувствуешь себя шикарной женщиной, раскованной, хочется приподнять голову, вытянуть шейку и легкой походкой отправиться в светлое будущее.

3. Как считаете, что в женщине самое ценное? Баланс. Важна самореализация во всех сферах — в работе или бизнесе, в личных отношениях, в семье, отдыхе.

MilaMi

Октябрьский проспект, 143
+7 (922) 991-70-40
+7 (8332) 38-26-31
Сайт: mila-mi.ru

Я НЕНАВИЖУ СВОЮ ШЕЮ!

” СЕГОДНЯ Поговорим о том, что сделать, чтобы шея оставалась надолго «как молодой побег», — Юлия Чеблукова, врач-косметолог клиники «Возрождение»



Свободно шея поднята, Как молодой побег, Кто скажет имя, кто — лета Кто — край её, кто — век?

М. Цветаева

Биоревитализация препаратом «Мезо вартон» — 10 500 ₺
Армирование и стимуляция синтеза коллагена препаратом «Фейстайм» — 17 000 ₺
Армирование и стимуляция синтеза коллагена препаратом Repair PLA — 22 000 (шея + овал лица)
Процедура смас-лифтинга шеи — 15 000-30 000 ₺
Коррекция «колец Венеры» — 12 500 ₺

ПАРУ СЛОВ О ПЛАТИЗМОПЛАСТИКЕ

— Благодаря особенностям строения кожи шеи мы можем смотреть на звёзды: она тонкая, легко растягивается и подвижная. Но именно из-за этих особенностей шея быстро и рано обвисает, становится дряблой и покрывается морщинами. Сразу же оговоримся о распространённой сейчас пластической операции на шее — платизмопластике. Во-первых, она не проводится отдельно от подтяжки лица, во-вторых, любая операция — это швы, которые могут визуализироваться. И в-третьих, что самое главное, ни одна операция не улучшает качество кожи и не омолаживает её. Без должного косметологического ухода через несколько лет вы вернётесь к исходному состоянию.

Итак, что может предложить инъекционная и аппаратная косметология? Оказывается, немало!

4 ПРОЦЕДУРЫ ДЛЯ КРАСИВОЙ И МОЛОДОЙ ШЕИ

Самое простое — процедура биоревитализации. Поликомпонентный препарат «Мезовартон» обеспечит увлажнение и уплотнение кожи при минимальной травматизации. Курс составляют 4 процедуры с интервалом в 2 недели.

Процедуры, направленные на длительную стимуляцию коллагена, проводятся 1-2 раза в год. К ним относится армирование кожи шеи препаратами на основе гидроксиапатита кальция («Радиесс» или «Фейстайм») или на основе полимолочной кислоты (Repair PLA). Эти препараты работают на перспективу и гарантируют продолжительный эффект.

Всё больше растёт интерес к аппаратным методам. Без сомнения, у них есть свои преимущества: безболезненные, неинвазивные, без реабилитации. И здесь на первом месте по востребованности процедура ультразвукового SMAS-лифтинга на аппарате «Ультраформер».

Никогда раньше мы не имели возможности работать со всеми слоями кожи одновременно и даже достигать уровня мышц шеи. Воздействие ультразвука оставляет в тканях множественные микрожоги, которые, заживая, сокращают избыток кожи и стимулируют синтез коллагена.

И наконец, столь ненавидимые многим горизонтальные морщины шеи — «кольца Венеры». Простая и гениальная техника заполнения этих морщин мелким филлером Belotero Soft избавит вас от них за 1-2 процедуры.

Приходите ко мне в медицинский центр «Возрождение», и вы будете ходить со свободно и гордо поднятой шеей, которая никогда не выдаст ваш возраст. ■



📍 ул. Преображенская, 82/1
т. 77-76-78, 78-86-78

📞 vozrozhdenie-kirov.ru

📠 lazerkirov

Лицензия: №ЛО-43-01-000682



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

SHIK

САЛОН ШТОР ■ ШИК

**СТИЛЬ.
ОСОБЫЙ ПОДХОД.
КАЧЕСТВО.**

*Не выбирайте
шторы...*

*...Пока не побывали
в нашем салоне!*

ул. Ленина, 205,
ТЦ Green Haus, 1 этаж, т. 205-615
ул. Труда, 71,
ТЦ «СтройРемо», 1 этаж, т. 205-575



ТРИ КИТА ОЗДОРОВЛЕНИЯ И ПРОФИЛАКТИКИ ОРГАНИЗМА

□ О ТОМ, КАК ОЦЕНИТЬ И СКОРРЕКТИРОВАТЬ СОСТОЯНИЕ ЗДОРОВЬЯ — КСЕНИЯ ЧЕРНЯДЬЕВА, ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ, ДЕРМАТОЛОГ, ВРАЧ ПРЕВЕНТИВНОЙ МЕДИЦИНЫ

КАК ПОНЯТЬ, ЧЕГО ВАМ НЕ ХВАТАЕТ?

— То, как мы выглядим, наша фигура, кожа — это отражение состояния внутренней среды организма. Поэтому прежде, чем начать корректировать что-то в своей внешности, нужно узнать — чего же не хватает организму. Помогут в этом генетический тест и регулярный чек-ап организма.

ЧТО ПОКАЗЫВАЕТ ГЕНЕТИЧЕСКИЙ ТЕСТ?

Считается, что генетика влияет на состояние нашего организма лишь на 20%, остальные 80% — это наш образ жизни, привычки и экология. Что позволяет узнать генетический тест? Например, он поможет выявить склонность к зависимостям — к кофе, никотину, компьютерным играм. Также результаты такого теста покажут, как усваиваются белки, жиры, углеводы, витамины. На основе этих данных можно корректировать питание, добавлять или, наоборот, исключать из рациона те или иные витамины и полезные вещества.

Есть генетический тест, который определяет спортивный потенциал организма. И это тоже важная информация. После такого анализа становится понятно, какие нагрузки предпочтительнее. Вы будете заниматься целенаправленно, беря от тренировок максимум пользы.

Развёрнутые генетические тесты делает сертифицированная лаборатория в Новосибирске. Сдать их можно в Кирове. Ваш генетический материал отправляется в лабораторию, и в течение месяца вы получаете результаты анализа с расшифровкой.

КАК ПОДБИРАТЬ БАДЫ?

Многие говорят — зачем мне ваши БАДы, если у меня сбалансированное питание? Но чтобы получить суточную норму всех витаминов, белков, жиров и углеводов, нужно съесть минимум 6 тысяч калорий. Из еды столько не получить. Поэтому мы вынуждены разнообразить свою пищу витаминами. Бесконтрольно принимать БАДы нельзя, есть также свои нюансы и среди производителей. Поэтому ка-



чественные, эффективные назначения можно получить только у врача. Купить витамины по принципу «подружке помогли» — достаточно опасная практика. Неправильно подобранные БАДы могут навредить организму. Из обязательных для всех в индивидуальной дозировке — витамин D, Омега 3 жирные кислоты, магний (лучше в форме хелата либо таурата). Их можно принимать на регулярной основе, но под контролем анализов.

КАКИЕ АНАЛИЗЫ СДАВАТЬ В ЧЕК-АПЕ?

Врачи, целью которых является предупредить заболевание, помочь пациенту избежать его, настаивают на регулярном чек-апе организма. Чек-ап — это перечень необходимых анализов, которые мы должны сдавать раз в полгода. И на основании результатов врач выстраивает дальнейшую тактику по оздоровлению или лечению вашего организма. В чек-ап входит развёрнутый общий анализ крови, биохимический анализ крови, гормоны и ряд других исследований, которые врач назначает каждому пациенту индивидуально. Самолечение тут неуместно. Если есть какие-то очевидные проблемы, например, акне, — чек-ап будет более расширенным.

Если результаты анализов показывают какие-то отклонения от нормы, врач назначает корректировку — либо медикаментозную, либо БАДы. ■

☎ 8-953-672-06-33

СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ С NUMBER 5

СТИЛЬНЫЕ ОБРАЗЫ ОТ СЕТИ МАГАЗИНОВ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ **NUMBER 5** ВЫБИРАЮТ СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ СЕМЬИ НАШЕГО ГОРОДА. ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ И ВЫ!



НА ЭМИЛИИ:

Футболка — 4 290 ₽
Джинсы карго — 4 590 ₽

НА АНТОНЕ:

Джемпер — 3 690 ₽
Поло — 3 590 ₽
Брюки — 6 790 ₽

НА СВЕТЛАНЕ:

Джинсовка — 7 990 ₽
Футболка — 4 590 ₽
Джинсы — 5 990 ₽



Антон Сметанин,
собственник ARTNET STUDIO,
с мамой **Светланой**
и дочерью **Эмилией**
в образах от **Number 5**



На вопросы отвечает Антон:

- Самое важное, чему вас научили родители?** Ответственности и самостоятельности. Меня часто оставляли с младшей сестрой, и я учился отвечать за другого человека и за себя.
- Продолжите фразу: «Моя мама всегда говорила мне, что я могу всё!»**
- Какой самый главный совет вы дали своей дочери?** Ничего не бойся!
- Есть ли у вас семейные традиции?** Мы собираемся всей семьей и отмечаем значимые праздники, несмотря на то, что родители живут в Воркуте, сестра — в Санкт-Петербурге, я в Кирове. Также мы вместе путешествуем по России и за рубеж, ходим в походы.
- Что для вас семья, если сказать одной фразой?** Семья — это счастье!
- Какой из образов понравился больше?** Эмилия: белая футболка с джинсами. Светлана: юбка-брюки и блузка. Антон: образ с бордовым пиджаком.



Вятка-Цум, Воровского, 77,
2 этаж — магазин мужской одежды
3 этаж — магазин женской одежды

+7 (922) 661-13-42

ВТОРАЯ ЮНОСТЬ ЛИЦА

” ИЗ ОТПУСКА МЫ ПРИВОЗИМ ГРУЗ НЕРЕШЁННЫХ КОСМЕТОЛОГИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ: КОЖА ВЫГЛЯДИТ ТУСКЛОЙ И УСТАВШЕЙ. САМОЕ ВРЕМЯ ОБРАТИТЬСЯ К ВРАЧУ-КОСМЕТОЛОГУ, — ОЛЬГА ПЕТУХОВА, ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ, РУКОВОДИТЕЛЬ КОСМЕТОЛОГИИ «ПРОФИ»



ВОССТАНОВИТЬ КОЖУ ЛИЦА ПОСЛЕ ОТПУСКА

— Как правило, после отдыха в местах с активным солнцем и сухим воздухом кожа быстро теряет влагу и проявляется избыточная пигментация. Кроме того, вследствие интенсивной инсоляции на лице появляются новые мимические морщины. Таким образом, после отпуска в первую очередь придётся ликвидировать проблемы обезвоженности и гиперпигментации, а также признаки преждевременного старения, вызванные повреждающим действием ультрафиолета.

Кроме того, впереди осенне-зимний сезон, который также способствует потере воды нашей кожей. А осень-зима — это время, когда мы можем предложить пациентам активные стимулирующие, отбеливающие, выравнивающие текстуру кожи процедуры (аппаратные методы, срединные химические пилинги, фотолечение). И учитывая, что в конце лета нам нужно восстановить кожу и одновременно с этим подготовить её к активным стимулирующим методикам, процедурой выбора в это время служит биоревитализация препаратами на основе гиалуроновой кислоты.



BELLARTI — ПРЕМИАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ МОЛОДОСТИ ВАШЕЙ КОЖИ

Мы рады предложить нашим пациентам новый препарат Bellarti — это премиальная высокомолекулярная гиалуроновая кислота с антиоксидантом манитолом и глицеролом НТЛ (Франция). Благодаря уникальной технологии АГТ, препарат даёт более пролонгированный эффект, по сравнению с аналогами, за счет своей структуры:

- увлажняющий, омолаживающий и моделирующий эффект;
- безболезненное распределение в тканях, так как рН компонентов соответствует тому же показателю дермы;
- естественность изменений, благодаря которым лицо выглядит отдохнувшим и помолодевшим на 5-8 лет;
- минимум побочных реакций и быстрое восстановление. В серии Bellarti есть препараты для людей от 18 до 65 лет.

Hydrate помогает при обезвоженной и сухой коже, первых морщинах, темных кругах вокруг глаз, отечности. **Lift** показан при более выраженных возрастных изменениях — даёт подтяжку и уплотнение кожи. А процедура **Двойное Сияние Double Shine** — это быстрый, продолжительный и максимально заметный эффект: комплексная и пролонгированная программа по применению линейки препаратов в одной процедуре!

Также мы предлагаем методику **5 точек**. Она даёт мгновенный эффект лифтинга, глубокое увлажнение, без синяков и следов. Это очень комфортно и можно использовать как процедуру на выход.

Выбрать нужный препарат и методику вам всегда помогут грамотные специалисты «Косметологии Профи». ■



📍 ул. Ульяновская, 30

☎ +7 (8332) 21-09-99

📧 beautyworkshop_kirov



ЛЕЧЕНИЕ ЗУБОВ БЕЗ БОЛИ: 5 ВОПРОСОВ О ДЕТСКОМ НАРКОЗЕ

С КАКОГО ВОЗРАСТА МОЖНО
ДЕЛАТЬ АНЕСТЕЗИЮ?

— Возрастных ограничений для проведения наркоза нет. Главное — чётко понимать, нужен ли этот наркоз ребёнку. **Дети с 2 до 3 лет** нуждаются в наркозе, потому что таким малышам сложно долго сидеть неподвижно с открытым ртом. Кроме того, звуки бормашины, сверление зубов могут напугать ребёнка, и лечить ему зубы в будущем будет намного сложнее. Как раз **дети в возрасте 4-5 лет** нуждаются в наркозе из-за того, что раньше были напуганы. Также в лечении зубов под наркозом нуждаются и **более старшие дети**, если необходимо проделать большой объём работы. И нельзя забывать про **«особых» детей** — с синдромом Дауна, ДЦП, аутизмом и другими заболеваниями, — они всегда нуждаются в общей анестезии.

КАКИЕ АНЕСТЕТИКИ
ИСПОЛЬЗУЮТ?

В стоматологии «Блик» мы работаем с ингаляционным анестетиком Севофлуран. Этот препарат принят во всём мире для использования в детской практике. В отличие от препаратов прошлого поколения Севофлуран не токсичен и выводится из организма в неизменённом виде, не оказывая влияния на внутренние органы. Также в клинике есть Дантролен — единственный препарат в мире, введение которого купирует приступ ЗГ (редкое возможное осложнение). Дантролен **ОБЯЗАТЕЛЬНО** должен быть у анестезиолога-реаниматолога при проведении ингаляционного наркоза у детей.

Лицензия № ЛО41-01160-43/00355972

ПРАВДА ЛИ, ЧТО НАРКОЗ
ОПАСЕН ДЛЯ РЕБЁНКА?

Как и у любой медицинской манипуляции, у наркоза тоже есть свои возможные побочные эффекты: например, послеоперационная тошнота и рвота, аллергические реакции. Задача анестезиолога свести риск их проявления к минимуму. Для этого важно позаботиться не только о быстром засыпании ребёнка, но и о его комфортном пробуждении. Это можно сравнить с пилотированием самолёта. Самое сложное — взлёт и посадка. Но под управлением опытного пилота полёт проходит без проблем. Так и здесь. Мы управляем сном ребёнка и контролируем «взлёт» и «посадку». Поэтому безопасность наркоза зависит от опыта анестезиолога, который в критический момент сможет предотвратить «катастрофу».

НАРКОЗ — ЭТО СРЕДСТВО
ПРОТИВ СТРАХА?

Нет, наркоз таким не является. Но вовремя пролеченные под наркозом зубы могут предотвратить страх ребёнка перед стоматологом в будущем. Лучше один раз вылечить зубы под наркозом, чем нанести ребёнку психологическую травму, когда даже будучи взрослым он будет обходить стоматологов за версту.

СЕДАЦИЯ ИЛИ НАРКОЗ —
В ЧЁМ РАЗНИЦА?

Седация не выключает полностью сознания, а лишь успокаивает. Она не обладает обезболивающим эффектом,

поэтому при лечении осложнённых зубов всё равно потребуются вводить местное обезболивающее. Также лечение под седацией сильнее ограничено во времени, чем наркоз. К тому же под седацией не каждый ребёнок спокойно усидит на месте. Наркоз же полностью выключает сознание, вызывает расслабление мышц, отключение некоторых рефлексов, у пациента пропадает болевая чувствительность. Создаются максимально комфортные условия и для маленького пациента, и для врача. Наркоз позволяет стоматологу сделать свою работу более качественно и быстро по сравнению с лечением без наркоза и под седацией. ■



**ПРИ ЛЕЧЕНИИ ЗУБОВ
В НАРКОЗЕ НУЖДАЮТСЯ:**

1. Дети в возрасте до 3 лет.
2. Дети от 3 до 8 лет с большим объёмом лечения или в случае сложного удаления.
3. Дети, ранее напуганные во время лечения зубов.
4. Особенности дети.



ул. Московская, 4,
ул. Московская, 24

35-70-30 бликдент.рф



□ НА САМЫЕ ОСНОВНЫЕ ВОПРОСЫ РОДИТЕЛЕЙ О НАРКОЗЕ ДЛЯ ДЕТЕЙ ВО ВРЕМЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗУБОВ ОТВЕЧАЕТ АЛЕКСЕЙ ХАРЛАМПИЕВ, ВРАЧ АНЕСТЕЗИОЛОГ-РЕАНИМАТОЛОГ СТОМАТОЛОГИИ «БЛИК»

ИНТРАОРАЛЬНОЕ ЦИФРОВОЕ СКАНИРОВАНИЕ ЗУБОВ В ЦЕНТРЕ ИННОВАЦИОННОЙ СТОМАТОЛОГИИ VIP-ДЕНТ

□ АЛЕКСЕЙ ГОНЧАРОВ, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ ЦЕНТРА
ИННОВАЦИОННОЙ СТОМАТОЛОГИИ VIP-ДЕНТ

ДЛЯ ЧЕГО НУЖНО ЦИФРОВОЕ СКАНИРОВАНИЕ ЗУБОВ?

— Перед тем как провести ортопедическое лечение, установить импланты, вкладку, керамическую накладку, съёмный или несъёмный протез, снимается оттиск зубов. В последующем он отправляется в зуботехническую лабораторию и служит основой для создания необходимой конструкции. От точности изготовления такого слепка будет зависеть качество готового изделия, его функциональные показатели, удобство, продолжительность эксплуатации.

Сегодня технология получения слепка зубов пациента заметно изменилась и усовершенствовалась. 3D-сканирование (цифровое, внутриворотное, интраоральное) — это технология, пришедшая на смену классическим оттискам из силиконовой массы или гипса. Это современная методика, изменившая привычный взгляд на стандартную стоматологическую процедуру.

Специалисты, имеющие навыки работы с обоими вариантами технологий, подтверждают, что цифровой оттиск гораздо более точный и четкий, чем тот, что получают с помощью классического метода.

Ещё один заметный плюс для пациентов — полное отсутствие неприятных ощущений от нахождения вязкой силиконовой массы во рту.

Используя данные, полученные в результате сканирования зубов, мы проектируем весь процесс будущего лечения в цифровом формате, изучаем конечный результат ещё до начала лечения, обсуждаем варианты с пациентом и выбираем оптимальное решение.

VIP-ДЕНТ = ИННОВАЦИИ + ОПТИМИЗАЦИЯ

Для скорейшего достижения результата ортопедического лечения в VIP-Дент есть собственная зуботехническая лаборатория. Наши специалисты способны изготовить модели челюстей методом 3D-печати прямо в день сканирования, что позволяет выполнить работу в максимально сжатые сроки.



В случае протезирования на имплантах и необходимости фрезерования индивидуальных абатментов, все полученные после сканирования данные вместе с заказ-нарядом сразу же отправляются в крупнейшую зуботехническую лабораторию России, где после короткого процесса согласования 3D-моделей отправляются прямо на станок.

Слаженность работы наших специалистов позволяет сократить время изготовления любых ортопедических работ более чем в 2 раза (в сравнение с другими клиниками). ▣



📍 Октябрьский пр-т, 88

☎ (8332) 54-91-71

🌐 vip-dent43.ru

📱 vipdent43

Лицензия № ЛО-43-01-001669

НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

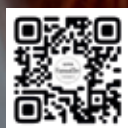


Запись
онлайн



БЕЛЫЙ
САЛОН
красоты

ул. Милицейская, 76а
+7 (912) 826-46-11



FarmaVita®
cosmetic research laboratories

ул. Преображенская, 65
+7 (912) 338-82-12

Профессиональный уход для волос:
шампуни, кондиционеры, маски,
краски

БОЛЬШЕ ЧЕМ
ОКРАШИВАНИЕ
И УХОД ДЛЯ ВОЛОС

Ольга
Кокорина,
владелец
«Белого салона»
красоты





ДУЭТ ВРАЧА И ПАЦИЕНТА — В ОСНОВЕ ВЫСОКОГО РЕЗУЛЬТАТА

«ДУЭТ+» РАБОТАЕТ С 2018 ГОДА. К УСЛУГАМ НАШИХ ПАЦИЕНТОВ — СТОМАТОЛОГИЯ С ПРИМЕНЕНИЕМ НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫХ И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ОБОРУДОВАНИЯ И МАТЕРИАЛОВ ИЗВЕСТНЫХ МИРОВЫХ БРЕНДОВ, — ЕЛЕНА ИВШИНА, СОУЧРЕДИТЕЛЬ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ «ДУЭТ+» (НА ФОТО В ЦЕНТРЕ)

ВСЁ СПЕКТР СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ

— В августе 2018 года вместе с небольшой командой единомышленников, полных надежд и планов мы открыли клинику. Нашей главной целью было сделать качественные стоматологические услуги и современные методы решения доступными для многих кировчан. Поэтому ставку всегда делали на высокий профессионализм и высокотехнологичное оснащение. Практика прошедших 5 лет показывает, что мы всё делаем правильно. Число пациентов растёт, они возвращаются к нам снова и снова, рекомендуют нас своим родным и знакомым.

УВЕРЕНЫ В КАЖДОМ ДОКТОРЕ

Основа клиники — это, конечно же, наши доктора. За 5 лет нам удалось сформировать команду профессионалов в своём деле, врачей, по-настоящему увлечённых профессией, готовых расти и развиваться. Наша молодая динамичная команда постоянно совершенствует свои знания, умения и навыки, работает согласно современным протоколам лечения. Мы регулярно посещаем семинары, участвуем в стоматологических конференциях, проходим обучение у известных лекторов, имеем дипломы и сертификаты мировых лидеров в области стоматологии. Для нас самое главное — обеспечить высочайшее качество оказываемой стоматологической помощи. В каждом докторе мы уверены. У каждого из них за плечами опыт и врачебная репутация.

ОСНАЩЕНИЕ — НА ВЫСОТЕ

Ещё одна важная составляющая оказания качественных стоматологических услуг — материалы и оборудования высо-

кого класса. В арсенале нашей клиники — итальянские стоматологические установки, операционный микроскоп, бинокулярные лупы, интраоральный сканер, фотокамеры для макросъёмки всех этапов лечения, немецкие автоклавы, которые являются залогом стерильности инструментов, а также пьезоскальпель для выполнения технически сложных хирургических вмешательств.

Наша стоматологическая клиника использует самые современные технологии и материалы, чтобы обеспечить наивысший уровень качества лечения. Мы работаем с каждым пациентом индивидуально, чтобы разработать оптимальный план лечения, который будет соответствовать их потребностям и желаниям. Приглашаем вас на приятный и комфортный визит в нашу клинику.

КЛИНИКА В ЦЕНТРЕ

В наших планах — расширение. Новый филиал будет таким же уютным, его главными преимуществами будут также — высококвалифицированные специалисты и качественное современное оборудование. ▀

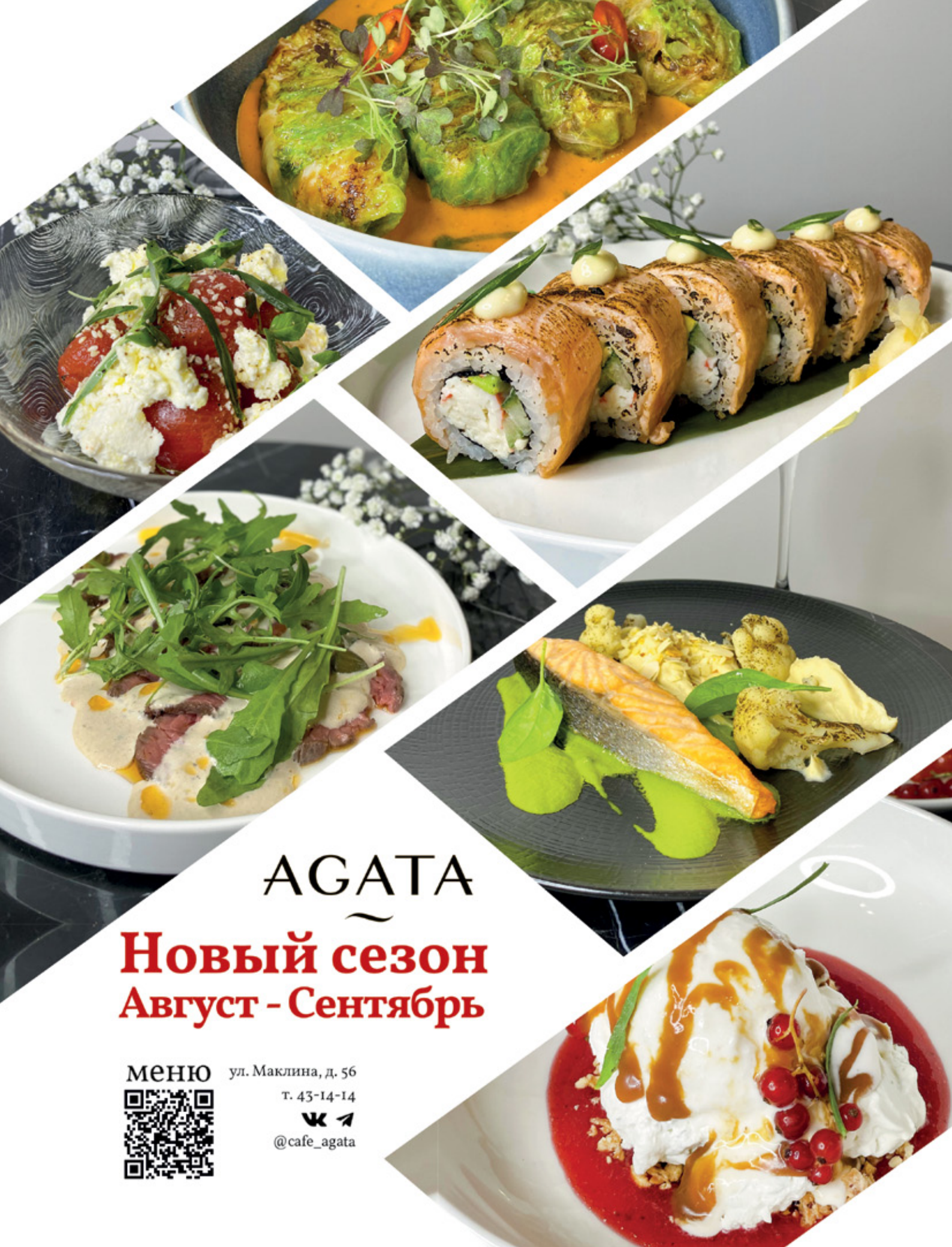


📍 ул. Подгорная, 7

☎ 8 (8332) 43-43-07 🌐 duet-dental.com



Лицензия: № Л041-01160-43/00326178 от «8» августа 2018 г.



AGATA

Новый сезон
Август - Сентябрь

МЕНЮ

ул. Маклина, д. 56

Т. 43-14-14



@cafe_agata



НОВАЯ УЛЫБКА ЗА ОДИН ДЕНЬ

” СТОМАТОЛОГИ ЦЕНТРА ИМПЛАНТАЦИИ И ПРОТЕЗИРОВАНИЯ «ДИЭЛИТ» ОТДАЮТ ПРЕДПОЧТЕНИЕ СОВРЕМЕННОМУ МЕТОДУ БЕЗНАДРЕЗНОЙ ИМПЛАНТАЦИИ. ЭТО СТАЛО ВОЗМОЖНЫМ БЛАГОДАРЯ ХИРУРГИЧЕСКИМ ШАБЛОНАМ И ИМПЛАНТАТАМ OSSTEM, — МАКСИМ ТЕРЮХОВ, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА ИМПЛАНТАЦИИ И ПРОТЕЗИРОВАНИЯ «ДИЭЛИТ», ВРАЧ СТОМАТОЛОГ-ОРТОПЕД, ХИРУРГ, ИМПЛАНТОЛОГ

БЕЗ РАЗРЕЗА ДЕСНЫ

— При обычной имплантации врач делал длинные надрезы по 2 сантиметра на каждый зуб. При безнадрезной имплантации длинные надрезы и швы не нужны. Теперь восстанавливать зубы не страшно и не больно.

БЫСТРО

Безнадрезная имплантация занимает всего 10 минут, вместе с установкой коронки — 30 минут. Вам не нужно сидеть часами в кресле стоматолога и волноваться: «Что там? Как там? А ещё долго?» Только успели сесть в кресло — и уже всё!

ЗУБ ЗА 1 ДЕНЬ

Не придётся ходить без зубов месяцами. При безнадрезной имплантации коронка ставится сразу после установки имплантата. Тогда как при обычной имплантации после установки имплантатов нужно несколько месяцев ходить без коронок = без зубов.

БЕЗОПАСНО

Самый безопасный метод имплантации. Вам не повредят гайморову пазуху и ничего в челюсти. При безнадрезной имплантации от возможных травм надёжно защищает хирургический шаблон.

Osstem имеет собственную компьютерную программу для навигации имплантации. Бренд применяет систему хирургических шаблонов, которые печатают для пациента по результатам компьютерного моделирования



операции. 3D-снимок загружают в программу, моделируют установку имплантата, просчитывают все нюансы и отправляют данные для печати 3D-шаблона OneGuide. Работа по такой методике обеспечивает быструю операцию и точное следование плану. ■



Больше полезной информации вы найдёте на моём канале. Сканируйте QR-код, смотрите видео и будьте здоровы!



📍 ул. Володарского, 135

☎ 8 (833) 241-01-38

Лицензия № ЛО-43-01-002656
от 08 ноября 2017 г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМЫ

Santa Mozzarella!

пицца и вино


ХРУСТЯЩАЯ ПИЦЦА ИЗ ДРОВЯНОЙ ПЕЧИ

Мы рядом
с Филармонией

 Воровского, 10



Подписывайтесь
в Вконтакте

 @pizzasantamozzarella



1 СЕНТЯБРЯ

с тортами
на заказ
«Глобус»

Леденцы/безе
пряники/торты



Оформите заказ на сайте torty-globus.ru

ЗАКАЖИТЕ ДОСТАВКУ: 441-797

**КАЖДАЯ 11я ЕДИНИЦА В ЗАКАЗЕ –
В ПОДАРОК!**





Принимаем компании до 12 взрослых, а для пар и семей с детьми есть специальное ценовое предложение

В стоимость уже входит:

- суточное размещение на базе
- баня
- угли для мангала, шампура/решетки, казан, коптильня
- веники для бани

- новый уютный дом
- баня на дровах
- 3 зоны барбекю с мангалами, коптильней и казаном
- банный чан
- множество детских развлечений
- горка для катания на ватрушках зимой и 2 летних бассейна
- веранда с камином и гамаком
- беседка с видом на реку
- караоке
- просторная закрытая территория для активного отдыха
- парковочная зона на 5 автомобилей

📍 д. Сауничи,
Береговая, 14
☎ +7 (922) 995-55-65
45-55-65
📧 krak43



СПОРТИНГ КЛУБ «ДОРОНИЧИ»

- ✔ 5 оборудованных площадок, в том числе «Бегущий кабан»
- ✔ Соответствие олимпийским требованиям
- ✔ 30 оборудованных стрелковых позиций
- ✔ Команда опытных профессионалов
- ✔ 28 профессиональных метательных машинок
- ✔ 10 км от города по шоссе

СПЕКТР НАШИХ УСЛУГ

Тренировка охотника. Траектории полёта тарелок настраиваются так, чтобы имитировать движение зверей и птиц.

Школа стендовой стрельбы. Обучение по методу Академии Филиппа Торрольда с привлечением профессионалов мирового уровня.

Олимпийские виды стрельбы. Проведение тренировок и соревнований по скиту, трапу и дабл-трапу.

Проверка и пристрелка оружия.

Детская школа. Обучающие группы для детей и школьников с 14 лет.

Проведение мероприятий для коллективов и компаний.



📍 г. Киров, Стрелковый клуб, 1
(напротив п. Дороничи)
☎ +7-919-510-09-50, +7-919-510-83-90, 47-94-50
✉ ssk.doronichi@gmail.com
🌐 Стрелок43.РФ



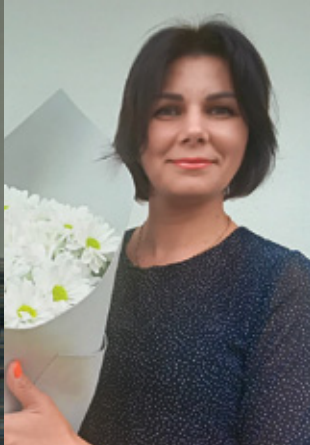
АНАТОЛИЙ ПОПОВ
Собственник фабрики мягкой мебели Everly

Собственное производство площадью более 4000 м², сплочённая команда профессионалов и современное оборудование, позволяющее создавать качественную мебель.

📍 ул. Шестаковская, 12
г. Слободской

☎ 8 (8332) 77-93-46

✉ everlyvk



НАТАЛЬЯ ШУЛЯТЕВА
Директор «Арт-Строй_43»

Строительная компания, которой можно доверять! Строительство домов, коттеджей по панельно-каркасной технологии!

📍 ул. Герцена, 56

☎ 8 (922) 989-54-41

✉ artstroy43



ТАТЬЯНА БОЛТИНА
Руководитель магазинов и учебного центра для бьюти-мастеров «Территория красоты»

Реализуйся в индустрии красоты вместе с нами!

📍 ул. Ленина, 149
ул. Молодой Гвардии, 46

☎ 8 (922) 666-62-06

✉ territory_of_beauty43
training_center43



ПАВЕЛ ВАХРУШЕВ
Собственник авторизованного установочного центра Avtozapusk 43, Эксперт по автомобильным охранным системам

Автозапуск, охранные комплексы, более 8000 установок с 2007 г.

📍 ул. Ломоносова, 3 (на территории «Первый АвтоЦентр»)

☎ 8 (900) 526-24-43

✉ avtozapusk43



ЕЛЕНА РУССКИХ
Директор ООО «Экомир»

Экологическое сопровождение предприятий эффективно и в точный срок. Наши знания и опыт — залог вашего успеха!

☎ 8-953-130-66-55

✉ ecomir.lab@gmail.com

СВЯЗИ РЕШАЮТ



АНАСТАСИЯ КУЗНИЦЫНА

Основатель полезного пространства Biomarket

Полезные продукты для всей семьи, фитосборы, суперфуды, эликсиры, натуральная косметика. Доставка по РФ.

📍 ул. Орловская, 14
т. 8 (922) 921-81-21

🌐 mybiomarket.ru

✉ biomarket_kirov

✉ Bioshop43



ЕКАТЕРИНА ЧЕРТИЩЕВА

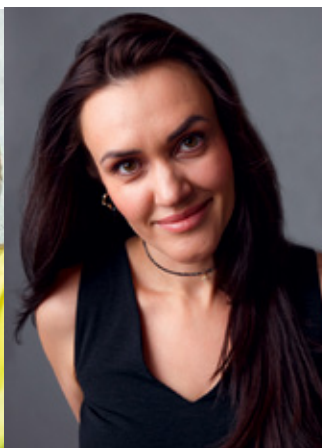
Руководитель агентства недвижимости «СВЯЗИ»

Доведу до результата, в том числе до собственной квартиры, силой маленьких шагов!

☎ 8-953-947-41-50

✉ chk_katya

✉ nedvizhimost_kirov



МАРИЯ ГОЛОВИЗНИНА

Собственник студии гладкого тела Шёлк by Mary Clement

Работаем на премиальном оборудовании. Процедуры проводят высококвалифицированные специалисты, что, несомненно, приведет вас к желаемому результату!

🌐 silkbymaryclment.ru

✉ silk_lazer_kirov



НАДЕЖДА ДАВЫДОВА

Директор салона цветов Lady Rose

Нас выбирают уже более 10 лет! В салоне вы найдете красивые и стильные букеты. Работаем с элитными плантациями. Выполняем корпоративные заказы любой сложности.

📍 ул. Мостовицкая, 5

☎ 8 (912) 737-93-03
8 (982) 383-20-78

✉ ladyrose432078



ИАНА ХАРЮШИНА

Руководитель, главный тренер Центра развития и танца «ЗВЕНО»

«ЗВЕНО» — Твоё реальное движение. В основе нашей работы лежит уникальный комплекс физического развития, который создает подвижное тело простыми вещами.

☎ 8 (919) 520-10-40

✉ dancezveno

**ИРИНА ШОЛМАН**

Директор
ООО «Эксперт»

Все услуги по охране труда оказываются квалифицированными специалистами: обучение, разработка документов, расчёт профессиональных рисков, консультации.

☎ 8 (912) 711-00-16

✉ exp43.ru

✉ club221338118

**АЛЕКСАНДРА СОЛониЦЫНА**

Исполнительный директор стоматологической клиники SoloDent

CompuDent STA Drive Unit — аппарат для компьютеризированной анестезии. Лечение зубов без страха и боли! Все виды протезирования.

📍 ул. Мостовицкая, 4/1

☎ 73-22-73

✉ solodent43

**ОЛЬГА КОКОВИХИНА**

Руководитель и модельер-дизайнер Авторского ателье Ольги Коковихиной

Разработка и пошив одежды премиум-класса из итальянских тканей в единственном экземпляре с учётом индивидуальностей заказчика.

📍 ул. Спасская, 18, оф. 6
т.: 8 (912) 820-27-69

✉ atelie_olga_k



КСЕНИЯ ЮДИНА
Руководитель студий растяжки г. Киров международной сети Lady Stretch

Lady Stretch — это путь женщины к красоте и здоровью, через осознанность, поддержку и любовь к себе!

☎ 8 (922) 908-88-55

✉ kirov.ladystretch.ru

✉ ls_kirov

**НАТАЛЬЯ СМИРНОВА**

Директор турагентства «Велл-тур»

Работаем с надёжными и проверенными туроператорами, чтобы обеспечить максимально качественный и безопасный отдых. Путешествуйте с нами свободно и легко!

📍 ул. Володарского, 134

☎ 8 (912) 722-67-67

✉ wellkirov

☐ **НЕТВОРКИНГ-ПРОЕКТ «СВЯЗИ РЕШАЮТ»** — ЭТО ПУБЛИКАЦИИ В ЖУРНАЛЕ + БИЗНЕС-ЗАВТРАК С ВОЗМОЖНОСТЬЮ ЛИЧНО ПОЗНАКОМИТЬСЯ С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО СООБЩЕСТВА ГОРОДА. ХОТИТЕ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ? ЗВОНИТЕ: 8-922-634-86-18.



НАТАЛЬЯ ЖУРАВЛЁВА
Руководитель компании «ТСЭ»

Предоставляем спектр услуг по юридическому сопровождению бизнеса, вопросам гражданского права и занимаемся перевозкой грузов по всей России.

📍 ул. К.Маркса, 18А, офис, 338 (БЦ «Крин»)

☎ 8 (922) 668-02-27

✉ zhuravleva_natalya

**ОЛЬГА ШВЕЦОВА**

Инвестиционный брокер, инвестор, участник инвестклуба Realty.PRO

Узнайте секреты успешного создания и умножения капитала, чтобы ваши деньги начали зарабатывать другие деньги!

☎ 8 (922) 992-02-11

✉ shvetsovaestate

✉ shvetsova-estate.ru

**АЛЕКСЕЙ ВАХРУШЕВ**

Бизнес-консультант, тренер по продажам и мотивации

Помогаю предпринимателям сформировать или скорректировать стратегию развития компании, реализовать источники роста. Обучаю продажам и мотивирую.

☎ 8 (912) 734-75-14

✉ @GROWTH_STRATEGY

**АРТЁМ БЕЛОБОРОДОВ**

Эксперт-строитель индивидуальной жилой недвижимости

Индивидуальное проектирование и строительство частных домов. Услуги по строительному надзору. Осмотр и оценка недвижимости перед покупкой.

☎ 8 (901) 479-30-40

✉ id22126940



МАРИНА МАМАЕВА
Практикующий психолог

Быстро и легко нахожу причины ваших проблем и помогаю их решить. Сферы интересов: бизнес-прокачка, межличностные отношения, детско-родительские отношения, психосоматика.

📍 ул. Гайдара 3, оф. 214

☎ 8 (922) 663-03-91

✉ marinaVIPMR

✉ psy43putksebe

ФОТОПРОЕКТ «ДЕТИ БИЗНЕСМЕНОВ»



Domenica



#3marta

АЛЕКСАНДРА СЕМЕНОВА, 4 ГОДА:

— Мама мне помогает шить одежду для кукол, у меня её очень много. Мама очень-очень много работает и приносит много красивых пуговиц, бантиков и ленточек. Все мои игрушки нарядные. А еще на маминной работе мне пышные платья шьют как у принцессы, наверное, мама им тоже помогает, как и мне. Когда мама не на работе, мы гуляем, ездим кушать мороженое или на карусели и к бабушке с дедушкой ходим.



ТИМОФЕЙ (5,5 ГОДА) И МИХАИЛ (2,5 ГОДА) ЖДАНОВЫ:

Отвечает Тимофей:
— Папа делает всё, чтобы участок стал красивым. Садит высокие деревья. Иногда папа берет меня с собой на работу, и я ему помогаю. Он много работает, у него один выходной в неделю — целый день! В садике у нас растут такие красивые цветы сине-белые. Мне надо взять папину лопату и посадить такие же елочки, которые растут у нашего дома. Я хочу узнать многое, поэтому, когда вырасту, буду археологом, чтобы находить древние камни и остатки кувшинов — в садике мы уже ищем их.

АСТАРА



**СЕМЁН (11 ЛЕТ),
АННА (3 ГОДА) САНДАЛОВЫ:**

— Наша мама, Сандалова Людмила, дарит чистоту и свежесть жителям нашего города. Она — руководитель фабрики химчистки «Чистая радость». На фабрике чистят куртки, пуховики, пальто, шубы, а также пледы, одеяла, ковры, подушки, шторы и мягкие игрушки. Мама очень много работает. Автоматические пункты приёма, разработанные нашей мамой, установлены не только в нашем городе, но и в Нижнем Новгороде, Дзержинске, Костроме. Скоро такие пункты появятся в Казани и Саранске. Мы обязательно поедим на монтаж всей семьей. Мы гордимся нашей мамой.



АГЛАЯ ДАНИЛОВА:

— Моя мама — налоговый консультант!
Она директор компании «Независимый консультант» и работает с бизнесом по вопросам налогов. Помогает решить налоговые проблемы, отбивает в суде большие суммы налогов. Она наводит порядок в налогах у предприятий, чтобы они платили меньше налогов и не боялись налоговых проверок! Мама говорит, что у нее лучшая работа в мире!
Мне сейчас интересны вопросы психологии, и в будущем я хочу стать клиническим психологом и работать с детьми.

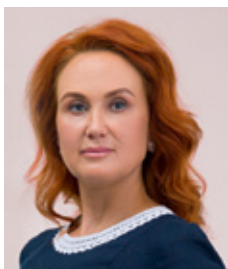


**Независимый
КОНСУЛЬТАНТ**





ДЕТСКИЙ САД С КОМПЛЕКСНЫМ ПОДХОДОМ К РАЗВИТИЮ РЕБЕНКА



”

С РАДОСТЬЮ ПОМОЖЕМ ВАМ ВОПЛОТИТЬ В ЖИЗНЬ БЕЗЗАБОТНОЕ РОДИТЕЛЬСТВО, — ЕЛЕНА ИЗМЕСТЬЕВА, СОУЧРЕДИТЕЛЬ ДЕТСКОГО ОЗДОРОВИТЕЛЬНОГО ЦЕНТРА «ПУП ЗЕМЛИ»



Чтобы записаться в лист ожидания, просто позвоните нам по телефону 22-33-44.

📍 ул. Молодой Гвардии, 96

☎ 22-33-44 📧 pupzemly43

БЫТЬ РОДИТЕЛЕМ — ДЕЛО РАДОСТНОЕ И ОДНОВРЕМЕННО ТРУДНОЕ

— Знакомое ощущение, когда ты изо дня в день просто разрываешься на части между ролью эффективного работника/руководителя и ответственного заботливого родителя.

С одной стороны непрерывность рабочих задач и установок, с другой — успешное будущее своего любимого чада в виде регулярной подготовки к школе, занятия в лучшей танцевальной студии города, очередной курс оздоровительного массажа, а ещё и класс эстетического развития в художке и плавание с любимым тренером. Но ведь среди этих бесспорно важных дел так хочется изыскать время лично для себя...

И что особенно желанно — вечером быть наполненным позитивной энергией, чтобы счастливо провести время с любимой семьёй: вместе погулять в парке, радуясь распускающейся зелени, поиграть в настолку, так давно уже откладываемую из-за нехватки этого времени, или просто поговорить по душам. **Но вечером сил хватает, кажется, только чтобы упасть и лежать после всех этих авралов и каруселей...**

БЕРЁМ НА СЕБЯ ВСЕ ЗАБОТЫ О РАЗВИТИИ РЕБЁНКА

С радостью поможем вам воплотить в жизнь беззаботное родительство. Пока ваш ребенок разносторонне развивается и познает мир, вы можете посвятить время себе и важным делам. 📌



ЕЖЕДНЕВНО ПЯТЬ ДНЕЙ В НЕДЕЛЮ С 7 ДО 19 ВСЕ ЗАБОТЫ О РАЗВИТИИ ВАШЕГО РЕБЁНКА МЫ ВЗЯЛИ НА СЕБЯ:

- обеспечили максимальную безопасность;
- окружили заботой и вниманием;
- накормили полезно и вкусно, как дома;
- вам не придётся больше тратить время на поиски лучших специалистов по развитию;
- позаботились о физическом и интеллектуальном развитии;
- приложили максимум усилий для сохранения и укрепления здоровья;
- обеспечили комфортные условия для коммуникации со сверстниками и взрослыми;
- наполнили детство игрой и сказкой.

ФАБРИКА ТАЛАНТОВ «АРТ-ХОЛЛ»

Новый набор! 4+
Программа «Я артист!»

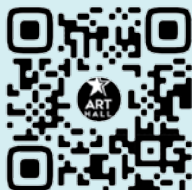
- Эстрадный вокал
- Хореография
- Актёрское мастерство

Индивидуальные занятия
по вокалу для детей и взрослых!

- Профессиональные педагоги
- Насыщенная творческая жизнь
- Выступления на сцене
- Конкурсы, фестивали
- Съёмки клипов
- Продюсирование

ART HALL
ФАБРИКА ТАЛАНТОВ

- 📍 ул. Карла Маркса, 79
- 📍 ул. Московская, 25
- ☎ 8-912-361-08-20



26 АВГУСТА В 10:00 ДЕНЬ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ В ЛЦ RELOD!

RELOD – СВОБОДА ОБЩЕНИЯ
СО ВСЕМ МИРОМ

26 августа
Начало в 10:00

- Общение с носителями китайского и английского языков в формате Conversation Club
- Мастер-классы по постановке голоса и речи, живопись, робототехника, развлекательная программа для самых маленьких!
- **Скидки, призы и ценные подарки от партнёров, тестирование по методикам Oxford University Press ждут Вас в RELOD!**

**ГЛАВНЫЙ ПРИЗ: БЕСПЛАТНОЕ ОБУЧЕНИЕ
ПО ЛЮБОМУ ИЗ КУРСОВ!**

- Узнайте о возможности оплаты по сертификату ПФДО.

Только в этот день при заключении
договора – цена прошлого года!



25 лет – более 200 000 довольных клиентов!

ЦЕНТР RELOD – лидер в сфере языкового обучения по международным стандартам: английский, китайский, корейский, японский, турецкий, арабский, испанский, немецкий, итальянский, французский, португальский.

Носители языка – Англия, Америка, Китай, Италия и Африка.

Техноцентр: Программирование, IT-школа;
ментальная арифметика, курсы ОГЭ и ЕГЭ.

лингвистический центр

ReloD

- 📍 ул. Пятницкая, 56
- ☎ 46-56-10
- 🌐 relodkirov.ru



ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ С УЭНЗДЕЙ АДДАМС

для детей от 5 до 13 лет –
это:

- 3 часа игровой площадки на выбор (неоновая комната или с лабиринтом)
- ведущая в образе Уэнздей, реквизит
- 1,5 часа программы по мотивам сериала

Уэнздей — бесстрашная дочь Мортиши и Гомеса Аддамс. Поступает учиться в академию Невермор. Там ей предстоит освоить экстрасенсорные навыки, чтобы остановить монстра, который держит в страхе всю академию и раскрыть тайну своих родителей! Но одной Уэнздей не справиться! Ей нужны помощники, чтобы расследовать череду преступлений.

В КВЕСТЕ

- дети пройдут через озеро скорпионов, ящериц, змей, пауков
- станцуют модный танец Уэнздей
- получат предсказание от вещи (руки)
- попадут в логово монстра через паутину
- пройдут по дороге теней
- узнают тайну оживших скелетов и кто монстр
- познакомятся ближе со школой Невермор

А ТАКЖЕ

- дискотека, светомузыка, хороший звук
- спецэффект дымовая пушка
- спецэффект мыльные пузыри
- спецэффект ленточное шоу
- песня «С днем рождения»/каравай, вынос торта, задувание свечей и загадывание желаний

БАНКЕТНАЯ ЗОНА

- сервизная посуда, мини-кухня
- чайник, микроволновая печь
- обслуживание официантом
- скидка на меню кафе
- приготовление еды в кафе
- а также еда/напитки/торт с собой
- помощь в нарезке и оформлении

ДОПОЛНИТЕЛЬНО

- спецобслуживание (скатерти, сервировка стола, обслуживание официантом)
- шоколадный фонтан (1 кг отличного молочного шоколада хватит на 20 гостей), накрытие, нарезка ваших фруктов и оформление в подарок
- детское пригласительное на день рождения



Детское игровое кафе «Калейдоскоп»:
ул. Красноармейская, 1-а,
☎ (8332) 22-70-93,
📧 43play.ru, 📷 kaleydoskop43

ПРОГРАММА НА ПРИРОДЕ

для 1-8 классов

- ГДЕ: беседа на территории современной загородной базы на выбор
- (база отдыха «Рыба-пила» или парк семейного отдыха «Сосновый»)
- КОГДА: с 10.00 до 16.00, в любой день.
- КОЛИЧЕСТВО: от 15 детей
- ТРАНСПОРТ: отправление и прибытие самостоятельно или на заказном автобусе
- ЦЕНА: от 1400 руб. за ребенка
- КЛАССЫ: 1-8 класс

ЧТО БУДЕТ

- двухразовое питание (обед, полдник)
- 6 часов активного отдыха на свежем воздухе
- под присмотром опытных ведущих
- возможность привезти свою еду, напитки для чаепития
- творческие необычные мастер-классы
- сопровождающие бесплатно (до 5 человек без участия в программе)

ТАЙМИНГ

9.30 – отъезд от школы
10.00 – квест по территории базы
11.00 – игры на командообразование
12.00 – обед
13.00 – фотоквест
14.00 – мастер-класс «Ручные мыльные пузыри»
15.00 – полдник (чай с печеньем)
15.30 – вечер легенд.
16.00 – отъезд

ДРУГИЕ ПРОГРАММЫ

- пикник в парке
- ночная загородная под Нижнеивкино
- кулинарная вечеринка в кафе
- Форт Боярд, Уэнздей и др.



Школьные программы на природе, программы для класса в кафе «Калейдоскоп»
ул. Красноармейская, 1-а
☎ +7 (8332) 74-54-41



— Я второй раз заявляюсь на премию «Человек года» и второй раз побеждаю. Это, прежде всего, говорит о высоком уровне мастерства нашей команды, нашей компании. Всё больше кировчан и жителей других регионов выбирают кухни Mebelit. Это подтверждается и той поддержкой, которую я получил на этой церемонии. Спасибо за доверие и очередное доказательство того, что мы движемся в правильном направлении.

Мы не останавливаемся, продолжаем развивать и продвигать свой продукт, в том числе и на федеральном уровне. В июле мы успешно представили мебель от Mebelit на выставке загородного строительства Open Village в Москве.

**Андрей Колегов, руководитель компании
Победитель в номинации
«Производитель года» премии журнала
«Бизнес Класс» «Человек года — 2023»**



📍 ул. Московская, 102в, ТК «Планета»
📍 ул. Ленина, 89, 2 этаж
✉ mebelit43@mail.ru

☎ 8-922-995-90-28
🌐 mebelit43.ru
📺 mebelit_kirov

МЕБЕЛИТ
МЕБЕЛЬ ПО ВАШИМ ПРАВИЛАМ



ALT HAIR

ул. Карла Либкнехта, 49
8-922-668-38-99

